



Vierde kwartaal en jaarresultaten van 2019

Persbericht
Voorkennis/gereguleerde informatie

26 februari 2020
7.00u

WIJNST	Onderliggende ^[1] EBITDA 2019: € 2 322 mln -0,4% -2,8% organisch ^[2]	<ul style="list-style-type: none"> De onderliggende EBITDA was stabiel in 2019, in lijn met de verwachtingen. Positieve wisselkoerseffecten compenseerden voor een bescheiden daling op organische ^[2] basis. De dubbelcijferige volumegroei in Composite Materials, hogere prijzen in Performance Chemicals en een sterke focus op kostendiscipline hielpen de terugvallende vraag in de automobiel-, elektronica- en olie- en gasmarkten te beperken. De onderliggende EBITDA-marge voor 2019 bleef ongewijzigd op 23%, wat de veerkracht van Solvay's activiteiten in een uitdagende marktomgeving weerspiegelt.
	Advanced Materials 2019 € 1 143 mln -9,3% org. ^[2]	<ul style="list-style-type: none"> De sterke vraag naar composietmaterialen van luchtvaartklanten droeg bij aan de recordprestatie in 2019, ondanks de verwachte vertraging in het vierde kwartaal als gevolg van de productievermindering van de 737MAX. Specialty Polymers had te lijden onder terugvallende markten, voornamelijk in de automobiel- en elektronicamarkten, maar wist desondanks haar toonaangevende positie in alle belangrijke markten te behouden.
	Advanced Formulations 2019: € 490 mln -12% org. ^[2]	<ul style="list-style-type: none"> Veerkrachtige prestaties in verschillende activiteiten (coatings, landbouw, persoonlijke verzorging, smaken en geuren) konden niet compenseren voor een zwakkere mijnbouwsector en de groeiende uitdagingen in de olie- en gasmarkt. Kostenmaatregelen verzachtten deels de impact van lagere volumes.
	Performance Chemicals 2019: € 852 mln +10% org. ^[2]	<ul style="list-style-type: none"> In een positieve marktomgeving werden hogere prijzen voor natriumcarbonaat- en peroxide-activiteiten neergezet, met als gevolg een sterke prestatie over het hele jaar.
	Onderliggende WPA ^[3] uit voortgezette bedrijfsactiviteiten 2019: € 8,02 -4,7%	<ul style="list-style-type: none"> De onderliggende winst per aandeel ^[3] van de voortgezette activiteiten weerspiegelt de lagere EBITDA, de hogere afschrijvingen en het hogere belastingtarief. Dit werd deels gecompenseerd door lagere financiële lasten vanwege de optimalisatie van de schuldenlast.
KAS-STROOM	FCF Solvay-aandeelhouders ^[4] uit voortgezette bedrijfsactiviteiten 2019: € 606 mln + € 40m totaal 2019: € 801 mln + € 76m	<ul style="list-style-type: none"> Sterke vrije kasstroom, gedreven door de hernieuwde focus van de Groep op cash en door gedisciplineerd beheer van het werkkapitaal. De totale kasstroomgeneratie bereikte een record en leidde tot een operationele afbouw van zowel de netto financiële schuld met € 414 mln als van voorzieningen met € 157 mln.
	FCF omrekeningsratio ^[4] 2019: 27,8% +1,8pp	<ul style="list-style-type: none"> De verbetering van de vrije kasstroom-omrekeningsratio ^[4] weerspiegelt de sterke kasstroomgeneratie.
RENDE-MENT	ROCE 2019: 8,1% -0,1pp	<ul style="list-style-type: none"> Stabiele rendementen weerspiegelen grotendeels aangehouden investeringen voor toekomstige groei.
	2019 dividend € 3,75 aanbevolen	<ul style="list-style-type: none"> Stabiel totaaldividend aanbevolen op € 3,75 bruto per aandeel. Dit leidt tot een finaal dividend van € 2,25 bruto dat uitbetaald zal worden op 20 mei 2020, na de betaling van het interimdividend van € 1,50 bruto in januari.
VOORUITZICHT	2020 vooruitzichten	<ul style="list-style-type: none"> Solvay verwacht een onderliggende EBITDA groei ^[2] tussen 0% en -3% ten opzichte van 2019, een vrije kasstroomomrekeningsratio van 28% en ROCE stabiel rond 8%.

CEO Ilham Kadri:

"In 2019 hebben we een record geleverd op vlak van totale vrije kasstroom en vrije kasstroomomrekeningsratio, waardoor we de schuldeffebroom aanzienlijk hebben kunnen afbouwen. Onze focus op klanten en kosten te midden van de uitdagende marktomstandigheden heeft ons in staat gesteld om een stabiele EBITDA te bereiken. Met het oog op de toekomst nemen we extra efficiëntie maatregelen om onze structuur verder af te stemmen op onze G.R.O.W.-strategie en de doorlopend tegenvallende markten het hoofd te bieden. Bovendien hebben we onze duurzaamheidsdoelstellingen -- Solvay One Planet -- bekendgemaakt, die ons, samen met onze nieuwe Bestaansreden, in staat zullen stellen om op lange termijn waarde te creëren voor onze aandeelhouders, in lijn met onze G.R.O.W.-strategie."

Volledig financieel verslag: <https://www.solvay.com/en/investors/financial-reporting/solvay-earnings>

Teleconferentie voor analisten om 13:00 CET: <https://www.solvay.com/en/investors/financial-calendar-events-presentations/webcasts-podcasts-presentations>

2020 vooruitzichten

De onderliggende **EBITDA** over het hele jaar zal naar verwachting ongewijzigd tot bescheiden lager zijn (0% tot -3%), op organische basis^[2], ten opzichte van € 2 322 mln in 2019 en met een groei naar het einde van het jaar toe. Tegenover een sterk eerste kwartaal van 2019 wordt verwacht dat het eerste kwartaal van 2020 zal dalen met hoge enkelvoudige cijfers ("high single digit"), vanwege zowel de stopzetting van de productie van de 737MAX, als de impact van het COVID-19 virus en de verdere daling van de olie- en gasmarkt.

Belangrijkste veronderstellingen:

- De focus op verzachtende maatregelen inclusief prijsstelling, personeelsbezetting en andere kostenbesparingen, evenals versnelde technologiepenetratie zal in 2020 voor meer veerkracht zorgen.
- Solvay gaat uit van een Boeing 737MAX-productie van 200 vliegtuigen in 2020, in vergelijking met bijna 600 in 2019. De netto-impact, op EBITDA na verzachtende maatregelen, zal naar verwachting tussen € 30 mln en € 40 mln bedragen in 2020.
- De gevolgen te wijten aan het COVID-19 virus zijn onzeker. Solvay verwacht een impact van ongeveer € -25 mln in het eerste kwartaal en zal haar vooruitzichten actualiseren naarmate de situatie duidelijker wordt.
- De tegenvallende macro-economische omstandigheden zullen naar verwachting in 2020 aanhouden, met een verwachte verbetering van belangrijke markten (auto en elektronica) in het tweede semester. De olie- en gasmarkt zal waarschijnlijk ook dit jaar weer aanzienlijk tegenvallen.

Vrije kasstroomomrekeningsratio van 28%.

- Aanhoudende focus op werkkapitaal en gedisciplineerd beheer van het werkkapitaal zal een sterke kasstroomgeneratie ondersteunen in 2020.
- De kasuitstroom verbonden aan pensioenlasten zal met meer dan € 40 mln dalen, na vrijwillige bijdragen. De uitstroom verbonden aan financiële kosten zullen ongeveer € 20 mln lager uitvallen, door de verdere vermindering en optimalisatie van de netto financiële schuld.

ROCE stabiel rond 8%.

Efficiëntiemaatregelen

- In 2020 versnelt Solvay de afstemming van haar wereldwijde organisatie op haar G.R.O.W. strategie als reactie op de tegenvallende economische omgeving. Dit leidt tot 500 ontslagen terwijl 150 nieuwe posities worden gecreëerd om toekomstige groei te ondersteunen. De sociale procedures worden op 26 februari gelanceerd. De besparingen beginnen in het vierde kwartaal van 2020 en zullen volledig uitgevoerd worden tegen het einde van 2021. Dit plan zal eerdere maatregelen aanvullen en onze doelstelling voor kostenreductie op middellange termijn verhogen tot ten minste € 350 mln. Onze eerste kwartaalcijfers zullen herstructureringskosten omvatten van ongeveer € 70 mln. Het moet opgemerkt worden dat een voorziening van € 48 mln (van het vorige programma) werd teruggedraaid in het vierde kwartaal van 2019.

G.R.O.W. strategie en 2024 doelstellingen

Onze G.R.O.W. strategie, beschreven in ons persbericht van 7 november 2019, herschikt onze activiteiten in drie operationele segmenten, elk met een eigen bedrijfsmandaat. Het omvat de volgende actiepunten:

- Groeiversnelling door prioriteit te geven aan investeringen in het segment MATERIALEN met hoge marges en een hoog groeipotentieel.
- Veerkrachtige cashflow van onze bedrijven binnen het segment CHEMICALS, waar we een concurrentievoordeel hebben.
- Rendementen in onze SOLUTIONS-bedrijven optimaliseren om waarde te ontsluiten.
- Winnen door het nieuwe operationele model van Solvay ONE in werking te stellen, om het volle potentieel van Solvay te ontsluiten ten dienste van onze klanten.

2020 tot 2024 *	
Onderliggende EBITDA groei	groei van gemiddeld enkelvoudige cijfers ("mid-single digit")
Vrije kasstroomomrekeningsratio	Meer dan 30% tegen 2024
ROCE	Meer dan 11% tegen 2024
Kostbesparingen	Ten minste € 350 mln (jaarlijks, tegen 2024), inclusief de vandaag aangekondigde aanvullende maatregelen **

* Alle doelstellingen zijn op organische basis en bij constante wisselkoersen en perimeter.

** Voorheen € 300 tot € 350 mln

Niet-financiële indicatoren	2019	2018	2017
Broeikasgasemissies (perimeter 1 en 2) Evolutie in %	-5%	flat	
Duurzame oplossingen Als % van de Groepsomzet	53%	50%	49%
Bedrijfsongevallen op Groepslocaties * Evolutie in %	-18%	-17%	-16%
Werknemers betrokken bij maatschappelijke activiteiten Als % van werknemers	47%	33%	33%

* Aantal ongevallen met medische behandeling, met of zonder werkonderbreking

Broeikasgasemissies

De -5% vermindering van de emissies van broeikasgassen is voornamelijk het resultaat van investeringen in warmtekrachtkoppelingsactiviteiten.

Duurzame oplossingen

Meer dan de helft van de producten van Solvay is nu stevig gepositioneerd als "Duurzame oplossingen". Deze vooruitgang vloeit voort uit een sterkere organische groei in duurzame oplossingen en verbeteringen van de activiteiten op het vlak van leefmilieu.

Arbeidsongevallen

Dit betere resultaat is te danken aan een voortdurende en niet aflatende aandacht voor veiligheid.

Maatschappelijke acties

De Solvay Citizen Day - de eerste World Citizen Day van Solvay voor het behoud van het leefmilieu - heeft bijgedragen tot de aanzienlijke stijging van 33% tot 47% van de werknemers die betrokken waren bij maatschappelijke acties in 2019.

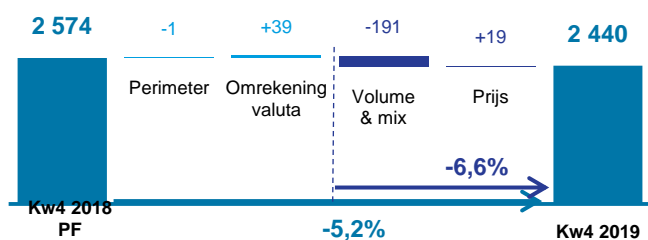
Solvay ONE Planet – Nieuw 2030 duurzaamheidsplan

Solvay maakte vandaag zijn nieuwe 2030 duurzaamheidsplan bekend, [Solvay ONE Planet](#), een integraal onderdeel van de G.R.O.W.-strategie van de Groep die direct samenhangt met de bestaansredenen van Solvay om [mensen, ideeën en elementen te verbinden om vooruitgang opnieuw uit te vinden](#). Het duurzaamheidsplan omvat tien ambitieuze doelstellingen om de vooruitgang van de Groep te meten aan de hand van drie belangrijke pijlers: Klimaat, Hulpbronnen en Beter Leven. Om deze doelen te bereiken, belooft Solvay passende middelen in te zetten om duurzaamheid een plaats te geven in haar portefeuille, activiteiten en werklocaties. Solvay ONE Planet zal op lange termijn een gemeenschappelijke waarde creëren voor alle belanghebbenden.

		2030 vs 2018
Klimaat	Broeikasgasemissies Traject afstemmen op "minder dan 2°C temperatuurstijging" (Akkoord van Parijs)	26% vermindering
	Steenkool uitfaseren en geen nieuwe steenkoolcentrale daar waar hernieuwbare alternatieven beschikbaar zijn	100% bereiken
	Biodiversiteit Negatieve druk verminderen (bodemverzuring, eutrofiëring van water, ecotoxiciteit van de zee)	30% vermindering
Hulpbronnen	Duurzame bedrijfsoplossingen % van Groepsomzet	65% bereiken vs 50%
	Circulaire economie Omzet van producten gebaseerd op hernieuwbare of gerecycleerde hulpbronnen (% van Groepsomzet)	15% bereiken vs 7%
	Industrieel afval zonder terugwinning Bij constante perimeter	30% vermindering
	Efficiënt watergebruik Zoetwaterinname	25% vermindering
Beter leven	Veiligheid Een nul-ongevallenbeleid om de veiligheid en beveiliging van alle werknemers te beschermen	Nul-ongevallenbeleid
	Inclusie & diversiteit % vrouwen in hoger en middenmanagement tegen 2035 Vrouwenvertegenwoordiging in het "Senior Leadership Team" vóór 2030	Pariteit vs 24% Pariteit vs 16%
	Gendergelijkheid: Solvay past zijn wereldwijd beleid van 14 weken zwangerschapsverlof aan tot 16 weken voor alle ouders en mede-ouders binnen de onderneming, ongeacht hun geslacht	Uitbreiding tot 16 weken (tegen 2021)

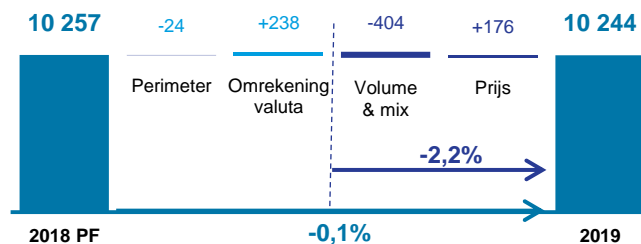
Netto-omzet

(in € mln)



De netto-omzet in het vierde kwartaal daalde -5,2% als gevolg van lagere volumes, waarbij wisselkoerseffecten de organische ^[2] groei van -6,6% compenseerden.

- De **omrekening van valuta** had een positief effect, voornamelijk door de waardeinstijging van de Amerikaanse dollar.
- De **volumes** daalden met -7,4%. De vraag uit de autosector en elektronische toepassingen bleef laag, terwijl de sterke prestaties in de luchtvaartsector afnamen door de verwachte productieverlaging van het 737MAX-vliegtuig. De omzet in de Noord-Amerikaanse schalieolie- en gasector bleef lijden onder de afzwakkende vraag in een zeer competitieve markt.
- De **prijzen** stegen met +0,7%, dankzij verbeterde prijszetting van natriumcarbonaat en peroxides.

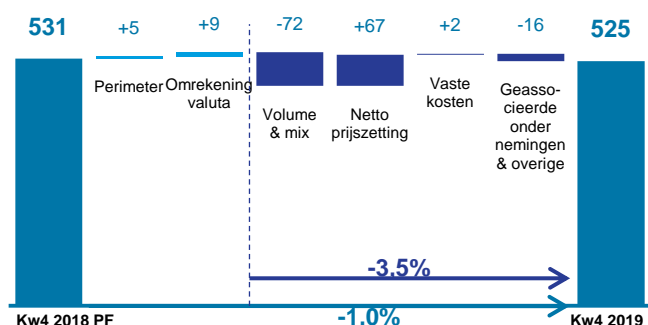


De netto-jaaromzet was stabiel dankzij positieve wisselkoerseffecten. Organisch ^[2] daalde de netto-omzet met -2,2%, waarbij lagere volumes deels werden gecompenseerd door hogere prijzen.

- Het effect van een kleinere **perimeter** ^[5] hangt voornamelijk samen met de verkoop in oktober 2018 van enkele overgebleven natriumcarbonaatactiviteiten in Egypte.
- De **volumes** daalden -3,9% door de afnemende vraag in de automobiel-, elektronica en olie- en gasmarkten, die ongeveer 25% van de omzet van Solvay vertegenwoordigen. Deze tegenslag werd gedeeltelijk gecompenseerd door de sterke vraag naar composietmaterialen in lucht- en ruimtevaarttoepassingen. De vraag naar natriumcarbonaat en peroxide bleek veerkrachtig.
- De **prijzen** stegen met +1,7%, profiterend van hogere prijzen voor natriumcarbonaat en peroxides.

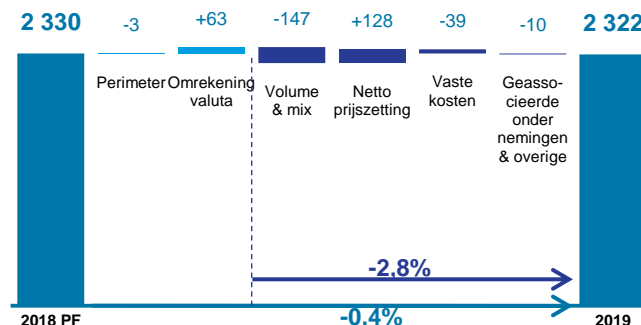
Onderliggende EBITDA

(in € mln)



De onderliggende EBITDA in het vierde kwartaal daalde -1,0%, en -3,5% organisch ^[2] exclusief omrekening van valuta. Positieve netto-prijszettingseffecten compenseerden lagere volumes, terwijl de vaste kosten stabiel bleven. De onderliggende EBITDA-marge steeg licht met +0,9pp tot 22%.

- De **netto-prijszetting** steeg +12%, inclusief prijsstijgingen, lagere grondstoffen- en energieprijzen in het kwartaal.
- De **vaste kosten** bleven stabiel dankzij de versnelling van de vereenvoudigings- en productiviteitsmaatregelen, vooral bij Performance Chemicals en Advanced Formulations. De Corporate-kosten waren lager dan het voorgaande jaar.
- Geassocieerde ondernemingen & overige** bestonden voornamelijk uit de iets lagere bijdrage van de PVC en peroxide joint ventures en enkele kleine, eenmalige elementen.



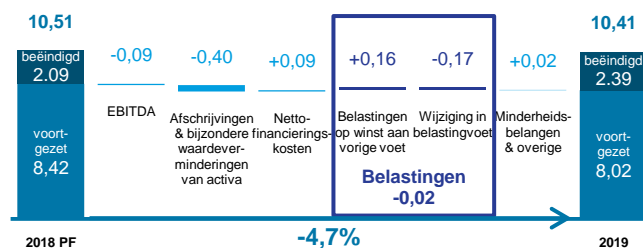
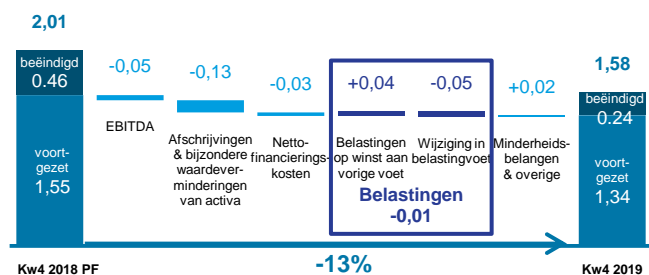
De onderliggende EBITDA voor het gehele jaar daalde met -0,4%, en organisch ^[2] met -2,8%, voornamelijk door lagere volumes.

- De **netto-prijszetting** droeg +5,5% bij. Hogere prijzen en kostenmaatregelen boden meer dan voldoende compensatie voor de hogere grondstoffen- en energieprijzen, vooral in de eerste helft.
- De **vaste kosten** stegen als gevolg van de toegenomen productiecapaciteit bij Composite Materials voor luchtvaarttoepassingen en door de boekhoudkundige effecten van voorraadafbouw, als antwoord op de verminderde vraag in andere markten, vooral in Specialty Polymers. De inflatie werd gecompenseerd door kostenbeheersingsmaatregelen en lagere bedrijfskosten. Het vereenvoudigingsplan leverde meer dan € 100 mln aan besparingen op sinds de introductie in 2018.

Geassocieerde ondernemingen & overige weerspiegelen de positieve bijdrage van de PVC en peroxide joint ventures en de -0,6% netto-impact van eenmalige gebeurtenissen. Dit betrof onder andere een winst van € 12 mln op een energiegerelateerde overeenkomst in het tweede kwartaal van 2019, tegenover een synergievoordeel van € 23 mln dat werd geboekt in dezelfde periode in 2018 en gerelateerd was aan pensioenen.

Winst per aandeel

(in €)

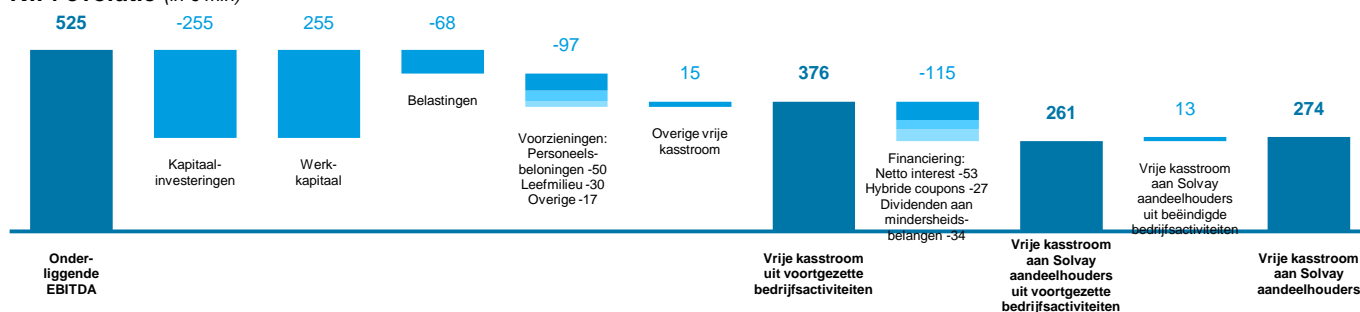


De onderliggende winst per aandeel^[3] uit voortgezette bedrijfsactiviteiten in het vierde kwartaal van 2019 daalde 13% tot €1,34, als gevolg van de hogere afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen, aangezien investeringen voor toekomstige groei werden voortgezet.

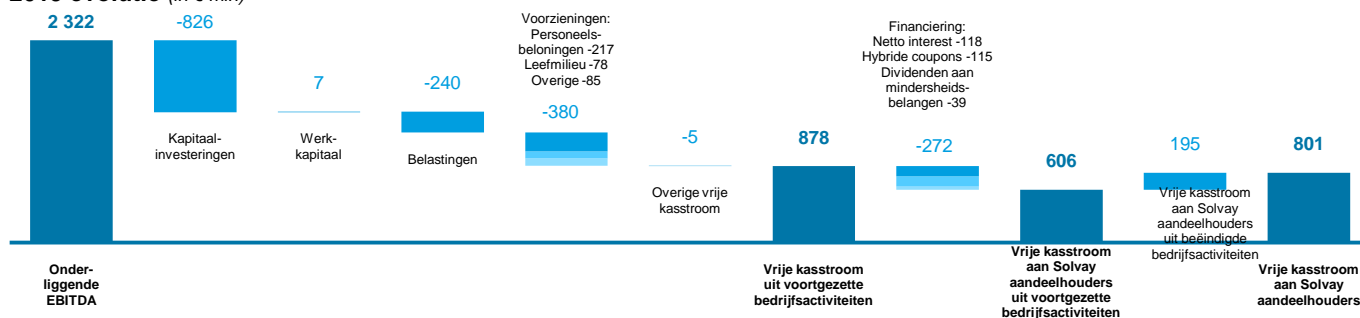
De onderliggende winst per aandeel^[3] uit voortgezette bedrijfsactiviteiten voor het gehele jaar daalde met -4,7% tot €8,02. Hogere afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen en de iets lagere EBITDA werden gedeeltelijk gecompenseerd door lagere financiële lasten, als gevolg van de aflossing van hogere rentelagende leningen in juni 2018 en mei 2019. De totale onderliggende winst per aandeel over het gehele jaar was licht lager dankzij een hogere bijdrage van de beëindigde polyamideactiviteiten.

Vrije kasstroom (FCF)

Kw4 evolutie (in € mln)



2019 evolutie (in € mln)



De vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders in het vierde kwartaal uit voortgezette bedrijfsactiviteiten bedroeg €261 mln. Dat was lager dan in hetzelfde kwartaal van 2018, vooral als gevolg van een betere fasering van het werkkapitaal, terwijl de kasinstroom in 2018 in het vierde kwartaal geconcentreerd was, met €366 mln, tegenover €255 mln in het vierde kwartaal van 2019. De totale vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders bedroeg €274 mln.

De vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders voor het gehele jaar uit voortgezette bedrijfsactiviteiten bedroeg €606 mln, €40 mln hoger op jaarbasis. Het werkkapitaal was positief (€7 mln) als gevolg van een meer gedisciplineerd werkkapitaalbeheer.

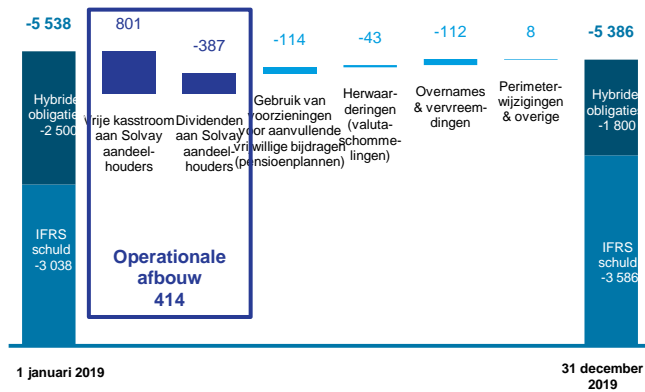
De kapitaaluitgaven uit voortgezette bedrijfsactiviteiten stegen met +5,4% ten opzichte van €794 mln in 2018. De betalingen voor voorzieningen waren grotendeels hetzelfde als in het voorgaande jaar en de belastingen stegen conform de verwachtingen met €(29) mln.

De beëindigde bedrijfsactiviteiten droegen €195 mln, €35 mln meer dan in 2018. Dit betrof de Polyamide-activiteiten die per 31 januari 2020 aan BASF en Domo zijn verkocht. Bijgevolg bedroeg de totale vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders in 2019 €801 mln.



Netto financiële schuld

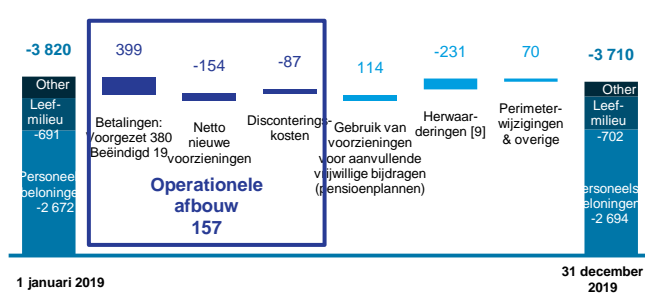
(in € million)



De onderliggende netto financiële schuld^[7] bedroeg € (5,4) miljard. De sterke operationele kasstroom van € 801 mln financierde € 387 mln aan dividenden en een aanvullende vrijwillige pensioenbijdrage van € 114 mln. Rekening houdend met andere factoren, zoals de invloed van vreemde valuta en fusies en overnames, daalde de netto financiële schuld met € 152 mln. De onderliggende hefboomratio verbeterde tot 2,0x. Solvay betaalde in mei 2019 een hybride obligatie van € 0,70 miljard terug met een rente van 4,20%, die gedeeltelijk was voorgefinancierd met een hybride obligatie van € 0,30 miljard en een rente van 4,25%, uitgegeven in november 2018. In september 2019 loste Solvay tevens US\$800 mln aan uitstaand en in 2020 aflopend waardepapier af, en verving dit gedeeltelijk met een nieuwe obligatie-uitgifte in augustus van € 600 mln en een rente van 0,50%. Deze stappen dragen bij tot een vermindering van de financiële lasten; de volledige effecten zullen in 2020 zichtbaar zijn.

Voorzieningen

(in € million)



De voorzieningen daalden van € -3,8 miljard naar € -3,7 miljard. De sterke operationele cash-afbouw van € 157 mln werd aangevuld met een additionele vrijwillige pensioenbijdrage van € 114 mln. Dit compenseerde grotendeels een toename van de voorzieningen na uitdiensttreding met € 231 mln die het gevolg zijn van het netto-effect van lagere disconteringsvoeten en hogere opbrengsten uit fondsbeleggingen.

Beëindigde bedrijfsactiviteiten

In 2019 bestonden de beëindigde bedrijfsactiviteiten voornamelijk uit de activiteiten van Performance Polyamides die verkocht werden aan BASF en Domo Chemicals.

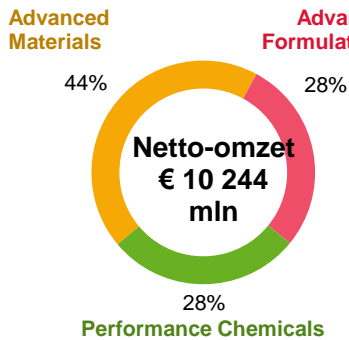
De bijdrage van beëindigde bedrijfsactiviteiten aan de winst van Solvay bedroeg € 236 mln (+18% vergeleken met 2018).

De vrije kasstroom uit beëindigde bedrijfsactiviteiten bedroeg in 2019 € 195 mln.

De transactie werd op 31 januari 2020 voltooid. De transactie is gebaseerd op een ondernemingswaarde van € 1,6 miljard. De netto contante opbrengst van de gecombineerde transactie wordt geschat op ongeveer € 1,2 miljard, afhankelijk van de gebruikelijke aankoopprijsaanpassingen die na de afsluiting plaatsvinden.

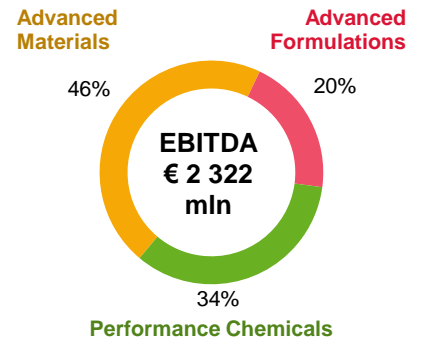
Na afwikkeling van de transactie zijn de netto-opbrengsten reeds deels gebruikt om de balans te verbeteren. € 380 mln werden vrijwillig aangewend om voorzieningen voor pensioenen te verminderen, bovenop de € 114 mln die al in het vierde kwartaal van 2019 was betaald.

Overzicht van de segmenten



Advanced Materials
Advanced Formulations
Performance Chemicals

Omdat de netto-omzet van Corporate & Business Services niet materieel is, en de EBITDA negatief, worden deze niet weergegeven.



Corporate & Business Services

(in € mln)	Kw4 2019	Kw4 2018 PF	% <i>joj</i>	2019	2018 PF	% <i>joj</i>
Netto-omzet	1	1	-3,5%	6	7	-14%
EBITDA	-35	-53	+34%	-163	-189	+14%

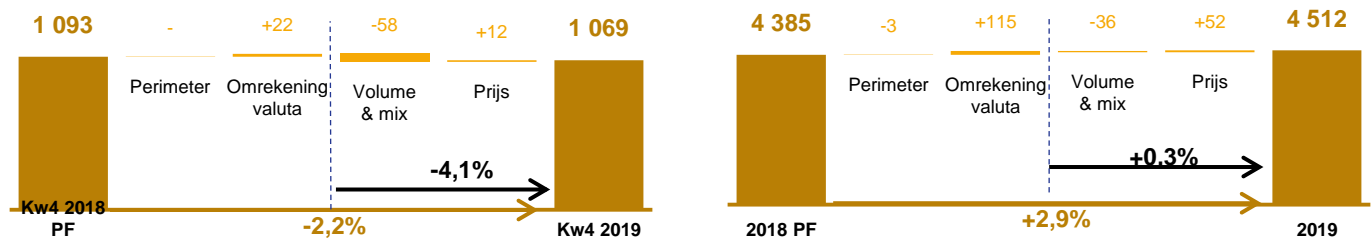
De onderliggende EBITDA-kosten in het vierde kwartaal bedroegen € -35 mln, € 18 mln beter dan in 2018. De voortdurende aandacht voor kostenbesparing en de lagere voorzieningen voor bonussen maakte de inflatie meer dan goed.

De onderliggende EBITDA bedroeg € (163) mln, € 26 mln beter, als gevolg van kostenreducties en bezuinigingsmaatregelen, gunstige voorwaarden op de energiemarkt en lagere voorzieningen voor bonussen.

Corporate & Business Services omvat Corporate functies, Onderzoek en Innovatie en energiediensten, met als doel het energieverbruik en de CO₂-emissies terug te dringen.

Advanced Materials

Netto omzet (in € mln)



(in € mln)	Kw4 2019	Kw4 2018 PF	% joj	2019	2018 PF	% joj
Netto-omzet	1 069	1 093	-2,2%	4 512	4 385	+2,9%
EBITDA	252	282	-11%	1 143	1 225	-6,7%
EBITDA-marge	23,6%	25,8%	-2,2pp	25,3%	27,9%	-2,6pp

De netto-omzet in het vierde kwartaal daalde met -2,2%, waarvan -4,1% op organische^[2] basis exclusief wisselkoers-effecten. De dubbelcijferige volumegroei bij Composite Materials compenseerde deels de teruggang bij Specialty Polymers. Het segment profiteerde van gunstige prijzen.

- De omzet van **Specialty Polymers** daalde met -5,6% door lagere volumes. De omzet in elektronica daalde, doordat investeringen in de halfgeleiderindustrie uitbleven, terwijl de vraag naar *smart devices* stapsgewijs verbeterde in een zwakke markt. De verminderde vraag in de automobielsector hield aan, vergeleken met een sterk vierde kwartaal in 2018. Batterijmaterialen deden het opnieuw goed, ondersteund door de elektrificatie trend. Prijzen stegen.
- De omzet van **Composite Materials** steeg met +3,8%. De volumes waren licht lager, voornamelijk door de in dit kwartaal verwachte productievermindering van de 737MAX en ook door de gebruikelijke seizoenschommelingen.
- De omzet van **Special Chem** daalde met -3,2% wegens lagere volumes, deels gecompenseerd door de prijzen. De vraag naar autokatalysatoren bleef positief dankzij de introductie van nieuwe emissieregels in China. De vraag naar andere toepassingen in de autosector bleef zwak. De halfgeleiderindustrie bleef stabiel.
- De omzet van **Silica** daalde -0,9% en toonde veerkracht onder zwakke marktomstandigheden.

De onderliggende EBITDA in het vierde kwartaal daalde met -11%, en organisch^[2] met -12% exclusief wisselkoerseffecten, doordat de prijsstijging het lagere volume niet kon goedmaken. De kosten waren ook iets hoger, voornamelijk als gevolg van voorraadafbouw bij zowel Specialty Polymers als Composites. Maatregelen om de productieopbrengst te verhogen en de toeleveringsketen te optimaliseren boden deels compensatie voor de impact van de voorraadafbouw. De onderliggende EBITDA-marge daalde 2,2 procentpunt tot 24%.

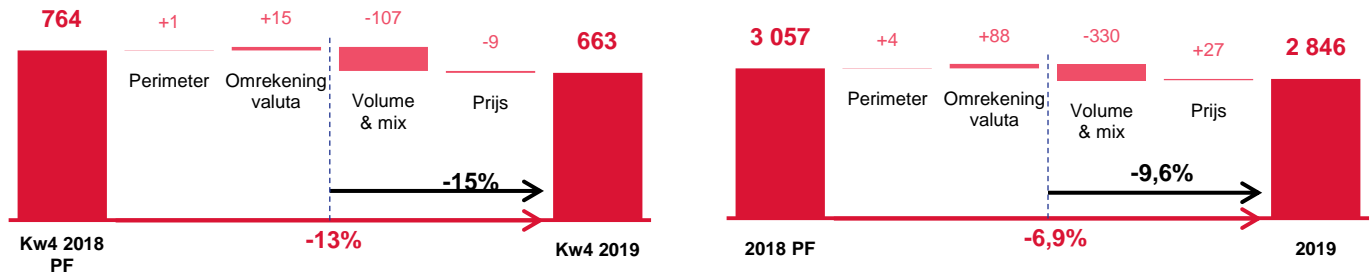
De netto-jaaromzet groeide in totaal met +2,9% en organisch^[2] met +0,3%. Lagere volumes in de automobielen- en elektronicamarkten van Specialty Polymers werden gecompenseerd door de dubbelcijferige groei bij Composite Materials voor de luchtvaart. De prijzen waren in het gehele segment hoger.

De onderliggende EBITDA voor het gehele jaar daalde -6,7% en organisch^[2] met -9,3%. De hogere prijzen en kostenbeheersings- en productiviteitsmaatregelen boden deels compensatie voor de gestegen kostenbasis, die voornamelijk het gevolg was van de voorraadafbouw en de uitbreiding van de productiemogelijkheden bij Composite Materials. Het eenmalige pensioengerelateerde synergievoordeel van € 19 mln, geboekt in het tweede kwartaal van 2018, had een impact van -1,5% op de EBITDA van het volledige jaar 2019. De EBITDA-marge daalde -2,6 procentpunt tot 25%.

Advanced Materials biedt een unieke portfolio van hoogwaardige polymeren en composiettechnologieën die voornamelijk worden gebruikt in toepassingen voor duurzame mobiliteit. Eén voordeel van deze technologieën is dat ze het gewicht van onderdelen verminderen, en zo bijdragen aan een betere energie-efficiëntie en lagere CO₂-uitstoot. Tot de belangrijkste markten behoren de volgende generatie mobiliteit in de auto- en luchtvaart-, gezondheidszorg- en de elektronicasector.

Advanced Formulations

Netto omzet (in € mln)



(in € mln)	Kw4 2019	Kw4 2018 PF	% joj	2019	2018 PF	% joj
Netto-omzet	663	764	-13%	2 846	3 057	-6,9%
EBITDA	102	122	-17%	490	533	-8,1%
EBITDA-marge	15,4%	16,0%	-0,6pp	17,2%	17,4%	-0,2pp

De **netto-omzet in het vierde kwartaal** daalde -13%, en -15% organisch^[2], doordat de situatie in de Noord-Amerikaanse schalieolie- en gasector steeds moeilijker werd.

- Bij **Novecare** daalde de omzet -17% door een lager volume en lagere prijzen van de olie- en gastoeppassing. Onze klanten bleven op de kosten letten in een moeilijke markt. De omzet in andere eindmarkten, zoals coatings, ging voorzichtig omhoog.
- De omzet van **Technology Solutions** daalde -6,8% door lagere volumes. De bedrijfsactiviteiten in de mijnbouw daalden door een productiestop bij verschillende belangrijke klanten in deze sector, terwijl de volumes van fosforspecialiteiten en polymeeradditieven te lijden hadden onder een zwakke vraag in de bouw en de automobielsector.
- De omzet van **Aroma Performance** daalde -8,6%, ten gevolge van de fasering van de bestellingen over de kwartalen.

De **onderliggende EBITDA in het vierde kwartaal** daalde -17%, en zonder rekening te houden met koerswisseleffecten met -19% organisch^[2], als gevolg van lagere volumes. Die werden deels goedge maakt door betere prijszetting en kostenreductiemaatregelen. De onderliggende EBITDA-marge in het vierde kwartaal daalde 0,6 procentpunt tot 15,4%.

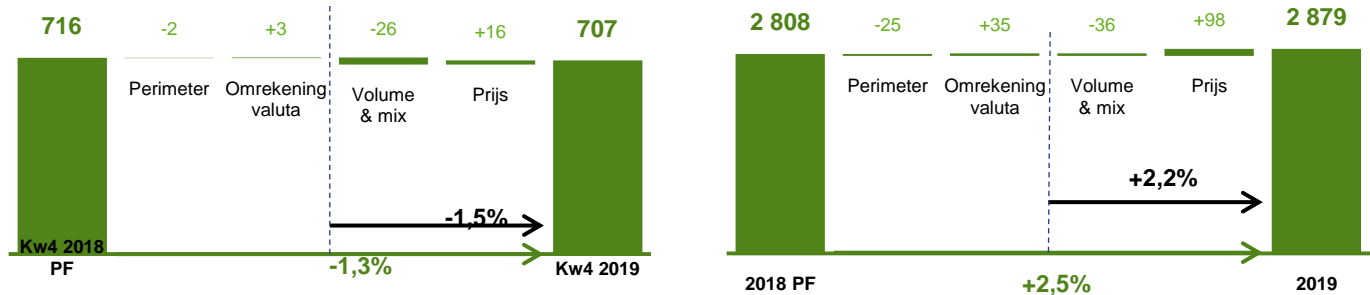
De **netto-omzet in het gehele jaar** daalde -6,9% en organisch^[2] met -10%. De prijzen stegen licht en de volumes slonken met -11%, vooral als gevolg van de moeilijke omstandigheden in de Noord-Amerikaanse schalieolie- en gasector en een mindere bedrijfsactiviteit in de mijnbouw in de tweede jaarhelft. De omzet van Aroma Performance steeg dankzij de volumes (vooral in natuurlijke vanilline) en de prijzen.

De **onderliggende EBITDA van het gehele jaar** daalde -8,1% en organisch^[2] -12%. De aanzienlijke volumedalingen werden getemperd door prijsverhogingen en kostenbeheersingsmaatregelen, vooral in Novecare, wat leidde tot een stabiele EBITDA-marge van 17%.

Advanced Formulations omvat een brede portfolio aan oppervlaktechemie die gericht is op efficiëntieverbetering van hulpbronnen in de wereld. Het segment biedt op maat gemaakte specialiteitsformuleringen die het vloeistofgedrag veranderen om de opbrengst te optimaliseren terwijl de milieubelasting wordt beperkt. Tot de markten behoren hulpbronnenefficiëntie in olie & gas, de mijnbouw en landbouw, alsook consumptiegoederen en voeding.

Performance Chemicals

Netto omzet (in € mln)



(in € mln)	Kw4 2019	Kw4 2018 PF	% joj	2019	2018 PF	% joj
Netto-omzet	707	716	-1,3%	2879	2808	+2,5%
EBITDA	207	180	+15%	852	761	+12%
EBITDA-marge	29,2%	25,1%	+4,1pp	29,6%	27,1%	+2,5pp

De netto-omzet in het vierde kwartaal daalde voor dit segment met -1,3% en organisch^[2] met -1,5%. Hogere contractprijzen voor natriumcarbonaat en peroxides konden de lagere volumes niet volledig goedmaken.

- Bij **Soda Ash & Derivatives** groeide de omzet +3,2%. De volumes van natriumcarbonaat waren aan het eind van het jaar lager, bij hogere voorraden bij klanten, terwijl de prijzen flink hoger lagen.
- De omzet van **Peroxides** daalde -1,0%, waarbij hogere prijzen deels de lagere volumes in verschillende markten compenseerden. De vraag naar propyleenoxide leidde tot stevige volumes bij de HPPO-fabrieken, die de wat mindere prestaties bij pulptoepassingen compenseerden.
- De omzet van **Coatis** daalde -14% zowel in volumes als in prijzen, door de verminderde vraag in de Braziliaanse thuismarkt vergeleken met een zeer sterk 2018. Dat kwam voornamelijk door zwakkere vraag in de automobielsector.

De onderliggende EBITDA in het vierde kwartaal steeg +15%. Exclusief perimeter- en wisselkoerseffecten groeide de EBITDA +14%, voornamelijk dankzij hogere prijzen voor natriumcarbonaat en peroxides en ook door gunstige energiekosten en productiviteitsverbetering in de toeleveringsketen. Bijgevolg steeg de EBITDA-marge van dit segment +4,1 procentpunt tot 29%.

De netto-omzet voor het gehele jaar steeg voor dit segment met +2,5% en organisch^[2] met +2,2%, dankzij hogere contractprijzen voor natriumcarbonaat en peroxides, die de lagere omzet bij Coatis (tegen zeer sterke 2018) meer dan compenseerden.

De onderliggende EBITDA van het gehele jaar steeg +12% en +10% organisch^[2], dankzij hogere prijzen. Productiviteitsverbeteringen, gunstige energiekosten en een sterke bijdrage van de Russische pvc joint venture leverde eveneens een positieve bijdrage aan het resultaat. Een eenmalige winst van € 12 mln werd in het tweede kwartaal geboekt op de afwikkeling van een energiecontract bij de natriumcarbonaatactiviteiten. De EBITDA-marge steeg +2,5 procentpunt tot 30%.

Performance Chemicals is actief op het gebied van chemische tussenproducten en is actief in volgroeiende en veerkrachtige markten. Solvay is een wereldleider in natriumcarbonaat en peroxides met als belangrijkste markten bouw en constructie, consumptiegoederen en voeding. Het segment biedt veerkrachtige winstgevendheid, dankzij goede prijsstelling en marktdynamiek, ondersteund door activa van hoge kwaliteit.

Onderliggende kerncijfers

(in € mln)	Kw4 2019	Kw4 2018 PF	% joj	2019	2018 PF	% joj
Netto-omzet	2 440	2 574	-5,2%	10 244	10 257	-0,1%
EBITDA	525	531	-1,0%	2 322	2 330	-0,4%
<i>EBITDA-marge</i>	<i>21,5%</i>	<i>20,6%</i>	<i>+0,9pp</i>	<i>22,7%</i>	<i>22,7%</i>	<i>-0,1pp</i>
EBIT	306	325	-5,7%	1 503	1 554	-3,2%
Netto-financieringskosten [6]	-86	-82	-4,2%	-332	-342	+2,8%
Belastingen op winst	-74	-73	-1,5%	-305	-303	-0,6%
<i>Belastingvoet</i>				<i>27,8%</i>	<i>26,1%</i>	<i>+1,6pp</i>
Winst uit beëindigde bedrijfsactiviteiten	24	47	-49%	247	216	+14%
Winst (-) / verlies toegekend aan minderheidsbelangen	-8	-10	-18%	-39	-40	-2,5%
Winst / verlies (-) toegekend aan Solvay aandeelhouders	163	208	-21%	1 075	1 085	-1,0%
Gewone winst / verlies (-) per aandeel (in €)	1,58	2,01	-21%	10,41	10,51	-0,9%
<i>waarvan uit voortgezette bedrijfsactiviteiten</i>	<i>1,34</i>	<i>1,55</i>	<i>-13%</i>	<i>8,02</i>	<i>8,42</i>	<i>-4,7%</i>
Kapitaalinvesteringen in voortgezette bedrijfsactiviteiten	-255	-243	-4,9%	-826	-794	-4,0%
Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	261	438	-40%	606	566	+7,1%
Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders	274	454	-40%	801	726	+10%
Vrije kasstroomomrekeningsratio	56%	89%	-32%	28%	26%	+1,8%
Financiële nettoschuld [7]	-5 386			-5 386		
<i>Onderliggende hefboomgraad [8]</i>	<i>2,0</i>			<i>2,0</i>		
CFROI				6,5%	6,8%	-0,3pp
ROCE				8,1%	8,2%	-0,1pp
Onderzoek & innovatie				-336	-352	-
Onderzoek- & innovatie-intensiteit				3,3%	3,4%	-0,2pp

Notas

Alle jaar-op-jaarvergelijkingen zijn gebaseerd op 2018 pro forma cijfers, alsof IFRS 16 was geïmplementeerd in 2018.

- [1] De onderliggende prestatie-indicatoren passen de IFRS cijfers aan voor de niet-contante impact van de boekhoudkundige toerekening van de overnameprijs (Purchase Price Allocation - PPA) die betrekking hebben op verwervingen, alsook voor de coupons van eeuwigdurende hybride obligaties, geklasseerd als eigen vermogen onder IFRS, maar behandeld als schuld in de onderliggende verklaringen, en voor andere elementen die de analyses van de onderliggende prestaties van de Groep verstoren.
- [2] Organische groei is exclusief omrekeningen van valuta en perimeteffecten, evenals de impact van de implementatie van IFRS 16. De gerapporteerde groei is vergelijkbaar met de gepubliceerde pro forma cijfers van 2018, aangepast voor de implementatie van IFRS 16.
- [3] Onderliggende winst per aandeel, basisberekening.
- [4] Vrije kasstroom aan Solvay-aandeelhouders is vrije kasstroom na financieringsbetalingen en dividenden aan minderheidsbelangen. Dit vertegenwoordigt de kasstroom waarover de aandeelhouders van Solvay beschikken, om het dividend te betalen en/of om de netto financiële schuld te verminderen. De vrije kasstroomomrekening is berekend als de verhouding tussen de vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders (vóór aftrek van dividenden betaald aan minderheidsbelangen) en onderliggende EBITDA.
- [5] Perimeteffecten omvatten verwervingen en vervreemdingen van kleinere bedrijfsactiviteiten die niet hebben geleid tot de herbewerking van voorgaande perioden.
- [6] Onderliggende netto financieringskosten omvatten zowel de coupons op eeuwigdurende hybride obligaties (onder IFRS opgenomen als dividenden en daarom uitgesloten van de winst-en-verliesrekening) als de financiële lasten en gemaakte wisselkoersverliezen in de RusVinyl joint venture (onder IFRS deel van de resultaten van geassocieerde deelnemingen en joint ventures en daarom opgenomen in de IFRS EBITDA).
- [7] De onderliggende financiële nettoschuld omvat de eeuwigdurende hybride obligaties, die onder IFRS als eigen vermogen opgenomen worden.
- [8] De hefboomratio is het resultaat van de onderliggende netto financiële schuld gedeeld door de onderliggende EBITDA van de laatste 12 maanden, aangepast voor beëindigde bedrijfsactiviteiten.

**Geconsolideerde
winst- & verliesrekening**
2019
2018 PF

(in € mln)	IFRS	Aanpas- singen	Onder- liggend	IFRS	Aanpas- singen	Onder- liggend
Omzet	11 227	-	11 227	11 299	-	11 299
waarvan andere dan van kernactiviteiten	983	-	983	1 042	-	1 042
waarvan netto-omzet	10 244	-	10 244	10 257	-	10 257
Kostprijs van de omzet	-8 244	2	-8 242	-8 258	2	-8 256
Brutomarge	2 983	2	2 985	3 042	2	3 043
Commerciële kosten	-381	-	-381	-373	-	-373
Administratieve kosten	-950	28	-922	-1 005	35	-970
Kosten van onderzoek & ontwikkeling	-323	3	-321	-297	3	-294
Overige operationele opbrengsten & kosten	-131	182	51	-123	197	74
Resultaat uit joint ventures & geassocieerde deelnemingen	95	-3	92	44	30	74
Resultaat uit portefeuillebeheer en herevaluaties	-914	914	-	-208	208	-
Resultaat uit historische sanering & belangrijke juridische geschillen	-61	61	-	-86	86	-
EBITDA	2 222	99	2 322	2 030	301	2 330
Afschrijvingen & bijzondere waardeverminderingen van activa	-1 906	1 087	-818	-1 036	260	-777
EBIT	316	1 187	1 503	994	560	1 554
Netto schuldenlasten	-141	13	-128	-134	-	-134
Coupons van eeuwigdurende hybride obligaties	-	-105	-105	-	-112	-112
Interesten en geboekte wisselkoerswinsten/verliezen (-) op de RusVinyl joint venture	-	-18	-18	-	-21	-21
Disconteringskosten van de voorzieningen	-105	20	-85	-77	3	-74
Resultaat van eigen vermogensinstrumenten gewaardeerd aan reële waarde via andere elementen van het totaalresultaat	4	-	4	-	-	-
Winst / verlies (-) van de periode vóór belastingen	74	1 097	1 171	783	429	1 212
Belastingen op het resultaat	-153	-151	-305	-73	-230	-303
Winst / verlies (-) van de periode uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	-79	946	866	710	199	909
Winst / verlies (-) van de periode uit beëindigde bedrijfsactiviteiten	236	11	247	201	15	216
Winst / verlies (-) van de periode	157	957	1 113	910	215	1 125
toegekend aan Solvay aandeelhouders	118	956	1 075	871	214	1 085
toegekend aan minderheidsbelangen	38	1	39	39	-	40
Gewone winst / verlies (-) per aandeel (in €)	1,15	9,27	10,41	8,43	2,08	10,51
waarvan uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	-1,14	9,16	8,02	6,49	1,93	8,42
Verwaterde winst / verlies (-) per aandeel (in €)	1,15	9,25	10,39	8,40	2,07	10,46
waarvan uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	-1,14	9,14	8,01	6,46	1,92	8,38

IFRS resultaten van 2019

De **IFRS winst** toegekend aan Solvay-aandeelhouders bedroeg € 118 mln, € -957 mln lager dan de onderliggende winst. De aanpassingen aan de IFRS resultaten werden voornamelijk voor de volgende elementen gemaakt:

- € -879 mln aan bijzondere waardeverminderingen, waarvan € -825 mln voor de olie- en gasactiviteiten van Novecare (zie financieel verslag); wat € -658 mln na belastingen vertegenwoordigt.
- € -23 mln herstructureringskosten, grotendeels samenhangend met het vereenvoudigingsplan;
- € -62 mln voor historische sanering en belangrijke juridische geschillen;
- € -214 mln afschrijvingen op immateriële activa gerelateerd aan de boekhoudkundige toekenning van de overnameprijs;

- € 105 mln aan coupons van hybride obligaties, die worden opgenomen als eigen vermogen onder IFRS;
- € -13 mln aan eenmalige disconteringskosten als gevolg van lagere disconteringsvoeten op de waardering van leefmilieukosten, gedeeltelijk gecompenseerd door de appreciatie-effecten van de Russische roebel op de schuld van de RusVinyl-joint venture;
- € 151 mln aan belastingimpact, waarvan € 167 mln gerelateerd is aan de bijzondere waardevermindering op olie en gas activiteiten;
€ -11 mln fusie- en overnamekosten voortvloeiend uit een pakket corrigerende maatregelen voor de desinvestering van de Polyamide-activiteiten.



KALENDER

- **Begin april 2020** 2019 geïntegreerde jaarverslag
- **6 mei 2020** Resultaten van het eerste kwartaal 2020
- **12 mei 2020** Jaarlijkse algemene vergadering
- **18 mei 2020** Finale dividend: ex-coupon datum
- **19 mei 2020** Finale dividend: registratiedatum
- **20 mei 2020** Finale dividend: betalingsdatum
- **29 juli 2020** Resultaten van het eerste halfjaar 2020
- **5 november 2020** Resultaten van de eerste 9 maanden 2020
- **26 februari 2021** Resultaten van het jaar 2020



LINKS

- **Persbericht**
- **Earnings toolkit:** financieel rapport, presentatie, excel tabellen, financiële & extra-financiële begrippenlijst
- **News corner**
- **Investors corner**
- **Analisten & Investeerders conference call (14:00 CET)**
- **2018 jaarlijks geïntegreerd rapport**



Investor Relations

Geoffroy Raskin
+32 2 264 1540

geoffroy.raskin@solvay.com

Jodi Allen

+1 609 860 4608

jodi.allen@solvay.com

Bisser Alexandrov

+32 2 264 3687

Bisser.alexandrov@solvay.com

Geoffroy d'Oultremont

+32 2 264 2997

geoffroy.doultremont@solvay.com

Media relations

Nathalie van Ypersele

+32 478 20 10 62

nathalie.vanyperselle@solvay.com

Brian Carroll

+32 2 264 15 30

Brian.carroll@solvay.com



Wettelijke bepaling als bescherming tegen onredelijke aansprakelijkheidsstellingen

Dit persbericht kan toekomstgerichte informatie bevatten. Toekomstgerichte verklaringen beschrijven verwachtingen, plannen, strategieën, doelen, toekomstige gebeurtenissen of intenties. De verwezenlijking van toekomstgerichte verklaringen die in dit persbericht staan, is onderworpen aan en is afhankelijk van risico's en onzekerheden verbonden aan verschillende factoren, waaronder algemene economische factoren, schommelingen van interestvoeten en wisselkoersen; veranderende marktcondities, concurrentie op producten, de aard van de productontwikkeling, het effect van verwervingen en verkopen, herstructureringen, terugtrekkingen van producten; goedkeuringen door regelgevers, het all-in scenario van onderzoeks- en innovatieprojecten en andere ongebruikelijke zaken. Om deze reden kunnen de actuele of toekomstige resultaten wezenlijk afwijken van de resultaat die expliciet gemeld worden of impliciet besloten zijn in dergelijke toekomstgerichte verklaringen. Mochten bekende of onbekende risico's of onzekerheden zich voltrekken of mochten onze aannames onjuist blijken te zijn, dan kunnen de daadwerkelijke resultaten sterk afwijken van de verwachte resultaten. Solvay verplicht zich niet om toekomstgerichte verklaringen publiekelijk te actualiseren of te herzien.



Solvay is een bedrijf van geavanceerde materialen en specialiteitschemicaliën, en zet zich in voor het ontwikkelen van oplossingen voor belangrijke maatschappelijke uitdagingen. Solvay innoveert en werkt samen met klanten wereldwijd in veel diverse eindmarkten. Haar producten zijn te vinden in vliegtuigen, auto's, batterijen, smart devices, medische toepassingen, alsook in de extractie van zowel mineralen als olie en gas, en dragen bij aan efficiëntie en duurzaamheid. Solvays lichtgewicht materialen bevorderen een schonere mobiliteit, de formuleringen optimaliseren het gebruik van grondstoffen, terwijl performance chemicals de lucht- en waterkwaliteit verbeteren.

Het hoofdkantoor is gevestigd in Brussel, met ongeveer 24 100 werknemers verspreid over 64 landen. In 2019 bereikte de netto-omzet € 10,2 mld, met de grote meerderheid van de activiteiten waar Solvay tot de wereldtop-drie behoort, resulterend in een EBITDA-marge van 23%. Solvay nv (**SOLB.BE**) staat genoteerd op Euronext in Brussel en Parijs Bloomberg: **SOLB.BB** - Reuters: **SOLB.BR** en in de Verenigde Staten worden de aandelen (**SOLVY**) verhandeld via een level -1 ADR programma. *(Cijfers houden rekening met de aangekondigde verkoop van Polyamides).*

Solvay SA/NV

Rue de Ransbeekstraat 310
B1120 Brussels Belgium

T: +32 2 264 2111

F: +32 2 264 3061

www.solvay.com

