

## 2018 : solida performance operativa

- Fatturato: +61% pari a 441,8 M€
- EBITDA rettificato<sup>(1)</sup> : +62% pari a 41,1 M€, ossia al 9,3% del fatturato
- Utile netto di gruppo : +60% pari a 20 M€, ossia al 4,5% del fatturato

## Prospettive confermate per una forte crescita redditizia

*Il consiglio di sorveglianza di SOLUTIONS 30, leader europeo nelle soluzioni per le nuove tecnologie e gli oggetti connessi, riunito il 23 aprile ha esaminato e convalidato il bilancio consolidato per l'esercizio 2018, approvato dal comitato esecutivo. Le procedure di revisione dei rendiconti finanziari consolidati sono state eseguite.*

In milioni di euro	31/12/2018	31/12/2017	Variazione
Fatturato	441,8	274,5	+61%
EBITDA rettificato <sup>(1)</sup>	41,1	25,3	+62%
<i>In % sul fatturato</i>	9,3%	9,2%	
EBIT rettificato <sup>(2)</sup>	33,2	20,7	+61%
<i>In % sul fatturato</i>	7,5%	7,5%	
Utile netto societa' consolidate <sup>(3)</sup>	23,7	14,1	+68%
<i>In % sul fatturato</i>	5,4%	5,1%	
Utile netto (quota gruppo) rettificato <sup>(4)</sup>	28,5	18,0	+58%
<i>In % sul fatturato</i>	6,4%	6,6%	
Utile netto (quota gruppo)	20	12,5	+60%
<i>In % sul fatturato</i>	4,5%	4,6%	
Données de structure financière	31/12/2018	31/12/2017	Variation
Mezzi propri <sup>(5)</sup>	91,6	66,5	+25,1 M€
Debtio finanziario netto	12,4	20,8	-8,4 M€
Interest Coverage Ratio <sup>(6)</sup>	20x	7,6x	-

(1) Risultato operativo da attività ricorrenti (\*) prima degli oneri netti, ammortamenti e accantonamenti.

(2) Risultato operativo da attività ricorrenti (\*) prima dell'ammortamento delle immobilizzazioni immateriali, tra cui le relazioni con i clienti.

(3) Prima dell'ammortamento dell'avviamento.

(4) Utile netto quota gruppo da attività ricorrenti (\*) prima dell'ammortamento dell'avviamento e delle relazioni con i clienti.

(5) Interessi minoritari inclusi

(6) EBIT su oneri finanziari netti – tasso di copertura tra oneri finanziari netti ed EBIT

(\*) Sono considerate operazioni non ricorrenti: le entrate e le uscite con caratteristiche significative per importo, inusuali per natura e poco frequenti.

Gianbeppe Fortis, presidente del consiglio di amministrazione, ha dichiarato:

*"SOLUTIONS 30 ha raggiunto una solida performance operativa nel 2018. Lo scorso anno ha visto la crescita a due cifre di tutti i nostri mercati, sia geografici sia settoriali, e la creazione di Unit-T, una nuova filiale belga che svolge i servizi di prossimità' in outsourcing esternalizzati lo scorso giugno dall'operatore via cavo Telenet. Questa eccellente dinamica è stata accompagnata da un buon controllo dei costi della struttura che ci permette di mostrare un aumento della redditività operativa. Questi risultati dimostrano la forza del nostro modello. La nostra capacità di consolidare il mercato e cogliere nuove opportunità di crescita è rafforzata, come dimostrano le nostre ultime acquisizioni e la firma dei primi contratti per l'installazione di stazioni di ricarica elettriche."*

Karim Rachedi, amministratore delegato e membro del consiglio di amministrazione, ha aggiunto:

*"La crescita della nostra attività continua a essere supportata dalla trasformazione digitale dell'economia. I nostri team multidisciplinari sono in grado di intervenire rapidamente, nei principali paesi europei, per realizzare i servizi di prossimità essenziali all'implementazione delle più aggiornate tecnologie digitali. Abbiamo creato un forte vantaggio competitivo consentendo ai nostri clienti di beneficiare delle economie di scala rese possibili dalla condivisione di servizi standardizzati e garantendo interventi di qualità basati su processi collaudati. È sulla base di questi solidi fondamentali che continueremo la nostra politica di crescita sostenuta e redditizia."*

### **Crescita del 61% del fatturato 2018**

Il fatturato del gruppo è stato pari a 441,8 milioni di euro per l'intero esercizio 2018, in crescita del 60,9% (27,6% a perimetro costante) rispetto al 2017.

SOLUTIONS 30 ha generato ricavi per 279,1 milioni di euro in Francia, con un incremento del 56,9% (34,5% a perimetro costante). La dinamica di crescita organica continua a essere trainata dalle attività nel settore della fibra ottica e dei contatori intelligenti. L'integrazione della società CPCP dal 1° agosto e l'acquisizione della società Sotranasa nel dicembre 2018 hanno inoltre consentito al Gruppo di rafforzare ulteriormente la propria quota di mercato in questi settori.

Il fatturato generato negli altri paesi è cresciuto del 68,4% (14,9% a perimetro costante) e ha raggiunto 162,7 milioni di euro, pari al 37% del fatturato consolidato. Nella seconda metà dell'anno, la performance è stata sostenuta in particolare dalla creazione, nel luglio 2018, di Unit-T, una società controllata al 70% da SOLUTIONS 30 e al 30% dall'operatore di telefonia mobile belga Telenet e dalla firma, con quest'ultimo, di un contratto di outsourcing del valore di circa 500 milioni di euro in 7 anni. Questa operazione di strutturazione, che consente al Gruppo di raggiungere una massa critica nel Benelux, è completata dall'acquisizione di nuovi mercati così come dall'attuazione di operazioni di esternalizzazione in Italia e dalla crescita esterna in Spagna.

### **Cresce del 62% l'EBITDA rettificato e del 61% l'EBIT rettificato**

L'EBITDA rettificato ha raggiunto i 41,1 milioni di euro, in aumento del 62% rispetto al 2017. Rappresenta il 9,3% del fatturato, in aumento di 10 punti base in un anno grazie al buon controllo dei costi operativi.

L'EBIT rettificato è stato pari a 33,2 milioni di euro, in aumento del 61%. Include ammortamenti operativi per 7,9 milioni di euro, rispetto ai 4,7 milioni di euro dell'anno precedente, in aumento

coerente con la crescita del business. Gli ammortamenti delle relazioni con i clienti<sup>1</sup> sono stati pari a 4,8 milioni di euro al 31 dicembre 2018, rispetto a 3,9 milioni di euro di fine 2017.

Il risultato d'esercizio, su cui impattano gli oneri finanziari, e' costituito da una spesa controllata di 1,7 milioni di euro, rispetto a 1,6 milioni di euro dell'esercizio 2017, rimasto a un livello stabile, grazie in particolare al miglioramento delle condizioni di finanziamento nel contesto dei nuovi prestiti strutturati sottoscritti dal Gruppo nel 2017 e nel 2018.

Gli oneri fiscali sono aumentati a 5,6 milioni di euro rispetto a 1,7 milioni di euro del 2017, con un'aliquota fiscale (esclusa CVAE - cotisation sur la valeur ajoutée des entreprises) del 13%. Questo aumento deriva dalle spese fiscali registrate in Belgio durante la creazione di Unit-T e la conseguente riorganizzazione delle altre entità legali nel paese. Le componenti non ricorrenti di +2,5 milioni di euro rispetto a +0,7 milioni dell'anno precedente derivano dalla rilevazione dell'avviamento negativo relativo alle acquisizioni molto accrescitive effettuate nel 2017.

Tenuto conto di tali elementi, il risultato netto delle società consolidate ammonta a 23,7 milioni di euro, rispetto a 14,1 milioni di euro dell'esercizio precedente. L'utile netto consolidato, che include 3,3 milioni di euro di ammortamento dell'avviamento, ammonta a 20,4 milioni di euro, in aumento del 65%. L'utile netto (quota di gruppo) ha raggiunto i 18,9 milioni di euro, in aumento del 51% rispetto allo stesso periodo del 2017. L'utile netto (quota di gruppo) è stato adeguato a 28,5 milioni di euro, pari al 6,4% del fatturato.

### **Una struttura finanziaria rafforzata**

Al 31 dicembre 2018, il patrimonio netto del Gruppo era pari a 91,6 milioni di euro contro 66,5 milioni di euro al 31 dicembre 2017. L'indebitamento finanziario lordo ha raggiunto il livello di 82,3 milioni di euro, contro i 49,2 milioni di euro al 31 dicembre 2017, mentre la liquidità in bilancio è stata pari a 69,9 milioni di euro contro i 28,3 milioni di euro a fine dicembre 2017, il che genera un indebitamento netto di 12,4 milioni di euro contro 20,8 milioni di euro dell'anno precedente.

L'implementazione del programma di deconsolidamento via factoring in tutte le filiali del Gruppo ha ridotto la necessità di capitale circolante (WCR) che diventa negativo di 31,9 milioni di euro nel 2018 contro un capitale di esercizio positivo pari a 27,4 milioni di euro nel 2017. L'ammontare complessivo dei crediti ceduti, quindi deconsolidati, ammontava a 51 milioni di euro al 31 dicembre 2018.

Con un gearing (indebitamento finanziario netto e patrimonio netto) del 13,5%, un indebitamento netto ed EBITDA rettificato del 30% e un indice di copertura degli oneri finanziari netti per EBIT rettificato di 20 volte, il Gruppo ha margine di manovra per continuare la sua strategia di crescita.

### **Prospettive ambiziose a breve e medio termine**

A breve e medio termine, il Gruppo continuerà a privilegiare la crescita al fine di raggiungere dimensioni critiche in tutte le aree geografiche in cui opera, mantenendo una rigorosa gestione dei costi. La sua strategia si basa su un modello economico virtuoso e facilmente replicabile, che gli consente di perseguire lo sviluppo sia a livello settoriale sia geografico, e di mantenere una politica di acquisizione mirata, una leva per accelerare il raggiungimento dei suoi obiettivi.

Per il 2019, SOLUTIONS 30 anticipa una crescita continua e redditizia. Oltre alla crescita acquisitiva derivante dalle operazioni recenti e dalla firma dei contratti, il Gruppo dovrebbe continuare ad

---

<sup>1</sup> Le "Relazioni con i clienti" sono attività immateriali correlate a transazioni di fusioni-acquisizioni. Il periodo di ammortamento, da 3 a 11 anni, corrisponde alla durata stimata della fuizione della maggior parte dei benefici economici.

ampliare le proprie aree di intervento, in particolare nel settore energetico in cui inizia a firmare accordi per l'installazione di terminali per la ricarica dei veicoli elettrici. Allo stesso tempo, il gruppo sta valutando la sua posizione in nuovi spazi di mercato ed è pronto a cogliere nuove opportunità di crescita esterna.

Al termine di un esercizio 2018 particolarmente dinamico, il Gruppo si posiziona con fiducia e in modo ottimale per cogliere nel 2019 le opportunità di crescita derivanti da mercati strutturalmente vivaci direttamente collegati alla trasformazione digitale dell'economia su scala europea.

### Webcast

Un webcast per analisti e investitori si terrà giovedì 25 aprile h 17.00 (Parigi) / h 16.00 (Londra) / h 11.00 (New York)

Link d'accesso : <https://slidesync.com/ajAZ3JQk2O>

Codice d'accesso : 684688786

### Prossimi appuntamenti finanziari

13 maggio 2019 (\*) Ricavi I trimestre 2019 e Webcast per investitori h 18:00 (Parigi)

### Chi è SOLUTIONS 30

---

Il gruppo SOLUTIONS 30 è leader in Europa nelle soluzioni per le nuove tecnologie. La sua missione è di rendere accessibile a tutti, privati e imprese, le nuove tecnologie che cambiano la vita quotidiana: ieri l'informatica e internet, oggi il digitale, domani le innovazioni che renderanno il mondo sempre più interconnesso in tempo reale. Forte di oltre 20 milioni di interventi realizzati dalla sua costituzione, la società è organizzata intorno a una rete di 8000 tecnici in maniera capillare presenti su tutto il territorio. SOLUTIONS 30 copre attualmente l'intero territorio in Francia, Italia, Paesi Bassi, Belgio e Germania e Spagna.

La filiale italiana denominata Telima Italia è stata creata nel maggio del 2008 e rinominata SOLUTIONS 30 ITALIA nel maggio del 2013. Il capitale di SOLUTIONS 30 S.E. è composto da 104 997 392 azioni, pari al numero di diritti di voto teorici ed esercitabili.

SOLUTIONS 30 SE è quotata sul mercato Euronext Growth (ISIN FR0013379484 – codice ALS30) e alla Borsa di Francoforte sul circuito di negoziazione elettronico XETRA (FR0013379484 – codice 3OL2).

Indici : MSCI Europe Small Cap | Tech40 | CAC PME.

Ulteriori informazioni sono disponibili su: [www.solutions30.com](http://www.solutions30.com) e [www.solutions30italia.it](http://www.solutions30italia.it)

---

## Contatti internazionali

---

### Solutions 30

Nezha Calligaro

+352 2 837 1389 | [nezha.calligaro@solutions30.com](mailto:nezha.calligaro@solutions30.com)

### Relations Investisseurs – France

Nathalie Boumendil

+33 (0)6 85 82 41 95 | [investor.relations@solutions30.com](mailto:investor.relations@solutions30.com)

### Relations Investisseurs -Europe & USA

John Klein

+44 (0)793 9230 260 | [john.klein@solutions30.com](mailto:john.klein@solutions30.com)

### Listing Sponsor

Hervé Guyot

+33 (0)1 45 63 68 60 | [hguyot@genesta-finance.com](mailto:hguyot@genesta-finance.com)

### Relations Presse

Samuel Beaupain

+ 352 2 777 4210 | [media.relations@solutions30.com](mailto:media.relations@solutions30.com)

---

### In Italia ENGAUGE

Mara Cappelletti | Ufficio stampa SOLUTIONS 30

Italia

+39 335 83 17 620 | [mara.cappelletti@engauge.it](mailto:mara.cappelletti@engauge.it)