

Pressmeddelande
19 maj 2025

Terranet AB – Delårsrapport Q1 2025

Väsentliga händelser under första kvartalet

Validering av Proof of Concept tillsammans med MobilityXlab partner

Valideringen av Proof of Concept (PoC) är genomförd. Efter installation av BlincVision i partnerns fordon och testmiljö har arbetet utifrån ställda krav fortgått. Erfarenheterna från PoC:n har varit värdefulla för produktens fortsatta utveckling och valideringen visar nu goda resultat i de uppsatta testscenarierna. Dialogen fortsätter och Terranet har som avsikt att involvera partnern i kommande utvärderingar av MVP.

Vidareutveckling av befintlig prototyp till MVP (Minimum Viable Product)

Vidareutvecklingen av prototyp till MVP sker under första och andra kvartalet, i linje med kommunicerad produktutvecklingsplan. Årets inledande månader har präglats av kravställning, designarbete och konceptverifiering. Designen har förbättrats för att förenkla integration och installationen av systemet i framtida partners fordon och testmiljöer. Utvecklingsinsatserna fortsätter med fokus på att öka systemets mognad och funktionalitet.

Ny VD

Den 10 mars tillträdde Lars Lindell som ny vd för bolaget. Han har mångårig erfarenhet av ledande roller inom teknik- och tillväxtföretag och tar med sig bred internationell erfarenhet samt djup kunskap inom försäljning och affärsmodeller.

Väsentliga händelser efter periodens slut

Ny finansiering säkerställd

Den 16 april meddelade bolaget att styrelsen beslutat om två riktade emissioner om totalt 25 MSEK samt om en, fullt säkerställd, företrädesemission om 15 MSEK. Den riktade emissionen består av två delar, varav den första, uppgående till 9 MSEK (fullt inbetald per den 30 april) ryms inom bemyndigandet från årsstämman 2024. Den andra delen av den riktade emissionen samt företrädesemissionen blir föremål för godkännande på årsstämman 2025.

Finansiell översikt

	jan-mar 2025	jan-mar 2024	jan –dec 2024	jan – dec 2023
Intäkter (TSEK)	0	380	283	834
Rörelseresultat (TSEK)	-9 176	-8 281	-35 808	-35 926
Finansiella poster (TSEK)	-665	-1 065	-3 292	-37 190
Resultat per aktie (SEK)	-0,01	-0,01	-0,04	-0,15
Utgående kassa (TSEK)	4 952	29 918	18 541	29 006

VD-kommentar

”2025 – året då BlincVision visar sitt värde i kundmiljö”

Det första kvartalet har präglats av ett tydligt fokus på att ta nästa steg i Terranets utveckling. Med en plan för 2025 som siktar på en MVP till kund under tredje kvartalet, är organisationen fullt inriktad på att nå våra mål. Sedan jag tillträdde som vd i mars har jag haft möjlighet att lära känna verksamheten, teamet och våra prioriteringar. Det är tydligt att det finns en stark drivkraft att ta teknologin vidare mot kommersiell användning. I juni samlas ledningen och styrelse för årets strategimöte – ett viktigt tillfälle att dra upp riktlinjerna för 2026 och skapa rätt förutsättningar för fortsatt utveckling och tillväxt.

Stärker BlincVisions patentportfölj

I utvecklingen av MVP så löser Terranet tekniska utmaningar inom applikationsområden för händelsestyrda kameror. Eftersom designen nu är definierad och MVP:n ska börja levereras till kunder under tredje kvartalet 2025 så är det viktigt att intensifiera arbetet med IP-skydd. Bolaget licensierar idag patent kopplade till den teknologi vi utvecklar från tredje part, samtidigt som vi löpande stärker vårt eget patentskydd för Blincvision som en integrerad del av utvecklingsprocessen. Detta har redan resulterat i egna patentansökningar och arbetet med att bygga en stark, egen portfölj inom händelsestyrda kameror fortsätter.

Utvecklingsarbete och kommersialiseringen följer plan

Proof of Concept-rapporten till vår partner inom MobilityXlab är nu färdigställd. Rapporten bekräftar att BlincVision presterar väl även i krävande testscenarier, samtidigt som den identifierar utvecklingsområden. Samarbetet har varit mycket värdefullt och ger viktiga lärdomar inför den fortsatta produktutvecklingen. Dialogen med partnern fortsätter, med målsättningen att inkludera dem i kommande utvärdering av vår MVP.

Utvecklingsarbetet har under kvartalet främst fokuserat på att vidareutveckla prototypen mot en MVP, genom tester i både inomhus- och utomhusmiljöer samt genom förbättringar i både mjukvara och hårdvara.

Under tredje kvartalet kommer vår MVP att börja testas hos ett fåtal utvalda partners. En av dessa är en aktör inom gruvindustrin, där ett samarbetsavtal redan tecknats. Ett uppstartsmöte har hållits och kravspecificeringen för projektet är på plats. Vi ser fram emot att få ut MVP:n på marknaden och få en tydligare bild av hur tekniken skapar värde i verkliga tillämpningar.

En stark finansieringsrunda

Efter kvartalets utgång stängde vi en för bolaget lyckad finansieringsrunda. Totalt säkerställdes finansiering om 40 MSEK varav en riktad emission av units i två delar om totalt 25 MSEK samt en fullt garanterad företrädesemission av units om 15 MSEK. Företrädesemissionen genomförs i syfte att kompensera de aktieägare som inte fick möjlighet att delta i den riktade emissionen. Båda emissionerna genomfördes med en låg rabatt i förhållande till genomsnittskursen under dagarna närmast före styrelsens beslut.

Den första riktade emissionen om cirka 9 MSEK är fullt genomförd vid april månads utgång medan den andra riktade emissionen kommer att genomföras i anslutning till att årsstämman hållits den 23 maj. Även företrädesemissionen som tillsammans med den andra riktade emissionen är föremål för stämmans godkännande, kommer att genomföras under veckorna som följer efter årsstämman.

Unitemissionerna inkluderar även teckningsoptioner av serie TO9, med teckningsperiod under första halvan av december. Vid ett fullt utnyttjande av TO9 kommer bolaget tillföras ytterligare 15 MSEK.

I pressmeddelandet den 16 april uppgav vi att den totala finansieringen, inklusive ett högt utnyttjande av TO9, förväntas räcka in i andra kvartalet 2026. Det råder alltid en viss osäkerhet gällande aktiemarknadens utveckling och därmed hur mycket TO9 kommer inbringa. Vi kommer justera våra utgifter för att matcha den vid var tid rådande finansiella verkligheten.

Ett steg närmare kund

Vi har ett tydligt mål framför oss och en organisation med rätt kompetens och driv. Med en starkare finansiell position, viktiga partnerskap och en teknik som utvecklas snabbt står vi väl rustade för att ta nästa steg mot marknaden. Jag ser fram emot den fortsatta resan tillsammans med teamet, våra partners och våra aktieägare.

Lars Lindell
vd
Lund 19 maj 2025

Denna information är sådan information som Terranet AB är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning (MAR). Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 19 maj 2025 kl. 08.00 CET.

För mer information, vänligen kontakta:
Lars Lindell, VD
E-mail: lars.lindell@terranet.se

Om Terranet AB (publ)

Terranets mål är att rädda liv i stadstrafiken. Vi utvecklar banbrytande tekniklösningar för avancerat förarstöd (ADAS) och självkörande fordon som skyddar utsatta trafikanter från att skadas på vägen. Med hjälp av en unik och patenterad teknologi skannar Terranets antikollisionssystem BlincVision vägen och detekterar objekt flera gånger snabbare och med högre precision än någon annan ADAS-lösning idag.

Terranet är baserat i Lund, Göteborg och Stuttgart, i hjärtat av den europeiska bilindustrin. Sedan 2017 är bolaget noterat på Nasdaq First North Premier Growth Market (Nasdaq: TERRNT-B).

Följ vår resa på www.terranet.se

Bolagets finansiella rapporter: <https://terranet.se/rapporter/>

Certified Adviser till Terranet är Mangold Fondkommission AB, 08-503 015 50, ca@mangold.se