

Gereguleerde informatie
Nazareth (België)/Rotterdam (Nederland), 6 augustus 2020

Omzetstijging van 9,1%; REBITDA steeg 13,2% naar € 62,9 miljoen

Impact COVID-19 pandemie beperkt

Hoofdpunten S1-2020 – Financieel

- Omzet steeg 9,1% naar € 278,8 miljoen (+14,0% CER¹); organische groei van 7,2% CER
- REBITDA² steeg 13,2% naar € 62,9 miljoen (+18,6% CER)
- REBITDA marge verbeterde naar 22,6% (S1-2019: 21,8%)
- EBIT steeg met 14,0% naar € 46,2 miljoen
- Nettowinst steeg naar € 31,6 miljoen (+144,0%)
- Operationele kasstroom van € 27,2 miljoen
- Netto financiële schuld/REBITDA-ratio van 2,35 per 30 juni 2020

Strategisch – Operationeel

- Alle regio's lieten een sterke ontwikkeling zien
- COVID-19 heeft ook in het tweede kwartaal van 2020 een beperkte invloed gehad:
 - Verschuiving van vraag gerelateerd aan planbare zorg naar COVID-19 gerelateerde zorg
 - Alle faciliteiten zijn volledig operationeel
 - Nagenoeg geen verstoringen in de supply chain
- Hogere strategische voorraden vanwege COVID-19
- Gedisciplineerde kostenbeheersing met oog op aanhoudende wereldwijde onzekerheid over gevolgen COVID-19

Rafael Padilla, CEO van Fagron: *“Het eerste semester van 2020 werd ook voor Fagron getekend door de COVID-19 pandemie. Onze sterke resultaten laten de kracht van onze diversificatie zien, zowel wat betreft regio's als producten. Wij zijn trots op ons team en hun maximale inzet in deze voor iedereen uitdagende tijden. Onze veerkracht en het ondernemerschap dat binnen de gehele onderneming aanwezig is, stellen ons in staat goed op de situatie in te spelen.*

Fagron kon enerzijds profiteren van een hogere vraag naar corona-gerelateerde producten, zoals de omzetgroei van Brands en Essentials laten zien. We hebben ons tot het uiterste ingespannen om de productbeschikbaarheid te waarborgen om onze klanten optimaal te kunnen blijven bedienen. Daarbij profiteerden wij van ons brede wereldwijde netwerk van leveranciers en de solide inrichting van onze supply chain.

¹ Constant Exchange Rates of constante wisselkoersen.

² EBITDA voor niet-recurrent resultaat.



Anderzijds kregen we te maken met een lagere vraag naar planbare zorg, wat met name een impact heeft op Compounding Services. In veel regio's zijn klinieken tijdelijk gesloten en zijn niet-kritische operaties uitgesteld. Ook nam de afgelopen maanden het doktersbezoek duidelijk af. Bij de activiteiten die hierdoor geraakt werden, hebben we zeer gedisciplineerd onze kosten gemanaged, zonder focus te verliezen op het versterken van onze positie op de lange termijn.

Alle regio's laten een sterke ontwikkeling zien. In Noord-Amerika en Latijns-Amerika heeft de hogere omzet dankzij de sterke vraag in Brands en Essentials in combinatie met effectief kostenmanagement geresulteerd in een sterk verbeterde REBITDA-marge.

Ook voor het komende semester zullen we ons beleid van het maximaal benutten van kansen en het kritisch blijven op kosten voortzetten. De COVID-19 uitbraak ontwikkelt zich in elke regio anders, en zelfs binnen regio's zijn de verschillen groot. In een aantal regio's zagen we in juni enig herstel optreden in planbare zorg, echter nog niet naar het niveau van voor de COVID-19 uitbraak. In andere regio's zien we de besmettingsgraad nog altijd oplopen. Dankzij onze productdiversificatie en bewezen strategie zijn wij goed gepositioneerd om op deze dynamische situatie in te spelen."

Update COVID-19

Supply chain

De supply chain van Fagron ondervindt nagenoeg geen verstoringen, mede dankzij ons wereldwijde netwerk van leveranciers waardoor wij over meerdere leveranciers per grondstof beschikken.

Productbeschikbaarheid is onder de huidige omstandigheden een kritische succesfactor, met name van producten waar een tekort aan dreigt door de plotselinge toename in de vraag. Voorraadniveaus worden nauwlettend gemonitord en gemitigeerd door het aanhouden van hogere voorraden voor specifieke producten. Daarnaast is Fagron goed voorbereid op alternatieve sourcing scenario's, onder meer dankzij haar uitgebreide wereldwijde netwerk van goedgekeurde leveranciers.

Tijdelijke verschuiving in vraag naar producten

De tijdelijke verschuiving in de vraag als gevolg van COVID-19 zagen we ook in het tweede kwartaal van 2020. Hoewel de maatregelen als gevolg van COVID-19 zich anders in tijd en intensiteit voordoen in de verschillende regio's, is het algemene beeld dat planbare zorg wordt uitgesteld of afgeschaald, terwijl de vraag naar specifieke producten ten behoeve van de COVID-19 zorg uitzonderlijk hoog is. In juni was in een aantal regio's herstel in de vraag naar planbare zorg zichtbaar, echter nog niet naar het niveau van voor de COVID-19 uitbraak. Per saldo is de impact van deze verschuivingen op de brutomarge zeer beperkt.

Maatregelen

De uitbraak van het virus, alsmede de maatregelen om het virus onder controle te krijgen, laat in iedere regio een andere ontwikkeling zien. In een aantal landen waar de maatregelen aan het begin van de zomer versoepeld werden, worden opnieuw restricties ingevoerd. In sommige regio's, met name in een aantal staten in de Verenigde Staten en in Brazilië, neemt het aantal besmettingen nog sterk toe. Er is dan ook sprake van een zeer diffuus beeld waarbij de onzekerheid groot blijft.

Ondanks dat Fagron op dit moment een beperkte en niet-materiële impact ziet op haar performance blijft de economische onzekerheid aanhouden. Om dit risico te mitigeren zal Fagron kritisch en gedisciplineerd haar kostenbasis, investeringen en cash flow blijven managen. Fagron heeft in de afgelopen maanden haar operationele kosten met succes onder controle gehouden door onder andere tijdelijk geen nieuwe werknemers aan te nemen op niet-sleutelposities en investeringen te temporiseren. Dit beleid zal gedurende de COVID-19 pandemie gehandhaafd blijven.



Update buy-and-build

In het eerste semester van 2020 heeft Fagron de overname van het Duitse Gako afgerond en is het partnership met Azelis voor de Australische markt tot stand gekomen. De afgelopen maanden zijn potentiële acquisities geen prioriteit geweest maar de focus op mogelijke overnames is voorzichtig aan het terugkeren. Fagron is alert op acquisitiekansen als die zich in de huidige marktdynamiek ontwikkelen.

Gako - Duitsland

Eind januari 2020 heeft Fagron de overname van de activiteiten van het Duitse Gako afgerond. Gako is wereldwijd een toonaangevende ontwikkelaar, fabrikant en leverancier van mengapparaten waarmee halfvaste dermatica, met name crèmes en zalven, direct in de eindverpakking of in een voorraadverpakking kunnen worden bereid door de apotheker. De transactie omvat alle technologieën, wetenschappelijke data en patenten en handelsmerken, evenals de productiefaciliteit van Gako in Bamberg (Duitsland). Gako realiseerde in 2019 een omzet van € 4,5 miljoen en een EBITDA-marge van ongeveer 15%.

Partnership Azelis - Australië

Begin februari 2020 is Fagron een partnership aangegaan met Azelis Australië voor de distributie van Essentials en Brands in Australië en Nieuw-Zeeland, om de gezamenlijke positionering in de competitieve Australische markt te versterken.

Update operationeel

Start bouw nieuwe herverpakkingsfaciliteit in Polen

Door COVID-19 is de realisatie van de nieuwe GMP-faciliteit voor het herverpakken van grondstoffen in Krakau, Polen iets vertraagd. Naar verwachting zal de nieuwe faciliteit begin 2021 operationeel zijn, waarna een structurele jaarlijkse margeverbetering van € 2 miljoen wordt verwacht.



Winst- en verliesrekening en balans

Winst- en verliesrekening (x € 1.000)	S1-2020	S1-2019	Δ
Netto-omzet	278.750	255.399	+9,1%
Brutomarge	166.557	155.934	+6,8%
<i>Als % van de netto-omzet</i>	59,8%	61,1%	
Operationele kosten	103.623	100.344	+3,3%
<i>Als % van de netto-omzet</i>	37,2%	39,3%	
EBITDA voor niet-recurrent resultaat	62.934	55.590	+13,2%
<i>Als % van de netto-omzet</i>	22,6%	21,8%	
Niet-recurrent resultaat	-1.654	-1.397	-18,4%
EBITDA	61.280	54.193	+13,1%
<i>Als % van de netto-omzet</i>	22,0%	21,2%	
Afschrijvingen en waardeverminderingen	15.084	13.663	+10,4%
EBIT	46.196	40.530	+14,0%
<i>Als % van de netto-omzet</i>	16,6%	15,9%	
Financieel resultaat	-7.172	-7.045	-1,8%
Winst vóór belastingen	39.024	33.485	+16,5%
Belastingen	-7.466	-6.714	-11,2%
Nettowinst uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	31.559	26.771	+17,9%
Resultaat beëindigde bedrijfsactiviteiten	0	-13.839	
Nettowinst	31.559	12.932	+144,0%
Recurrente nettowinst ³	32.822	28.006	+17,2%
Nettowinst uit voortgezette bedrijfsactiviteiten per aandeel (€)	0,44	0,37	
Recurrente nettowinst per aandeel (€)	0,46	0,39	
Gemiddeld aantal uitstaande aandelen	72.075.277	71.740.277	

Balans (x € 1.000)	30-06-2020	31-12-2019
Immateriële vaste activa	394.526	418.137
Materiële vaste activa	117.635	121.208
Latente belastingen	20.133	18.420
Financiële activa	3.676	4.287
Operationeel werkkapitaal	60.846	44.763
Overig werkkapitaal	-55.076	-63.251
Eigen vermogen	231.326	246.440
Voorzieningen en pensioenverplichtingen	9.450	11.431
Financiële instrumenten	548	507
Latente belastingschulden	1.942	339
Netto financiële schuld	298.476	284.847

³ Recurrente nettowinst wordt gedefinieerd als de winst vóór niet-recurrente elementen en herwaardering financiële derivaten, gecorrigeerd voor belastingen.



Toelichting bij de geconsolideerde resultaten

Winst- en verliesrekening

De **geconsolideerde omzet** bedroeg € 278,8 miljoen, een stijging van 9,1% (+14,0% tegen constante wisselkoersen) in vergelijking met het eerste semester van 2019. De organische groei bedroeg 3,1% (+7,2% tegen constante wisselkoersen). De omzetontwikkeling per regio wordt nader toegelicht in 'Kerncijfers per segment'.

De **brutomarge** steeg met 6,8% naar € 166,6 miljoen. De brutomarge als percentage van de omzet daalde met 130 basispunten ten opzichte van het eerste semester van 2019 naar 59,8%, maar verbeterde met 30 basispunten ten opzichte van het tweede semester van 2019.

De **operationele kosten** als percentage van de omzet bedroegen 37,2% in het eerste semester van 2020. Dit is een daling van 210 basispunten ten opzichte van 39,3% in het eerste semester van 2019.

De **EBITDA voor niet-recurrent resultaat** (REBITDA) steeg in het eerste semester van 2020 met 13,2% naar € 62,9 miljoen. De REBITDA als percentage van de omzet steeg met 80 basispunten naar 22,6%.

Het **niet-recurrent resultaat** bedroeg € 1,7 miljoen negatief en heeft onder meer betrekking op herstructureringskosten en acquisitiekosten.

De **EBITDA** steeg met 13,1% naar € 61,3 miljoen. De EBITDA-marge steeg met 80 basispunten naar 22,0%.

De **afschrijvingen en waardeverminderingen** bedroegen € 15,1 miljoen, een stijging van 10,4% ten opzichte van € 13,7 miljoen in het eerste semester van 2019.

De **EBIT** bedroeg € 46,2 miljoen, een stijging van 14,0% in vergelijking met het eerste semester van 2019. De EBIT-marge steeg met 70 basispunten naar 16,6%.

Het **financieel resultaat** bedroeg € 7,2 miljoen negatief ten opzichte van € 7,0 miljoen negatief in het eerste semester van 2019.

De **effectieve belastingdruk** als percentage van de winst vóór belastingen bedroeg 19,1% in het eerste semester van 2020 (S1-2019: 20,1%). De **effectieve contante belastingdruk** bedroeg 25,4% in het eerste semester van 2020 (S1-2019: 25,4%).

De **nettowinst** bedroeg € 31,6 miljoen, een stijging van 144,0% ten opzichte van het eerste semester van 2019. De **recurrente nettowinst** bedroeg € 32,8 miljoen, een stijging van 17,2% ten opzichte van € 28,0 miljoen in het eerste semester van 2019.

Financiële positie

Het **operationeel werkkapitaal** als percentage van de omzet bedroeg 10,8%, een stijging van 270 basispunten ten opzichte van 31 december 2019. Deze stijging was met name het gevolg van het aanhouden van hogere voorraden in Europa om productbeschikbaarheid van een aantal specifieke producten te waarborgen. Ook in Noord-Amerika en Latijns-Amerika houdt Fagron strategisch hogere voorraden aan.

De **netto financiële schuld** steeg in het eerste semester van 2020 met € 13,6 miljoen naar € 298,5 miljoen. De netto financiële schuld/REBITDA-ratio bedroeg 2,35 op 30 juni 2020 (2,33 op 31 december 2019).



De onderstaande tabel geeft een overzicht van de ontwikkeling van de netto financiële schuld in het eerste semester van 2020.

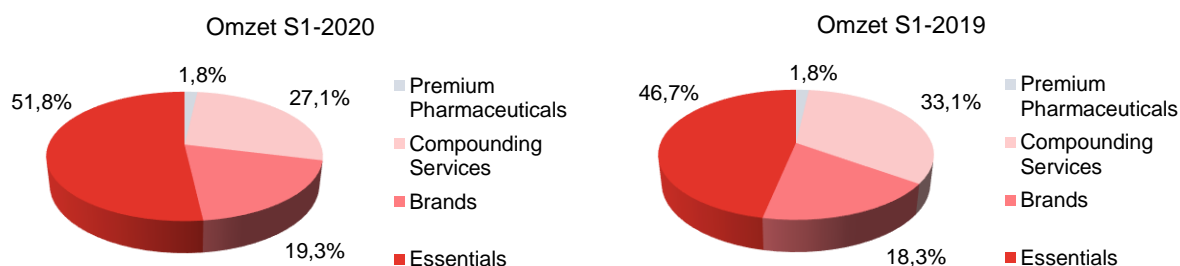
(x € 1.000)	
Netto financiële schuld op 31 december 2019	284.847
Operationele kasstroom	-27.167
Acquisities	8.888
Investerings	9.991
Betaalde dividenden	3.638
Netto rentelasten	8.242
Valutakoersverschillen	7.130
Impact IFRS 16	2.907
Netto financiële schuld op 30 juni 2020	298.476

De **netto operationele capex** van € 10,0 miljoen (3,6% van de omzet) in het eerste semester van 2020 lag beneden het niveau van dezelfde periode van 2019 (€ 10,3 miljoen, 4,0% van de omzet). De capex is vooral opgebouwd uit investeringen in een nieuwe herverpakingsfaciliteit voor grondstoffen in Polen, bestaande faciliteiten in de Verenigde Staten en Brazilië, automatisering van logistieke processen en software implementaties.

Kerncijfers per segment

Fagron (exclusief HL Technology)

(x € 1.000)	S1-2020	S1-2019	Δ
Omzet	278.750	251.019	+11,0%
REBITDA ⁴	62.934	54.777	+14,9%
REBITDA marge	22,6%	21,8%	



De omzet van Fagron (exclusief HL Technology dat in oktober 2019 is verkocht) steeg in het eerste semester van 2020 met 11,0% (+16,0% tegen constante wisselkoersen) naar € 278,8 miljoen. De organische omzetgroei bedroeg 3,1% (+7,2% tegen constante wisselkoersen). De REBITDA steeg met 14,9% naar € 62,9 miljoen. De REBITDA als percentage van de omzet steeg met 80 basispunten naar 22,6%.

De onderstaande tabel geeft een overzicht van de omzetontwikkeling en valuta-effecten van Fagron (exclusief HL Technology) in het eerste semester van 2020.

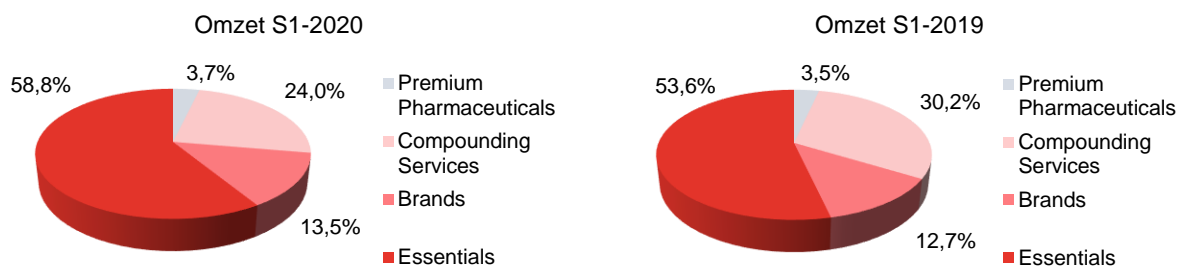
⁴ EBITDA voor niet-recurrent resultaat.



(x € 1.000)	Impact
Omzet in S1-2019	251.019
Ontwikkeling Europa ⁵	+4.873
Ontwikkeling Latijns-Amerika	+5.071
Ontwikkeling Noord-Amerika	+8.244
Valuta-effect BRL/euro	-11.361
Valuta-effect US\$/euro	+1.987
Valuta-effect overig	-910
Bijdrage acquisities	+19.828
Omzet in S1-2020	278.750

Fagron Europa⁶

(x € 1.000)	S1-2020	S1-2019	Δ
Omzet	137.549	128.677	+6,9%
REBITDA ⁷	33.448	34.591	-3,3%
REBITDA-marge	24,3%	26,9%	



De omzet van het segment Europa steeg in het eerste semester van 2020 met 6,9% (+7,6% tegen constante wisselkoersen) naar € 137,5 miljoen. Gecorrigeerd voor de overnames van Dr. Kulich Pharma (Tsjechië) en Gako (Duitsland), bedroeg de organische groei 3,2% (+3,8% tegen constante wisselkoersen). De REBITDA als percentage van de omzet daalde met 260 basispunten naar 24,3%.

Brands en Essentials lieten een sterke groei in het eerste semester zien, terwijl Compounding Services een forse daling liet zien. Bij Brands en Essentials droeg de toegenomen vraag naar corona-gerelateerde producten bij aan de sterke omzetontwikkeling. Daarnaast droegen de acquisities van Dr. Kulich in 2019 en Gako in 2020 bij aan de groei van Brands en Essentials.

Bij Compounding Services werd het effect van het uitstel van planbare zorg en het uitstel van doktersbezoek slechts voor een beperkt deel gecompenseerd door een sterke vraag naar steriele bereidingen die gebruikt worden op de intensive care en in de palliatieve zorg. De planbare zorg wordt sinds begin juni in de meeste markten weer langzaam opgestart, maar de volumes zijn nog niet op het niveau van voor de COVID-19 uitbraak. Premium Pharmaceuticals presteerde goed in het eerste semester van 2020 ondanks dat een aantal productregistraties als gevolg van COVID-19 is vertraagd.

⁵ Het segment Europa omvat de activiteiten van Fagron in Europa, Zuid-Afrika en Australië.

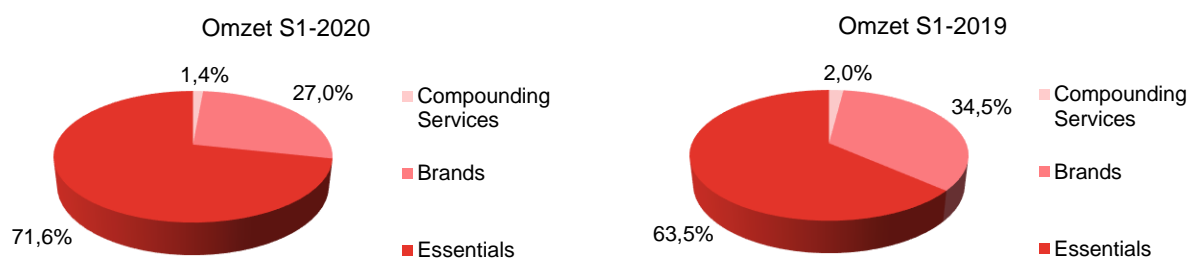
⁶ Het segment Europa omvat de activiteiten van Fagron in Europa, Zuid-Afrika en Australië.

⁷ EBITDA voor niet-recurrent resultaat.



Fagron Latijns-Amerika

(x € 1.000)	S1-2020	S1-2019	Δ
Omzet	61.045	52.417	+16,5%
REBITDA ⁸	12.758	10.385	+22,8%
REBITDA-marge	20,9%	19,8%	



De omzet van het segment Latijns-Amerika steeg in het eerste semester van 2020 met 16,5% (+42,3% tegen constante wisselkoersen) naar € 61,0 miljoen. Gecorrigeerd voor de acquisities van Cedrosa in Mexico en Ortofarma, Levviale en Apace (Brazilië) is de omzet met 12,2% gedaald (+9,7% tegen constante wisselkoersen). De REBITDA steeg met 22,8% naar € 12,8 miljoen. De REBITDA marge steeg met 110 basispunten naar 20,9%, met name dankzij een goede beheersing van de operationele kosten.

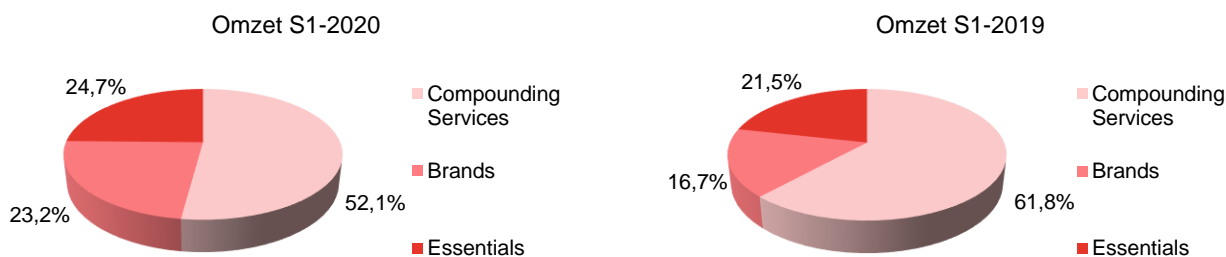
Het aandeel Essentials nam sterk toe door zowel organische groei, waar de vraag naar Corona-gerelateerde producten belangrijk aan bijdroeg, als door een sterke bijdrage van de in 2019 overgenomen ondernemingen. Ook Brands liet over de hele linie een organische omzetgroei zien, ondanks een lager activiteitsniveau onder voorschrijvers. Sommige klinieken en praktijken zijn (tijdelijk) gesloten en doktersbezoek wordt uitgesteld. Dit werd per saldo gecompenseerd door de toename van de vraag naar corona-gerelateerde producten. De Compounding Services activiteiten in Colombia, relatief klein in de totale omzet van Latijns-Amerika, lieten een omzetsdaling zien aangezien het merendeel van de voorschrijvers, als gevolg van de overheidsmaatregelen, gesloten zijn.

⁸ EBITDA voor niet-recurrent resultaat.



Fagron Noord-Amerika

(x € 1.000)	S1-2020	S1-2019	Δ
Omzet	80.156	69.924	+14,6%
REBITDA ⁹	16.729	9.801	+70,7%
REBITDA-marge	20,9%	14,0%	



De omzet van het segment Noord-Amerika steeg in het eerste semester van 2020 met 14,6% (+11,8% tegen constante wisselkoersen) naar € 80,2 miljoen, dankzij een sterke performance van Brands en Essentials. De REBITDA steeg met 70,7% naar € 16,7 miljoen. De REBITDA-marge steeg met 690 basispunten naar 20,9% in vergelijking met het eerste semester van 2019, met name dankzij strikte kostenbeheersing, het uifasieren van een aantal verlieslatende nucleaire producten bij AnazaoHealth, een veranderde productmix en benutting van schaal- en synergievoordelen na de integratie van Humco.

De steriele activiteiten van Fagron (Compounding Services) in de Verenigde Staten lieten een lichte daling zien van 3,3% (-5,7% tegen constante wisselkoersen) en daalden als aandeel van de totale omzet door de sterke toename in Brands en Essentials. Fagron Sterile Services realiseerde een omzetsstijging van 2,3% (-0,2% tegen constante wisselkoersen). AnazaoHealth realiseerde een omzetsdaling van 7,3% (-9,6% tegen constante wisselkoersen).

De omzetgroei van Fagron Sterile Services werd geremd door de (tijdelijke) sluiting van klinieken, uitstel van planbare zorg, alsmede het afgenomen doktersbezoek als gevolg van COVID-19. De steriele bereidingsfaciliteiten in Wichita liggen onverminderd op koers om de afgegeven lange termijn omzetdoelstelling te realiseren. Wel kan er, afhankelijk van de verdere ontwikkeling van COVID-19, vertraging optreden. Bij AnazaoHealth zorgde de (tijdelijke) sluiting van klinieken voor een omzetsdaling in het eerste semester van 2020. Daarnaast worden een aantal nucleaire producten met een lage marge niet meer bereid als gevolg van de eind 2019 doorgevoerde productfocus.

Brands en Essentials zetten ook in het tweede kwartaal van 2020 de sterke omzetgroei door. Dit heeft geleid tot een omzetgroei van 43,6% (+40,0% tegen constante wisselkoersen) over het eerste semester van 2020. De activiteiten lieten over de gehele linie een sterke performance zien en de commerciële synergieën en schaalvoordelen als gevolg van de intensieve samenwerking tussen Fagron en het in april 2018 overgenomen Humco droegen bij aan deze positieve ontwikkeling. Daarnaast nam de vraag naar een aantal specifieke corona-gerelateerde producten toe.

⁹ EBITDA voor niet-recurrent resultaat.



Inschrijvingsrechtenplan 2020

Op 4 augustus 2020 heeft de raad van bestuur van Fagron het Inschrijvingsrechtenplan 2020 goedgekeurd, bestemd voor werknemers van de onderneming en haar dochterondernemingen, binnen het kader van het toegestane kapitaal. Onder het nieuwe Inschrijvingsrechtenplan werden 2.600.000 inschrijvingsrechten gecreëerd, onder voorbehoud van acceptatie, welke zullen worden aangeboden aan de begunstigen van het plan. De inschrijvingsrechten hebben een uitoefenperiode van tien jaar vanaf de datum van het aanbod. De inschrijvingsrechten zijn niet overdraagbaar en kunnen in principe niet worden uitgeoefend vóór augustus 2023. Elk inschrijvingsrecht geeft de houder het recht om in te schrijven op één nieuw Fagron-aandeel. Indien de inschrijvingsrechten worden uitgeoefend, zal Fagron de notering van de resulterende nieuwe aandelen op Euronext Brussel/Amsterdam aanvragen. De inschrijvingsrechten als zodanig worden op geen enkele beurs genoteerd.

Het totale aandelenkapitaal van Fagron bedraagt momenteel € 496.496.586,18; het totaal aantal stemrechtverlenende effecten is 72.178.904, wat ook het totaal aantal stemrechten is (de "noemer"). Het totale aantal inschrijvingsrechten dat recht geeft om in te schrijven op nog niet uitgegeven effecten is 1.247.500 onder verschillende uitstaande warrantenplannen en inschrijvingsrechtenplannen voor werknemers, wat gelijk is aan 1.247.500 stemrechten die mogelijk voortvloeien uit de uitoefening van die warranten/inschrijvingsrechten. Dit is exclusief de 2.600.000 inschrijvingsrechten van het Inschrijvingsrechtenplan 2020, die werden gecreëerd onder voorbehoud van acceptatie. Fagron heeft geen converteerbare obligaties of aandelen zonder stemrecht uitstaan.

Conference call

Fagron organiseert vandaag een conference call om meer informatie te verstrekken over de resultaten over het eerste semester van 2020. De conference call begint om 9:30am CET. Vanaf 10 minuten vóór aanvang kunt u inbellen met behulp van onderstaande nummers en bevestigingscode:

België/Europa	+32 2 404 0659
Nederland	+31 20 703 8211
Spanje	+34 91 419 2307
Verenigd Koninkrijk	+44 330 336 9128
Verenigde Staten	+1 323 794 2575
Bevestigingscode	8266351

Vanaf 7 augustus 2020 is de conference call te beluisteren of te downloaden op de website van Fagron (<http://investors.fagron.com/>).

Financiële kalender 2020

13 oktober Trading update, derde kwartaal 2020

Resultaten en trading updates worden om 07.00 CET gepubliceerd.

Voor meer informatie

Constantijn van Rietschoten
Chief Communications Officer
Tel. +31 6 53 69 15 85
constantijn.van.rietschoten@fagron.com

Profiel Fagron

Fagron is een toonaangevende mondiale onderneming actief in farmaceutische bereidingen en richt zich op het leveren van gepersonaliseerde farmaceutische zorg aan ziekenhuizen, apotheken, klinieken en patiënten in 36 landen wereldwijd.



De Belgische vennootschap Fagron NV is gevestigd in Nazareth en is genoteerd aan Euronext Brussel en Euronext Amsterdam onder het ticker symbool 'FAGR'. De operationele activiteiten van Fagron worden aangestuurd vanuit de Nederlandse vennootschap Fagron BV. Het hoofdkantoor van Fagron BV is gevestigd in Rotterdam.

Belangrijke informatie met betrekking tot toekomstgerichte verklaringen

Bepaalde verklaringen in dit persbericht kunnen mogelijk als toekomstgericht worden beschouwd. Dergelijke toekomstgerichte verklaringen zijn gebaseerd op huidige verwachtingen, en worden beïnvloed door verschillende risico's en onzekerheden. Fagron kan bijgevolg geen garantie geven dat dergelijke toekomstgerichte verklaringen zich zullen materialiseren en neemt geen verplichting op zich om enige toekomstgerichte verklaring bij te werken of te herzien, hetzij als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of een andere reden.