

Persbericht

Gereguleerde informatie
14 mei 2025 • 7:00 uur CET

Pers

Kim De Raedt
T +32 56 76 60 16
kim.deraedt@bekaert.com

bekaert.com

Activiteitenverslag eerste drie maanden van 2025

Bekaert speelt succesvol in op uitdagende markten

Financiële hoofdpunten

- Geconsolideerde omzet in K1 van 2025 van € 991 miljoen (-3% t.o.v. K1 2024) door:
 - Daling van de volumes op vergelijkbare basis met -1% (€ -12 miljoen)
 - -1% lagere omzet als gevolg van prijs-mix (€ -11 miljoen)
 - -2% prijseffect van het doorrekenen van lagere grondstofkosten (€ -23 miljoen)
 - <+1% door wijziging in portfolio (€ +4 miljoen)
 - +1% wisselkoerseffect (€ +9 miljoen)
- Omzet van € 214 miljoen (-2% t.o.v. K1 2024) uit joint ventures (niet geconsolideerd)
- Besparingen op centrale overhead- en bedrijfskosten compenseren gedeeltelijk de druk op de marges als gevolg van de uitdagende marktomgeving
- Lagere kapitaaluitgaven nodig voor 2025, groeiplatformen goed gepositioneerd
- Sterke focus op werkkapitaal om de kasstromen robuust te houden
- Balans blijft sterk met lage schuldgraad
 - Dividend van € 1,90 per aandeel voorgesteld op de Algemene Vergadering van Aandeelhouders
 - Lopend programma over twee jaar voor inkoop van eigen aandelen ter waarde van € 200 miljoen, waarbij tot dusver voor ongeveer € 50 miljoen werd ingekocht

Operationele en strategische hoofdpunten

- Rubberversterking - sterke prestaties in China compenseren volumedalingen in Europa en Noord-Amerika; aanhoudende overcapaciteit en onzekerheid over tarieven
- Staaldraadtoepassingen - solide omzetprestaties, zowel qua volume als qua mix
- BBRG - betrouwbaarheid van productie-output voor staalkabels in het Verenigd Koninkrijk en Noord-Amerika werd gehandhaafd; onzekerheid over importtarieven vertraagt orders van klanten voor kabels en er is lagere vraag naar hijstoepassingen in China
- Specialty Businesses - Duurzaam Bouwen ondervindt vertraging bij vloerprojecten in Noord-Amerika, terwijl de adoptie in groeiemarkten versnelt; lagere bijdrage van ultrafijne draden, zoals verwacht
- Verkoop van staaldraadtoepassingsbusinesses in Costa Rica, Ecuador en Venezuela op schema

Impact van tarieven

De invoering van tarieven, de dreiging van verdere tarieven en de escalerende handelsspanningen veroorzaken aanzienlijke onzekerheid voor Bekaert, zijn leveranciers en klanten. Bekaert is een wereldwijde onderneming die voordeel haalt uit een relatief hoog aandeel van lokale bevoorrading en lokale productie, en een bedrijfsmodel waarbij het typisch is om bijkomende kosten zoals grondstof- of energiekosten door te rekenen aan zijn klanten. De groep onderhandelt met succes over hogere prijzen met haar klanten om de kosten van extra tarieven op te vangen. De financiële impact van de tarieven is tot nu toe minimaal.

In verschillende bedrijfssegmenten, vooral in de bouw, stellen klanten orders of investeringsbeslissingen uit in afwachting van duidelijkheid over de tariefsituatie. Naast de eenvoudige toepassing van tarieven op producten en grondstoffen, zijn er grotere vragen op lange termijn over hoe deze tarieven de vraag op de eindmarkt zullen beïnvloeden, de handelsstromen tussen regio's zullen wijzigen, de vervanging door alternatieve producten en materialen zullen stimuleren en uiteindelijk de economieën over de hele wereld zullen impacteren. Hoe deze gevolgen op langere termijn zullen uitpakken, is in dit stadium nog erg onzeker en zouden van wezenlijk belang kunnen zijn.

Vooruitzichten

Zoals eerder vermeld, hielden de moeilijke marktomstandigheden van de tweede helft van 2024 aan in het eerste kwartaal van 2025. Als antwoord daarop ondernam Bekaert maatregelen om de marges en kasstromen te beschermen. Dit zwakke bedrijfsklimaat zal naar verwachting aanhouden door de aanhoudende onzekerheid rond tarieven, wereldhandel en macro-economische vooruitzichten.

Tot dusver is Bekaert erin geslaagd om de impact van tarieven te beperken door lokale bevoorrading en productie en door de tariefffecten op grondstoffen en afgewerkte producten rechtstreeks door te rekenen. Daarom verwacht de groep, bij de huidige verwachte tariefniveaus en zonder impact van bijkomende tarieven, indirecte en langetermijneffecten van tarieven of verdere economische verslechtering, een stabiele omzet en EBITu marge voor het volledige jaar 2025 in vergelijking met 2024, met een gelijkwaardigere verdeling over de eerste en tweede helft van 2025.

Conference call voor analisten en investeerders

Op woensdag 14 mei om 09:00 uur CET zullen CEO Yves Kerstens en CFO Seppo Parvi Bekaerts activiteitenverslag voor het eerste kwartaal van 2025 presenteren aan analisten en investeerders. Deze presentatie is live te volgen na registratie ([registratielink](#)) en zal nadien beschikbaar zijn op [Bekaerts website](#).

Omzet in de eerste drie maanden van 2025

Geconsolideerde omzet per segment (in miljoen €)

Geconsolideerde omzet aan derden	2024	2025	Aandeel	Verschil	Organisch	FX	M&A
Rubberversterking	447	429	43%	-4%	-5%	+1%	–
Staaldraadtoepassingen	282	280	28%	-1%	-2%	+1%	–
BBRG	130	141	14%	+8%	-2%	+1%	+10%
Specialty Businesses	165	139	14%	-15%	-16%	–%	–
Groep	2	2	-	-	-	-	-
Totaal	1 025	991	100%	-3%	-5%	+1%	+1%

Segmentoverzicht

Rubberversterking

De omzet in K1 2025 bedroeg € 429 miljoen (-4%). De volumes bleven gelijk, terwijl het effect van lagere grondstoffen -3,0% was. Door prijs- en mixeffecten daalde de omzet met -2,2%, het wisselkoerseffect was +1,0%. De volumes stegen aanzienlijk in China en compenseerden zo de lagere volumes in Europa en Noord-Amerika, die voornamelijk te wijten waren aan de lagere vraag naar vrachtwagenbanden. Terwijl de gemiddelde verkoopprijs wordt beïnvloed door de relatief hogere verkoopvolumes in China, ondersteunt de hoge bezettingsgraad van de fabrieken in China de rendabiliteit. De omzet van de joint venture voor rubberversterking in Brazilië, niet opgenomen in de geconsolideerde omzet, bedroeg € 45 miljoen in het eerste kwartaal van 2025 (t.o.v. € 42 miljoen vorig jaar).

Bekaert lanceerde zijn ElytaTM-merk, de volgende generatie van versterkingsoplossingen met ultra- en megatreksterkte. Deze innovatieve oplossingen maken lichtere, robuustere en efficiëntere banden mogelijk met een kleinere ecologische voetafdruk. Voor deze versterkingsoplossingen met megatreksterkte won Bekaert de Material Innovation Award op Tire Tech Expo 2025 - nog een voorbeeld van zijn innovatiecapaciteiten en technologisch leiderschap.

Marktperspectieven

Verwacht wordt dat de wereldwijde bandenmarkt matig zal blijven door de economische en handelonzekerheid en de veranderende wereldwijde toeleveringsketens. Bekaert is echter goed geplaatst om deze uitdagingen het hoofd te bieden dankzij zijn regionaal gediversifieerde productievoetafdruk en de mogelijkheid om vanuit een aantal lagekostenlocaties te leveren. De divisie onderhandelt over het volledig doorrekenen van tarieven en houdt veranderingen in de vraag en concurrentie in alle markten nauwlettend in de gaten. Het blijft zich richten op key account management en de kostenstructuur.

Staaldraadtoepassingen

De omzet in K1 2025 bedroeg € 280 miljoen (-1%) en de volumes waren -2,0% lager. Zonder de impact van de stopzetting van activiteiten in India en Indonesië, stegen de volumes zelfs met +2,7%. Het effect van lagere grondstofkosten op de omzet was -1,6%. Prijs- en mixeffecten en wisselkoerseffecten voegden respectievelijk +1,9% en +1,1% toe aan de omzet. De omzet van de joint venture voor staaldraadtoepassingen in Brazilië, niet opgenomen in de geconsolideerde omzet, bedroeg € 169 miljoen (t.o.v. € 178 miljoen vorig jaar).

De volumes in EMEA, de grootste regio in Staaldraadtoepassingen, stegen met +2% dankzij de sterke verkoop van landbouw- en consumentenproducten. De capaciteit voor kabelbewapeningsdraden voor de eindmarkt van energie- en nutsvoorzieningen is volgeboekt in Europa. In China stegen de volumes met +14% als gevolg van de sterke vraag naar auto-onderdelen. De volumes stegen ook met +4% in Noord-Amerika door het hoogseizoen in de landbouw en de verkopen voor energie- en nutsvoorzieningen. De volumes in Latijns-Amerika daalden met -2%. Over het algemeen waren de prijs- en mixeffecten positief dankzij een betere regionale mix en prijsacties.

Marktperspectieven

De orderboeken blijven sterk en profiteren van de toenemende verkoop aan energie- en nutsbedrijven in Europa en Noord-Amerika, wat ook een positief effect heeft op de mix. Tot nu toe is de impact van de aangekondigde tarieven op de verkoop op eindmarkten relatief klein, omdat de meerderheid van de producten lokaal geproduceerd wordt en omdat hogere grondstofprijzen worden doorgerekend aan klanten (inclusief het Amerikaanse tarief van 25% op geïmporteerd staal).

Bridon-Bekaert Ropes Group

De omzet in K1 2025 bedroeg € 141 miljoen (+8%), in lijn met de verwachtingen en voornamelijk dankzij de overname van BEXCO (+9,7%). De volumes bleven globaal stabiel voor de hele divisie (+0,6%) en de prijs-miximpact bedroeg -2,7% als gevolg van een hoger aandeel van volumes in het kabel subsegment tegenover volumes voor Advanced Cords. Er waren kleine effecten van grondstofkosten (+0,4%) en wisselkoersen (+0,5%).

De volumes in de staakabelbusiness stegen met 2%, voornamelijk in Noord- en Zuid-Amerika en in China voor de eindmarkten mijnbouw, olie en gas. De productie-entiteiten in het Verenigd Koninkrijk en Noord-Amerika hebben de betrouwbaarheid van de output gehandhaafd, waarbij dit jaar nog enkele investeringen in machines nodig zijn om een consistente productie te garanderen op langere termijn. De wereldwijde onzekerheid over tarieven leidt echter tot een vertraging van de klantenactiviteit in het kabel subsegment. In het subsegment Advanced Cords had de lagere vraag naar hijsinstallaties voor liften in China een impact op de volumes (-6%).

Marktperspectieven

De algemene markten in de staakabelbusiness blijven zeer gemengd met trager binnenkomende orders in de mijnbouw en de kraan- en industriële markten, terwijl er een gezonde pijplijn is voor olie- en gasprojecten. Verwacht wordt dat de vraag naar Advanced Cords toepassingen stabiel zal blijven.

Specialty Businesses

De omzet in K1 2025 bedroeg € 139 miljoen (-15%). Het wisselkoerseffect was goed voor +0,3%.

Bij Duurzaam Bouwen daalden de volumes met -10% en de omzet met -14% als gevolg van de regionale- en projectmix, met name in het grootste subsegment van vloeren. Er waren vertragingen van industriële vloerprojecten in Noord-Amerika, vooral in de automobielen- en logistieke sector, als gevolg van het onzekere bedrijfsklimaat. In Europa leidde de lagere vraag tot meer prijsconcurrentie, wat invloed had op de volumes. Op de snelgroeende markten in India, China en het Midden-Oosten versnelt de adoptie van met staalvezels versterkt beton (Dramix®) echter, wat leidt tot projectwinsten en volumegroei. De subsegmenten tunnels en infrastructuur hadden een solide eerste kwartaal met volumegroei en een gezonde pijplijn voor de komende maanden. Kostenbeheersing blijft een belangrijk aandachtspunt om de dalende volumes en uitdagende mixeffecten te compenseren.

De andere segmenten boekten een vergelijkbare omzetzak ten opzichte van K1 2024 (-16%). De omzet in het waterstofsegment bleef stabiel op jaarbasis omdat de vertragingen bij projecten en de hoge klantenvorraden de omzetgroei vertraagden. Zoals verwacht daalde de omzet voor ultrafijne draden aanzienlijk ten opzichte van K1 2024, als gevolg van de technologische verschuiving in zonnetoepassingen. De omzet bleef wel in lijn met K4 2024. Halfgeleidertoeepassingen blijven een groeiende en winstgevende nichemarkt voor ultrafijne draden. In het subsegment verbrandingstechnologieën was de omzet lager in vergelijking met vorig jaar als gevolg van grondstoftekorten. De komende maanden wordt een herstel verwacht. In de subsegmenten slangendraad en transportbandactiviteiten was de omzet lager dan in K1 vorig jaar, terwijl er een solide verbetering was ten opzichte van K4 2024. De marktpositie van dit subsegment blijft stabiel dankzij het gedifferentieerde productaanbod.

Marktperspectieven

Hoewel de onzekerheid een impact heeft op de vloerenbusiness in Noord-Amerika, wordt er een solide groei verwacht in de vloerenbusiness op de kleinere, maar groeiende markten in India, China en het Midden-Oosten. Na een laag K1 wordt er ook herstel verwacht in Europa, de grootste markt voor Duurzaam Bouwen. Bijkomende projecten werden binnengehaald voor industriële investeringen in het Midden-Oosten, havenbestrating in Europa en herhalingsbestellingen in India. Daaruit blijkt de blijvende adoptie van de markt. De subsegmenten tunnels en infrastructuur zijn weerbaarder in alle regio's.

In het algemeen zijn de vooruitzichten voor de eindmarkten voor energietransitie gematigd. Hoewel er een positieve verwachting is voor kleinere nichebusinesses of regio's, zullen de huidige uitdagingen op het vlak van hernieuwbare energie, veranderingen in ultrafijne draden en verbrandingseindmarkten een impact hebben op de omzet in 2025 met een latere terugkeer naar groei. De belangstelling van klanten voor onze innovatieve oplossingen blijft groot.

Overige informatie

Eigen aandelen en inkoop van aandelen

Bekaert zet zijn tweejarige aandeleninkoopprogramma van € 200 miljoen voort, dat in november 2024 van start ging en waarbij ondertussen voor ongeveer € 50 miljoen aan aandelen werd ingekocht. Deze aandelen zullen later vernietigd worden. Op 31 december 2024 bezat Bekaert 2 235 087 eigen aandelen. Tussen 1 januari 2025 en 31 maart 2025 heeft Bekaert 7 291 eigen aandelen overgedragen aan werknemers als gevolg van uitoefening van aandelenopties onder SOP 2015-2017. Een totaal van 45 050 eigen aandelen werd overgedragen na toekenning van performance share units in het kader van het Bekaert performance share plan. Bekaert verkocht ook 3 922 aandelen aan leden van het Bekaert Group Executive in het kader van het Personal shareholding requirement plan. Tijdens dezelfde periode kocht Bekaert 704 694 aandelen terug in het kader van het aandeleninkoopprogramma. Met inbegrip van de verrichtingen in het kader van de liquiditeits-overeenkomst met Kepler Cheuvreux bedroeg het saldo van de eigen aandelen gehouden door Bekaert op 31 maart 2025 2 879 880 (5,30% van het totale aandelenkapitaal). Het totaal aantal uitstaande aandelen op 31 maart 2025 is 54 286 986 aandelen inclusief eigen aandelen en 51 407 106 exclusief eigen aandelen.

Financiële kalender

Jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders	14 mei 2025
Dividend ex-date	16 mei 2025
Dividend record date	19 mei 2025
Betaalbaarstelling dividend	20 mei 2025
Halfjaarresultaten 2025	31 juli 2025
Activiteitenverslag derde kwartaal 2025	21 november 2025

Disclaimer

Dit persbericht kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Die verklaringen reflecteren de huidige inzichten van de bedrijfsleiding aangaande toekomstige gebeurtenissen, en zijn onderhevig aan bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten aanzienlijk verschillen van toekomstige resultaten of prestaties die door die toekomstgerichte verklaringen worden uitgedrukt of die daaruit zouden kunnen worden afgeleid. Bekaert verstrekt de in dit persbericht opgenomen informatie per huidige datum en neemt geen enkele verplichting op om de toekomstgerichte verklaringen in het licht van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins te actualiseren. Bekaert wijst elke aansprakelijkheid af voor verklaringen die door derden worden afgelegd of gepubliceerd, en neemt geen enkele verplichting op om onnauwkeurige gegevens, informatie, conclusies of opinies te corrigeren die door derden worden gepubliceerd met betrekking tot dit of enig ander persbericht dat door Bekaert wordt verspreid.

Profiel

Bekaerts ambitie is de toonaangevende partner te zijn in het vormgeven van de manier waarop we leven en bewegen - veilig, slim en duurzaam. Als wereldmarkt- en technologieleider in de materiaalkunde van staal draadtransformatie en deklaagtechnologieën past Bekaert (bekaert.com) zijn expertise ook toe in andere domeinen dan staal om nieuwe oplossingen te ontwikkelen met innovatieve materialen en diensten voor markten zoals nieuwe mobiliteit, duurzaam bouwen, en energietransitie. Bekaert (Euronext Brussels, BEKB), opgericht in 1880 en met hoofdkantoor in België, is een globale technologiebedrijf waarvan de 21 000 medewerkers wereldwijd bijdroegen aan € 4,0 miljard geconsolideerde omzet in 2024.

Investor Relations

Guy Marks

T +32 56 76 74 73

E-mail: guy.marks@bekaert.com

Pers

Kim De Raedt

T +32 56 76 60 16

E-mail: kim.deraedt@bekaert.com

bekaert.com