

Bokslutskommuniké 1 april 2021–31 mars 2022

Fjärde kvartalet (1 januari–31 mars 2022)

- Nettoomsättningen ökade med 8 procent till 1 205 MSEK (1 115).
- Resultatet (EBITA) ökade med 21 procent till 88 MSEK (73) och EBITA-marginalen stärktes till 7,3 procent (6,5).
- Resultatet efter skatt ökade med 23 procent till 53 MSEK (43).

Tolv månader (1 april 2021–31 mars 2022)

- Nettoomsättningen ökade med 6 procent till 4 575 MSEK (4 311).
- Resultatet (EBITA) ökade med 22 procent till 331 MSEK (271) och EBITA-marginalen stärktes till 7,2 procent (6,3).
- Resultatet efter skatt ökade med 22 procent till 202 MSEK (166).
- För den senaste tolvmånadersperioden ökade resultatet per aktie till 7,55 SEK (6,15) före utspädning och 7,50 SEK (6,15) efter utspädning.
- Sex förvärv (Abtech, Albretsen, (3) Screen, Safety Technology, BSafe och Retco), varav ett efter periodens utgång, har genomförts med en total årsomsättning om cirka 170 MSEK.
- Styrelsen föreslår en utdelning om 3,40 SEK per aktie (3,00).

MSEK	Tre månader			Helår		
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	Δ %	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021	Δ %
Nettoomsättning	1 205	1 115	8	4 575	4 311	6
EBITA	88	73	21	331	271	22
EBITA-marginal, procent	7,3	6,5		7,2	6,3	
Resultat efter finansiella poster	68	55	24	259	212	22
Periodens resultat (efter skatt)	53	43	23	202	166	22
Resultat per aktie f. utspädning, SEK	2,00	1,60		7,55	6,15	
Resultat per aktie e. utspädning, SEK	2,00	1,60		7,50	6,15	
R/RK, procent				22	20	
Soliditet, procent				36	35	
Antal anställda vid periodens slut	1 227	1 129	9	1 227	1 129	9

VD:s kommentarer

Året som gått – Plattform för fortsatt lönsam tillväxt

Koncernens positiva utveckling fortsatte under räkenskapsåret 2021/2022. Vinsten ökade med 22 procent, rörelsemarginalen förbättrades till 7,2 procent och vi levererade vårt högsta årsresultat. Glädjande är att alla våra tre divisioner ökade omsättning, resultat och rörelsemarginal under året och att årets sista kvartal avslutades starkt med ökad vinst (21 procent) och stärkt rörelsemarginal (0,8 procentenheter).

Men året har inte varit utan utmaningar. Störningen i varuflödena, covid-19-pandemin samt ökade frakt-, material- och produktionskostnader har varit utmanande. Dock har vår decentraliserade styrmodell, där våra dotterbolag har det huvudsakliga beslutsfattandet, visat sin styrka då den givit flexibilitet att hitta lösningar på uppkomna utmaningar. Rysslands angrepp på Ukraina har hittills haft marginell påverkan på koncernen. Vi har, i samarbete med ukrainska ambassaden, donerat relevanta produkter från flera av våra bolag till ett värde av cirka 10 MSEK.

Sammantaget har vi under året sett många exempel på stort ansvarstagande och proaktivitet bland våra chefer och ledare.

Vi har lagt en plan med ambitionen att dubbla koncernens rörelseresultat inom 4–5 år. Planen innefattar stärkt decentralisering, ökat fokus på lönsamhet, intensifierad målstyrning och ökad förvärvstakt. Vi har medvetet valt att prioritera vinsttillväxt framför omsättningstillväxt vilket har resulterat i ökad marginal. Föregående år innehöll större engångsaffärer, drivet av pandemin, som stärkte omsättningen. Året har varit ett steg i rätt riktning och vi har ökat fokus på affärer där vi erbjuder högre mervärden och prioriterat ner affärer med lägre marginaler.

Arbetet med förvärv har intensifierats vilket resulterade i att vi välkomnade fem nya bolag till koncernen under året och ytterligare ett efter verksamhetsårets utgång. Fyra är tilläggsförvärv till de bolag som bedöms ha goda tillväxtförutsättningar. Två är förvärv av nya fristående bolag som matchar våra uppdaterade förvärvskriterier med fokus på välskötta, höglönsamma bolag med marknadsledande positioner inom expansiva nischer till bygg- och industrikunder.

Framtiden – Fokus på resultat- och lönsamhetsförbättring

Vi har ökat resultatet nio kvartal i rad. Jag ser, efter mitt första år i koncernen, goda förutsättningar att framåt förbättra lönsamhet, resultat, rörelsemarginal och kassaflöden i alla divisioner.

Vår företagskultur präglas av entreprenörskap där engagerade ledare växer samtidigt som de kontinuerligt utvecklar och förbättrar bolagen. Sammantaget ser jag de kommande åren an med stor tillförsikt. Vi kommer fortsätta bygga en grupp av nischade bolag som skapar affärs- och samhällsnytta långsiktigt. Vår övertygelse är att ett hållbarhetsperspektiv är en förutsättning för att skapa tillväxtmöjligheter och attraktionskraft på aktie- och förvärvsmarknaden, för kunder och hos medarbetare. Därför är hållbarhet som skapar affärsnytta en hörnsten i det framtida Bergman & Beving.

Vi lever i tider med stigande inflation och osäkerhet om vart konjunkturen är på väg. Styrkan i vår decentraliserade modell är att den ger oss förutsättningar att, bolag för bolag, snabbt kunna agera om marknadsförutsättningarna förändras. Förutsatt att den underliggande konjunkturen inte kraftigt försämras ser jag att vi med våra befintliga bolag, tillsammans med ökad förvärvstakt, ökad lönsamhet och förbättrat kassaflöde, har goda förutsättningar att dubbla koncernens rörelseresultat inom 4–5 år.

Avslutningsvis vill jag rikta ett stort tack till alla dedikerade medarbetare för många goda insatser under året och hälsa nya medarbetare välkomna till Bergman & Beving.

Stockholm i maj 2022

Magnus Söderlind
VD och koncernchef

Resultat och nettoomsättning

Fjärde kvartalet (januari–mars 2022)

Nettoomsättningen ökade med 8 procent till 1 205 MSEK (1 115). Omsättningen i lokal valuta ökade med 5 procent varav 1 procent organiskt och 4 procent från förvärv. Valutakursförändringar påverkade nettoomsättningen positivt med 3 procent.

Marknaden kännetecknades under kvartalet av fortsatt brist på väsentliga insatsvaror och störningar i leveranskedjorna. Efterfrågan från såväl byggkunder som industri-kunder var trots detta relativt stabil. Efterfrågan på personlig skyddsutrustning var även den stabil och uppvägrade de tillfälliga covid-19-relaterade leveranserna föregående år. Säkerhetslagren var fortsatt på en hög nivå vilket har begränsat den negativa effekten på leveransförmågan. Andelen egna produkter fortsatte att öka och bruttomarginalen var trots högre produkt- och fraktkostnader fortsatt stark. Försäljningsandelen utanför Norden fortsatte att öka, främst på grund av genomförda förvärv.

EBITA för det fjärde kvartalet ökade med 21 procent till 88 MSEK (73) och EBITA-marginalen stärktes till 7,3 procent (6,5).

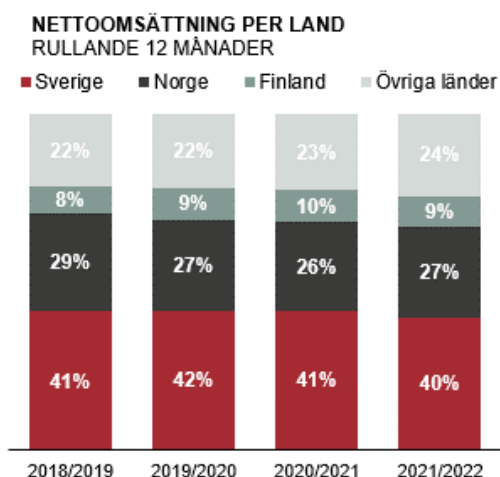
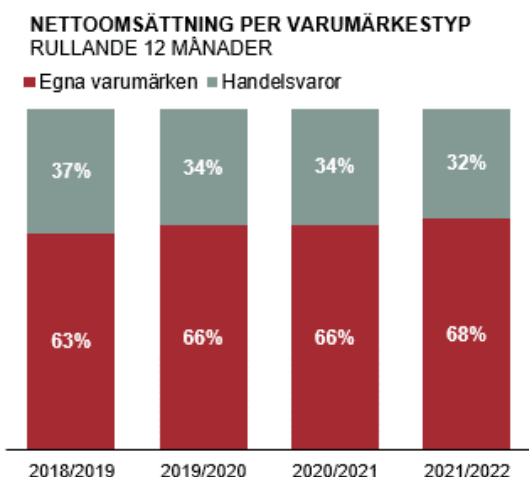
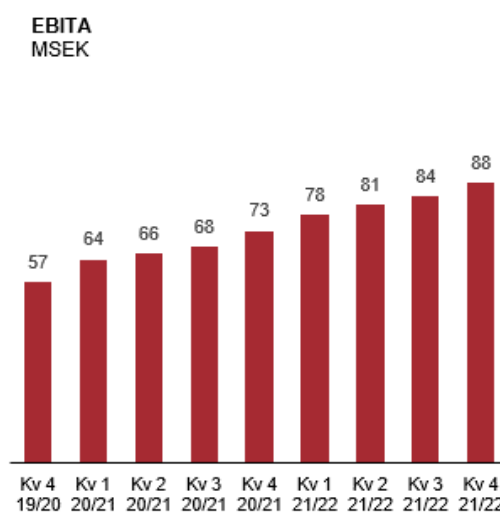
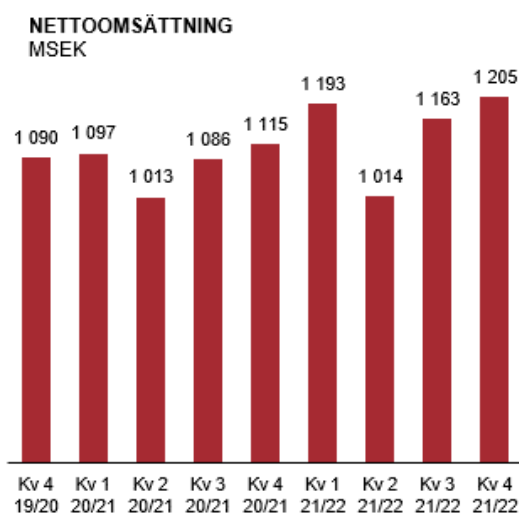
Resultatet efter finansiella poster ökade med 24 procent till 68 MSEK (55). Resultatet efter skatt ökade med 23 procent till 53 MSEK (43) och resultatet per aktie ökade till 2,00 SEK (1,60) före utspädning.

Tolv månader (april 2021–mars 2022)

Nettoomsättningen ökade med 6 procent till 4 575 MSEK (4 311). Omsättningen i lokal valuta ökade med 5 procent där huvuddelen kom från förvärv. Valutakursförändringar påverkade nettoomsättningen positivt med 1 procent.

EBITA för helåret ökade med 22 procent till 331 MSEK (271) och EBITA-marginalen stärktes till 7,2 procent (6,3).

Resultatet efter finansiella poster ökade med 22 procent till 259 MSEK (212). Resultatet efter skatt ökade med 22 procent till 202 MSEK (166) och resultatet per aktie till 7,55 SEK (6,15) före utspädning.



Utveckling per division

MSEK	Tre månader			Helår		
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	Δ %	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021	Δ %
Nettoomsättning						
Building Materials	400	364	10	1 340	1 269	6
Workplace Safety	402	383	5	1 633	1 589	3
Tools & Consumables	413	377	10	1 641	1 495	10
Koncerngemensamt/elimineringar	-10	-9		-39	-42	
Total nettoomsättning	1 205	1 115	8	4 575	4 311	6
EBITA						
Building Materials	29	25	16	94	85	11
Workplace Safety	37	30	23	145	137	6
Tools & Consumables	25	21	19	103	57	81
Koncerngemensamt/elimineringar	-3	-3		-11	-8	
Total EBITA	88	73	21	331	271	22
EBITA-marginal, procent						
Building Materials	7,3	6,9		7,0	6,7	
Workplace Safety	9,2	7,8		8,9	8,6	
Tools & Consumables	6,1	5,6		6,3	3,8	
Total EBITA-marginal	7,3	6,5		7,2	6,3	

Building Materials

Building Materials nettoomsättning ökade i det fjärde kvartalet med 10 procent till 400 MSEK (364) och EBITA ökade med 16 procent till 29 MSEK (25). Nettoomsättningen för helåret ökade med 6 procent till 1 340 MSEK (1 269) och EBITA ökade med 11 procent till 94 MSEK (85).

Byggmarknaden i Sverige och Norge var stabil trots prishöjningar och brist på insatsvaror. Det stärkta resultatet förklaras främst av att vårorder för ESSVE var högre än föregående år. Även Fireprotection hade en positiv utveckling. Leveransförmågan var god tack vare högre säkerhetslager. Trots det påverkades ESSVE Industry och H&H negativt av förlängda leveranstider och störningar i leveransflöden från framför allt leverantörer i Asien.

Workplace Safety

Workplace Safetys nettoomsättning ökade i det fjärde kvartalet med 5 procent till 402 MSEK (383) och EBITA ökade med 23 procent till 37 MSEK (30). Nettoomsättningen för helåret ökade med 3 procent till 1 633 MSEK (1 589) och EBITA ökade med 6 procent till 145 MSEK (137).

Efterfrågan på covid-19-relaterade artiklar var lägre än förra året vilket främst påverkade Skydda och Zekler negativt. Övriga enheter hade en god efterfrågan och stärkte sina resultat där Cresto och SIS Group mer än dubblade sina resultat. Förvärvade enheter bidrog positivt enligt förväntan.

Tools & Consumables

Tools & Consumables nettoomsättning ökade i det fjärde kvartalet med 10 procent till 413 MSEK (377) och EBITA ökade med 19 procent till 25 MSEK (21). Nettoomsättningen för helåret ökade med 10 procent till 1 641 MSEK (1 495) och EBITA ökade med 81 procent till 103 MSEK (57).

Efterfrågan var fortsatt god och Luna fortsatte utskiftningen av olönsamma volymprodukter mot produkter med högre marginal. Teng Tools ökade försäljningen på samtliga marknader. De flesta av divisionens bolag ökade sina resultat, trots utmanande leveranssituationer. Belano påverkades mest av störningar i leveranskedjan där det fortsatt råder halvledarbrist hos tyska maskinleverantörer. Förvärvade enheter bidrog positivt enligt förväntan.

Koncerngemensamt och elimineringar

Koncerngemensamma kostnader och elimineringar uppgick i det fjärde kvartalet till 3 MSEK (3). För helåret uppgick koncerngemensamma kostnader till 11 MSEK (8).

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 35 MSEK (32) och resultatet efter finansiella poster uppgick till 22 MSEK (26) för perioden. I posten bokslutsdispositioner ingår netto erhållna koncernbidrag med 27 MSEK.

Medarbetare

Vid periodens utgång uppgick antalet medarbetare i koncernen till 1 227, vilket kan jämföras med 1 129 vid räkenskapsårets ingång. Under perioden har 63 medarbetare tillkommit genom förvärv.

Företagsförvärv

Den 1 april förvärvade Workplace Safety samtliga aktier i bolagsgruppen Abtech bestående av Abtech Safety Ltd, Outreach Organisation Ltd och Outreach Rescue Medic Skills Ltd. Abtech är en ledande leverantör av personlig fallskydds- och räddningsutrustning i Storbritannien och tillhandahåller även utbildningar riktade till både industriella användare och till räddningspersonal. Bolagsgruppen omsätter cirka 44 MSEK per år och ingår i Cresto Group.

Den 6 april förvärvade Tools & Consumables samtliga aktier i H.M. Albretsen Verktøysikring AS. Albretsen utvecklar och tillverkar produkter och lösningar inom fallsäkring av verktyg. Albretsen omsätter cirka 20 MSEK.

Den 1 september förvärvade Workplace Safety samtliga aktier i (3) Screen Tryck AB och bolaget ingår som en del i SIS Group. (3) Screen är en nischad tillverkare av arbetsmiljö- och säkerhetsskyttar. Med förvärvet följer en unik produktionsteknik för SIS Groups patenterade produkter.

Den 16 november förvärvade Workplace Safety samtliga aktier i det brittiska bolaget Safety Technology Ltd, inklusive dess amerikanska dotterbolag Safety Technology USA LLC. Safety Technology är en specialiserad leverantör av fallskydds- och räddningslösningar med särskild tyngdpunkt på utbildningar inom höghöjdsarbete. Bolagen omsätter cirka 20 MSEK per år och ingår i Cresto Group.

Den 24 februari förvärvade Workplace Safety 80 procent av aktierna i den norska bolagsgruppen BSafe, bestående av bolagen BSafe Systems AS och DigiPrint AS. BSafe är en ledande aktör i Norge inom säkerhetsmärkning mot tung industri. Bolagsgruppen omsätter cirka 24 MSEK per år och ingår som en del av SIS Group.

Bergman & Beving använder normalt en förvärvsmodell med basköpeskilling och villkorad köpeskilling. Utfallet av villkorade köpeskillingar är beroende av framtida resultat i förvärvade bolag.

Total förvärvskalkyl för årets förvärv:

Verkligt värde förvärvade tillgångar och skulder	MSEK
Kundrelationer etc.	84
Övriga anläggningstillgångar	11
Övriga tillgångar	51
Uppskjuten skatteskuld, netto	18
Kortfristiga skulder	22
Förvärvade nettotillgångar	106
Goodwill	53
Köpeskilling	159
Avgår: Ej utbetald köpeskilling	-9
Avgår: Likvida medel i förvärvade bolag	-19
Nettoförändring likvida medel	-131

Förvärvsrelaterade transaktionskostnader, som redovisas bland övriga rörelsekostnader i resultaträkningen, uppgick till 1 MSEK. Ej utbetald köpeskilling om 9 MSEK är villkorad och beräknas som mest uppgå till 9 MSEK. De villkorade köpeskillingarna förfaller till betalning inom tre år.

Förvärv	Tillträde	Oms. MSEK*	Antal anställda*	Division
Abtech, Storbritannien	Apr. 2021	44	34	Workplace Safety
Albretsen, Norge	Apr. 2021	20	4	Tools & Consumables
(3) Screen, Sverige	Sep. 2021	7	5	Workplace Safety
Safety Techn., Storbritannien	Nov. 2021	20	14	Workplace Safety
BSafe, Norge	Feb. 2022	24	6	Workplace Safety

*Avser bedömd situation på helårsbasis vid förvärvstidpunkten.

Förvärvskalkyler för de förvärv som ingick i perioden 1 april 2020 till 31 mars 2021 har fastställts slutgiltigt. Inga väsentliga justeringar har gjorts i kalkylerna. Villkorade köpeskillingar avseende tidigare års förvärv har utbetalats med 6 MSEK. Omvärdering av villkorade köpeskillingar har påverkat perioden positivt med 6 MSEK (2). Resultateffekten redovisas i Övriga rörelseintäkter.

Lönsamhet, kassaflöde och finansiell ställning

Lönsamheten mätt som avkastning på rörelsekapitalet R/RK ökade till 22 procent, att jämföra med 20 procent för helåret 2020/2021. Avkastningen på eget kapital uppgick till 11 procent, att jämföra med 10 procent för helåret 2020/2021.

Kassaflödet från den löpande verksamheten för helåret uppgick till 225 MSEK (383). Rörelsekapitalet ökade under perioden med 179 MSEK, främst som en konsekvens av höjda säkerhetslager.

Kassaflödet har belastats med nettoinvesteringar i anläggningstillgångar med 51 MSEK (70) samt av förvärv av rörelser med 137 MSEK (112). Investeringar i anläggningstillgångar består främst av produktutveckling samt produktionsrelaterad utrustning.

Koncernens operativa nettolåneskuld uppgick vid periodens utgång till 889 MSEK (697), exklusive skuldförda pensionsåtaganden om 608 MSEK (692) och leasingskulder enligt IFRS 16 om 366 MSEK (397). Likvida medel, inklusive beviljade krediter som ej utnyttjats, uppgick sammanlagt till 618 MSEK (809).

Soliditeten uppgick till 36 procent (35). Eget kapital per aktie ökade till 72,85 SEK jämfört med 64,40 SEK vid årets ingång.

Den svenska skattesatsen, tillika moderbolagets skattesats, var 20,6 procent. Koncernens vägda genomsnittliga skattesats med nuvarande geografiska mix uppgick till cirka 21 procent.

Aktiestruktur och återköp av aktier

Aktiekapitalet uppgick vid periodens utgång till 56,9 MSEK och hade en fördelning per aktieslag enligt följande:

AKTIESTRUKTUR

Aktieslag	Antal aktier	Antal röster	Andel i % av kapital	Andel i % av röster
A-aktier, 10 röster per aktie	1 062 436	10 624 360	3,9	28,7
B-aktier, 1 röst per aktie	26 373 980	26 373 980	96,1	71,3
Totalt antal aktier före återköp	27 436 416	36 998 340	100,0	100,0
Varav återköpta B-aktier	-913 677		3,3	2,5
Totalt antal aktier efter återköp	26 522 739			

Aktiekursen per den 31 mars 2022 var 141,40 SEK. Antalet innehavda egna aktier under perioden uppgick i medeltal till 921 833 och vid periodens slut till 913 677. Det genomsnittliga anskaffningspriset för återköpta aktier uppgick till 87,88 SEK per aktie.

KÖPTIONSPROGRAM

Utestående program	Antal optioner	Motsvarande antal aktier	Andel av tot. aktier	Lösenkurs	Lösenperiod
Köptionsprogram 2018/2022	98 000	98 000	0,4%	117,90	2021-09-13 – 2022-06-10
Köptionsprogram 2019/2023	270 000	270 000	1,0%	107,50	2022-09-12 – 2023-06-09
Köptionsprogram 2020/2024	244 000	244 000	0,9%	99,50	2023-09-11 – 2024-06-07
Köptionsprogram 2021/2025	178 000	178 000	0,6%	197,30	2024-09-16 – 2025-06-12

Utfärdade köpoptioner på återköpta aktier medförde en obetydlig utspädningsseffekt.

Händelser efter räkenskapsårets utgång

Den 1 april 2022 förvärvades det finska bolaget Retco Oy till divisionen Tools & Consumables. Bolaget är en av Finlands ledande aktörer inom mekaniserad och automatiserad svetsteknik till verkstadsindustrin och omsätter cirka 5 MEUR per år.

Årsstämman

Årsstämma i Bergman & Beving AB kommer att hållas onsdagen den 24 augusti 2022 klockan 16:00 på IVA Konferenscenter, Grev Turegatan 16 i Stockholm. Kallelse till årsstämman kommer att publiceras under juli och kommer också att vara tillgänglig på www.bergmanbeving.com.

Stockholm den 13 maj 2022

Magnus Söderlind
VD och koncernchef

Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Övrig information

Offentliggörande

Denna information är sådan information som Bergman & Beving AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 13 maj 2022 klockan 07:45 CEST.

Kommande informationstillfällen

Delårsrapport 1 april–30 juni 2022 publiceras den 13 juli 2022 kl. 07:45.

Årsstämma 2022 kommer att hållas på IVA, Grev Turegatan 16 i Stockholm den 24 augusti 2022 kl. 16:00.

Delårsrapport 1 april–30 september 2022 publiceras den 20 oktober 2022 kl. 07:45.

Delårsrapport 1 april–31 december 2022 publiceras den 3 februari 2023 kl. 07:45.

Koncernens årsredovisning för 2021/2022 kommer att publiceras på Bergman & Bevings hemsida i juli 2022.

Kontaktinformation

Magnus Söderlind, VD och koncernchef, telefon 010–454 77 00
Peter Schön, CFO, telefon 070–339 89 99

Besök www.bergmanbeving.com för att ladda ner rapporter, presentationer och pressmeddelanden.

Redovisning per kvartal

MSEK	2021/2022				2020/2021			
	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Nettoomsättning								
Building Materials	400	277	288	375	364	261	295	349
Workplace Safety	402	452	351	428	383	418	356	432
Tools & Consumables	413	444	385	399	377	420	371	327
Koncerngemensamt/elimineringar	-10	-10	-10	-9	-9	-13	-9	-11
Total nettoomsättning	1 205	1 163	1 014	1 193	1 115	1 086	1 013	1 097
EBITA								
Building Materials	29	10	21	34	25	6	21	33
Workplace Safety	37	43	29	36	30	41	26	40
Tools & Consumables	25	33	31	14	21	23	20	-7
Koncerngemensamt/elimineringar	-3	-2	0	-6	-3	-2	-1	-2
Total EBITA	88	84	81	78	73	68	66	64
EBITA-marginal, procent								
Building Materials	7,3	3,6	7,3	9,1	6,9	2,3	7,1	9,5
Workplace Safety	9,2	9,5	8,3	8,4	7,8	9,8	7,3	9,3
Tools & Consumables	6,1	7,4	8,1	3,5	5,6	5,5	5,4	-2,1
Total EBITA-marginal	7,3	7,2	8,0	6,5	6,5	6,3	6,5	5,8

Koncernen i sammandrag

RESULTATRÄKNING	Tre månader		Helår	
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021
MSEK				
Nettoomsättning	1 205	1 115	4 575	4 311
Övriga rörelseintäkter	5	4	11	15
Summa rörelseintäkter	1 210	1 119	4 586	4 326
Kostnad sålda varor	-691	-657	-2 625	-2 573
Personalkostnader	-219	-209	-855	-773
Avskrivningar och nedskrivningar	-55	-48	-205	-179
Övriga rörelsekostnader	-165	-138	-603	-554
Summa rörelsens kostnader	-1 130	-1 052	-4 288	-4 079
Rörelseresultat	80	67	298	247
Finansiella intäkter och kostnader	-12	-12	-39	-35
Resultat efter finansiella poster	68	55	259	212
Skatter	-15	-12	-57	-46
Periodens resultat	53	43	202	166
Varav hänförligt till moderbolagets ägare	53	43	200	164
Varav hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	0	0	2	2
EBITA	88	73	331	271
Resultat per aktie före utspädning, SEK	2,00	1,60	7,55	6,15
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	2,00	1,60	7,50	6,15
Antal aktier före utspädning, '000	26 523	26 507	26 523	26 507
Vägt antal aktier före utspädning, '000	26 523	26 507	26 515	26 621
Vägt antal aktier efter utspädning, '000	26 655	26 524	26 690	26 621

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT	Tre månader		Helår	
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021
MSEK				
Periodens resultat	53	43	202	166
Omvärderingar av förmånsbestämda pensionsplaner	81	53	81	-5
Skatt hänförlig till komponenter som inte kommer omklassificeras	-17	-11	-17	1
Komponenter som inte kommer omföras till årets resultat	64	42	64	-4
Omräkningsdifferenser	21	22	30	-27
Årets förändringar i verkligt värde på kassaflödessäkringar	-1	-4	0	-9
Skatt hänförlig till komponenter som kommer omklassificeras	0	1	0	2
Komponenter som kommer omföras till årets resultat	20	19	30	-34
Periodens övrigt totalresultat	84	61	94	-38
Periodens totalresultat	137	104	296	128
Varav hänförligt till moderbolagets ägare	137	104	294	126
Varav hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	0	0	2	2

BALANSRÄKNING

MSEK	31 mars 2022	31 mars 2021
Tillgångar		
Goodwill	1 667	1 609
Övriga immateriella anläggningstillgångar	468	425
Materiella anläggningstillgångar	126	102
Nyttjanderättstillgångar	359	390
Finansiella anläggningstillgångar	5	5
Uppskjutna skattefordringar	66	91
Varulager	1 233	1 129
Kundfordringar	1 042	950
Övriga kortfristiga fordringar	147	101
Likvida medel	182	139
Summa tillgångar	5 295	4 941
Eget kapital och skulder		
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	1 915	1 701
Innehav utan bestämmande inflytande	17	14
Långfristiga räntebärande skulder	1 030	855
Avsättningar till pensioner	608	692
Övriga långfristiga skulder och avsättningar	137	136
Kortfristiga räntebärande skulder	407	378
Leverantörsskulder	584	609
Övriga kortfristiga skulder	597	556
Summa eget kapital och skulder	5 295	4 941
Operativ nettolåneskuld	889	697

EGET KAPITAL HÄNFÖRLIGT TILL MODERBOLAGETS AKTIEÄGARE

MSEK	31 mars 2022	31 mars 2021
Ingående eget kapital	1 701	1 631
Utdelning	-80	-40
Utnyttjande och förvärv av optioner på återköpta aktier	0	1
Återköp av egna aktier	-	-17
Periodens totalresultat	294	126
Utgående eget kapital	1 915	1 701

KASSAFLÖDESANALYS	Tre månader		Helår	
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021
MSEK				
Den löpande verksamheten före rörelsekapitalförändringar	106	91	404	393
Förändringar i rörelsekapital	-142	-116	-179	-10
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-36	-25	225	383
Investeringar i immateriella & materiella tillgångar	-11	-17	-51	-71
Avyttring av immateriella & materiella tillgångar	0	0	0	1
Förvärv av rörelse	-40	-36	-137	-112
Avyttring av rörelse	-	5	-	5
Kassaflöde före finansiering	-87	-73	37	206
Finansieringsverksamheten	114	83	1	-147
Periodens kassaflöde	27	10	38	59
Likvida medel vid periodens början	152	125	139	90
Periodens kassaflöde	27	10	38	59
Kursdifferenser i likvida medel	3	4	5	-10
Likvida medel vid periodens slut	182	139	182	139

Sammanställning över nyckeltal

NYCKELTAL	Helår	
	31 mars 2022	31 mars 2021
MSEK		
Nettoomsättning	4 575	4 311
EBITA	331	271
EBITA-marginal, procent	7,2	6,3
Rörelseresultat	298	247
Rörelsemarginal, procent	6,5	5,7
Resultat efter finansiella poster	259	212
Periodens resultat	202	166
Vinstmarginal, procent	5,7	4,9
Avkastning på rörelsekapital (R/RK), procent	22	20
Avkastning på sysselsatt kapital, procent	8	7
Avkastning på eget kapital, procent	11	10
Operativ nettolåneskuld (UB)	889	697
Eget kapital (UB)	1 932	1 715
Soliditet, procent	36	35
Antal anställda vid periodens slut	1 227	1 129
Nyckeltal per aktie		
Resultat, SEK	7,55	6,15
Resultat efter utspädning, SEK	7,50	6,15
Kassaflöde från den löpande verksamheten, SEK	8,50	14,40
Eget kapital, SEK	72,85	64,40
Börskurs, SEK	141,40	121,40

Moderbolaget i sammandrag

RESULTATRÄKNING	Tre månader		Helår	
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021
MSEK				
Nettoomsättning	9	8	35	32
Övriga rörelseintäkter	–	0	–	0
Summa rörelseintäkter	9	8	35	32
Rörelsens kostnader	–15	–7	–55	–43
Rörelseresultat	–6	1	–20	–11
Finansiella intäkter och kostnader	8	8	42	37
Resultat efter finansiella poster	2	9	22	26
Bokslutsdispositioner	24	–1	24	–1
Resultat före skatt	26	8	46	25
Skatter	3	4	–2	0
Periodens resultat	29	12	44	25

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT	Tre månader		Helår	
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021
MSEK				
Periodens resultat	29	12	44	25
Årets förändringar i verkligt värde på kassaflödessäkkringar	–1	–4	0	–9
Skatt hänförlig till övrigt totalresultat	0	1	0	2
Komponenter som kommer omföras till årets resultat	–1	–3	0	–7
Periodens övrigt totalresultat	–1	–3	0	–7
Periodens totalresultat	28	9	44	18

BALANSRÄKNING	31 mars	
	2022	2021
MSEK		
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	0	0
Materiella anläggningstillgångar	2	2
Finansiella anläggningstillgångar	2 540	2 451
Kortfristiga fordringar	840	635
Likvida medel	1	0
Summa tillgångar	3 383	3 088
Eget kapital, avsättningar och skulder		
Eget kapital	1 179	1 215
Obeskattade reserver	49	46
Avsättningar	40	36
Långfristiga skulder	780	560
Kortfristiga skulder	1 335	1 231
Summa eget kapital, avsättningar och skulder	3 383	3 088

Noter

1. Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IFRS med tillämpning av IAS 34 Delårsrapportering, årsredovisningslagen samt lagen om värdepappersmarknaden. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och lagen om värdepappersmarknaden, vilket är i enlighet med bestämmelserna i RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Samma redovisningsprinciper och bedömningsgrunder har tillämpats i denna delårsrapport som i årsredovisningen för 2020/2021. Upplysningar framkommer, förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande noter, även i övriga delar av delårsrapporten.

Nya eller reviderade redovisningsstandarder som träder i kraft 2021 eller senare

Ett antal nya och ändrade IFRS har ännu inte trätt i kraft och har inte förtidstillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. De ändrade IFRS med framtida tillämpning förväntas inte ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

2. Nettoomsättning per geografiskt område

Koncernen är i huvudsak verksam i Sverige, Norge och Finland och nettoomsättningen som presenteras för de geografiska marknaderna baseras på kundernas hemvist.

MSEK	Tre månader		Helår	
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021
Sverige	450	450	1 808	1 780
Norge	366	330	1 234	1 139
Finland	109	98	414	418
Övriga länder	280	237	1 119	974
Nettoomsättning	1 205	1 115	4 575	4 311

3. Leasingavtal

Leasing enligt IFRS 16 har följande effekt på koncernens balansräkning respektive resultaträkning.

MSEK	31 mars 2022	31 mars 2021
Nyttjanderättstillgångar	359	390
Långfristiga leasingskulder	243	289
Kortfristiga leasingskulder	123	108

MSEK	Tre månader		Helår	
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-34	-28	-123	-114
Ränta på leasingskulder	-2	-2	-8	-9

Operativ uppföljning och divisionernas resultat följs upp utan påverkan av IFRS 16 Leasing.

4. Risker och osäkerhetsfaktorer

Rysslands angrepp på Ukraina har hittills haft en marginell påverkan på koncernen. I övrigt har det under räkenskapsåret inte skett några väsentliga förändringar avseende risker och osäkerhetsfaktorer för vare sig koncernen eller moderbolaget. För information om dessa risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till sidorna 50–53 i Bergman & Beving's årsredovisning 2020/2021.

5. Transaktioner med närstående

Det har inte skett några transaktioner mellan Bergman & Beving och närstående som väsentligen påverkat koncernens ställning och resultat under räkenskapsåret.

6. Alternativa nyckeltal

Bergman & Beving använder vissa finansiella nyckeltal vid sin analys av verksamheten och dess utveckling som inte beräknas enligt IFRS. Bolaget anser att dessa nyckeltal ger värdefull information till investerare då de möjliggör en utvärdering av aktuella trender på ett bättre sätt, i kombination med andra nyckeltal som beräknas enligt IFRS. Eftersom börsnoterade bolag inte alltid beräknar dessa nyckeltal på samma sätt är det inte säkert att informationen är jämförbar med andra bolags nyckeltal med samma benämningar.

Förändring i nettoomsättning

Jämförbara enheter avser försäljning i lokal valuta från enheter som var del av koncernen under innevarande period och hela motsvarande period föregående år.

	Tre månader		Helår	
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021
Procentuell förändring i nettoomsättning för:				
Jämförbara enheter i lokal valuta	1	2	0	5
Valutaeffekter	3	-3	1	-3
Förvärv/avyttring	4	3	5	4
Summa – förändring	8	2	6	6

EBITA

Periodens rörelseresultat före nedskrivning av goodwill samt av- och nedskrivningar av andra immateriella tillgångar som uppkommit i samband med företagsförvärv och därmed likställda transaktioner.

MSEK	Tre månader		Helår	
	jan–mar 2022	jan–mar 2021	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021
EBITA	88	73	331	271
Avskrivningar förvärv	-8	-6	-33	-24
Rörelseresultat	80	67	298	247

Avkastning på rörelsekapital R/RK

Bergman & Beving's lönsamhetsmål är att varje verksamhet i koncernen ska nå en lönsamhet om minst 45 procent, mätt som rullande 12 månaders EBITA (R) i procent av genomsnittligt 12 månaders rörelsekapital (RK) definierat som varulager plus kundfordringar minus leverantörsskulder.

MSEK	apr 2021– mar 2022	apr 2020– mar 2021
EBITA (R)	331	271
Genomsnittligt rörelsekapital (RK)		
Varulager	1 203	1 072
Kundfordringar	869	801
Leverantörsskulder	-562	-528
Summa – genomsnittligt RK	1 510	1 345
R/RK, procent	22	20

7. Övriga definitioner

Avkastning på eget kapital

Periodens resultat rullande 12 månader dividerat med genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Resultat efter finansiella poster med tillägg för finansiella kostnader rullande 12 månader dividerat med genomsnittlig balansomslutning med avdrag för icke räntebärande skulder.

EBITA-marginal

Periodens EBITA i procent av nettoomsättningen.

Eget kapital per aktie

Eget kapital dividerat med vägt antal aktier vid periodens slut.

Kassaflöde per aktie

Rullande 12 månaders kassaflöde från den löpande verksamheten dividerat med vägt antal aktier.

Operativ nettolåneskuld

Räntebärande skulder exklusive leasingskulder och avsättningar för pensioner med avdrag för likvida medel.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med vägt antal aktier.

Rörelsemarginal

Periodens rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen.

Vinstmarginal

Periodens resultat efter finansiella poster i procent av nettoomsättningen.

Vägt antal aktier

Genomsnittligt antal utestående aktier före eller efter utspädning. Aktier som innehas av Bergman & Beving räknas inte med i antal utestående aktier. Utspädningseffekterna uppkommer som en följd av köpoptioner som kan regleras med aktier i aktiebaserade incitamentsprogram. Köpoptionerna har en utspädningseffekt när den genomsnittliga aktiekursen under perioden överstiger optionernas lösenpris.



Om Bergman & Beving

- ❖ Bergman & Bevings vision är att vara den ledande nischleverantören av produktiva, säkra och hållbara lösningar till företag.
- ❖ Vår strategi är att attrahera, förvärva och långsiktigt utveckla ledande företag inom expansiva nischer som tillhandahåller produktiva, säkra och hållbara lösningar till industri- och byggsektorerna. I vårt företagsbyggande drar vi nytta av över 100 års erfarenhet av att förvärva och utveckla hållbara, lönsamma företag.
- ❖ Med en decentraliserad styrningsmodell strävar vi efter ledande positioner inom nuvarande nischer genom organisk tillväxt och tilläggsförvärv samt i nya nischer genom förvärv.
- ❖ Genom våra produkter finns vi representerade med över 4 000 försäljningsställen i över 25 länder.
- ❖ Vår huvudmarknad är Norden som står för cirka 75 procent av omsättningen och våra egna produkter står för 68 procent av vår omsättning.
- ❖ Vi står för ett hållbart företagande där vi arbetar för att skapa långsiktigt värde för både samhälle och aktieägare och samtidigt begränsa våra verksamheters inverkan på miljön.
- ❖ Koncernens verksamheter styrs med decentraliserat affärsansvar med fokus på enkelhet, ansvar och frihet, effektivitet samt öppenhet och förändringsvilja. Varje bolag driver sin verksamhet med stor frihet under eget ansvar och vi förlitar oss på vår decentraliserade styrmodell där varje bolag utgår ifrån sina förutsättningar för hur de skall utveckla, marknadsföra och sälja sina produkter så nära kunden de kan komma på de marknader där de är verksamma.

Våra bolag

