

Nueva aceleración en el crecimiento del cuarto trimestre y para todo el año 2018.

- Ingresos del cuarto trimestre: 150,3 millones de euros, un 75,8% más.
- Ventas en 2018: 441,3 millones de euros, un 60,8% más.

SOLUTIONS 30 SE, el líder europeo en Soluciones para Nuevas Tecnologías, publica hoy sus ventas para el año completo que finaliza el 31 de diciembre de 2018..

En millones de euros (Cifras no auditadas)	12 meses			4º trimestre		
	2018	2017	Var. %	2018	2017	Var. %
Total	441,3	274,5	+60,8%	150,3	85,5	+75,8%
Francia	278,5	177,9	+56,6%	92,8	57,4	+61,7%
International	162,8	96,6	+68,5%	57,4	28,1	+104,7%

Un ejercicio marcado por un sólido impulso de crecimiento y estructuración de operaciones de desarrollo.

En el 4º trimestre 2018, el grupo SOLUTIONS 30 mantuvo su impulso de crecimiento, logrando ventas de € 150,3 millones, un 75,8% más en comparación con el cuarto trimestre de 2017 (17,7% en alcance constante).

En Francia, los ingresos del último trimestre de 2018 ascendieron a € 92,8 millones, un aumento del 61,7% (20,6% en una base de igual a igual). El impulso orgánico permanece impulsado por actividades en el campo de la fibra óptica y los medidores inteligentes. La integración de CPCP en las cuentas del Grupo desde el 1 de agosto y la adquisición de Sotranasa en diciembre pasado han permitido al Grupo fortalecer su participación de mercado en estos sectores, contribuyendo así al desempeño del trimestre.

En international, las ventas en el trimestre ascendieron a € 57,4 millones, un incremento del 104,7% (11,7% en una base de igual a igual). La duplicación de la actividad en el trimestre se debe principalmente a la creación, en julio de 2018, de Unit-T, una empresa que pertenece en un 70% a SOLUTIONS 30 y un 30% al operador de cable belga Telenet, y al firma con el último de un contrato de subcontratación cuyo valor es de aproximadamente € 500m en 7 años. España e Italia también confirman su retorno a altas tasas de crecimiento..

A lo largo del año, SOLUTIONS 30 ha demostrado su capacidad para absorber un alto nivel de crecimiento orgánico, al tiempo que lleva a cabo operaciones de desarrollo que le han permitido alcanzar el tamaño crítico en Benelux y fortalecer su posición de mercado en Segmentos particularmente dinámicos. **¡Todos los días, los técnicos del Grupo realizan más de 40.000 intervenciones!** De este modo, los ingresos del Grupo ascendieron a 441,3 millones de euros para todo el año 2018, un 60,8% (27,4% igual a igual) a 2017. En Francia SOLUTIONS 30 registró ingresos

por € 278,5 millones, un 56,6% (34,2% like-like). Fuera de Francia, los ingresos crecieron un 68,5% (15% de igual a igual) hasta alcanzar los 162,8 millones de euros, o el 37% de las ventas consolidadas.

Perspectivas de crecimiento rentable y sostenible.

Basado en una buena visibilidad y sólidos fundamentos, SOLUTIONS 30 confirma, en 2019 y más allá, un crecimiento rentable sostenido. Su modelo de negocio comprobado y duplicable le permite respaldar la transformación digital a escala europea y capturar el crecimiento de mercados estructuralmente optimistas, como resultado de la transición en curso hacia un entorno cada vez más digital. Al mantener una estrategia de adquisición dirigida, acelerar el apalancamiento, SOLUTIONS 30 continuará consolidando sus mercados y reforzando su red territorial. El objetivo del Grupo ahora es alcanzar los 1.000 millones de euros en ingresos a medio plazo.

Webcast

El martes 29 de enero, a las 14:30 (París) / 13:30 (Londres) / 8:30 (Nueva York), se celebrará un webcast para analistas e inversores.

Enlace de acceso: <https://slidesync.com/YOkeqdkQ1>

Código de acceso: 168406751

Calendario financiero 2019

24 abril 2019(*)	Resultados anuales 2018
25 abril 2019	17h00 (París) Webcast para inversores
13 mayo 2019(*)	Cifra de facturación 1^{er} trimestre 2019
13 mayo 2019	18h00 (París) Webcast para inversores
31 mayo 2019	Junta General de Accionistas.
22 julio 2019(*)	Ingresos 2^o trimestre y 1^{er} semestre 2019
23 julio 2019	14h30 (París) Webcast para inversores
23 septiembre 2019(*)	Resultados semestrales 2019
24 septiembre 2019	14h30 (París) Webcast para inversores
4 noviembre 2019(*)	Cifra de facturación 3^o trimestre 2019
5 noviembre 2019	14h30 (París) Webcast para inversores

(*) Publicación, después de cotizar a las 18h.

A cerca de Solutions 30 SE

Solutions 30 Group es el líder europeo en Soluciones para Nuevas Tecnologías. Su misión es hacer accesibles a todos, individuos y empresas, los cambios tecnológicos que están transformando nuestra vida cotidiana: ayer la computadora e Internet, hoy lo digital, mañana las tecnologías que harán que el mundo esté cada vez más interconectado en tiempo real. Con más de 20 millones de intervenciones desde su creación y organizadas en torno a una red de más de 8,000 técnicos locales, Solutions 30 cubre actualmente toda Francia, Italia, Alemania y los Países Bajos. , Bélgica, Luxemburgo y España. El capital de SOLUTIONS 30 S.E. está compuesto por 104,057,392 acciones, idéntico al número de derechos de voto teóricos y ejercitables.

Solutions 30 S.E figura en Euronext Growth (ISIN FR0013379484 código ALS30), así como La Bolsa de Frankfurt en el sistema de comercio electrónico XETRA (FR0013379484 - código 30L2)

Índices: MSCI Europe Small Cap | Tech40 | CAC PYME.

Para obtener más información, visite www.solutions30.com

Contactos

Solutions 30
Nezha Calligaro
+352 2 837 13 89 | nezha.calligaro@solutions30.com

Listing Sponsor
Hervé Guyot
+33 (0)1 45 63 68 60 | hguyot@genesta-finance.com

Relaciones con inversores - Francia

Nathalie Boumendil

+33 (0)6 85 82 41 95 | investor.relations@solutions30.com

Relaciones con inversores -Europe & USA

John Klein

+44 (0)793 9230 260 | john.klein@solutions30.com

Relaciones con la prensa

Samuel Beaupain

+33 (0)6 88 48 48 02 | media.relations@solutions30.com