



Safe Orthopaedics annonce ses résultats annuels 2019

- ▶ Chiffre d'affaires 2019 de 4,7 M€ en croissance de +38%
- ▶ Croissance commerciale au quatrième trimestre 2019 de +52%
- ▶ Investissement opérationnel et technologique justifiant un résultat opérationnel inférieur de 1,3 M€ à 2018
- ▶ Nouvelles technologies prêtes pour le lancement commercial en 2020,
- ▶ Trésorerie de 1,2M€ à fin avril

Éragny-sur-Oise, France, le 28 avril 2020 à 18h30 CEST – Safe Orthopaedics (FR0013467123 - ALSAF), société spécialisée dans la conception et la commercialisation de technologies prêtes-à-l'emploi pour la chirurgie du dos, particulièrement sécurisantes pour les fractures vertébrales traitées en urgence, annonce aujourd'hui ses résultats annuels 2019, détaille ses performances commerciales, financières et investissements technologiques du second semestre.

Le Rapport Financier Annuel 2019 de Safe Orthopaedics sera disponible sur le site Internet de la Société (www.SafeOrthopaedics.com) à la rubrique Investisseurs > Documentation > Informations réglementées à compter du 30 avril 2020.

Important investissement commercial en 2019

<i>En milliers d'euros – normes IFRS</i>	31/12/2019	31/12/2018	Croissance
Chiffre d'affaires – Ventes directes	2 109	2 134	-1%
Chiffre d'affaires – Ventes indirectes	2 683	1 337	+101%
Chiffre d'affaires total	4 792	3 471	+38%
Achats consommés et variation des stocks	(3 420)	(1 965)	
Charges externes	(3 257)	(3 071)	
Charges de personnel	(4 633)	(3 507)	
Autres charges opérationnelles	(939)	(807)	
Résultat opérationnel courant	(7 456)	(5 877)	
Autres produits et charges opérationnels	8	(272)	
Résultat opérationnel	(7 449)	(6 150)	
Résultat financier	-521	350	
Résultat Net	(7 970)	(5 800)	

En 2019, le chiffre d'affaires s'est inscrit à 4 792k€, en croissance de +38% grâce à une accélération des ventes de 52% au quatrième trimestre, principalement liée au Japon et grâce au lancement commercial de SteriSpine VA (technologie de réduction de fracture par ballon et injection de ciment).

Les ventes directes sont tirées par la croissance commerciale en Allemagne et au Royaume-Uni, qui ressortent respectivement à +15% (96k€) et +66% (297k€), avec des records de vente enregistrés au quatrième trimestre à respectivement 41 k€ et 98k€. En France, le chiffre d'affaires s'est inscrit à 1 703k€ en repli de 7%, suite à la réorganisation de la direction des ventes opérée début 2020.



La distribution indirecte mondiale progresse fortement grâce à l'engagement du partenaire japonais qui a reçu tout au long de l'année les homologations de SteriSpine PS, LC et CC et qui a investi 1.4M€ dans la mise en dépôt de ces technologies. Les ventes des autres distributeurs mondiaux s'établissent à 1.3M€, en retrait de 7%.

Le résultat opérationnel s'établit à -7,4 M€ en 2019 contre -6,1 M€ en 2018, avec une amélioration au second semestre essentiellement issue d'une réduction des charges externes permise par le transfert de la cotation de l'action d'Euronext à Euronext Growth, ainsi que par le changement de gouvernance acté en septembre. De plus, le premier semestre a été marqué par deux investissements majeurs : l'investissement technologique et le renforcement des équipes commerciales.

L'augmentation des achats consommés et variation de stocks est liée à un effort promotionnel accéléré sur SteriSpine™ VA, à l'évaluation et la préparation du lancement commercial de SteriSpine PS 2^{ème} génération, au stockage de certains produits spécifiques au Japon ainsi qu'au développement d'une nouvelle technologie d'implant breveté pour un meilleur traitement des fractures ostéoporotiques en complétant la gamme extension de gamme SteriSpine™ VA. L'homologation et le début des chirurgies avec ces produits sont prévus pour 2020.

Dans le même temps, le renforcement des forces commerciales en nombre et en compétence, initié depuis fin 2018, porte la masse salariale à 4.6M€ constatée en année pleine en 2019. Aujourd'hui dirigés par Nikolaus Beyer, 18 délégués et directeurs commerciaux sont dédiés aux 3 marchés directs et un manager est dédié aux distributeurs. Tous travaillent en étroite collaboration avec une équipe de 4 marketeurs.

Après prise en compte d'un résultat financier négatif de 0,5M€, lié essentiellement au coût de la ligne de financement, le résultat net s'est établi à -7,9 M€.

« L'année 2019 a été de nouveau une année constructive pour Safe Orthopaedics avec le renforcement de ses moyens financiers, le développement de SteriSpine PS 2^{ème} Génération, la concrétisation des ventes inhérentes au partenariat japonais conclu en 2018 et le changement de gouvernance à travers la nomination de nouveaux membres du conseil d'administration, annoncé le 26 novembre 2019 » commente Pierre Dumouchel, Président-Directeur Général de Safe Orthopaedics. *« Grâce à une politique active d'innovation, au juste dimensionnement de nos équipes commerciales et aux partenariats sur les marchés à fort potentiel (Japon, USA...), Safe Orthopaedics veut maintenir comme en 2019 une croissance forte en 2020. Aujourd'hui confinés par la crise sanitaire covid-19, nos effectifs se préparent à une reprise progressive des chirurgies à partir de mi-mai. En constante réflexion, la société travaille sur différentes solutions de commercialisation et de production pour mieux servir ses clients et atteindre l'équilibre financier plus rapidement ».*



Trésorerie brute au 24 avril 2020

Au 24 avril 2019, la trésorerie brute de Safe Orthopaedics s'élevait à 1,2 M€. La société a signé en juillet 2019 un contrat de financement de 12,45M€ avec le fonds Alpha Blue Ocean, qui se déroule selon le plan. Trois tirages exceptionnels appelés « investor call » à l'initiative de l'investisseur, ont été réalisés les 2 et 17 avril.

Le solde du financement s'élève aujourd'hui à 15 tranches de 450k€.

Compte tenu de l'impact direct de la crise sanitaire sur ses activités, la société rappelle les mesures financières mise en place et communiquées début avril :

- Mise en place d'une activité partielle pour les services commerciaux et le siège
- Ajournement des dettes sociales et fiscales payables en mars 2020
- Demande de remboursement rapide du Crédit Impôt Recherche et du Crédit d'Impôt Innovation
- Ajournement des échéances de crédit, leasing et loyers par les partenaires bancaires et bailleurs de la société
- Demande de financements bancaires dans le cadre du Prêt Garanti par l'État

Ces mesures permettent au groupe d'assurer un redémarrage dynamique de l'activité à la réouverture des services hospitaliers et cliniques aux opérations du rachis.

Prochains rendez-vous financiers

- Chiffre d'affaires du 2^{ème} trimestre 2020, le mercredi 8 juillet 2020 (après bourse).
- Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2020, le jeudi 8 octobre 2020

Chiffre d'affaires 2020, le jeudi 14 janvier 2021

À propos de Safe Orthopaedics

Créée en 2010, Safe Orthopaedics est une société française de technologie médicale, pionnière dans le développement et la commercialisation de technologies innovantes prêtes à l'emploi pour la chirurgie du dos, et plus particulièrement pour le traitement des fractures de la colonne vertébrale traitée en urgence. Ces technologies combinent des implants stériles et des instruments à usage unique et sont disponibles à tout moment et quel que soit l'endroit. Ces technologies facilitent l'approche mini-invasive qui réduit les risques de contamination et d'infection, et ce, dans l'intérêt du patient. Protégés par 17 familles de brevets, les kits SteriSpine™ PS sont homologués CE et approuvés par la FDA. Le siège social de Safe Orthopaedics, situé à proximité de Paris (95610 Eragny sur Oise – France) et ses filiales, situées au Royaume-Uni, en Allemagne et aux États-Unis, emploient environ 50 collaborateurs pour un chiffre d'affaires total de 4.7M€ en 2019.

Pour plus d'informations : www.SafeOrthopaedics.com

Contacts

Safe Orthopaedics

François-Henri Reynaud
Directeur Administratif & Financier
Tél. : +33 (0)1 34 21 50 00
investors@safeorthopaedics.com



Relations Investisseurs

NewCap
Mathilde Bohin
Tél. : +33 (0)1 44 71 94 94 / SafeOrtho@newcap.eu

Relations Presse

Ulysse Communication
Bruno Arabian / 06 87 88 47 26 / barabian@ulyse-communication.com
Nicolas Daniels / 06 63 66 59 22 / ndaniels@ulyse-communication.com