



Bokslutskommuniké, 2021

- **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 30.832 Mkr (27.146 Mkr)
- **RESULTATET EFTER FINANSNETTO** uppgick till 4.318 Mkr (3.658 Mkr)
- **RESULTATET EFTER SKATT** uppgick till 3.378 Mkr (2.923 Mkr)
- **VINSTEN** per aktie före och efter utspädning, beräknad på genomsnittligt antal utestående aktier under perioden, uppgick till 1,65 kr (1,42 kr)
- **FÖRVÄRV AV**
 - 100% av aktierna i brittiska värmekabelbolaget Heat Trace Holdings Ltd
 - 50% av aktierna i brittiska värmepumpsbolaget Go Geothermal Ltd
- **STYRELSEN** föreslår en utdelning på 0,50 kr/aktie (0,3875 kr/aktie)

Stabilt 2021 – delmålet på 40 miljarder rycker närmare

Genomgående god efterfrågan men material- och komponentbrist har skadat leveransförmågan

Koncernens omsättning passerade under året 30 miljarder kronor, vilket innebär att vi på tre år kommit halvvägs mot delmålet att senast 2025 omsätta 40 miljarder. Omsättningstillväxten uppgick under helåret till 13,6% (7,1%) varav 11,8 (- 0,9%) var organisk. Den förstärkta svenska valutan har haft en avsevärt negativ effekt på omsättningsutvecklingen.

Den totala efterfrågan har varit ovanligt god under hela året. Vid en jämförelse med fjolårets efterfrågesituation är det viktigt att erinra om att efterfrågan då var relativt svag under första halvåret på grund av pandemin som hade en kraftigt återhållande effekt. Under andra halvåret 2020 återvände sedan efterfrågan med oväntad styrka.

Vi ser två huvudanledningar till den goda efterfrågeutvecklingen. För det första så har produkter med anknytning till hållbarhet haft en fortsatt stark utveckling, vilket är en naturlig konsekvens av att vårt samhälle nu ställs om till att bli mindre beroende av fossila bränslen. För det andra har pandemin kraftigt begränsat människors traditionella rörelsefrihet, vilket medfört att efterfrågan på produkter avsedda för renovering av det egna hemmet ökat.

Den snabba återhämtningen i världsekonomin, som inleddes redan under andra halvåret 2020, har fortsatt under hela året 2021. Den här både glädjande och oväntade utvecklingen har emellertid inneburit att våra underleverantörer inte hunnit ställa om, varför vi drabbats av såväl direkta komponentbrister som osäkra leveransbesked och kraftigt förlängda leveranstider. Detta har tyvärr skadat vår egen leveransförmåga, speciellt under årets sista månader som traditionellt är våra starkaste.

Den alltmer uppenbara komponentbristen i kombination med den goda efterfrågan redan under första halvåret försvårade den under våren och försommaren planerade lageruppbyggnaden, vilket ytterligare bidragit till att förvärra vår leveransförmåga under högsäsongen. Vid utgången av året låg koncernens orderbehållning på en nivå som vi tidigare aldrig varit i närheten av. Den försenade andelen av denna låg tyvärr också på en hög nivå, vilket är synnerligen besvärande. De ständiga material- och komponentbristerna har också inneburit att inte heller den målsatta produktivitetstillväxten kunnat realiseras.

Kalender

17 februari 2022

KI 08.00 Bokslutskommuniké 2021

KI 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Bokslutskommuniké 2021 och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till presentationsbilderna under konferensen. För att lyssna via telefon, ring +46 8 566 427 04.

april 2022

Publicering av årsredovisning 2021

Kallelse till Årsstämma

17 maj 2022

Delårsrapport 1, januari-mars 2022

Årsstämma

Den uppenbara frågan är naturligtvis när material- och komponentförsörjningen kan förväntas återgå till en mera normal situation. Tyvärr kan inte något entydigt svar formuleras på den frågan utan den bild som oftast tecknas är att en successiv förbättring sannolikt kommer att ske från och med kvartal två och fram till det kommande årsskiftet. Under tiden arbetar vi oförtrutet vidare med att anpassa oss till de rådande förhållandena genom omkonstruktioner, ökad flexibilitet i produktionen, ökade komponentlager när möjlighet till detta ges samt utvärdering av nya leverantörer.

Som om inte leveransstörningarna varit tillräckligt besvärliga att hantera så har vi också påförts kraftiga och dessutom många gånger oannonserade prishöjningar. Som en konsekvens av detta har även vi varit tvungna att justera våra priser men den fulla effekten av dessa kommer av naturliga skäl med en viss eftersläpning.

Affärsområde NIBE Climate Solutions har, på grund av sin utpräglade hållbarhetsprofil, haft en god tillväxt i efterfrågan under hela året. Utvecklingen i Europa har varit mycket positiv och här samspelar slutkonsumenternas stora intresse för hållbarhet med de flesta europeiska ländernas uppmuntran till, att genom bidrag och skattelättnader, reducera beroendet av fossila bränslen. Utvecklingen i Nordamerika rör sig också i rätt riktning. USAs inträde i Parisavtalet är en viktig markering i detta sammanhang liksom ambitionen i "Clean Energy for America Act".

Det är också mycket stimulerande att se mottagandet av de helt nya generationer värmepumpar som lanserats där optimala köldmedier och ännu bättre prestanda står i fokus.

För att möta den förväntade kraftiga marknadstillväxten har dessutom ett mycket ambitiöst investeringsprogram satts igång. Detta ska säkerställa såväl fortsatt produktutveckling i absolut världsklass som en rationell och hållbar produktionskapacitet med målsättningen att öka våra marknadsandelar ytterligare.

Såväl rörelseresultat som rörelsemarginal har ytterligare förbättrats, vilket huvudsakligen förklaras av den goda reella organiska tillväxten samt en fortsatt god kontroll över de fasta kostnaderna.

Affärsområde NIBE Element har också upplevt en god tillväxt under hela året inom praktiskt taget alla marknadssegment och låg omsättningsmässigt under 2021 avsevärt över nivån före pandemin. Marknadssegment med tydlig hållbarhetsprofil har haft den starkaste utvecklingen tillsammans med konsumentrelaterade marknadssegment. Vidare har den kraftigt ökade investeringsnivån inom halvledarindustrin inneburit en mycket god tillväxt för affärsområdets värme- och styrutrustning. Den generellt starka elektrifieringstrenden innebär också



*Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör*

en långsiktigt positiv utveckling för oss, inte minst vad gäller fordonsindustrin och den spårbundna industrin.

Den goda reella organiska tillväxten i kombination med en fortsatt god kontroll över de fasta kostnaderna har möjliggjort en förbättring av såväl rörelseresultat som rörelsemarginal.

Affärsområde NIBE Stoves har också haft en mycket god omsättningsutveckling under året. Även för detta affärsområde ligger omsättningen nu på en avsevärt högre nivå än före pandemin. Renoveringstrenden under de senaste två åren har varit en viktig bidragande faktor vad gäller tillväxten.

En fråga som infinner sig är om efterfrågan kommer att försvagas nu när pandemin börjar ebba ut men vår bedömning är att konsumenternas intresse för produkter med bättre miljöprestanda snarare kan komma att öka. Dessutom är det allt fler länder som uppmantrar till utbyte av gamla produkter mot nya eldstäder med lägre utsläppsnivåer och högre verkningsgrad.

Vår strategi är att vi genom våra stora satsningar på produktutveckling ska ligga längst fram i teknologi och steget före vad gäller såväl kundernas som myndigheternas kommande krav.

Den mycket goda organiska reella omsättningstillväxten kombinerat med fortsatt god kontroll över de fasta kostnaderna har inneburit att såväl rörelseresultat som rörelsemarginal kraftigt kunnat förbättras.

Investeringsnivån i de befintliga verksamheterna uppgick under perioden till 1.242 Mkr att jämföras med fjolårets 1.109 Mkr och avskrivningstakten inklusive leasingkontrakten på 1.297 Mkr jämfört med 1.236 Mkr i fjol. Exklusive leasingkontrakten låg avskrivningstakten på 970 Mkr jämfört med 938 Mkr under fjolåret. Investeringstakten kommer att variera något över tiden men mot bakgrund av fortsatt förväntad tillväxt kommer investeringarna i fortsatt kapacitetsutbyggnad, i ytterligare automation och rationaliseringar samt dessutom i ren hållbarhetsutveckling framgent att ligga en bit över avskrivningstakten exklusive leasingkontrakt.

Rörelseresultatet förbättrades under perioden med 25,8% jämfört med fjolåret och rörelsemarginalen förbättrades från 13,0% till 14,4%. Det är speciellt glädjande att det är alla tre affärsområdenas positiva utveckling som möjliggjort koncernens goda utveckling.

Resultatet efter finansnetto förbättrades under perioden med 29,7% jämfört med motsvarande period i fjol. Huvudanledningen till det förbättrade finansnettot är framför allt valutakursvinster.

Utsikter för 2022

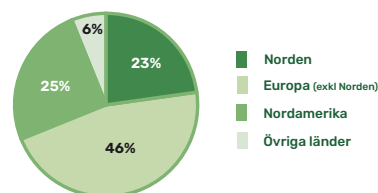
- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvs-sidan.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med noggrann kostnads-kontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Alla våra tre affärsområden har en god geografisk spridning, vilket gör oss mindre sårbara för lokala försvagningar av efterfrågan.
- Vår decentraliserade organisation, byggd på självständiga enheter, är väl beprövad och skapar förutsättningar för ökad motivation och flexibi-litet.
- Att pandemin nu, efter en fjärde våg, tycks vara på väg mot att ebba ut och viruset på väg mot att bli klassat som ett ordinärt influensavirus skapar tillförsikt.
- Effekterna av den politiska oron, ränteutvecklingen och de stigande en-ergipriserna är som alltid svåra att förutse.
- Osäkerheten på underleverantörssidan kommer med all sannolikhet att vara ett orosmoln under hela året.
- Vår vana och våra erfarenheter trogna är vi trots allt försiktigt optimis-tiska till vår utveckling under året som helhet.

Markaryd den 17 februari 2022

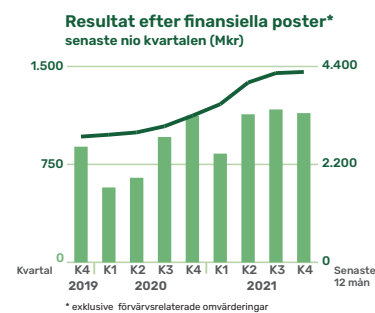
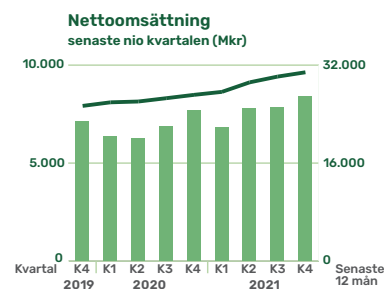
*Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör*

NIBE Group

Omsättning per geografisk region



Nyckeltal		2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	Mkr	30.832	27.146	25.342	22.516	19.009
Tillväxt	%	13,6	7,1	12,5	18,5	23,9
varav förvärvad	%	1,8	8,0	4,6	6,0	19,5
Rörelseresultat	Mkr	4.468	3.880	3.038	2.829	2.344
Rörelseresultat exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar	Mkr	4.438	3.527	3.038	2.794	2.357
Rörelsemarginal	%	14,5	14,3	12,0	12,6	12,3
Rörelsemarginal exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar	%	14,4	13,0	12,0	12,4	12,4
Resultat efter finansnetto	Mkr	4.318	3.658	2.836	2.667	2.182
Resultat efter finansnetto exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	Mkr	4.288	3.305	2.836	2.632	2.195
Vinstmarginal	%	14,0	13,5	11,2	11,8	11,5
Vinstmarginal exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar	%	13,9	12,2	11,2	11,7	11,5
Soliditet	%	49,9	46,3	47,3	47,8	45,8
Avkastning på eget kapital	%	17,3	16,1	13,5	14,8	13,7
Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	%	17,2	14,5	13,5	14,6	13,7



Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 30.832 Mkr (27.146 Mkr), vilket motsvarar en tillväxt på 13,6%. Av den totala omsättningsökningen på 3.686 Mkr var 486 Mkr förvärvad, vilket innebär att omsättningen organiskt ökat med 11,8%.

Resultat

Årets resultat efter finansnetto uppgick till 4.318 Mkr, vilket innebär en resultatstillväxt på 18,0% jämfört med 2020. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 3.658 Mkr. I årets resultat ingår förvärvsrelaterade omvärderingar med 30 Mkr. Årets resultat är belastat med förvärvskostnader på 13 Mkr (30 Mkr). Avkastningen på det egna kapitalet exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar uppgick till 17,2% (14,5%).

Förvärv

Den 7 maj slöts avtal om att förvärva 100% av aktierna i det brittiska bolaget Heat Trace Holdings Ltd med en omsättning på cirka 10 MGBP. Bolaget utvecklar, tillverkar och marknadsför elektrisk värmekabel till ett stort antal branscher internationellt. Bolaget har konsoliderats i affärsområdet NIBE Element från och med 1 maj 2021. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

I slutet av augusti slöts avtal om att förvärva 50% av aktierna i det brittiska bolaget Go Geothermal Ltd med avtal om att förvärva resterande aktier inom en femårsperiod. Bolaget är en betydande återförsäljare av värmepumpar på den brittiska marknaden, har en omsättning på cirka 8,3 MGBP och har konsoliderats i affärsområdet NIBE Climate Solutions från och med september 2021. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

Investeringar

Koncernen har under året investerat 1.790 Mkr (3.692 Mkr). Av investeringarna avser 548 Mkr (2.583 Mkr) förvärv av verksamheter. Resterande 1.242 Mkr (1.109 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maskiner och inventarier i befintliga verksamheter. Det investeringsbelopp som avser förvärv omfattar såväl initiala köpeskillingar som bedömda framtida tilläggsköpeskillingar.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 4.749 Mkr (4.123 Mkr). Kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 3.263 Mkr (5.023 Mkr).

Räntebärande skulder uppgick vid årets utgång till 10.320 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 10.660 Mkr. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid årets utgång till 5.208 Mkr mot 5.240 Mkr vid årets ingång. Soliditeten uppgick vid årets utgång till 49,9%, att jämföras med 46,3% vid årets ingång.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncerngemensamma funktioner samt finansiering. Omsättningen uppgick under året till 28 Mkr (23 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på 268 Mkr (868 Mkr). Årets finansnetto är belastat med nedskrivningar av andelar i dotterföretag med 257 Mkr.

Affärsområdenas utveckling

Kvartalsdata

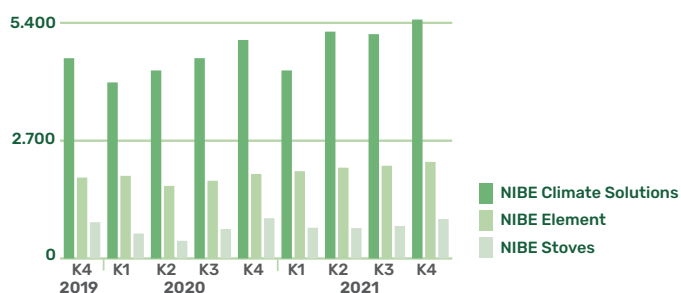
Resultaträkning koncern	2021				2020				2019
	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 4
(Mkr)									
Nettoomsättning	6.831	7.790	7.823	8.388	6.345	6.227	6.889	7.685	7.137
Rörelsekostnader	- 5.966	- 6.568	- 6.621	- 7.209	- 5.707	- 5.545	- 5.853	- 6.161	- 6.184
Rörelseresultat	865	1.222**	1.202	1.179 ***	638	682	1.036	1.524*	953
Finansiellt netto	- 32	- 51	- 31	- 36	- 64	- 34	- 76	- 48	- 67
Resultat efter finansiellt netto	833	1.171**	1.171	1.143 ***	574	648	960	1.476*	886
Skatt	- 188	- 259	- 260	- 233	- 140	- 156	- 192	- 247	- 201
Nettoresultat	645	912**	911	910 ***	434	492	768	1.229*	685
Nettoomsättning affärsområden									
NIBE Climate Solutions	4.310	5.199	5.142	5.476	4.035	4.310	4.591	5.008	4.590
NIBE Element	2.001	2.082	2.125	2.214	1.895	1.664	1.781	1.938	1.855
NIBE Stoves	705	696	746	904	573	406	676	924	832
Koncernelimineringar	-185	- 187	- 190	- 206	- 158	- 153	- 159	- 185	- 140
Totalt koncernen	6.831	7.790	7.823	8.388	6.345	6.227	6.889	7.685	7.137
Rörelseresultat affärsområden									
NIBE Climate Solutions	579	900	907	852	449	585	807	849	691
NIBE Element	216	223	213	224	179	117	173	190	157
NIBE Stoves	85	82	103	143	32	1	78	160	142
Koncernelimineringar	- 15	17**	- 21	- 40 ***	- 22	- 21	- 22	325*	- 37
Totalt koncernen	865	1.222**	1.202	1.179 ***	638	682	1.036	1.524*	953

* Förvärvsrelaterade omvärderingar ingår med 353 Mkr

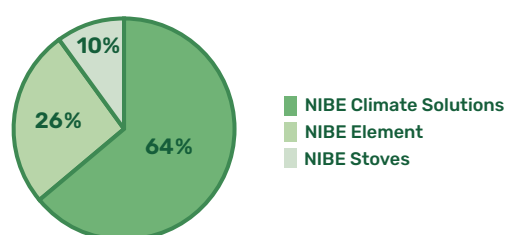
** Förvärvsrelaterade omvärderingar ingår med 37 Mkr

*** Förvärvsrelaterade omvärderingar ingår med - 7 Mkr

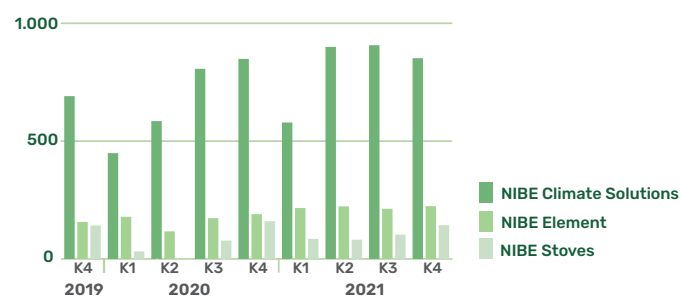
Omsättning per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



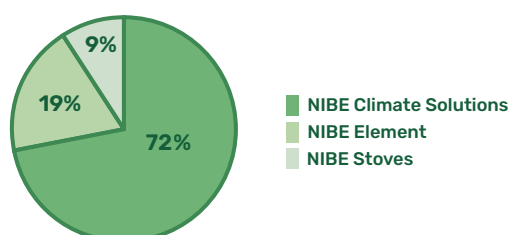
Respektive affärsområdes andel av omsättningen (Kv 1-4, 2021)



Rörelseresultat per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



Respektive affärsområdes resultatandel (Kv 1-4, 2021)



Affärsområde NIBE Climate Solutions

Nyckeltal		2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	Mkr	20.127	17.944	16.430	14.255	12.020
Tillväxt	%	12,2	9,2	15,3	18,6	25,4
varav förvärvad	%	1,9	8,2	5,7	2,7	21,9
Rörelseresultat	Mkr	3.238	2.690	2.277	1.962	1.595
Rörelsemarginal	%	16,1	15,0	13,9	13,8	13,3
Tillgångar	Mkr	27.972	24.981	23.191	20.637	18.707
Skulder	Mkr	4.437	4.312	2.987	2.463	2.603
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	746	685	639	404	322
Avskrivningar	Mkr	808	756	626	448	425

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 20.127 Mkr att jämföras med 17.944 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 2.183 Mkr hänför sig 345 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 10,3%.

Rörelseresultatet uppgick för året till 3.238 Mkr att jämföras med 2.690 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 16,1% jämfört med 15,0% föregående år.

Året i sammandrag

2021 har präglats av klimatdebatten och omställningen till ett fossilfritt samhälle, vilket skapat en mycket god efterfrågan på våra produkter, framför allt i Europa. Även i Nordamerika börjar en liknande debatt att vinna terräng. Vi har haft stort fokus på att både kortsiktigt och långsiktigt öka kapaciteten i våra producerande enheter men den rådande internationella komponentbristen inom flera underleverantörssegment har successivt förvärrats. Detta har resulterat i en mycket besvärlig situation med otillräcklig leveransförmåga under framför allt slutet av året, vilket är mycket frustrerande både för oss och våra kunder.

Slutkonsumenternas intresse för produkter som både sparar energi och använder förnybar energi har fortsatt att öka. Dessutom har politiska beslut tagits i allt fler länder i Europa för att påskynda konverteringen och långsiktigt fasa ut produkter som använder fossila energislag som olja och gas. Även i USA pågår ett intensivt arbete för att bana väg för fortsatta skattelättnader för installation av exempelvis värmepumpar. Allt detta gynnar både miljön och vår bransch på såväl kort som lång sikt och är en av de främsta anledningarna till marknadstillväxten.

För att kunna säkerställa vidare expansion har vi under lång tid satsat på att bygga upp en stark internationell plattform av företag, produkter och kompetenser för att bli en helhetsleverantör av hållbara, effektiva och intelligenta energilösningar med fokus på inomhuskomfort för alla typer av fastigheter. När nu marknaden befinner sig i kraftigt tillväxt satsar vi på att stärka vår marknadsposition ytterligare.

En viktig del av vår strategi är att expandera via förvärv men takten har av naturliga skäl inte varit lika hög under pandemin, varför den organiska tillväxten dominerat under 2021. Förvärvet av brittiska Go Geothermal är emellertid ett viktigt strategiskt steg och visar att det trots allt går att genomföra förvärv även under en pandemi. Vår strategi, att via förvärv fortsatt stärka vår marknadsposition inom det kommersiella segmentet internationellt samt att expandera på marknader som har stor tillväxtpotential, ligger fast.

Vi har fortsatt satsa stora resurser på produktutveckling och introduktion av nya prestandastarka produkter. Fokus ligger på miljövänliga köldmedier för minskad klimatpåverkan, intelligenta styrningar och uppkopplingsmöjligheter som effektiviserar installation och service samt minskar slutkundens energianvändning ytterligare. Produktutveckling är en av grundförutsättningarna för fortsatt expansion och för att stärka vår profil som marknadsledande inom hållbara energilösningar för inomhuskomfort baserade på förnybar energi. I en växande marknad, där intresset från andra aktörer ständigt ökar, är just förmågan att hela tiden ligga i framkant vad gäller spets teknologi helt avgörande.

För att möta framtiden pågår också ett omfattande investeringsprogram med kapacitetsinvesteringar i flera av våra europeiska verksamheter. I Markaryd, som är navet i vår verksamhet, uppförs en helt ny värmepumpsfabrik samt ett helt nytt Innovationscenter utrustat med hightech-laboratorier och mycket avancerade testutrustningar för att säkra nivån på den framtida produktutvecklingen och kunna attrahera nya utvecklingsingenjörer. Dessutom investerar vi såväl i nya kontor som ett helt nytt Marknadscenter för utbildnings- och konferensverksamhet på internationell toppnivå. I Polen och Tjeckien pågår också större investeringar i utbyggd kapacitet och i Tyskland planeras för en fördubbling av tillverkningskapaciteten.

Vår nya luft/vattenvärmepump S2125 är kraftfull, kompakt och tyst. Med hög framledningstemperatur, låg ljudnivå, miljövänligt köldmedium och många funktioner som den nya uppkopplade plattformen erbjuder ger den behaglig inomhuskomfort och hög energieffektivitet året om dessutom med minskad miljöpåverkan.



De första nya kontoren i Markaryd är klara

Efter flera år i temporära lokaler har nu flera enheter på NIBE AB flyttat in i sina nya lokaler. De två nya kontorshusen med ett 90-tal individuella kontor är första steget i det omfattande investeringsprogram som nu genomförs i Markaryd.



Att samla alla IT-funktioner i ett hus ger många synergifördelar. Här finns nu hela NIBE Groups IT-support och systemutveckling sida vid sida. De kompletteras med NIBE Groups Web-team som administrerar och supporterar de bolag i gruppen som valt att samarbeta inom webutveckling och intranät.

I det andra huset finns NIBE ABs Ekonomiavdelning samt

Kvalitets- och Hållbarhetsavdelningen. De ligger i direkt anslutning till Personalavdelningen och NIBE Industriers koncernkontor. Kontorshusen är byggda enligt högsta byggstandard med målsättning- en att erhålla Guldcertifikat enligt svensk Miljöbyggnads-certifiering. De klimatiseras givetvis av våra egna produkter vad gäller såväl värme som kyla och ventilation.

Under vissa delar av året har marknadsaktiviteter trots allt kunnat genomföras. Vi har exempelvis via mobila enheter genomfört en framgångsrik lanseringskampanj på våra prioriterade marknader i Europa, där bland annat våra helt nya produktserier med det miljövänliga köldmediet R290, ännu bättre årsmedelverkningsgrad och ännu lägre ljudnivå presenterats. Marknadskampanjer har också genomförts i både Europa och Nordamerika för att ytterligare öka konsumenternas medvetenhet om värmepumpar som en ekonomisk och hållbar lösning för klimatisering av såväl enfamiljshus som kommersiella fastigheter.

NIBE Climate Solutions bidrar också aktivt med både kunskap och produkter i den pågående omställningen till de energieffektiva klimatiseringslösningar som genomförs i koncernens verksamheter världen över. Målsättningen är att minska vår egen miljöpåverkan och att uppnå våra hållbarhetsmål vad gäller såväl god arbetsmiljö som minskad energiförbrukning och lägre CO2-utsläpp.

Alla våra bolag har på ett föredömligt sätt anpassat sina verksamheter till den ökade beläggningen under året samtidigt som man förhållit sig till de restriktioner som gällt i respektive land på grund av pandemin. Trots en mycket god flexibilitet avseende produktionskapacitet har vi på grund av komponentbristen inte kunnat möta den kraftigt ökade efterfrågan under senare delen av året. Det osäkra och ojämna inflödet av komponenter har också haft en dämpande effekt på produktiviteten i våra tillverkningsenheter.

På grund av de mycket kraftiga prishöjningar på ingående material, komponenter och frakter som vi har drabbats av, har vi också tvingats till att successivt höja våra egna priser i motsvarande omfattning.

Våra bearbetade marknader i framför allt västra Europa uppvisar fortsatt god tillväxt. I Nederländerna, där politikerna sedan en tid tillbaka beslutat att fasa ut fossila bränslen, har marknadsutvecklingen varit fortsatt stark. Även den för oss så viktiga tyska marknaden har uppvisat en stark tillväxt sedan mycket gynnsamma statliga bidrag introducerats för utbyte av värmekällor utnyttjande fossila bränslen till förmån för energisnåla och hållbara värmepumpar. Även den brittiska marknaden ökar när regeringen nu inför subventioner för att ställa om till fossilfri uppvärmning. Samtliga nordiska marknader har också haft en god tillväxt under året.

Slutkonsumenternas intresse för energibesparing och hållbarhet ökar också i östra Europa samtidigt som flera länder också har infört subventioner för installation av mer energieffektiva klimatiseringslösningar och våra enheter upplever en god expansion vad gäller produktkoncept för inomhuskomfort, främst värmepumpar men också energieffektiva

varmvattenberedare. Exempelvis har den polska marknaden uppvisat en mycket snabb tillväxt och där är vi representerade med en stor egen tillverkning av varmvattenberedare liksom en kraftfull organisation för försäljning av värmepumpar.

Tillväxten på den svenska hemmamarknaden för värmepumpar har fortsatt. Framför allt beror ökningen på en växande utbytesmarknad men även marknaden för nybyggnation har varit ökande. Vi har en stark marknadsposition inom båda dessa segment.

Den nordamerikanska värmepumpsmarknaden för enfamiljshus har ökat men hittills inte i samma takt som i Europa. Betydande skattereduktioner för privatpersoner som installerar berg-/markvärmepumpar gynnar branschen. Nuvarande statliga stimulanser gäller till och med 2023 men förslag på att förlänga dessa presenterades i slutet av året. Ett slutligt beslut förväntas under 2022 och om förlängningen realiserats skulle detta bidra till en önskvärd ytterligare stabilitet i marknaden.

Såväl den amerikanska som kanadensiska marknaden för klimatiseringsprodukter avsedda för kommersiella fastigheter har börjat återhämta sig efter nedgången i efterfrågan för nybyggnads- och renoveringsprojekt i den omvärldssituation som varit rådande under mer än ett år. Föreslagna stimulanser för hållbar samhällsutveckling i USA enligt "Clean Energy for America Act" omfattar även kommersiella fastigheter, vilket skulle gynna detta segment.

Efterfrågan på energieffektiva produktlösningar för kommersiella fastigheter ökar också i Europa. Vi är väl etablerade i Nordamerika och har skapat en stabil plattform i Europa. Vi fortsätter emellertid att intensifiera våra satsningar med nya dedikerade resurser för att kunna expandera och ytterligare förstärka vår position på såväl den europeiska som på den nordamerikanska marknaden. Förstärkningen kommer att ske både genom offensiv produktutveckling och marknadsbearbetning samt genom fortsatta förvärv.

Rörelsemarginalen har påverkats positivt av den goda efterfrågesituationen men också av fortsatt försiktighet vad gäller kostnader i hela organisationen för att motverka effekterna av den besvärliga leveranssituationen på grund av komponentbrister och kraftiga prishöjningar i leverantörsledet. Detta har skett utan att tulla på ambitionerna vad gäller framtida produktutveckling, marknadsexpansion och tillväxt.

Affärsområde NIBE Element

Nyckeltal		2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	Mkr	8.422	7.278	6.971	6.349	5.102
Tillväxt	%	15,7	4,4	9,8	24,4	20,0
varav förvärvad	%	1,6	9,6	4,0	15,3	10,5
Rörelseresultat	Mkr	876	659	622	650	563
Rörelsemarginal	%	10,4	9,1	8,9	10,2	11,0
Tillgångar	Mkr	11.043	9.443	9.314	7.655	5.916
Skulder	Mkr	1.889	1.758	1.406	1.177	943
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	368	354	303	214	164
Avskrivningar	Mkr	356	352	285	166	139

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 8.422 Mkr att jämföras med 7.278 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 1.144 Mkr hänför sig 118 Mkr till förvärv, vilket innebär att omsättningen organiskt ökat med 14,1%.

Rörelseresultatet uppgick för året till 876 Mkr att jämföras med 659 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 10,4% jämfört med 9,1% föregående år.

Året i sammandrag

Den internationella elementmarknaden har utvecklats starkt inom samtliga segment under 2021. Produkter som är kopplade till hållbarhet, förnybar energi och energilagring, som komponenter till värmepumpar och resistorer, har haft en mycket god utveckling under hela året. Detta gäller både för privat och industriell användning. Även produkter avsedda för kommersiell användning såsom exempelvis professionella kaffemaskiner och storköksutrustning, som är det segment som påverkats mest av pandemin, har återhämtat sig under året. Komponentbristen, som successivt ökat på världsmarknaden, har dock påverkat och begränsat både oss själva och våra kunders aktiviteter och inneburit störningar inom flera segment, exempelvis bilindustrin.

Vi har under de senaste åren byggt upp en substantiell verksamhet för värme- och styrutrustning till halvledarindustrin genom en kombination av förvärv och organisk tillväxt. Detta segment har haft en mycket stark utveckling även under hela 2021 och efterfrågan drivs av utbyggnaden av 5G, omställningen inom fordonsindustrin till ökad elektrifiering samt ökade behov av datalagring. Den globala bristen på halvledarkomponenter samt ambitionen att återuppbygga kapacitet i Europa och Nordamerika stärker efterfrågan på utrustning till detta segment ytterligare. Vi har under året därför beslutat att bygga ut vår verksamhet, framför allt i Nordamerika.

Aktiviteterna har ökat kraftigt vad gäller elektrifiering av fordonsindustrin avseende både kommersiella fordon och personbilar. Detta gäller såväl utvecklingsprojekt som leveranser. Vi har under året drivit ett antal strategiska projekt inom denna sektor och vi har också byggt ut vår produktionskapacitet för både värmeapplikationer och resistorer för att möta den ökande efterfrågan.

Flertalet av våra produktionsenheter har kunnat upprätthålla full produktionskapacitet under året. Periodvis har vi dock tvingats till nedstängningar i vissa länder även under det gångna året. Våra verksamheter har successivt anpassats till utvecklingen i respektive land och fokus har legat på att säkerställa vår personals hälsa och säkerhet.



Vi har fortsatt realisera vår strategi och målsättning att vara en komplett global leverantör med lokal närvaro av komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning. Detta har skett genom både förvärv och ett flertal strukturåtgärder för att skapa konkurrenskraftiga enheter inom respektive marknadssegment.

Vi genomför kontinuerligt förvärv av verksamheter för att komplettera vårt produktutbud eller marknadsnärvaro. Under året har det engelska värmekabelföretaget Heat Trace förvärvats. Heat Trace är tekniskt ledande inom halvledarbaserad, självreglerande värmekabel och kompletterar vår produktportfölj ytterligare inom komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning. I slutet av året förvärvades franska Electro-Therm som är distributör av elektriska värmelement på den franska marknaden. Detta är ett bra exempel på ett typiskt kompletteringsförvärv.

För att vi över tid ska kunna upprätthålla vår målsatta rörelsemarginal på 10% har vi fortsatt vårt intensiva arbete med att förbättra våra enheters konkurrenskraft genom produktionstekniska åtgärdsprogram och ytterligare satsningar på robotisering och automation. Dessa åtgärder sker även i våra lågkostnadsenheter för att möta ökade personalkostnader och personalbrist samt attrahera mer kvalificerad arbetskraft till vårt typ av industri.

För att öka energieffektiviteten och förbättra inomhusmiljön har vi fortsatt genomföra fastighetsinvesteringar baserade på värmepump-lösningar i flera av våra verksamheter, vilket är en naturlig del i vårt hållbarhetsarbete. Vi har under året färdigställt och invigt affärsområdets nya Marknadscenter i Sösdala. Detta är den första byggnaden i koncernen som är uppförd och uppfyller högsta certifikatnivån Guld enligt miljöbyggnadscertifiering, vilket är ytterligare ett steg i vår omställning avseende minskad miljöpåverkan. Byggnadens klimatisering är primärt baserad på våra egna värmepumpar och solpaneler.

Valutautvecklingen och handelspolitiken har varit fortsatt turbulent och påverkat prisbildning och konkurrenskraft i betydande omfattning. Vår globalisering med produktionsenheter i såväl flera valutaområden som geografiska regioner ger oss en klar fördel i denna situation. För att kompensera oss för kraftigt ökade material- och fraktkostnader har vi dock tvingats till successiva prisökningar under året.

Rörelsemarginalen har kunnat förbättras något och ligger på målsatt nivå tack vare strikt kostnadskontroll i alla verksamheter samt en snabb anpassning till rådande efterfrågan i respektive verksamhet. Vi har samtidigt haft ambitionen att bibehålla tempot i pågående investerings- och utvecklingsprojekt för att säkerställa framtida tillväxt.

Den 29 november 2021 invigdes nya Marknadscenter i Sösdala. Det är en helt ny byggnad som uppfyller högsta byggstandard enligt Svensk Miljöbyggnadscertifiering. Detta är den första byggnaden i koncernen som tilldelas Guldcertifikatet. Här välkomnar Backer kunder och andra besökare till en helt ny utställning som visar affärsområdets omfattande produktsortiment.

Affärsområde NIBE Stoves

Nyckeltal		2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	Mkr	3.051	2.579	2.503	2.379	2.236
Tillväxt	%	18,3	3,0	5,2	6,4	26,6
varav förvärvad	%	0,9	0,9	1,6	1,9	25,0
Rörelseresultat	Mkr	413	271	252	265	275
Rörelsemarginal	%	13,5	10,5	10,1	11,2	12,3
Tillgångar	Mkr	3.938	3.391	3.614	3.304	2.958
Skulder	Mkr	617	515	442	407	364
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	101	99	73	80	48
Avskrivningar	Mkr	132	128	124	77	77

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 3.051 Mkr att jämföras med 2.579 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 472 Mkr hänförs sig 24 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 17,4%.

Rörelseresultatet uppgick för året till 413 Mkr att jämföras med 271 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 13,5% jämfört med 10,5% föregående år.

Året i sammandrag

Efterfrågan på brasvärmeprodukter har varit hög under hela året på alla marknader och i princip inom alla produktslag, såväl i Europa som i Nordamerika. Uppgången som startade under hösten 2020 har fortsatt under hela 2021 med oförminskad kraft, vilket inneburit att den naturliga lågsäsongen under våren och sommaren uteblev. Den kraftigt ökade efterfrågan i kombination med störningar i försörjningskedjan har medfört ovanligt långa leveranstider, i synnerhet under avslutningen på året. Detta har resulterat i att tillväxten under andra halvåret inte varit lika stor som under första halvåret. Orderstockarna ligger emellertid fortsatt på en hög nivå i hela branschen då mer eller mindre alla aktörer drabbats av den rådande internationella bristen på råvaror och komponenter.

Den höga efterfrågan drivs huvudsakligen av ökade investeringar i det egna hemmet i spåren av pandemin och en stark konjunktur. Intresset har också ökat för att byta ut gamla och mindre miljövänliga produkter till nya med modern förbränningsteknik och lägre utsläpp. I flera länder uppmuntrar myndigheterna detta intresse ytterligare.

Den mycket höga efterfrågan under första halvåret i kombination med en överskjutande orderstock från året innan medförde att den traditionella lageruppbbyggnaden av färdiga produkter som brukar ske under våren inte kunde genomföras. Därmed fanns inte någon buffert för att klara leveranser under högsäsongen. Dessutom har de stora utmaningarna i våra leveranskedjor haft en klart negativ påverkan på både kapacitet och produktivitet i våra producerande enheter under hela hösten. Eftersom situationen har varit likartad för mer eller mindre alla aktörer i branschen är vår bedömning att vi har kunnat behålla vår starka marknadsposition.

Under inledningen av året förvärvades 10% av aktierna i kanadensiska Pacific Energy med option på att förvärva resterande aktier. Bolaget som har ett brett sortiment av framför allt vedeldade produkter men även gaseldade produkter, som säljs under flera varumärken i Nordamerika och Australien, stärker ytterligare vår position på den nordamerikanska marknaden. Årsomsättningen uppgår till cirka 40 MCAD med en rörelsemarginal överstigande 10%. Avsikten är att förvärva ytterligare drygt 40% av aktierna under 2022 för att härigenom kunna konsolidera verksamheten.

Under andra kvartalet förvärvades också tillgångarna i danska bras-kaminbolaget Westfire A/S, en av de mindre aktörerna i branschen men med en god lönsamhetshistorik. Westfire har ett komplett sortiment av vedeldade bras-kaminer och kassetter för den skandinaviska och brittiska marknaden. Bolaget har efter förvärvet integrerats i vårt danska bolag, Varde Ovne A/S, som därmed stärker sin marknadsposition.

I Norden, som är en utpräglad marknad för vedeldade produkter, har efterfrågan på brasvärmeprodukter ökat kraftigt i samtliga länder. Vidare finns ett stort intresse av att byta ut gamla och mindre miljövänliga produkter till nya med modern förbränningsteknik och lägre utsläpp. I Danmark uppmuntras också utbyte av gamla eldstäder genom olika typer av subventioner. I Sverige har efterfrågan också påverkats positivt av en ökad nyproduktion av småhus. Norge, som utgör den överlägset största

brasvärmemarknaden i Norden, har haft en kraftig tillväxt under året och ligger nu på ungefär samma nivå som före pandemin.

I Tyskland har efterfrågan på brasvärmeprodukter fortsatt att öka även under 2021. Efterfrågan drivs, förutom av den allmänna trenden med ett ökat intresse för investeringar i det egna hemmet, också av att det finns myndighetsbeslut på att gamla och omoderna produkter som inte uppfyller Ecodesign-kraven ska fasas ut.

Efterfrågan på brasvärmeprodukter i Storbritannien har ökat inom alla de tre stora produktsegmenten, ved, gas och el. Ökningstakten i efterfrågan vad gäller elektriska kaminer har dock avtagit något efter flera år med kraftig tillväxt. Förutom att den starka generella renoveringstrenden driver på efterfrågan har även intresset ökat för vedeldade produkter som har bättre prestanda och uppfyller Ecodesign-kraven, vilket är positivt för hela branschen.

Frankrike utgör inget undantag när det gäller den starka efterfrågeutvecklingen och både vedeldade produkter och pelletsprodukter har ökat kraftigt. Dessa båda produktslag är de helt dominerande på den franska marknaden och är ungefär lika stora.

I Nordamerika har efterfrågan på alla typer av brasvärmeprodukter ökat kraftigt av samma anledningar som på övriga marknader. Försäljningen av vedeldade produkter har ökat mer än gaseldade, vilket bland annat kan förklaras av att leveransstörningarna varit större för gaseldade produkter som innehåller fler kritiska komponenter. Det införda subventionsprogrammet i USA för köp av vedeldade kaminer som har en verkningsgrad överstigande 75% har också påverkat efterfrågan positivt.

Rörelsemarginalen har förbättrats under året och beror huvudsakligen på en högre försäljningsvolym tillsammans med en fortsatt god kostnadskontroll. Vi fortsätter med våra offensiva och långsiktiga satsningar inom produktutveckling för att förbättra produkternas prestanda och förbränning, för att möta kraven från morgondagens konsumenter. Även på marknadssidan är målsättningen att utvecklas tillsammans med våra kunder för att skapa lönsam tillväxt på en fortsatt utmanande marknad. Vi har, och kommer också att fortsätta, att kompensera oss för de kraftiga och snabba prishöjningar på material och frakter som främst drabbat oss under andra halvåret. Den fulla effekten av våra egna prishöjningar kommer dock med en viss fördröjning.

En ny modell från Nordpeis med namnet Davos. Fungerar perfekt som en rumsdelare och man kan njuta av elden både i köket och i vardagsrummet på samma gång.



Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen				Moderbolaget	
	kvartal 4		kvartal 4		2021	2020
	2021	2020	2021	2020		
Nettoomsättning	8.388	7.685	30.832	27.146	28	23
Kostnad för sålda varor	- 5.661	- 5.083	- 20.628	- 18.171	0	0
Bruttoresultat	2.727	2.602	10.204	8.975	28	23
Försäljningskostnader	- 1.244	- 1.021	- 4.210	- 3.917	0	0
Administrationskostnader	- 517	- 514	- 2.018	- 1.895	- 100	- 85
Förvävsrelaterade omvärderingar	- 7	353	30	353	0	0
Övriga rörelseintäkter	220	104	462	364	0	0
Rörelseresultat	1.179 ***	1.524*	4.468**	3.880*	- 72	- 62
Finansiellt netto	- 36	- 48	- 150	- 222	340	930
Resultat efter finansiellt netto	1.143 ***	1.476*	4.318**	3.658*	268	868
Bokslutsdispositioner					210	133
Skatt	- 233	- 247	- 940	- 735	- 35	- 14
Nettoresultat	910 ***	1.229*	3.378**	2.923*	443	987
Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	892 ***	1.212*	3.320**	2.866*	443	987
Nettoresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	18	17	58	57	0	0
Nettoresultat	910 ***	1.229*	3.378**	2.923*	443	987
Planenliga avskrivningar ingår med Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor	297	304	1.297	1.236	0	0
	0,44	0,60	1,65	1,42	0	0

Rapport över totalresultat

Nettoresultat	910 ***	1.229*	3.378**	2.923*	443	987
Övrigt totalresultat						
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen						
Aktuariella vinster och förluster i pensionsplaner	- 21	33	129	21	0	0
Skatt	4	- 6	- 26	- 4	0	0
	- 17	- 27	103	17	0	0
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen						
Kassaflödessäkringar	3	8	- 12	4	0	0
Säkring av nettoinvestering	- 5	33	- 14	45	0	0
Valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter	412	- 1.484	1.360	- 2.310	0	0
Skatt	- 28	108	- 111	157	0	0
	382	- 1.335	1.223	- 2.104	0	0
Summa övrigt totalresultat	365	- 1.308	1.326	- 2.087	0	0
Summa totalresultat	1.275 ***	- 79*	4.704**	836*	443	987
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	1.246	- 89*	4.631**	785*	443	987
Totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	29	10	73	51	0	0
Summa totalresultat	1.275 ***	- 79*	4.704**	836*	443	987

* Inklusive förvävsrelaterade omvärderingar på 353 Mkr

** Inklusive förvävsrelaterade omvärderingar på 30 Mkr

*** Inklusive förvävsrelaterade omvärderingar på - 7 Mkr

Balansräkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen		Moderbolaget	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	20.363	18.958	0	0
Materiella anläggningstillgångar	6.131	5.350	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	629	655	16.428	15.499
Summa anläggningstillgångar	27.123	24.963	16.428	15.499
Varulager	6.584	4.431	0	0
Kortfristiga fordringar	4.941	4.149	264	182
Kortfristiga placeringar	224	201	0	0
Kassa och bank	4.522	4.593	99	35
Summa omsättningstillgångar	16.271	13.374	363	217
Summa tillgångar	43.394	38.337	16.791	15.716
Eget kapital	21.657	17.737	9.076	9.414
Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	5.252	4.859	542	523
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.505	6.298	5.500	4.100
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	6.165	5.081	73	179
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	2.815	4.362	1.600	1.500
Summa eget kapital och skulder	43.394	38.337	16.791	15.716

Nyckeltal

		2021	2020	2019	2018	2017
Tillväxt	%	13,6	7,1	12,5	18,5	23,9
Rörelseresultat	Mkr	4.468	3.880	3.038	2.829	2.344
Rörelseresultat exkl förvävsrelaterade omvärderingar	Mkr	4.438	3.527	3.038	2.794	2.357
Rörelsemarginal	%	14,5	14,3	12,0	12,6	12,3
Rörelsemarginal exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	14,4	13,0	12,0	12,4	12,4
Vinstmarginal	%	14,0	13,5	11,2	11,8	11,5
Vinstmarginal exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	13,9	12,2	11,2	11,7	11,5
Investeringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	Mkr	1.790	3.692	2.059	2.479	2.026
Disponibla likvida medel	Mkr	5.208	5.240	4.703	3.562	3.803
Rörelsekapital, inklusive kassa och bank	Mkr	10.106	8.293	8.762	7.604	6.524
i förhållande till nettoomsättning	%	32,8	30,5	34,6	33,8	34,3
Rörelsekapital, exklusive kassa och bank	Mkr	5.360	3.499	4.591	4.416	3.102
i förhållande till nettoomsättning	%	17,4	12,9	18,1	19,6	16,3
Räntebärande skulder/Eget kapital	%	47,7	60,1	60,8	60,0	70,1
Soliditet	%	49,9	46,3	47,3	47,8	45,8
Avkastning på sysselsatt kapital	%	15,2	14,6	12,3	13,0	11,5
Avkastning på sysselsatt kapital exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	15,1	13,4	12,3	12,8	11,5
Avkastning på eget kapital	%	17,3	16,1	13,5	14,8	13,7
Avkastning på eget kapital exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	17,2	14,5	13,5	14,6	13,7
Nettoskuld / EBITDA	ggr	1,0	1,1	1,6	1,7	1,9
Nettoskuld / EBITDA exkl förvävsrelaterade omvärderingar	ggr	1,0	1,2	1,6	1,7	1,9
Räntetäckningsgrad	ggr	16,6	8,7	7,6	8,8	9,6
Räntetäckningsgrad exkl förvävsrelaterade omvärderingar	ggr	16,5	7,9	7,6	8,7	9,6

Data per aktie

		2021	2020	2019	2018	2017
Nettovinst per aktie (totalt 2.016.066.488 aktier)	kr	1,65	1,42	1,08	1,03	0,84
Nettovinst per aktie exklusive förvävsrelaterade omvärderingar	kr	1,63	1,25	1,08	1,01	0,85
Eget kapital per aktie	kr	10,63	8,73	8,68	7,64	6,35
Balansdagens börskurs	kr	136,75	67,43	40,60	22,73	19,65

Omsättning per geografisk region

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Norden	5.550	1.355	783	- 508	7.180
Europa (exkl Norden)	10.267	2.751	1.500	- 237	14.281
Nordamerika	3.696	3.243	681	- 23	7.597
Övriga länder	614	1.073	87	0	1.774
Summa	20.127	8.422	3.051	- 768	30.832

Tidpunkt för redovisning av omsättning

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Leveranser som intäktsförts vid en enda tidpunkt	19.624	8.422	3.051	- 768	30.329
Leveranser som intäktsförts successivt	503	0	0	0	503
Summa	20.127	8.422	3.051	- 768	30.832

SERVICEAVTAL

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna ettåriga serviceavtal som innebär att NIBE åtar sig att utföra underhållsservice och åtgärda vissa fel som inte omfattas av lämnad garanti. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna årsvis i förskott varför förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 12-månadersperiod.

AVTAL OM FÖRLÄNGDA GARANTIER

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna avtal om garantitider som överstiger de som tillhandahålls som standard. Vilken garantitid som är standard beror på både typ av produkt och vilken marknad det är fråga om. De avtal som har längst varaktighet löper ut inom sex år. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna i samband med varuleverans. Förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 6-årsperiod.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

(Mkr)	31 dec	31 dec
	2021	2020
Kortfristiga fordringar		
Valutaterminer	0	12
Råvaruterminer	2	2
Summa	2	14
Kortfristiga skulder		
Valutaterminer	0	0
Råvaruterminer	0	0
Summa	0	0

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredovisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2020. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2020.

Kassaflödesanalys i sammandrag

(Mkr)	2021	2020
Kassaflöde från löpande verksamhet	4.749	4.123
Förändring av rörelsekapital	- 1.486	900
Investeringsverksamhet	- 2.011	- 2.901
Finansieringsverksamhet	- 1.502	- 1.192
Kursdifferens i likvida medel	202	- 307
Förändring av likvida medel	- 48	623

Förändring i eget kapital i sammandrag

(Mkr)	2021	2020
Ingående eget kapital	17.737	17.604
Utdelning till aktieägare	- 781	- 706
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	- 3	- 1
Förändring av innehav utan bestämmande inflytande	0	4
Periodens totalresultat	4.704	836
Utgående eget kapital	21.657	17.737

Kompletterande nyckeltal

Kompletterande nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och av investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning med hjälp av beräkningar som inte direkt kan härledas ur de finansiella rapporterna. De kompletterande nyckeltal som redovisas i denna rapport kan skilja sig till beräkningssättet från liknande mått som används av andra bolag.

Rörelsemarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	2021	2020
Rörelseresultat	4.468	3.880
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 30	- 353
Rörelseresultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.438	3.527
Nettoomsättning	30.832	27.146
Rörelsemarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	14,4	13,0

Vinstmarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	2021	2020
Resultat efter finansiellt netto	4.318	3.658
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 30	- 353
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.288	3.305
Nettoomsättning	30.832	27.146
Vinstmarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	13,9	12,2

Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar

(Mkr)	2021	2020
Anskaffning av anläggningstillgångar	1.825	3.716
Avyttring av anläggningstillgångar	- 35	- 24
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	1.790	3.692

Disponibla likvida medel

(Mkr)	2021	2020
Kassa och bank	4.522	4.593
Kortfristiga placeringar	224	201
Outnyttjade checkkrediter	462	446
Disponibla likvida medel	5.208	5.240

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

(Mkr)	2021	2020
Summa omsättningstillgångar	16.271	13.374
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 6.165	- 5.081
Rörelsekapital inklusive kassa och bank	10.106	8.293
Nettoomsättning senaste 12 mån	30.832	27.146
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	32,8	30,5

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

(Mkr)	2021	2020
Varulager	6.584	4.431
Kortfristiga fordringar	4.941	4.149
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 6.165	- 5.081
Rörelsekapital exklusive kassa och bank	5.360	3.499
Nettoomsättning senaste 12 mån	30.832	27.146
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	17,4	12,9

Avkastning på sysselsatt kapital

(Mkr)	2021	2020
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.318	3.658
Finansiella kostnader senaste 12 mån	276	477
Resultat före finansiella kostnader	4.594	4.135
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 30	- 353
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.564	3.782
Sysselsatt kapital vid periodens ingång	28.396	28.258
Sysselsatt kapital vid periodens utgång	31.977	28.396
Genomsnittligt sysselsatt kapital	30.187	28.327
Avkastning på sysselsatt kapital, %	15,2	14,6
Avkastning exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	15,1	13,4

Avkastning på eget kapital

(Mkr)	2021	2020
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.318	3.658
Schablonskatt, %	20,6	21,4
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	3.428	2.875
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	3.370	2.818
Eget kapital vid periodens ingång	17.588	17.509
Eget kapital vid periodens utgång	21.438	17.588
Genomsnittligt eget kapital	19.513	17.549
Avkastning på eget kapital, %	17,3	16,1

Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	2021	2020
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.318	3.658
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 30	- 353
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.288	3.305
Schablonskatt, %	20,6	21,4
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	3.405	2.598
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	3.347	2.541
Eget kapital vid periodens ingång	17.588	17.509
Eget kapital vid periodens utgång	21.438	17.588
Genomsnittligt eget kapital	19.513	17.549
Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	17,2	14,5

Nettoskuld/EBITDA

(Mkr)	2021	2020
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.505	6.298
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	2.815	4.362
Kassa och bank	- 4.522	- 4.593
Kortfristiga placeringar	- 224	- 201
Nettoskuld	5.574	5.866
Rörelseresultat senaste 12 mån	4.468	3.880
Av- och nedskrivningar senaste 12 mån	1.297	1.237
EBITDA	5.765	5.117
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 30	- 353
EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	5.735	4.764
Nettoskuld/EBITDA, ggr	1,0	1,1
Nettoskuld/EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, ggr	1,0	1,2

Räntetäckningsgrad

(Mkr)	2021	2020
Resultat efter finansiellt netto	4.318	3.658
Finansiella kostnader	276	477
Resultat före finansiella kostnader	4.594	4.135
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 30	- 353
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.564	3.782
Räntetäckningsgrad, ggr	16,6	8,7
Räntetäckningsgrad exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, ggr	16,5	7,9

Nettovinst per aktie exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	2021	2020
Nettovinst hänförligt till moderbolagets aktieägare	3.320	2.866
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 30	- 353
Nettovinst exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	3.290	2.513
Nettovinst per aktie exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	1,63	1,25

Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers bokslutskommuniké 2021 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Upplysningar enligt IAS 34 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande notupplysningar även i övriga delar av bokslutskommunikén.

För koncernen har samma redovisningsprinciper tillämpats som beskrivs på sidorna 102-139 i årsredovisningen för 2020.

Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i fjol och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 103 i årsredovisningen för 2020.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är som sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2020 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Markaryd den 17 februari 2022

Hans Linnarson
Styrelsens ordförande

Georg Brunstam
Styrelseledamot

Jenny Larsson
Styrelseledamot

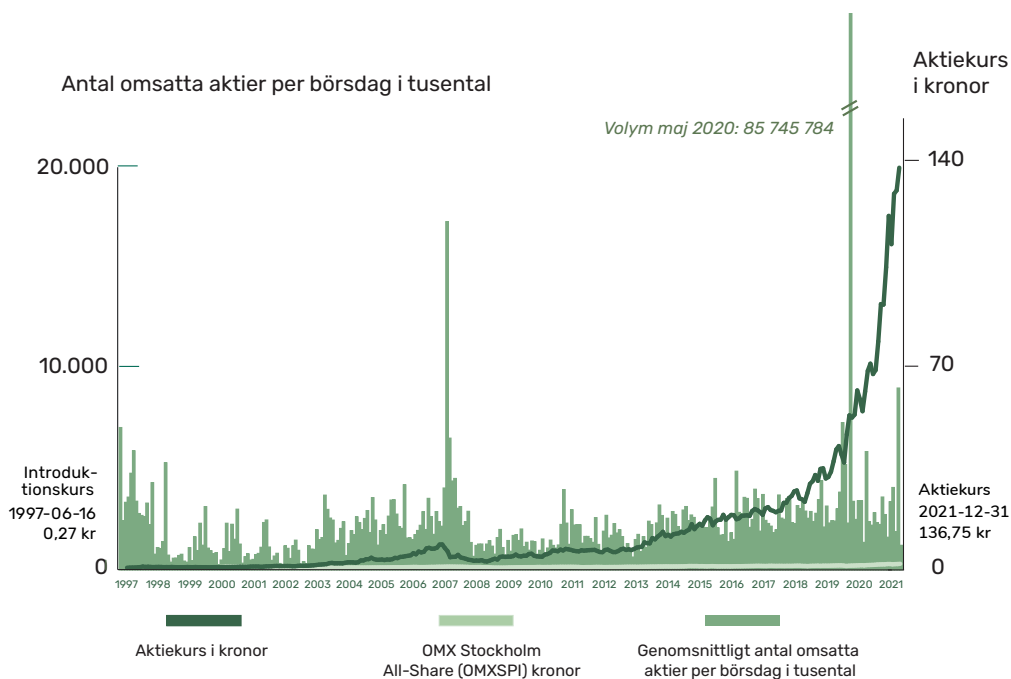
Anders Pålsson
Styrelseledamot

Jenny Sjö Dahl
Styrelseledamot

Gerteric Lindquist
Verkställande direktör

NIBE Aktien

NIBEs B-aktie är noterad på NASDAQ Nordic, Large Cap-listan i Stockholm samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 31 december, 2021 var 136,75 kr. Under 2021 gick NIBEs aktiekurs upp med 102,8% från 67,43 kronor till 136,75 kronor. OMX Stockholm PI (OMXSPI) gick under samma period upp med 35%. Vid utgången av december 2021 uppgick NIBEs börsvärde till 275.697 Mkr, baserat på senaste betalkurs. Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 599.328.962 vilket motsvarar en omsättningshastighet på 29,7% under 2021. Samtliga tal har räknats om med hänsyn till split 4:1 genomförda 2003, 2006, 2016 och i maj 2021 samt utspädningseffekten av företrädesemissionen i oktober 2016.



Informationen i denna delårsrapport är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades till media för offentliggörande den 17 februari, 2022 kl 08.00.

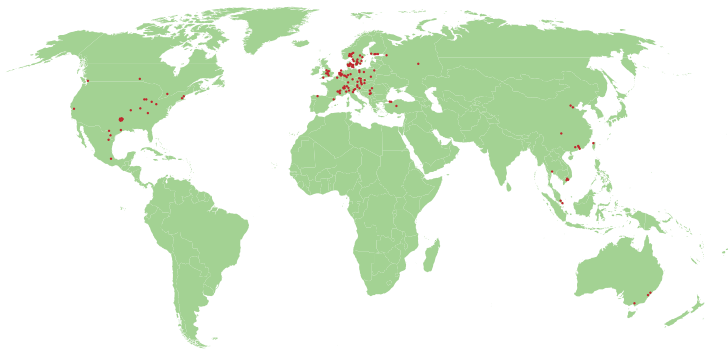
Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se

Uppgifterna i denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

För övrig information om definitioner hänvisas till årsredovisningen för år 2020.



NIBE Group

– en global koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en global koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljövänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för 70 år sedan, har NIBE vuxit till ett internationellt företag med 20.400 (18.700) medeltal anställda och närvaro i hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och strategiska förvärv. Tillsammans har detta åstadkommit en målinriktad och kraftig tillväxt som 2021 genererade en omsättning på drygt 30 (27) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Nordic, Large Cap med en sekundärnotering på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD
Tel 0433-27 30 00
www.nibe.com
Org-nr: 55 63 74-8309

NIBE