

Ontex resultaten van het 1^{ste} kwartaal 2023: Groei EBITDA-marge en verbetering hefboomratio verdergezet

- Omzetgroei met dubbele cijfers jaar op jaar;
- Aangepaste EBITDA is verdubbeld versus 1^{ste} kwartaal 2022, met marge van 9% die jaar op jaar en kwartaal op kwartaal gestegen is;
- Hefboomratio is verlaagd tot 5,3x, dankzij EBITDA-stijging;
- Vooruitzichten voor het jaar zijn bevestigd;
- Verkoop van Mexicaanse bedrijfsactiviteiten afgesloten voor een totale netto-opbrengst van ongeveer 265 miljoen €, wat de terugbetaling toelaat van de termijnlending van 220 miljoen €.

Resultaten van het 1^{ste} kwartaal 2023

- De **omzet**^[1] van Core Markets bedroeg 446 miljoen €, een stijging van 15% LFL ten opzichte van het eerste kwartaal van 2022, dankzij prijsverhogingen met dubbele cijfers in alle bedrijfsactiviteiten, inclusief bijkomende prijsverhogingen in het kwartaal. Volume en mix waren over het algemeen stabiel, met groei in babybroekjes en volwassenenzorg in Europa, die de voorraadafbouw van klanten in Noord-Amerika compenseerde. Inclusief gunstige wisselkoersen steeg de totale omzet met 16% op jaarbasis.
- De **aangepaste EBITDA**^[1] van Core Markets bedroeg 41 miljoen €, een stijging van 95% op jaarbasis. Hoewel de prijsstelling de extra inflatie van de kosten in het kwartaal ten opzichte van een jaar geleden compenseerde, dekt dit niet de totale cumulatieve kosteninflatie sinds 2021. Dankzij maatregelen om operationele kosten te verminderen kon de operationele kostenbasis op jaarbasis met bijna 5% worden verlaagd. De aangepaste EBITDA-marge steeg tot 9,1%, een stijging van 3,7pp op jaarbasis en 0,4pp op kwartaalbasis.
- De omzet van de **Totale Groep** bedroeg 652 miljoen €, een stijging met 16% LFL ten opzichte van het eerste kwartaal van 2022, inclusief een even sterke, door prijs gedreven bijdrage van de beëindigde Emerging Markets. De aangepaste EBITDA kwam uit op 56 miljoen €, een stijging van 126% op jaarbasis en 9% op kwartaalbasis, waarmee het herstel sinds het derde kwartaal van 2022 wordt voortgezet. De aangepaste EBITDA-marge van 8,5% was 4,1pp hoger dan in het eerste kwartaal en 1,0pp hoger dan in het vierde kwartaal van 2022.
- De **nettoschuld** van de hele Groep bleef grotendeels stabiel en bedroeg op 31 maart 880 miljoen €, vooraleer de opbrengst van de verkoop van de Mexicaanse bedrijfsactiviteiten werd ontvangen. In combinatie met een aanzienlijk verbeterde aangepaste EBITDA over de laatste twaalf maanden daalde de hefboomratio verder tot 5,3x, vergeleken met 6,4x aan het begin van het jaar.

Vooruitzichten voor 2023

In de context van de aanhoudende volatiele inflatoire macro-economische omgeving, bevestigt Ontex zijn vooruitzichten voor 2023, met volgende verwachtingen:

- Groei van de **omzet** van Core Markets met hoge enkelvoudige cijfers, waardoor de in 2022 gerealiseerde verbetering wordt geconsolideerd en de portefeuille verder in evenwicht wordt gebracht;
- **Aangepaste EBITDA-marge** van Core Markets tussen 8% en 10%, waarbij de kosteninflatie wordt gecompenseerd door verder prijzen door te rekenen en structurele kostenbesparingsmaatregelen verder hun vruchten te laten afwerpen;
- **Beëindigde bedrijfsactiviteiten** dragen positief bij aan aangepaste EBITDA en vrije kasstroom;
- De **hefboomratio** tegen het einde van het jaar teruggebracht tot minder dan 4x, waarbij verbetering van de winstgevendheid en kasstroomdiscipline een aandachtspunt blijft.

[1] De gerapporteerde winst- & verliescijfers geven alleen de voortgezette bedrijfsactiviteiten weer, d.w.z. de Core Markets. Vanaf 2022 worden Emerging Markets, die ongeveer 30% van de omzet vertegenwoordigen, gerapporteerd als activa aangehouden voor verkoop en beëindigde bedrijfsactiviteiten, als gevolg van de strategische beslissing om deze bedrijfsactiviteiten te verkopen.

Citaat van de CEO

Gustavo Calvo Paz, CEO van Ontex, licht toe: "De prestaties van Ontex verbeteren sterk en dat heeft zich in het eerste kwartaal voortgezet. De omzet groeit stevig en dat versterkt de dynamiek die vorig jaar is ingezet. Het belangrijkste is dat we de margeverbetering bevestigen en zo de verbetering van de hefboomratio doorzetten met een hogere winstgevendheid. Deze resultaten en de afsluiting van de verkoop van de Mexicaanse bedrijfsactiviteiten zijn een verdere positieve stap, nu we onze inspanningen versnellen om onze bedrijfsactiviteiten te vereenvoudigen, de efficiëntie te verhogen, de relaties met onze klanten te versterken en onze financiering veilig te stellen."

Belangrijkste financiële gegevens van het 1^{ste} kwartaal 2023

Kernindicatoren

Kernindicatoren in miljoen €	Eerste kwartaal			
	2023	2022	%	% LFL
Core Markets (voortgezette bedrijfsactiviteiten)				
Omzet	445,9	384,7	+16%	+15%
Babyverzorging	195,1	176,4	+11%	+10%
Volwassenverzorging	183,0	149,1	+23%	+22%
Damesverzorging	61,3	52,6	+17%	+16%
Aangepaste EBITDA	40,7	20,9	+95%	
Aangepaste EBITDA-marge	9,1%	5,4%	+3,7pp	
Emerging Markets (beëindigde bedrijfsactiviteiten)				
Omzet	205,8	168,7	+22%	+17%
Aangepaste EBITDA	15,0	3,7	+300%	
Aangepaste EBITDA marge	7,3%	2,2%	+5,1pp	
Totale Groep				
Omzet	651,6	553,4	+18%	+16%
Aangepaste EBITDA	55,7	24,7	+126%	
Aangepaste EBITDA-marge	8,5%	4,5%	+4,1pp	
Netto financiële schuld [1]	879,9	867,4	+1%	
Hefboomgraad [1]	5,3x	6,4x	-1,1x	

Core Markets (voortgezette bedrijfsactiviteiten)

Omzet in miljoen €	2022	Volume/ mix	Prijs	2023 LFL	FX	2023
Eerste kwartaal	384,7	-0,5	+58,2	442,4	+3,5	445,9

Aangepaste EBITDA in miljoen €	2022	Volume/ mix/prijs	Grond- stoffen	Operat. kosten	Operat. besparing	SG&A/ Overige	FX	2023
Eerste kwartaal	20,9	+62,8	-38,5	-17,2	+15,6	-1,2	-1,8	40,7

[1] Balansgegevens worden vergeleken met het begin van de periode, d.w.z. maart 2023 versus december 2022 voor het eerste kwartaal.

Bedrijfsoverzicht van het 1^{ste} kwartaal 2023

Omzet van Core Markets (voortgezette bedrijfsactiviteiten)

De **omzet** van Core Markets bedroeg 446 miljoen €, een stijging van 15% LFL ten opzichte van het eerste kwartaal van 2022, dankzij prijsverhogingen met dubbele cijfers in alle bedrijfsactiviteiten. In babyverzorging steeg de omzet met 10% LFL ten opzichte van vorig jaar, dankzij de aanhoudende volumegroei van babybroekjes. In de volwassenenverzorging groeide de omzet met 22% LFL ten opzichte van vorig jaar, en steeg ook ten opzichte van het vorige kwartaal door een sterke vraag, zowel in de gezondheidszorg als in retail-kanalen. De omzet in damesverzorging steeg met 16% LFL ten opzichte van vorig jaar. Inclusief gunstige wisselkoersen was de totale omzetgroei 16% hoger op jaarbasis en 3% lager dan in het vierde kwartaal van 2022, als gevolg van een meer uitgesproken kwartaalgebonden schommeling.

Wijzigingen in **volume en mix** hadden geen significant netto-effect. In Europa verbeterde de productmix, inclusief een hogere groei van babybroekjes en producten voor volwassenenverzorging. De volumes waren stabiel in vergelijking met het eerste kwartaal van 2022, dat werd gekenmerkt door was opgedreven door klanten die anticipeerden op aankomende prijsverhogingen. De markt vraagt blijft gunstig voor retail-merken, die marktaandeel winnen in een over het algemeen vlakke markt. Ontex' volumes in Noord-Amerika daalden in het kwartaal door een meer uitgesproken voorraadafbouw bij bepaalde lifestyle-klanten, wat ook een invloed had op de productmix.

De **prijzen** stegen gemiddeld met 15% ten opzichte van vorig jaar, door prijsstijgingen met dubbele cijfers in alle categorieën en belangrijkste regio's. Na de enorme stijging van de grondstof- en andere kosten voerde Ontex in de loop van 2022 gestaag prijsverhogingen door om de gevolgen te verzachten. Hoewel het merendeel van de prijzen in dit kwartaal hiervan het gevolg is, bleef Ontex bijkomende prijsverhogingen doorvoeren om de cumulatieve kosteninflatie te compenseren.

Wisselkoersschommelingen hadden een licht positief effect van 1%. De appreciatie van de Russische roebel en de Amerikaanse dollar op jaarbasis compenseerde ruimschoots de depreciatie van het Britse pond.

Aangepaste EBITDA van Core Markets (voortgezette bedrijfsactiviteiten)

De **aangepaste EBITDA** van Core Markets bedroeg 41 miljoen €, een stijging van 95% op jaarbasis. Vergelijken met het vierde kwartaal van 2022 was deze grotendeels stabiel, waarbij de aanhoudende kosteninflatie werd gecompenseerd door prijs- en productiviteitsverbeteringen. De aangepaste EBITDA-marge steeg tot 9,1%, met 3,7pp op jaarbasis en 0,4pp op kwartaalbasis.

Hoewel er geen significant **volume- en mix**-effect op de omzet was, had de verbetering van de productmix, onder meer in volwassenverzorging en in babybroekjes, een positief effect van 5 miljoen € op de EBITDA.

De **kostenbesparende maatregelen** droegen 16 miljoen € aan besparingen bij, een vermindering van de operationele kostenbasis met bijna 5%. Aankoopinitiatieven en operationele efficiëntie waren de belangrijkste drijvende krachten achter de verbetering. Hoewel licht gestegen met de inflatie, vooral voor de lonen, bleven de verkoop- en algemene beheerskosten ten opzichte van de omzet onder de 10%.

De **kosteninflatie** woog zwaar op de vergelijking op jaarbasis, met een negatief effect van 38 miljoen € op grondstoffen, vooral voor fluff en superabsorberende polymeren, en 17 miljoen € voor andere operationele kosten, waaronder looninflatie. Hoewel de stijging op jaarbasis vertraagt ten opzichte van de piek in het derde kwartaal van 2022, betekent dit nog steeds een aanzienlijke stijging in vergelijking met het kostenniveau in het vierde kwartaal van vorig jaar, na de contractvernieuwingen van het begin van het jaar. De totale kostenbasis steeg met bijna 20% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2022.

De sterk aanhoudende **prijzetting** droeg op jaarbasis 58 miljoen € bij. Hoewel dit de extra inflatie van de kosten ten opzichte van het voorgaande jaar voor het eerst compenseert, dekt het niet de cumulatieve kostenstijging sinds het begin van de inflatiegolf in 2021 in alle markten en categorieën. Daarom zijn verdere aanpassingen, waaronder selectieve prijzetting, noodzakelijk.

Wisselkoersschommelingen hadden een netto negatief effect van 2 miljoen €, aangezien het positieve effect op de omzet meer dan gecompenseerd werd door het effect van de jaar-op-jaarstijging van de Amerikaanse dollar op de kosten.

Totale Groep (inclusief beëindigde bedrijfsactiviteiten)

De **beëindigde bedrijfsactiviteiten**, bestaande uit de divisie Emerging Markets, genereerden een omzet van 206 miljoen €, een stijging van 17% LFL ten opzichte van vorig jaar, vooral dankzij de prijsverhoging in de verschillende regio's. Lagere volumes in Mexico en het Midden-Oosten werden gecompenseerd door volumegroei in Brazilië en een algemene verbetering van de mix. De totale omzetgroei bedroeg 22% op jaarbasis, dankzij positieve wisselkoersschommelingen, waarbij de waardeinstijging van de Mexicaanse peso en de Braziliaanse real het effect van devaluatie en hyperinflatie van de Turkse lira ruimschoots compenseerden. De aangepaste EBITDA kwam uit op 15 miljoen €, tegenover 4 miljoen € in 2022 en een verdere stijging van 37% ten opzichte van het vierde kwartaal van vorig jaar. De aangepaste EBITDA-marge van 7,3% is 5,1pp hoger op jaarbasis en 2,2pp hoger op kwartaalbasis.

De **totale omzet van de Groep** bedroeg 652 miljoen €, 16% meer LFL dan in het eerste kwartaal van 2022 en 18% meer in totaal. Prijsverhogingen vertegenwoordigden met 15% het grootste deel van de omzetgroei. Volume en mix waren over het algemeen stabiel en wisselkoersschommelingen hadden een positief effect. De aangepaste EBITDA kwam uit op 56 miljoen €, een stijging van 126% op jaarbasis en 9% op kwartaalbasis, waarmee het herstel sinds het derde kwartaal van 2022 wordt voortgezet. De stijging van de verkoopprijzen met 85 miljoen € compenseerde de stijging van de kosten met 83 miljoen €. De verbetering van de mix droeg 15 miljoen € bij en de bruto operationele besparingen 20 miljoen €, terwijl de verkoop- en algemene beheerskosten 9 miljoen € stegen vooral als gevolg van de looninflatie. De EBITDA-marge steeg daardoor tot 8,5%, 4,1pp op jaarbasis en 1,0pp op kwartaalbasis.

Financieel overzicht van het 1^{ste} kwartaal 2023

Kasstroom en balans

De **netto financiële schuld** voor de hele Groep bedroeg eind maart 880 miljoen €, exclusief de opbrengsten van de verkoop van de Mexicaanse bedrijfsactiviteiten, vergeleken met 867 miljoen € aan het begin van het jaar. Terwijl de EBITDA van de Totale Groep op jaarbasis aanzienlijk steeg, inclusief 10 miljoen € aan herstructurerings- en desinvesteringskosten, stegen de investeringen zoals verwacht tot meer dan 3% van de omzet. De financieringskosten stegen als gevolg van de rentestijging op het deel van de schuld met variabele rente en omvatten de betaling van het coupon op de obligatie aan vaste rente. De behoefte aan werkkapitaal nam voornamelijk toe door het effect van hogere kosten ten opzichte van het vorige kwartaal.

De **hefboomratio** daalde verder tot 5,3x van 6,4x eind december 2022, en de piek van 7,7x eind september daarvoor. De sterke stijging van de aangepaste EBITDA in de afgelopen kwartalen was de drijvende kracht achter deze daling.

Na de afsluiting van de **verkoop** van de Mexicaanse bedrijfsactiviteiten bedroeg de netto-opbrengst bij afsluiting ongeveer 225 miljoen €, na aftrek van belastingen, na transactie- en afdekkingskosten en na balansaanpassingen. Dit bedrag blijft onderworpen aan de gebruikelijke aanpassingen na afsluiting van de transactie. De transactie omvat ook een aanvullende uitgestelde betaling die in de komende vijf jaar moet worden ontvangen van ongeveer 40 miljoen €, wat de totale netto-opbrengst op ongeveer 265 miljoen € brengt.

De opbrengst van de verkoop zal worden gebruikt om de termijnlening van 220 miljoen € midden mei terug te betalen. Dit zal de schuldpositie van Ontex aanzienlijk versterken: de obligatie met vaste rentevoet van 3,5% vertegenwoordigt dan ongeveer 75% van de totale **bruto financiële schuld** exclusief leasing.

Bijkomende informatie

Alternatieve prestatie maatstaven

Alternatieve prestatie maatstaven (non-GAAP) worden in dit persbericht gebruikt omdat het management van mening is dat ze op grote schaal worden gebruikt door bepaalde beleggers, effectenanalisten en andere geïnteresseerde partijen als aanvullende maatstaf voor prestaties en liquiditeit. De alternatieve prestatie maatstaven zijn mogelijk niet vergelijkbaar met maatregelen met een vergelijkbare titel bij andere ondernemingen en hebben beperkingen als analyse-instrumenten. Zij kunnen als dusdanig niet op zichzelf worden beschouwd of als een substituuut voor de analyse van Ontex' bedrijfsresultaten, prestaties of liquiditeit onder IFRS.

Like-for-like (LFL) groei en omzet

Omzet op vergelijkbare basis (LFL of Like-For-Like) wordt gedefinieerd als omzet tegen constante valuta, exclusief wijzigingen in de consolidatiekring door fusies en overnames, en exclusief hyperinflatie effecten. De reconciliatie van like-for-like omzet is te vinden op pagina 2 van dit document.

EBITDA en aangepaste EBITDA en gerelateerde marges

EBITDA wordt gedefinieerd als winst vóór netto financieringskosten, inkomstenbelastingen en afschrijvingen. Aangepaste EBITDA wordt gedefinieerd als EBITDA plus EBITDA-aanpassingen. EBITDA en aangepaste EBITDA marges zijn EBITDA en aangepaste EBITDA gedeeld door de omzet.

EBITDA-aanpassingen zijn gemaakt voor baten en lasten die door het management worden geacht geen betrekking te hebben op transacties, projecten en waardecorrecties van activa en passiva, die plaatsvinden in het kader van de normale activiteiten van de Groep. Deze baten en lasten worden afzonderlijk gepresenteerd, vanwege hun omvang of aard, zodat gebruikers van de geconsolideerde jaarrekening van de Vennootschap een beter inzicht krijgen in de genormaliseerde prestaties van het bedrijf, en hebben betrekking op:

- Kosten verbonden overnames;
- Wijzigingen in de waardering van voorwaardelijke overwegingen in het kader van bedrijfscombinaties;
- Wijzigingen in de groepsstructuur, kosten met betrekking tot herstructurering van de activiteiten, met inbegrip van kosten die betrekking hebben op de vereffening van dochterondernemingen en de sluiting, opening of verplaatsing van fabrieken;
- Waardevermindering van activa en grote rechtszaken.

In de geconsolideerde winst- en verliesrekening deze EBITDA-aanpassingen zijn samengesteld uit de volgende items:

- Opbrengsten/(kosten) gerelateerd aan wijzigingen in de groepsstructuur
- Opbrengsten/(kosten) gerelateerd aan bijzondere waardeverminderingen en significante geschillen.

Afstemming van resultatenrekening		Eerste kwartaal			
		2023			2022
		Voort- gezet	Beëindigd	Totaal	Totaal
in miljoen €					
Omzet	<i>a</i>	445,9	205,8	651,6	553,4
Bedrijfsresultaat	<i>b</i>	17,0	12,4	29,4	(0,8)
Afschrijvingen	<i>c</i>	16,7	-	16,7	21,4
EBITDA	<i>d=b-c</i>	33,8	12,4	46,1	20,6
EBITDA aanpassingen	<i>g</i>	6,9	2,6	9,5	4,0
Aangepaste EBITDA	<i>h=d+g</i>	40,7	15,0	55,7	24,7
<i>Aangepaste EBITDA-marge</i>	<i>i=h/a</i>	<i>9,1%</i>	<i>7,3%</i>	<i>8,5%</i>	<i>4,5%</i>

Netto financiële schuld en hefboomratio

De netto financiële schuld wordt berekend door de korte- en langetermijnschulden op te tellen en de geldmiddelen en kasequivalenten af te trekken. De hefboomratio wordt gedefinieerd als de netto financiële schuld gedeeld door de aangepaste EBITDA over de laatste twaalf maanden (LTM).

Afstemming van netto financiële schuld		31 maart 2023			31 december 2022		
		Voort- gezet	Beëindigd	Totaal	Voort- gezet	Beëindigd	Totaal
in miljoen €							
Langlopende rentedragende leningen	<i>A</i>	886,5	15,5	902,0	891,7	16,8	908,5
Kortlopende rentedragende leningen	<i>B</i>	184,6	14,7	199,3	145,4	22,2	167,6
Geldmiddelen & kasequivalenten	<i>C</i>	108,6	112,8	221,3	149,1	59,7	208,7
Netto financiële schuld	<i>D=A+B-C</i>	962,5	(82,6)	879,9	888,1	(20,7)	867,4
Aangepaste EBITDA (LTM)	<i>E</i>			166,7			135,7
<i>Leverage ratio</i>	<i>F=D/E</i>			5,3x			6,4x

Vrijwaringsclausule

Dit rapport kan “toekomstgerichte verklaringen” bevatten. Toekomstgerichte verklaringen zijn verklaringen betreffende of gebaseerd op de huidige voornemens, meningen of verwachtingen van het management betreffende, onder meer, Ontex toekomstige bedrijfsresultaten, financiële conditie, liquiditeit, prospecten, groei, strategieën of ontwikkelingen in de sector waarin we operationeel zijn. Per definitie houden toekomstgerichte verklaringen risico's, onzekerheden en veronderstellingen in waardoor de reële resultaten van toekomstige gebeurtenissen in belangrijke mate kunnen afwijken van de verklaarde of geïmpliceerde. Deze risico's, onzekerheden en veronderstellingen kunnen het resultaat en de financiële effecten van deze plannen en gebeurtenissen hierin beschreven negatief beïnvloeden.

Toekomstgerichte verklaringen, die in dit rapport worden vermeld met betrekking tot trends of huidige activiteiten, zijn geen waarborg dat deze trend en activiteiten in de toekomst zullen aanhouden. Wij gaan geen enkele verbintenis aan om de toekomstgerichte verklaringen te actualiseren, noch als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of andere. Men mag geen onterecht vertrouwen schenken aan toekomstige verklaringen, die enkel geldig zijn op de datum van dit rapport.

De informatie in dit rapport kan wijzigen zonder voorafgaandelijke melding. Geen waarborg, noch uitgedrukt of verondersteld, wordt gemaakt met betrekking tot de redelijkheid, de nauwkeurigheid of de volledigheid van de informatie opgenomen in dit rapport en geen vertrouwen moet hieraan gehecht worden.

De meeste tabellen in dit rapport geven de bedragen weer in miljoen € voor redenen van transparantie. Dit kan aanleiding geven tot afrondingsverschillen in de tabellen opgenomen in dit rapport.

Bedrijfsinformatie

Het bovenstaande persbericht en de bijbehorende financiële informatie van Ontex Group NV voor de drie maanden eindigend op 31 maart 2023 werd goedgekeurd voor publicatie overeenkomstig een besluit van de raad van bestuur van 3 mei 2023.

Audiowebcast

Het management zal een audiowebcast organiseren voor beleggers en analisten op 4 mei 2023 om 12:00 CEST / 11:00 BST. Een kopie van de presentatie zal beschikbaar zijn op ontex.com.

Klik op onderstaande link om de presentatie bij te wonen vanaf uw laptop, tablet of mobiel apparaat. Het geluid wordt gestreamd via uw geselecteerd apparaat, dus zorg ervoor dat u een hoofdtelefoon of uw volume aan staat.

https://channel.royalcast.com/landingpage/ontexgroup/20230504_1

Een volledige opname van de presentatie zal beschikbaar zijn op dezelfde link kort na afloop van de live presentatie.

Financiële kalender

- **5 mei 2023** Jaarlijkse Algemene Vergadering
- **28 juli 2023** Resultaten van het 2^{de} kwartaal & 1^{ste} halfjaar 2023
- **27 oktober 2023** Resultaten van het 3^{de} kwartaal 2023
- **28 februari 2024** Resultaten van het 4^{de} kwartaal en volledig jaar 2023

Vragen

- **Beleggers** Geoffroy Raskin +32 53 33 37 30 investor.relations@ontexglobal.com
- **Media** Maarten Verbanck +32 492 72 42 67 corporate.communications@ontexglobal.com

Over Ontex

Ontex is een toonaangevende internationale leverancier van oplossingen voor persoonlijke hygiëne, met expertise in babyverzorging, vrouwelijke verzorging en volwassen zorg. De innovatieve producten van Ontex worden verdeeld in ongeveer 100 landen via toonaangevende retailermerken, lifestylemerken en Ontex-merken. Ontex stelt wereldwijd zo'n 7.500 mensen tewerk en is aanwezig in 21 landen, met het hoofdkantoor in Aalst, België. Ontex is genoteerd op Euronext Brussel en maakt deel uit van de Bel Mid®. Om op de hoogte te blijven van het laatste nieuws, bezoek ontex.com of volg Ontex op [LinkedIn](#), [Facebook](#), [Instagram](#) en [YouTube](#).

ONTEX GROUP NV

Korte Keppestraat 21 – 9320 Erembodegem (Aalst) – België
0550.880.915 RPR Gent – Divisie Dendermonde