

SYENSQO DERDE KWARTAAL 2024 RESULTATEN

TERUGKEER NAAR VOLUME-GROEI MET 5% JAAR-OP-JAAR STIJGING MET ROBUUSTE MARGES IN EEN UITDAGENDE MARKTOMGEVING

| Onderliggend (in € mln) | Kw3 2024 | Kw3 2023 | Kw2 2024 | JoJ verandering | JoJ organisch | KwoKw verandering | 9M 2024 | 9M 2023 | JoJ verandering | JoJ organisch |
|--|--------------|----------|----------|-----------------|---------------|-------------------|--------------|---------|-----------------|---------------|
| Netto-omzet | 1,633 | 1,629 | 1,708 | 0.2% | 1.6% | -4.4% | 4,965 | 5,257 | -5.6% | -4.1% |
| Brutowinst | 572 | 592 | 582 | -3.4% | - | -1.7% | 1,737 | 1,890 | -8.1% | - |
| Brutomarge | 35.0% | 36.4% | 34.1% | -130 bps | - | 100 bps | 35.0% | 35.9% | -100 bps | - |
| EBITDA | 374 | 418 | 378 | -10.5% | -7.9% | -0.9% | 1,114 | 1,324 | -15.8% | -13.3% |
| EBITDA-marge | 22.9% | 25.7% | 22.1% | -280 bps | - | 80 bps | 22.4% | 25.2% | -270 bps | - |
| Operationele kasstroom | 210 | 423 | 43 | -50.4% | - | 388% | 497 | 1,080 | -54.0% | - |
| Op. kasstroom excl. €167mn betaling aan NJDEP | n.a. | 423 | 210 | n.a. | - | n.a. | 664 | 1,080 | -38.6% | - |
| Vrije kasstroom | 27 | 216 | -120 | -87.5% | - | -123% | 65 | 483 | -86.5% | - |
| Vrije kasstroom excl. €167mn betaling aan NJDEP | n.a. | 216 | 47 | n.a. | - | n.a. | 232 | 483 | -52.0% | - |
| Kasstroomomzetting (LTM) | 69% | n.a. | 77% | n.a. | - | -800 bps | n.a. | n.a. | n.a. | - |
| Kasstroomomzetting (LTM) excl. €167mn betaling aan NJDEP | 81% | n.a. | 88% | n.a. | - | -700 bps | n.a. | n.a. | n.a. | - |
| ROCE (LTM) | 8.1% | n.a. | 8.8% | n.a. | - | -70 bps | n.a. | n.a. | n.a. | - |

Hoogtepunten

- De **netto-omzet** van € 1.6 miljard steeg organisch met 2% op jaarbasis, dankzij hogere volumes in zowel de segmenten Materials als Consumer & Resources. Sterke prestaties in Composite Materials en Novocare met respectievelijk 14% en 10% jaar-op-jaar netto-omzetgroei;
- De **onderliggende EBITDA** van € 374 miljoen, ongeveer gelijk op kwartaalbasis, inclusief netto prijsimpact van €-12 miljoen;
- De **EBITDA marge** van 22,9% steeg met ongeveer 80 basispunten opeenvolgend met verbeteringen in zowel de segmenten Materials als Consumer & Resources;
- Onderliggende nettowinst** van €162 miljoen;
- Operationele kasstroom** van €210 miljoen; **vrije kasstroom** van €27 miljoen, met een **kasstroomomzetting** van 81%¹;
- Balans: nettoschuld** van €1.9 miljard, ongeveer gelijk op kwartaalbasis; **hefboomratio** van 1,3x;
- Gestructureerde **inkoop van eigen aandelen onder het Long Term Incentive Plan** van €75 miljoen tegen een gemiddelde prijs van €75,64;
- Nieuw €300 miljoen **aandeleninkoopprogramma**, aangekondigd aan het eind van Kw3;
- Vooruitzichten voor het hele jaar bijgewerkt**, inclusief het effect van de staking bij Boeing.

Dr. Ilham Kadri, CEO

"In de context van aanhoudende macro-economische onzekerheid en onzekerheid over de vraag, was ik blij dat we in het derde kwartaal terugkeerden naar volumegroei op jaarbasis en omzetgroei, aangevoerd door dubbelcijferige stijgingen in Composite Material en Novocare. We leverden ook opnieuw een kwartaal met robuuste marges in de meeste van onze business units, met opeenvolgende verbeteringen in beide segmenten, aangevoerd door Materials.

De scherpere focus die we hebben bereikt sinds onze separatie heeft ons in staat gesteld onze strategie om waarde te creëren voor aandeelhouders te versnellen. Dit houdt onder andere in dat we meer opties hebben voor de manier waarop we kapitaal toewijzen, dat we onze investeringen richten op de meest aantrekkelijke groeimogelijkheden en dat we onze kosten voortdurend evalueren. Met meer inzicht in onze behoeften en hoe we onze klanten beter van dienst kunnen zijn, zijn we van plan om acties te ondernemen om nog efficiënter te worden om onze operationele hefboom verder te verbeteren en de uitvoering van ons middellangetermijnplan te ondersteunen.

Op basis van onze sterke financiële positie heeft onze Raad van Bestuur aan het eind van het kwartaal ook een nieuw aandeleninkoopprogramma van EUR 300 miljoen goedgekeurd, dat naar verwachting onmiddellijk van start zal gaan."

[Registreer hier voor de webcast die om 14:00 uur CEST](#) - [Financieel verslag](#) - [Financiële kalender](#)

¹ Exclusief de betaling van € 167 miljoen aan het New Jersey Department of Environmental Protection in Kw2 2024.

Vooruitzichten voor 2024

Hoewel we verwachten dat de jaar-op-jaar volumegroei zal aanhouden in het vierde kwartaal van 2024, blijft een aantal van onze eindmarkten beïnvloed worden door aanhoudende macro-economische en industriële onzekerheden, met name Automotive en Aerospace.

Daarnaast weerspiegelen onze vooruitzichten de seizoensinvloeden in het vierde kwartaal en de verwachte gevolgen voor EBITDA en kasstroom van de staking bij Boeing en de daarmee samenhangende verstoring van de toeleveringsketen.

Als gevolg daarvan zien onze vooruitzichten voor het hele jaar 2024 er nu als volgt uit:

- **Onderliggende EBITDA** tussen €1.4 miljard - €1.44 miljard;
- **Kapitaalinvesteringen** tussen €600 - €650 miljoen;
- **Vrije kasstroom:** ongeveer €400 miljoen, exclusief de betaling van €167 miljoen aan het New Jersey Department of Environmental Protection die in april 2024 werd gedaan.

Contacts

Investors & Analysts

Sherief Bakr
+44 7920 575 989

Bisser Alexandrov
+33 607 635 280

Loïc Flament
+32 478 69 74 20

Callie Gauzer
+1 908 642 7363

investor.relations@syensqo.com

Media

Perrine Marchal
+32 478 32 62 72

Laetitia Schreiber
+32 487 74 38 07

media.relations@syensqo.com

Safe harbor

Dit persbericht kan toekomstgerichte informatie bevatten. Toekomstgerichte verklaringen beschrijven verwachtingen, plannen, strategieën, doelen, toekomstige gebeurtenissen of intenties. De verwezenlijking van toekomstgerichte verklaringen die in dit persbericht staan, is onderworpen aan en is afhankelijk van risico's en onzekerheden verbonden aan verschillende factoren, waaronder algemene economische factoren, schommelingen van interestvoeten en wisselkoersen; veranderende marktcondities, concurrentie op producten, de aard van de productontwikkeling, het effect van verwervingen en verkopen, herstructureringen, terugtrekkingen van producten; goedkeuringen door regelgevers, het all-in scenario van onderzoeks- en innovatieprojecten en andere ongebruikelijke zaken. Om deze reden kunnen de actuele of toekomstige resultaten wezenlijk afwijken van de resultaten die expliciet gemeld worden of impliciet besloten zijn in dergelijke toekomstgerichte verklaringen. Mochten bekende of onbekende risico's of onzekerheden zich voltrekken of mochten onze aannames onjuist blijken te zijn, dan kunnen de daadwerkelijke resultaten sterk afwijken van de verwachte resultaten. Syensqo verplicht zich niet om toekomstgerichte verklaringen publiekelijk te actualiseren of te herzien.

Over Syensqo

Syensqo is een wetenschapsbedrijf dat baanbrekende oplossingen ontwikkelt die de manier waarop we leven, werken, reizen en ons vermaken verbeteren. Geïnspireerd door de wetenschappelijke raden die Ernest Solvay in 1911 organiseerde, brengen we het briljante talent samen dat de grenzen van wetenschap en innovatie verlegt ten voordele van onze klanten, met een wereldwijd team van meer dan 13.000 werknemers.

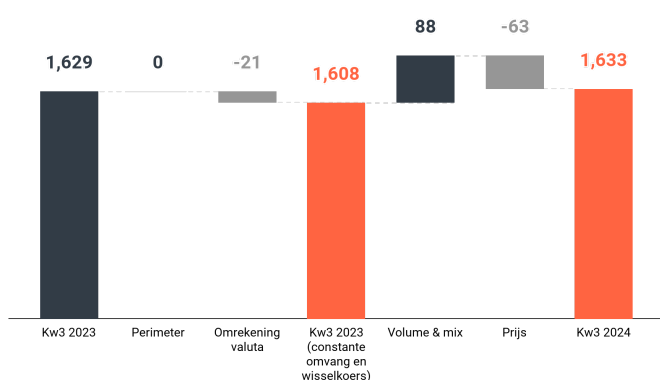
Onze oplossingen dragen bij aan veiligere, schonere en duurzamere producten in huizen, voeding en consumptiegoederen, vliegtuigen, auto's, batterijen, slimme apparaten en toepassingen in de gezondheidszorg. Onze innovatiekracht stelt ons in staat om de ambitie van een circulaire economie waar te maken en baanbrekende technologieën te ontwikkelen die de mensheid vooruit helpen.

Financieel overzicht

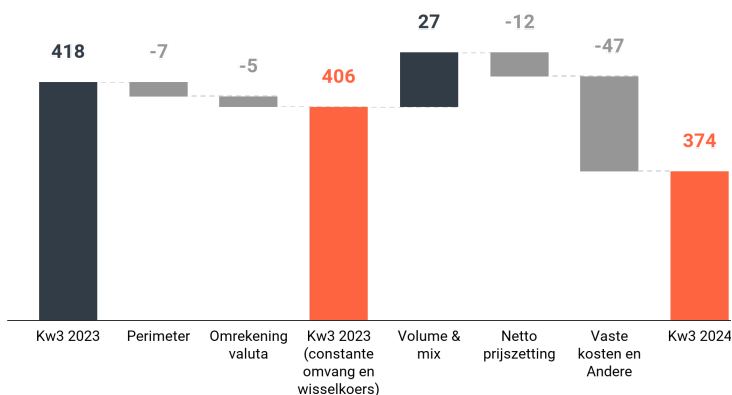
Verkorte winst-en-verliesrekening

| Onderliggend (in € mln) | Kw3 2024 | Kw3 2023 | Kw2 2024 | JoJ verandering | KwoKw verandering | 9M 2024 | 9M 2023 | JoJ verandering |
|---|--------------|----------|----------|-----------------|-------------------|--------------|---------|-----------------|
| Netto-omzet | 1,633 | 1,629 | 1,708 | 0.2% | -4.4% | 4,965 | 5,257 | -5.6% |
| Brutowinst | 572 | 592 | 582 | -3.4% | -1.7% | 1,737 | 1,890 | -8.1% |
| Brutomarge | 35.0% | 36.4% | 34.1% | -130 bps | 100 bps | 35.0% | 35.9% | -100 bps |
| EBITDA | 374 | 418 | 378 | -10.5% | -0.9% | 1,114 | 1,324 | -15.8% |
| EBITDA-marge | 22.9% | 25.7% | 22.1% | -280 bps | 80 bps | 22.4% | 25.2% | -270 bps |
| EBIT | 243 | 302 | 250 | -19.4% | -2.6% | 745 | 978 | -23.9% |
| Netto-financieringskosten | -32 | -64 | -43 | -49.5% | -25.6% | -111 | -131 | -15.3% |
| Belastingen op winst | -49 | -59 | -49 | -17.7% | 0.0% | -158 | -197 | -20.0% |
| Winst / verlies (-) toegekend aan Syensqo-aandeelhouders | 162 | 177 | 159 | -8.8% | 1.6% | 477 | 647 | -26.3% |
| Gewone winst / verlies (-) per aandeel (in €) | 1.55 | 1.68 | 1.48 | -7.8% | 4.4% | 4.54 | 6.11 | -25.8% |

Ontwikkeling van de netto-omzet (€ miljoen)



Ontwikkeling van de onderliggende EBITDA (€ miljoen)



De **netto-omzet** van € 1.633 miljoen in het derde kwartaal van 2024 bleef gelijk op gerapporteerde basis, maar steeg organisch met 2% ten opzichte van het derde kwartaal van 2023. De stijging ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar was te danken aan hogere volumes, met name in Novecare en Composite Materials, deels tenietgedaan door lagere prijzen, vooral in Specialty Polymers en Novecare.

Op sequentiële basis daalde de gerapporteerde netto-omzet met 4% ten opzichte van het tweede kwartaal van 2024, door lagere volumes in de meeste bedrijfseenheden. De prijzen bleven gelijk.

De **brutowinst** van €572 miljoen in het derde kwartaal van 2024 daalde met 3% op gerapporteerde basis ten opzichte van het derde kwartaal van 2023, voornamelijk door het segment Materials.

Op jaarbasis daalde de brutomarge van 35,0% met 130 basispunten. Dit werd voornamelijk veroorzaakt door een lagere brutomarge in het segment Consumer & Resources.

De **onderliggende EBITDA** van €374 miljoen in het derde kwartaal van 2024 daalde met 11% op gerapporteerde basis, of 8% organisch, vergeleken met het derde kwartaal van 2023. De daling werd veroorzaakt door hogere vaste kosten en lagere netto prijzen, gedeeltelijk gecompenseerd door hogere volumes. Op gerapporteerde basis werd de jaar-op-jaar onderliggende EBITDA-prestatie negatief beïnvloed door ongeveer €10 miljoen

aan dissynergieën in verband met de Partiële Splitsing van Solvay.

Op een sequentiële basis daalde de onderliggende EBITDA op gerapporteerde basis met 1% ten opzichte van het tweede kwartaal van 2024. De lichte daling was voornamelijk te wijten aan hogere Corporate & Business Services kosten, die bijna volledig gecompenseerd werden door een hogere onderliggende EBITDA in het Materials Segment.

De **onderliggende EBITDA-marge** van 22,9% in het derde kwartaal van 2024 daalde met ongeveer 280 basispunten ten opzichte van het derde kwartaal van 2023, als gevolg van hogere Corporate & Business Services-kosten en, in mindere mate, een lagere onderliggende EBITDA-marge voor Materials.

Op een sequentiële basis steeg de onderliggende EBITDA-marge met ongeveer 80 basispunten, voornamelijk dankzij hogere marges en een verbeterde mix in zowel het segment Materials als het segment Consumer & Resources.

Kasstroomoverzicht en nettoschuld

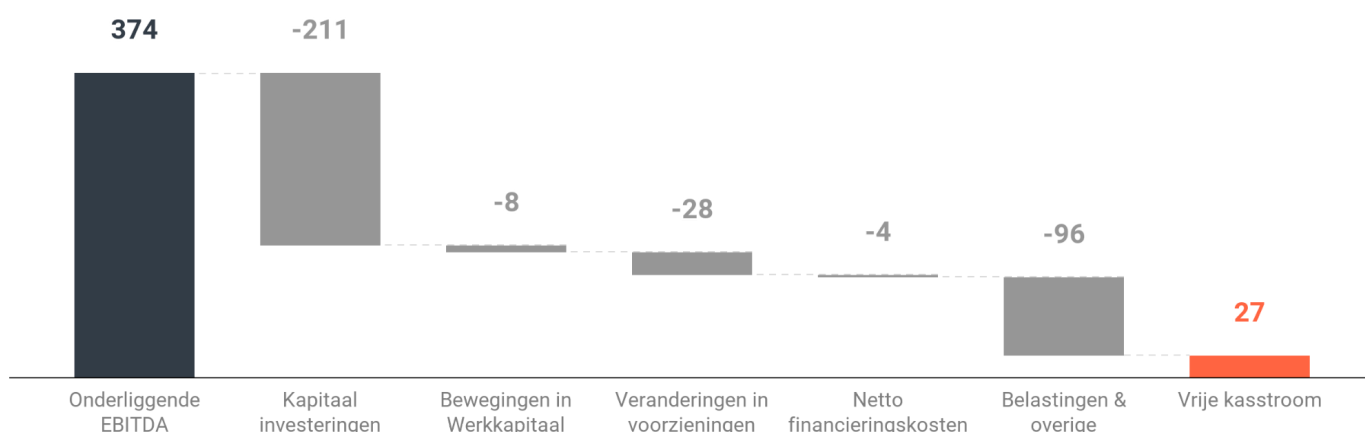
De **kasstroom uit operationele activiteiten** bedroeg €210 miljoen in het derde kwartaal van 2024, inclusief €8 miljoen kasuitstroom uit bewegingen in werkkapitaal en €61 miljoen aan inkomstenbelastingen betalingen.

De **kasstroomomzetting** gedefinieerd als (onderliggende EBITDA +/- veranderingen in werkkapitaal - duurzame kapitaaluitgaven) / (onderliggende EBITDA) bedroeg 69% op voortschrijdende basis van 12 maanden, of 81%, exclusief de betaling aan het NJDEP in het tweede kwartaal van 2024.

De **vrije kasstroom aan aandeelhouders** bedroeg een instroom van €27 miljoen in het derde kwartaal van 2024. Dit was inclusief € 211 miljoen aan kapitaalinvesteringen, bestaande uit € 94 miljoen aan duurzame investeringen en € 117 miljoen aan goreikapitaal uitgaven.

Geldmiddelen en kasequivalenten bedroegen €647 miljoen aan het eind van het derde kwartaal van 2024

Vrije kasstroom aan Syensqo aandeelhouders (€ miljoen)



De **onderliggende netto financiële schuld** bedroeg €1.895 miljoen aan het eind van het derde kwartaal van 2024, vergeleken met €1.584 miljoen aan het eind van 2023, en was ongeveer gelijk aan het eind van het tweede kwartaal van 2024, wat resulteerde in een hefboomratio van 1,3x en een schuldgraad van 22%. De stijging van de onderliggende netto financiële schuld ten opzichte van eind 2023 werd voornamelijk veroorzaakt door de betaling van €167 miljoen aan het New Jersey Department of Environmental Protection en de dividendbetaling van €154 miljoen, gedeeltelijk gecompenseerd door een positieve vrije kasstroom.

| Onderliggend (in € mln) | Kw3 2024 | Eind 2023 | Wijziging |
|---|--------------|-----------|-----------|
| Brutoschuld | 2,633 | 2,813 | -6.4% |
| Geldmiddelen & kasequivalenten | 738 | 1,229 | -40.0% |
| Nettoschuld | 1,895 | 1,584 | 19.6% |
| Hefboomgraad | 1.3 | 1.0 | 0.3x |
| Schuldgraad | 21.5% | 18.2% | 330 bps |

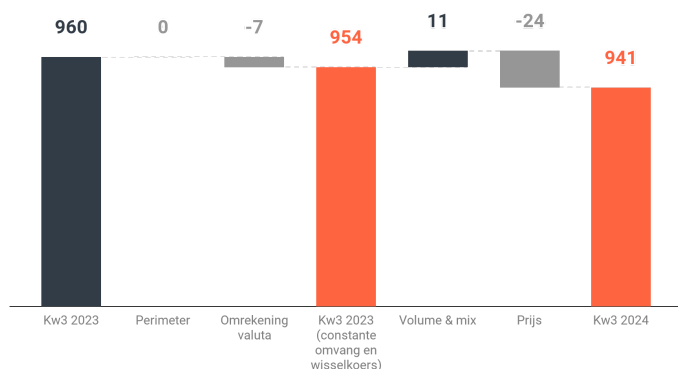
Bespreking per segment

Materials (58% van de groep netto-omzet, 71% van de onderliggende groep EBITDA*)

*Exclusief de bijdrage van Corporate & Business Services

| Onderliggend (in € mln) | Kw3 2024 | Kw3 2023 | Kw2 2024 | JoJ verandering | JoJ organisch | KwoKw verandering | 9M 2024 | 9M 2023 | JoJ verandering | JoJ organisch |
|-------------------------|--------------|----------|----------|-----------------|---------------|-------------------|--------------|---------|-----------------|---------------|
| Netto-omzet | 941 | 960 | 988 | -2.1% | -1.4% | -4.8% | 2,869 | 3,077 | -6.8% | -5.6% |
| Specialty Polymers | 649 | 702 | 679 | -7.6% | -6.9% | -4.4% | 1,979 | 2,299 | -13.9% | -12.5% |
| Composite Materials | 292 | 258 | 309 | 13.0% | 13.5% | -5.6% | 889 | 778 | 14.3% | 14.3% |
| EBITDA | 307 | 325 | 303 | -5.4% | -4.9% | 1.5% | 921 | 1,051 | -12.4% | -12.1% |
| EBITDA-marge | 32.7% | 33.8% | 30.6% | -110 bps | - | 200 bps | 32.1% | 34.2% | -210 bps | - |

Ontwikkeling van de netto-omzet bij Materials (€ miljoen)



De **netto-omzet** van €941 miljoen in het derde kwartaal van 2024 daalde met 2% op gerapporteerde basis, of 1% organisch, in vergelijking met het derde kwartaal van 2023. De daling op jaarbasis was voornamelijk het gevolg van lagere prijzen bij Specialty Polymers. Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door een sterke groei van de netto-omzet in Composite Materials, dankzij hogere prijzen en volumes.

Op sequentiële basis daalde de netto-omzet in het Materials segment met 5% vergeleken met het tweede kwartaal van 2024, met dalingen in zowel Specialty Polymers als, in mindere mate, in Composite Materials.

De netto-omzet van **Specialty Polymers** van €649 miljoen in het derde kwartaal van 2024 daalde met ongeveer 8% op gerapporteerde basis, of 7% organisch, vergeleken met het derde kwartaal van 2023. De daling was het gevolg van lagere prijzen, terwijl de volumes jaar-op-jaar ongeveer gelijk bleven. De lagere netto-omzet op jaarbasis was voornamelijk te wijten aan de eindmarkten auto-industrie en gezondheidszorg, en de uitfasering van bepaalde fluorsurfactanten, gedeeltelijk gecompenseerd door groei in de eindmarkten Bouw en Elektronica.

De netto-omzet van **Composite Materials** van €292 miljoen in het derde kwartaal van 2024 steeg met 13% op gerapporteerde basis, of circa 14% organisch, ten opzichte van het derde kwartaal van 2023. De groei

werd gedreven door hogere prijzen en volumes, waarbij zowel civiele lucht- en ruimtevaart- als defensietoepassingen bijdroegen aan de sterke prestaties op jaarbasis.

De **onderliggende EBITDA van het segment** van €307 miljoen in het derde kwartaal van 2024 daalde met 5% op zowel gerapporteerde als organische basis in vergelijking met het derde kwartaal van 2023, voornamelijk door een lagere onderliggende EBITDA in Speciale Polymeren, als gevolg van hogere jaar-op-jaar vaste kosten en, in mindere mate, lagere volumes. Deze daling werd gedeeltelijk gecompenseerd door een hogere onderliggende EBITDA in Composite Materials, ondersteund door positieve netto prijzen en toegenomen volumes.

Op het niveau van Materials steeg de totale netto prijs op jaarbasis, met positieve netto prijzen in zowel Composite Materials als Specialty Polymers.

Op kwartaalbasis steeg de onderliggende EBITDA van het segment met 2% ten opzichte van het tweede kwartaal van 2024, dankzij een hogere onderliggende EBITDA bij Specialty Polymers, deels tenietgedaan door een lagere onderliggende EBITDA bij Composite Materials.

De **onderliggende EBITDA-marge** van 32,7% in het derde kwartaal van 2024 daalde met ongeveer 110 basispunten ten opzichte van het derde kwartaal van 2023. De daling werd voornamelijk veroorzaakt door een ongunstige verkoopmix, aangezien Composite Materials een sterkere jaar-op-jaar groei liet zien dan Specialty Polymers. Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door een margeverbetering bij Composite Materials.

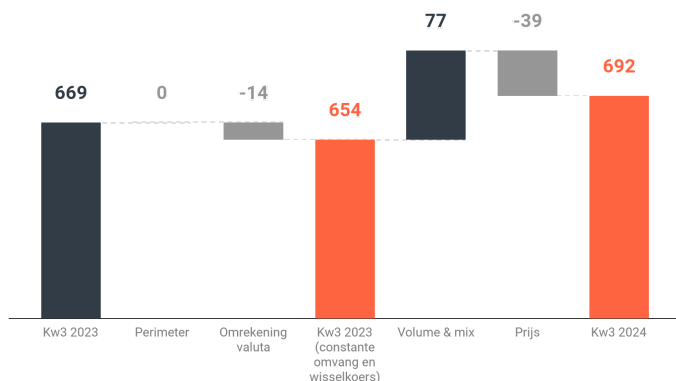
Op kwartaalbasis steeg de onderliggende EBITDA-marge met ongeveer 200 basispunten ten opzichte van het tweede kwartaal van 2024, als gevolg van een hogere onderliggende EBITDA-marge bij Specialty Polymers.

Consumer & Resources (42% van de groep netto-omzet, 29% van de onderliggende groep EBITDA*)

*Exclusief de bijdrage van Corporate & Business Services

| Onderliggend (in € mln) | Kw3 2024 | Kw3 2023 | Kw2 2024 | JoJ verandering | JoJ organisch | KwoKw verandering | 9M 2024 | 9M 2023 | JoJ verandering | JoJ organisch |
|-------------------------|--------------|----------|----------|-----------------|---------------|-------------------|--------------|---------|-----------------|---------------|
| Netto-omzet | 692 | 669 | 720 | 3.5% | 5.8% | -3.9% | 2,096 | 2,176 | -3.7% | -1.9% |
| Novecare | 353 | 325 | 350 | 8.4% | 10.4% | 0.8% | 1,051 | 1,049 | 0.1% | 1.4% |
| Technology Solutions | 162 | 159 | 182 | 1.8% | 5.6% | -11.2% | 498 | 516 | -3.7% | -1.6% |
| Aroma Performance | 75 | 82 | 83 | -7.6% | -7.3% | -9.5% | 240 | 269 | -10.8% | -9.6% |
| Oil & Gas | 102 | 103 | 105 | -0.8% | 1.9% | -2.6% | 308 | 341 | -9.8% | -6.7% |
| EBITDA | 125 | 120 | 125 | 4.5% | 9.8% | 0.2% | 357 | 378 | -5.7% | -2.1% |
| EBITDA-marge | 18.1% | 17.9% | 17.4% | 20 bps | - | 70 bps | 17.0% | 17.4% | -40 bps | - |

Ontwikkeling van de netto-omzet bij Consumer & Resources (€ miljoen)



De **netto-omzet** van € 692 miljoen in het derde kwartaal van 2024 steeg met 4% op gerapporteerde basis en 6% organisch vergeleken met het derde kwartaal van 2023, dankzij hogere volumes in alle business units, met name in Novecare. Dit werd gedeeltelijk tenietgedaan door lagere prijzen, met name in Novecare en Aroma.

Op sequentiële basis daalde de netto-omzet van Consumer & Resources met 4% ten opzichte van het tweede kwartaal van 2024, voornamelijk door een lagere netto-omzet bij Technology Solutions en Aroma.

De netto-omzet van **Novecare** van €353 miljoen in het derde kwartaal van 2024 steeg met 8% op gerapporteerde basis en 10% organisch vergeleken met het derde kwartaal van 2023. Deze groei op jaarbasis was te danken aan volumestijgingen over een brede linie, met name in de eindmarkten Agro, Consumenten, Industriële en Chemische Toepassingen en Bouw. Dit werd gedeeltelijk tenietgedaan door lagere prijzen, met name in de eindmarkten Agro en Consumer.

De netto-omzet van **Technology Solutions** van € 162 miljoen in het derde kwartaal van 2024 steeg met 2% op gerapporteerde basis, of 6% organisch, ten opzichte van het derde kwartaal van 2023, dankzij hogere volumes in zowel mijnbouw oplossingen als polymeer additieven.

De netto-omzet van **Aroma Performance** van €75 miljoen in het derde kwartaal van 2024 daalde met 8% op gerapporteerde basis, of 7% organisch, vergeleken met het derde kwartaal van 2023. Dit was het gevolg van lagere prijzen.

De netto-omzet van **Oil & Gas** van €102 miljoen in het derde kwartaal van 2024 was ongeveer gelijk op gerapporteerde basis, maar steeg organisch met 2% vergeleken met het derde kwartaal van 2023. Dit was te danken aan hogere volumes, gedeeltelijk tenietgedaan door een licht lagere prijsstelling.

De **onderliggende segment EBITDA** van €125 miljoen in het derde kwartaal van 2024 steeg met 4% op gerapporteerde basis, of 10% organisch, vergeleken met het derde kwartaal van 2023, voornamelijk door een hogere onderliggende EBITDA bij Technology Solutions. Op kwartaalbasis bleef de onderliggende EBITDA ongewijzigd ten opzichte van het tweede kwartaal van 2024. Stijgingen in de onderliggende EBITDA van Technology Solutions, met name in mijnbouw oplossingen, en in Novecare werden tenietgedaan door dalingen in Aroma en, in mindere mate, in Oil & Gas.

De **onderliggende EBITDA-marge** van 18,1% steeg licht ten opzichte van het derde kwartaal van 2023, doordat een gunstige verkoopmix en een hogere onderliggende EBITDA-marge bij Technology Solutions de lagere onderliggende EBITDA-marge bij Aroma en Oil & Gas compenseerden.

Op kwartaalbasis steeg de onderliggende EBITDA-marge met ongeveer 780 basispunten, dankzij margeverbeteringen bij Technology Solutions en, in mindere mate, bij Novecare.

Corporate & Business Services

| Onderliggend (in € mln) | Kw3 2024 | Kw3 2023 | Kw2 2024 | JoJ verandering | JoJ organisch | KwoKw verandering | 9M 2024 | 9M 2023 | JoJ verandering | JoJ organisch |
|-------------------------|------------|----------|----------|-----------------|---------------|-------------------|-------------|---------|-----------------|---------------|
| Netto-omzet | 0 | 0 | 0 | n.v.t. | n.v.t. | n.v.t. | 0 | 3 | n.m. | n.m. |
| EBITDA | -59 | -27 | -50 | 120.8% | 86.8% | 16.8% | -163 | -105 | 54.8% | 29.2% |

Corporate en Business Services rapporteren een kost van €59 miljoen voor de EBITDA van Syensqo in het derde kwartaal van 2024, een jaar-op-jaar stijging van €32 miljoen tegenover het derde kwartaal van 2023, voornamelijk door geplande dissynergieën in verband met de Partiële Splitsing van Solvay, hogere corporate kosten en hogere uitgaven voor de groeiplatformen.

IFRS kerncijfers

| (in € mln) | IFRS | | | Onderliggend | | | |
|---|--------------|----------|-----------------|--------------|----------|-----------------|---------------|
| | Kw3 2024 | Kw3 2023 | JoJ verandering | Kw3 2024 | Kw3 2023 | JoJ verandering | JoJ organisch |
| Netto-omzet | 1,633 | 1,629 | 0.2% | 1,633 | 1,629 | 0.2% | 1.6% |
| EBITDA | 352 | 414 | -15.0% | 374 | 418 | -10.5% | -7.9% |
| EBITDA-marge | 21.6% | 25.4% | -390 bps | 22.9% | 25.7% | -280 bps | - |
| EBIT | 188 | 263 | -28.3% | 243 | 302 | -19.4% | - |
| Netto-financieringskosten | -35 | -60 | -41.5% | -32 | -64 | -49.5% | - |
| Belastingen op winst | -153 | -99 | 54.2% | -49 | -59 | -17.7% | - |
| Winst / verlies (-) toegekend aan Syensqo-aandeelhouders | -1 | 102 | n.m. | 162 | 177 | -8.8% | - |
| Gewone winst / verlies (-) per aandeel (in €) | 0.00 | 0.97 | n.m. | 1.55 | 1.68 | -7.8% | - |

| (in € mln) | IFRS | | | Onderliggend | | | |
|---|--------------|---------|-----------------|--------------|---------|-----------------|---------------|
| | 9M 2024 | 9M 2023 | JoJ verandering | 9M 2024 | 9M 2023 | JoJ verandering | JoJ organisch |
| Netto-omzet | 4,965 | 5,257 | -5.6% | 4,965 | 5,257 | -5.6% | -4.1% |
| EBITDA | 1,005 | 1,106 | -9.1% | 1,114 | 1,324 | -15.8% | -13.3% |
| EBITDA-marge | 20.2% | 21.0% | -80 bps | 22.4% | 25.2% | -270 bps | - |
| EBIT | 535 | 658 | -18.7% | 745 | 978 | -23.9% | - |
| Netto-financieringskosten | -100 | -126 | -20.7% | -111 | -131 | -15.3% | - |
| Belastingen op winst | -308 | -128 | 141.3% | -158 | -197 | -20.0% | - |
| Winst / verlies (-) toegekend aan Syensqo-aandeelhouders | 128 | 402 | -68.1% | 477 | 647 | -26.3% | - |
| Gewone winst / verlies (-) per aandeel (in €) | 1.22 | 3.80 | -67.8% | 4.54 | 6.11 | -25.8% | - |

Verklarende woordenlijst

- **Kasstroomen uit bedrijfsactiviteiten of bedrijfskasstroom:** kasstromen gegenereerd uit/(gebruikt door) de belangrijkste inkomstgenererende activiteiten van de groep en andere activiteiten die geen investerings- of financieringsactiviteiten zijn.
- **Kasstroom omzetting** is een ratio die wordt gebruikt om de omzetting van EBITDA naar cash te meten volgens de formule ((onderliggende EBITDA +/- Veranderingen in het werkkapitaal - Onderhoudsinvesteringen) / onderliggende EBITDA). Onderhoudsinvesteringen omvatten kapitaalinvesteringen voor onderhoud, voor de uitvoering van de One Planet-strategie en voor initiatieven op het gebied van digitale transformatie, evenals de betaling van leaseverplichtingen.
- **Gewone winst per aandeel:** netto resultaat (aandeel Syensqo), gedeeld door het gewogen gemiddelde aantal uitstaande aandelen, na aftrek van de eigen aandelen aangehouden om aandelenoptieprogramma's in te dekken.
- **Vrije kasstroom aan Syensqo aandeelhouders:** Vrije kasstroom na betaling van netto interesten, coupons op eeuwigdurende hybride obligaties, dividenden uitgekeerd aan minderheidsbelangen en kapitaalbrengen en -terugbetalingen in/door minderheidsbelangen. Dit vertegenwoordigt de kasstroom waarover de aandeelhouders van Syensqo beschikken, om hun dividend te betalen en/of om de netto financiële schuld te verminderen.
- **Gearing** ratio is een maatstaf voor kapitaalstructuur en wordt gedefinieerd als $\frac{\text{Onderliggende nettoschuld}}{\text{Onderliggende nettoschuld} + \text{Eigen vermogen} - \text{hybride obligaties in aandelen}}$.
- **Netto financiële schuld:** langlopende financiële schulden + kortlopende financiële schulden - geldmiddelen en kasequivalenten - overige financiële instrumenten (kort- en langlopend). Onderliggende nettoschuld vertegenwoordigt de Syensqo-aandelenweergave op schulden, waarbij 100% van de hybride eeuwigdurende obligaties opnieuw worden geklasseerd als schuld, maar geklasseerd als eigen vermogen onder IFRS. Dit is een belangrijke maat van de sterkte van de financiële positie van de Groep, en wordt algemeen gebruikt door kredietbeoordelaars.
- **Organische groei:** groei van de netto-omzet of onderliggende EBITDA, exclusief wijzigingen in de consolidatiekring (in verband met kleine fusies en overnames die niet tot herformuleringen leiden) en wisselkoersomrekeningseffecten. De berekening wordt gemaakt door de vorige periode te herberekenen op basis van de reikwijdte van de activiteiten en de wisselkoers van de huidige periode.
- **ROCE:** rendement op aangewend kapitaal, berekend als de verhouding tussen de onderliggende EBIT (vóór aanpassing voor de afschrijving van PPA) en aangewend kapitaal. Het aangewend kapitaal bestaat uit het nettowerkkapitaal, materiële en immateriële activa, goodwill, met een gebruiksrecht overeenstemmende activa, investeringen in geassocieerde deelnemingen en joint ventures en overige deelnemingen, en wordt beschouwd als het gemiddelde van de situatie aan het einde van de laatste 4 kwartalen.
- **Onderliggend:** onderliggende resultaten worden geacht een meer vergelijkbare indicatie te geven van de fundamentele prestaties van Syensqo doorheen de referentieperiodes. Ze worden gedefinieerd als IFRS cijfers aangepast voor "Aanpassingen" zoals hierboven gedefinieerd. Ze verstrekken de lezers bijkomende informatie aangaande de onderliggende prestaties van de groep doorheen de tijd en zijn financieel positie, en zijn coherent met hoe de bedrijfsprestaties en de financiële positie worden gerapporteerd aan de Raad van Bestuur en het Executief Comité.
- **Netto-financieringskosten:** de netto schuldenlasten en discountkosten van voorzieningen (meer bepaald inzake personeelsvoordelen na uitdiensttreding en HSE-verplichtingen, d.w.z. gezondheid, veiligheid en leefmilieu).

Investeerdersrelaties bronnen

- [Documentatie van resultaten](#)
- [Strategie](#)
- [Deel informatie](#)
- [Kredietinformatie](#)
- [Separatiedocumenten](#)
- [Webcasts, podcasts en presentaties](#)
- [Geïntegreerd jaarverslag](#)
- [Schrijf je in voor onze mailinglijst](#)

