

NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Osavuositatsaus

Q1 2023



Vahva vuoden alku – ennätysputki jatkuu

TAMMI–MAALISKUU 2023 LYHYESTI

- Liikevaihto kasvoi 56,5 prosenttia ja oli 75,9 (48,5) miljoonaa euroa.
- Liikevoitto kasvoi 554,6 prosenttia ja oli 5,9 (-1,3) miljoonaa euroa.
- Liikevoitto-% oli 7,8 % (-2,7 %).
- Tulos kasvoi 168,7 prosenttia ja oli 2,4 (-3,6) miljoonaa euroa. Eezy Oyj:n osakkeen kurssimuutoksella oikaistu tulos oli 1,8 miljoonaa euroa.
- Osakekohtainen tulos kasvoi 150,8 prosenttia ja oli 0,09 (-0,18) euroa. Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos oli 0,06 euroa.
- Operatiivinen käyttökate kasvoi 654,7 prosenttia ja oli 8,1 (1,1) miljoonaa euroa.

Ellei toisin mainita, suluissa olevat luvut viittaavat edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon.

AVAINLUKUJA

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Muutos, %	Q1–Q4 2022
Liikevaihto	75,9	48,5	56,5	312,8
Operatiivinen käyttökate	8,1	1,1	654,7	41,6
Liikevoitto	5,9	-1,3	554,6	31,6
Liikevoitto, %	7,8	-2,7		10,1
Tilikauden tulos	2,4	-3,6	168,7	4,9
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva osakekohtainen katsauskauden tulos, euroa	0,09	-0,18	150,8	0,07
Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos, euroa	0,06	-0,20		0,56
Korolliset nettovelat ilman IFRS 16 -vaikutusta	117,6	148,7	-20,9	121,0
Nettovelkaantumisaste ilman IFRS 16 -vaikutusta, %	131,4	208,0		135,1
Oikaistu omavaraisuusaste, %	29,5	23,1		29,1
Materiaalikate, %	75,1	74,1		75,3
Henkilöstökulu, %	33,2	37,8		33,2

Tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty osavuositiedotuksen sivulla 27.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

TULOSOHJEISTUS 16.2.2023 ALKAEN

NoHo Partners arvioi saavuttavansa tilikaudella 2023 yhteensä yli 350 miljoonan euron liikevaihdon ja noin 9 prosentin ravintolaliiketoiminnan liikevoittomarginaalin.

STRATEGIAKAUDEN 2022-2024 TALOUDELLISET TAVOITTEET

Yhtiö pitkän aikavälin ohjeistus kuuluu seuraavasti:

Konsernin tavoitteena on saavuttaa noin 400 miljoonan euron liikevaihto ja noin 10 prosentin liikevoittomarginaali vuoden 2024 aikana. Pitkällä aikavälillä yhtiön tavoitteena on pitää IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen alle kolmen ja jakaa vuosittain kasvavaa osinkoa.

MARKKINAYMPÄRISTÖ

Matkailu- ja ravintola-alan suhdannenäkymät ovat parantuneet viime vuosista pandemiaa edeltävälle tasolle, mutta näkymiä ja kuluttajien luottamusta heikentävät edelleen epävarma geopoliittinen tilanne, kuluttajien ostovoiman heikkeneminen sekä yleinen kustannustason nousu. Yhtiö jatkaa aktiivisia toimenpiteitä markkinatilanteen nopeisiin muutoksiin varautumiseksi seuraamalla aktiivisesti operatiivista tehokkuutta ja hinnoittelua, keskittämällä hankintasopimuksia sekä käymällä säännöllistä vuoropuhelua tavarantoimittajien ja muiden yhteistyökumppaneiden kanssa. Asiakaskysynnän arvioidaan jatkuvan hyvällä tasolla vuonna 2023.

Ravintola-alalla tuloksen syntyminen painottuu normaalissa toimintaympäristössä kausiluonteisuudesta johtuen vuoden jälkimmäiselle puoliskolle. Ravintolapalveluiden kysyntä on tavanomaisesti vähemmän altis suhdanteille kuin muut palvelu- tai vähittäiskaupan toimialat. Yhtiön koko yhdessä laajan portfolion kanssa suojaa sitä voimakkaimmilla suhdannevaihteluilta.

TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

Vuosi alkoi vahvasti, kun kausiluonteisesti heikoimmalla neljänneksellä saavutettiin erinomainen 7,8 prosentin liikevoittomarginaali. Tämä on yhtiön historian korkein kannattavuustaso tällä kvartaalilla. Kyseessä on samalla neljäs peräkkäinen vuosineljännes, jonka aikana absoluuttinen ja suhteellinen kannattavuus paranivat. Positiivisen tuloskehityksen takana on kolme keskeistä ajuria. Näistä tärkeimpänä ovat rakenteelliset muutokset portfoliossa. Lisäksi tulevat yhtiön joustava toimintamalli, jonka avulla pystytään sopeutumaan nopeastikin markkinassa tapahtuviin muutoksiin, sekä merkittävät mittakaavahyödyt keskitetyissä ostotoiminnoissa.

”7,8 prosentin liikevoittomarginaali on yhtiön historian korkein kannattavuustaso tällä kvartaalilla.”

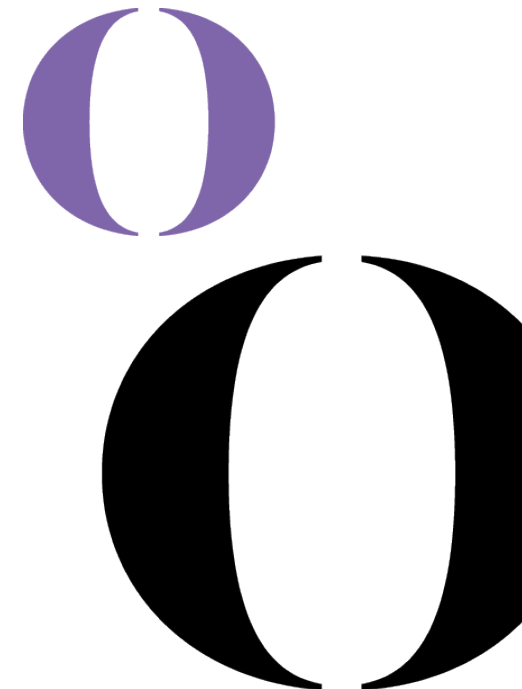
Hyvän kannattavuuskehityksen ja vahvan kassavirran tukemana on jatkettu lainojen lyhentämistä ja saavutettu vieraan pääoman suhteelliselle osuudelle asetettu tavoitetaso, jossa nettovelan ja käyttökatteen suhdeluku on nyt alle 2,5. Tukevan kassavirran ja erinomaisen viime vuoden tuloksen myötä palaamme myös osingonmaksajaksi. Osingot maksetaan tänä vuonna kahdessa osassa. Tavoitteena on jatkaa kasvavan osingon maksajana.

Kannattavan kasvun strategia, joka perustuu hyvään pääoman tuottoon ja yritysostoihin kasvun moottorina, on todistanut toimivuutensa. Markkinaympäristö on jatkuvassa muutoksessa, ja sen vaikutuksia arvioidaan ja päivitetään jatkuvasti päätöksenteossa. Rahan hinnan nousu asettaa pääoman tuotolle kovempia vaatimuksia, mutta vastaavasti ostettavien kohteiden saatavuus on parantunut ja arvostustasot ovat jossain määrin

laskeneet. Tämä mahdollistaa siirtymisen strategian seuraavaan vaiheeseen, eli yritysostovetoisen kasvun täysimääräiseen toteutukseen. Voimakkaaseen kasvuun aina liittyvää riskikerrointa pystytään säätelemään kohdistamalla yritysostoja erityisesti vahvan kassavirran yhtiöihin kaikilla markkina-alueilla ja olemalla entistä selektiivisempi uusien konseptien rakentamisessa.

Markkinan kysyntä on pysynyt hyvällä tasolla. NoHo Partnersilla uskomme ravintolamarkkinan kulttuurimuutoksen jatkuvan ja kompensoivan ostovoimaan kohdistuvia paineita. Toisen vuosineljänneksen kysyntään vaikuttaa oleellisesti kevään ja alkukesän sää. Loppuvuoden osalta näkymät ovat varovaisen myönteiset. Yritystapahtumien tilauskanta näyttää hyvältä syksyn osalta ja Messukeskuksen ravintolatoiminnoista saadaan merkittävä kasvuruiske vuoden toiselle puoliskolle. Yhtiön tase ja tuloskunto ovat vahvalla pohjalla ja valmistaudumme määrittelemään seuraavan strategiakauden tavoitteita sekä jatkamaan kotimaisessa ja kansainvälisessä ravintolaketässä olevien mahdollisuuksien tarkastelua.

Aku Vikström
toimitusjohtaja



STRATEGIAN TOTEUTTAMINEN

Konsernin tavoitteena on saavuttaa noin 400 miljoonan euron liikevaihto ja noin 10 prosentin liikevoittomarginaali vuoden 2024 aikana. Pitkällä aikavälillä yhtiön tavoitteena on pitää IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen alle kolmen ja jakaa vuosittain kasvavaa osinkoa.

NoHo Partnersin kasvustrategia keskittyy kolmelle painopistealueelle:

- Kannattava kasvu Norjan ravintolamarkkinassa yritystoin (50 miljoonan euron kasvutavoite)
- Friends & Brgrs -ketjun skaalaaminen Suomessa (30 miljoonan euron kasvutavoite)
- Suuret ja kannattavat kaupunkihankkeet (30 miljoonan euron kasvutavoite)

Norjassa yhtiö on voimakkaan kasvuvaiheen jälkeen keskittynyt ravintolaportfolion optimointiin karsimalla pois kannattamattomat yksiköt ja vahvistamalla organisaatiota

seuraavaan kasvuvaiheeseen. Norjan kasvun painopiste on yritysostoissa ja erityisesti sellaisissa pubi- ja seurusteluravintoloissa, joilla on vakaa kassavirta ja todistettu konsepti.

Friends & Brgrs -ketjun laajentuminen etenee aikataulussa. Konseptia on hienosäädetty entistä paremmin skaalautuvaksi, ravintoloissa tapahtuvaa tuotantoprosessia on virtaviivaistettu ja ravintoloiden ilmettä on yhdenmukaistettu. Ensimmäisen vuosineljänneksen aikana avattiin kaksi uutta Friends & Brgrs ravintolaa. Toinen näistä oli ketjun ensimmäinen autokaistallinen ravintola, joka on yksi strateginen kasvukanava tulevaisuudessa.

Strategiakaudelle asetettu 30 miljoonan euron kasvutavoite liittyen suuriin ja kannattaviin kaupunkihankkeisiin saavutettiin tammikuussa Messukeskuksen kanssa allekirjoitetun monivuotisen yhteistyösopimuksen myötä. Messukeskuksen ravintolatoimintojen arvioidaan tuovan yhtiölle noin 15 miljoonan euron vuosittaisen liikevaihdon. Messukeskuksen ravintolatoiminta siirtyi NoHo Partnersin operoitavaksi 1.7.2023 alkaen.

LIIVEVAIHTO JA TULOS

Tammi–maaliskuussa 2023 konsernin liikevaihto kasvoi 56,5 prosenttia 75,9 (48,5) miljoonaan euroon. Kasvua oli 42,5 prosenttia Covid-19-pandemiaa edeltävän vuoden 2019 vertailukaudesta. Operatiivinen käyttökate kasvoi 654,7 prosenttia edellisvuoden vertailukaudesta ja oli 8,1 (1,1) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 5,9 (-1,3) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 7,8 (-2,7) prosenttia. Kauden tulos oli 2,4 (-3,6) miljoonaa euroa. Myytäviksi varoiksi luokitellun Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon noususta johtuneesta 0,6 miljoonan euron arvonalentumistappion peruutuksesta syntyneellä voitolla oikaistu tulos oli 1,8 miljoonaa euroa.

Yhtiö onnistui tasapainottamaan inflaation vaikutuksia liiketoimintaansa keskitetyillä hankintasopimuksilla sekä hinnankorotuksilla, eikä yleinen hinnannousu olennaisesti vaikuttanut materiaalikatteeseen. Toimialan työvoimapulasta huolimatta yhtiö onnistui myös rekrytoinneissa ja resursoinnissa, ja liikevaihdon kasvun sekä tehokkaan operatiivisen ohjauksen myötä henkilöstökulut ovat pysyneet kilpailukykyisellä tasolla.

RAPORTOITAVAT LIIKETOIMINTASEGMENTIT

NoHo Partnersin liiketoiminta muodostuu kahdesta erikseen raportoitavasta liiketoimintasegmentistä:

- Suomen liiketoiminta
- Kansainvälinen liiketoiminta

Liiketoimintasegmentit jakautuvat edelleen liiketoiminta-alueisiin, joista yhtiö raportoi liikevaihdon. Suomen liiketoimintaan lukeutuu kolme liiketoiminta-aluetta: ruoka-, viihde- ja fast food -ravintolat. Kansainväliseen liiketoimintaan lukeutuu kaksi liiketoiminta-aluetta: Norja ja Tanska.

SUOMEN LIIKETOIMINTA

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1-Q4 2022
Liikevaihto	61,5	37,3	251,2
Operatiivinen käyttökate	6,5	-0,8	34,8
Liikevoitto	5,1	-2,4	28,2
Liikevoitto, %	8,3	-6,3	11,2
Materiaalikate, %	74,7	73,5	75,3
Henkilöstökulu, %	33,1	36,3	32,8

Tammi–maaliskuussa 2023 Suomen liiketoiminnan liikevaihto kasvoi 56,5 prosenttia 61,5 (37,3) miljoonaan euroon. Vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta liikevaihto kasvoi 26,4 prosenttia. Suomessa Covid-19-pandemiaan liittyneet rajoitukset purettiin maaliskuussa 2022. Operatiivinen käyttökate oli 6,5 (-0,8) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 5,1 (-2,4) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 8,3 (-6,3) prosenttia.

Muutokset ravintolakannassa tammi–maaliskuussa 2023

- Friends & Brgrs, Kokkola ja Raisio (uusi)
- Anniskeluravintola Ruma, Tampere (konseptimuutos)
- Hanko Aasia Lauttasaari, Tripla, Kaari, Sello, Jumbo, Tampere keskusta, Ratina, Raisio (konseptimuutos)
- American Diner Jyväskylä (suljettu)
- Hanko Sushi, Kuopio (suljettu)
- Sandro Ratina, Tampere (suljettu)

KANSAINVÄLINEN LIIKETOIMINTA

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1-Q4 2022
Liikevaihto	14,4	11,2	61,6
Operatiivinen käyttökate	1,6	1,9	6,8
Liikevoitto	0,8	1,1	3,4
Liikevoitto, %	5,6	9,4	5,5
Materiaalikate, %	76,5	76,3	75,3
Henkilöstökulu, %	33,8	42,5	35,1

Tammi–maaliskuussa 2023 liikevaihto kansainvälisessä liiketoiminnassa kasvoi 64,9 prosenttia edellisvuoden vertailukaudesta 14,4 (11,2) miljoonaan euroon ja 211,5 prosenttia vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta. Norjassa ja Tanskassa Covid-19-pandemiaan liittyneet rajoitukset purettiin helmikuussa 2022. Operatiivinen käyttökate oli 1,6 (1,9) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 0,8 (1,1) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 5,6 (9,4) prosenttia.

Ravintolakannassa ei tapahtunut muutoksia tammi–maaliskuussa 2023.

LIKEVAIHTO LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

SUOMEN LIIKETOIMINTA	Q1 2023	Q1 2022	Q1-Q4 2022
Ruokaravintolat			
Liikevaihto, milj. euroa	28,5	17,2	112,2
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	37,6	35,4	35,9
Liikevaihdon muutos, %	66,0	-	54,4
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	90,0	94,0	93,0
Viihderavintolat			
Liikevaihto, milj. euroa	21,0	11,4	97,2
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	27,7	23,6	31,1
Liikevaihdon muutos, %	83,5	-	91,9
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	71,0	72,0	71,0
Fast food -ravintolat			
Liikevaihto, milj. euroa	12,0	8,7	41,9
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	15,7	17,9	13,4
Liikevaihdon muutos, %	38,0	-	20,6
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	53	46	52
Yhteensä, milj. euroa	61,5	37,3	251,2

KANSAINVÄLINEN LIIKETOIMINTA	Q1 2023	Q1 2022	Q1-Q4 2022
Norja			
Liikevaihto, milj. euroa	9,0	7,9	39,7
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	11,9	16,2	12,7
Liikevaihdon muutos, %	14,3	-	136,1
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	21	20	21
Tanska			
Liikevaihto, milj. euroa	5,4	3,3	21,9
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	7,2	6,9	7,0
Liikevaihdon muutos, %	62,8	-	95,3
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	19	18	19
Yhteensä, milj. euroa	14,4	11,2	61,6

RAHAVIRTA, INVESTOINNIT JA RAHOITUS

Konsernin liiketoiminnan nettorahavirta tammi–maaliskuussa oli 16,3 (8,7) miljoonaa euroa. Rahavirta ennen käyttöpääoman muutosta oli 18,2 miljoonaa euroa ja käyttöpääoman muutos 1,7 miljoonaa euroa.

Investointien nettorahavirta tammi–maaliskuussa oli -2,1 (1,8) miljoonaa euroa. Tammi–maaliskuun investoinnit Suomessa sisältävät muun muassa kahden Friends & Brgrs -ravintolan avaukset sekä kahdeksan Hanko Sushi -ravintolan konseptimuutokset Hanko Aasia -ravintoloiksi. Vertailukauden positiivinen investointien nettorahavirta sisälsi 4,2 miljoonaa euroa myytäväksi luokiteltujen Eezy Oyj:n osakkeiden myymisestä syntynyttä rahavirtaa.

Rahoituksen nettorahavirta oli -13,4 (-14,8) miljoonaa euroa, mikä sisältää 8,0 miljoonaa IFRS 16 mukaisia vuokraelkojen maksuja, 3,0 miljoonaa euroa rahoituslaitoslainojen lainanlyhennyksiä ja 2,0 miljoonaa yritystodistusten takaisinmaksuja.

Konsernin korolliset nettovelat ilman IFRS 16 -velkojen vaikutusta laskivat tammi–maaliskuun aikana 3,4 miljoonaa euroa ja olivat katsauskauden lopussa 117,6 miljoonaa euroa. Konsernin nettovelkaantumisaste ilman IFRS 16 -velkojen vaikutusta laski tilikauden alun 135,1 prosentista 131,4 prosenttiin.

Oikaistut nettorahoituskulut tammi–maaliskuussa olivat 3,5 (3,4) miljoonaa euroa, mikä sisältää 0,6 miljoonaa euroa myytäviin varoihin luokitellut Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon noususta kirjattua tuottoa. IFRS 16 -korkokuluja tammi–maaliskuulta on kirjattu yhteensä 1,9 (1,8) miljoonaa euroa.

RAPORTOINTIKAUDEN MERKITTÄVÄT TAPAHTUMAT**NoHo Partners Helsingin Messukeskuksen pääravintoloitsijaksi**

18.1.2023 NoHo Partners tiedotti, että yhtiö on valittu Helsingin Messukeskuksen pääravintoloitsijaksi 1.7.2023 alkaen. Messukeskus on Suomen suurin messu-, kokous- ja kongressikeskus, jonka järjestämissä kotimaisissa sekä kansainvälisissä tapahtumissa vieraillee vuosittain noin miljoona kävijää. Messukeskuksen ravintolatoiminnan kokonaismyynti on noin 15 miljoonaa euroa vuodessa.

NoHo Partners Helsingin viihde- ja yökerhomarkkinan markkinajohtajaksi strategisen yrityskaupan myötä

27.3.2023 NoHo Partners Oyj tiedotti allekirjoittaneensa sopimuksen, jonka myötä Helsingin yöelämän kiintotähdet, Apollo Live Club, yökerho Maxine sekä ravintola Kaivuhuone, siirtyvät konsernin tytäryhtiö Stadin Night Oy:n omistukseen. Myyjänä transaktiossa on suomalainen ravintola-alan konserni Night People Group. Liiketoiminnat kirjataan NoHo Partnersin lukuihin 1.4.2023 alkaen.

RAPORTOINTIKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Huhtikuussa 2023 konsernin liikevaihto odotusten mukaisesti noin 29,1 miljoonaa euroa

NoHo Partnersin liikevaihto huhtikuussa 2023 oli odotusten mukaisesti edellisvuoden tasolla noin 29,1 (28,9) miljoonaa euroa.

NoHo Partners julkaisee osavuosisikatsausten yhteydessä alkaneen kvartaalin ensimmäisen kuukauden konsernitason liikevaihtotiedot. Tavoitteena on palvella sijoittajia paremmin ajantasaisella ja läpinäkyvällä sijoittajaviestinnällä.

NoHo Partners Oyj:n varsinaisen yhtiökokouksen päätökset

NoHo Partners Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 19.4.2023. Yhtiökokous kannatti kaikkia yhtiökokoukselle tehtyjä ehdotuksia ja hyväksyi palkitsemisraportin. Yhtiökokous vahvisti vuoden 2022 tilinpäätöksen ja myönsi vastuuvapauden yhtiön johdolle tilikaudelta 1.1.–31.12.2022. Yhtiökokouksen päätöksistä tiedotettiin pörssitiedotteella 19.4.2023 ja ne ovat nähtävillä yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.noho.fi/sijoittajat.

Suosittu tamperelainen Saunaravintola Kuuma osaksi NoHo Partnersia yrityskaupassa

27.4.2023 NoHo Partners tiedotti, että yhtiö on ostanut Tampereella sijaitsevan Saunaravintola Kuuman. Ostettavan yrityksen Lumo Laukontori Oy:n osakkeista 100 prosenttia siirtyy NoHo Partnersille 1.6.2023 alkaen.

NoHo Partners Oyj:n hallitus päätti suunnatusta maksuttomasta osakeannista yhtiön avainhenkilöille osakepalkkiojärjestelmän perusteella

3.5.2023 NoHo Partners tiedotti, että yhtiön hallitus on päättänyt suunnatusta maksuttomasta osakeannista yhtiön avainhenkilöille osakepalkkiojärjestelmän kolmannelta ansaintajaksolta 1.12.2021-31.3.2023 ansaitun palkkion maksamiseksi. Osakeantipäätös on tehty varsinaisen yhtiökokouksen 19.4.2023 antaman valtuutuksen nojalla. Osakeannissa päätettiin antaa yhteensä 106 877 yhtiön uutta osaketta vastikkeetta osakepalkkiojärjestelmään kuuluville kahdeksalle avainhenkilölle. Uusien osakkeiden antamisen myötä NoHo Partners Oyj:n osakkeiden lukumäärä nousee 20 806 678 osakkeeseen. Uudet osakkeet rekisteröitiin kaupparekisteriin 5.5.2023. Uudet osakkeet otettiin julkisen kaupankäynnin kohteeksi Nasdaq Helsinki Oy:n pörssilistalla 9.5.2023.

HENKILÖSTÖ

NoHo Partners -konserni työllisti tammi–maaliskuussa 2023 keskimäärin 1 158 (998) koko-aikaista ja 478 (549) osa-aikaista työntekijää kokoaikaiseksi muunnettuna sekä 337 (227) vuokrattua työntekijää kokoaikaiseksi muunnettuna.

Sesongista riippuen konsernissa työskentelee yhtäaikaaisesti normaaliolosuhteissa noin 2 000 henkilöä kokoaikaiseksi muunnettuna.

LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Tässä osiossa kuvatut lähiajan riskit ja epävarmuustekijät voivat mahdollisesti vaikuttaa merkittävästi NoHo Partnersin liiketoimintaan, taloudelliseen tulokseen ja tulevaisuuden näkyymiin seuraavan 12 kuukauden aikana. Taulukossa on kuvattu riskejä sekä toimenpiteitä niihin varautumiseksi ja niiden minimoimiseksi.

Geopoliittinen tilanne

Epävarmalla geopoliittisella tilanteella voi olla vaikutusta yhtiön markkinaympäristöön. Toistaiseksi yhtiö ei näe sillä olevan olennaista vaikutusta kysyntään sen toimintamaissa.

Vallitsevan maailmantilanteen aiheuttamalla yleisellä kustannustason nousulla on vaikutus yhtiön liiketoimintaan. Vaikutusten mitoimiseksi yhtiö on varautunut raaka-ainehintojen nousuun muun muassa hankinta- ja ostosopimusten keskittämisellä sekä hinnankorotuksilla.

Yleinen taloudellinen tilanne ja asiakaskysynnän muutokset

Ravintolapalveluiden myyntiin ja kannattavuuteen vaikuttavat kotitalouksien taloudellinen tilanne sekä ostovoiman ja yritysmyyntin kehitys. Matkailu- ja ravintola-alan suhdannenäkymiä ja kuluttajien luottamusta ovat heikentäneet epävarma geopoliittinen tilanne sekä yleinen kustannustason nousu. Ravintolapalveluiden kysyntä on kuitenkin pysynyt hyvällä tasolla.

Inflaatio sekä kuluttajien ostovoiman ja luottamuksen heikentyminen muodostavat riskin NoHo Partnersin liikeluoksen ja kassavirran kehitykselle. Operatiivisten kustannusten sopeuttaminen ja kyky vastata ketterästi asiakaskysynnän muutoksiin ovat keskeisiä tekijöitä, joilla yhtiö voi vaikuttaa liikevaihdon ja liikeluoksen kehittymiseen.

Maksuvalmiusriski

Yhtiön rahoitustarpeita katetaan käyttöpääoman optimoinnilla sekä ulkopuolisilla rahoitusjärjestelyillä, jotta yhtiöllä on jatkuvasti riittävästi likviditeettiä tai nostamattomia sitovia luottojärjestelyjä käytössään. Maksuvalmiusriskin operatiivinen seuranta ja hallinnointi tapahtuvat keskitetysti konsernin talousosastolla, missä rahoituksen riittävyttä hallinnoidaan rullaavan ennusteen perusteella.

Lainsäädännön yllättävät, yhtiön liiketoimintaan liittyvät muutokset voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen.

Rahoitusriskit

Konsernissa pyritään arvioimaan ja seuraamaan liiketoiminnan vaatiman rahoituksen määrää muun muassa analysoimalla kuukausittain ravintoloiden käyttöastetta ja myyntin kehitystä, jotta konsernilla on tarpeeksi käyttöpääomaa ja likvidejä varoja toiminnan rahoittamiseksi ja erääntyvien lainojen takaisinmaksuun. Konsernin rahoituksen saatavuus ja joustavuus pyritään takaamaan riittävien luottolimiittireservien, lainojen tasapainoisen maturiteettijakauman ja riittävän pitkien laina-aikojen avulla sekä käyttämällä tarpeen mukaan useampia rahoituslaitoksia ja rahoitusmuotoja.

Muutokset makrotaloudellisessa ympäristössä tai rahoitusmarkkinoiden yleisessä tilanteessa voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen, rahoituksen saatavuuteen, hintaan ja muihin ehtoihin.

Lainsäädännön muutokset

Ravintolatoiminnan sääntelyn muuttuminen yhtiön eri markkina-alueilla voi vaikuttaa negatiivisesti yhtiön liiketoimintaan. Lainsäädännön muutokset koskien esimerkiksi alkoholi-, elintarvike- ja työlakia sekä arvonnäisäverotusta saattavat vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan.

Vuokratason kehitys

Toimitilakulut muodostavat merkittävän osan NoHo Partnersin liiketoiminnan kuluista. Yhtiön toimitilat ovat pääosin vuokratiloja, joten yleisen vuokratason kehityksellä on merkittävä vaikutus yhtiön liiketoimintaan.

Työmarkkinatilanne ja työvoiman saanti

Osaavan osa-aikaisen työvoiman saanti erityisesti sesonkiaikoina ja viikonloppuisin voidaan nähdä epävarmuustekijänä, joka voi vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan.

Liikearvon alaskirjausriski

Konsernilla on taseessaan merkittävä määrä liikearvoa, johon kohdistuu alaskirjausriski siinä tapauksessa, että konsernin kassavirran tulevaisuuden tuotto-odotukset laskevat pysyvästi ulkoisten tai sisäisten tekijöiden takia.

Tampereella, 9.5.2023

NOHO PARTNERS OYJ

Hallitus

Lisätietoja:

Aku Vikström, toimitusjohtaja, yhteydenotot puh. 010 229 3068

Jarno Suominen, varatoimitusjohtaja, puh. 040 721 5655

Jarno Vilponen, talousjohtaja, puh. 040 721 9376

NoHo Partners Oyj

Hatanpään valtatie 1 B

33100 Tampere

Konsernin tuloslaskelma ja laaja tuloslaskelma

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1-Q4 2022
Liikevaihto	75,9	48,5	312,8
Liiketoiminnan muut tuotot	1,7	3,7	13,4
Materiaalit ja palvelut	-24,8	-16,3	-105,7
Työsuhde-etuudet	-19,9	-15,1	-77,7
Liiketoiminnan muut kulut	-14,9	-10,4	-63,4
Poistot ja arvonalentumiset	-12,2	-11,7	-47,8
Liikevoitto	5,9	-1,3	31,6
Rahoitustuotot	0,7	0,2	1,8
Korkokulut rahoitusveloista	-1,6	-1,4	-5,0
Korkokulut käyttöoikeusomaisuuseristä	-1,9	-1,8	-7,4
Muut rahoituskulut	-0,2	0,0	-11,9
Nettorahoituskulut	-3,0	-3,0	-22,5
Tulos ennen veroja	2,9	-4,3	9,1
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuva vero	-1,6	-0,7	-3,1
Laskennallisten verojen muutos	1,1	1,4	-1,2
Tuloverot	-0,5	0,7	-4,3
TILIKAUDEN TULOS	2,4	-3,6	4,9
Tilikauden tuloksen jakautuminen			
Emoyhtiön omistajille	1,9	-3,5	1,5
Määräysvallattomille omistajille	0,5	-0,1	3,4
Yhteensä	2,4	-3,6	4,9

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1-Q4 2022
Emoyrityksen omistajille kuuluvasta katsauskauden tuloksesta laskettu osakekohtainen tulos			
Laimentamaton osakekohtainen tulos (euroa)	0,09	-0,18	0,07
Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos (euroa)	0,09	-0,18	0,07
Konsernin laaja tuloslaskelma			
Tilikauden tulos	2,4	-3,6	4,9
Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)			
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista	-0,9	0,1	-1,1
Muut laajan tuloksen erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteiseksi, yhteensä	-0,9	0,1	-1,1
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	1,5	-3,5	3,8
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen			
Emoyhtiön omistajille	1,0	-3,4	0,4
Määräysvallattomille omistajille	0,5	-0,1	3,4
Yhteensä	1,5	-3,5	3,8

Tilikauden 1.1. - 31.3.2023 kertaluonteiset erät

Katsauskaudella Eezy Oyj:n osakkeiden arvonmuutoksesta on kirjattu rahoitustuottoihin 0,6 miljoonaa euroa. Tilikauden 2022 aikana Eezy Oyj:n osakkeisiin kohdistui 10,4 miljoonan euron rahoituskuluihin kirjattu käyvän arvon alentuminen. Lisätietoja Eezy Oyj:n tuloslaskelmakäsittelystä liitetiedoissa sivulla 17.

Konsernin tase

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
VARAT			
Pitkäaikaiset varat			
Liikearvo	139,9	137,8	141,0
Aineettomat hyödykkeet	36,5	39,4	38,0
Aineelliset hyödykkeet	50,4	47,0	50,3
Käyttöoikeusomaisuuserät	158,6	162,9	159,4
Osuudet osakkuus- ja yhteisyrityksissä	0,0	0,1	0,0
Muut sijoitukset	0,3	0,3	0,3
Lainasaamiset	0,2	0,3	0,2
Muut saamiset	1,8	2,7	1,8
Laskennalliset verosaamiset	13,8	15,9	13,0
Pitkäaikaiset varat yhteensä	401,5	406,3	403,9
Lyhytaikaiset varat			
Vaihto-omaisuus	6,1	5,3	5,6
Lainasaamiset	0,6	1,0	0,7
Myyntisaamiset ja muut saamiset	16,9	13,9	21,8
Rahavarat	5,9	2,1	5,2
Lyhytaikaiset varat yhteensä	29,5	22,3	33,3
Myytäväinä olevat pitkäaikaiset varat	16,7	26,4	16,0
VARAT YHTEENSÄ	447,7	455,0	453,2

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
OMA PÄÄOMA JA VELAT			
Oma pääoma			
Osakepääoma	0,2	0,2	0,2
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	70,2	58,7	70,2
Kertyneet voittovarot	4,3	2,1	4,4
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma yhteensä	74,6	61,0	74,8
Määräysvallattomien omistajien osuus	7,1	4,6	7,2
Oma pääoma yhteensä	81,7	65,6	82,0
Pitkäaikaiset velat			
Laskennalliset verovelat	9,0	9,5	9,2
Rahoitusvelat	95,1	100,8	98,0
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	135,8	140,4	137,9
Muut velat	5,2	2,9	6,1
Pitkäaikaiset velat yhteensä	245,1	253,6	251,1
Lyhytaikaiset velat			
Rahoitusvelat	29,2	51,3	29,1
Varaukset	0,1	0,0	0,1
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	32,4	29,9	30,8
Tuloverovelka	3,0	2,4	2,3
Ostovelat ja muut velat	56,1	52,2	57,8
Lyhytaikaiset velat yhteensä	120,8	135,8	120,1
Velat yhteensä	365,9	389,4	371,2
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	447,7	455,0	453,2

Konsernin oman pääoman muutoslaskelma 2023

Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

milj. euroa	Osake- pääoma	SVOP	Muuntoero	Kertyneet voittovarot	YHTEENSÄ	Määräys- vallattomien omistajien osuus	OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ
Oma pääoma 1.1.	0,2	70,2	-1,2	5,6	74,8	7,2	82,0
Tilikauden laaja tulos							
Tilikauden tulos				1,9	1,9	0,5	2,4
Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)							
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista			-0,8		-0,8	-0,1	-0,9
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	0,0	0,0	-0,8	1,9	1,1	0,4	1,5
Liiketoimet omistajien kanssa							
Omistajien sijoitukset ja varojen jakaminen							
Osakeperusteiset maksut				0,3	0,3		0,3
YHTEENSÄ	0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,0	0,3
Omistusosuuksien muutokset							
Ei muutosta määräysvallassa				-1,5	-1,5	-0,6	-2,1
Muutos määräysvallassa					0,0		0,0
YHTEENSÄ	0,0	0,0	0,0	-1,5	-1,5	-0,6	-2,1
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä	0,0	0,0	0,0	-1,2	-1,2	-0,6	-1,8
Oma pääoma 31.3.	0,2	70,2	-2,0	6,3	74,6	7,1	81,7

Konsernin oman pääoman muutoslaskelma 2022

Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

milj. euroa	Osake- pääoma	SVOP	Muuntoero	Kertyneet voittovarat	YHTEENSÄ	Määräys- vallattomien omistajien osuus	OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ
Oma pääoma 1.1.	0,2	58,4	-0,1	5,9	64,4	5,0	69,4
Tilikauden laaja tulos							
Tilikauden tulos				-3,5	-3,5	-0,1	-3,6
Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)							
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista			0,1		0,1	0,0	0,1
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	0,0	0,0	0,1	-3,5	-3,4	-0,1	-3,5
Liiketoimet omistajien kanssa							
Omistajien sijoitukset ja varojen jakaminen							
Uusanti					0,3		0,3
Vaihtovelkakirjalainan konvertointi					0,0		0,0
YHTEENSÄ	0,0	0,3	0,0	0,0	0,3	0,0	0,3
Omistusosuuksien muutokset							
Ei muutosta määräysvallassa				-0,3	-0,3	-0,4	-0,7
YHTEENSÄ	0,0	0,0	0,0	-0,3	-0,3	-0,4	-0,7
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä	0,0	0,3	0,0	-0,3	0,0	-0,4	-0,4
Oma pääoma 31.3.	0,2	58,7	0,0	2,1	61,0	4,6	65,6

Konsernin rahavirtalaskelma

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1–Q4 2022
Liiketoiminnan nettorahavirta			
Raportointikauden tulos	2,4	-3,6	4,9
Oikaisut raportointikauden tulokseen			
Liiketoimet, joihin ei liity maksutapahtumaa	0,2	-1,9	0,9
Poistot ja arvonalentumiset	12,2	11,7	47,8
Nettorahoituskulut	3,0	3,0	22,5
Verot	0,5	-0,7	4,3
Rahavirta ennen käyttöpääoman muutosta	18,2	8,5	80,3
Käyttöpääoman muutos			
Myyntisaamiset ja muut saamiset	3,9	2,5	-4,8
Vaihto-omaisuus	-0,5	-0,2	-0,5
Ostovelat ja muut velat	-1,6	1,6	9,6
Käyttöpääoman muutos	1,7	3,9	4,3
Osinkotuotot	0,0	0,0	0,8
Maksetut korot ja muut rahoituskulut	-3,3	-3,4	-12,9
Saadut korot ja muut rahoitustuotot	0,0	0,0	0,2
Maksetut verot	-0,5	-0,3	-2,1
Liiketoiminnan nettorahavirta	16,3	8,7	70,5
Investointien rahavirta			
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden hankinta	-3,0	-1,5	-14,7
Muiden pitkäaikaisten saamisten muutos	0,0	-0,3	-0,3
Tytäryritysten hankinta vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	0,0	-0,1	-2,4
Liiketoimintojen hankinta	0,0	-0,6	-3,6
Liiketoimintojen myynti	0,8	0,1	0,4
Osakkuusyhtiöosakkeiden myynti	0,0	4,2	4,2
Investointien nettorahavirta	-2,1	1,8	-16,4

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1–Q4 2022
Rahoituksen rahavirta			
Pitkäaikaisten lainojen maksut	-3,0	-6,0	-26,0
Lyhytaikaisten lainojen nostot/ takaisinmaksut	0,6	-1,6	3,4
Lyhytaikaisten yritystodistusten takaisinmaksu	-2,0	0,0	0,0
Määräysvallattomien omistajien osuuksien hankinta	-0,9	-0,1	-1,9
Käyttöoikeusomaisuuserien velkojen takaisinmaksut	-8,0	-7,1	-30,0
Osingonjako	0,0	0,0	-0,8
Rahoituksen nettorahavirta	-13,4	-14,8	-55,4
Rahavarojen muutos	0,7	-4,3	-1,2
Rahavarat tilikauden alussa	5,2	6,4	6,4
Rahavarat raportointikauden lopussa	5,9	2,1	5,2
Rahavarojen muutos	0,7	-4,3	-1,2

Liitetiedot

1. LAATIMISPERIAATTEET

Tämä tilintarkastamaton osavuositarkastus on laadittu IAS 34 Osavuositarkastukset -standardin mukaisesti. Osavuositarkastusta tulisi lukea yhdessä vuoden 2022 IFRS-konsernitilinpäätöksen kanssa. Osavuositarkastuksessa on noudatettu samoja laatimisperiaatteita kuin vuoden 2022 IFRS-konsernitilinpäätöksessä lukuun ottamatta 1.1.2023 voimaan tulleita ja käyttöön otettuja IFRS-standardien muutoksia. Muutokset on kuvattu vuoden 2022 IFRS-konsernitilinpäätöksessä.

Konsernitilinpäätöksen laatiminen IFRS:n mukaan edellyttää johdon arvioiden ja oletusten käyttämistä, mikä vaikuttaa taseen varojen ja velkojen sekä tuottojen ja kulujen määriin. Vaikka arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen parhaaseen näkemykseen, on mahdollista, että toteumat poikkeavat tehdyistä arvioista ja oletuksista.

Kaikki luvut on esitetty miljoonina euroina (milj. euroa) ja ne on pyöristetty lähimpään 0,1 miljoonaan euroon, jolloin yksittäisten lukujen summa voi poiketa esitetystä summasta.

Osakkuusyhtiö Eezy Oyj:n arvostus ja luokittelu

Yhtiö julkaisi 11.6.2021 uuden strategian ja taloudelliset tavoitteet strategiakaudelle 2022-2024. Tässä yhteydessä yhtiö päätti luokitella omistamansa Eezy Oyj:n osakkeet myytävissä olevaksi omaisuuseräksi. Yhtiön suunnitelmassa on luopua asteittain Eezy-omistuksesta rahoittaakseen tulevaisuuden kasvuhankkeet sekä tarvittaessa vahvistaakseen taseasemaansa.

Pitkäaikaiset omaisuuserät luokitellaan myytävänä olevaksi, mikäli niiden kirjanpitoarvoa vastaava määrä tulee kertymään pääasiassa omaisuuserän myynnistä jatkuvan käytön sijaan. Myytävänä olevaksi luokittelun edellytyksien katsotaan täyttyvän, kun myynti on erittäin todennäköinen ja omaisuuserä on välittömästi myytävissä nykyisessä kunnossaan yleisin ja tavanomaisin ehdoin, kun johto on sitoutunut myyntiin ja myynnin odotetaan tapahtuvan vuoden kuluessa luokittelusta.

Välittömästi ennen luokittelua myytävänä olevaksi luokitellut omaisuuserät arvostetaan niihin sovellettavien IFRS-standardien mukaisesti. Luokitteluhetkestä lähtien myytävänä olevat omaisuuserät arvostetaan kirjanpitoarvoon tai sitä alempaan myynnistä aiheutuvilla menoilla vähennettyyn käypään arvoon. Poistot näistä omaisuuseristä lopetetaan ja osuutta osakkuusyhtiön tuloksesta ei enää kirjata luokittelun jälkeen. Myytävänä olevat omaisuuserät esitetään taseessa erillään muista eristä.

Luokittelun jälkeen yhtiön omistus Eezy Oyj:stä on laskenut 25,3 prosentista 20,5 prosenttiin sekä yhtiön edustus Eezy Oyj:n hallituksessa on vuoden 2022 toisen neljänneksen aikana

laskenut kahdesta henkilöstä yhteen henkilöön. Huomioiden luokittelu myytävissä oleviin varoihin, omistusosuuden lasku ja yhtiön edustajien lukumäärän muutos Eezy Oyj:n hallituksessa, on yhtiö 12.4.2022 alkaen muuttanut Eezy Oyj:n käsittelyn liiketoimintaan liitännäisestä omistusosuudesta sijoitusluonteiseksi. Luokittelumuutoksen johdosta Eezy Oyj:n liitännäiset erät kirjataan jatkossa liikevoiton alapuolelle rahoituseriin.

31.3.2023 NoHo Partners omisti 5 139 745 Eezy Oyj osaketta, mikä vastaa noin 20,5 prosentin omistusosuutta. Omistettujen osakkeiden kirjanpitoarvo NoHo Partners Oyj taseessa on 16,7 miljoonaa euroa tarkoittaen 3,24 euron kirjanpitoarvoa osakkeelta katsauskauden päättyessä. Katsauskaudella osakkeiden arvomuutoksesta on kirjattu rahoitustuottoihin 0,6 miljoonaa euroa. Tilikauden 2022 aikana Eezy Oyj:n osakkeisiin kohdistui 10,4 miljoonan euron rahoituskuluihin kirjattu käyvän arvon alentuminen, joten kumulatiivinen osakkeiden arvonalentuminen luokitteluhetken jälkeen katsauskauden lopun osakemäärällä on 9,7 miljoonaa euroa. Mikäli Eezy Oyj:n käypä arvo palautuu takaisin alkuperäiseen kirjanpitoarvoon, tehty arvonalentuminen peruutetaan alkuperäiseen (5,14 euroa/osake) arvoon saakka.

2. LIIKEVAIHTO

LIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN TAVAROIHIIN JA PALVELUIHIIN

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1–Q4 2022
Tavaroiden myynti	68,7	44,3	283,7
Palveluiden myynti	7,2	4,2	29,1
Yhteensä	75,9	48,5	312,8

LIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1–Q4 2022
Ruokaravintolat	28,5	17,2	112,2
Viihderavintolat	21,0	11,4	97,2
Fast food -ravintolat	12,0	8,7	41,9
Norjan ravintolat	9,0	7,9	39,7
Tanskan ravintolat	5,4	3,3	21,9
Yhteensä	75,9	48,5	312,8

Konserni seuraa myyntiä erikseen tavaroiden ja palveluiden osalta. Tavaroiden myynti koostuu pääosin ravintolaliiketoiminnan ruoan ja virvokkeiden myynnistä yksityis- ja yritysasiakkaille. Palvelut sisältävät ravintoloiden palvelumyynnin ja saadut markkinointitukimaksut. Konsernin myyntimaat ovat Suomi, Tanska ja Norja.

Asiakassopimuksiin perustuvat omaisuus- ja velkaerät

Sopimuksiin perustuvista omaisuuseristä on kirjattu luottotappiota ja IFRS 9:n mukaista luottotappiovarauksen pienentymistä 1.1.-31.3.2023 yhteensä 0,1 (0,0) miljoonaa euroa.

Konsernilla ei ole omaisuuseriä, jotka kirjataan asiakassopimuksen saamisesta tai täyttämisestä aiheutuneista menoista. Konsernin asiakassopimuksiin ei sisälly palautus- ja takaisinmaksuvelvoitteita tai erityisiä takuuehtoja.

Ravintolat myyvät lahjakortteja, jotka esitetään muissa lyhytaikaisissa veloissa. Lahjakortti tuloutuu, kun se käytetään. Myytyjen lahjakorttien arvo oli 3,0 miljoonaa euroa 31.3.2023 ja niiden odotetaan johtavan myynnin tuloutumiseen seuraavan 12 kuukauden aikana.

3. SEGMENTTI-INFORMAATIO

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1-Q4 2022
Liikevaihto			
Suomi	61,5	37,3	251,2
Kansainvälinen	14,4	11,2	61,6
Konserni	75,9	48,5	312,8
Liiketoiminnan muut tuotot			
Suomi	1,5	1,5	10,1
Kansainvälinen	0,2	2,2	3,3
Konserni	1,7	3,7	13,4
Poistot ja arvonalentumiset			
Suomi	-9,6	-9,0	-36,5
Kansainvälinen	-2,6	-2,7	-11,3
Konserni	-12,2	-11,7	-47,8
Liikevoitto			
Suomi	5,1	-2,4	28,2
Kansainvälinen	0,8	1,1	3,4
Konserni	5,9	-1,3	31,6
Operatiivinen käyttökate			
Suomi	6,5	-0,8	34,8
Kansainvälinen	1,6	1,9	6,8
Konserni	8,1	1,1	41,6
Varat			
Suomi	397,8	395,6	396,9
Kansainvälinen	99,7	107,9	105,9
Eliminoinnit	-49,8	-48,5	-49,5
Konserni	447,7	455,0	453,2
Velat			
Suomi	299,0	318,3	301,0
Kansainvälinen	116,8	119,6	119,7
Eliminoinnit	-49,8	-48,5	-49,5
Konserni	366,0	389,4	371,2

NoHo Partnersin liiketoiminta on jaettu kahteen toiminnalliseen raportoitavaan segmenttiin, jotka ovat Suomen liiketoiminta ja kansainvälinen liiketoiminta. Segmenttien liiketoimintaa seurataan erikseen ja niitä johdetaan erillisinä yksiköinä. Kansainvälisen liiketoiminnan maakohtaiset johtajat vastaavat liiketoiminta-alueistaan ja osallistuvat liiketoiminta-alueitansa koskevaan kansainvälisten liiketoimintojen ohjausryhmätyöskentelyyn. Maatasolla päätetään valikoimista, tuotteiden hinnoittelusta sekä markkinointitoimenpiteistä.

Liiketoimintojen johtamisen tarpeet poikkeavat segmenteittäin, sillä liiketoimintojen maturiteetti on hyvin erilainen. Yhtiön asema Suomen markkinassa on vakiintunut ja päivittäisten operatiivisten toimintojen johtamisen lisäksi se keskittyy kasvun hakemiseen strategisista painopistealueistaan, jotka ovat Friends & Brgrs -ketjun skaalaaminen valtakunnalliseksi ja suuret ja kannattavat kaupunkihankkeet. Kansainvälisten liiketoimintojen osalta yhtiö keskittyy Tanskan kannattavuustason ylläpitämiseen sekä kannattavaan kasvuun yritysostoin Norjassa ja Tanskassa.

Konsernin ylin operatiivinen päätöksentekijä, NoHo Partnersin johtoryhmä, vastaa resurssien kohdentamisesta ja tuloksen arvioinnista. Konsernin esittämä segmentti-informaatio perustuu johdon sisäiseen raportointiin, jonka laatimisperiaatteet ovat IFRS-standardien mukaiset. Segmenttien välinen hinnoittelu tapahtuu käypään markkinahintaan.

Konsernissa segmenttien tuloksellisuuden arviointi ja segmenteille kohdennettavia resursseja koskevat päätökset perustuvat segmenttien liikevoittoon. Tämä on johdon käsityksen mukaan soveltuvin mittari vertailtaessa segmenttien tuloksellisuutta kyseisten toimialojen muihin yrityksiin. Rahoitustuottoja- ja kuluja ei seurata segmenttitasolla, sillä konsernirahoitus hallinnoi pääosin konsernin rahavaroja ja rahoitusvelkoja.

4. JULKISET AVUSTUKSET

Konserni sai julkisia avustuksia kaikissa toimintamaissaan tilikauden 2022 aikana. Vertailuvuoden tapahtumat on esitetty NoHo Partnersin konsernitilinpäätöksen liitetiedossa 2.3.

ERITTELY JULKISISTA AVUSTUKSISTA

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1-Q4 2022
Suomi			
Kustannustuki/ kiinteiden kulujen korvaus	0,0	0,0	4,3
Norja			
Kiinteiden kulujen korvaus	0,0	1,0	1,3
Palkkakuluihin liittyvä korvaus	0,0	0,3	0,4
Tanska			
Kiinteiden kulujen korvaus	0,0	0,5	0,6
Palkkakuluihin liittyvä korvaus	0,0	0,2	0,2
Yhteensä	0,0	2,1	6,9

Julkiset avustukset kirjataan, kun on kohtuullisen varmaa, että avustuksiin liittyvät ehdot täytetään ja ne tullaan saamaan. Johdon arvion mukaan tilikaudella kirjattujen avustusten osalta edellä mainitut ehdot täyttyvät. Konserni ei ole saanut välitöntä hyötyä minkään muun tyyppisestä julkisesta tuesta.

Menoihin liittyvät julkiset avustukset merkitään taseeseen tuloennakoksi ja kirjataan tulosvaikutteisesti liiketoiminnan muihin tuottoihin vastaavilla kausilla kuin menot, joita ne kattavat.

5. KONSERNIRAKENTEESSA TAPAHTUNEET MUUTOKSET

Katsauskauden aikana Konsernissa ei tapahtunut liiketoimintahankintoja tai -myyntejä.

Ehdollisten kauppahintojen määräytyminen

Vuoden 2022 aikana tehdyistä Sea Horse ja Fat Lizard -hankinnoista maksettiin hankintahetkellä yhteensä 4,0 miljoonaa euroa, josta 1,3 miljoonaa euroa oli Sea Horsen myyjätaholle suunnatun osakeannin osuus. Kauppoihin liittyvät ehdolliset kauppahinnat ovat yhteensä 1,9 miljoonaa euroa, josta 0,3 miljoonaa euroa liittyy Sea Horse -hankintaan ja 1,6 miljoonaa euroa Fat Lizard -hankintaan. Jäljellä olevat ehdolliset kauppahinnat määräytyvät vuoden 2023 taloudellisten tavoitteiden saavuttamisen mukaisesti.

Vuoden 2019 aikana hankittujen Dubliners-, DOD-, MEO-, Rådhuskroken-, SFB- ja Complete Security -yhtiöiden kauppahinnasta maksettiin hankintahetkellä 7,2 miljoonaa euroa. Yrityshankintaan liittyy vuoteen 2026 jatkettut put- ja call-optiot vähemmistöomistajien hallussa olevien osakkeiden lunastamiseksi. Yhtiö on arvioinut, että todennäköisyys optioiden käyttämiseen on korkea. Vähemmistöomistajien omistusosuus 1,2 miljoonaa euroa on esitetty ehdollisena lisäkauppahintana veloissa. Sopimusten mukaan yhtiöiden käypä arvo tullaan määrittämään vuonna 2026.

RAPORTOINTIKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

HANKITTUJEN LIIKETOIMINTOJEN VAROJEN ARVOT MÄÄRÄYSVALLAN SIIRTYMISHETKELLÄ

27.3.2023 NoHo Partners Oyj tiedotti allekirjoittaneensa sopimuksen, jonka myötä Helsingin yöelämän kiintotähdet, Apollo Live Club, yökerho Maxine sekä ravintola Kaivohuone, siirtyvät konsernin 60 %:sti omistaman tytäryhtiö Stadin Night Oy:n omistukseen. Hankittujen kohteiden liiketoiminnat yhdistellään Noho Partnersin lukuihin 1.4.2023 alkaen.

Hankittujen liiketoimintojen yhteenlaskettu liikevaihto edelliseltä 12:sta kuukaudelta oli noin 9 miljoonaa euroa ja tuilla ja vuokrahelputuksilla oikaistu käyttökate noin 1,3 miljoonaa euroa. Kohteen kokonaiskauppahinta oli 0 euroa. Kaupan yhteydessä Noho Partners Oyj otti vastatakseen yhteensä noin 10,2 miljoonan euron edestä vastuita, joista 1,7 miljoonaa euroa koostui korollisesta pankkilainasta ja loput tavarantoimittajavastuista, joille se on neuvotellut pitkät korottomat maksuajat.

Alustava hankintamenolaskelma on esitetty alla:

milj. euroa	Yhteensä
Varat	
Aineettomat hyödykkeet	1,5
Aineelliset hyödykkeet	0,4
Lyhytaikaiset saamiset	0,4
Vaihto-omaisuus	0,1
Varat yhteensä	2,5
Velat	
Laskennallinen verovelka	0,4
Ostovelat	8,1
Korolliset velat	1,7
Muut velat	0,1
Velat yhteensä	10,2
Nettovarallisuus	-7,8
Kokonaisvastike hankintahetkellä	
Kokonaisvastike yhteensä	0,0
Liikearvon syntyminen hankinnoissa	
Kokonaisvastike	0,0
Hankitun kokonaisuuden yksilöitävissä oleva nettovarallisuus	-7,8
Liikearvo	7,8

Helsingin yökerhojen (Apollo Live Club, Maxine sekä Kaivohuone) hankintaan liittyy 40 %:n vähemmistöosuus, joka ei vaikuta hankintahetken nettovarallisuuteen.

Hankintaan ei liity olennaisia ulkopuolisten asiantuntijoiden kuluja.

27.4.2023 tiedotetun Saunaravintola Kuuman (100 %:sti ostettava Lumo Laukontori Oy) hankintamenolaskelmaa ei ole vielä aloitettu. Saunaravintola Kuuma yhdistellään konsernin lukuihin 1.6.2023 alkaen.

HANKITTUJEN LIIKETOIMINTOJEN IFRS 16 -KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERÄT

milj. euroa	Yhteensä
Suomen liiketoiminta	12,4

6. AINEETTOMAT JA AINEELLISET HYÖDYKKEET

LIIKEARVO

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	141,0	137,1	137,1
Liiketoimintahankinnat	0,0	0,4	5,5
Vähennykset	0,0	-0,1	-0,9
Muuntoerot	-1,1	0,4	-0,7
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	139,9	137,8	141,0

AINEETTOMAT HYÖDYKKEET

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	38,0	40,4	40,4
Liiketoimintahankinnat	0,0	0,1	2,5
Lisäykset	0,0	0,0	0,1
Poistot ja arvonalentumiset	-1,2	-1,2	-4,9
Muuntoerot	-0,2	0,1	-0,2
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	36,6	39,4	38,0

AINEELLISET HYÖDYKKEET

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	50,3	47,2	47,2
Liiketoimintahankinnat	0,0	0,1	1,3
Lisäykset	3,1	1,8	13,8
Poistot ja arvonalentumiset	-2,4	-2,3	-9,8
Vähennykset	0,0	-0,1	-1,6
Muuntoerot	-0,5	0,3	-0,3
Siirrot tiliryhmien välillä	0,0	0,0	-0,2
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	50,4	47,0	50,3

7. VUOKRASOPIMUKSET

Konserni soveltaa käytännön apukeinoa kaluston vuokrasopimuksissa, jonka mukaisesti konserni yhdistää salkkuun ominaispiirteiltään samankaltaiset vuokrasopimukset. Konserni arvioi säännöllisesti kalustovuokrasopimuksista koostuvan salkun kokoa ja koostumusta. Uusien vuokrasopimusten osalta käytetty lisäluoton korko on 5,0 prosenttia.

KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERÄT

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	159,4	162,2	162,2
Liiketoimintahankinnat	0,0	0,0	4,5
Lisäykset	0,2	4,6	10,7
Uudelleenarviot ja modifikaatiot	9,5	4,4	21,7
Poistot ja arvonalentumiset	-8,5	-8,2	-33,1
Vähennykset	0,0	-1,0	-5,2
Muuntoerot	-2,0	0,9	-1,5
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	158,6	162,9	159,4

VUOKRASOPIMUSVELAN MUUTOS

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
Vuokrasopimusvelka kauden alussa	168,7	169,0	169,0
Nettolisäykset	9,7	8,0	31,7
Vuokrien maksut	-9,9	-8,8	-37,4
Vuokrahelpotukset, Covid-19	0,0	-0,5	-0,5
Korkokulut	1,9	1,8	7,4
Muuntoerot	-2,2	0,8	-1,6
Vuokrasopimusvelka kauden lopussa	168,2	170,3	168,7

VUOKRASOPIMUSVELKA

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
Pitkäaikainen	135,8	140,4	137,9
Lyhytaikainen	32,4	29,9	30,8
Yhteensä	168,2	170,3	168,7

VUOKRASOPIMUKSET TULOSLASKELMALLA

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1-Q4 2022
Vuokrahelpotukset, Covid-19	0,0	0,5	0,5
Lyhytaikaisiin ja arvoltaan vähäisiä omaisuuseriä koskeviin vuokrasopimuksiin ja muuttuviin vuokriin liittyvät kulut	-2,0	-1,4	-10,4
Poistot käyttöoikeusomaisuuseristä	-8,5	-8,2	-33,1
Vuokrasopimusvelkojen korkokulut	-1,9	-1,8	-7,4
Yhteensä	-12,4	-10,9	-50,4

8. RAHOITUSVELAT

NoHo Partnersin strategian toteuttaminen ja liiketoiminnan kasvun rahoittaminen ovat osittain riippuvaisia ulkopuolisesta rahoituksesta. Yhtiö pyrkii jatkuvasti arvioimaan ja seuraamaan liiketoiminnan vaatimaa rahoituksen määrää, jotta yhtiöllä olisi tarpeeksi likvidejä varoja toiminnan rahoittamiseksi ja erääntyvien lainojen takaisinmaksuun. Muutokset makrotaloudellisessa ympäristössä tai rahoitusmarkkinoiden yleisessä tilanteessa voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen, rahoituksen saatavuuteen, hintaan ja muihin ehtoihin. Oman ja vieraan pääoman ehtoisen rahoituksen saatavuudessa ja tarjolla olevan rahoituksen ehdoissa tapahtuvat muutokset voivat vaikuttaa yhtiön mahdollisuuksiin investoida sen liiketoiminnan kehittämiseen ja kasvattamiseen tulevaisuudessa.

4.11.2022 yhtiö päivitti rahoitussopimuksensa, vakauttaen rahoitusasemansa olennaisilta osin koronavirusta edeltävälle tasolle. Päivitetty rahoitussopimus mahdollistaa kasvuinvestointien toteuttamisen strategiakauden aikana.

Kovenanttitarkastelu suoritetaan kvartaaleittain ja yhtiö täytti asetetut kovenantit.

RAHOITUSVELKOJEN MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	Tase arvo	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Rahoitusvelat	114,5	19,3	13,0	81,2	0,9
Käytössä olevat tililimiitit*	9,9				
Yhteensä	124,4				

Rahoitusvelkojen erääntymistaulukko sisältää kaikki korolliset rahoitusvelat sekä rahoitusveloiksi luokitellut muut velat.

* Käytössä olevat tililimiitit ovat toistaiseksi voimassaolevia, eikä niille ole määritelty eräpäivää. Tililimiitit luokitellaan lyhytaikaisiin velkoihin.

RAHOITUSVELKOJEN VASTAISET KOROT MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Rahoitusvelkojen vastaiset korot	6,5	5,6	6,3	0,3

Yhtiö on maksanut lainojen korkoja normaalin rahoitussopimuksen ehtojen mukaisesti.

OSTOVELAT JA VELAT KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERISTÄ MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	Diskontattu tasearvo	Diskonttaamaton arvo	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Korottomat kauppahintavelat	3,6	3,8	0,9	1,6	1,2	
Ostovelat	21,9	21,9	21,9			
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	168,2	200,5	38,9	35,5	67,1	58,9
Yhteensä	193,7	226,1	61,8	37,1	68,4	58,9

Yhtiöllä ei ole käytössä olennaisia pidennettyjä velkojen maksuaikoja.

Yhtiöllä oli 31.3.2023 rahavaroja yhteensä 5,9 miljoonaa euroa sekä käytössään nostamattomia laina- ja tililimiittejä yhteensä 2,5 miljoonaa euroa. Näiden lisäksi yhtiö omisti 5 139 745 julkisesti noteeratun Eezy Oyj:n osaketta, mikä vastasi 20,5 prosentin omistusosuutta. Omistuksen markkina-arvo 31.3.2023 päätöskurssilla oli 16,7 miljoonaa euroa.

9. LÄHIPIIRITAPAHTUMAT

Konsernin lähipiiriin kuuluvat emoyritys, tytäryritykset, osakkuusyritys ja johtoon kuuluvat avainhenkilöt. Johtoon kuuluviin avainhenkilöihin luetaan hallituksen ja konsernin johtoryhmän jäsenet, toimitusjohtaja ja hänen sijaisensa sekä heidän läheiset perheenjäsenensä. Lisäksi lähipiiriin kuuluvat mahdolliset NoHo Partnersissa määräysvaltaa tai huomattavaa vaikutusvaltaa käyttävät omistajat ja yritykset, joissa näillä on määräysvalta, taikka joissa NoHo Partnersissa määräysvaltaa käyttävä henkilö käyttää huomattavaa vaikutusvaltaa tai kuuluu yrityksen tai sen emoyrityksen johtoon.

LÄHIPIIRIYHTIÖIDEN KANSSA TAPAHTUNEET LIIKETOIMET

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
Myynnit	0,0	0,0	0,1
Vuokratulot	0,1	0,1	0,4
Ostot	3,4	2,6	18,1
Saamiset	0,0	1,0	0,1
Velat	1,2	2,2	2,0

EEZY OYJ:N OSUUS LÄHIPIIRITAPAHTUMISTA

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
Myynnit	0,0	0,0	0,1
Ostot	3,1	2,3	16,3
Velat	1,2	2,2	1,9

Lähipiiriiliihetapahtumat ovat toteutuneet samoilla ehdoilla kuin riippumattomien osapuolten väliset liiketoimet.

AVAINHENKILÖILLE SUUNNATTU OSAKEPALKKIOJÄRJESTELMÄ

NoHo Partners Oyj on tiedottanut 30.11.2021 ja 22.3.2022 yhtiön avainhenkilöille suunnatun osakepalkkiojärjestelmän kolmannelta ansaintajaksosta. Kolmas ansaintajakso on 16 kuukautta, ja se alkoi 1.12.2021 ja päättyi 31.3.2023. Kolmannen ansaintajakson ansaintakriteerit perustuvat NoHo Partners Oyj:n suhteelliseen liikevoittoon. Osakepalkkiojärjestelmän kustannus kirjataan vaikutusaikana henkilöstökuluksi ja omaan pääomaan voittovaroihin.

NoHo Partners Oyj:n hallitus on 3.5.2023 päättänyt suunnatusta maksuttomasta osakeannista yhtiön avainhenkilöille osakepalkkiojärjestelmän kolmannelta ansaintajaksolta 1.12.2021-31.3.2023 ansaitun palkkion maksamiseksi. Osakeannissa päätettiin antaa yhteensä 106 877 yhtiön uutta osaketta vastikkeetta osakepalkkiojärjestelmään kuuluville kahdeksalle avainhenkilölle. Palkkiojärjestelmän kolmannelta ansaintajaksosta on kirjattu kuluksi 31.3.2023 mennessä kumulatiivisesti yhteensä 2,3 miljoonaa euroa.

NoHo Partners Oyj tiedotti 22.12.2022 yhtiön avainhenkilöille suunnatun pitkän aikavälin osakepalkkiojärjestelmän neljännestä ansaintajaksosta. Neljäs ansaintajakso on 24 kuukautta, ja se alkoi 1.1.2023 ja päättyy 31.12.2024. Neljännen ansaintajakson ansaintakriteerit perustuvat NoHo Partners Oyj:n kannattavaan kasvuun. Osakepalkkiojärjestelmän piiriin kuuluu neljännellä ansaintajaksolla kymmenen henkilöä.

Neljänneltä ansaintajaksolta voidaan maksaa palkkiona enintään 280 420 NoHo Partners Oyj:n osaketta. Enimmäispalkkion arvo 21.12.2022 keskipäivän mukaan olisi noin 2,0 miljoonaa euroa. Hallitus arvioi, että maksettaessa palkkio neljänneltä ansaintajaksolta täysimääräisesti uusina osakkeina, laimentava enimmäisvaikutus yhtiön rekisteröityyn osakemäärään olisi noin 1,34 %. Johdon arvioon perustuen palkkiojärjestelmän neljännestä ansaintajaksosta on kirjattu kuluksi kuluvalle tilikaudella yhteensä 0,3 miljoonaa euroa.

10. EHDOLLISET VARAT JA VELAT SEKÄ SITOUKUKSET

VAKUUKSET JA VASTUUSITOUKUKSET

milj. euroa	31.3.2023	31.3.2022	31.12.2022
Taseeseen sisältyvät velat, joista annettu vakuuksia			
Lainat rahoituslaitoksilta, pitkäaikaiset	94,2	95,2	96,9
Lainat rahoituslaitoksilta, lyhytaikaiset	23,0	35,0	22,4
Yhteensä	117,2	130,2	119,3
Omasta puolesta annetut vakuudet			
Kiinnitetty panttivelkakirjat	37,3	37,5	37,3
Kiinteistökiinnitys	5,1	5,1	5,1
Tytäryhtiöosakkeet	106,9	103,9	106,9
Muut osakkeet	16,7	30,1	16,0
Pankkitakaukset	9,6	9,6	9,7
Muut takaukset	3,2	3,2	3,1
Yhteensä	178,8	189,4	178,1
Ostositoukukset			
Eezy Oyj	30,3	47,4	33,4
Ehdolliset lisäkauppahinnat	3,1	2,0	3,2

Velkojen puolesta vakuutena annetut Eezy Oyj:n osakkeet on arvostettu markkinahintaan.

11. TUNNUSLUVUT

milj. euroa	Q1 2023	Q1 2022	Q1-Q4 2022
Osakekohtainen tulos, euroa	0,09	-0,18	0,07
Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos, euroa	0,06	-0,20	0,56
Liikevoitto %	7,8	-2,7	10,1
Materiaalikate %	75,1	74,1	75,3
Henkilöstökulu %	33,2	37,8	33,2
Henkilöstön lukumäärä keskimäärin			
Talonkirjalaiset			
Kokoaikaiset	1 158	998	1 211
Osa-aikaiset kokoaikaiseksi muunnettuna	478	549	680
Vuokrattu työvoima, kokoaikaiseksi muunnettuna	337	227	386
Oman pääoman tuotto, % (p.a.)	11,9	-21,1	6,5
Sijoitetun pääoman tuotto, % (p.a.)	7,0	-1,1	8,6
Omavaraisuusaste, %	18,4	14,4	18,2
Oikaistu omavaraisuusaste, %	29,5	23,1	29,1
Nettovelkaantumisaste, %	349,7	486,7	353,1
Korolliset nettovelat	285,9	319,0	289,6
Oikaistut nettorahoituskulut	3,5	3,4	23,2
Tunnusluvut ilman IFRS 16 vaikutusta			
Nettovelkaantumisaste, %	131,4	208,0	135,1
Korolliset nettovelat	117,6	148,7	121,0
Operatiivinen käyttökate, siltalaskelma			
Liikevoitto	5,9	-1,3	31,6
Poistot ja arvonalentumiset	12,2	11,7	47,8
IFRS16-vuokrakulujen muuntaminen kassavirtaperusteiseksi	-10,0	-9,3	-37,8
Operatiivinen käyttökate	8,1	1,1	41,6

Tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty sivulla 27.

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

IFRS-standardien edellyttämät tunnusluvut

Osakekohtainen tulos

Emoyrityksen omistajien osuus tilikauden tuloksesta

Keskimääräinen osakemäärä

Osakekohtainen tulos (laimennusvaikutuksella oikaistu)

Emoyrityksen omistajien osuus tilikauden tuloksesta

Laimennusvaikutuksella oikaistu keskimääräinen osakemäärä

Vaihtoehtoiset tunnusluvut

NoHo Partners esittää tiettyjä vertailukelpoisia taloudellisia tunnuslukuja (vaihtoehtoiset tunnusluvut), joita ei ole IFRS-standardissa. NoHo Partnersin esittämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ei pidä tarkastella erillään vastaavista IFRS-tunnusluvuista, ja niitä tulee lukea yhdessä lähinnä vastaavien IFRS-tunnuslukujen kanssa.

Oman pääoman tuotto %

Tilikauden tulos (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomille kuuluva osuus)

Oma pääoma keskimäärin (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) * 100

Omavaraisuusaste %

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomien omistajien osuus)

Taseen loppusumma - Saadut ennakot * 100

Oikaistu omavaraisuusaste %

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomien omistajien osuus)

Taseen loppusumma - Saadut ennakot - IFRS 16 standardin mukaiset velat * 100

Sijoitetun pääoman tuotto %

Tilikauden tulos ennen veroja + Rahoituskulut

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) + Korolliset rahoitusvelat keskimäärin * 100

Korolliset nettovelat

Korolliset velat - pitkäaikaiset korolliset saamiset - rahavarat

Korolliset nettovelat ilman IFRS 16

Korolliset velat ilman IFRS 16 standardin mukaisia velkoja - pitkäaikaiset korolliset saamiset - rahavarat

Nettovelkaantumisaste %

Korolliset nettovelat

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) * 100

Nettovelkaantumisaste % ilman IFRS 16

Korolliset nettovelat ilman IFRS 16

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) - IFRS 16 osalta tuloslaskelmaan kirjatut poistot, vuokratulot ja rahoituskulut * 100

Henkilöstökulu, %

Työsuhde-etuudet + vuokrattu työvoima

Liikevaihto * 100

Materiaalicate, %

Liikevaihto - aineet ja tarvikkeet

Liikevaihto * 100

Oikaistut nettorahoituskulut

Rahoitustuotot - rahoituskulut (oikaistuna IFRS standardien mukaisilla hankintoihin liittyvillä kirjauksilla ja rahoituserien kurssieroilla)

Oma pääoma ilman IFRS 16 -vaikutusta

Oma pääoma, josta on oikaistu IFRS 16 -kirjausten kumulatiivinen tulosvaikutus

Operatiivinen käyttökate

Liikevoitto + poistot ja arvonalentumiset - osuus osakkuusyhtiön tuloksesta - IFRS 16 -vuokratulujen muuntaminen kassavirtaperusteiseksi

NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

NoHo Partners Oyj on vuonna 1996 perustettu suomalainen ravintola-alan palveluihin erikoistunut konserni. Vuonna 2013 ensimmäisenä suomalaisena ravintolatoimijana Nasdaq Helsinkiin listautunut pörssiyhtiö on kasvanut voimakkaasti koko historiansa ajan. Konsernin yhtiöihin kuuluu noin 250 ravintolaa Suomessa, Tanskassa ja Norjassa. Yhtiön tunnettuja ravintolakonsepteja ovat mm. Elite, Savoy, Teatteri, Sea Horse, Stefan's Steakhouse, Palace, Löyly, Hanko Aasia, Friends & Brgrs, Campingen ja Cock's & Cows. Konserni työllistää sesongista riippuen noin 2 300 henkilöä kokoaikaiseksi muutettuna. Yhtiö tavoittelee 400 miljoonan euron liikevaihtoa vuoden 2024 loppuun mennessä. Yhtiön visiona on olla Pohjois-Euroopan johtava ravintolayhtiö.

WWW.NOHO.FI