



Novozymes og BioAg: Fortsættelse med Bayer som nøglepartner; ny bredere struktur åbner op for, at Novozymes kan bringe biologiske løsninger til markedet med flere partnere

Novozymes og Bayer fortsætter deres tætte partnerskab omkring innovation og kommercialisering, inden for kerneområdet mikroorganismer til majs, samt om distribution til de vigtigste sojemarkeder. Yderligere forfølger Novozymes et multipartner-setup, hvoraf to nye partnere, Univar Solutions og UPL, annonceres i dag. Novozymes vil også udforske partnerskaber inden for biologisk bekæmpelse i lighed med det eksisterende partnerskab med Syngenta. Det nye setup forventes at give Novozymes mulighed for at skabe yderligere værdi gennem investeringer inden for bæredygtigt landbrug (BioAg). Forventningerne til organisk salgsvækst i 2019 for Novozymes generelt samt for landbrug og foder er uændrede. Det langsigtede mål for BioAg om at levere teknologi til 250-500 mio. acres fastholdes også. Forventningerne til overskudsgrad, vækst i årets resultat, frie pengestrømme før opkøb samt afkast af investeret kapital for 2019 opdateres som følge af udskudte indtægter af engangskaraktter.

I februar 2014 etablerede Novozymes og Monsanto *The BioAg Alliance* med det formål at opdage, udvikle og kommercialisere mikrobielle løsninger til at forbedre afgrødeudbytter og bæredygtighed. Siden afslutningen på Bayers opkøb af Monsanto har Novozymes og Bayer været i dialog vedrørende den fremtidige udformning af *The BioAg Alliance*. Med meddelelsen i dag, som markerer afslutningen på *The BioAg Alliance*, er Novozymes tilfreds med at kunne præsentere sit nye setup, som muliggør en bredere afgrødemæssig og geografisk dækning. Novozymes og Bayer fortsætter en fælles kommercialisering af BioRise 2-teknologien til upstream anvendelse inden for majs. Partnerskabet med Bayer fortsætter også den fælles udvikling af næste-generation upstream majsinokulant-løsninger gennem en fællesfinansieret forsknings- og udviklingsmodel. Yderligere vil Bayer være Novozymes' distributør af downstream mikrobielle produkter inden for soja og bælgfrugter uden for Canada, og begge virksomheder vil have mulighed for at samarbejde med andre parter. På grund af *The BioAg Alliance*-aftalens bestemmelse om ændring i ejerforholdene, overtager Novozymes kontrollen af den fulde produkt- og R&D-portefølje uden for majs, hvilket medfører overførsel af relevante, registrerede varemærker, patenter og andre immaterielle rettigheder til Novozymes.

Peder Holk Nielsen, Novozymes adm. direktør: "Jeg er meget tilfreds med den fremtidige udformning af vores BioAg-forretning og ser frem til at fortsætte det succesrige samarbejde med Bayer som vores nøglepartner. BioAg-alliancen har været god for Novozymes, især hvad angår udvikling og kommercialisering af produkter til forøgelse af majsudbytter. Den eksklusive BioAg-alliance havde dog sine begrænsninger mht. fleksibilitet og bredde. Det nye, mere fleksible setup muliggør, at Novozymes kan tilbyde biologiske løsninger sammen med flere partnere. Disse partnere komplimenterer de fokusområder, vi har sammen med Bayer, herunder bredere afgrødemæssig og geografisk dækning – så vi kan fortsætte rejsen mod målet på de 250-500 mio. acres."

Liam Condon, Direktør for Bayer Crop Science: "Som videnskabsdrevne organisationer, vil Bayer og Novozymes bruge mikrobielle løsninger til at fremme et effektivt og bæredygtigt landbrug. Med udgangspunkt i banebrydende innovation, succesfuldt udviklet mellem de to virksomheder, så som BioRise 2-teknologien samt de globale upstream biologiske løsninger inden for majsudbytter, er vi meget begejstret

4. april 2019

Selskabsmeddelelse nr. 6

Kontaktinformation

Investor Relations

novozymesIR@novozymes.com

Tobias Cornelius Björklund

+45 3077 8682

tobb@novozymes.com

Carl Ahlgren

+45 3077 2783

cxal@novozymes.com

Media Relations

René Tronborg (Danmark, Tyskland)

+45 3077 2274

retr@novozymes.com

Frederik Bjørndal (Europa,

Nordamerika)

+1 646 671 3897

tfbh@novozymes.com

CVR-nr. 10 00 71 27

LEI: 52990076WNX2R3JW38

for at forsætte med at arbejde med Novozymes – og innovere sammen som nøglepartnere for at bane vejen for den næste generation af mikrobiel teknologi til majs.”

Vi offentliggør i dag også følgende tilføjelser til vores BioAg-forretning:

- Et kommercielt partnerskab med Univar Solutions om distribution i Canada af vores vigtigste downstream-produkter inden for biologisk udbytte.
- Et partnerskab om kommercialisering og innovation med UPL med fokus på inokulanter ud over soja og bælgfrugter, samt afsøgning af udvalgte fælles muligheder inden for biologiske bekæmpelsesmidler.
- En nært forestående lancering af Taegro[®], et biologisk svampemiddel til frugt og grøntsager, i samarbejde med Syngenta.

Implikationer for forventningerne til 2019

Forventningen til organisk salgsvækst for Novozymes generelt samt for landbrug og foder er uændret i forhold til udmeldingen den 24. januar 2019 i forbindelse med offentliggørelsen af resultaterne for hele 2018. Vi ser fortsat timing-relaterede usikkerheder omkring BioAg-salget i 2019 samt usikkerheder i den globale landbrugsøkonomi og handel.

Idet *The BioAg Alliance* bliver opløst tre måneder inde i året, vil 24 mio. kr. af de forventede 113 mio. kr. (som beskrevet i Årsrapporten 2018) i indregnede udskudte indtægter for 2019 blive realiseret som omsætning. De resterende 89 mio. kr., samt det udestående restbeløb på 198 mio. kr., vil blive realiseret som andre driftsindtægter i andet kvartal af 2019. Som følge heraf øges forventningen til overskudsgrad for 2019 fra 28-29% til 29-30%, og forventninger til vækst i årets resultat øges til 5-10% mod tidligere 0-5%. Fremover forventes det, at Novozymes skaber yderligere værdi gennem fortsatte investeringer inden for BioAg. Forventningen til afkast af investeret kapital øges fra ~23% til ~24%. Forventningerne til nettoinvesteringer før opkøb samt frie pengestrømme før opkøb ligger nu på 2,0-2,4 mia. kr. grundet effekten af akkumulerede udskudte skattebetalinger siden 2014 der kommer fra udskudte indtægter i BioAg samt overgangseffekter til det nye setup.

	Forventninger til 2019*	
	4. april	24. januar
Salgsvækst, organisk	3-6%	3-6%
Overskudsgrad	29-30%	28-29%
Vækst i årets resultat	5-10%	0-5%
Nettoinvesteringer før opkøb (mia. kr.)	1,0-1,3	1,0-1,3
Frie pengestrømme før opkøb (mia. kr.)	2,0-2,4	2,2-2,6
Afkast af investeret kapital (inkl. goodwill)	~24%**	~23%**

* Forudsætter, at valutakurserne for selskabets vigtigste valutaer for resten af 2019 fastholdes på niveau med noteringskurserne den 4. april.

** Implementering af IFRS 16 Leasing har en negativ effekt på afkast af investeret kapital på ca. 1 procentpoint.

Telefonmøde

Der afholdes et telefonmøde med mulighed for spørgsmål omkring den nye struktur for Novozymes' BioAg-forretning, den 5. april kl. 08.00-08.30 CEST.

Om Novozymes

Novozymes er verdens førende inden for biologiske løsninger. Sammen med kunder, partnere og det globale samfund forbedrer vi industriel produktion og bidrager til at bevare naturens ressourcer og skabe bedre levevilkår. Vi er verdens største leverandør af enzymer og mikrobiel teknologi. Med vores bioinnovation kan vi eksempelvis muliggøre højere høstudbytter i landbruget, tøjvask ved lavere temperaturer, energibesparelser i fremstillingsprocesser, fornybare brændstoffer og mange andre fremskridt, som vi har brug for både i dag og i fremtiden. Vi kalder det Rethink Tomorrow. www.novozymes.com

Novozymes A/S CVR-nr.: 10 00 71 27 LEI: 529900T6WNZXD2R3JW38

Novozymes A/S

Krogshøjvej 36
2880 Bagsværd
Danmark

Tlf.: +45 4446 0000