

Hexatronic Group AB (publ)

Helåret januari – december 2023

Starkt operativt kassaflöde och fortsatt tillväxt inom nya områden

Fjärde kvartalet (1 oktober – 31 december 2023)

- Nettoomsättningen ökade med 4 procent till 1 861 MSEK (1 795). Omsättningen minskade organiskt med -23 procent.
- EBITA minskade med 45 procent till 170 MSEK (310), motsvarande en EBITA-marginal om 9,1 procent (17,3).
- Justerad EBITA-marginal om 10,7 procent (justerat för omstruktureringkostnader om 29 MSEK).
- Rörelseresultat (EBIT) minskade med 52 procent till 138 MSEK (291), motsvarande en rörelsemarginal om 7,4 procent (16,2).
- Nettoresultatet minskade med 12 procent till 191 MSEK (218).
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,94 SEK (1,06).
- Skuldsättning (nettoskuld/ EBITDA (proforma), R12) uppgick till 1,7 ggr (1,3)
- Kassaflöde från löpande verksamheten uppgick till 462 MSEK (292).

Väsentliga händelser under kvartalet

- Hexatronic förvärvar USNet och stärker sin position på den amerikanska marknaden inom datacenter genom bredare tjänsteutbud och med möjlighet till korsförsäljning.
- Hexatronic ingår ett nytt seniort lånefacilitetsavtal om 500 MSEK med sina befintliga långgivare.
- Hexatronic justerar ned utsikter på kort sikt och bedömer att EBITA-marginalen, exklusive omstruktureringkostnader, kommer uppgå till 12-14 procent för det andra halvåret 2023. Vidare initierar bolaget ett kostnadsbesparingsprogram som förväntas medföra en årlig besparing om ca 90 MSEK.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Styrelsen föreslår till årsstämman att ingen utdelning ska utgå för räkenskapsåret 2023.

Koncernens nyckeltal

| MSEK | Q4 | | | Helår | | |
|--|-------|-------|------|-------|-------|-----|
| | 2023 | 2022 | Δ % | 2023 | 2022 | Δ % |
| Nettoomsättning | 1 861 | 1 795 | 4% | 8 150 | 6 574 | 24% |
| EBITA | 170 | 310 | -45% | 1 234 | 1 090 | 13% |
| EBITA-marginal | 9,1% | 17,3% | | 15,1% | 16,6% | |
| Rörelseresultat (EBIT) | 138 | 291 | -52% | 1 122 | 1 028 | 9% |
| Nettoresultat | 191 | 218 | -12% | 846 | 793 | 7% |
| Resultat per aktie efter utspädning, SEK | 0,94 | 1,06 | -11% | 4,17 | 3,89 | 7% |
| Kassaflöde från löpande verksamheten | 462 | 292 | | 944 | 670 | |
| Likvida medel | 813 | 552 | 47% | 813 | 552 | 47% |

Starkt operativt kassaflöde och fortsatt tillväxt inom nya områden

Under kvartalet förbättrade vi det operativa kassaflödet och levererade en försäljningstillväxt som främst var driven av vår expansion inom Harsh Environment och Data Center. Detta trots ett fortsatt svagt marknadsklimat inom Fiber Solutions, i främst USA och Tyskland. EBITA-marginalen, exklusive omstruktureringskostnader, uppgick till 10,7 procent i det fjärde kvartalet och 13,1 procent för det andra halvåret, i linje med den kommunikation som offentliggjordes den 21 november 2023. I likhet med branschen i övrigt förväntar vi oss att marknaden inom Fiber Solutions under det första halvåret 2024 fortsatt kommer vara påverkad av högre finansieringskostnader, kostnadsinflation och höga lagernivåer i vissa marknader. Vi adresserar dessa utmaningar genom det tidigare kommunicerade kostnadsbesparingsprogrammet och ett ökat fokus på det operativa kassaflödet. Under det andra halvåret bedömer vi att marknadsefterfrågan successivt kommer öka inom Fiber Solutions. Vi fortsätter samtidigt vår strategiska ambition att växa verksamheterna inom Harsh Environment och Data Center för att ytterligare förstärka vår diversifiering, båda områden med starka underliggande drivkrafter.

Lönsamhet i linje med tidigare kommunikation

Justerat för omstruktureringskostnader om 29 MSEK hänförliga till kostnadsbesparingsprogrammet, uppgick EBITA-marginalen för det andra halvåret till 13,1 procent (17,8). Detta är i linje med de 12–14 procent som tidigare kommunicerats. EBITA-marginalen för det fjärde kvartalet uppgick till 10,7 procent exklusive omstruktureringskostnader (17,3) respektive 9,1 procent inklusive omstruktureringskostnader. Minskningen jämfört med motsvarande period i fjol förklaras av ett lägre kapacitetsutnyttjande inom Fiber Solutions och prispress på vissa marknader.

Fortsatt tillväxt inom Harsh Environment och Data Center

Fjärde kvartalet visade en total försäljningstillväxt om 4 procent jämfört med motsvarande period föregående år, vilken främst kan hänföras till genomförda förvärv inom Harsh Environment och Data Center.

Harsh Environment växte försäljningen under kvartalet primärt drivet av förvärven av Rochester Cable och Fibron. Rochester Cable utvecklades mycket väl operationellt och lönsamhetsmässigt, samt hade en fortsatt stark orderingång. Fibron har utvecklats väl och i linje med vår förväntan.

Även Data Center utvecklades starkt under kvartalet. Som tidigare kommunicerats förvärvades, under kvartalet, USNet som är verksamt inom projektledning, installation och

ombyggnation av datacenter i USA. USNet kompletterar vårt befintliga bolag DCS väl på den amerikanska marknaden.

Expansion inom Harsh Environment och Data Center fortsätter att vara ett strategiskt fokusområde för långsiktig tillväxt och diversifiering. Båda områdena gynnas av starka underliggande makrotrender och under det fjärde kvartalet stod de tillsammans för närmare en tredjedel av koncernens försäljning och bidrog positivt till EBITA-marginalen.

Som vi kommunicerade den 21 november 2023 har marknadsförhållanden inom Fiber Solutions i framför allt den tyska marknaden samt duktmarknaden i USA försvagats, vilket resulterade i att koncernens försäljning organiskt minskade med 23 procent i kvartalet. Vi bedömer att det är högre finansieringskostnader och kostnadsinflation som bidragit till försämrade investeringskalkyler och därmed att projekt senareläggs.

Nordamerika

Nordamerika uppvisade en försäljningstillväxt om 15 procent i kvartalet främst drivet av förvärvet av Rochester Cable, samt växande försäljning i Kanada och ökad systemförsäljning i USA. Det är särskilt betryggande att vår systemförsäljning i USA fortsätter att växa vilket är ett styrketecken för vårt kärnerbjudande inom Fiber Solutions. Denna utveckling kompenserade delvis för lägre efterfrågan på dukt för Blue Diamond Industries.

Arbetet med att färdigställa den nya duktfabriken i Ogden, Utah, löper på enligt plan. Med fabriken utökas vår adresserbara marknad för dukt till att innefatta västra USA som är en betydande marknad. Som tidigare kommunicerat väntar vi oss att fabriken är redo för produktion under tredje kvartalet 2024.

Europa

Försäljningen i Övriga Europa i kvartalet var i linje med motsvarande period föregående år. En svagare utveckling inom Fiber Solutions i framför allt Tyskland motverkades av en positiv utveckling inom Data Center samt förvärvet av Fibron.

Försäljningen i Sverige minskade med 19 procent, där vi såg en lägre aktivitet inom fiberutbyggnad men även en lägre aktivitet i försäljningen till mobiloperatörer under kvartalet.

APAC

APAC uppvisade en försäljningstillväxt om 12 procent. Detta främst tack vare förvärven av Fibron, Rochester Cable och KNET som hade en god försäljning till dessa regioner.

Starkt operativt kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 462 MSEK under det fjärde kvartalet, jämfört med 292 MSEK

motsvarande period föregående år. I linje med vår plan, minskade både lager och kundfordringar under det fjärde kvartalet, vilket till viss del motverkades av minskade leverantörsskulder. Vi fortsätter att fokusera på att optimera våra lager under 2024.

Fortsatt finansiell flexibilitet

Vi har en fortsatt god finansiell flexibilitet för långsiktigt värdeskapande trots att vi under 2023 genomförde historiskt omfattande förvärvs- och kapacitetsinvesteringar motsvarande totalt cirka 1 500 MSEK.

Vår räntebärande nettoskuld (dvs. exklusive IFRS 16) minskade under kvartalet med 383 MSEK och uppgick vid kvartalets slut till 2 111 MSEK. Minskningen är framförallt hänförlig till ett starkt operativt kassaflöde. Den räntebärande nettoskulden i förhållande till proforma EBITDA på rullande 12 månader, vilket är det mått som återspeglar våra befintliga bankvillkor, minskade från 1,5 gånger till 1,4 gånger under kvartalet. Inklusivt IFRS 16 motsvarade det en minskning från 1,8 gånger till 1,7 gånger under kvartalet.

För att stärka vår finansiella flexibilitet ingick vi under kvartalet ett avtal avseende en ny senior kreditfacilitet om 500 MSEK med befintliga långgivare inom ramen för det befintliga avtalet och med föremål för samma kreditdokumentation och kovenanter.

Både lägre förväntade investeringar och förvärvstakt under 2024

Vi har nu lagt två investeringstunga år bakom oss. Under 2022 och 2023 har vi genomfört investeringar i två helt nya duktfabriker i USA, varav en är färdigställd, samt väsentligt byggt ut vår produktionskapacitet i fler produktionsenheter inom Fiber Solutions. Efter avslutat investeringsprogram med främst färdigställandet av duktfabriken i Ogden, Utah, under det tredje kvartalet 2024 bedömer vi att vi kommer kunna växa under flera år utan omfattande investeringar inom Fiber Solutions. Totalt investerade Hexatronic 67 MSEK i det fjärde kvartalet och 518 MSEK under helåret 2023. Vi bedömer att investeringarna under 2024 och framöver kommer uppgå till cirka 3-4 procent av försäljningen, varav cirka 1-2 procent bedöms vara underhållsinvesteringar.

På förvärvssidan har vi fortsatt att identifiera och bygga relation med lönsamma bolag som har en stark marknadsposition inom framförallt Harsh Environment och Data Center. Efter kvartalets utgång har vi genomfört ett mindre tilläggsförvärv till Data Center-bolaget IDS i form av brittiska M Connect som kommer bidra till ökad lönsamhet i IDS.

För 2024 förväntar vi oss en väsentligt lägre investeringsnivå på förvärvssidan i jämförelse med 2023.

Kostnadsbesparingsprogram fortlöper enligt plan

Vi kommunicerade den 21 november 2023 ett kostnadsbesparingsprogram som berör cirka 160 medarbetare och väntas leda till årliga besparingar om cirka 90 MSEK. Programmet löper på enligt plan och förväntas ge full effekt från och med utgången av det första kvartalet 2024. Kostnaden för programmet, som har belastat det fjärde kvartalet, summeras till 29 MSEK vilket är i linje med bedömda 30 MSEK.

Förväntad successivt ökad marknadsefterfrågan under andra halvåret 2024 inom Fiber Solutions

Vår syn på marknaden består och vi förväntar oss en fortsatt svag marknadsefterfrågan inom Fiber Solutions de närmaste kvartalen och därefter en successivt ökande marknadsefterfrågan under det andra halvåret 2024. Under det andra halvåret bedömer vi att vi kommer se begynnande effekter av BEAD-programmet i USA samtidigt som lagernivåerna bedöms ha normaliserats. Med vår utökade kapacitet är vi väl positionerade för en förväntad ökad efterfrågan även om det i det korta perspektivet innebär ett lägre kapacitetsutnyttjande.

Inom Harsh Environment och Data Center bedömer vi att marknadsefterfrågan kommer vara fortsatt stark under året.

Som kommunicerades i det tredje kvartalet 2023 är vår orderbok tillbaka på nivåer som rädde innan pandemin. Vid utgången av året hade vi en orderbok som motsvarade drygt 2 månaders försäljning jämfört med cirka 5 månaders försäljning vid utgången av 2022. Före pandemin hade vi normalt en orderbok som motsvarade cirka 2 månaders försäljning.

Fiberoptiska nät är en kritisk infrastruktur och utbyggnadsgraden är fortfarande låg i många länder, tex USA, Tyskland och Storbritannien. Vi ser därför starka underliggande strukturella trender som stödjer utbyggnaden globalt. Framför allt privat finansierade projekt men även projekt finansierade med stöd från flera statliga investeringsprogram såsom BEAD-programmet i USA, Gigabit Strategy i Tyskland och Project Gigabit Storbritannien. Motsvarande program finns i de flesta länder.

Välkommen att följa med på vår fortsatta tillväxtresa.

Henrik Larsson Lyon

VD och Koncernchef
Hexatronic Group AB (publ)



Nettoomsättning och resultat

Fjärde kvartalet (1 oktober – 31 december 2023)

Nettoomsättning och tillväxt

Koncernens nettoomsättning under fjärde kvartalet ökade med 4 procent till 1 861 MSEK (1 795). Omsättningen i kvartalet minskade organiskt med -23 procent och är primärt hänförlig till svagare försäljning i Tyskland, USA, och Storbritannien. Tillväxten från förvärv uppgick till 24 procent och är hänförlig till KNET, Rochester Cable, Fibron, ATG och USNet. Valutakurseffekterna under kvartalet uppgick till 2 procent och är främst drivet av försvagningen av SEK i relation till USD, GBP och EUR.

Störst tillväxt uppnåddes i Nordamerika där försäljningen växte med 15 procent i kvartalet, vilket främst förklaras av förvärvet Rochester Cable, växande försäljning i Kanada samt systemförsäljning i USA. Denna utveckling kompenserade delvis för lägre efterfrågan på dukt i Blue Diamond Industries. APAC och Övriga världen, växte försäljningen med 12 procent i kvartalet, vilket förklaras av förvärven Rochester och Fibron som gjorts under året. Försäljningen i Övriga Europa ligger i linje med motsvarande period föregående år där en svagare utveckling inom Fiber Solutions i framförallt Tyskland motverkades av en positiv utveckling inom Datacenter samt förvärvet Fibron. I Sverige minskade försäljningen med 19 procent och kan hänföras en svagare marknad kopplat till FTTH samt minskad försäljning till mobiloperatörer.

| Analys av förändring av nettoomsättning (MSEK) | Q4 | | Q4 | |
|--|--------------|-----------|--------------|------------|
| | 2023 | (%) | 2022 | (%) |
| Föregående års kvartal | 1 795 | - | 1 169 | - |
| Organisk tillväxt | -406 | -23% | 425 | 36% |
| Förvärv och strukturförändringar | 435 | 24% | 105 | 9% |
| Valutakurseffekter | 36 | 2% | 96 | 8% |
| Innevarande kvartal | 1 861 | 4% | 1 795 | 54% |

| Geografisk nettoomsättning (MSEK) | Q4 2023 | Fördelning (%) | Tillväxt (%)* |
|-----------------------------------|--------------|----------------|---------------|
| Sverige | 175 | 9% | -19% |
| Övriga Europa | 816 | 44% | 0% |
| Nordamerika | 715 | 38% | 15% |
| APAC och Övriga världen | 155 | 8% | 12% |
| Totalt | 1 861 | 100% | 4% |

*Under Q4 2022 redovisades all försäljning från KNET sedan förvärvstidpunkten (1 december 2022) i APAC och Övriga världen, detta har justerats mot övriga geografier för att visa korrekt tillväxttal.

EBITA

EBITA minskade med 45 procent till 170 MSEK (310) i kvartalet, motsvarande en EBITA-marginal om 9,1 procent (17,3). Den lägre EBITA marginalen påverkas av högre rörelsekostnader i förhållande till intäkter samt en lägre bruttovinstmarginal. Kvartalet påverkades negativt om 29 MSEK av kommunicerat kostnadsbesparingsprogram, vilket ger en justerad EBITA om 199 MSEK i kvartalet, motsvarande en EBITA-marginal om 10,7 procent.

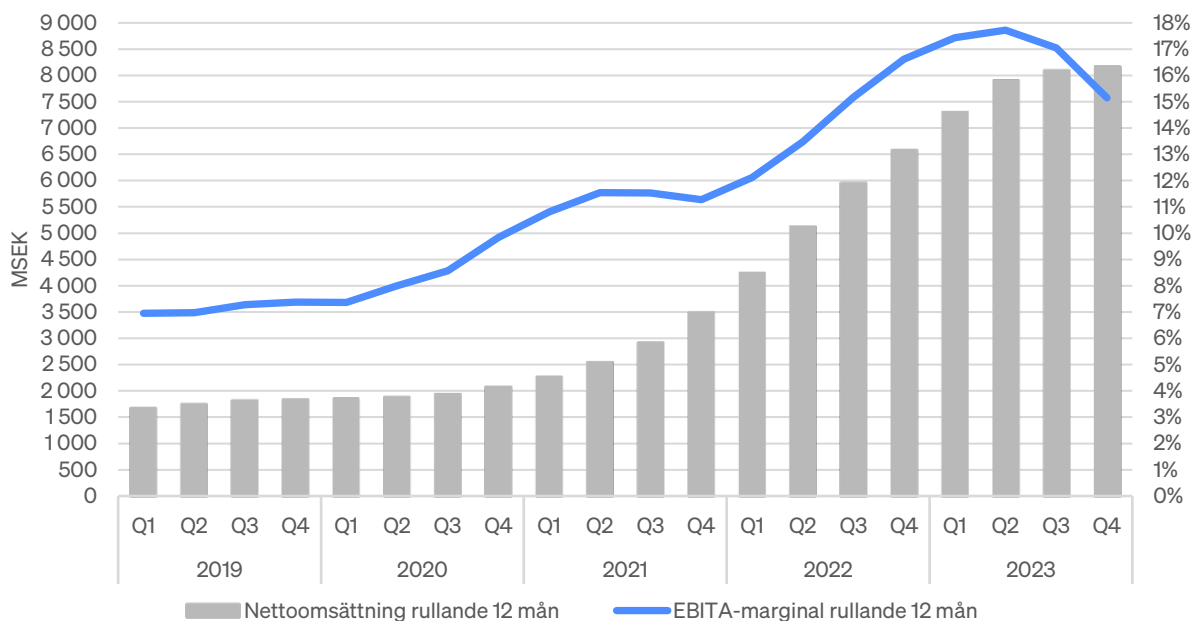
Finansiella poster

Finansnettot i kvartalet uppgick till 81 MSEK (-21) varav räntenettot uppgick till -49 MSEK (-15), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till -20 MSEK (-4) och övriga finansiella poster till 151 MSEK (-2). I övriga finansiella poster ingår omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption med 151 MSEK (-2), av vilket omvärdering kopplat till tilläggsköpeskilling för KNET uppgår till 139 MSEK.

Resultat

Resultat efter skatt för det fjärde kvartalet uppgick till 191 MSEK (218) och resultat per aktie efter utspädning minskade med 11 procent och uppgick till 0,94 SEK (1,06). Skatten för kvartalet uppgick till -28 MSEK (-53) vilket innebär att genomsnittlig effektiv skattesats i koncernen uppgick till 12,9 procent (19,5) för kvartalet. Den effektiva skattesatsen har under kvartalet påverkats av ej skattepliktiga intäkter i form av omvärdering av tilläggsköpeskillingar, samt ej avdragsgilla räntor.

Nettoomsättning (MSEK) och EBITA marginal (%) sedan 2019, rullande 12 månader



Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 462 MSEK (292) inklusive en förändring av rörelsekapitalet med 259 MSEK (0). I linje med vår plan, minskade både lager och kundfordringar under det fjärde kvartalet, vilket dock motverkades av minskade leverantörsskulder.

Under kvartalet uppgick kassaflöde från koncernens investeringsverksamhet till -125 MSEK (-732). Investeringarna i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -68 MSEK (-164) främst drivet av kapacitetsinvesteringar i Sverige och USA. Kassaflödeseffekt kopplat till rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till -58 MSEK (-567) och avser förvärvet av USNet, samt utbetalning av tilläggsköpeskilling kopplat till förvärven av FOS & OSA.

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till -77 MSEK (452). Förändringen förklaras främst av nytt seniort lånefacilitetsavtal som har använts till att refinansiera befintliga revolverande kreditfaciliteter, vilket uppgår till 452 MSEK och bruttoredovisats som upptagna lån och amortering i kassaflödet. Under kvartalet har ytterligare amortering av lån gjorts om -51 MSEK (-87) samt amortering av leasingsskuld -25 MSEK (-19).

Det totala kassaflödet för kvartalet uppgick till 260 MSEK (12).

Helåret (1 januari – 31 december 2023)

Nettoomsättning och tillväxt

Koncernens nettoomsättning under helåret ökade med 24 procent till 8 150 MSEK (6 574). Omsättningen för helåret minskade organiskt med -3 procent och är främst driven av svagare marknad i Sverige samtidigt som de strategiska tillväxtmarknaderna Storbritannien, Tyskland och Nordamerika ligger i nivå eller något under föregående år. Tillväxten från förvärv uppgick till 22 procent och är hänförlig till IDS, homeway, KNET, Rochester Cable, Fibron, ATG och USNet. Valutakurseffekterna under helåret uppgick till 4 procent och är primärt hänförliga till försvagningen av SEK i relation till USD, GBP och EUR.

Störst tillväxt uppnåddes i Nordamerika om 33 procent vilket förklaras av en tillväxt av duktförsäljningen i Blue Diamond Industries under första halvåret, försäljningen av vårt FTTH system i USA och Kanada där bolagen fortsätter att uppleva en god efterfrågan, samt förvärvet av Rochester Cable. Övriga Europa visar tillväxt om 29 procent jämfört med föregående år, vilket delvis beror på förvärv av IDS, KNET, Rochester Cable och Fibron, men även en stark utveckling i Storbritannien och Tyskland under första halvåret. Försäljningen i APAC växte med 18 procent vilket främst är ett resultat av förvärvet av KNET som konsolideras från och med den 1 december 2022. I Sverige minskade försäljning för helåret med 14 procent och kan hänföras en svagare marknad kopplat till FTTH system.

| Analys av förändring av nettoomsättning (MSEK) | Jan-Dec 2023 | | Jan-Dec 2022 | |
|--|--------------|------------|--------------|------------|
| | | (%) | | (%) |
| Föregående år | 6 574 | - | 3 492 | - |
| Organisk tillväxt | -172 | -3% | 1 838 | 53% |
| Förvärv och strukturförändringar | 1 454 | 22% | 990 | 28% |
| Valutakurseffekter | 294 | 4% | 255 | 7% |
| Innevarande period | 8 150 | 24% | 6 574 | 88% |

| Geografisk nettoomsättning (MSEK) | Jan-Dec 2023 | Fördelning (%) | Tillväxt (%)* |
|-----------------------------------|--------------|----------------|---------------|
| Sverige | 694 | 9% | -14% |
| Övriga Europa | 3 807 | 47% | 29% |
| Nordamerika | 2 964 | 36% | 33% |
| APAC och Övriga världen | 685 | 8% | 18% |
| Totalt | 8 150 | 100% | 24% |

*Under Q4 2022 redovisades all försäljning från KNET sedan förvärvstidpunkten (1 december 2022) i APAC och Övriga världen, detta har justerats mot övriga geografier för att visa korrekt tillväxttal.

EBITA

EBITA ökade med 13 procent till 1 234 MSEK (1 090) under helåret, motsvarande en EBITA-marginal om 15,1 procent (16,6). Den försämrade EBITA-marginalen är primärt en effekt av högre avskrivningar i förhållande till nettoomsättning med anledning av kapacitetsinvesteringar som gjorts under 2022-2023 och som satts i drift under året.

Finansiella poster

Finansnettot under helåret uppgick till -1 MSEK (-11) varav räntenettot uppgick till -159 MSEK (-36), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till -12 MSEK (-5) och övriga finansiella poster till 171 MSEK (30). I övriga finansiella poster ingår omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption med 179 MSEK (34), av vilket omvärdering kopplat till tilläggsköpeskilling för KNET uppgår till 106 MSEK.

Resultat

Resultat efter skatt under helåret uppgick till 846 MSEK (793) och resultat per aktie efter utspädning ökade med 7 procent och uppgick till 4,17 SEK (3,89). Skatten för helåret uppgick till -275 MSEK (-224) vilket innebar att genomsnittlig effektiv skattesats i koncernen uppgick till 24,5 procent (22,0). Den effektiva skattesatsen har under helåret påverkas av ej skattespliktade intäkter i form av omvärdering av tilläggsköpeskillingar, samt av ej avdragsgilla räntor.

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten under helåret uppgick till 944 MSEK (670) inklusive en förändring av rörelsekapitalet med -156 MSEK (-522). I enlighet med vår plan har lagret under året minskat. Samtidigt har kassaflödet påverkats negativt av minskade leverantörsskulder. Till följd av lägre försäljningstillväxt i koncernen och lägre resultat under det sista kvartalet jämfört med samma period föregående år, minskade även koncernens skatte- och momsskuld som ingår i övriga rörelseskulder.

Under helåret uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -1 426 MSEK (-1 104). Investeringarna i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -518 MSEK (-479) främst drivet av kapacitetsinvesteringar i Sverige och USA. Kassaflödeseffekt kopplat till rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till -907 MSEK (-625) och avser förvärv av Rochester Cable, Fibron, ATG och USNet, samt utbetalning av tilläggsköpeskillingar framförallt kopplat till förvärv av IDS, Rehau Telecom, Weterings och FOS & OSA.

Under helåret uppgick kassaflöde från koncernens finansieringsverksamhet till 769 MSEK (271), vilket främst avser upptagna lån om 1 635 MSEK (791) kopplat till förvärv och investeringar samt refinansiering, amortering av lån -688 MSEK (-464), amortering av leasingsskuld -92 MSEK (-74), återköp av aktier -81 MSEK (-) samt utdelning om -20 MSEK (-20).

Det totala kassaflödet för helåret uppgick till 288 MSEK (-164).

Likviditet och finansiell ställning

Koncernens nettoskuld

Koncernens nettoskuld uppgick till 2 678 MSEK vid rapportperiodens utgång jämfört med en nettoskuld om 1 798 MSEK per 31 december 2022. Skuldsättning (nettoskuld / EBITDA (proforma), R12) per 31 december 2023 uppgick till 1,7, i jämförelse med 1,3 per 31 december 2022.

Koncernens räntebärande nettoskuld, vilket motsvarar nettoskuld exklusive leasingskulder, uppgick till 2 111 MSEK per 31 december 2023 jämfört med 1 359 MSEK den 31 december 2022.

Disponibla medel

Disponibla medel per 31 december 2023, inklusive outnyttjade kreditfaciliteter, uppgick till 1 732 MSEK jämfört med disponibla medel om 2 150 MSEK per 31 december 2022.

Eget kapital

Eget kapital uppgick per 31 december 2023 till 3 438 MSEK vilket motsvarade 16,93 SEK per utestående aktie vid rapportperiodens utgång före utspädning, i jämförelse med eget kapital om 2 805 MSEK per 31 december 2022.

Marknaden

Datamängder fortsätter att öka globalt vilket tydliggör behovet av investeringar i fibernätverk. Datacenter, inklusive hyperscale och colocation data center, utgör nyckelindikatorer för denna trend, tillsammans med behovet av edge computing där data måste finnas närmare användarna.

Den tekniska utvecklingen går snabbt framåt och samhället utvecklas snabbt och mot en mer uppkopplad och sammankopplad värld. Detta driver på utbyggnaden av högpresterande kommunikationsnät då individer, företag och samhällen behöver tillförlitliga och snabba internetanslutningar.

I dag är ett väl fungerande fiberoptiskt nätverk kritiskt. Världens fibernät består av internationella transportnät som kopplar samman nationella och regionala nät, stamnät och accessnät (t.ex. FTTH). Behovet av transportnät ökar ständigt i takt med att nya nät etableras och befintliga nät förbättras.

Utbyggnaden av 5G förväntas att fortsätta under de kommande åren. 5G har många tillämpningar och kan förbättra upplevelsen av mobiltelefoni och bredband. Dessutom kommer industriella tillämpningar av 5G att skapa möjligheter att effektivisera och optimera produktionsprocesser. I och med installationen och förtätningen av 5G-antennerna kommer det att finnas en ökad efterfrågan på fiber. Många nät som för närvarande byggs för FTTH förbereds också för 5G, vilket gör det möjligt att installera extra dukter för att öka antalet fiberkablar. Denna trend skapar ett behov av effektiva installationslösningar, utbildad personal och nya tillämpningar för fiberoptik.

Market Panorama, en årlig rapport från FTTH Council Europe, visar att tillväxten avseende antalet användare mellan september 2021 till september 2022 i EU27 inkl. Storbritannien var 18 procent, och att Penetration rate (antalet FTTH-användare/ antalet hushåll i landet) i Tyskland och Storbritannien är på fortsatt låga nivåer med 7,0 procent respektive 11,1 procent, att jämföra med EU-snittet på 49,4 procent och Sverige med 67,5 procent. Flera rapporter och nationella prognoser visar en fortsatt stark marknad för FTTH på Hexatronics strategiska tillväxtmarknader (Storbritannien, Nordamerika, och Tyskland) fram till 2028-2030, och sannolikt även efter detta.

Motsvarande teknikskifte som sker inom telekommunikationsindustrin, där kopparinfrastruktur ersätts med fiberinfrastruktur, sker i en allt högre takt inom en rad industrier. Inte minst i industrier med krävande miljöer såsom inom processindustrin, energi- och försvarsindustrin används optisk fiber på grund av dess många tekniska fördelar. Denna trend förväntas fortsätta över en överskådlig framtid.

Förvärv

Förvärv under kvartalet

Hexatronic har under kvartalet förvärvat USNet, ett USA-baserat företag som erbjuder installation, projektledning, ombyggnationer och omlokaliseringstjänster över hela landet för storskaliga datacenterkunder. Förvärvet stärker Hexatronics position ytterligare i USA inom datacenter genom bredare tjänsteutbud och med möjlighet till korsförsäljning inom Hexatronic-koncernen. USNet har per 2023-12-31 32 anställda och en årlig omsättning om cirka 10 MUSD.

Förvärv under året

| Bolag | Land | Inkluderat från | Förvärvad andel, % | EBITDA, MSEK ¹⁾ | Antal anställda |
|-----------------------|----------------|-----------------|--------------------|----------------------------|-----------------|
| Rochester Cable, Inc. | USA | 2023-03-01 | 100% | Ca 8 MUSD | 148 |
| Fibron BX, Ltd | Storbritannien | 2023-08-18 | 100% | Ca 4,3 MGBP | 130 |
| ATG Technology | Nya Zeeland | 2023-09-01 | 100% | Ej väsentligt | 6 |
| USNet | USA | 2023-10-01 | 95% | Ej väsentligt | 32 |

¹⁾Senast redovisade helåret

Förvärv efter kvartalets utgång

Hexatronic har efter kvartalets utgång genomfört ett mindre tilläggsförvärv till Data Center-bolaget IDS i form av dess brittiska underleverantör M Connect som kommer bidra till både ökad kapacitet och stärkt lönsamhet i IDS.

Hållbarhet

Som en betydande aktör inom den globala utbyggnaden av fibernät är vi medvetna om vår centrala roll när det gäller att uppnå Agenda 2030 och följa FN:s Global Compacts tio principer för hållbart företagande. Genom att samarbeta med våra anställda, kunder och leverantörer är vi fast beslutna att bidra till ett mer hållbart samhälle.

På Hexatronic Group har vi valt att fokusera på att hantera, utveckla och förbättra sex nyckelområden för hållbarhet och har valt att utveckla följande områden: Hög affärsetik, Hållbar leveranskedja, Låg klimatpåverkan, Mångfald och jämställdhet, Samhällsengagemang samt God arbetsmiljö, hälsa och säkerhet. Vår färdplan vägleder oss genom att beskriva kortsiktiga (2-5 år) och långsiktiga (10 år) mål för varje hållbarhetsområde samt identifiera prioriterade nyckelaktiviteter. Under det tredje kvartalet 2023 har vi även anslutit oss till Science Based Target initiative (SBTi).

För mer information om vad Hexatronic har gjort och vad som planeras inom koncernens Hållbarhetsarbete, se Hexatronics Årsredovisning och Hållbarhetsrapport 2022.

Övriga upplysningar

Verksamhetens art

Hexatronic Group AB (publ) är en teknikkoncern specialiserad på fiberkommunikation. Koncernen levererar produkter och lösningar för optiska fibernät och tillhandahåller ett komplett sortiment av passiv infrastruktur till telekomföretag med tillhörande utbildning.

Koncernen utvecklar, designar, tillverkar och säljer egna produkter och systemlösningar i kombination med produkter från ledande partners världen över. Egen verksamhet bedrivs genom etablerade bolag i Sverige, Norge, Danmark, Storbritannien, Tyskland, Nederländerna, Belgien, Österrike, Italien, Estland, Lettland, Litauen, Kina, Nya Zeeland, Australien, Sydkorea, Indonesien, USA och Kanada.

Samtliga belopp redovisas i miljoner kronor (MSEK) om inte annat anges. Uppgifterna inom parentes avser motsvarande period föregående år. Summeringar är gjorda baserat på heltal (kronor).

Kunder

Koncernens kunder är huvudsakligen grossister, telekomoperatörer, nätägare, telekomföretag, installatörer och systemhus.

Medarbetare

Antal anställda i hela koncernen per 31 december 2023 var 1 961 personer, att jämföra med 1 696 anställda per 31 december 2022. Ökningen jämfört med föregående år är främst relaterad till produktionspersonal i Sverige, Storbritannien och Nordamerika samt till förvärven av Rochester Cable, Fibron, ATG och USNet. Antal medarbetare i förvärvade bolag uppgick till 316 personer.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i huvudsak av att utföra koncerngemensamma tjänster. Intäkter för året uppgick till 121 MSEK (67) och resultat efter finansiella poster uppgick till -40 MSEK (122). Förändringen mot föregående år förklaras av högre räntekostnader samt färre utdelningar från koncernföretag.

Aktiestructur

Bolagets aktie är noterad på Nasdaq Stockholms Mid Cap. Aktiekapitalet uppgick på balansdagen till 2 MSEK.

| Aktieslag | Antal Antal aktier | Motsvarande Antal röster | Andel i % av kapital | Andel i % av röster |
|--|-----------------------|-----------------------------|-------------------------|------------------------|
| Stamaktie, 1 röst per aktie | 203 026 610 | 203 026 610 | 98,9% | 99,9% |
| C-aktie, 1/10 röst per aktie | 2 297 040 | 229 704 | 1,1% | 0,1% |
| Totalt antal aktier före återköp | 205 323 650 | 203 256 314 | 100% | 100% |
| Varav återköpta C-aktier | -2 297 040 | | 1,1% | 0,1% |
| Totalt antal aktier efter återköp | 203 026 610 | | | |

Utestående incitamentsprogram vid denna rapportens offentliggörande är:

| Utestående optionsprogram | Antal optioner | Motsvarande antal aktier | Andel av totalt aktier | Lösenkurs | Lösenperiod |
|------------------------------|-------------------|-----------------------------|---------------------------|-----------|----------------------|
| Optionsprogram 2021/2024 | 337 500 | 1 687 500 | 0,8% | 37,93 | 15 maj - 15 jun 2024 |
| Optionsprogram 2022/2025 | 483 000 | 483 000 | 0,2% | 96,96 | 15 maj - 15 jun 2025 |
| Optionsprogram 2023/2026 | 383 500 | 383 500 | 0,2% | 96,20 | 15 maj - 15 jun 2026 |
| Summa | 1 204 000 | 2 554 000 | | | |

Utöver ovan optionsprogram pågår tre långsiktiga prestationsbaserade aktiesparprogram (2021, 2022 och 2023) för 43 ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen som är bosatta i Sverige. Deltagarna har totalt investerat i 230 646 sparaktier.

Deltagarna i aktiesparprogrammet kan för varje förvärvat Hexatronic aktie (sparaktie), givet att vissa prestationsbaserade mål uppfylls, erhålla 2 till 6 aktier i Hexatronic vederlagsfritt (prestationsaktier). För att kunna erhålla tilldelning av prestationsaktier krävs att deltagaren förvärvar och behåller ett antal Hexatronic-aktier under hela den treåriga intjänandeperioden samt, med vissa undantag, kvarstår i anställning under samma period. För tilldelning av prestationsaktier krävs, utöver ovanstående villkor, även att vissa prestationsmål uppnås kopplat till utvecklingen av resultat per aktie, koncernens försäljningstillväxt och EBITA-tillväxt under intjänandeperioden.

Avstämning av dessa mål görs för räkenskapsåren 2021–2025. Hexatronic har bedömt att samtliga ovanstående villkor är icke-marknadsbaserade villkor enligt IFRS 2.

Bolagets börsvärde vid periodens utgång uppgick till 5 609 MSEK. Baserat på uppgifter från Euroclear och därefter kända ändringar, uppgick antalet aktieägare till 65 665 vid periodens utgång. Aktieägarstrukturen i Hexatronic Group AB (publ) per 31 december 2023 framgår av tabellen nedan.

| Ägare | Antal stamaktier | Röster |
|--------------------------------------|--------------------|---------------|
| Handelsbanken Fonder | 14 802 194 | 7,3% |
| AMF Pension & Fonder | 14 064 491 | 7,0% |
| Accendo Capital | 12 207 134 | 6,0% |
| Jonas Nordlund, privat och via bolag | 11 062 562 | 5,5% |
| Chirp AB | 8 929 360 | 4,4% |
| Vanguard | 7 159 916 | 3,5% |
| Avanza Pension | 6 330 753 | 3,1% |
| Tredje AP-fonden | 5 895 481 | 2,9% |
| Henrik Larsson Lyon | 4 103 680 | 2,0% |
| Norges Bank | 3 975 316 | 2,0% |
| Övriga ägare | 114 495 723 | 56,3% |
| Totalt utestående aktier | 203 026 610 | 100,0% |

Transaktioner med närstående

Koncernen hyr lokaler av Fastighets AB Balder där koncernens styrelseledamot Erik Selin har betydande inflytande. Hyreskontrakten har ingåtts på normala kommersiella villkor på affärsmässiga grunder. Hyran för lokalerna uppgår till ca 7 MSEK på årsbasis.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Hexatronics verksamhet är, liksom all affärsverksamhet, förenad med risker av olika slag. Att kontinuerligt identifiera och utvärdera risker är en naturlig och integrerad del i verksamheten för att på så sätt kunna kontrollera, begränsa och hantera prioriterade risker på ett proaktivt sätt. Koncernens förmåga att kartlägga och förebygga risker minimerar risken att oförutsägbara händelser kan få en negativ inverkan på verksamheten. Målet med riskhantering är inte nödvändigtvis att eliminera risken, utan snarare att säkra uppställda affärsmål med en balanserad riskportfölj. Kartläggning, planering och hantering av identifierbara risker ger ledningen stöd vid strategiska beslut. Riskbedömningen syftar också till att öka hela organisationens riskmedvetenhet.

I Hexatronics riskhanteringsprocess har ett antal riskområden identifierats. Hexatronic har delat in identifierade risker i verksamhetsrisker, marknadsrelaterade risker samt finansiella risker. En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och riskhantering ges i Hexatronic Groups årsredovisning 2022 på sidorna 72-77.

Vi bedömer vi bedömer en fortsatt svag marknadsefterfrågan inom Fiber Solutions de närmaste kvartalen. De huvudsakliga skälen är högre finansieringskostnader och en lageruppbyggnad i vissa marknader.

Fiberoptiska nät är en kritisk infrastruktur och utbyggnadsgraden är fortfarande låg i många länder, tex USA, Tyskland och Storbritannien. Vi ser därför starka underliggande strukturella trender som stödjer utbyggnaden globalt. Framförallt privat finansierade projekt men även projekt finansierade med stöd från flera statliga investeringsprogram såsom BEAD-programmet i USA, Gigabit Strategy i Tyskland och Project Gigabit Storbritannien. Motsvarande program finns i de flesta länder.

Statliga subventioner förväntas ha en ökad positiv inverkan på marknaden framöver. I kombination med normaliserade lagernivåer förväntar vi oss en gradvis återhämtning av marknaden från det andra halvåret 2024.

Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Hexatronic Group ("Hexatronic") har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt årsredovisningslagen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, årsredovisningslagen, och RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Hexatronic har under året infört säkringsredovisning av nettoinvestering i utlandsverksamhet hänförligt till valutarisk. För derivatinstrument eller andra finansiella instrument som uppfyller kraven för säkringsredovisning enligt metoden för säkring av nettoinvestering i utlandsverksamhet redovisas den effektiva delen av värdeförändringen i övrigt totalresultat. Ackumulerade värdeförändringar från säkring av nettoinvestering i utlandsverksamhet återförs från eget kapital till resultatet när utlandsverksamheten avyttras, helt eller delvis.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i delårsrapporten för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

För fullständiga redovisningsprinciper, se Årsredovisningen för 2022.

Granskning

Denna bokslutskommuniké har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Övrig information

Presentation av bokslutskommunikén

Henrik Larsson Lyon, VD för Hexatronic Group och Pernilla Linden, CFO för Hexatronic Group, kommer att presentera bokslutskommunikén i en telefonkonferens idag, 9 februari 2024 kl. 10:00 CET.

Länk till webbsändning:

<https://ir.financialhearings.com/hexatronic-group-q4-report-2023>

Länk för anmälan till telefonkonferens:

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=5005968>

Presentationmaterial och inspelning kommer att tillgängliggöras på bolagets hemsida efter presentationens slut via följande länk:

<https://group.hexatronic.com/en/financial#financial-reports>.

Offentliggörande

Denna information är sådan som Hexatronic Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 9 februari 2024 kl. 07:00 CET.

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport januari-mars 2024 den 26 april 2024

Delårsrapport april-juni 2024 den 16 juli 2024

Delårsrapport juli-september 2024 den 25 oktober 2024

Bokslutskommuniké 2024 den 6 februari 2025

Årsstämma

Årsstämma räkenskapsår 2023 hålls den 7 maj 2024

För eventuella frågor kontakta:

- Henrik Larsson Lyon, VD och Koncernchef, 070-650 34 00
- Pernilla Lindén, CFO, 070-877 58 32

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att bokslutskommunikén ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför.

Göteborg den 9 februari 2024

Anders Persson
Ordförande

Erik Selin
Styrelseledamot

Helena Holmgren
Styrelseledamot

Jaakko Kivinen
Styrelseledamot

Per Wassén
Styrelseledamot

Charlotta Sund
Styrelseledamot

Henrik Larsson Lyon
VD och Koncernchef

Koncernens resultaträkning

| (MSEK) | 2023 Q4 | 2022 Q4 | 2023 Helår | 2022 Helår |
|---|--------------|--------------|---------------|---------------|
| Rörelsens intäkter | | | | |
| Nettoomsättning | 1 861 | 1 795 | 8 150 | 6 574 |
| Övriga rörelseintäkter | 21 | 17 | 90 | 56 |
| Totalt | 1 881 | 1 812 | 8 240 | 6 630 |
| Rörelsens kostnader | | | | |
| Råvaror och handelsvaror | -1 108 | -971 | -4 646 | -3 705 |
| Övriga externa kostnader | -222 | -194 | -925 | -735 |
| Personalkostnader | -292 | -296 | -1 147 | -955 |
| Övriga rörelsekostnader | -21 | 0 | -60 | -1 |
| Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar | -69 | -41 | -228 | -146 |
| Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA) | 170 | 310 | 1 234 | 1 090 |
| Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar | -31 | -20 | -113 | -62 |
| Rörelseresultat (EBIT) | 138 | 291 | 1 122 | 1 028 |
| Resultat från finansiella poster | | | | |
| Finansiella poster, netto | 81 | -21 | -1 | -11 |
| Resultat efter finansiella poster | 220 | 270 | 1 121 | 1 017 |
| Inkomstskatt | -28 | -53 | -275 | -224 |
| Periodens resultat | 191 | 218 | 846 | 793 |
| Hänförligt till: | | | | |
| Moderbolagets aktieägare | 191 | 218 | 848 | 795 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | 0 | -1 | -2 | -2 |
| Periodens resultat | 191 | 218 | 846 | 793 |
| Resultat per aktie | | | | |
| Resultat per aktie före utspädning (SEK) | 0,94 | 1,08 | 4,18 | 3,95 |
| Resultat per aktie efter utspädning (SEK) | 0,94 | 1,06 | 4,17 | 3,89 |
| | 2023 | 2022 | 2023 | 2022 |
| Koncernens rapport över totalresultatet | Q4 | Q4 | Helår | Helår |
| Periodens resultat | 191 | 218 | 846 | 793 |
| Poster som senare kan återföras i resultaträkningen: | | | | |
| Omräkningsdifferenser | -331 | -37 | -196 | 293 |
| Säkring av nettoinvesteringar | 119 | - | 69 | - |
| Skatt hänförlig till poster som kan återföras till resultaträkningen | -24 | - | -14 | - |
| Övrigt totalresultat för perioden | -236 | -37 | -142 | 293 |
| Totalresultat för perioden | -45 | 181 | 704 | 1 086 |
| Totalresultat hänförligt till: | | | | |
| Moderbolagets aktieägare | -43 | 180 | 706 | 1 086 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | -2 | 0 | -2 | 0 |
| Totalresultat för perioden | -45 | 181 | 704 | 1 086 |

Koncernens balansräkning

| (MSEK) | Not | 2023-12-31 | 2022-12-31 |
|---|-----|--------------|--------------|
| Tillgångar | | | |
| Anläggningstillgångar | | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | | 2 978 | 2 491 |
| Materiella anläggningstillgångar | | 2 279 | 1 630 |
| Finansiella anläggningstillgångar | | 5 | 4 |
| Summa anläggningstillgångar | | 5 263 | 4 124 |
| Omsättningstillgångar | | | |
| Varulager | | 1 393 | 1 596 |
| Kundfordringar | | 1 124 | 1 018 |
| Övriga fordringar | | 25 | 23 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | | 116 | 75 |
| Likvida medel | | 813 | 552 |
| Summa omsättningstillgångar | | 3 470 | 3 264 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | | 8 733 | 7 388 |
| Eget kapital | | 3 438 | 2 805 |
| Långfristiga skulder | | | |
| Skulder till kreditinstitut | 4 | 2 774 | 1 811 |
| Uppskjuten skatt | | 248 | 212 |
| Långfristiga leasingskulder | | 476 | 372 |
| Övriga långfristiga skulder | 5 | 304 | 430 |
| Summa långfristiga skulder | | 3 803 | 2 825 |
| Kortfristiga skulder | | | |
| Skulder till kreditinstitut | 4 | 150 | 100 |
| Kortfristiga leasingskulder | | 91 | 68 |
| Checkräkningskredit | | - | - |
| Leverantörsskulder | | 510 | 788 |
| Avsättningar | | 59 | 14 |
| Aktuella skatteskulder | | 88 | 108 |
| Övriga skulder | 5 | 249 | 330 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | | 347 | 351 |
| Summa kortfristiga skulder | | 1 493 | 1 759 |
| SUMMA EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER | | 8 733 | 7 388 |

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

| | Aktie- kapital | Övrigt tillskjutet kapital | Omräknings- reserver | Säkrings- reserver | Balanserat resultat inklusive periodens resultat | Summa | Innehav utan bestäm- ande inflytande | Summa eget kapital |
|---|-------------------|----------------------------------|-------------------------|-----------------------|--|--------------|--|--------------------------|
| (MSEK) | | | | | | | | |
| Ingående balans per 1 januari 2022 | 2 | 904 | 33 | 0 | 703 | 1 642 | 5 | 1 648 |
| Periodens resultat | - | - | - | - | 795 | 795 | -2 | 793 |
| Övrigt totalresultat | - | - | 291 | - | - | 291 | 2 | 293 |
| Summa totalresultat | 0 | 0 | 291 | 0 | 795 | 1 086 | 0 | 1 086 |
| Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram | 0 | 20 | - | - | - | 20 | - | 20 |
| Teckningsoptionsprogram | - | 4 | - | - | - | 4 | - | 4 |
| Aktierelaterade ersättningar | 0 | - | - | - | 9 | 9 | - | 9 |
| Nyemission av aktier vid rörelseförvärv | 0 | 10 | - | - | - | 10 | - | 10 |
| Försäljning av aktier kopplat till incitamentsprogram | - | - | - | - | 17 | 17 | - | 17 |
| Lämnad utdelning | - | - | - | - | -20 | -20 | - | -20 |
| Innehav utan bestämmande inflytande som uppkommit vid rörelseförvärv | - | - | - | - | - | 0 | 32 | 32 |
| Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital | 0 | 34 | 0 | 0 | 6 | 40 | 32 | 72 |
| Utgående balans per 31 december 2022 | 2 | 938 | 325 | 0 | 1 503 | 2 768 | 37 | 2 805 |
| Ingående balans per 1 januari 2023 | 2 | 938 | 325 | 0 | 1 503 | 2 768 | 37 | 2 805 |
| Periodens resultat | - | - | - | - | 848 | 848 | -2 | 846 |
| Övrigt totalresultat | - | - | -196 | 54 | - | -142 | 0 | -142 |
| Summa totalresultat | 0 | 0 | -196 | 54 | 848 | 706 | -2 | 704 |
| Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram | - | 16 | - | - | - | 16 | - | 16 |
| Teckningsoptionsprogram | - | 5 | - | - | - | 5 | - | 5 |
| Aktierelaterade ersättningar | 0 | - | - | - | 8 | 8 | - | 8 |
| Återköp av aktier | - | - | - | - | -81 | -81 | - | -81 |
| Lämnad utdelning | - | - | - | - | -20 | -20 | - | -20 |
| Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital | 0 | 21 | 0 | 0 | -93 | -72 | 0 | -72 |
| Utgående balans per 31 december 2023 | 2 | 959 | 129 | 54 | 2 258 | 3 402 | 35 | 3 438 |

Koncernens kassaflödesanalys

| (MSEK) | | 2023 | 2022 | 2023 | 2022 |
|---|-----|-------------|-------------|---------------|---------------|
| | Not | Q4 | Q4 | Helår | Helår |
| Rörelseresultat | | 138 | 291 | 1 122 | 1 028 |
| Ej kassaflödespåverkande poster | 3 | 132 | 80 | 409 | 346 |
| Erhållen ränta | | 1 | 2 | 8 | 2 |
| Erlagd ränta | | -46 | -14 | -156 | -32 |
| Betald inkomstskatt | | -23 | -67 | -282 | -152 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital | | 203 | 292 | 1 100 | 1 192 |
| Ökning (-) /minskning (+) varulager | | 258 | -243 | 329 | -610 |
| Ökning (-) /minskning (+) kundfordringar | | 291 | 193 | 26 | -239 |
| Ökning (-) /minskning (+) rörelsefordringar | | 22 | 38 | -4 | 38 |
| Ökning (+) /minskning (-) leverantörsskulder | | -222 | 81 | -391 | 200 |
| Ökning (+) /minskning (-) rörelseskulder | | -90 | -69 | -116 | 89 |
| Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet | | 259 | 0 | -156 | -522 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | | 462 | 292 | 944 | 670 |
| Investeringsverksamheten | | | | | |
| Förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar | | -68 | -164 | -518 | -479 |
| Rörelseförvärv efter avdrag för likvida medel | | -58 | -567 | -907 | -625 |
| Förändring av finansiella anläggningstillgångar | | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Kassaflöde från Investeringsverksamheten | | -125 | -732 | -1 426 | -1 104 |
| Finansieringsverksamheten | | | | | |
| Upptagna lån | | 452 | 558 | 1 635 | 791 |
| Amortering av lån | | -503 | -87 | -688 | -464 |
| Amortering av leasingskuld | | -25 | -19 | -92 | -74 |
| Periodens nyemissioner | | 0 | 0 | 0 | 20 |
| Försäljning av aktier | | 0 | 0 | 0 | 17 |
| Återköp av aktier | | 0 | 0 | -81 | 0 |
| Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram | | 0 | 0 | 16 | 0 |
| Lämnad utdelning | | 0 | 0 | -20 | -20 |
| Kassaflöde från Finansieringsverksamheten | | -77 | 452 | 769 | 271 |
| Periodens kassaflöde | | 260 | 12 | 288 | -164 |
| Likvida medel vid periodens början | | 595 | 541 | 552 | 675 |
| Kursdifferens i likvida medel | | -42 | -1 | -28 | 40 |
| Likvida medel vid periodens slut | | 813 | 552 | 813 | 552 |

Koncernens nyckeltal

| | 2023 | 2022 | 2023 | 2022 |
|---|-------------|-------------|-------------|-------------|
| | Q4 | Q4 | Helår | Helår |
| Nettoomsättningstillväxt | 4% | 54% | 24% | 88% |
| EBITA marginal | 9,1% | 17,3% | 15,1% | 16,6% |
| EBITA marginal rullande 12 månader | 15,1% | 16,6% | 15,1% | 16,6% |
| Rörelsemarginal | 7,4% | 16,2% | 13,8% | 15,6% |
| Soliditet | 39,4% | 38,0% | 39,4% | 38,0% |
| Resultat per aktie före utspädning (SEK) | 0,94 | 1,08 | 4,18 | 3,95 |
| Resultat per aktie efter utspädning (SEK) | 0,94 | 1,06 | 4,17 | 3,89 |
| Nettoomsättning per anställd (KSEK) | 929 | 1 124 | 4 211 | 4 598 |
| Resultat per anställd (KSEK) | 96 | 136 | 438 | 556 |
| Kassalikviditet | 139% | 95% | 139% | 95% |
| Kassaflöde från löpande verksamheten | 462 | 292 | 944 | 670 |
| Antal anställda i genomsnitt | 2 002 | 1 598 | 1 935 | 1 430 |
| Antal aktier vid periodens slut före utspädning | 203 026 610 | 203 026 610 | 203 026 610 | 203 026 610 |
| Genomsnittligt antal aktier före utspädning | 203 026 610 | 202 622 409 | 203 026 610 | 201 151 897 |
| Genomsnittligt antal aktier efter utspädning | 203 026 610 | 205 312 313 | 203 454 005 | 203 996 888 |

För definition av nyckeltal, se avsnittet Definitioner alternativa nyckeltal.

Nyckeltalen som presenteras bedöms väsentliga för att beskriva koncernens utveckling då de dels utgör koncernens finansiella mål (Nettoomsättningstillväxt och EBITA-marginal) och är dels de nyckeltal koncernen styrs på. Ett antal av nyckeltalen bedöms relevanta för investerare, t.ex. resultat per aktie och antalet aktier. Övriga nyckeltal presenteras för att ge olika perspektiv på hur koncernen utvecklas och bedöms därför vara till nytta för läsaren.

Moderbolagets resultaträkning

| (MSEK) | 2023 Helår | 2022 Helår |
|---|---------------|---------------|
| Rörelsens intäkter | | |
| Nettoomsättning | 121 | 67 |
| Totalt | 121 | 67 |
| Rörelsens kostnader | | |
| Övriga externa kostnader | -122 | -78 |
| Personalkostnader | -59 | -62 |
| Övriga rörelsekostnader | 0 | - |
| Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar | 0 | 0 |
| Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA) | -60 | -73 |
| Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar | -2 | -1 |
| Rörelseresultat (EBIT) | -62 | -74 |
| Resultat från finansiella poster | | |
| Finansiella poster, netto | 22 | 197 |
| Resultat efter finansiella poster | -40 | 122 |
| Bokslutsdispositioner | -17 | 25 |
| Resultat före skatt | -58 | 147 |
| Skatt på periodens resultat | - | -7 |
| Periodens resultat | -58 | 140 |

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat.

Moderbolagets balansräkning

| (MSEK) | 2023-12-31 | 2022-12-31 |
|---|--------------|--------------|
| Tillgångar | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | 6 | 8 |
| Materiella anläggningstillgångar | 1 | 1 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 4 418 | 3 699 |
| Summa anläggningstillgångar | 4 425 | 3 708 |
| Kortfristiga fordringar | | |
| Fordringar hos koncernföretag | 450 | 266 |
| Aktuella skattefordringar | 1 | - |
| Övriga fordringar | 2 | 10 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 8 | 6 |
| Summa kortfristiga fordringar | 462 | 282 |
| Kassa och bank | 173 | 42 |
| Summa omsättningstillgångar | 635 | 324 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | 5 060 | 4 032 |
| Eget kapital | 983 | 1 116 |
| Obeskattade reserver | 29 | 29 |
| Långfristiga skulder | | |
| Skulder till kreditinstitut | 2 760 | 1 798 |
| Övriga långfristiga skulder | 282 | 413 |
| Summa långfristiga skulder | 3 042 | 2 211 |
| Kortfristiga skulder | | |
| Skulder till kreditinstitut | 150 | 100 |
| Leverantörsskulder | 16 | 18 |
| Avsättningar | 5 | - |
| Skulder till koncernföretag | 668 | 367 |
| Aktuell skatteskuld | - | 3 |
| Övriga skulder | 146 | 150 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 21 | 38 |
| Summa kortfristiga skulder | 1 006 | 676 |
| SUMMA EGET KAPITAL, OBESKATTADE RESERVER OCH SKULDER | 5 060 | 4 032 |

Noter

Not 1 Intäkter

| Helår 2023 | | | | | |
|--|------------|---------------|--------------|--------------------|--------------|
| Geografiska marknader | Sverige | Övriga Europa | Nord-amerika | APAC / Övr världen | Summa |
| Intäkter externa kunder | 694 | 3 807 | 2 964 | 685 | 8 150 |
| Kategori | | | | | |
| Varor | 653 | 3 450 | 2 826 | 677 | 7 606 |
| Tjänster | 41 | 356 | 139 | 8 | 544 |
| Summa | 694 | 3 807 | 2 964 | 685 | 8 150 |
| Tidpunkt för intäktsredovisning | | | | | |
| Vid en given tidpunkt | 653 | 3 346 | 2 801 | 674 | 7 475 |
| Över tid | 41 | 460 | 163 | 11 | 676 |
| Summa | 694 | 3 807 | 2 964 | 685 | 8 150 |
| Helår 2022 | | | | | |
| Geografiska marknader | Sverige | Övriga Europa | Nord-amerika | APAC / Övr världen | Summa |
| Intäkter externa kunder | 808 | 2 961 | 2 226 | 579 | 6 574 |
| Kategori | | | | | |
| Varor | 771 | 2 862 | 2 172 | 576 | 6 381 |
| Tjänster | 38 | 99 | 54 | 3 | 193 |
| Summa | 808 | 2 961 | 2 226 | 579 | 6 574 |
| Tidpunkt för intäktsredovisning | | | | | |
| Vid en given tidpunkt | 771 | 2 862 | 2 172 | 576 | 6 381 |
| Över tid | 38 | 99 | 54 | 3 | 193 |
| Summa | 808 | 2 961 | 2 226 | 579 | 6 574 |

Not 2 Rörelseförvärv

Förvärv 2023

Den 3 mars 2023 ingick koncernen ett inkråmsförvärv av Rochester Cable ("Rochester") för en fast köpeskilling om 55 MUSD på skuldfri basis (exklusive ND/NWC justering om -4,5 MUSD).

Den 18 augusti 2023 förvärvade koncernen 100% av aktiekapitalet i Fibron XB Ltd ("Fibron") för en fast köpeskilling om 25 MGBP på skuldfri basis (exklusive ND/NWC justering om -5,5 MGBP), samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling uppgående till 7 MGBP.

Den 1 september 2023 förvärvade koncernen 100% av aktiekapitalet ATG Technology Group Limited ("ATG") för en fast köpeskilling om 0,9 MNZD.

Den 1 oktober 2023 förvärvade koncernen 95% av aktiekapitalet USNet för en fast köpeskilling (exklusive ND/NWC justering) om 5,5 MUSD, samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling om 0,9 MUSD. I förvärvet av USNet ingår en köp/ sälj option att förvärva resterande 5% efter 2027. Båda parter har rätt att nyttja optionen och det bedöms sannolikt att optionen kommer att nyttjas, därav redovisas förvärvet till 100 procent med inget innehav utan bestämmande inflytande. Förväntad köpeskilling för resterande 5% redovisas som en skuld med eventuella värdeförändringar över resultaträkningen.

Nedanstående preliminära förvärvsanalys sammanfattar köpeskilling för förvärven samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen. Förvärven redovisas aggregerat eftersom inget av förvärven har bedömts individuellt väsentliga.

Preliminär köpeskilling (MSEK)

| | |
|--|------------|
| Likvida medel | 865 |
| Tilläggsköpeskilling (ej erlagd) | 108 |
| Kvarvarande köpeskilling (ej erlagd) | 2 |
| Option att köpa resterande 5% av USNet (ej erlagd) | 14 |
| Summa köpeskilling | 988 |

Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder

| | |
|---|------------|
| Likvida medel | 75 |
| Materiella anläggningstillgångar | 225 |
| Kundrelationer | 168 |
| Finansiella anläggningstillgångar | - |
| Kundfordringar | 173 |
| Varulager | 168 |
| Övriga fordringar | 44 |
| Finansiella skulder | -132 |
| Övriga skulder | -251 |
| Summa identifierbara nettotillgångar | 470 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | - |
| Goodwill | 518 |

Förvärvsrelaterade kostnader om 23 MSEK ingår i övriga externa kostnader i koncernens rapport över totalresultat för räkenskapsår 2023. Totalt kassaflöde, exklusive förvärvsrelaterade kostnader, hänförligt till rörelseförvärvet uppgick till 790 MSEK. Goodwill är hänförlig till den intjäningsförmåga som bolaget förväntas ge.

Enligt överenskommelse om villkorad köpeskilling ska koncernen betala maximalt 98 MSEK för Fibron baserat på EBITDA för helåret 2023 och 10 MSEK för USNet baserat på EBITDA för 2023 och 2024.

Verkligt värde på kundfordringar för förvärvet uppgår till 173 MSEK. Osäkra kundfordringar uppgår till 3 MSEK och är reserverade.

Värdet för skattemässigt avdragsgill goodwill uppgår till 158 MSEK.

Den nettoomsättning som sedan förvärvsdagen ingick i koncernens resultaträkning för räkenskapsår 2023 uppgick till 688 MSEK. De förvärvade bolagen har koncernmässigt bidragit med en EBITDA på 80 MSEK sedan förvärvsdagen.

Om de förvärvade bolagen skulle ha konsoliderats från 1 januari 2023, skulle koncernens resultaträkning för perioden januari till december ökat med en nettoomsättning på 1 178 MSEK och en EBITDA på 158 MSEK.

Förvärv 2022

Den 1 september 2022 förvärvade koncernen 82 % av aktiekapitalet i homeway GmbH för en köpeskilling om 7,2 MEUR samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling uppgående till 5,1 MEUR (totalt 132,2 MSEK). Den 1 oktober 2022 förvärvade koncernen 90 % av aktiekapitalet i Impact Data Solutions Ltd för en köpeskilling om 19,6 MGBP (243,7 MSEK). Slutligen förvärvades 100 % av aktiekapitalet i KNET den 1 december för en fast köpeskilling om 48 MUSD (exklusive ND/ NWC justering om -1,6 MUSD) samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling uppgående till 27,8 MUSD (totalt 782,6 MSEK).

I förvärvet av Impact Data Solutions Ltd ingår en köp/sälj option att förvärva resterande 10 % fram till 2029. Båda parter har rätt att nyttja optionen och det bedöms sannolikt att optionen kommer att nyttjas, därav redovisas förvärvet till 100 procent med inget innehav utan bestämmande inflytande. Förväntad köpeskilling för resterande 10 % redovisas som en skuld med eventuella värdeförändringar över resultaträkningen.

Nedanstående preliminära förvärvsanalys sammanfattar köpeskilling för förvärven samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen. Förvärvskalkylerna är preliminära då förvärvsbalanserna ännu inte är fastställda och ännu inte slutligt reviderade. Förvärven redovisas aggregerat efter som inget av förvärven har bedömts individuellt väsentliga.

Preliminär köpeskilling (MSEK)

| | |
|---|-------------|
| Likvida medel | 745 |
| Tilläggsköpeskilling (ej erlagd) | 404 |
| Egetkapitalinstrument (88 429 aktier) | 10 |
| Kvarvarande köpeskilling (ej erlagd)* | - |
| Option att köpa resterande 10% av Impact Data Solutions Ltd (ej erlagd) | 43 |
| Summa köpeskilling | 1201 |

*Har reglerats under Q1 och Q2 2023

Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder

| | |
|---|------------|
| Likvida medel | 112 |
| Materiella anläggningstillgångar | 62 |
| Kundrelationer | 97 |
| Varumärke | 37 |
| Övriga immateriella anläggningstillgångar | 7 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 7 |
| Kundfordringar | 185 |
| Varulager | 60 |
| Övriga fordringar | 72 |
| Finansiella skulder | -51 |
| Övriga skulder | -239 |
| Summa identifierbara nettotillgångar | 349 |
| Innehav utan bestämmande inflytande | -32 |
| Goodwill | 883 |

Förvärvsrelaterade kostnader om 11 MSEK ingår i övriga externa kostnader i koncernens rapport över totalresultat för räkenskapsår 2022. Totalt kassaflöde, exklusive förvärvsrelaterade kostnader, hänförligt till rörelseförvärven uppgick till 633 MSEK. Goodwill är hänförlig till den intjäningsförmåga som bolagen förväntas ge.

Enligt respektive överenskommelse om villkorad köpeskilling ska koncernen betala maximalt 79 MSEK för homeway GmbH baserat på bruttovinsten för perioden 2022 – 2025, 56 MSEK ska betalas för Impact Data Solutions Ltd baserat på EBITDA för 2022 och maximalt 390 MSEK för KNET baserat på EBITDA för 2023–2025. Villkorad köpeskilling för Impact Data Solutions Ltd betalades under Q1 och Q2 2023.

Verkligt värde på kundfordringar för förvärven uppgår till 185 MSEK. Inga kundfordringar bedöms som osäkra.

Ingen del av goodwillen är skattemässigt avdragsgill.

Den nettoomsättning som sedan förvärvsdagen ingick i koncernens resultaträkning för räkenskapsår 2022 uppgick till 110 MSEK. De förvärvade bolagen bidrog koncernmässigt med en EBITDA på 20 MSEK sedan förvärvsdagen.

Om de förvärvade bolagen skulle ha konsoliderats från 1 januari 2022, skulle koncernens resultaträkning för helåret ökat med en nettoomsättning på 908 MSEK och en EBITDA på 151 MSEK.

Not 3 Ej kassaflödespåverkande poster

| (MSEK) | 2023 Q4 | 2022 Q4 | 2023 Helår | 2022 Helår |
|---------------------------------|------------|------------|---------------|---------------|
| Avskrivningar | 100 | 61 | 340 | 208 |
| Omvärdering incitamentsprogram | -7 | 26 | -12 | 45 |
| Förändring inkuransreserv lager | 9 | 1 | 26 | 70 |
| Övriga avsättningar | 24 | -8 | 51 | 11 |
| Valutadifferenser | 0 | 0 | 0 | 2 |
| Övriga poster | 5 | 0 | 4 | 11 |
| Totalt | 132 | 80 | 409 | 346 |

Not 4 Skulder till kreditinstitut

| (MSEK) | 2022-12-31 | Kassaflöde | | Ej kassaflödespåverkande poster | | | | 2023-12-31 |
|--|--------------|--------------|-------------|---------------------------------|------------------|----------------------|------------------------|--------------|
| | | Upptagna lån | Amortering | Förvärv | Omklassificering | Valutakursförändring | Finansieringskostnader | |
| Långfristiga skulder till kreditinstitut | 1 811 | 1 635 | -688 | 136 | -50 | -69 | -1 | 2 774 |
| Kortfristiga skulder till kreditinstitut | 100 | - | - | - | 50 | - | - | 150 |
| Totalt | 1 911 | 1 635 | -688 | 136 | 0 | -69 | -1 | 2 924 |

Not 5 Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

| (MSEK) | 2023-12-31 | 2022-12-31 |
|------------------------|------------|------------|
| Tilläggsköpeskillingar | 461 | 621 |

Avstämning mellan IFRS och nyckeltalsbegrepp

Hexatronic presenterar i denna bokslutskommuniké vissa finansiella mått som inte definieras enligt IFRS, så kallade alternativa nyckeltal. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare då de möjliggör en utvärdering av bolagets resultat och ställning. Eftersom inte alla bolag beräknar finansiella mått på samma sätt är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra bolag. Investerare bör betrakta dessa finansiella mått som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt IFRS.

| Organisk tillväxt, MSEK, % | Q4 2023 | Helår 2023 | Helår 2022 |
|--|--------------|-----------------------|-----------------------|
| Nettoomsättning | 1 861 | 8 150 | 6 574 |
| Valutakurseffekter | -36 | -294 | -255 |
| Påverkan av förvärv | -435 | -1 454 | -990 |
| Jämförbar nettoomsättning | 1 390 | 6 402 | 5 329 |
| Nettoomsättning motsvarande period föregående år | 1 795 | 6 574 | 3 492 |
| Organisk tillväxt | -406 | -172 | 1 838 |
| Organisk tillväxt % | -23% | -3% | 53% |
| Årlig tillväxt, rullande 12 månader, % | | Helår 2023 | Helår 2022 |
| Nettoomsättning rullande 12 månader | | 8 150 | 6 574 |
| Årlig tillväxt, rullande 12 månader | | 24% | 88% |
| Kassalikviditet, % | | 2023-12-31 | 2022-12-31 |
| Omsättningstillgångar | | 3 470 | 3 264 |
| Varulager | | -1 393 | -1 596 |
| Omsättningstillgångar - varulager | | 2 077 | 1 668 |
| Kortfristiga skulder | | 1 493 | 1 759 |
| Kassalikviditet | | 139% | 95% |
| Kärnrörelsekapital, MSEK | | 2023-12-31 | 2022-12-31 |
| Varulager | | 1 393 | 1 596 |
| Kundfordringar | | 1 124 | 1 018 |
| Leverantörsskulder | | -510 | -788 |
| Kärnrörelsekapital | | 2 008 | 1 827 |

| Nettoskuld, MSEK | 2023-12-31 | 2022-12-31 |
|--|-------------------|-------------------|
| Långfristiga skulder till kreditinstitut | 2 774 | 1 811 |
| Kortfristiga skulder till kreditinstitut | 150 | 100 |
| Checkräkningskredit | - | - |
| Likvida medel | -813 | -552 |
| Räntebärande nettoskuld | 2 111 | 1 359 |
| Långfristiga leasingskulder | 476 | 372 |
| Kortfristiga leasingskulder | 91 | 68 |
| Nettoskuld | 2 678 | 1 798 |

| EBITDA och EBITDA (proforma) R12, MSEK | Helår 2023 | Helår 2022 |
|--|-----------------------|-----------------------|
| Rörelseresultat (EBIT), R12 | 1 122 | 1 028 |
| Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar, R12 | 113 | 62 |
| EBITA, R12 | 1 234 | 1 090 |
| Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar, R12 | 228 | 146 |
| EBITDA, R12 | 1 462 | 1 235 |
| EBITDA (proforma), R12 | 1 574 | 1 367 |

| Skuldsättning, ggr | Helår 2023 | Helår 2022 |
|--|-----------------------|-----------------------|
| Nettoskuld | 2 678 | 1 798 |
| EBITDA (proforma), R12 | 1 574 | 1 367 |
| Nettoskuld / EBITDA (proforma), R12 | 1,7 | 1,3 |

Definitioner alternativa nyckeltal

Bruttovinstmarginal

Nettoomsättning minus råvaror och handelsvaror, genom nettoomsättning i procent.

EBITDA (proforma), R12

Rullande 12 månaders rapporterad EBITDA plus proforma förvärvad EBITDA, innan tillträde.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar.

EBITA-marginal

Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar genom nettoomsättning i procent.

EBIT (rörelseresultat)

Rörelseresultat efter avskrivningar och nedskrivningar.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat genom nettoomsättning i procent.

Soliditet

Totalt eget kapital i procent av balansomslutningen.

Antal aktier

Antal utestående aktier vid periodens slut.

Organisk tillväxt

Organisk tillväxt beräknas som årets netto-omsättning justerad för valutakurseffekter och förvärv i förhållande till föregående års netto-omsättning justerad för förvärv.

Förvärvsdriven tillväxt

Förvärvsdriven tillväxt är baserad på nettoomsättning från förvärvade verksamheter under de följande 12 månaderna efter förvärvsdagen.

Årlig tillväxt

Genomsnittlig årlig tillväxt beräknas som koncernens totala försäljning under perioden jämfört med motsvarande period föregående år.

Kassalikviditet

Beräknas som omsättningstillgångar minus varulager dividerat med kortfristiga skulder.

Kärnrörelsekapital

Beräknas som varulager plus kundfordringar minus leverantörsskulder.

Nettoskuld

Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder, minus likvida medel.

Skuldsättning

Nettoskuld genom EBITDA (proforma), R12

Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktie, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Resultat per aktie före utspädning

Resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare genom genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning.

Resultat per aktie efter utspädning

Resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare genom genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

Eget kapital per aktie

Totalt eget kapital genom antal utestående aktier justerat för ej registrerade emissioner.

Antal anställda

Antal anställda vid periodens utgång.

Detta är Hexatronic

Hexatronic skapar hållbara nätverk över hela världen. Vi samarbetar med kunder på fyra kontinenter – från teleoperatörer till nätverksägare – och erbjuder ledande, högklassig fiberteknik för alla tänkbara användningsområden.

Hexatronic Group (publ) grundades i Sverige 1993 och koncernen är listad på Nasdaq OMX Stockholm. Våra globala varumärken omfattar Viper, Stingray, Raptor, InOne, and Wistom®.

Hexatronic Group AB (publ) Org nr 556168-6360

Hexatronic Group AB (publ)

Sofierogatan 3a, 412 51 Göteborg, Sverige

www.hexatronicgroup.com