

panostaja

panostaja

Q3

Liiketoimintakatsaus

1.9.2023

**MARRASKUU 2022
- HEINÄKUUN 2023**

Panostaja Oyj:n liiketoimintakatsaus

1.11.2022 – 31.7.2023

Markkinaympäristön heikentyminen korostaa kannattavuustoimia

TOUKOKUU 2023 – HEINÄKUU 2023 (3 kk) lyhyesti:

- Liikevaihto kasvoi kolmessa neljästä sijoituskohteesta. Kokonaisuutena konsernin liikevaihto heikkeni -3 % ja oli 31,5 milj. euroa (32,4 milj. euroa).
- Liikevoitto parani kolmessa sijoituskohteessa neljästä. Koko konsernin liikevoitto parani vertailukaudesta ollen -0,5 milj. euroa (-1,2 milj. euroa).
- Granon katsauskauden liikevaihto heikkeni -7 % vertailukaudesta. Liikevoitto oli 0,2 milj. euroa (0,3 milj. euroa).
- Tulos/osake (laimentamaton) oli -1,5 senttiä (-2,3 senttiä).

MARRASKUU 2022 – HEINÄKUU 2023 (9 kk) lyhyesti:

- Liikevaihto kasvoi kolmessa neljästä sijoituskohteesta. Kokonaisuutena konsernin liikevaihto kasvoi 1 % ja oli 102,0 milj. euroa (101,1 milj. euroa).
- Liikevoitto parani kolmessa sijoituskohteessa neljästä. Koko konsernin liikevoitto heikkeni vertailukaudesta ollen -0,3 milj. euroa (5,8 milj. euroa). Vertailukauden liikevoitto sisältää 9,4 milj. euron SokoPro-myyntivoiton.
- Vertailukelpoinen liikevaihto ja liikevoitto paranivat kaikissa sijoituskohteissa (Grano oikaistuna SokoPro-myyntin vaikutuksilla).
- Granon katsauskauden liikevaihto heikkeni 0,7 % vertailukaudesta. Liikevoitto oli 1,8 milj. euroa (9,2 milj. euroa). SokoPro-myyntillä oikaistuna katsauskauden liikevaihto kasvoi 1,3 % ja liikevoitto parani 2,8 miljoonaa euroa vertailukauteen nähden.
- Tulos/osake (laimentamaton) oli -4,0 senttiä (3,7senttiä).

Toimitusjohtaja Tapio Tommila:

”Tilikauden kolmannella vuosineljänneksellä havaitsimme toimintaympäristömme kehityksessä merkkejä taloudellisen aktiviteetin hidastumisesta ja asiakkaiden hankintapäätösten varovaisuuden kasvamisesta. Olemme koko tilikauden painottaneet kannattavuutta edistävien toimenpiteiden eteenpäinviemistä sijoituskohteissamme varautuaksemme kysyntätilanteen muutoksiin ja varmistaaksemme vaadittavat joustot arvonluontisuunnitelmienne toteuttamiselle pitkällä aikavälillä.

Suurimmassa sijoituskohteessamme Granossa markkinatilanne vaikeutui hyvin edenneen ensimmäisen vuosipuoliskon jälkeen kesällä. Myyntikatetasojen tervehdyttämistoimenpiteiden ansiosta pystyimme puolustamaan liiketoimintamme kannattavuutta, mutta kilpailukykyämme turvaamiseksi epävarmassa markkinatilanteessa aloitimme katsauskauden jälkeen yhtiössä muutosneuvottelut.

Markkinaympäristö on osaltaan näyttänyt jonkin verran aiempaa haastavampana myös muissa sijoituskohteissamme, kun investointipäätöksiä tehdään yhtiöissä aiempaa varovaisemmin ja kuluttajien ostovoima on heikentynyt. Oscar Softwaressa olemme pystyneet koko ajan kasvattamaan jatkuvalaskutteista ohjelmistoliiketoimintaamme, mutta uusprojektiaktiviteetin tavoiteltua hitaamman kehittymisen myötä olemme joutuneet sopeuttamaan kustannuksiamme strategian toteuttamisen edellytysten turvaamiseksi. Hyggan kysyntätilanne on säilynyt vakaana pysyvän ohjelmistoliiketoiminnan ja ostopalveluliiketoiminnan edustaessa suurta osaa yhtiön kokonaistoiminnasta, vaikka privaattiliiketoiminta jonkin verran kärsiikin kuluttajien ostovoiman supistumisesta. Hyggassa tuottavuustoimemme ovat olleet menestyksekkäitä ja tuloskäännö on hyvä. CoreHW:ssa suunnittelupalveluiden aktiviteetti on jatkunut korkeana, mutta asiakkaiden investointipäätöksenteon varovaisuus alkaa markkinoilla näkyä.

Kannattavuuden turvaamiseen tähtäävillä toimilla olemme pyrkineet luomaan edellytykset toteuttaa sijoituskohteidemme strategiaa parhaalla mahdollisella tavalla, ja niihin olemme jatkaneet määrätietoisia panostuksia: Oscar Softwaren pilvisiirtymä, CoreHW:n tuoteliiketoiminta, ja Hyggan ohjelmistoliiketoiminta ovat muun muassa kaikki edenneet tilikaudella hyvin.

Yrityskaupparakkeinoilla toteutuneiden kauppojen määrä on laskenut viime vuosien korkeilta tasoilta selvästi. Jatkamme osaltamme aktiivista uusien yritysostomahdollisuuksien kartoittamista kohdetoimialoillamme.”

Sijoituskohteet 3 kuukautta



Grano

Grano on Suomen johtava sisältö- ja markkinointipalveluyhtiö

Granon katsauskauden liikevaihto oli 24,9 milj. euroa, missä on laskua 7 % vertailukauteen nähden (26,8 milj. euroa). Katsauskauden liikevoitto oli 0,2 milj. euroa (0,3 milj. euroa). Raportoitu vertailukauden kumulatiivinen liikevoitto sisältää viime tilikauden toisen vuosineljänneksen alussa myydyn SokoPro-liiketoiminnan alkuvuoden tuloksen sekä myyntivoiton.

Markkinoiden kysyntätilanne jatkui katsauskaudella painotuotteiden osalta kokonaisuutena tyydyttävänä, vaikkakin katsauskauden edetessä kysyntä heikkeni odotuksia enemmän. Keskeisistä asiakastoimialoista kaupan alan kysyntä heikkeni selvästi, kun taas teollisuuden kysyntä jatkoi tyydyttävänä ja julkishallinnon hyvänä. Rakentamisen painopalveluiden kysyntä heikkeni edelleen ennakkoidusti ja rakentamisen aktiiviteetti hidastuu selvästi. Liikevaihdon kehitys vertailukauteen nähden oli vahvaa markkinointilogistiikan sekä digitaalisten palveluiden osalta, ja myös strategisen painopistealueen etikettituotteiden kysyntä jatkoi kasvuaan. Sen sijaan arkkipainamisen ja suurkuvatuotannon kysyntä heikkeni katsauskauden edetessä.

Hanke myyntikatetasojen suojelemiseksi ja tervehdyttämiseksi tuotantotekijöiden kustannusten nousua vastaan tuotti tuloksia myös kolmannella neljänneksellä: myyntikate parani merkittävästi vertailukauden tasoon nähden, mikä loivensi vertailukautta alhaisemmaksi jääneen liikevaihdon kannattavuusvaikutuksia.

Panostaja tiedotti 16.8.2023 Granon aloittavan muutosneuvottelut yhtiön kannattavuuden ja kilpailukyvyn parantamiseksi sekä tulevaisuuden toimintakyvyn turvaamiseksi heikentyneessä markkinatilanteessa. Muutosneuvotteluiden piirissä on noin 850 henkilöä ja alustavan arvion mukaan ne voivat johtaa enintään 46 henkilön työsuhteen irtisanomiseen, työsuhteen ehtojen muuttamiseen tai osa-aikaistamiseen. Lisäksi koko henkilöstön määräaikaiset tai toistaiseksi voimassa olevat lomautukset voivat tulla kyseeseen lokakuuhun 2024 mennessä.

M€	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
	5/23-7/23	5/22-7/22	11/22-7/23	11/21-7/22	11/21-10/22
Liikevaihto, milj. euroa	24,9	26,8	81,2	81,7	111,5
Liikevoitto, milj. euroa	0,2	0,3	1,8	9,2	8,7
Korolliset nettovelat	41,0	42,2	41,0	42,2	46,4
Panostajan omistusosuus	55,2 %				

Alla olevassa taulukossa on esitetty Grano-segmentin tilintarkastamattomat havainnollistavat luvut, joissa SokoPro-myyntivoitto 9,4 milj. euroa on oikaistu pois tilikauden 2022 tuloksesta, ja myydyin SokoPro-liiketoiminnan luvut on vertailukaudelta oikaistu pois segmentin luvuista.

M€ / havainnollistavat luvut	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
	5/23-7/23	5/22-7/22	11/22-7/23	11/21-7/22	11/21-10/22
Liikevaihto, milj. euroa	24,9	26,8	81,2	80,2	109,9
Liikevoitto, milj. euroa	0,2	0,3	1,8	-1,1	-1,6



Oscar Software

Oscar Software tarjoaa toiminnanohjausjärjestelmiä ja taloushallinnon palveluita

Oscar Softwaren katsauskauden liikevaihto 2,7 milj. euroa kasvoi 5 % vertailukauden tasosta (2,6 milj. euroa). Katsauskauden liikevoitto parani vastaavasti hieman vertailukauden tasosta ollen 0,1 milj. euroa (-0,1 milj. euroa).

Katsauskaudella yleinen kysyntätilanne markkinoilla heikkeni epävarman taloustilanteen seurauksena ja asiakkaiden investointipäätöksenteossa näkyy hitautta. Kilpailutilanne markkinoilla on paikoitellen kireä, mikä näkyy mm. hinnoittelussa. Olemassa oleville asiakkaille tehtävien laajennusten ja jatkokehitysprojektien osalta toiminta on ollut aktiivista. Sen sijaan uusasiakashankinnassa kauppojen kotiuttaminen on ollut myyntiputken hyvästä kehityksestä huolimatta haastavaa, minkä vuoksi yhtiössä on katsauskauden aikana keskitytty myös kannattavuuden suojelemiseen tavoiteltua vähäisemmän projektiaktiiviteetin olosuhteissa.

Yhtiön strategisena painopisteenä olevan jatkuvalaskutteisen ohjelmistoliikevaihdon kasvu jatkui, mutta asiantuntijatyömyynnin kasvu jäi katsauskaudella vaatimattomaksi uusien projektien aloitusten vähäisyyden myötä. Yhtiössä jatketaan edelleen merkittäviä panostuksia pilvipohjaisen liiketoimintalustan kehittämiseen, ja myyntiponnisteluita uusasiakashankinnassa tehdään aktiivisesti.

M€	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
	5/23-7/23	5/22-7/22	11/22-7/23	11/21-7/22	11/21-10/22
Liikevaihto, milj. euroa	2,7	2,6	8,7	8,4	11,2
Liikevoitto, milj. euroa	0,1	-0,1	0,2	-0,4	-0,5
Korolliset nettovelat	3,5	3,9	3,5	3,9	3,6
Panostajan omistusosuus	55,7 %				



CoreHW

CoreHW tarjoaa korkean lisäarvon RF IC –suunnittelu- ja konsultointipalveluita

CoreHW:n katsauskauden liikevaihto 2,0 milj. euroa oli 50 % yli vertailukauden tason (1,3 milj. euroa). Katsauskauden liikevoitto jäi tappiolliseksi, mutta kasvaneen liikevaihdon myötä se parani selvästi vertailukaudesta -0,3 milj. euroon (-0,8 milj. euroa). Kolmannelle vuosineljänneksellä osuva lomakausi heikentää yhtiön suunnittelupalveluiden kannattavuutta jonkin verran.

Suunnittelupalveluiden asiakasprojektiaktiiviteetti jatkoi edelleen korkealla tasolla, mutta eteenpäin katsoen asiakasprojektien liikkeellelähtöjen sekä etenemisen ajoitukseen liittyy aiempaa enemmän epävarmuuksia. Asiakkaiden investointipäätöksissä on alkanut näkyä kysyntätilanteen hidastumista ennakoivia merkkejä, vaikka esimerkiksi tarjouskanta on edelleen säilynyt hyvänä. Yhtiön suunnittelupalveluiden kilpailukyky rakentuu ainutlaatuisen korkean osaamisen kehitystiimien lisäksi vahvasti yhtiön itse kehittämään IP-portfolioon. Suunnittelupalveluiden uutena painopistetoimialana on autoteollisuus, missä CoreHW:lla on erityistä korkean lisäarvon osaamista ja omaa teknologiaa etenkin sensoriteknologian sovellutuksiin. Autoteollisuuden puolijohdekysynnän kasvulle nähdään paljon suotuisia ajureita tulevaisuudessa.

CoreHW jatkoi omien tuotteiden kehitys- ja kaupallistamistoimia aktiivisesti alkukeväänä julkistetun lähes 4 miljoonan euron lisärahoituksen myötä. CoreHW:n teknologia on saadun asiakaspalautteen perusteella suorituskyvyltään erinomainen, ja yhtiössä nähdään sisätalapaikannusratkaisuiden sovelluskohteiden tuotekehitysinvestointien juuri nyt kiihtyvän merkittävästi, kun tarjolla on tarpeeksi luotettavaa teknologiaa korkean vaatimustason sovellutuksiin. Asiakkuuspotentiaaleja on useita, vaikkakin tuotemyynnin ylös ajo vaatii edelleen pitkäjänteistä työtä ja riippuu myös asiakkaiden lopputuotteiden tuotekehityssykyistä ja kaupallistamisesta. Ensimmäiset asiakkuudet ovat edenneet tuotekehityksessään, ja tilauskokojen asteittainen kasvu ennakoi siirtymistä tuotantoon ensi tilikauden alkupuoliskolla. Kustannusvaikuttaiset investoinnit kaupalliseen organisaatioon ja tuotekehitykseen vaikuttavat kuluvan tilikauden kannattavuuteen negatiivisesti. Odotamme kasvuinvestointien tuloksena tuoteliiketoiminnan liikevaihdon merkittävää kasvua tilikaudella 2024.

M€	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
	5/23-7/23	5/22-7/22	11/22-7/23	11/21-7/22	11/21-10/22
Liikevaihto, milj. euroa	2,0	1,3	6,4	5,4	8,0
Liikevoitto, milj. euroa	-0,3	-0,8	-0,5	-1,0	-0,5
Korolliset nettovelat	8,7	6,0	8,7	6,0	5,8
Panostajan omistusosuus	61,7 %				



Hygga

Hygga tarjoaa hammashoitoa ja terveydenhoidon toiminnanohjausta uudella toimintakonseptilla

Hyggan katsauskauden liikevaihto oli 1,9 milj. euroa ja kasvoi 15 % vertailukauteen nähden (1,7 milj. euroa). Liikevoitto kääntyi hyvän liikevaihtokehityksen ja toiminnan tuottavuusparannusten myötä positiiviseksi ollen 0,1 milj. euroa (-0,2 milj. euroa).

Klinikkaliiketoiminnan markkinatilanteessa ei tapahtunut olennaisia muutoksia raportointijaksolla. Privaattiliiketoiminnan kysyntätilanne on säilynyt sinänsä vakaana, mutta jonkin verran heikentyneenä kulutuskysynnän haasteiden takia. Helsingin kaupungin ostopalveluliiketoiminnan volyymi oli katsauskaudella kohtuullisella tasolla, kun henkilöstösaatavuuden osalta tilanne katsauskauden aikana hivenen heikkeni. Yhtiössä jatkettiin onnistuneesti klinikkatoiminnan tuottavuuden lisäämiseen tähtääviä toimia.

Ohjelmistoliiketoiminnan osalta markkinatilanteessa ei myöskään ole tapahtunut olennaisia muutoksia. Suomessa hyvinvointialueiden kanssa käydään aktiivista vuoropuhelua Hygga Flow -järjestelmän hyödyntämismahdollisuuksista sekä suun terveydenhuollossa että perusterveydenhuollossa. Myös Ruotsissa käydään aktiivista keskustelua useiden potentiaalisten asiakkaiden kanssa Örebron referenssimenestyksen pohjalta. Ruotsissa solmittiin katsauskaudella sopimus Västernorrlandin alueen kanssa Hygga Flow:n käyttöönotosta vuoden loppuun mennessä.

Katsauskauden päättymisen jälkeen 14.8.2023 on yhtiön toimitusjohtajaksi nimitetty väliaikaisena toimitusjohtajana toiminut Christoffer Nordström.

M€	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
	5/23-7/23	5/22-7/22	11/22-7/23	11/21-7/22	11/21-10/22
Liikevaihto, milj. euroa	1,9	1,7	5,8	5,7	7,3
Liikevoitto, milj. euroa	0,1	-0,2	-0,1	-0,5	-0,4
Korolliset nettovelat	9,5	9,0	9,5	9,0	9,8
Panostajan omistusosuus	79,8 %				



Gugguu

Gugguu suunnittelee ja valmistaa korkealaatuisia lastenvaatteita

Gugguu on Panostajan osakkuusyhtiö, joten sen lukuja ei yhdistellä muiden sijoituskohteiden tapaan Panostaja -konserniin, vaan sen tulosvaikutus esitetään omalla rivillään konsernin tuloslaskelmassa. Yhtiö ei raportoi lukujaan IFRS-standardien mukaisesti ja tässä esitetyt luvut ovat pääasiassa suuntaa antavia. Gugguun Panostajasta poikkeava tilikausi päättyy maaliskuun lopussa, mutta esitetyt luvut ovat Panostajan tilikauden mukaisia.

Gugguun kysyntätilanne jatkui katsauskaudella erittäin haastavana, kun kuluttajien ostovoima on heikentynyt ja ostokäyttäytyminen muuttunut varovaisemmaksi. Katsauskauden liikevaihto heikkenikin alkuvuoden tapaan lähes 30 % vertailukauden tasosta, mikä näkyi sekä kotimaan että ulkomaan verkkokaupoissa. Vaikka tuotantokustannukset ovat kasvaneet merkittävästi suhteessa kuluttajahintojen kehitykseen, saatiin myyntikatemarginaali pidettyä katsauskaudella hyvällä tasolla. Kiinteiden kustannusten sopeutuksilla saatiin osaltaan kompensoitua heikon liikevaihtokehityksen kannattavuusvaikutuksia.

Lyhyen aikavälin markkinanäkymässä on nähtävillä ajoittaista piristymistä, mutta ennustettavuus on tällä hetkellä haastavaa. Yleinen markkinatilanne on heikentänyt tekstiilialan yritysten toimintaedellytyksiä, ja useat kilpailijat ovat ilmoittaneet taloudellisista ongelmistaan. Osaltaan tämänkaltaisen kehityksen voidaan nähdä myös tukevan Gugguun kaltaisten vahvan brändin ja aseman omaavien toimijoiden markkina-asemaa tulevaisuudessa.

M€	3 kk	3 kk	9 kk	9 kk	12 kk
FAS (havainnollistavat luvut)	5/23-7/23	5/22-7/22	11/22-7/23	11/21-7/22	11/21-10/22
Liikevaihto, milj. euroa	1,0	1,3	2,6	3,6	4,6
Liikevoitto, milj. euroa	0,1	0,2	-0,1	0,1	0,1
Panostajan omistusosuus	43 %				

TALOUDELLINEN KEHITYS 1.11.2022-31.7.2023

AVAINLUVUT

M€

	Q3	Q3	9 KK	9 KK	12 kk
	5/23- 7/23	5/22- 7/22	11/22- 7/23	11/21- 7/22	11/21- 10/22
Liikevaihto, milj. euroa	31,5	32,4	102,0	101,1	137,9
Liikevoitto, milj. euroa	-0,5	-1,2	-0,3	5,8	5,2
Tulos ennen veroja, milj. euroa	-1,1	-1,6	-2,0	4,4	3,2
Tilikauden tulos, milj. euroa	-1,1	-1,6	-2,2	4,9	3,9
Jakautuminen:					
Emoyhtiön osakkeenomistajille	-0,8	-1,2	-2,1	1,9	1,3
Määräysvallattomille	-0,3	-0,4	-0,1	3,0	2,6
Osakekohtainen tulos, laimentamaton, €	-0,01	-0,02	-0,04	0,04	0,03
Korolliset nettovelat	42,7	37,5	42,7	37,5	42,3
Nettovelkaantumisasaste %	78,5	63,7	78,5	63,7	72,8
Omavaraisuusaste %	39,6	41,9	39,6	41,9	39,1
Oma pääoma / osake, €	0,64	0,72	0,64	0,72	0,71

Liikevaihdon jakautuminen
segmenteittäin

M€

	Q3	Q3	9 KK	9 KK	12 kk
	5/23- 7/23	5/22- 7/22	11/22- 7/23	11/21- 7/22	11/21- 10/22
Liikevaihto					
Grano	24,9	26,8	81,2	81,7	111,5
Hygga	1,9	1,7	5,8	5,7	7,3
CoreHW	2,0	1,3	6,4	5,4	8,0
Oscar Software	2,7	2,6	8,7	8,4	11,2
Muut	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Eliminoinnit	0,0	0,0	-0,1	-0,1	-0,1
Konserni yhteensä	31,5	32,4	102,0	101,1	137,9

Liikevoiton jakautuminen segmenteittäin

M€	Q3	Q3	9 KK	9 KK	12 kk
	5/23-	5/22-	11/22-	11/21-	11/21-
Liikevoitto	7/23	7/22	7/23	7/22	10/22
Grano	0,2	0,3	1,8	9,2	8,7
Hygga	0,1	-0,2	-0,1	-0,5	-0,4
CoreHW	-0,3	-0,8	-0,5	-1,0	-0,5
Oscar Software	0,1	-0,1	0,2	-0,4	-0,5
Muut	-0,5	-0,5	-1,6	-1,6	-2,2
Konserni yhteensä	-0,5	-1,2	-0,3	5,8	5,2

Panostaja-konsernin liiketoiminta raportoidaan katsauskaudella viidessä segmentissä, jotka ovat Grano, Hygga, CoreHW, Oscar Software sekä Muut (emoyhtiö ja osakkuusyhtiöt).

Katsauskaudelta raportoi yksi osakkuusyhtiö Gugguu Group Oy. Raportoitavien osakkuusyhtiöiden tulosaikutus katsauskaudella oli -0,1 milj. euroa (0,0 milj. euroa), joka esitetään omalla rivillään konsernin tuloslaskelmassa. Gugguun liikevaihdon ja liikevoiton kehitystä on tarkemmin kommentoitu sijoituskohteet -osiossa.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Panostaja tiedotti 16.8.2023, että yhtiön sijoituskohde Grano aloittaa muutosneuvottelut. Muutosneuvotteluiden kohteena on Grano-konsernin koko henkilöstö, pois lukien tytäryhtiö Grano Diesel. Muutosneuvottelut käynnistetään yhtiön kannattavuuden ja kilpailukyvyn parantamiseksi sekä tulevaisuuden toimintakyvyn turvaamiseksi heikentyneessä markkinatilanteessa.

Panostajan sijoituskohteen Hyggan hallitus on nimittänyt 14.8.2023 toimitusjohtajaksi väliaikaisena toimitusjohtajana toimineen Christoffer Nordströmin. Nordström on työskennellyt yhtiön johtotehtävissä vuodesta 2010 lähtien.

Panostaja tiedotti 31.8.2023, että Panostaja Oyj:n uudeksi talous- ja rahoitusjohtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi on nimitetty KTM Heikki Korelin (s. 1986). Hän ottaa talous- ja rahoitusjohtajan tehtävät vastaan viimeistään ensi helmikuussa. Korelin siirtyy tehtävään Patria Oyj:n Vice President, Group Business Control -tehtävästä. Nykyisen talous- ja rahoitusjohtaja Antti Kauppilan siirtyminen toisiin tehtäviin konsernin ulkopuolelle on tiedotettu 5.6.2023.

NÄKYMÄT TILIKAUDELLE 2023

Yrityskauppariikkinalla on edelleen tarjolla uusia kohteita ja markkina on siten aktiivinen. Omistusjärjestelyjen ja kasvumahdollisuuksien hyödyntämisen tarve pk-yrityksissä säilyy, mutta markkinoiden suurena säilyvä likviditeetin määrä ja viiveellä talousnäkömien muutosta seuraavat myyjien korkeat hintaodotukset tekevät toimintaympäristöstä kuitenkin haastavan yritysostojen toteuttamiselle. Jatkamme edelleen strategiamme mukaisesti uusien mahdollisten sijoituskohteiden kartoittamista, ja myös irtaantumisten mahdollisuuksia arvioidaan osana sijoituskohteiden omistajastrategioita.

Eri sijoituskohteiden kysyntätilanteen arvioidaan kehittyvän lyhyellä aikavälillä seuraavasti:

- Granon, Oscar Softwaren, CoreHW:n ja Hyggan kysyntätilanne säilyy tyydyttävänä.

Yllä esitetty kysyntätilanne sisältää epävarmuutta geopolittisen ja makrotaloudellisen tilanteen mahdollisesti aiheuttamien vaikeasti ennakoitavien talousvaikutusten osalta. Ukrainan sodan ja siihen liittyvien talouspakotteiden ja geopolittisten jännitteiden vaikutukset lisäävät yleistä taloudellista epävarmuutta Suomessa ja globaalisti, millä voi olla negatiivisia vaikutuksia sijoituskohteiden kysyntätilanteeseen tai materiaalien saatavuuteen ja siten materiaalihintoihin ja toimituskykyyn. Voimistuva ja pitkittyvä inflaatio voi vaikuttaa merkittävän negatiivisesti kuluttajien ostovoimaan ja yritysten investointihalukkuuteen, mikä voi heikentää sijoituskohteidemme kysyntätilannetta yllä esitetystä arviosta.

Panostaja Oyj

Hallitus

Lisätietoja antaa toimitusjohtaja Tapio Tommila, 040 527 6311

Panostaja Oyj

Tapio Tommila

toimitusjohtaja

LAATIMISPERIAATTEET

Kaikki tässä liiketoimintakatsaustiedotteessa esitetyt ennusteet ja arviot perustuvat Panostajan ja sijoituskohteiden johdon tämänhetkiseen näkemykseen talouden tilasta ja kehitymisestä. Toteutuvat tulokset voivat olla merkittävästikin erilaiset.

Tämä ei ole IAS 34 -standardin mukainen osavuosisikatsaus. Yhtiö noudattaa arvopaperimarkkinain mukaista puolivuotisraportointia ja julkistaa vuoden kolmen ja yhdeksän ensimmäisen kuukauden osalta liiketoimintakatsaukset, joissa esitetään yhtiön taloudellista kehitystä kuvaavat keskeiset tiedot. Tässä liiketoimintakatsauksessa esitettävät taloudelliset tiedot ovat tilintarkastamattomia.

Korolliset nettovelat segmenteittäin**1000 euroa**

	31.7.2023	31.7.2022	31.10.2022
Grano	40 983	42 221	46 389
Hygga	9 503	9 027	9 846
CoreHW	8 730	5 980	5 803
Oscar Software	3 513	3 945	3 620
Emoyhtiö	-20 473	-24 041	-23 684
Muut	415	369	371
Konserni yhteensä	42 671	37 501	42 345

Myytyjen ja lopetettujen toimintojen korolliset nettovelat on vertailukaudella esitetty rivillä Muut. IFRS 16 -standardin vaikutus konsernin nettovelkoihin on 31,9 milj. (30,5 milj. euroa) euroa.

Poistot segmenteittäin**1000 euroa**

	31.7.2023	31.7.2022	31.10.2022
Grano	-7 663	-8 245	-12 178
Hygga	-459	-419	-570
CoreHW	-442	-342	-482
Oscar Software	-980	-946	-1 265
Muut	-56	-105	-147
Konserni yhteensä	-9 600	-10 056	-14 642

IFRS 16 -standardin vaikutus konsernin poistoihin on 6,9 milj. euroa (6,5 milj. euroa).

Panostaja on sijoitusyhtiö, joka kehittää aktiivisena omistajana kasvavia palvelu- ja ohjelmistoalojen yrityksiä. Yhtiön tavoitteena on olla halutuin kumppani liiketoimintansa myyville yrittäjille, parhaille johtajille sekä sijoittajille. Panostaja kasvattaa yhdessä kumppaniensa kanssa konsernin omistaja-arvoa ja luo suomalaisia menestystarinoita.

Panostajalla on neljä enemmistöomistuksessa olevaa sijoituskohdetta. Grano Oy on Suomen monipuolisin sisältöpalvelujen osaaaja. Hygga Oy on terveydenhuoltopalveluita sekä terveydenhuollon toiminnanohjausjärjestelmää tarjoava yritys. CoreHW tarjoaa korkean lisäarvon RF IC -suunnittelupalveluita. Oscar Software tarjoaa toiminnanohjausjärjestelmiä sekä taloushallinnon palveluita.