


Ökad omsättning

Förbättrat resultat

Affärsmodellen ger resultat



April – Juni 2019

- Omsättningen ökade med 18 procent till 5 677 (4 800) TSEK*
- Resultatet efter finansiella poster förbättrades till -4 880 (-5 824) TSEK
- Resultatet per aktie förbättrades till -0,3 (-1,1) SEK

Januari – Juni 2019

- Omsättningen ökade med 17 procent till 11 529 (9 875) TSEK*
- Resultatet efter finansiella poster förbättrades till -8 144 (-13 099) TSEK
- Resultatet per aktie förbättrades till -0,5 (-2,4) SEK

aino

Delårsrapport April - Juni 2019

* Bolaget har cirka 1,5 MSEK i fordringar, från resultatbaserade kontrakt, som har ackumulerats under Q42018-Q22019 och inte intäktsförts.
För mer information se sid. 5

VD HAR ORDET

Under det andra kvartalet har vi haft fortsatt fokus på försäljning, såväl genom direktförsäljning som partnerskap. Vi har skapat förutsättningar för flera nya kunder och partners. Vi ser att vår partnermodell fungerar väl.

Inför andra halvan av 2019 har vi bra momentum i vår sälj-pipeline, som ser mycket lovande ut. Både i Sverige och Tyskland har vi långt gångna förhandlingar med multinationella företag med fler än 500 000 anställda. Förhandlingarna rör sig framåt på ett positivt sätt, men som alltid är säljcyklerna för den här typen av affärer långa. Vi kan ändå se att vårt kassaflöde är signifikant bättre än föregående kvartal.

Ett annat fokusområde är att skapa ett globalt fotavtryck och en stor del av detta är att utforska möjligheten att bygga partnerskap och samarbeten med universitet och andra aktörer inom den akademiska världen.

Vår affärsmodell ger resultat

Efter kvartalets utgång har vi tecknat partneravtal med Aava Finland, en av Finlands största leverantörer av företagshälsovård, avseende försäljning av Aino HealthManager med tillhörande tjänster. Också med EFESO Consulting Nordics och med 55Birchstreet GmbH har vi tecknat avtal i juli. Vi fortsätter att satsa på partners på alla våra primära marknader, det är en viktig strategisk signal från oss till våra kunder och partners.

Men vi har också fortsatt att bearbeta våra kunder direkt. Med ett av Sveriges äldsta städföretag, Rahms har vi tecknat ett direktkundavtal som sträcker över två år avseende implementationstjänster samt licenser för Aino HealthManager. Vi har också förlängt och utökat vårt avtal med det tyska företaget ArcelorMittal efter att med framgång genomfört ett pilotprojekt med Aino HealthManager.

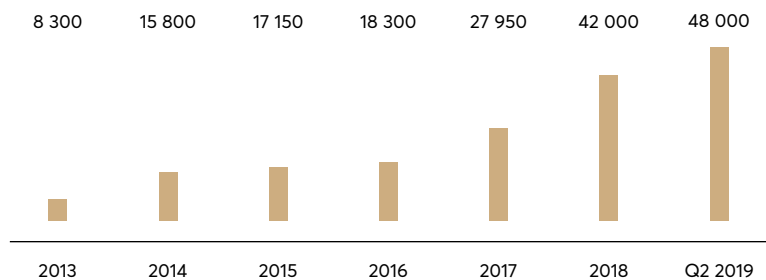
Vår affärsmodell med en kombination av resultatbaserad ersättning och fasta arvoden har varit framgångsrik. Vi har nu börjat få utdelning och kan se att inkomsterna kommer att takta på kvartalsvis under avtalsperioden.

Goda förväntningar på andra halvåret 2019

Vi har cirka 1,5 miljoner svenska kronor i fordringar från ett resultatbaserat kontrakt, som vi kommunicerat om tidigare. Fordran har inte intäktsförts, vi kommer att påbörja intäktsföringen gradvis under kvartal tre. Enligt avtalet kommer fordran att betalas oss, efter projektutvärderingen, under det fjärde kvartalet 2021, förutsatt att utfallet i kontrakten är lika bra som hittills.

Under inledningen av året tog vi en affär med ett amerikanskt IT-företag avseende deras verksamhet i Finland. Kontraktet omsluter cirka 28 miljoner svenska kronor och innebär en substantiell påverkan på vår omsättning, resultat och kassaflöde. Det ekonomiska utfallet kommer att börja intäktsföras från och med det tredje kvartalet och kassaflödet kommer att påverkas positivt från och med det fjärde kvartalet.

SaaS-prenumerationer av HealthManager fortsätter att öka. Per den sista juni har vi 48 000 användare av vår SaaS-tjänst.



Ackumulerat antal SaaS-användare av Health Manager

Vi ser ett stort intresse för våra lösningar och tjänster. Med de vunna affärerna och att det ekonomiska utfallet från dessa börjar synas i vår resultaträkning från och med det tredje kvartalet gör att jag ser fram mot ett positivt andra halvår 2019.

Jyrki Eklund
Vd och koncernchef
Aino Health AB

HÄNDELSE UNDER FÖRSTA HALVÅRET

Nya kunder och partners

- Aino Health har tecknat ett kundavtal med Rahms, ett städföretag med bas i Stockholm, avseenden Aino HealthManager inklusive implementation.
- ArcelorMittal förlänger och utökar sitt avtal med Aino Health Germany GmbH efter genomfört pilotprojekt.
- Aino Healths SaaS-lösning HealthManager har driftsatts för att stötta Multi Contacts verksamhet i Tyskland.
- Ett partneravtal har tecknats mellan Aino Health och Nylands Arbetshälsa gällande Ainos SaaS-tjänst HealthManager och Ainos konsulttjänster inom förebyggande hälsoarbete.
- Avseende Aino HealthManager har Aino Health tecknat ett avtal med ett globalt bolag inom kundservice.
- Aino Health har tecknat ett kundavtal värt cirka 28 MSEK med ett av världens största amerikanska multinationella IT-företag avseende deras verksamhet i Finland.
- Ett av de ledande omsorgsföretagen i Norden har tecknat ett avtal avseende Ainos SaaS-lösning HealthManager för sin verksamhet i Finland.
- Aino Health var värd för INSEAD-seminariet "Value Based Leadership and Business as a Force for Good" som hölls i Stockholm i slutet av mars.
- Jyrki Eklund, vd för Aino Health, gav en presentation med titeln "The corporate management and analytics solution to make health a business case" på IQPC:s tvådagarsseminarium HR Predictive Analytics & AI i Berlin. Aino var också huvudsponsor för seminariet.
- Tillsammans med pensionsförsäkringsaktiebolaget Veritas har Aino Health skapat en unik supporttjänst inom arbetsförmåga med Veritas kunder som målgrupp.

Händelser efter andra kvartalets utgång

Nya partneravtal

- Aino Health och Aava Finland, en av Finlands största leverantörer av företagshälsovård, har tecknat ett partneravtal gällande försäljning av Aino HealthManager med tillhörande tjänster.
- Aino Health AB tecknar partneravtal med EFESO Consulting Nordics och 55Birchstreet GmbH.

MARKNAD OCH VERKSAMHET

Lösningar för friskare företag

Ainos nuvarande marknadsfokus är primärt Finland, Sverige och Tyskland. Efterfrågan har förstärkts på samtliga marknader där Aino är verksam. Bolagets tjänster är baserade på Software as a Service, en molntjänst som erbjuder programvara och systemstöd för Health Management. Genom att sälja direkt till välkända och etablerade företag kombinerat med partnernetverk marknadsför Aino sina erbjudanden.

Partneraffärer under året

Ainos skalbara SaaS-tjänster kompletterade med konsulttjänster är attraktiva för partnerorganisationer. Ambitionen är att öka tillväxttakten genom att knyta till sig flera strategiska samarbetspartners som bidrar till en affärsmodell med ökad flexibilitet och skalbarhet.

Partnerstrategin har visat sig vara framgångsrik. Vi har under det andra kvartalet fortsatt att utveckla vår partneraffär och efter kvartalets utgång tecknat avtal med Aava Finland, en av Finlands största leverantörer av företagshälsovård, avseende försäljning av Aino HealthManager med tillhörande implementeringstjänster. Avtalet expanderar Ainos partnernetverk samt möjliggör skalbarhet och tillväxt på ett positivt sätt. Samarbetet gör det möjligt för Aava att bredda tjänsteutbudet till sina kunder. Samarbetet har påbörjats i juli. Dessutom har Aino Health och EFESO Consulting, en världsledare inom operational excellence consulting, tecknat avtal om att EFESO Nordics säljer licenser och implementationstjänster för Aino HealthManager i Sverige. Samarbetet startar under det tredje kvartalet. Vidare har Aino Health Tyskland och 55Birchstreet, en tysk digital konsultbyrå, tecknat ett partneravtal där 55Birchstreet kommer att sälja licenser och tillhörande implementationstjänster för Ainos health management plattform, HealthManager, på den tyska marknaden. Samarbetet kommer att starta under hösten 2019.

Ytterligare samarbetsdiskussioner pågår på internationell nivå med flertalet potentiella partners. Med hjälp av partners inom företagshälsovård kommer nya kunder att kunna nås i snabbare takt.

Nya direktkunder och driftsättningar

Under det andra kvartalet har Aino Health tecknat ett avtal med Rahms, ett städföretag med bas i Stockholm. Avtalet sträcker sig till en början över två år och består av implementationstjänster samt licenser för Aino's lösning HealthManager. Rahms mål är att öka välmående bland de anställda, tidigt kunna identifiera minskat engagemang och på ett strukturerat sätt kunna stötta medarbetare med hög frånvaro.

ArcelorMittal har förlängt och utökat sitt avtal med Aino Health Germany GmbH efter genomfört pilotprojekt. Kunden har valt att utöka användningen av SaaS-lösningen Aino HealthManager till ytterligare en av sina verksamheter i Tyskland. Förlängningen och utökningen betecknas som strategisk viktig.

48 000 SaaS-användare

Aino har nu 48 000 SaaS-prenumeranter av HealthManager. Kunderna betalar en fast ersättning per anställd och månad, eller enligt en modell uppdelad på dels en basersättning och dels en incitamentsersättning baserad på utfall och resultat av Ainos leverans. Potentiella kunder är service- och industriföretag samt offentlig verksamhet med över 500 medarbetare.

Aino Healths tjänster bidrar till att förbättra kundernas hälsa och arbetsförmåga genom att:

- Minska kort- och långtidsfrånvaro samt sänka kostnader
- Ge företagsledning effektiva verktyg för att förebygga frånvaro
- Skapa förebyggande processer som förbättrar de anställdas arbetsförhållande och öka deras engagemang.

Organisationsutveckling

Vid årsstämman i maj beslutades om nyval av Tanja Ilic, Daniel Koob, Martin Bunge-Meyer och Klas Bonde till nya styrelseledamöter samt att omval av styrelseledamoten Jyrki Eklund. Årsstämman beslutade att välja Tanja Ilic till ordförande.

KONCERNENS UTVECKLING

I siffror under Q2 2019

Om rapporten

Denna delårsrapport avser perioden 1/1 - 30/06 2019.

Redovisningsprinciper

Bolaget tillämpar årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter. Bolaget har aktiverat under Q2 478 TSEK i produktutvecklingskostnader. Övriga kostnader för produktutveckling uppfyller inte kriterierna för aktivering och har därmed kostnadsförts.

Principer för rapportens upprättande

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Omsättning

Nettoomsättningen för koncernen under kvartalet uppgick till 5 677 (4 800) TSEK. Majoriteten av omsättningen kom från Finland. Bolaget har cirka 1,5 MSEK i fordringar från resultatbaserade kontrakt. Dessa fordringar har inte intäktsförts. Fordringarna kommer att betalas till Aino Health under det fjärde kvartalet 2021, förutsatt att utfallet i kontrakten är lika bra som hittills. Bolaget planerar att påbörja intäktsföring av dessa fordringar gradvis under kvartal tre 2019.

Resultat

Koncernens resultat under kvartalet uppgick till -4 880 (-5 824) TSEK. Resultatet var bättre än året innan på grund av att omsättningen ökade.

Soliditet

Koncernens soliditet beräknad som det egna kapitalets andel av balansomslutningen uppgick till 70 procent per den 30 juni 2019.

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet uppgick till -2 772 (815) TSEK under kvartalet. Kassaflödet för den löpande verksamheten belastade kassaflödet med -2 149 (-2 134) TSEK. Kassaflödet för finansieringsverksamheten belastades med -432 TSEK. En jämförelse mellan Q2 2019 och Q2 2018 är rätt missvisande eftersom Aino erhöll bryggfinansiering under Q2 2018 samt senare ställde betalningar under Q2 2018 till bolagets ledning och vissa leverantörer.

Aktien

Aino Healths aktie är listad på NASDAQ First North under ticker "AINO". Det totala antalet aktier vid periodens start, den 1 januari 2019, var 15 934 307 och antalet aktier vid periodens slut, den 30 juni 2019, var 15 934 307.

Optioner

Optioner (TO1) i företrädesemissionen som bolagets styrelse godkände den 30 september 2018 har registrerats den 23 oktober 2018 hos bolagsverket och handeln med dessa optioner påbörjades på Nasdaq First North den 5 november 2018. Mer information finns tillgängligt på Ainos webbplats: <https://ainohealth.com/sv/investerar-information>.

Transaktioner med närstående

Förutom löner och andra ersättningar till företagsledningen samt styrelsearvode, enligt bolagsstämmbeslut, till styrelsen har inga transaktioner skett med närstående.

DE TIO STÖRSTA AKTIEÄGARNA PER 30 JUNI 2019

Aktieägare	Antal aktier	Andel av röster och kapital (procent)
Eklund Jyrki	1 747 836	11,0 %
Swedbank Robur	1 470 588	9,2 %
Saxelin Jochen*	496 020	3,1 %
Filip Engelbert	386 679	2,4 %
Ovaskainen Mika	264 040	1,7 %
Frame Invest AB	260 670	1,6 %
Roth Johan	220 600	1,4 %
Fahlin Johan	209 610	1,3 %
Berger Gunvald	179 664	1,1 %
Bandhold Carl	162 737	1,0 %
Övriga	10 535 863	66,1 %
Totalt	15 934 307	100%

Källa: Euroclear 2019-06-28 samt övriga pålitliga källor

* Jochen Saxelin äger personligen 319 550 aktier och Hirvensalmen Satama Koy som kontrolleras av Jochen Saxelin och familj äger 176 470 aktier.

Certified Adviser

Erik Penser Bank AB
+46 8 463 83 00
certifiedadviser@penserbank.se

Kommande rapporter

Q3 - 29 oktober 2019
Q4 - 4 februari 2020

Risker och osäkerhetsfaktorer

Aino Health kan komma att behöva anskaffa ytterligare kapital framöver. Det finns risk att bolaget inte kan anskaffa ytterligare kapital, uppnå partnerskap eller annan medfinansiering. Förlust av nyckelpersoner kan medföra negativa konsekvenser. Därutöver finns det en mängd olika risker som inte är beroende av Aino Health.

Styrelseförsäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Stockholm, 12 augusti 2019
Aino Health AB

Styrelsen

Tanja Ilic, ordförande
Jyrki Eklund, VD och styrelseledamot
Klas Bonde, styrelseledamot
Martin Bunge-Meyer, styrelseledamot
Daniel Koob, styrelseledamot

Denna information är sådan som Aino Health AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom Jyrki Eklunds, vd och koncernchef för Aino Health AB, försorg, för offentliggörande den 12 augusti 2019 kl 08.30 CET.

RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019 Q2	2018 Q2	2019 <i>jan - juni</i>	2018 <i>jan - juni</i>	2018
Nettoomsättning	5 677	4 800	11 529	9 875	20 754
Övriga rörelseintäkter	0	135	34	135	157
Rörelsens kostnader					
Inköpta konsulttjänster	-556	-535	-837	-755	-1 284
Övriga externa kostnader	-3 453	-2 800	-5 956	-6 177	-14 086
Personalkostnader	-5 882	-5 756	-11 467	-13 737	-24 114
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-481	-504	-1 020	-990	-1 997
Övriga rörelsekostnader	-34	257	-45	-21	-84
Rörelseresultat	-4 729	-4 403	-7 762	-11 670	-20 654
Finansiellt netto	-151	-1 421	-382	-1 429	-1 349
Resultat efter finansiella poster	-4 880	-5 824	-8 144	-13 099	-22 003
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	-
Skatter	0	0	-3	-3	-3
Periodens resultat	-4 880	-5 824	-8 147	-13 102	-22 006

BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019	2018	2018
TILLGÅNGAR	<i>30 juni</i>	<i>30 juni</i>	
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	20 135	20 109	20 237
Materiella anläggningstillgångar	412	363	306
Finansiella anläggningstillgångar	1 515	105	547
Summa anläggningstillgångar	22 062	20 577	21 090
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.	127	250	123
Kortfristiga fordringar	3 597	3 225	5 312
Kassa och bank	3 884	1 896	11 543
Summa omsättningstillgångar	7 608	5 371	16 978
SUMMA TILLGÅNGAR	29 670	25 948	38 068
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	39 836	13 557	39 836
Övrigt tillskjutet kapital	45 810	45 810	45 810
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-64 945	-49 762	-55 789
Summa eget kapital	20 701	9 605	29 857
Skulder			
Långfristiga skulder	371	733	250
Kortfristiga skulder	8 598	15 610	7 961
Summa skulder	8 969	16 343	8 211
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	29 670	25 948	38 068

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

Belopp i KSEK	2019 Q2	2018 Q2	2019 jan - juni	2018 jan - juni	2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 149	-2 134	-5 014	-9 563	-16 269
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-191	-2 551	-640	-3 567	-4 851
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-432	5 500	-2 051	5 646	23 247
Periodens kassaflöde	-2 772	815	-7 705	-7 484	2 127
Likvida medel vid periodens början	6 632	1 055	11 543	9 289	9 289
Valutakursdifferens i likvida medel	24	26	46	91	127
Likvida medel vid periodens slut	3 884	1 896	3 884	1 896	11 543

FÖRÄNDRING AV KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

	2019 Q2	2018 Q2	2019 jan - juni	2018 jan - juni	2018
Belopp vid periodens ingång	26 792	15 396	29 857	21 962	21 962
Nybildning	-	-	-	-	-
Apportemission	-	-	-	-	-
Nyemission	-	-	-	-	29 266
Fria reserver	-	-	-	-	-
Omräkningsdifferens	-1 211	33	-1 009	745	635
Nedsättning av aktiekapital, för utbetalning	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-4 880	-5 824	-8 147	-13 102	-22 006
Belopp vid periodens utgång	20 701	9 605	20 701	9 605	29 857

FINANSIELLA NYCKELTAL

<i>Belopp i KSEK</i>	2019 Q2	2018 Q2	2019 <i>jan - juni</i>	2018 <i>jan - juni</i>	2018 <i>jan - dec</i>
Finansiella nyckeltal					
Nettoomsättning	5 677	4 800	11 529	9 875	20 754
Resultat efter finansiella poster	-4 880	-5 824	-8 144	-13 100	-22 003
Avkastning på eget kapital (%)	neg	neg	neg	neg	neg
Eget kapital per aktie, SEK	1,3	1,8	1,3	1,8	1,9
Soliditet, %	70%	37%	70%	37%	78%
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,3	-1,1	-0,5	-2,4	-2,7
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,3	-1,1	-0,5	-2,4	-2,7
Antal aktier vid periodens utgång	15 934 307	5 422 770	15 934 307	5 422 770	15 934 307
Vägt antal aktier under perioden	15 934 307	5 422 770	15 934 307	5 422 770	8 072 253

AKTIEKAPITALET UTVECKLING

år	Aktiekapitalets utveckling händelse	antal aktier		aktiekapital		kvotvärde
		förändring	totalt	förändring	totalt	
2016	Bildande	500	500	50 000	50 000	100
2016	Aktiesplit 4:1	1 500	2 000	-	50 000	25
2016	Apportemission	362 277	364 277	9 056 925	9 106 925	25
2016	Inlösen	-2 000	362 277	-50 000	9 056 925	25
2016	Aktiesplit 10:1	3 260 493	3 622 770	-	9 056 925	2,5
2016	Nyemission	1 800 000	5 422 770	4 500 000	13 556 925	2,5
2018	Nyemission	10 511 537	15 934 307	26 278 842	39 835 767	2,5

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019 Q2	2018 Q2	2019 <i>jan - juni</i>	2018 <i>jan - juni</i>	2018
Nettoomsättning	426	-	884	-	368
Övriga rörelseintäkter	-	135	34	135	157
Rörelsens kostnader					
Inköpta konsulttjänster	-1 464	-	-1 739	-1 777	-5 763
Övriga externa kostnader	-1 396	-1 936	-2 396	-3 718	-6 208
Personalkostnader	-1 248	-505	-2 687	-2 079	-4 874
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-	-	-	-	-
Övriga rörelsekostnader	-33	-20	-43	-20	-81
Rörelseresultat	-3 715	-2 326	-5 947	-7 459	-16 401
Finansiellt netto	-	-209	14	-209	-415
Resultat efter finansiella poster	-3 715	-2 535	-5 933	-7 668	-16 816
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	-1 734
Skatter	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-3 715	-2 535	-5 933	-7 668	-18 550

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019	2018	2018
TILLGÅNGAR	<i>30 juni</i>	<i>30 juni</i>	
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	6 742	4 978	6 264
Materiella anläggningstillgångar	-	-	-
Finansiella anläggningstillgångar	18 799	18 699	18 799
Summa anläggningstillgångar	25 541	23 677	25 063
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.	-	-	-
Kortfristiga fordringar	6 016	2 035	3 971
Kassa och bank	2 307	1 867	9 497
Summa omsättningstillgångar	8 323	3 902	13 468
SUMMA TILLGÅNGAR	33 864	27 579	38 531
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	39 836	13 557	39 836
Fond för utvecklingsutgifter	6 742	4 978	6 264
Fritt eget kapital			
Överkursfond	48 797	45 810	48 797
Balanserad vinst inklusive årets resultat	-64 379	-45 800	-57 968
Summa eget kapital	30 996	18 545	36 929
Obeskattade reserver			
Långfristiga skulder	-	-	-
Kortfristiga skulder	2 868	9 034	1 602
Summa skulder	2 868	9 034	1 602
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	33 864	27 579	38 531

KASSAFLÖDESANALYS FÖR MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	2019 Q2	2018 Q2	2019 jan - juni	2018 jan - juni	2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-3 449	-167	-6 712	-5 116	-14 810
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-225	-2 529	-478	-3 565	-4 851
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	4 500	-	4 500	23 110
Periodens kassaflöde	-3 674	1 804	-7 190	-4 181	3 449
Likvida medel vid periodens början	5 981	62	9 497	6 048	6 048
Likvida medel vid periodens slut	2 307	1 866	2 307	1 867	9 497

FÖRÄNDRING AV MODERBOLAGETS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

	2019 Q2	2018 Q2	2019 jan - juni	2018 jan - juni	2018
Belopp vid periodens ingång	34 711	21 080	36 929	26 213	26 213
Aktiekapital	-	-	-	-	-
Nyemission	-	-	-	-	29 266
Apportemission	-	-	-	-	-
Fria reserver	-	-	-	-	-
Nedsättning av aktiekapital, för utbetalning	-	-	-	-	-
Justering av balanserad vinst	-	-	-	-	-
Justering av förvärvsanalys	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-3 715	-2 535	-5 933	-7 668	-18 550
Belopp vid periodens utgång	30 996	18 545	30 996	18 545	36 929

aino

Aino Health AB (publ)

Skeppargatan 8, 114 52 Stockholm

+46 20 482 482

info @ ainohealth.com