

# Nokia Oyj:n vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja koko vuoden 2019 katsaus

Koko vuoden 2019 laimennettu ei-IFRS osakekohtainen tulos oli 0,22 euroa viimeisen neljänneksen vahvan liikevaihdon ja liikevoittoprosentin ansiosta

- Nettokassa oli 1,7 miljardia euroa viimeisen neljänneksen 1,4 miljardin euron kassavirran myötä
- Aseman vahvistuminen 5G-sopimuksissa jatkuu; 66 kaupallista sopimusta ja 19 käyttöön otettua verkkoa
- Vahvaa edistymistä strategisilla alueilla; ohjelmisto- ja yritysasiakasliiketoiminta-alueilla
- Operatiivisen toiminnan odotetaan paranevan vuonna 2020 edellisvuoteen verrattuna

## Toimitusjohtaja Rajeev Suri kommentoi vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja koko vuoden 2019 tulosta

Nokian vuoden 2019 viimeisen neljänneksen tulos oli vahva päätös haastavalle vuodelle. Kehitys oli vahvaa monilla liiketoiminta-alueilla vuosineljänneksen aikana, liikevoitto parani hieman vuoden 2018 vastaavasta ajanjaksosta, vapaa kassavirtamme oli vankka ja nettokassamme kasvoi 1,7 miljardiin euroon.

Jos tarkastelen Nokian koko vuoden 2019 suoritusta, näimme hyvää kehitystä strategisilla painopistealueillamme yritysasiakas- ja ohjelmistoliiketoiminnassa. Nokia Enterprise -liiketoiminta suoriutui erittäin hyvin tavoitteessaan saavuttaa kaksinumeroinen myynnin kasvu, markkinat päihittäen. Nokia Software -segmentti osoitti pitkän aikavälin potentiaalinsa, parantaen kannattavuuttaan vuoteen 2018 verrattuna. Lisäksi IP Routing -liiketoiminta jatkoi asemansa huomattavaa vahvistamista, lisäten merkittävästi markkinaosuutta ja parantaen kannattavuuttaan haastavalla markkinalla, ja Nokia Technologies -liiketoiminnan kannattavuus säilyi vahvana.

Tiedämme kuitenkin, että kohtasimme haasteita Mobile Access -liiketoiminnassa ja kassavirran tuottamisessa. Keskitymme tiukasti näihin kahteen alueeseen vuoden 2020 aikana ja uskomme tämän olevan asteittaisen parannuksen vuosi, kun käynnissä olevat toimenpiteemme alkavat tuottaa tulosta. Mobile Access -liiketoiminnassa odotamme kehitystä, jota tukevat ”5G Powered by ReefShark” -tuotevalikoiman toimitusten kasvu, tuotekustannusten alentuminen, parempi

asiakassopimusten kaupallinen hallinta ja palveluliiketoiminnan operatiivisen suorituksen vahvistuminen.

Mitä tulee kassavirran tuottamiseen, suorituksemme parantamiseksi on käynnissä laajoja operatiivisia toimenpiteitä. Kuten kerroimme kolmannen neljänneksen katsauksessamme, hallituksemme on ilmoittanut odottavansa osingonjaon jatkuvan, kun Nokian nettokassa-asema paranee noin 2 miljardiin euroon. Ottaen huomioon kassavirran tyyppillisen kausiluonteisuuden, emme odota saavuttavamme tuota tasoa tämän vuoden kolmen ensimmäisen neljänneksen aikana. Jos ylitämme 2 miljardin euron tason sen jälkeen, hallitus arvioi mahdollisuutta ehdottaa osingon jakamista tilikaudelta 2020.

Vaikka uskon, että vuosi 2020 tuo mukanaan haasteita, luotan siihen, että olemme ottamassa oikeita askeleita, jotka mahdollistavat jatkuvan parannuksen tämän vuoden aikana ja asemoivat meidät vahvempaan vuoteen 2021.

**Vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja tammi-joulukuun raportoidut ja ei-IFRS luvut. Katso lisätietoja Tilinpäätöstietojen liitetiedosta 1, Laadintaperiaatteet, liitetiedosta 2, Ei-IFRS-täsmäytys ja liitetiedosta 13, Tunnusluvut**

EUR milj. (paitsi osakekohtainen tulos, EUR)	10- 12/2019	10- 12/2018	Muutos 10- 12/2019 vrt. 10- 12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi- muutosten vaikutusta 10- 12/2019 vrt. 10-12/2018	1- 12/2019	1- 12/2018	Muutos 1- 12/2019 vrt. 1- 12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi- muutosten vaikutusta 1- 12/2019 vrt. 1-12/2018
Liikevaihto	<b>6 903</b>	6 869	0 %	-1 %	<b>23 315</b>	22 563	3 %	1 %
Liikevoitto/-tappio	<b>803</b>	552	45 %		<b>485</b>	-59		
Liikevoittoprosentti	<b>11,6 %</b>	8,0 %	360pp		<b>2,1 %</b>	-0,3 %	240pp	
Osakekohtainen tulos, laimennettu	<b>0,10</b>	0,03	233 %		<b>0,00</b>	-0,10		
<i>Liikevoitto/-tappio (ei-IFRS)</i>	<b>1 134</b>	1 120	1 %		<b>2 003</b>	2 180	-8 %	
<i>Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)</i>	<b>16,4 %</b>	16,3 %	10pp		<b>8,6 %</b>	9,7 %	-110pp	
<i>Osakekohtainen tulos, laimennettu (ei-IFRS)</i>	<b>0,15</b>	0,13	15 %		<b>0,22</b>	0,23	-4 %	
Nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset <sup>1</sup>	<b>1 730</b>	3 053	-43 %		<b>1 730</b>	3 053	-43 %	

<sup>1</sup>Nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset eivät sisällä vuokravelkoja

- Koko vuoden 2019 laimennettu ei-IFRS osakekohtainen tulos, ei-IFRS liikevoittoprosentti ja jatkuva vapaa kassavirta olivat ohjeistuksemme mukaisia.
- Vuoden 2019 viimeisen neljänneksen liikevaihto oli 6,9 miljardia euroa pysyen lähes samana verrattuna vuoden 2018 viimeiseen neljännekseen. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta liikevaihto laski 1 %. Ilman vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja vuoden 2018 viimeisen neljänneksen kertaluonteista lisenointitoiminnan liikevaihtoa Nokian liikevaihto kasvoi 1 %, mikä johtui toimialan kysynnän yleisestä parantumisesta ja erityisesti yritysasiakasliiketoiminnan vahvasta kasvusta, jonka taustalla oli tehtäväkriittisten verkkoratkaisujen kysynnän kasvu. Koko vuoden 2019 liikevaihto oli 23,3 miljardia euroa, kun se oli 22,6 miljardia euroa koko vuonna 2018.
- Vuoden 2019 viimeisen neljänneksen laimennettu ei-IFRS osakekohtainen tulos oli 0,15 euroa, kun se oli 0,13 euroa vuoden 2018 viimeisellä neljänneksellä. Tämä johtui ensisijaisesti Nokian kustannussäästöohjelman etenemisen jatkumisesta, minkä seurauksena toimintakulut laskivat Networks-, Nokia Software- ja Nokia Technologies -segmenteissä. Bruttokatteen lasku tasoitti tätä osin erityisesti Networks-segmentin Mobile Access -liiketoiminnassa. Nokian koko vuoden 2019 laimennettu ei-IFRS-osakekohtainen tulos oli 0,22 euroa, kun se oli 0,23 euroa koko vuonna 2018.
- Vuoden 2019 viimeisen neljänneksen raportoitu laimennettu osakekohtainen tulos oli 0,10 euroa, kun se oli 0,03 euroa vuoden 2018 viimeisellä neljänneksellä, ensisijaisesti Nokian kustannussäästöohjelman etenemisen jatkumisen, alhaisempien transaktio- ja integraatiokulujen, alhaisempien tuloverojen sekä muiden tuottojen ja kulujen nettovaikutukseltaan positiivisen vaihtelun vuoksi. Tätä tasoitti osittain alhaisempi bruttokate johtuen pääasiassa liiketoiminnan suoriutumisen. Nokian koko vuoden 2019 raportoitu voitto oli 18 miljoonaa euroa ja laimennettu osakekohtainen tulos 0,00 euroa, kun koko vuoden 2018 tappio oli 549 miljoonaa euroa ja laimennettu osakekohtainen tulos oli -0,10 euroa.

- Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset kasvoivat noin 1,4 miljardilla eurolla edelliseen neljännekseen verrattuna, minkä seurauksena nettokassa oli noin 1,7 miljardia euroa.

## Osinko

Nokia alkoi jakaa osinkoja neljässä erässä vuosineljänneksittäin tilikaudesta 2018 alkaen. 21.5.2019 pidetty varsinainen yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään enintään 0,20 euron varojenjaosta per osake. Osinko maksetaan vuosineljänneksittäin valtuutuksen voimassaoloaikana, jollei hallitus perustellusta syystä päätä toisin. Valtuutuksen mukaisesti hallitus päätti jakaa osingon ensimmäisen ja toisen erän, yhteensä 0,10 euroa. Hallitus päätti 24.10.2019 keskeyttää osingonjaon ja päätti, ettei tilikauden 2018 osinkojen kolmatta ja neljättä neljännesvuosittaista erää makseta. Näin voidaan a) taata Nokian kyky lisätä 5G-investointeja, b) jatkaa investointeja kasvaville yritysasiakasliiketoiminnan ja ohjelmistojen strategisille painopistealueille ja c) vahvistaa Nokian kassa-asemaa. Tämä oli linjassa Nokian osinkokäytännön kanssa, jonka mukaan osinkopäätökset tehdään Nokian kassa-asema ja odotettavissa oleva kassavirta huomioiden.

Hallitus odottaa osingonjaon jatkuvan, kun Nokian nettokassa-asema paranee noin 2 miljardiin euroon, ottaen huomioon Nokian odotettavissa olevan kassavirran. Hallitus tekisi erillisen päätöksen kustakin varojenjaosta ja jokainen päätös julkistettaisiin erikseen neljännesvuosittaisten taloudellisten katsausten yhteydessä.

Koska odotamme vuoden 2020 kassavirtojemme olevan samalla tavalla kausiluontoisia kuin vuonna 2019, arvioimme nettokassan olevan alle 2 miljardia euroa vuoden 2020 kolmen ensimmäisen neljänneksen aikana. Koska osinkoja maksettaisiin aikaisintaan vuoden 2021 ensimmäisellä neljänneksellä, uskomme, että on käytännöllisempää huomioida tämä mahdollinen osingonmaksukyky tilikauden 2020 osingonjakoehdotuksessa. Tämän vuoksi hallitus ei ehdota osingonjakoa tilikaudelta 2019 eikä osingonjakoa koskevaa valtuutusta. Vuoden 2020 viimeisen neljänneksen jälkeen hallitus arvioi mahdollisuutta ehdottaa osingonjakoa tilikaudelle 2020, huomioiden nettokassan ja näkymät vuodelle 2021.

## Networks-segmentin Mobile Access -liiketoiminnan keskeisiä operatiivisia tunnuslukuja

Tilikaudella 2020 Nokia aikoo julkaista raportoitavaan Networks-segmenttiimme kuuluvan Mobile Access -liiketoiminnan keskeisiä operatiivisia tunnuslukuja. Mobile Access -liiketoiminta sisältää tuotepainotteisen Mobile Networks -toimintasegmenttimme ja Global Services -toimintasegmenttimme. Vaikka nämä operatiiviset tunnusluvut eivät mittaa Nokian taloudellista suoritusta, ne tarjoavat parempaa läpinäkyvyyttä Mobile Access -liiketoiminnan operatiiviseen kehitykseen.

Mobile Access -liiketoiminnassa keskitymme kannattavuuteen neljällä keskeisellä toimella:

- Ensimmäiseksi; jatkuva tuotekustannusten alentaminen
- Toiseksi; kilpailukyvyyn edellyttämän mittakaavaedun ylläpitäminen
- Kolmanneksi; asiakkassopimusten hallinnan ja sopimuskurinalaisuuden parantaminen
- Neljänneksi: palveluliiketoiminnan operatiivisen tehokkuuden jatkuva parantaminen.

Aiomme julkaista päivityksen seuraavasta kahdesta tunnusluvusta vuoden 2020 jokaisessa osavuositarkastuksessa:

- Ensimmäiseksi, ”5G Powered by ReefShark”-n toimitustemme osuus 5G-toimituksistamme, osoittaaksemme edistymisen 5G-tuotekustannusten alentamisessa. Näiden uusien tuotteiden osuus 5G-tuotetoimituksistamme oli noin 10 % vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä, ja arvioimme osuuden kasvavan asteittain vuoden 2020 aikana niin, että vuoden lopussa se on yli 35 %. Arvioimme, että vuoden 2021 lopussa osuus on noin 70 % ja että tämä muutos on pääosin valmis vuonna 2022.
- Toiseksi, painotettu 5G-sopimusten voittoaste. Tässä mittarissa otetaan huomioon asiakkaan koko ja se määrittää, kuinka hyvin pystymme muuttamaan vuoden 2018 lopun 4G-asemaamme, samalla kuin laajennamme 5G-asemaamme asiakkuuksiin, joissa meillä ei aiemmin ole ollut 4G-asennuskantaa. Vuoden 2019 viimeisen neljänneksen lopussa 5G-sopimusten voittoasteemme oli yli 100 % Kiinan ulkopuolella ja noin 95 %:n tasolla Kiina mukaan luettuna, mikä kertoo vahvasta suorituskyvystä.

Lisäksi aiomme tarjota laadullisen päivityksen seuraavista operatiivisista tunnusluvuista vuoden 2020 jokaisessa osavuositarkastuksessa:

- 4G- ja 5G-mobiiliradioiden markkinaosuutemme ilman Kiinaa liukuvan neljän vuosineljänneksen ajanjakson aikana, osoittaaksemme ylläpitävämme kilpailukyvyn edellyttämää mittakaavaa. Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä osuutemme oli noin 27 %, ja arvioimme sen olevan vuoden 2020 lopussa noin 27 %.

## Näkymät

### Koko vuosi 2020

Osakekohtainen tulos, laimennettu (ei-IFRS)	0,25 euroa +/- 5 senttiä
Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)	9,5 % +/- 1,5 prosenttiyksikköä
Jatkuva vapaa kassavirta <sup>1</sup>	Positiivinen

### Pitkä aikaväli (3–5 vuotta)

Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)	12–14 %
Vuotuinen voitonjako osakkeenomistajille	Tulosperusteisesti kasvava osinko noin 40–70 % laimennetusta ei-IFRS-osakekohtaisesta tuloksesta ottaen huomioon Nokian kassa-aseman sekä odotetun kassavirtakehityksen. Vuotuinen varojenjakoa tapahtuisi vuosineljänneksittäin jaettavana osinkona.

<sup>1</sup> Vapaa kassavirta = Liiketoiminnan nettorahavirta - käyttöomaisuusinvestoinnit + aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden myynti - pitkäaikaisten sijoitusten lisäys + pitkäaikaisten sijoitusten myynti.

## Merkittävimmät Nokian näkymiin vaikuttavat tekijät

### Muun muassa seuraavien tekijöiden arvioidaan vaikuttavan Networks- ja Nokia Software -segmentteihin:

- Odotamme menestyvämmä jokseenkin ensisijaisten kohdemarkkinoidemme mukaisesti, joiden arvioidaan pysyvän lähes ennallaan koko vuonna 2020 ilman valuuttakurssimuutosten vaikutuksia, Kiinaa lukuun ottamatta. Olemme päättäneet jättää Kiinan pois, koska markkinaosuuden tavoitteluun Kiinassa liittyy merkittäviä kannattavuushaasteita ja alueen markkinadynamiikassa on joitakin yksilöllisiä piirteitä ([uusi kommentti](#)).
- Odotamme kausiluontoisuuden olevan vuonna 2020 samankaltaista kuin vuonna 2019, ja suurimman osan liikevoitosta ja vapaasta kassavirrasta odotetaan syntyvän viimeisellä neljänneksellä ([uusi kommentti](#)).
- Voimakas kilpailu, joka vaikuttaa erityisesti Mobile Access -liiketoimintaan ja jonka odotetaan jatkuvan kiivaana koko vuonna 2020, joidenkin kilpailijoiden pyrkiessä kasvattamaan osuuttaan 5G:n käyttöönoton varhaisessa vaiheessa
- Arviomme, jonka mukaan nopeutamme tuotteidemme kehityssuunnitelmia ja kustannuskilpailukykyämme 5G-lisäinvestoinneilla vuonna 2020, minkä ansiosta voimme edistää tuotekustannusten alenemista ja ylläpitää kilpailukyvyyn vaatimaa mittakaavaa ([uusi kommentti](#)).
- Arvioimme parantavamme automaatiota ja tuottavuutta lisäinvestoinneilla digitalisaatioon vuonna 2020.
- Asiakasfuusioon liittyvät tilapäiset käyttöomaisuusinvestointien rajoitteet Pohjois-Amerikassa sekä muut mahdolliset asiakkaidemme fuusiot ja yrityskaupat.
- Asiakaskysyntä voi heikentyä ja riski kasvaa lisää Intiassa, maan korkeimman oikeuden pidettyä ennallaan päätöksen, jonka mukaan televiestintäyritysten pitää maksaa takautuvia lisenssi- ja taajuusaluemaksuja ([uusi kommentti](#)).
- Tilapäisen häiriön mahdollisuus erityisesti toimitusketjussamme koronavirusepidemian vuoksi ([uusi kommentti](#))
- Tiettyjen projektien valmistumisen ja hyväksymisen ajoitus.
- Jotkin asiakkaat uudelleenarvioivat verkkotoimittajiensa toimintaa tietoturvariskien näkökulmasta, mikä luo lyhyellä aikavälillä painetta investoida pitkän aikavälin hyödyn saavuttamiseksi.
- Odotamme tutkimus- ja kehitystoiminnan tuottavuuden paranevan ja tukitoimintojen kustannusten vähenevän onnistuneesti toteutetun kustannussäästöohjelmamme tuloksena. Tästä kerrotaan tarkemmin tämän katsauksen osiossa Kustannussäästöohjelma.
- Tuotejakaumamme ja alueellinen jakaumamme, mukaan lukien ensimmäisen sukupolven 5G-tuotteidemme korkea kustannustaso.
- Makrotalous, toimiala ja kilpailudynamiikka.

### Muun muassa seuraavien tekijöiden arvioidaan vaikuttavan Nokia Technologies -segmenttiin:

- Älypuhelinvalmistajien, autoteollisuusyhtiöiden ja kuluttajaelektronikkayhtiöiden kanssa solmittavien ja jo voimassa olevien patenttilisenssisopimusten ajoitus ja arvo

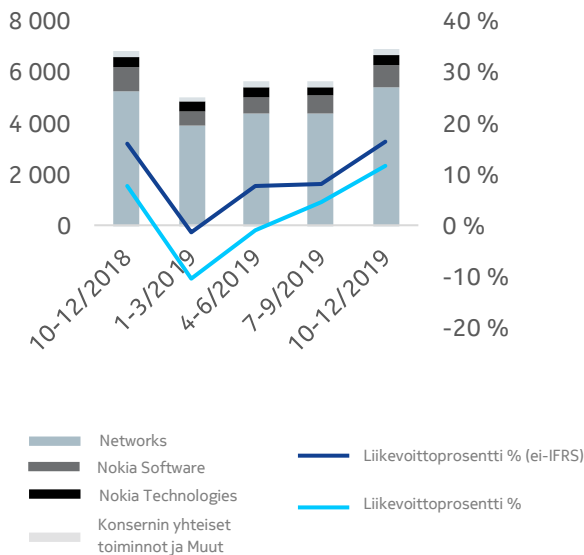
- Tavaramerkki- ja teknologialisensointitoiminnan tulos
- Immateriaalioikeuksiemme puolustamisesta ja ylläpidosta johtuvat kulut
- Säädosympäristö

#### Lisäksi näkymämme perustuvat seuraaviin oletuksiin:

- Nokian nettokäyttöpääoman hallinnan ja operatiivisen tuloksen parantumisen odotetaan tukevan yhtiön jatkuvaa vapaata kassavirtaa koskevia näkymiä, mitä Nokia Technologies -segmentin voiton ja vapaan kassavirran suurempi ero vuonna 2020 osittain tasoittaa ([uusi kommentti](#))
- Ei-IFRS-rahoitustuottojen ja -kulujen odotetaan olevan noin 350 miljoonaa euroa kuluja koko vuonna 2020 ja vuosittain pidemmällä aikavälillä
- Ei-IFRS-tuloveroasteen odotetaan olevan noin 26 % koko vuonna 2020 ([uusi kommentti](#)) ja noin 25 % pidemmällä aikavälillä, mihin vaikuttavat absoluuttinen tulostaso, tuloksen alueellinen jakauma sekä toimintamallimme mahdolliset muutokset
- Tuloveroihin liittyvien ulosmenevien rahavirtojen odotetaan olevan noin 450 miljoonaa euroa koko vuonna 2020 ja vuosittain pidemmällä aikavälillä, kunnes laskennalliset verosaamisemme Yhdysvalloissa tai Suomessa on täysin hyödynnetty
- Käyttöomaisuusinvestointien odotetaan olevan noin 600 miljoonaa euroa koko vuonna 2020 ja vuosittain pidemmällä aikavälillä

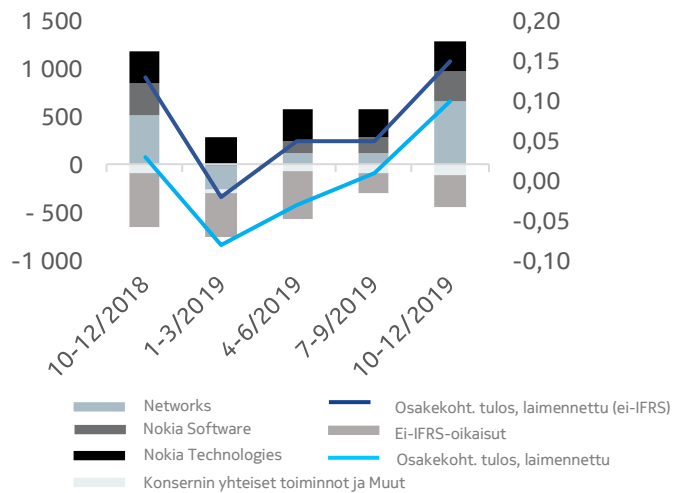
## Nokian taloudellinen tulos

Liikevaihto EUR milj.



Liikevoittoprosentti

Liikevoiton osatekijät EUR milj.



Osakekoht. tulos, EUR

	10-12/2019		Muutos ilman valuutta kurssi-muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt. 10-12/2018		1-12/2019		Muutos ilman valuutta kurssi-muutosten vaikutusta 1-12/2019 vrt. 1-12/2018	
EUR milj. (paitsi osakekohtainen tulos, EUR)	9	8	12/2019 vrt. 10-12/2018	12/2019 vrt. 10-12/2018	9	8	12/2019 vrt. 1-12/2018	12/2019 vrt. 1-12/2018
<b>Liikevaihto</b>	<b>6 903</b>	6 869	0 %	-1 %	<b>23 315</b>	22 563	3 %	1 %
Networks	<b>5 439</b>	5 276	3 %	1 %	<b>18 209</b>	17 404	5 %	2 %
Nokia Software	<b>870</b>	938	-7 %	-9 %	<b>2 767</b>	2 713	2 %	-1 %
Nokia Technologies	<b>376</b>	423	-11 %	-11 %	<b>1 487</b>	1 501	-1 %	-2 %
Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	<b>231</b>	257	-10 %	-11 %	<b>952</b>	1 025	-7 %	-7 %
Ei-IFRS-oikaisut	<b>1</b>	-3			<b>-29</b>	-17		
<b>Bruttokate</b>	<b>2 712</b>	2 761	-2 %		<b>8 326</b>	8 446	-1 %	
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	<b>803</b>	552	45 %		<b>485</b>	-59		
Networks	<b>671</b>	515	30 %		<b>665</b>	773	-14 %	
Nokia Software	<b>304</b>	333	-9 %		<b>589</b>	450	31 %	
Nokia Technologies	<b>320</b>	347	-8 %		<b>1 239</b>	1 203	3 %	
Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	<b>-161</b>	-74			<b>-490</b>	-246		
Ei-IFRS-oikaisut	<b>-331</b>	-568	-42 %		<b>-1 518</b>	-2 239	-32 %	
<b>Liikevoittoprosentti</b>	<b>11,6 %</b>	8,0 %	360pp		<b>2,1 %</b>	-0,3 %	240pp	
<i>Bruttokate (ei-IFRS)</i>	<i>2 759</i>	2 915	-5 %		<i>8 523</i>	9 035	-6 %	
<i>Liikevoitto/-tappio (ei-IFRS)</i>	<i>1 134</i>	1 120	1 %		<i>2 003</i>	2 180	-8 %	
<i>Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)</i>	<i>16,4 %</i>	16,3 %	10pp		<i>8,6 %</i>	9,7 %	-110pp	
Rahoitustuotot ja -kulut	<b>-15</b>	-89	-83 %		<b>-341</b>	-313	9 %	
Tuloverot	<b>-246</b>	-278	-12 %		<b>-138</b>	-189	-27 %	
Tulos	<b>563</b>	203			<b>18</b>	-549		
Osakekohtainen tulos, laimennettu	<b>0,10</b>	0,03	233 %		<b>0,00</b>	-0,10		

Rahoitustuotot ja -kulut (ei-IFRS)	-46	-110	-58 %	-337	-358	-6 %
Tuloverot (ei-IFRS)	-288	-288	0 %	-448	-563	-20 %
Tulos (ei-IFRS)	821	741	11 %	1 230	1 272	-3 %
Osakekohtainen tulos, laimennettu (ei-IFRS)	0,15	0,13	15 %	0,22	0,23	-4 %

Tulokset ovat raportoituja, ellei toisin mainittu. Tämän katsauksen taloudelliset tiedot ovat tilintarkastamattomia. Ei-IFRS-tulokset eivät sisällä Alcatel-Lucent-hankintaan ja -integraatioon liittyviä kuluja, eikä myöskään liikearvon arvonalentumiskuluja, aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä, uudelleenjärjestelykuluja ja muita niihin liittyviä kuluja sekä eräitä muita eriä, jotka eivät välttämättä ole merkityksellisiä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen arvioinnin kannalta. Yksityiskohtainen tarkastelu esitetään tämän taloudellisen katsauksen Tilinpäätöstiedot-osion ei-IFRS-täsmäytysliitetiedossa (liite 2). Liikevaihdon muutos ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta tarkoittaa liikevaihdon muutosta, johon ei sisälly Nokian raportointivaluutan euron ja muiden valuuttojen välisten valuuttakurssimuutosten vaikutusta. Lisätietoja valuuttakurssimuutosten vaikutuksista esitetään tämän katsauksen Tilinpäätöstiedot-osion liitetiedossa Laadintaperiaatteet (liite 1).

## Lisensointiliiketoimintaan ja Nokia Bell Labsiin liittyvät luvut, joista 85 % on kohdennettu Networks-segmentille ja 15 % Nokia Software -segmentille

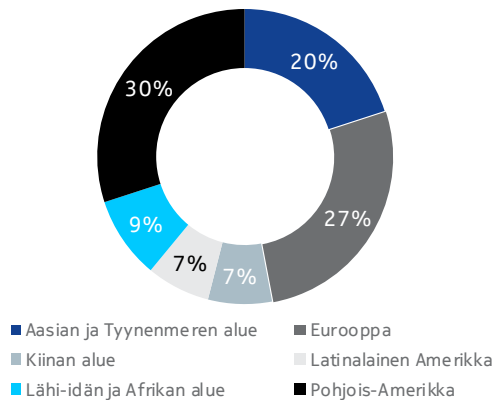
Nokia antaa mukautettuja taloudellisia lisätietoja Networks- ja Nokia Software -segmenteistään. Nokian lisensointiliiketoimintaan ja Nokia Bell Labsiin liittyvistä luvuista 85 % kohdennetaan Networks-segmentille ja 15 % Nokia Software -segmentille. Nokian pääasiallisten taloudellisten tietojen lisäksi tämä heijastaa Nokian strategiaa, organisaatorakennetta ja tapaa arvioida toiminnan tehokkuutta ja resurssien allokointia. Se on myös linjassa alan käytäntöjen kanssa ja parantaa vertailukelpoisuutta muihin alan toimijoihin.

Jos Nokian lisensointiliiketoimintaan ja Nokia Bell Labsiin liittyvät luvut olisi raportoitu osana Networks-segmenttiä ja Nokia Software -segmenttiä, Networks-segmentin vuoden 2019 viimeisen neljänneksen liikevoittoprosentti olisi ollut 15,7 % 12,3 %:n sijaan, ja Nokia Software -segmentin vuoden 2019 viimeisen neljänneksen liikevoittoprosentti olisi ollut 37,3 % 34,9 %:n sijaan.

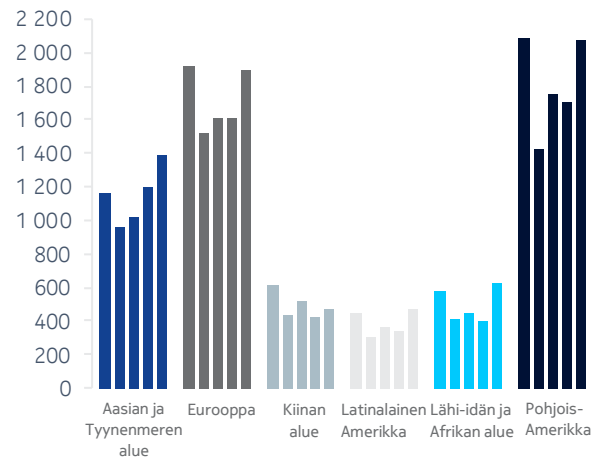
	10-12/2019		10-12/2019		10-12/2018
	Ennen allokoiteja	Allokoinnit		Allokointien jälkeen	Allokointien jälkeen
		Lisensointi- liiketoiminta	Nokia Bell Labs		
<b>Liikevaihto (EUR milj.)</b>					
Networks	5 439	319	2	5 761	5 637
Nokia Software	870	56		926	1 002
Nokia Technologies	376	-376		0	0
Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	231		-3	229	255
Eliminoinnit	-13			-13	-21
Ei-IFRS yhteensä	6 903	0	0	6 903	6 872
<b>Liikevoitto (EUR milj.)</b>					
Networks	671	272	-37	907	774
Nokia Software	304	48	-7	345	379
Nokia Technologies	320	-320		0	0
Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	-161		43	-118	-32
Ei-IFRS yhteensä	1 134	0	0	1 134	1 120
<b>Liikevoittoprosentti</b>					
Networks	12,3 %			15,7 %	13,7 %
Nokia Software	34,9 %			37,3 %	37,8 %
Nokia Technologies	85,1 %				
Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	-69,7 %			-51,5 %	-12,5 %
Ei-IFRS yhteensä	16,4 %			16,4 %	16,3 %



## Liikevaihto alueittain 10-12/2019



## Liikevaihto alueittain (EUR milj.) 10-12/2018– 10-12/2019



## Liikevaihto alueittain

EUR milj.	10-12/2019	10-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt. 10-12/2018		Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 1-12/2019 vrt. 1-12/2018			
			Muutos 12/2019 vrt. 12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt. 10-12/2018	Muutos 1-12/2019 vrt. 1-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 1-12/2019 vrt. 1-12/2018		
Aasian ja Tyynenmeren alue	1 383	1 189	16 %	13 %	4 556	4 081	12 %	8 %
Eurooppa	1 895	1 916	-1 %	-2 %	6 620	6 489	2 %	1 %
Kiinan alue	469	622	-25 %	-26 %	1 843	2 165	-15 %	-16 %
Latinalainen Amerikka	467	452	3 %	3 %	1 472	1 380	7 %	5 %
Lähi-idän ja Afrikan alue	619	564	10 %	8 %	1 876	1 874	0 %	-2 %
Pohjois-Amerikka	2 070	2 126	-3 %	-5 %	6 948	6 574	6 %	1 %
<b>Yhteensä</b>	<b>6 903</b>	<b>6 869</b>	<b>0 %</b>	<b>-1 %</b>	<b>23 315</b>	<b>22 563</b>	<b>3 %</b>	<b>1 %</b>

## Liikevaihto asiakastyypeittäin

EUR milj.	10-12/2019	10-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt. 10-12/2018		Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 1-12/2019 vrt. 1-12/2018			
			Muutos 12/2019 vrt. 12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt. 10-12/2018	Muutos 1-12/2019 vrt. 1-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 1-12/2019 vrt. 1-12/2018		
Viestintäpalvelujen tarjoajat	5 816	5 845	0 %	-3 %	19 558	18 955	3 %	0 %
Yritykset	499	371	35 %	33 %	1 409	1 167	21 %	18 %
Lisenssinsaajat	376	423	-11 %	-11 %	1 487	1 476	1 %	0 %
Muut <sup>1</sup>	213	230	-7 %	-8 %	861	965	-11 %	-11 %
<b>Yhteensä</b>	<b>6 903</b>	<b>6 869</b>	<b>0 %</b>	<b>-1 %</b>	<b>23 315</b>	<b>22 563</b>	<b>3 %</b>	<b>1 %</b>

<sup>1</sup> Sisältää Alcatel Submarine Networks (ASN) sekä Radio Frequency Systems (RFS) -liiketoiminnot, jotka toimivat erillisinä yksikköinä, sekä tiettyjä muita eriä kuten segmenttien välisten tuottojen eliminointi ja tiettyjä yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä. ASN:n ja RFS:n liikevaihto sisältää myös tuotot viestintäpalvelun tarjoajilta ja yritysasiakkailta.

Nokia Enterprise -liiketoimintamme kehittyi hyvin. Lukuun ottamatta kolmansien osapuolten integraatioliiketoimintaa, josta olemme poistumassa, yritysasiakasmyynnin raportoitu liikevaihto kasvoi 35 % vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä ja ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta liikevaihto kasvoi 33 %. Koko vuoden 2019 aikana raportoitu liikevaihto kasvoi 21 %, ja ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta liikevaihto kasvoi 19 %.

## Nokia, vuoden 2019 viimeinen neljännes verrattuna vuoden 2018 viimeiseen neljännekseen, ei-IFRS

Alla olevassa taulukossa esitellään muutokset vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä verrattuna vuoden 2018 viimeiseen neljännekseen.

EUR milj.,	Liikevaihto	Muutos	Muutos ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta	Bruttokate	Tutkimus- ja tuotekehityskulut	Myyntin ja hallinnon kulut	Muut tuotot ja kulut	Liikevoitto/-tappio	Rahoitustuotot ja -kulut	Tuloverot	Tulos
Networks	163	3 %	1 %	-55	71	102	40	156			
Nokia Software	-68	-7 %	-9 %	-33	6	4	-7	-29			
Nokia Technologies	-47	-11 %	-11 %	-47	11	6	2	-27			
Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	-26	-10 %	-11 %	-21	5	-28	-42	-87			
Eliminoinnit	8	-38 %		0	0	0	0	0			
<b>Nokia, ei-IFRS</b>	<b>31</b>	<b>0 %</b>	<b>-1 %</b>	<b>-156</b>	<b>94</b>	<b>84</b>	<b>-7</b>	<b>14</b>	<b>64</b>	<b>0</b>	<b>80</b>

Nokian ei-IFRS-liikevaihto pysyi suunnilleen ennallaan. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokian ei-IFRS-liikevaihto laski 1 %. Ilman noin 20 miljoonan euron kertaluonteista lisensointitoiminnan liikevaihtoa vuoden 2019 viimeisen neljänneksen aikana ja 70 miljoonan euron kertaluonteista lisensointitoiminnan liikevaihtoa vuoden 2018 viimeisen neljänneksen aikana Nokian ei-IFRS-liikevaihto kasvoi 1 %, mikä kertoi kysynnän yleisestä kasvusta toimialalla.

Vuoden 2019 viimeisen neljänneksen liikevaihtomme oli vakaa ja kasvua oli 3 % ilman Kiinan aluetta, missä kilpailun kiristymisellä, yhdessä harkitsevan sopimuskäytäntömme kanssa, oli erityisen negatiivinen vaikutus Networks-segmenttiin.

Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä edistymme edelleen strategiassamme monipuolistaa ja kasvattaa liiketoimintaa, mistä osoituksena oli yritysasiakasliiketoiminnan erityisen vahva suoriutuminen. Yritysasiakasmyynnin liikevaihdon vahva kasvu johtui ensisijaisesti tehtäväkriittisten verkkoratkaisujen kysynnän kasvusta energia-alalla ja julkisella sektorilla sekä edistymisen jatkumisesta yksityisissä langattomissa ratkaisuisissa. Liikevaihto hyötyi myös tiettyjen projektien valmistumisen ja hyväksymisen ajoituksesta.

Nokian ei-IFRS-bruttokatteen kokonaislasku johtui ensisijaisesti Networks-segmentistä ja erityisesti Mobile Access -liiketoiminnasta. Mobile Access -liiketoiminnan 5G-tuotekustannukset olivat suhteellisen korkeita ja käyttöönottopalveluiden määrä kohosi, mikä on ollut odotettavissa 5G:n varhaisessa vaiheessa.

Nokian vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja vuoden 2018 viimeisen neljänneksen ei-IFRS-bruttokate hyötyi työntekijöiden vuosittaisten kannustinpalkkioiden laskusta perustuen Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen.

Nokian ei-IFRS-liikevoiton kasvu johtui Nokian kustannussäästöohjelman etenemisestä, mitä alhaisempi ei-IFRS-bruttokate osittain tasoitti.

Nokian vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja vuoden 2018 viimeisen neljänneksen ei-IFRS-liikevoitto hyötyi merkittävästi työntekijöiden vuosittaisten kannustinpalkkioiden laskusta perustuen Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen.

Vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ei-IFRS-voitto oli 821 miljoonaa euroa, kun se oli 741 miljoonaa euroa vuoden 2018 viimeisellä neljänneksellä. Korkeampi voitto johtui ensisijaisesti rahoitustuottojen ja -kulujen nettovaikutukseltaan positiivisesta vaihtelusta ja korkeammasta liikevoitosta.

## Kassa ja kassavirta vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä

Nokian vapaa kassavirta vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä oli 1 357 miljoonaa euroa positiivinen johtuen seuraavista tekijöistä:

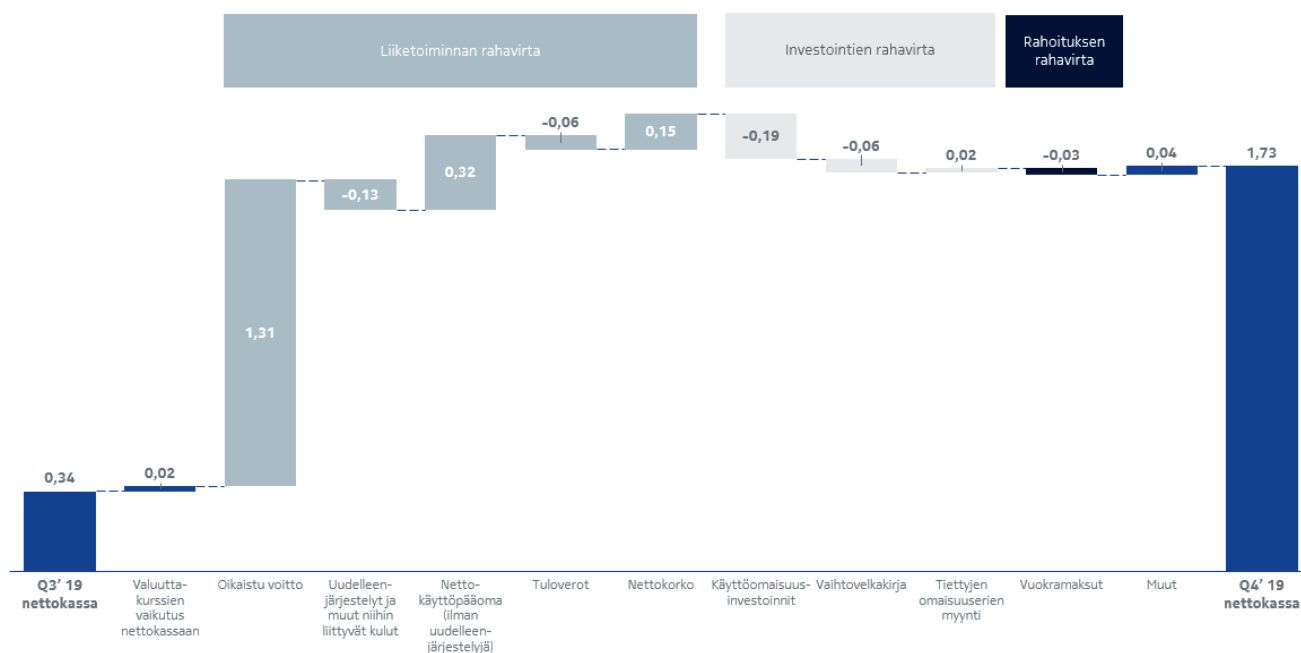
- oikaistu tilikauden voitto 1 309 miljoonaa euroa
- nettokäyttöpääomaan liittyvät sisääntulevat rahavirrat johtuen ensisijaisesti vaihto-omaisuuden laskusta, mitä saamisten kasvu osittain tasoitti
- nettokorko sisältäen kertaluontoisen hyödyn, joka johtui tiettyjen korkojohdannaisten toteuttamisesta
- uudelleenjärjestelyihin liittyvien ulosmenevien rahavirtojen jatkuminen
- käyttöomaisuusinvestoinnit ja tuloverot.

Nokia on käynnistänyt vapaan kassavirran parantamiseen tähtäävän ohjelman varmistaakseen koko yhtiön keskittymisen vapaaseen kassavirtaan ja käyttöpääoman vapauttamiseen. Tähän pyritään muun muassa projektien omaisuuserien optimoinnilla, sopimusehtojen tarkastamisella sekä toimitusketjun ja vaihto-omaisuuden optimoinnilla. Nokian ylimmän johdon kannustinpalkkioihin vaikuttaa nyt merkittävästi se, miten onnistumme tavoitteessamme parantaa vapaata kassavirtaa.

EUR milj.	31.12.2019	30.9.2019	Muutos 31.12.2019 vrt. 30.9.2019
Kassa ja lyhytaikaiset sijoitukset	6 007	4 824	25 %
Nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset <sup>1</sup>	1 730	344	403 %

<sup>1</sup> Yksityiskohtainen tarkastelu esitetään tämän taloudellisen katsauksen Tilinpäätöstiedot-osion liitetiedoissa Nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset (liite 7) ja Tunnusluvut (liite 13).

### EUR miljardia



Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä Nokian kassa ja lyhytaikaiset sijoitukset ("kassa") kasvoivat 1 183 miljoonalla eurolla, ja päätimme neljänneksen vakaaseen 6 007 miljoonan euron kassa-asemaan. Tavoitteemme on ylläpitää pidemmällä aikavälillä nettokassa-asema, joka on noin 30 % liikevaihdosta, ja vuoden 2019 viimeisen neljänneksen lopussa nettokassa oli noin 26 %. Nokian nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset ("nettokassa") kasvoivat 1 386 miljoonalla eurolla.

Valuuttakursseilla oli noin 20 miljoonan euron positiivinen vaikutus nettokassaan.

Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä liiketoiminnan nettorahavirta oli 1 589 miljoonaa euroa:

- Nokian oikaistu voitto ennen nettokäyttöpääoman muutoksia oli 1 309 miljoonaa euroa vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä.
- Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä Nokian nettokassa kasvoi noin 190 miljoonalla eurolla nettokäyttöpääomaan liittyen. Lukuunottamatta noin 130 miljoonan euron suuruisia uudelleenjärjestelykuluihin ja muihin niihin liittyviin kuluihin liittyviä ulosmeneviä rahavirtoja, Nokian nettokassa kasvoi noin 320 miljoonalla eurolla nettokäyttöpääomaan liittyen. Kasvu johtui vaihto-omaisuuden laskusta, mitä saamisten kasvu tasoitti. Velat pysyivät lähes ennallaan.
  - Saamiset kasvoivat noin 360 miljoonalla eurolla johtuen pääasiassa saamisten myynnin kausiluonteisesta kasvusta, mitä parantanut perintä mukaan lukien saamisten myynnin kasvu osittain tasoitti. Normaalin liiketoiminnan mukaisesti Nokia myy myyntisaamisiaan ilman takautumisoikeutta useammalle rahoituslaitokselle luottoriskimme ja käyttöpääomakiertomme hallitsemiseksi.
  - Vaihto-omaisuuden lasku oli noin 680 miljoonaa euroa ja johtui pääasiassa vaihto-omaisuuden kausiluonteisesta laskusta sekä parantuneesta varaston hallinnasta.
  - Velat pysyivät lähes ennallaan. Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä emme nähneet tyypillistä kausiluontoista ostovelkojen kasvua kahden tekijän yhdistelmästä johtuen: a) vaihto-omaisuuden määrä oli suuri jo aiemmin vuoden aikana ja b) onnistuimme parantamaan varaston hallintaa.
- Veroihin liittyvä ulosmenevä rahavirta oli noin 60 miljoonaa euroa.
- Nettokorkoihin liittyvä sisääntuleva rahavirta oli noin 150 miljoonaa euroa johtuen ensisijaisesti tiettyjen korkojohdannaisten toteuttamisesta syntyneestä kertaluonteisesta hyödystä, joka vaikutti suojausten sisääntulevaan rahavirtaan noin 160 miljoonalla eurolla.
- IFRS 16 -standardin käyttöönotolla oli positiivinen vaikutus liiketoiminnan nettorahavirtaan ja negatiivinen vaikutus rahoituksen nettorahavirtaan, kumpaankin noin 30 miljoonaa euroa.

Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä investointien nettorahavirta liittyi pääasiassa noin 190 miljoonan euron käyttöomaisuusinvestointeihin sekä noin 60 miljoonan euron ulosmenevään rahavirtaan liittyen yhteistyökumppanimme vaihtovelkakirjalainaan. Tätä osin tasoitti kiinteistön myyntiin liittyvä noin 20 miljoonan euron sisääntuleva nettorahavirta.

Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä rahoituksen nettorahavirta liittyi pääasiassa IFRS 16:n käyttöönottoa seuranneisiin noin 30 miljoonan euron vuokramaksuihin. Lisäksi rahoitustoiminnan nettorahavirta sisälsi tiettyjen korkojohdannaisten toteuttamisesta syntyneen kertaluonteisen hyödyn, joka vaikutti suojausten sisääntulevaan kassavirtaan noin 30 miljoonalla eurolla.

## Nokia tammi-joulukuussa 2019 verrattuna tammi-joulukuuhun 2018, raportoitu

Seuraavassa taulukossa esitellään lyhyesti muutokset koko vuonna 2019 verrattuna koko vuoteen 2018.

EUR milj.	Liikevaihto	Muutos	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta	Bruttokate	Tutkimus- ja tuotekehityskulut	Myyntin ja hallinnon kulut	Muut tuotot ja kulut	Liikevoitto/-tappio	Rahoitustuotot ja -kulut	Tuloverot	Tulos
Networks	805	5 %	2 %	-458	148	211	-9	-108			
Nokia Software	54	2 %	-1 %	86	27	34	-8	139			
Nokia Technologies	-14	-1 %	-2 %	-20	34	26	-4	36			
Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	-73	-7 %	-7 %	-120	-19	-69	-36	-244			
Eliminoinnit	-8	13 %		0	0	0	0	0			
Ei-IFRS-oikaisut	-12	71 %		392	19	160	150	721	-49	-64	609
<b>Nokia, raportoitu</b>	<b>752</b>	<b>3 %</b>	<b>1 %</b>	<b>-120</b>	<b>209</b>	<b>362</b>	<b>93</b>	<b>544</b>	<b>-28</b>	<b>51</b>	<b>567</b>

Nokian liikevaihto kasvoi 3 % koko vuonna 2019. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokian liikevaihto kasvoi 1 % koko vuonna 2019. Ilman noin 90 miljoonan euron kertaluonteista lisensointitoiminnan liikevaihtoa koko vuonna 2019 ja 70 miljoonan euron kertaluonteista lisensointitoiminnan liikevaihtoa koko vuonna 2018 Nokian liikevaihto kasvoi 3 %.

Koko vuoden 2019 liikevaihtomme oli vakaa ja kasvua oli 5 % ilman Kiinan aluetta, missä kilpailun kiristymisellä yhdessä harkitsevan sopimuskäytäntömme kanssa oli erityisen negatiivinen vaikutus Networks-segmenttiin. Kiinan alueen vaikutuksesta koko vuonna 2019 Networks- ja Nokia Software -segmentit yhteensä kasvoivat ensisijaisia kohdemarkkinoitamme vähemmän. Koko vuonna 2019 kasvoimme viidellä kuudesta maantieteellisestä alueesta ja kaikissa asiakasryhmissä. Koko vuonna 2019 edistymme edelleen strategiassamme monipuolistaa ja kasvattaa liiketoimintaa, ja suoriudimme vahvasti Nokia Software -segmentissä ja yritysasiakasliiketoiminnassa.

Yritysasiakasmyynnin liikevaihdon vahva kasvu johtui ensisijaisesti energia-alan, julkisen sektorin ja internettoimijoiden tehtäväkriittisten verkkoratkaisujen kysynnän kasvusta sekä edistymisen jatkumisesta yksityisissä langattomissa ratkaisuissa. Liikevaihto hyötyi myös tiettyjen projektien valmistumisen ja hyväksymisen ajoituksesta.

Nokia Software -segmentin liikevaihdon kasvuun vaikuttivat myönteisesti myös parantuneet tuoteominaisuudet ja kyky tuoda markkinoille uusia tuotteita ja palveluja, ja kasvua oli sekä sovelluksissa että runkoverkoissa.

Nokian bruttokatteen kokonaislasku johtui ensisijaisesti Networks-segmentin bruttokatteen laskusta, erityisesti Mobile Access -liiketoiminnassa. Mobile Access -liiketoiminnan 5G-tuotekustannukset olivat suhteellisen korkeita ja käyttöönottopalveluiden määrä kohosi, mikä on tyypillistä 5G:n varhaisessa vaiheessa. Tätä tasoittivat osittain verkkolaitteiden vaihtoihin liittyvät alhaisemmat kustannukset, liikevaihdon kasvu sekä Networks- että Nokia Software -segmenteissä ja Nokia Software -segmentin korkeampi bruttokateprosentti.

Nokian koko vuoden 2019 ja koko vuoden 2018 bruttokatteeseen vaikutti myönteisesti työntekijöiden vuosittaisten kannustinpalkkioiden lasku perustuen Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen.

Koko vuonna 2019 Nokia tuotti liikevoittoa, verrattuna liiketappioon koko vuonna 2018. Parannus edellisvuoteen verrattuna oli ensisijaisesti Nokian kustannussäästöohjelman etenemisen, etuus pohjaisten eläkejärjestelyjen muuttamiseen liittyvän voiton sekä alhaisempien transaktio- ja integraatiokulujen ansiota, mitä alhaisempi bruttokate ja korkeammat uudelleenjärjestelykulut ja niihin liittyvät kulut osittain tasoittivat.

Nokian koko vuoden 2019 ja koko vuoden 2018 liikevoitto hyötyi merkittävästi työntekijöiden vuosittaisten kannustinpalkkioiden laskusta perustuen Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen.

Nokian koko vuoden 2019 voitto oli 18 miljoonaa euroa, kun koko vuoden 2018 tappio oli 549 miljoonaa euroa. Parannus edellisvuoteen verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta liikevoitosta ja vähäisemmässä määrin alhaisemmista tuloveroista, mitä rahoitustuottojen ja -kuluja nettovaikutukseltaan negatiivinen vaihtelu osin tasoitti.

On huomattava, että normaalin liiketoiminnan mukaisesti Nokia myy myyntisaamia ilman takautumisoikeutta useammalle rahoituslaitokselle luottoriskimme ja käyttöpääomakiertomme hallitsemiseksi. Saamisten myyntiin liittyvät kulut sisältyvät rahoitustuottoihin ja -kuluihin. Saamisten myyntiin liittyvät kulut olivat koko vuonna 2019 noin 94 miljoonaa euroa, kun koko vuonna 2018 ne olivat noin 66 miljoonaa euroa.

## Kassa ja kassavirta tammi-joulukuussa 2019

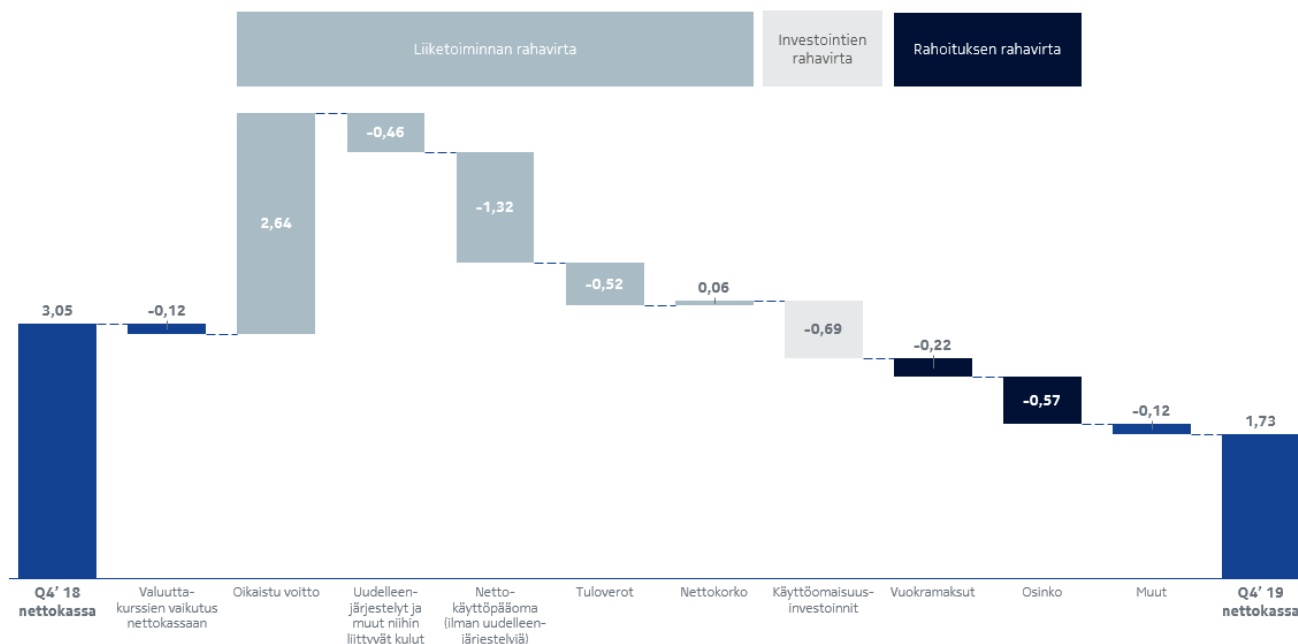
Nokian vapaa kassavirta koko vuonna 2019 oli 297 miljoonaa euroa negatiivinen johtuen seuraavista tekijöistä:

- oikaistu tilikauden voitto 2 638 miljoonaa euroa
- Nettokäyttöpääomaan liittyvät ulosmenevät rahavirrat johtuen ensisijaisesti velkojen vähentymisestä, mitä saamisten ja vaihto-omaisuuden pieneneminen osittain tasoitti
- uudelleenjärjestelyihin liittyvien ulosmenevien rahavirtojen jatkuminen
- käyttöomaisuusinvestoinnit ja tuloverot.

EUR milj.	31.12.2019	31.12.2018	Muutos 31.12.2019 vrt. 31.12.2018
Kassa ja lyhytaikaiset sijoitukset	6 007	6 873	-13 %
Nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset <sup>1</sup>	1 730	3 053	-43 %

<sup>1</sup> Yksityiskohtainen tarkastelu esitetään tämän taloudellisen katsauksen Tilinpäätöstiedot-osion liitetiedoissa Nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset (liite 7) ja Tunnusluvut (liite 13).

### EUR miljardia



Koko vuonna 2019, Nokian kassa pieneni 866 miljoonalla eurolla ja päätimme vuoden vakaaseen 6 007 miljoonan euron kassa-asemaan. Tavoittemme on ylläpitää pidemmällä aikavälillä nettokassa-asema, joka on noin 30 % liikevaihdosta. Vuoden 2019 lopussa nettokassa oli noin 26 % liikevaihdosta. Koko vuonna 2019 Nokian nettokassa pieneni 1 323 miljoonalla eurolla.

Valuuttakursseilla oli noin 120 miljoonan euron negatiivinen vaikutus nettokassaan.

Koko vuonna 2019, liiketoiminnan nettorahavirta oli 390 miljoonaa euroa:

- Nokian oikaistu voitto ennen nettokäyttöpääoman muutoksia oli 2 638 miljoonaa euroa koko vuonna 2019.
- Koko vuonna 2019, Nokian nettokassa pieneni noin 1 790 miljoonalla eurolla nettokäyttöpääomaan liittyen. Pois lukien noin 460 miljoonan euron suuruiset uudelleenjärjestelykuluihin ja muihin niihin liittyviin kuluihin liittyvät ulosmenevät rahavirrat, Nokian nettokassa pieneni noin 1 320 miljoonalla eurolla nettokäyttöpääomaan liittyen. Lasku johtui velkojen vähentymisestä, mitä sekä saamisten ja vaihto-omaisuuden pieneneminen osittain tasoitti.
  - Saamiset pienenivät noin 160 miljoonalla eurolla johtuen pääasiassa paremmasta perinnästä mukaan lukien saamisten myynnin kasvu. Normaalin liiketoiminnan mukaisesti Nokia myy myyntisaamiaisiaan ilman takautumisoikeutta useammalle rahoituslaitokselle luottoriskimme ja käyttöpääomakiertomme hallitsemiseksi.
  - Vaihto-omaisuuden lasku oli noin 290 miljoonaa euroa ja johtui pääasiassa parantuneesta vaihto-omaisuuden hallinnasta.
  - Velat pienenivät noin 1 770 miljoonalla eurolla johtuen ensisijaisesti ostovelkojen pienenemisestä, joissa emme nähneet ostovelloille tyypillistä kausiluontoista kasvua vuoden lopussa, johtuen seuraavien kahden asian yhdistelmästä: a) vaihto-omaisuutemme oli korkealla tasolla jo vuoden alussa, ja b) menestyimme vaihto-omaisuuden hallinnan parantamisessa. Lisäksi työsuhde-etuuksiin liittyvät velat ja lisensointisopimuksiin liittyvät myynnin jaksotukset pienenivät.
- Veroihin liittyvä ulosmenevä rahavirta oli noin 520 miljoonaa euroa.
- Nettokorkoihin liittyvä sisääntuleva rahavirta oli noin 60 miljoonaa euroa johtuen ensisijaisesti tiettyjen korkojohdannaisten toteuttamisesta syntyneestä kertaluonteisesta hyödystä, joka vaikutti suojausten sisääntulevaan kassavirtaan noin 160 miljoonalla eurolla.
- IFRS 16 -standardin käyttöönotolla oli positiivinen vaikutus liiketoiminnan nettorahavirtaan ja negatiivinen vaikutus rahoituksen nettorahavirtaan, kumpaankin noin 220 miljoonaa euroa.

Koko vuonna 2019 investointien nettorahavirta liittyi pääasiassa noin 690 miljoonan euron käyttöomaisuusinvestointeihin.

Koko vuonna 2019 rahoituksen nettorahavirta liittyi pääasiassa yhteensä noin 570 miljoonan euron osingon maksuun vuodelta ja IFRS 16:n käyttöönottoa seuranneisiin noin 220 miljoonan euron vuokramaksuihin. Rahoitustoiminnan nettorahavirta sisälsi tiettyjen korkojohdannaisten toteuttamisesta syntyneen kertaluonteisen hyödyn, joka vaikutti suojausten sisääntulevaan rahavirtaan noin 30 miljoonalla eurolla.

## Kustannussäästöohjelma

Arvioimme viimeisimmän kustannussäästöohjelmamme tuottavan noin 500 miljoonan euron nettovähennyksen vuotuisiin ei-IFRS-toimintakuluihin ja tuotannon yleiskustannuksiin ("kiinteisiin kustannuksiin") koko vuonna 2020 verrattuna koko vuoteen 2018. Tästä 350 miljoonan euron arvioidaan olevan toimintakuluja ja 150 miljoonan euron hankinnan ja valmistuksen kuluja.

On huomioitavaa, että sen jälkeen kun julkaisimme viimeisimmän kustannussäästöohjelmamme 25.10.2018 valuuttakurssien nettomuutokset ovat lisänneet arvioituja, koko vuoden 2020 kiinteitä kustannuksia noin 110 miljoonalla eurolla vaikeuttaen aiemman nettosäästötavoitteen saavuttamista. Valuuttakurssien nettomuutokset lisäsivät koko vuoden 2019 kiinteitä kustannuksia noin 125 miljoonalla eurolla edelliseen vuoteen verrattuna.

Seuraavassa taulukossa esitetään yhteenveto kustannussäästöohjelmaan liittyvästä taloudellisesta tiedosta vuoden 2019 viimeisen neljänneksen lopussa.

Milj. EUR, arviolta <sup>1</sup>	10-12/2019
Uudelleenjärjestely- ja muut niihin liittyvät velat koskien aikaisempia ohjelmia	720
+ Kulukirjaukset vuosineljänneksen aikana	30
- Ulosmenevät rahavirrat vuosineljänneksen aikana	130
= Uudelleenjärjestely- ja muiden niihin liittyvien velkojen loppusaldo	620

<i>Uudelleenjärjestelyvarausten osuus loppusaldosta</i>	380
<i>Muiden velkojen osuus loppusaldosta</i>	240
Odotettavissa olevat uudelleenjärjestelykulut ja niihin liittyvät kulut yhteensä, liittyen viimeisimpään kustannussäästöohjelmaamme	900
- Kumulatiiviset kulukirjaukset	470
= Tulevat kulukirjaukset	430
Odotettavissa olevat uudelleenjärjestely- ja muihin niihin liittyviin kuluihin liittyvät ulosmenevät kokonaisrahavirrat	1 550
- Kumulatiiviset rahavirrat	460
= Tulevat ulosmenevät rahavirrat	1 090

<sup>1</sup> Aiempien uudelleenjärjestely- ja kustannussäästöohjelmien jäljellä olevat määrät sisältyvät tähän kustannussäästöohjelmaan. Vuoden 2019 ensimmäisen neljänneksen alussa uudelleenjärjestely- ja muiden aikaisempiin kustannussäästöohjelmiin liittyvät velat olivat noin 630 miljoonaa euroa. Tämä summa on mukana odotettavissa olevaa 1 550 miljoonan euron uudelleenjärjestely- ja muihin niihin liittyviin kuluihin liittyvää ulosmenevää kokonaisrahavirtaa (pyöristettynä lähimpään 50 miljoonaan euroon) viimeisintä kustannussäästöohjelmaa koskevan 900 miljoonan euron odotettavissa olevan ulosmenevän rahavirran lisäksi.

Alla olevassa taulukossa esitetään tulevaisuuden odotuksemme viimeisimpään kustannussäästöohjelmaan liittyen sekä jäljellä olevat ulosmenevät rahavirrat liittyen aikaisempiin ohjelmiin ja verkkolaitteiston vaihdoksiin. On huomattava, että jätämme pois matalampien kannustinpalkkiojaksotusten vaikutuksen ”jatkuvien vuotuisten kustannussäästöjen” määritelmästä. Ilman alhaisempien kannustinpalkkiojaksotusten vaikutusta saavutimme koko vuoden 2019 aikana noin 200 miljoonaa euroa jatkuvissa vuotuisissa kustannussäästöissä verrattuna koko vuoteen 2018.

Koko vuonna 2019, Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen perustuen, työntekijöiden vuosittaiset kannustinpalkkiot laskivat noin 300 miljoonalla eurolla, mistä noin 200 miljoonaa euroa vaikutti myönteisesti toimintakuluihin. Olettaen, että koko vuoden 2020 liiketoiminnan suoriutuminen tukisi tavoitteiden mukaisia työntekijöiden vuosittaisia kannustinpalkkioita ja koko vuoden 2020 arvioitujen toimintakulusäästöjen saavuttamista, koko vuoden 2020 ei-IFRS-toimintakulut kasvaisivat noin 50 miljoonalla eurolla verrattuna koko vuoteen 2019.

Milj. EUR, arviolta, pyöristetty lähimpään 50 miljoonaan euroon	Toteutunut Koko vuosi 2019	Arvioidut summat		
		Koko vuosi 2020	2020 jälkeen	Yhteensä
Jatkuvat vuotuiset kustannussäästöt	200	300	-	500
- <i>Toimintakulut</i>	200	150	-	350
- <i>Hankinnan ja valmistuksen kulut</i>	0	150	-	150
Uudelleenjärjestelykulut ja muut niihin liittyvät kulut	450	450	-	900
Uudelleenjärjestely-kuluihin ja muihin niihin liittyviin kuluihin liittyvät ulosmenevät rahavirrat	450	550	550	1 550
Verkkolaitteiston vaihdoksiin liittyvät kulut	100	-	-	100
Verkkolaitteiston vaihdoksiin liittyvät ulosmenevät rahavirrat	100	-	-	100

Olemme päivittäneet arviomme jatkuvien vuotuisten kustannussäästöjen aikataulusta. Koko vuonna 2019 toteutuneet jatkuvat vuotuiset kustannussäästöt olivat 200 miljoonaa euroa, mikä vastasi odotuksiamme. Jatkuvista vuotuisista kustannussäästöistä tuli kuitenkin 200 miljoonaa euroa toimintakuluista, kun aiemmin arvioimme saavamme noin 150 miljoonan euron kustannussäästöt toimintakuluista ja noin 50 miljoonan euron kustannussäästöt hankinnan ja valmistuksen kuluista. Näin ollen odotamme, että koko vuonna 2020 jatkuvista vuotuisista kustannussäästöistä 150 miljoonaa euroa tulee toimintakuluista verrattuna aikaisempaan arvioomme noin 200 miljoonan euroon, ja noin 150 miljoonan euron kustannussäästöt hankinnan ja valmistuksen kuluista verrattuna aikaisempaan arvioomme noin 100 miljoonaan euroon.

Olemme päivittäneet arviomme näihin liittyvien ulosmenevien rahavirtojen aikataulusta. Koko vuonna 2019 toteutuneet ulosmenevät rahavirrat olivat 450 miljoonaa euroa, kun aiempi ennusteesimme oli 550 miljoonaa euroa. Noin 100 miljoonan ero siirtyi koko vuodelle 2020. Näin ollen arvioimme kustannussäästöohjelmaamme liittyvien ulosmenevien rahavirtojen



nyt olevan 550 miljoonaa euroa koko vuonna 2020. Odotamme edelleen näihin liittyvien uudelleenjärjestelykulujen olevan yhteensä 900 miljoonaa euroa.

Koko vuonna 2019 veimme päätökseen verkkolaitteiden vaihdoksiin liittyvän ohjelmamme ja kirjasimme kaikki loput kulut ja ulosmenevät rahavirrat. Koko vuonna 2019 verkkolaitteiden vaihdoksiin liittyvät kokonaiskulut ja ulosmenevät rahavirrat olivat 100 miljoonaa euroa, kun aiempi ennustemme oli 150 miljoonaa euroa. Alcatel-Lucentin hankinnan tuloksena tehtiin verkkolaitteiden vaihdoksiin liittyvät kulut ja uudelleenjärjestelyjen ulosmenevät rahavirrat olivat kumulatiivisesti 1,25 miljardia euroa.

## Toiminnalliset pääkohdat

Vahva edistyminen 5G-sopimusten solmimisessa jatkui viimeisellä neljänneksellä, mikä vastaa Nokian sitoutuneisuutta Mobile Access -liiketoiminnan toteuttamiseen.

### **Ensimmäinen strateginen painopistealueemme on olla johtava huipputehokkaiden ja kokonaisvaltaisten verkkojen toimittaja viestintäpalveluiden tarjoajille:**

Nokia solmi 15 kaupallista 5G-sopimusta vuoden viimeisellä neljänneksellä, mikä korostaa etenemistä kaikilla markkinoilla.

Nokian 5G-teknologia oli myös useiden 5G-verkkojen käyttöön oton taustalla. Nokia otti käyttöön verkkoja esimerkiksi O2:n kanssa Isossa-Britanniassa, Zainin kanssa Saudi-Arabiassa, Sprintin kanssa Yhdysvalloissa mm. New Yorkissa, Los Angelesissa, Washington D.C:ssä ja Phoenixissa, lisäksi otimme käyttöön Yhdysvalloissa T-Mobilen kanssa maanlaajuisen 5G-verkon. Aasian ja Tyynenmeren alueella Vodafone New Zealand käynnisti 5G-verkkonsa, joka otettiin käyttöön vain kuudessa kuukaudessa.

Yhteensä Nokialla on nyt 66 kaupallista 5G-sopimusta ja 19 käyttöön otettua verkkoa sekä yli 100 5G-sopimusta.

Osoituksena markkinoiden johtavasta IP-verkkojen ja optisten verkkojen teknologiastaan Nokia lanseerasi uudet optiset pakettikytkimet 5G Cloud RAN:lle, mikä vähentää Cloud RAN -käyttöönottojen kustannuksia ja monimutkaisuutta mahdollistamalla pakettipohjaisen siirron mobiilifronthaulille.

Fixed Access -liiketoiminnassa Nokia paransi tuote- ja palveluvalikoimaansa lisävaihtoehtoilla 4G- ja 5G kiinteän langattoman verkon käyttöönottoihin sekä julkisti Quillion-piirisarjaperheen uuden sukupolven kuitupohjaisille yhteysverkoille. Lisäksi laajensimme WiFi-valikoimaamme tuomalla markkinoille edullisen, koko kodin kattavan, mesh-linkitystä tukevan Beacon 1 -reitittimen.

### **Strategiamme toisella painopistealueella kasvatamme Enterprise – ja Webscale -liiketoimintoja ja johdamme teollisuuden digitalisaatiota yksityisverkkojen ja teollisen automaation myötä:**

Nokia jatkoi asemansa vahvistamista yritysten keskuudessa merkittäville yhteistyöhankkeilla ja kumppanuuksilla. Nokia ja Microsoft ilmoittivat strategisesta yhteistyöstä, jonka tavoitteena on kiihdyttää muutosta ja innovaatiota eri toimialoilla pilven, tekoälyn ja esineiden Internetin avulla.

Nokia toimittaa ja testaa maailman ensimmäisen automatisoidun rautatieliikenteen 5G-pohjaisen verkon Deutsche Bahnin kanssa Saksassa, mikä on tärkeä virstanpylväs 5G-pohjaisen rautateiden tulevaisuuden mobiiliviestintäjärjestelmän (Future Railway Mobile Communication System) standardin kehityksessä.

Marraskuussa Nokia teki yhdessä japanilaisen Sendain kaupungin kanssa maailman ensimmäisten yksityisellä langattomalla verkolla liitettyjen droonien testin tsunamihälytyksiä varten.

Vuosineljänneksen aikana saatiin yhteensä lähes 40 uutta asiakasta, minkä seurauksena uusien asiakkaiden kokonaismääräksi vuonna 2019 tuli 122.

### **Kolmannella strategisella painopistealueellamme vahvistamme ohjelmistoliiketoimintaa yhdellä yhteisellä ohjelmistoperustalla:**

Nokia Software solmi useita sopimuksia, mukaan luettuna Amazonin kanssa tehty sopimus, jonka ansiosta Nokian Common Software Foundation -ohjelmistoalusta tukee Amazon Web Servicesiä, sekä Telecom South African ja DT Germanyn kanssa solmitut sopimukset.

Nokia myös laajensi kumppanuuttaan VMwaren kanssa kattamaan integroitujen ratkaisujen kehittämisen tukemaan viestintäpalvelujen tarjoajien pyrkimyksiä operatiivisiin parannuksiin ja kustannustehokkuuteen mittavien monipilvitoimintojen kautta.

[Nokia sopi myös Ooredoo Tunisian kanssa pilvinatiivin AirGile-runkoverkon ja palvelujen toimittamisesta yhtiön 2G/3G/4G-verkkoon, jotta tämä voi valmistautua tärkeään 5G-siirtymiseen.]

**Neljännellä strategisella painopistealueellamme kehitämme lisensointiliiketoiminnastamme monipuolisempaa etsien uusia mahdollisuuksia patenteissa, esineiden Internetissä ja brändissä:**

Neljänneksen aikana solmittiin useita patentti- ja teknologialisensointisopimuksia kuluttajaelektronikkayritysten kanssa, kun taas Volvosta tuli merkittävä Nokian verkkoon yhdistettyjen autojen patenttien lisensoija.

**Vahvistamme ympäristö-, sosiaalista ja hallinnointiprofiiliamme sekä edistämme Nokia asemaa luotettavana kumppanina, jolla on selkeät vastuullisuustavoitteet**

Nokia esitteli uudistetun ympäristöohjelmansa, joka tavoittelee maailmanlaajuisen lämpötilan nousun rajoittamista 1,5 asteeseen esiteollisesta tasosta.

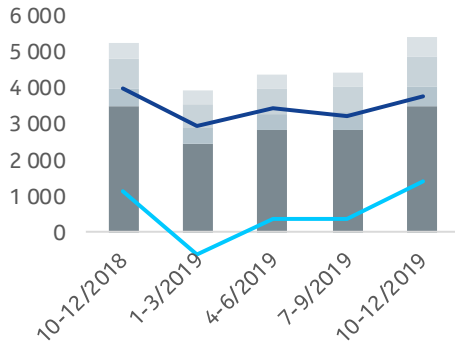
Nokia uudisti ihmisoikeuspolitiikkansa ja siihen liittyvät ihmisoikeuksien huolellisuusvelvoitteensa mahdollisiin tekniikan väärinkäyttötapauksiin liittyvien riskien hallitsemiseksi.

Nokia saattoi päätökseen ensimmäisen ulkoisen ihmisoikeuksia koskevan arviointinsa Global Network Initiative -verkko- ja tietoliikenneyritysten sekä kansalaisjärjestöjen ryhmittymä sananvapauden ja yksityisyydensuojan tukemiseksi.

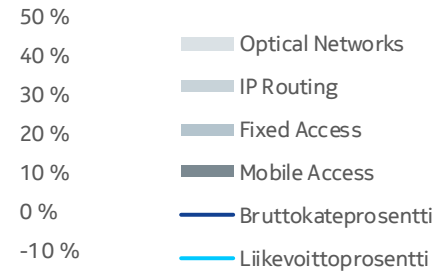
Osoituksena sitoutumisesta vastuullisuuteen Nokialle myönnettiin AT&T Sustainability Award ensimmäisen kaupallisen nestejäähdytteisen tukiaseman julkistamisesta. Tukiaseman avulla on mahdollista vähentää hiilipäästöjä jopa 80 prosentilla.

# Networks, vuoden 2019 viimeinen neljännes verrattuna vuoden 2018 viimeiseen neljännekseen

Liikevaihto (EUR milj.)



Kannattavuus



EUR milj.	10-12/2019	10-12/2018	Muutos 10-12/2019 vrt. 10-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt. 10-12/2018	1-12/2019	1-12/2018	Muutos 1-12/2019 vrt. 1-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 1-12/2019 vrt. 1-12/2018
<b>Liikevaihto</b>	<b>5 439</b>	5 276	3 %	1 %	18 209	17 404	5 %	2 %
Mobile Access	<b>3 497</b>	3 472	1 %	-1 %	11 655	11 273	3 %	1 %
Fixed Access	<b>543</b>	542	0 %	-1 %	1 881	1 980	-5 %	-8 %
IP Routing	<b>845</b>	794	6 %	4 %	2 921	2 545	15 %	11 %
Optical Networks	<b>555</b>	467	19 %	16 %	1 752	1 606	9 %	6 %
Bruttokate	<b>1 859</b>	1 914	-3 %		5 577	6 035	-8 %	
<i>Bruttokateprosentti</i>	<b>34,2 %</b>	36,3 %	-210pp		30,6 %	34,7 %	-410pp	
Tutkimus- ja kehityskulut	<b>-715</b>	-786	-9 %		-2 943	-3 091	-5 %	
Myynnin ja hallinnon kulut	<b>-473</b>	-575	-18 %		-1 929	-2 140	-10 %	
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	<b>1</b>	-39			-40	-31		
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	<b>671</b>	515	30 %		665	773	-14 %	
<i>Liikevoittoprosentti</i>	<b>12,3 %</b>	9,8 %	250pp		3,7 %	4,4 %	-70pp	

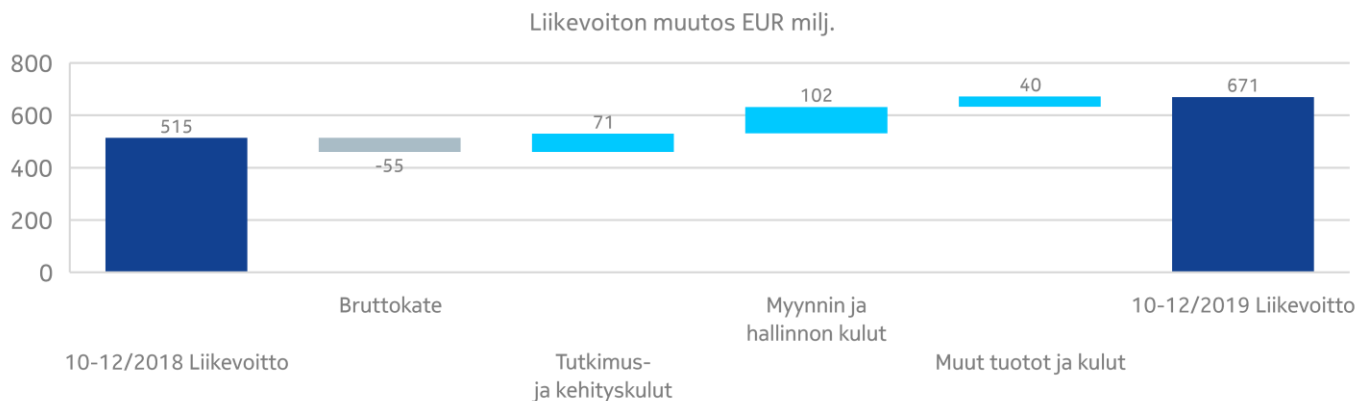
Yhteenveto

Näkymät

Taloudellinen tulos

Raportoitavien segmenttien tiedot

Taulukot



Networks-segmentin liikevaihto kasvoi 3 %. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Networks-segmentin liikevaihto kasvoi 1 %.

Networks-segmentin liikevaihdon kasvu johtui pääasiassa Optical Networks- ja IP Routing -liiketoiminnoista sekä vähäisemmässä määrin Mobile Access -liiketoiminnasta.

Optical Networks -liiketoiminnan liikevaihdon kasvu johtui pääasiassa tiettyjen projektien valmistumisten ja hyväksymisten ajoituksesta, ja kasvu oli vahvaa Euroopassa ja Pohjois-Amerikassa. IP Routing -liiketoiminnan kasvu johtui ensisijaisesti markkinoiden johtavasta portfolioista, ja kasvu oli vahvaa Pohjois-Amerikassa. Mobile Access -liiketoiminnan lievä kasvu johtui ensisijaisesti 5G-radioteknologioista ja verkkojen käyttöönottopalveluista, mitä 4G:n ja muiden vanhojen radioteknologioiden lasku osin tasoitti. Alueellisesta näkökulmasta Mobile Access -liiketoiminnan lievä kasvu johtui ensisijaisesti Etelä-Koreasta ja Japanista Aasian ja Tyynenmeren alueella, mitä laskut Kiinassa ja Pohjois-Amerikassa osin tasoittivat. Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä asiakasfuusioihin liittyvät tilapäiset käyttöomaisuusinvestointien rajoitteet jatkuivat Pohjois-Amerikassa ja kilpailupaine jatkuu.

Networks-segmentin bruttokatteen lasku johtui ensisijaisesti Mobile Access -liiketoiminnasta, mitä IP Routing- ja Optical Networks -liiketoiminnot osin tasoittivat. Mobile Access -liiketoiminnan bruttokatteen lasku johtui ensisijaisesti pienemmästä bruttokateprosentista, mitä liikevaihdon kasvu osittain tasoitti. IP Routing -liiketoiminnan bruttokatteen kasvu johtui liikevaihdon ja bruttokateprosentin kasvusta. Optical Networks -liiketoiminnan bruttokatteen kasvu oli seurausta ensisijaisesti korkeammasta liikevaihdosta.

Networks-segmentin vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja vuoden 2018 viimeisen neljänneksen bruttokatteeseen vaikutti myönteisesti työntekijöiden vuosittaisten kannustinpalkkioiden lasku perustuen Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen.

Mobile Access -liiketoiminnan alhaisempi bruttokateprosentti johtui pääasiassa suhteellisen korkeista 5G-tuotekustannuksista ja käyttöönottopalveluiden kohonneesta määrästä, mikä on odotettavissa 5G:n varhaisessa vaiheessa. Tätä tasoittivat osittain parannukset useimmissa palvelutuoteryhmissä vahvistuneen operatiivisen suorituksen tukemana. Painopiste oli kulukurissa ja hankkeissa, jotka parantavat palveluliiketoiminnan tarjonnan digitalisointia ja automatisointia. IP Routing -liiketoiminnan bruttokateprosentin kasvu oli ensisijaisesti markkinoiden johtavan tuote- ja palveluvalikoiman ansiota.

Networks-segmentin tutkimus- ja kehityskulujen lasku johtui pääasiassa Nokian kustannussäästöohjelman etenemisestä, mitä korkeammat Mobile Access -liiketoiminnan 5G-investoinnit osittain tasoittivat.

Networks-segmentin vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja vuoden 2018 viimeisen neljänneksen tutkimus- ja kehityskulut hyötyivät merkittävästi työntekijöiden vuosittaisten kannustinpalkkioiden laskusta perustuen Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen.

Networks-segmentin myynnin ja hallinnon kulujen lasku johtui ensisijaisesti Mobile Access -liiketoiminnasta, missä näkyi Nokian kustannussäästöohjelman eteneminen.

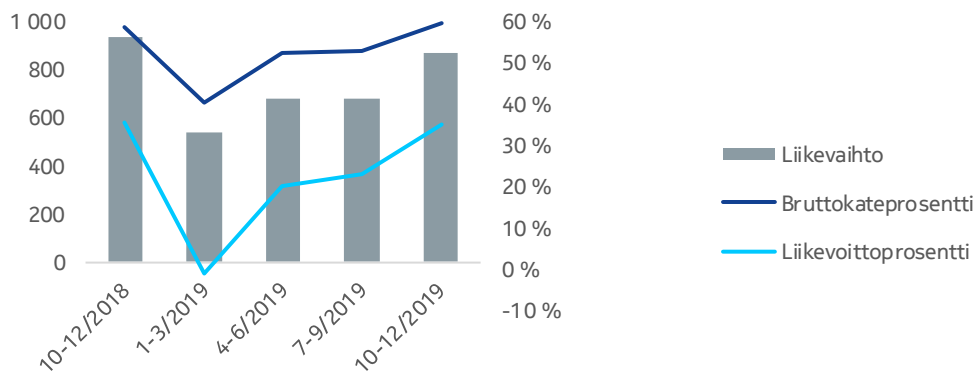
Networks-segmentin vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja vuoden 2018 viimeisen neljänneksen myynnin ja hallinnon kulut hyötyivät merkittävästi työntekijöiden vuosittaisten kannustinpalkkioiden laskusta perustuen Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen.

Networks-segmentin muiden tuottojen ja kulujen nettovaikutukseltaan positiivinen vaihtelu johtui ensisijaisesti myyntisaamisten arvonalentumistappioiden myönteisestä kehityksestä.

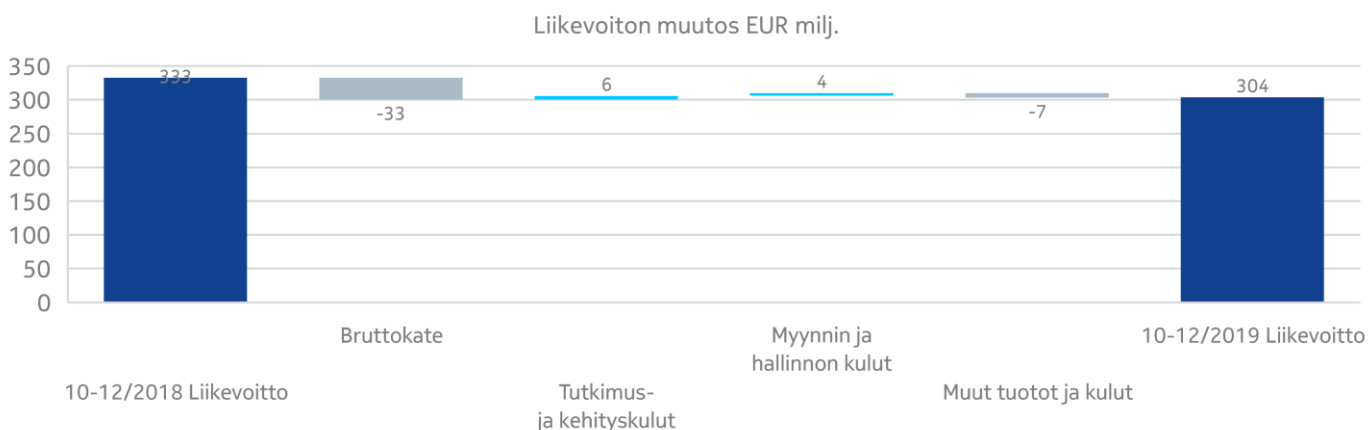
## Nokia Software, vuoden 2019 viimeinen neljännes verrattuna vuoden 2018 viimeiseen neljännekseen

Liikevaihto (EUR milj.)

Kannattavuus



EUR milj.	10-12/2019	10-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt. 10-12/2018		1-12/2019		Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 1-12/2019 vrt. 1-12/2018	
			Muutos 10-12/2019 vrt. 10-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt. 10-12/2018	1-12/2019	1-12/2018	Muutos 1-12/2019 vrt. 1-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 1-12/2019 vrt. 1-12/2018
<b>Liikevaihto</b>	<b>870</b>	938	-7 %	-9 %	2 767	2 713	2 %	-1 %
Bruttokate	<b>519</b>	552	-6 %		1 453	1 367	6 %	
<i>Bruttokateprosentti</i>	<b>59,7 %</b>	58,8 %	90pp		52,5 %	50,4 %	210pp	
Tutkimus- ja kehityskulut	<b>-111</b>	-117	-5 %		-458	-485	-6 %	
Myynnin ja hallinnon kulut	<b>-101</b>	-105	-4 %		-395	-429	-8 %	
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	<b>-4</b>	3			-11	-3		
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	<b>304</b>	333	-9 %		589	450	31 %	
<i>Liikevoittoprosentti</i>	<b>34,9 %</b>	35,5 %	-60pp		21,3 %	16,6 %	470pp	



Nokia Software -segmentin liikevaihto laski 7 %. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Software -segmentin liikevaihto laski 9 %.

Nokia Software -segmentin liikevaihto laski verrattuna erityisen vahvaan vuoden 2018 viimeiseen neljännekseen, mikä vaikutti vertailulukuihin erityisesti Pohjois-Amerikassa ja Aasian ja Tyynenmeren alueella Intiassa. Lisäksi, alueellisesta näkökulmasta liikevaihto laski Kiinan alueella, mikä oli odotettavissa keskittyessämme sopimusten valikoimisen ja katteen parantamiseen. Liikevaihto laski vähäisemmässä määrin myös Intiassa Aasian ja Tyynenmeren alueella, jossa Intian korkein oikeus määräsi televiestintäyritykset maksamaan takautuvia lisenssi- ja taajuusmaksuja. Myynnin vahva kasvu Euroopassa tasoitti tätä osittain. Vuoden viimeisellä neljänneksellä 2019 tuote- ja palveluvalikoiman näkökulmasta liikevaihto kasvoi markkinoiden johtavissa pilvinatiiveissa sovelluksissamme ja palveluissamme digitaalisen älyn, itseohjautuvien verkkojen ja digitaalisen kokemuksen alueilla.

Koko vuonna 2019 Nokia Software -segmentin liikevaihto oli kauttaaltaan vankka, ja kasvu oli vahvaa useimmilla markkinoilla markkinoiden johtavan ohjelmistovalikoimamme ja omistautuneen ohjelmistomyyntihenkilöstömme vahvan suorituksen ansiosta. Tätä tasoitti osin lasku Kiinan alueella ja Intiassa edellisessä kappaleessa kuvattujen tekijöiden vuoksi. Tuote- ja palveluvalikoiman näkökulmasta koko vuonna 2019 kasvua vetivät digitaalinen äly, itseohjautuvat verkot ja palvelut.

Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä Nokia Software -segmentin bruttokatteen lasku johtui ensisijaisesti liikevaihdon laskusta, jota korkeampi bruttokateprosentti osin tasoitti.

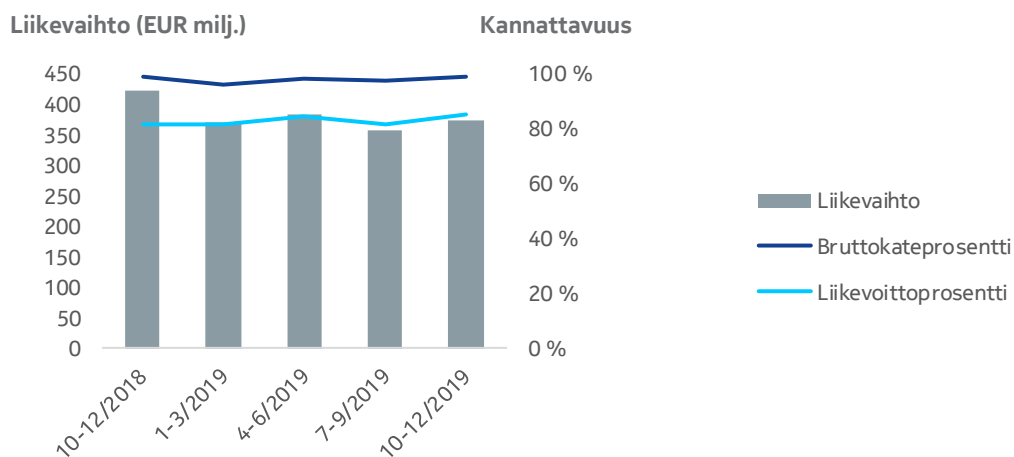
Nokia Software -segmentin tutkimus- ja kehityskulujen lasku johtui ensisijaisesti tutkimus- ja kehitystoiminnan tuottavuuden tehostumisesta, joka saavutettiin investoinneilla yhteiseen Common Software Foundation -ohjelmistoalustamme.

Nokia Software -segmentin myynnin ja hallinnon kulujen lasku johtui ensisijaisesti runkoverkkojen integraatiosta ja uudelleenjärjestelyistä osaksi nykyistä erikoisohjelmistojen myyntiorganisaatiotamme.

Nokia Software -segmentin vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja vuoden 2018 viimeisen neljänneksen bruttokate ja toimintakulut hyötyivät työntekijöiden vuosittaisten kannustinpalkkioiden laskusta perustuen Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen.

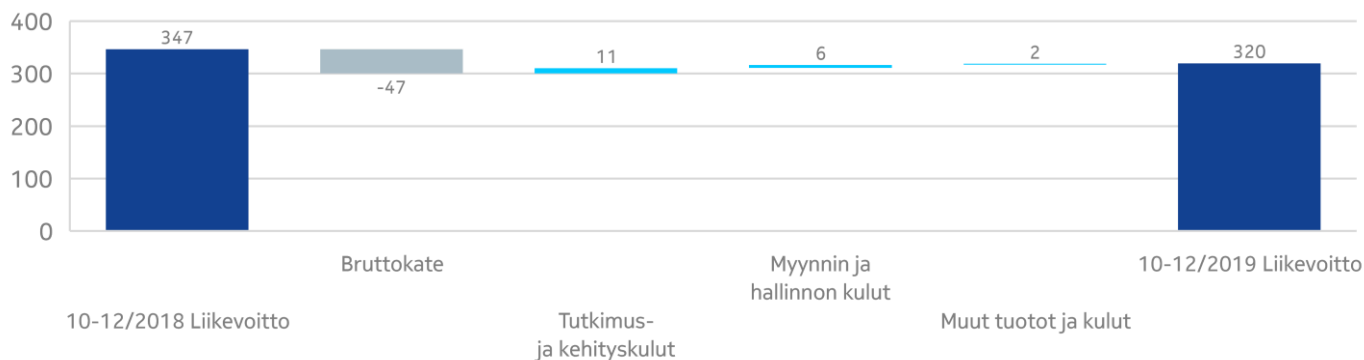
Vahva suoritus tuotti hyvän liikevoittoprosentin, 34,9 %, vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä bruttokateprosentin parantumisen sekä optimoitujen tutkimus- ja kehityskulujen sekä myynnin ja hallinnon kulujen seurauksena. Tämä tuotti 470 peruspisteen parannuksen liikevoittoprosenttiin koko vuonna 2019 koko vuoteen 2018 verrattuna.

## Nokia Technologies, vuoden 2019 viimeinen neljännes verrattuna vuoden 2018 viimeiseen neljännekseen



EUR milj.	10-12/2019	10-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt. 10-12/2018		Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 1-12/2018 vrt. 1-12/2019			
			Muutos 10-12/2019 vrt. 10-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt. 10-12/2018	Muutos 1-12/2019 vrt. 1-12/2018	Muutos ilman valuuttakurssi-muutosten vaikutusta 1-12/2018 vrt. 1-12/2019		
<b>Liikevaihto</b>	<b>376</b>	423	-11 %	-11 %	1 487	1 501	-1 %	-2 %
Bruttokate	<b>373</b>	420	-11 %		1 459	1 479	-1 %	
<i>Bruttokateprosentti</i>	<b>99,2 %</b>	99,3 %	-10pp		98,1 %	98,5 %	-40pp	
Tutkimus- ja kehityskulut	<b>-27</b>	-38	-29 %		-111	-145	-23 %	
Myyntin ja hallinnon kulut	<b>-26</b>	-32	-19 %		-101	-127	-20 %	
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	<b>-1</b>	-3			-8	-4		
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	<b>320</b>	347	-8 %		1 239	1 203	3 %	
<i>Liikevoittoprosentti</i>	<b>85,1 %</b>	82,0 %	310pp		83,3 %	80,1 %	320pp	

Liikevoiton muutos EUR milj.





Nokia Technologies -segmentin liikevaihto laski 11 % sekä raportoituna että ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta.

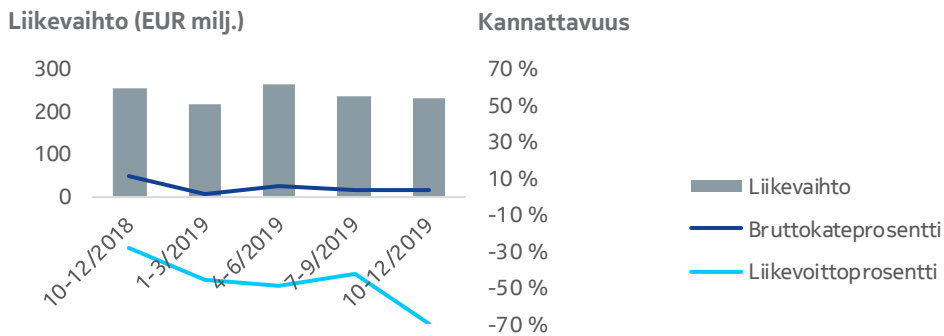
Vuoden 2019 viimeisen neljänneksen 376 miljoonan euron liikevaihto ja vuoden 2018 viimeisen neljänneksen 423 miljoonan euron liikevaihto liittyivät kumpikin kokonaisuudessaan lisensointitoimintaan.

Nokia Technologies -segmentin liikevaihdon lasku johtui ensisijaisesti kertaluonteisen liikevaihdon pienenemisestä. Kertaluonteinen liikevaihto oli vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä noin 20 miljoonaa euroa ja vuoden 2018 viimeisellä neljänneksellä noin 70 miljoonaa euroa.

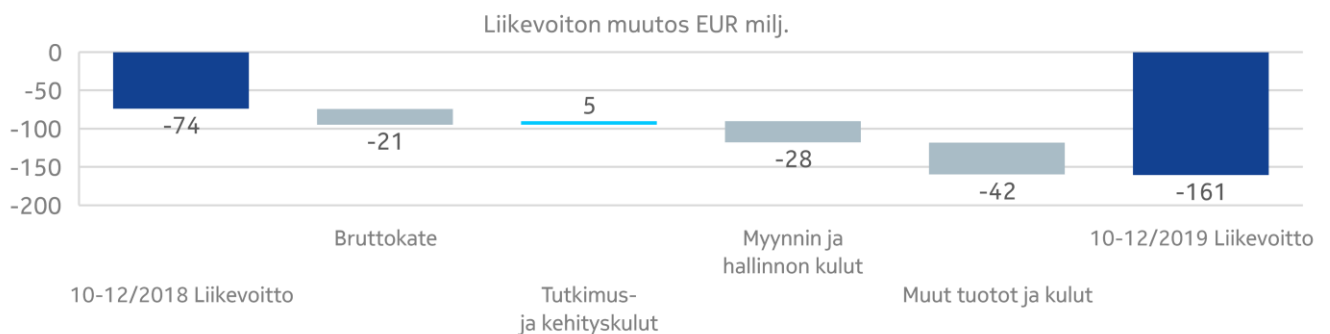
Nokia Technologies -segmentin toimintakulujen lasku johtui ensisijaisesti alhaisemmista patenttiportfoliokuluista ja alhaisemmista lisensointiin liittyvistä oikeudenkäyntikuluista.

Nokia Technologies -segmentin vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja vuoden 2018 viimeisen neljänneksen toimintakulut hyötyivät hieman työntekijöiden vuosittaisten kannustinpalkkioiden laskusta perustuen Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen.

## Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut, vuoden 2019 viimeinen neljännes verrattuna vuoden 2018 viimeiseen neljänneeseen



EUR milj.	10-12/2019			Muutos ilman valuuttakurssi- muutosten vaikutusta 10-12/2019 vrt.		1-12/2019			Muutos ilman valuuttakurssi- muutosten vaikutusta 1-12/2019 vrt.	
	10-12/2019	10-12/2018	Muutos vrt. 10-12/2018	10-12/2019	10-12/2018	1-12/2019	1-12/2018	Muutos vrt. 1-12/2018	1-12/2019	1-12/2018
<b>Liikevaihto</b>	<b>231</b>	257	-10 %	-11 %	952	1 025	-7 %	-7 %		
Bruttokate	<b>8</b>	29	-72 %		34	154	-78 %			
<i>Bruttokateprosentti</i>	<b>3,5 %</b>	11,3 %	-780pp		3,6 %	15,0 %	-1 140pp			
Tutkimus- ja kehityskulut	<b>-70</b>	-75	-7 %		-312	-293	6 %			
Myynnin ja hallinnon kulut	<b>-74</b>	-46	61 %		-269	-200	35 %			
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	<b>-25</b>	17			57	93				
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	<b>-161</b>	-74			-490	-246				
<i>Liikevoittoprosentti</i>	<b>-69,7 %</b>	-28,8 %	-4 090pp		-51,5 %	-24,0 %	-2 750pp			



Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut -osion liikevaihto laski 10 %. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta liikevaihto laski 11 %.

Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut -osion liikevaihdon lasku johtui ensisijaisesti Radio Frequency Systems -yksiköstä, mitä Alcatel Submarine Networks -yksikön liikevaihdon kasvu osin tasoitti. Radio Frequency Systems -yksikön lasku johtui ensisijaisesti asiakasfuusioihin liittyvistä tilapäisistä käyttöomaisuusinvestointien rajoitteista Pohjois-Amerikassa ja vuoden 2018 viimeistä neljännestä hyödyttäneen suuren asiakkaan käyttöönoton puuttumisesta. Alcatel Submarine Networks -yksikön kasvu johtui ensisijaisesti uusien projektien aloituksesta, minkä uskotaan hyödyttävän myös koko vuotta 2020.

Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut -osion bruttokatteen lasku johtui ensisijaisesti Radio Frequency Systems -yksikön bruttokateprosentin ja liikevaihdon laskusta.

Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut -osion myynnin ja hallinnon kulujen kasvu johtui ensisijaisesti sisäisten prosessien digitalisointia edistävästä investoinneista.

Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut -osion vuoden 2019 viimeisen neljänneksen ja vuoden 2018 viimeisen neljänneksen toimintakulut hyötyivät merkittävästi työntekijöiden vuosittaisten kannustinpalkkioiden laskusta perustuen Nokian liiketoiminnan suoriutumiseen.

Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut -osion muiden tuottojen ja kulujen nettovaikutukseltaan negatiivinen vaihtelu johtui ensisijaisesti Nokian venture fund -sijoitusten pienemmistä voitoista.

---

## Osakkeet

Nokian osakkeiden kokonaismäärä 31.12.2019 oli 5 640 536 159. Näistä Nokian ja sen tytäryhtiöiden hallussa 31.12.2019 oli 34 954 869 Nokian osaketta, joiden osuus yhtiön kaikkien osakkeiden lukumäärästä ja yhteenlasketusta äänimäärästä oli noin 0,6 %.

# Tilinpäätöstiedot

Taulukko-osa

Raportoitavien segmenttien tiedot

Taloudellinen tulos

Näkymät

Yhteenveto

## Konsernin tuloslaskelma (lyhennetty, tilintarkastamaton)

EUR milj.	Raportoitu	Raportoitu	Raportoitu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS
	10-12/2019	10-12/2018	1-12/2019	1-12/2018	10-12/2019	10-12/2018	1-12/2019	1-12/2018
<b>Liikevaihto</b> (liitteet 2, 3, 4)	6 903	6 869	23 315	22 563	6 903	6 872	23 344	22 580
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-4 191	-4 108	-14 989	-14 117	-4 144	-3 957	-14 821	-13 545
<b>Bruttokate</b> (liitteet 2, 3)	2 712	2 761	8 326	8 446	2 759	2 915	8 523	9 035
Tutkimus- ja kehityskulut	-1 069	-1 165	-4 411	-4 620	-922	-1 016	-3 824	-4 014
Myyntin ja hallinnon kulut	-774	-933	-3 101	-3 463	-674	-758	-2 694	-2 896
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-66	-111	-329	-422	-28	-21	-2	55
<b>Liikevoitto/-tappio</b> (liitteet 2, 3)	803	552	485	-59	1 134	1 120	2 003	2 180
Osuus osakkuusyhtiöiden ja yhteisyritysten tuloksesta	21	18	12	12	21	18	12	12
Rahoitustuotot ja -kulut	-15	-89	-341	-313	-46	-110	-337	-358
<b>Voitto/tappio ennen veroja</b> (liite 2)	809	481	156	-360	1 108	1 028	1 678	1 835
Tuloverot	-246	-278	-138	-189	-288	-288	-448	-563
<b>Jatkuvien toimintojen voitto/tappio</b> (liite 2)	563	203	18	-549	821	741	1 230	1 272
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva voitto/tappio	563	191	14	-554	821	728	1 225	1 267
Määräysvallattomille osakkeenomistajille kuuluva osuus voitosta/tappiosta	0	13	4	5	0	13	4	5
<b>Lopetettujen toimintojen voitto/tappio</b>	0	2	-7	214	0	0	0	0
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva voitto/tappio	0	2	-7	214	0	0	0	0
Määräysvallattomille osakkeenomistajille kuuluva osuus voitosta/tappiosta	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Katsauskauden voitto/tappio</b>	563	206	11	-335	821	741	1 230	1 272
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva voitto/tappio	563	193	7	-340	821	728	1 225	1 267
Määräysvallattomille osakkeenomistajille kuuluva osuus voitosta/tappiosta	0	13	4	5	0	13	4	5
<b>Osakekohtainen tulos</b> (emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluvasta voitosta/tappiosta), EUR								
<b>Laimentamaton</b>								
Jatkuvat toiminnot	0,10	0,03	0,00	-0,10	0,15	0,13	0,22	0,23
Lopetetut toiminnot	0,00	0,00	0,00	0,04	0,00	0,00	0,00	0,00
Katsauskauden voitto/tappio	0,10	0,03	0,00	-0,06	0,15	0,13	0,22	0,23
<b>Laimennettu</b>								
Jatkuvat toiminnot	0,10	0,03	0,00	-0,10	0,15	0,13	0,22	0,23
Lopetetut toiminnot	0,00	0,00	0,00	0,04	0,00	0,00	0,00	0,00
Katsauskauden voitto/tappio	0,10	0,03	0,00	-0,06	0,15	0,13	0,22	0,23
<b>Osakkeita keskimäärin (1000 osaketta)</b>								
<b>Laimentamaton</b>								
Jatkuvat toiminnot	5 604 881	5 592 577	5 599 912	5 588 020	5 604 881	5 592 577	5 599 912	5 588 020
Lopetetut toiminnot	5 604 881	5 592 577	5 599 912	5 588 020	5 604 881	5 592 577	5 599 912	5 588 020
Katsauskauden voitto/tappio	5 604 881	5 592 577	5 599 912	5 588 020	5 604 881	5 592 577	5 599 912	5 588 020
<b>Laimennettu</b>								
Jatkuvat toiminnot	5 622 823	5 615 353	5 626 375	5 588 020	5 622 823	5 615 353	5 626 375	5 612 477
Lopetetut toiminnot	5 622 823	5 615 353	5 599 912	5 612 477	5 622 823	5 615 353	5 626 375	5 612 477
Katsauskauden voitto/tappio	5 622 823	5 615 353	5 626 375	5 588 020	5 622 823	5 615 353	5 626 375	5 612 477

Tätä lyhennettyä konsernin tuloslaskelmaa tulee lukea yhdessä oheisten liitetietojen kanssa.

## Konsernin laaja tuloslaskelma (lyhennetty, tilintarkastamaton)

EUR milj.	Raportoitu 10-12/2019	Raportoitu 10-12/2018	Raportoitu 1-12/2019	Raportoitu 1-12/2018
<b>Katsauskauden voitto/tappio</b>	563	206	11	-335
<b>Muut laajan tuloksen erät</b>				
Erät, joita ei siirretä tulosvaikutteisiksi				
Etuuspohjaisten eläkejärjestelyjen uudelleen määrittäminen	920	-74	414	388
Tuloverot eristä, joita ei siirretä tulosvaikutteisiksi	-237	31	-95	-90
Erät, jotka voidaan siirtää myöhemmin tulosvaikutteisiksi				
Muuntoerot	-347	172	260	401
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosisoituksen suojaus	78	-59	-58	-73
Rahavirtojen suojaus ja muut suojausohjelmat	17	24	-2	-53
Käypään arvoon muiden laajan tuloksen erien kautta kirjattavat rahoitusvarat	5	17	8	-45
Muut muutokset, netto	2	-2	0	1
Tuloverot eristä, jotka voidaan siirtää myöhemmin tulosvaikutteisiksi	-19	4	11	33
<b>Muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen</b>	419	113	538	562
<b>Laaja tulos</b>	982	319	549	227
<b>Laajan tuloksen jakautuminen:</b>				
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva tulos	983	305	545	221
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta	-1	14	4	6
	982	319	549	227
<b>Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluvan laajan tuloksen jakautuminen:</b>				
Jatkuvat toiminnot	982	303	552	7
Lopetetut toiminnot	1	2	-7	214
	983	305	545	221
<b>Määräysvallattomille omistajille kuuluvan laajan tuloksen jakautuminen:</b>				
Jatkuvat toiminnot	-1	14	4	6
Lopetetut toiminnot	0	0	0	0
	-1	14	4	6

Tätä lyhennettyä konsernin laajaa tuloslaskelmaa tulee lukea yhdessä oheisten liitetietojen kanssa.

## Konsernitase (lyhennetty, tilintarkastamaton)

EUR milj.	31.12.2019	31.12.2018
<b>VASTAAVAA</b>		
Liikearvo	5 527	5 452
Muut aineettomat hyödykkeet	2 429	3 353
Aineelliset hyödykkeet	1 856	1 790
Käyttöoikeusomaisuuserät (liite 12)	912	0
Osuudet osakkuusyhtiöissä ja yhteisyrityksissä	165	145
Pitkäaikaiset sijoitukset (liite 8)	740	690
Laskennalliset verosaamiset (liite 6)	5 124	4 911
Muut pitkäaikaiset rahoitusvarat (liite 8)	445	373
Etuuspohjaiset eläkevarat (liite 5)	4 830	4 224
Muut pitkäaikaiset varat	292	308
<b>Pitkäaikaiset varat</b>	<b>22 320</b>	<b>21 246</b>
Vaihto-omaisuus	2 936	3 168
Myyntisaamiset (liite 8)	5 025	4 856
Asiakassopimukseen perustuvat omaisuuserät	1 489	1 875
Siirtosaamiset ja ennakkomaksut	908	1 024
Sosiaaliturvamaksusaatavat, ALV- ja muut välilliset verosaatavat	543	514
Divestointiin liittyvät saatavat	33	67
Muut	332	443
Tuloverosaamiset	279	227
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat (liite 8)	164	243
Lyhytaikaiset sijoitukset (liite 8)	97	612
Rahavarat (liite 8)	5 910	6 261
<b>Lyhytaikaiset varat</b>	<b>16 808</b>	<b>18 266</b>
Myytävänä olevat pitkäaikaiset omaisuuserät	0	5
<b>Vastaavaa yhteensä</b>	<b>39 128</b>	<b>39 517</b>

	31.12.2019	31.12.2018
<b>VASTATTAVAA</b>		
Osakepääoma	246	246
Ylikurssirahasto	427	436
Omat osakkeet	-352	-408
Muuntoerot	-372	-592
Arvonmuutosrahasto ja muut rahastot	1 382	1 063
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	15 607	15 606
Kertyneet voittovarot	-1 613	-1 062
<b>Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma</b>	<b>15 325</b>	<b>15 289</b>
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus	76	82
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>15 401</b>	<b>15 371</b>
Pitkäaikaiset korolliset velat (liitteet 8, 10)	3 985	2 826
Pitkäaikaiset vuokratvelat (liite 12)	771	2
Laskennalliset verovelat (liite 6)	390	350
Etuuspohjaiset eläkkeet ja muut työsuhteen päättymisen jälkeiset etuudet (liite 5)	4 343	4 327
Asiakassopimukseen perustuvat velat	915	1 113
Myyntin jaksotukset ja muut pitkäaikaiset velat	712	852
Myyntin jaksotukset	615	770
Muut (liite 8)	97	83
Varaukset (liite 9)	556	572
<b>Pitkäaikainen vieras pääoma</b>	<b>11 672</b>	<b>10 042</b>
Lyhytaikaiset korolliset velat (liitteet 8, 10)	292	994
Lyhytaikaiset vuokratvelat (liite 12)	259	0
Muut lyhytaikaiset rahoitusvelat (liite 8)	803	891
Tuloverovelat	187	268
Ostovelat (liite 8)	3 786	4 773
Asiakassopimukseen perustuvat velat	2 752	2 383
Siirtovelat, myynnin jaksotukset ja muut velat	3 323	3 940
Myyntin jaksotukset	155	155
Palkat, palkkiot ja sosiaalikulut	1 236	1 426
Muut	1 932	2 359
Varaukset (liite 9)	653	855
<b>Lyhytaikainen vieras pääoma</b>	<b>12 055</b>	<b>14 104</b>
<b>Vastattavaa yhteensä</b>	<b>39 128</b>	<b>39 517</b>
Korolliset velat, EUR milj.	4 277	3 820
Oma pääoma/osake, EUR	2,73	2,73
Osakkeiden määrä (1 000 osaketta, ei sisällä konserniyhtiöiden omistamia osakkeita)	5 605 581	5 593 162

Tätä lyhennettyä konsernitasetta tulee lukea yhdessä oheisten liitetietojen kanssa.

## Konsernin rahavirtalaskelma (lyhennetty, tilintarkastamaton)

EUR milj.	10-12/2019	10-12/2018	1-12/2019	1-12/2018
<b>Liiketoiminnan rahavirta</b>				
Katsauskauden voitto/ tappio	563	206	11	-335
Oikaisut	746	774	2 627	2 093
Poistot	425	367	1 660	1 455
Arvonalentumistappiot	13	2	102	55
Uudelleenjärjestelykulut	20	40	398	238
Rahoitustuotot ja -kulut	16	88	283	232
Tuloverokulut	252	274	140	64
Muut	20	3	44	49
Nettokäyttöpääoman muutos	194	402	-1 788	-943
Saamisten lisäys/vähennys	-355	53	159	246
Vaihto-omaisuuden vähennys/lisäys	675	32	285	-544
Korottomien velkojen vähennys/lisäys	-126	317	-2 232	-645
Liiketoiminnan rahavirta	1 503	1 382	850	815
Saadut korot	23	15	57	68
Maksetut korot <sup>1</sup>	126	-25	-1	-159
Maksetut tuloverot, netto	-63	14	-516	-364
Liiketoiminnan nettorahavirta	1 589	1 386	390	360
<b>Investointien rahavirta</b>				
Aineellisten ja aineettomien käyttöomaisuushyödykkeiden hankinta	-193	-171	-690	-672
Aineellisten ja aineettomien käyttöomaisuushyödykkeiden myynti	21	51	39	88
Hankitut liiketoiminnat vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	0	0	0	-31
Myydyt liiketoiminnat vähennettynä luovutetuilla rahavaroilla	0	-18	19	-18
Lyhytaikaisten sijoitusten lisäys	-53	-384	-473	-2 104
Lyhytaikaisten sijoitusten erääntyminen ja myynti	59	581	991	2 397
Pitkäaikaisten sijoitusten lisäys	-91	-47	-180	-145
Pitkäaikaisten sijoitusten myynti	31	90	144	170
Muiden pitkäaikaisten lainasaamisten myynti/lisäys	1	0	-21	-1
Muut	2	1	4	1
Investointien nettorahavirta	-223	103	-167	-315
<b>Rahoituksen rahavirta</b>				
Osakkeiden merkinnät optio-oikeuksien perusteella	0	1	0	1
Tytäryhtiöiden oman pääoman ehtoisten instrumenttien hankinta	0	1	-1	1
Pitkäaikaisten velkojen nosto	37	64	1 039	139
Pitkäaikaisten velkojen lyhennys	0	-3	-766	-29
Lyhytaikaisten velkojen lyhennys/nosto	-122	21	40	2
Vuokraelkojen lyhennys	-34	-1	-221	-2
Osingonjako	0	0	-570	-1 081
Rahoituksen nettorahavirta	-119	83	-479	-969
Muuntoerot	-58	-110	-95	-184
<b>Rahavarojen lisäys (+) / vähennys (-)</b>	<b>1 189</b>	<b>1 462</b>	<b>-351</b>	<b>-1 108</b>
Rahavarat tilikauden alussa	4 721	4 799	6 261	7 369
Rahavarat tilikauden lopussa	5 910	6 261	5 910	6 261

<sup>1</sup>Vuoden 2019 viimeisellä neljänneksellä maksetut korot sisältävät noin 160 miljoonan euron positiivisen rahavirran liittyen pitkäaikaisten velkojen suojaamisessa käytettävien tiettyjen korkojohdannaisopimusten purkamiseen



Konsernin rahavirtalaskelman eriin sisältyvät sekä jatkuviin että lopetettuihin toimintoihin liittyvät rahavirrat. Rahavirtalaskelman erät eivät ole suoraan johdettavissa taseesta mm. vuoden aikana hankittujen ja myytyjen tytäryhtiöiden ja valuuttakurssimuutosten takia.

Tätä lyhennettyä konsernin rahavirtalaskelmaa tulee lukea yhdessä oheisten liitetietojen kanssa.

## Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista (lyhennetty, tilintarkastamaton)

EUR milj.	Osakepää- oma	Ylikurssi- rahasto	Omat osakkeet	Muuntoerot	Arvonmuu- tosrahasto ja muut rahastot	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Emoyhtiön omistajien osuus	Määräysval- lattomien omistajien osuus	Oma pääoma yhteensä
<b>1.1.2018</b>	246	447	-1 480	-932	842	15 616	1 345	16 084	80	16 164
Etuuspohjaisten eläkejärjestelyjen uudelleen määrittäminen, verojen jälkeen	0	0	0	0	293	0	0	293	0	293
Muuntoerot	0	0	0	402	0	0	0	402	0	402
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojaus, verojen jälkeen	0	0	0	-61	3	0	0	-58	0	-58
Rahavirtojen suojaus, verojen jälkeen	0	0	0	0	-43	0	0	-43	0	-43
Käypään arvoon muiden laajan tuloksen erien kautta kirjattavat rahoitusvarat, verojen jälkeen	0	0	0	0	-38	0	0	-38	0	-38
Muut lisäykset (netto)	0	0	0	0	6	0	-1	5	1	6
Katsauskauden tappio	0	0	0	0	0	0	-340	-340	5	-335
<b>Katsauskauden laaja tulos</b>	0	0	0	341	221	0	-341	221	6	227
Osakeperusteiset maksut	0	68	0	0	0	0	0	68	0	68
Verohyöty osakeperusteisista maksuista	0	6	0	0	0	0	0	6	0	6
Tulosperusteisten ja ehdollisten osakepalkkioiden suorittaminen	0	-85	72	0	0	-11	0	-24	0	-24
Omien osakkeiden mitätöinti	0	0	1 000	0	0	0	-1 000	0	0	0
Osakkeiden merkinnät optio-oikeuksien perusteella	0	0	0	0	0	1	0	1	0	1
Osingonjako	0	0	0	0	0	0	-1 063	-1 063	-5	-1 068
Määräysvallattomien omistajien osuuden hankinta	0	0	0	0	0	0	-1	-1	1	0
Muut muutokset	0	0	0	-1	0	0	-2	-3	0	-3
<b>Muut muutokset yhteensä</b>	0	-11	1 072	-1	0	-10	-2 066	-1 016	-4	-1 020
<b>31.12.2018</b>	246	436	-408	-592	1 063	15 606	-1 062	15 289	82	15 371
<b>31.12.2018</b>	246	436	-408	-592	1 063	15 606	-1 062	15 289	82	15 371
IFRS 16 standardin käyttöönotto <sup>1</sup>	0	0	0	0	0	0	4	4	0	4
<b>1.1.2019</b>	246	436	-408	-592	1 063	15 606	-1 058	15 293	82	15 375
Etuuspohjaisten eläkejärjestelyjen uudelleen määrittäminen, verojen jälkeen	0	0	0	0	319	0	0	319	0	319
Muuntoerot	0	0	0	260	0	0	0	260	0	260
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojaus, verojen jälkeen	0	0	0	-40	-6	0	0	-46	0	-46
Rahavirtojen suojaus, verojen jälkeen	0	0	0	0	-1	0	0	-1	0	-1
Käypään arvoon muiden laajan tuloksen erien kautta kirjattavat rahoitusvarat, verojen jälkeen	0	0	0	0	6	0	0	6	0	6
Muut lisäykset/vähennykset (netto)	0	0	0	0	1	0	-1	0	0	0
Katsauskauden voitto	0	0	0	0	0	0	7	7	4	11
<b>Katsauskauden laaja tulos</b>	0	0	0	220	319	0	6	545	4	549
Osakeperusteiset maksut	0	81	0	0	0	0	0	81	0	81
Verohyöty osakeperusteisista maksuista	0	-7	0	0	0	0	0	-7	0	-7
Tulosperusteisten ja ehdollisten osakepalkkioiden suorittaminen	0	-83	56	0	0	1	0	-26	0	-26
Osingonjako	0	0	0	0	0	0	-560	-560	-10	-570
Muut muutokset	0	0	0	0	0	0	-1	-1	0	-1
<b>Muut muutokset yhteensä</b>	0	-9	56	0	0	1	-561	-513	-10	-523
<b>31.12.2019</b>	246	427	-352	-372	1 382	15 607	-1 613	15 325	76	15 401

Tätä lyhennettyä laskelmaa konsernin oman pääoman muutoksista tulee lukea yhdessä oheisten liitetietojen kanssa.

<sup>1</sup>Edelleenvuokraussopimuksiin liittyvä oman pääoman vaikutus mikä pääosin johtuu käyttöoikeusomaisuuserien ja vuokrasaamisten välisestä erosta otettaessa IFRS 16, Vuokrasopimukset -standardi käyttöön 1.1.2019.

## Liitetiedot

### 1. LAADINTAPERIAATTEET (tilintarkastamaton)

Nämä Nokia-konsernin tilintarkastamattomat ja lyhennetyt tilinpäätöstiedot on laadittu IAS 34, Osavuosikatsaukset -standardin mukaisesti, ja niitä tulee lukea yhdessä vuoden 2018 konsernitiilinpäätöksen kanssa. Konsernitiilinpäätös on laadittu IASB:n julkaisemien ja EU:n käyttöön hyväksymien IFRS-standardien mukaisesti. Näitä tilinpäätöstietoja laadittaessa on noudatettu samoja laskentaperiaatteita ja laskentamenetelmiä sekä käytetty harkintaa samalla tavalla kuin vuoden 2018 konsernitiilinpäätöksessä lukuun ottamatta IFRS 16, Vuokrasopimukset -standardin käyttöönotosta seuranneita muutoksia, jotka on kuvattu liitetiedossa 12, Uudet standardit.

Konsernin johto hyväksyi tämän taloudellisen katsauksen julkistettavaksi 6.2.2020.

Nokia esittää taloudellista informaatiota raportoitujen ja ei-IFRS-lukujen muodossa sekä ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta. Ei-IFRS-tulokset eivät sisällä Alcatel-Lucent-hankintaan ja -integraatioon liittyviä kuluja, liikearvon arvonalentumiskuluja, aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä, uudelleenjärjestelykuluja ja muita niihin liittyviä kuluja sekä eräitä muita eriä, jotka eivät välttämättä ole merkityksellisiä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen arvioinnin kannalta. Täyden näkyvyyden antamiseksi ei-IFRS-tuloksen määrittelyyn, ei-IFRS-oikaisu on esitetty erikseen jokaisen tuloslaskelman komponentin osalta.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta esitettävät taloudelliset tunnusluvut antavat lisätietoja tunnuslukujen muutoksesta ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta, jotta liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen kehitys olisi paremmin nähtävissä. Tästä syystä ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta esitetty taloudellisten tunnuslukujen muutos ei sisällä euron ja muiden valuuttojen välisten valuuttakurssien muutosten vaikutusta.

Ei-IFRS-tunnuslukuja tai tunnuslukuja ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta ei pidä tarkastella erillään vastaavista IFRS-tunnusluvuista tai niiden sijasta, eivätkä Nokian käyttämät ei-IFRS-tunnusluvut välttämättä ole vertailukelpoisia muiden yhtiöiden tai henkilöiden käyttämien samankaltaisesti nimettyjen erien kanssa.

Vuonna 2017, Nokia ja China Huaxin Post & Telecommunication Economy Development Center (China Huaxin) käynnistivät Nokia Shanghai Bell -yhteisyrityksen (NSB) toiminnot. Sopimus oikeuttaa China Huaxinin siirtämään omistusosuutensa NSB:ssä kokonaisuudessaan Nokialle myöhemmin suoritettavaa käteisvastiketta vastaan. Kuvastaakseen ehdollista veloitettaan China Huaxinille, Nokia kirjasi NSB:n määräysvallattomille omistajille kuuluvan osuuden pois konsernitaseestaan ja esittää odotettavissa olevan käteismaksun nykyarvon rahoitusvelkana lyhytaikaisissa veloissa yhdenmukaisesti option juoksuajan kanssa. Rahoitusvelan diskonttausvaikutuksen purkautuminen kirjattiin korkokuluksi myyntioption toteutusajan alkamiseen asti heinäkuussa 2019. Muutokset arvioidun tulevan käteismaksun määrässä kirjataan rahoitustuottoihin ja -kuluihin.

Johto totesi maantieteellisten alueiden olevan merkityksellinen tapa jaotella myyntituottoja. Nokian pääasiallinen asiakaskunta koostuu yhtiöistä, jotka toimivat joko yksittäisessä maassa tai tietyllä maantieteellisellä alueella, jolloin niiden toimintaan vaikuttavat kyseisten maantieteellisten alueiden vallitsevat makrotaloudelliset olosuhteet. Vaikka konsernin teknologiasykli on maailmanlaajuisesti samanlainen, jokainen maa tai maantieteellinen alue on usein luonnostaan edellä mainittujen olosuhteiden vuoksi syklin eri vaiheessa. Jokaisella raportoitavalla segmentillä, kuten on kuvattu liitetiedossa 3, Segmentti-informaatio, on toimintaa kaikilla maantieteellisillä alueilla, kuten on kuvattu liitetiedossa 4, Liikevaihto. Yhdelläkään raportoitavalla segmentillä ei ole maantieteellisiä myyntituottojen keskittymiä, paitsi Nokia Technologiesilla, jonka myynti sisältyy Euroopan lukuihin. Jokaisella liitetiedossa 4, Liikevaihto, kuvatulla asiakasryhmällä on toimintaa kaikilla maantieteellisillä alueilla.

Tässä esitetyt prosenttiosuudet ja tunnusluvut voivat sisältää pyöristyseroja, joten ne eivät välttämättä vastaa täsmällisesti esitettyjä kokonaissummaa, ja ne voivat poiketa aiemmin julkaistuista taloudellisista katsauksista.

### Uudet ja muuttuneet standardit ja tulkinnat

Nokia otti 1.1.2019 käyttöön IFRS 16, Vuokrasopimukset -standardin. Uuden standardin sisältöä, sen käyttöönoton vaikutusta Nokian konsernitiilinpäätökseen sekä käyttöönoton seurauksena tilinpäätöksen laatimisperiaatteisiin tehtyjä muutoksia on kuvattu yksityiskohtaisesti liitetiedossa 12, Uudet standardit. Muilla 1.1.2019 voimaan tulleilla muutoksilla ja tulkinnoilla ei ollut olennaista vaikutusta Nokian konsernitiilinpäätökseen.

Sellaisilla IASB:n julkaisemilla uusilla standardeilla ja muutoksilla olemassa oleviin standardeihin, jotka eivät vielä ole voimassa, ei odoteta olevan olennaista vaikutusta Nokian konsernitiilinpäätökseen.

## Valuuttakurssimuutosten vaikutus, arvio

	10-12/2019		10-12/2018		6-9/2019	
	Liikevaihto	Liiketoiminnan kulut	Liikevaihto	Liiketoiminnan kulut	Liikevaihto	Liiketoiminnan kulut
EUR	~20 %	~20 %	~25 %	~30 %	~25 %	~25 %
USD	~50 %	~50 %	~45 %	~45 %	~50 %	~45 %
CNY	~5 %	~10 %	~10 %	~10 %	~5 %	~10 %
Muut	~25 %	~20 %	~20 %	~15 %	~20 %	~20 %
Yhteensä	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %

31.12.2019 taseessa 1 EUR = 1,12 USD, 31.12.2018 taseessa 1 EUR = 1,15 USD ja 30.9.2019 taseessa 1 EUR = 1,09 USD

## Valuuttakurssit

Nokia on maailmanlaajuisesti toimiva yhtiö, jonka liikevaihto syntyy useissa maissa ja jonka laskutus tapahtuu useissa eri valuutoissa. Tästä johtuen liiketoimintamme ja liiketoimintamme tulos ovat alttiita vaihteluille raportointivaluuttamme euron sekä muiden valuuttojen, kuten Yhdysvaltojen dollarin ja Kiinan juanin, vaihtokursseissa. Vähentääksemme valuuttakurssivaihteluiden vaikutusta tulokseemme suojaamme operatiiviset ennakoidut nettorahavirrat yleensä 12 kuukauden suojaushorisontilla. Suurimpaan osaan suojauksista sovelletaan suojauslaskentaa.

## 2. EI-IFRS-TÄSMÄYTYS (tilintarkastamaton)

Nokia antaa raportoitujen IFRS-tietojen lisäksi tiettyjä ei-IFRS-tietoja, jotka kuvaavat liiketoiminnan jatkuvaa toiminnallista tuloksellisuutta. Ei-IFRS-tulokset eivät sisällä Alcatel-Lucent-hankintaan ja -integraatioon liittyviä kuluja, liikearvon arvonalentumiskuluja, aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä, uudelleenjärjestelykuluja ja muita niihin liittyviä kuluja sekä eräitä muita eriä, jotka eivät välttämättä ole merkityksellisiä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen arvioinnin kannalta. Nokia uskoo, että ei-IFRS-tunnuslukumme antavat sekä yhtiön johdolle että sijoittajille täydentävää tietoa Nokian liiketoiminnan tuloksen kehityksestä ilman yllä kuvattuja eriä. Ei-IFRS-tunnuslukuja ei pidä tarkastella erillään vastaavista IFRS-tunnusluvuista tai niiden sijasta, vaan niitä tulee tarkastella yhdessä niitä lähinnä vastaavien raportoitujen IFRS-tunnuslukujen kanssa.

### 10-12/2019

EUR milj.	Liike- vaihto	Hankinnan ja valmistuksen kulut	Tutkimus- ja kehitys- kulut	Myyntin ja hallinnon kulut	Liike- toiminnan muut tuotot ja kulut	Liike- voitto/- tappio	Rahoitus- tuotot ja -kulut	Tulovero- kulut/ -tuotot	Jatkuvien toimintojen voitto/tappio	Emoyhtiön osakkeen- omistajille kuuluva tulos	Määräys- vallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta
<b>Ei-IFRS</b>	<b>6 903</b>	<b>-4 144</b>	<b>-922</b>	<b>-674</b>	<b>-28</b>	<b>1 134</b>	<b>-46</b>	<b>-288</b>	<b>821</b>	<b>821</b>	<b>0</b>
Hankintaan liittyvien myynnin jaksotuksiin ja vaihto-omaisuuteen kohdistuvien käyvän arvon oikaisujen purku	-2					-2		1	-1	-1	
Hankittujen aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden poistot			-144	-89		-233		55	-178	-178	
Transaktiokulut ja niihin liittyvät kulut sekä integraatiokulut		1		-8		-7		2	-5	-5	
Uudelleenjärjestelykulut ja muut niihin liittyvät kulut	3	-14		-2	-25	-38		7	-31	-31	
Tuotevalikoimastrategiaan liittyvät kulut		-34	-2	-1	-3	-41		8	-33	-33	
Omaisuserien arvon alentuminen ja arvon alentumisten peruutukset					-10	-10		2	-8	-8	
Liiketoimintojen myynti				-1		-1			-1	-1	
NSB:n määräysvallattomien osuuksien hankintaan liittyvän rahoitusvelan muutos						0	31		31	31	
Laskennallisen verosaatavan alaskirjaus						0		-22	-22	-22	
Laskennalliset verokulut verokannan muutoksen seurauksena						0		-10	-10	-10	
<b>Ei-IFRS-oikaisut yhteensä</b>	<b>1</b>	<b>-47</b>	<b>-146</b>	<b>-100</b>	<b>-38</b>	<b>-331</b>	<b>31</b>	<b>42</b>	<b>-258</b>	<b>-258</b>	<b>0</b>
<b>Raportoitu</b>	<b>6 903</b>	<b>-4 191</b>	<b>-1 069</b>	<b>-774</b>	<b>-66</b>	<b>803</b>	<b>-15</b>	<b>-246</b>	<b>563</b>	<b>563</b>	<b>0</b>

10-12/2018

EUR milj.	Liike- vaihto	Hankinnan ja valmistuksen kulut	Tutkimus- ja kehitys- kulut	Myynnin ja hallinnon kulut	Liike- toiminnan muut tuotot ja kulut	Liike- voitto/- tappio	Rahoitus- tuotot ja -kulut	Tulovero- kulut/ -tuotot	Jatkuvien toimintojen voitto/tappio	Emoyhtiön osakkeen- omistajille kuuluva tulos	Määräys- vallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta
<b>Ei-IFRS</b>	<b>6 872</b>	<b>-3 957</b>	<b>-1 016</b>	<b>-758</b>	<b>-21</b>	<b>1 120</b>	<b>-110</b>	<b>-288</b>	<b>741</b>	<b>728</b>	<b>13</b>
Hankintaan liittyvien myynnin jaksotuksiin ja vaihto-omaisuuteen kohdistuvien käyvän arvon oikaisujen purku	-3					-3		1	-2	-2	
Hankittujen aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden poistot		-1	-144	-88		-234		59	-175	-175	
Transaktiokulut ja niihin liittyvät kulut sekä integraatiokulut		-3		-85	-5	-92		20	-72	-72	
Uudelleenjärjestelykulut ja muut niihin liittyvät kulut					-58	-58		13	-46	-46	
Tuotevalikoimastrategiaan liittyvät kulut		-134	-5		-2	-142		29	-112	-112	
Liiketoimintojen myynti					-5	-5		1	-4	-4	
Aikaisempaan toimintaan liittyvän IPR-rahaston käyvän arvon muutokset					-16	-16		-9	-25	-25	
Käyttöomaisuuden myyntitappiot					-5	-5		1	-4	-4	
Sopimuksen päättämiseen liittyvät kulut		-13		-1		-14		3	-11	-11	
NSB:n määräysvallattomien osuuksien hankintaan liittyvän rahoitusvelan muutos						0	21		21	21	
Laskennallisen verosaatavan alaskirjaus						0		-70	-70	-70	
Laskennalliset verokulut verokannan muutoksen seurauksena						0		-73	-73	-73	
Yhtiöiden yhdistäminen						0		35	35	35	
<b>Ei-IFRS-oikaisut yhteensä</b>	<b>-3</b>	<b>-151</b>	<b>-149</b>	<b>-174</b>	<b>-90</b>	<b>-568</b>	<b>21</b>	<b>10</b>	<b>-537</b>	<b>-537</b>	<b>0</b>
<b>Raportoitu</b>	<b>6 869</b>	<b>-4 108</b>	<b>-1 165</b>	<b>-933</b>	<b>-111</b>	<b>552</b>	<b>-89</b>	<b>-278</b>	<b>203</b>	<b>191</b>	<b>13</b>

## 1-12/2019

EUR milj.	Liike- vaihto	Hankinnan ja valmistuksen kulut	Tutkimus- ja kehitys- kulut	Myynnin ja hallinnon kulut	Liike- toiminnan muut tuotot ja kulut	Liike- voitto/- tappio	Rahoitus- tuotot ja -kulut	Tulovero- kulut/ -tuotot	Jatkuvien toimintojen voitto/tappio	Emoyhtiön osakkeen- omistajille kuuluva tulos	Määräys- vallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta
<b>Ei-IFRS</b>	<b>23 344</b>	<b>-14 821</b>	<b>-3 824</b>	<b>-2 694</b>	<b>-2</b>	<b>2 003</b>	<b>-337</b>	<b>-448</b>	<b>1 230</b>	<b>1 225</b>	<b>4</b>
Hankintaan liittyvien myynnin jaksotuksiin ja vaihto-omaisuuteen kohdistuvien käyvän arvon oikaisujen purku	-9				3	-6		2	-4	-4	
Hankittujen aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden poistot			-571	-352		-924		215	-708	-708	
Transaktiokulut ja niihin liittyvät kulut sekä integraatiokulut				-50	2	-48		10	-37	-37	
Uudelleenjärjestelykulut ja muut niihin liittyvät kulut	-19	-46		-2	-435	-503		100	-403	-403	
Tuotevalikoimastrategiaan liittyvät kulut		-123	-16	-1	-24	-163		32	-131	-131	
Etuuspohjaisen järjestelyn muuttamisesta johtuva voitto					168	168		-34	134	134	
Omaisuserien arvon alentuminen					-29	-29		4	-24	-24	
Liiketoimintojen myynti		-1		-1	-1	-3			-3	-3	
Toimintamallin yhdistäminen					-12	-12		30	19	19	
Sopimuksen päättämiseen liittyvät kulut		1			-1	0	-68	13	-54	-54	
NSB:n määräysvallattomien osuuksien hankintaan liittyvän rahoitusvelan muutos						0	64		64	64	
Laskennallisen verosaatavan alaskirjaus						0		-22	-22	-22	
Laskennalliset verokulut verokannan muutoksen seurauksena						0		-42	-42	-42	
<b>Ei-IFRS oikaisut yhteensä</b>	<b>-29</b>	<b>-168</b>	<b>-587</b>	<b>-407</b>	<b>-327</b>	<b>-1 518</b>	<b>-4</b>	<b>310</b>	<b>-1 212</b>	<b>-1 212</b>	<b>0</b>
<b>Raportoitu</b>	<b>23 315</b>	<b>-14 989</b>	<b>-4 411</b>	<b>-3 101</b>	<b>-329</b>	<b>485</b>	<b>-341</b>	<b>-138</b>	<b>18</b>	<b>14</b>	<b>4</b>



## 1-12/2018

EUR milj.	Liike- vaihto	Hankinnan ja valmistuksen kulut	Tutkimus- ja kehitys- kulut	Myynnin ja hallinnon kulut	Liike- toiminnan muut tuotot ja kulut	Liike- voitto/- tappio	Rahoitus- tuotot ja -kulut	Tulovero- kulut/ -tuotot	Jatkuvien toimintojen voitto/tappio	Emoyhtiön osakkeen- omistajille kuuluva tulos	Määräys- vallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta
<b>Ei-IFRS</b>	<b>22 580</b>	<b>-13 545</b>	<b>-4 014</b>	<b>-2 896</b>	<b>55</b>	<b>2 180</b>	<b>-358</b>	<b>-563</b>	<b>1 272</b>	<b>1 267</b>	<b>5</b>
Hankintaan liittyvien myynnin jaksotuksiin ja vaihto-omaisuuteen kohdistuvien käyvän arvon oikaisujen purku	-16					-16		5	-11	-11	
Hankittujen aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden poistot		-6	-576	-358		-940		222	-717	-717	
Transaktiokulut ja niihin liittyvät kulut sekä integraatiokulut		-7	-1	-207	-5	-220		48	-172	-172	
Uudelleenjärjestelykulut ja muut niihin liittyvät kulut				-1	-319	-321		66	-255	-255	
Tuotevalikoimastrategiaan liittyvät kulut		-548	-28		-7	-583		118	-465	-465	
Omaisuserien arvon alentuminen					-48	-48		11	-37	-37	
Liiketoimintojen myynti					-39	-39		5	-34	-34	
Aikaisempaan toimintaan liittyvän IPR-rahaston käyvän arvon muutokset					-57	-57		1	-57	-57	
Käyttöomaisuuden myyntivoitot					-1	-1		0	-1	-1	
Sopimuksen päättämiseen liittyvät kulut		-13		-1		-14		3	-11	-11	
NSB:n määräysvallattomien osuuksien hankintaan liittyvän rahoitusvelan muutos						0	6		6	6	
Kertyneiden kurssierojen siirto tulosvaikutteiseksi liittyen ulkomaisten yksiköiden toiminnan lopettamiseen						0	38	1	39	39	
Laskennallisen verosaatavan alaskirjaus						0		-82	-82	-82	
Toimintamallin yhdistäminen						0		13	13	13	
Laskennalliset verokulut verokannan muutoksen seurauksena						0		-73	-73	-73	
Yhtiöiden yhdistäminen						0		35	35	35	
<b>Ei-IFRS-oikaisut yhteensä</b>	<b>-17</b>	<b>-572</b>	<b>-606</b>	<b>-567</b>	<b>-477</b>	<b>-2 239</b>	<b>45</b>	<b>374</b>	<b>-1 821</b>	<b>-1 821</b>	<b>0</b>
<b>Raportoitu</b>	<b>22 563</b>	<b>-14 117</b>	<b>-4 620</b>	<b>-3 463</b>	<b>-422</b>	<b>-59</b>	<b>-313</b>	<b>-189</b>	<b>-549</b>	<b>-554</b>	<b>5</b>

## 3. SEGMENTTI-INFORMAATIO (tilintarkastamaton)

Nokiassa on kolme raportoitavaa segmenttiä taloudellista raportointia varten: (1) Networks, (2) Nokia Software ja (3) Nokia Technologies. Lisäksi esitämme segmenttikohtaisia tietoja myös Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut -osiosta.

Networks -segmentti koostuu neljästä yhdistetystä toimintasegmentistä: (1) Mobile Networks, (2) Global Services, (3) Fixed Networks ja (4) IP/Optical Networks. Yhdistetyillä toimintasegmenteillä on samankaltaiset taloudelliset ominaispiirteet kuten samankaltaiset katteet pidemmällä aikavälillä sekä samankaltaiset tuotteet, tuotantoprosessit, jakelussa käytettävät menetelmät ja asiakkaat. Ne myös toimivat samankaltaisessa sääntely-ympäristössä.

Lisäksi Nokia julkistaa liikevaihdon seuraavien liiketoimintojen osalta: (i) Mobile Access (koostuu Mobile Networks ja Global Services -toimintasegmenteistä), (ii) Fixed Access (koostuu Fixed Networks -toimintasegmentistä), (iii) IP Routing (koostuu osasta IP/Optical Networks -toimintasegmenttiä) ja (iv) Optical Networks (koostuu osasta IP/Optical Networks -toimintasegmenttiä).

Nokia otti nykyisen toiminta- ja raportointirakenteensa käyttöön 1.1.2019. Raportointirakennetta uudistettiin vastaamaan paremmin yhtiön strategiaa, organisaatorakennetta ja tapaa, jolla johto arvioi toiminnan tulosta ja kohdistaa resursseja. Aiemmin Nokiassa oli kaksi liiketoimintaa: Nokian verkkoliiketoiminta ja Nokia Technologies sekä neljä raportoitavaa segmenttiä taloudellista raportointia varten: Nokian verkkoliiketoimintaan sisältyvät (1) Ultra Broadband Networks-, (2) Global Services- ja (3) IP Networks ja Applications -segmentit sekä (4) Nokia Technologies. Ultra Broadband Networks -segmentti sisälsi kaksi yhdistettyä toimintasegmenttiä: Mobile Networks ja Fixed Networks ja IP Networks ja Applications -segmenttiin sisältyi kaksi yhdistettyä toimintasegmenttiä: IP/Optical Networks ja Nokia Software. Merkittävimmät toiminta- ja raportointirakenteeseen tehdyt muutokset olivat seuraavat: Nokia Software -toimintasegmentti irrotettiin IP Networks and Applications -raportoitavasta segmentistä omaksi raportoitavaksi segmentiksi ja pilvipohjaisiin runkoverkkoratkaisuihin liittyvät toiminnot uudelleenryhmiteltiin Mobile Networks ja Global Services -toimintasegmenteistä Nokia Software -raportoitavaan segmenttiin. Lisäksi Mobile Networks, Global Services, Fixed Networks ja IP/Optical Networks -toimintasegmentit yhdistettiin yhdeksi raportoitavaksi segmentiksi nimeltään Networks.

Toimitusjohtaja on ylin operatiivinen päätöksentekijä ja seuraa toiminta- ja raportoitavien segmenttien operatiivista tulosta tehdäkseen resurssien kohdistamiseen ja suoriutumisen arviointiin liittyviä päätöksiä. Segmenttien keskeisiin taloudellisiin tunnuslukuihin kuuluvat lähinnä liikevaihto ja liikevoitto. Segmenttien suoriutumisen arviointi ja resurssien kohdistaminen perustuu ei-IFRS-liikevoittoon.

Segmenttien laadintaperiaatteet ovat Nokian vuoden 2018 vuosikertomuksessa liitetiedon 2, Merkittävät laskentaperiaatteet, mukaiset. Konserni käsittelee segmenttien välisiä tuottoja ja siirtoja kuin ne olisi tehty kolmannen osapuolen kanssa eli vallitsevien markkinahintojen perusteella. Ei-IFRS-oikaisuja ei kohdisteta segmenteille.

### Networks

Networks -segmentti sisältää Mobile Networks, Global Services, Fixed Networks ja IP/Optical Networks -toimintasegmentit.

Mobile Networks -toimintasegmentin tarjonta keskittyy mobiiliradioratkaisuihin, mukaan luettuina makroradio- ja piensoluratkaisut ja pilvinaatiivit radioratkaisut viestintäpalvelujen tarjoajille ja yrityksille.

Global Services -toimintasegmentti tarjoaa laajan valikoiman asiantuntijapalveluja laitetoimittajasta riippumatta kattaen verkonsuunnittelun ja optimoinnin, verkkojen asennuksen, järjestelmäintegraation sekä koko yhtiön kattavat verkonhallintapalvelut.

Fixed Networks -toimintasegmentti tarjoaa kupari- ja valokuituyhteyksiin pohjautuvia tuotteita, ratkaisuja ja palveluita. Tuotevalikoima mahdollistaa asiakkaille räätälöidyt eri teknologioita yhdistävät ratkaisut, jotka tuovat kuidun asiakkaalle taloudellisesti kannattavimpaan pisteeseen.

IP/Optical Networks -toimintasegmentti tarjoaa IP-reitityksen ja optiseen siirtoon liittyviä järjestelmiä, joista kullakin on omat ohjelmistot ja palvelut erittäin suurikapasiteettisten maailmanlaajuisten internet- ja tietoliikenneverkkoinfrastruktuurien rakentamiseen.

### Nokia Software

Nokia Software -toimintasegmentti tarjoaa pilvipohjaisia runkoverkko-ohjelmistoja sekä sovelluksia, jotka käsittävät asiakaskokemuksen hallinnan, verkkotoimintojen käytön ja hallinnan, viestintä- ja yhteistyöratkaisut sekä laskutusjärjestelmät. Lisäksi Nokia Software toimintasegmentti tarjoaa alustoja pilvipalvelujen, esineiden internetin, turvallisuuden ja analytiikan alueille. Tuotevalikoima mahdollistaa sen, että digitaalisten palvelujen toimittajat ja yritykset voivat edistää innovaatiovauhtiaan, kaupallista palveluitaan ja optimoida asiakaskokemustaan.

### Nokia Technologies

Nokia Technologies -toimintasegmentti perustuu vuosikymmenten innovointiin ja T&K-johtajuuteen lähes kaikissa nykyisin käytössä olevissa mobiililaitteissa käytettävissä teknologioissa. Nokia Technologies laajentaa Nokian patenttisenointiliiketoimintaa, vauhdittaa Nokia-tavaramerkin paluuta älypuheliin tavaramerkkilisensoinnin kautta ja rakentaa teknologialisensointiliiketoimintaa. Suurin osa Nokia Technologiesin, Nokian verkkoliiketoiminnan ja Nokia Bell Labsin erillisten patenttiportfolioiden lisensointiin ja patentointiin liittyvästä liikevaihdosta ja niihin liittyvistä kuluista kirjataan Nokia Technologiesin yhteyteen. Jokainen raportoitava segmentti jatkaa erikseen tutkimus- ja kehityskulujensa kirjaamista.

### Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut

Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut -osio sisältää Alcatel Submarine Networks- sekä Radio Frequency Systems -liiketoiminnot, jotka toimivat erillisinä yksikköinä. Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut -osio sisältää lisäksi Nokia Bell Labsin toimintakulut sekä tietyt yhtymätasoiset ja keskitetyt hallitut toimintakulut.

10-12/2019	Networks <sup>1</sup>	Nokia Software	Nokia Technologies	Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	Eliminoinnit	Ei-IFRS yhteensä	Ei-IFRS-oikaisu <sup>2</sup>	Nokia yhteensä
EUR milj.								
<b>Liikevaihto</b>	5 439	870	376	231	-13	6 903	1	6 903
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-3 580	-351	-3	-223	13	-4 144	-47	-4 191
<b>Bruttokate</b>	1 859	519	373	8	0	2 759	-47	2 712
<i>Bruttokateprosentti</i>	34,2 %	59,7 %	99,2 %	3,5 %		40,0 %		39,3 %
Tutkimus- ja kehityskulut	-715	-111	-27	-70	0	-922	-146	-1 069
Myyntin ja hallinnon kulut	-473	-101	-26	-74	0	-674	-100	-774
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	1	-4	-1	-25	0	-28	-38	-66
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	671	304	320	-161	0	1 134	-331	803
<i>Liikevoittoprosentti</i>	12,3 %	34,9 %	85,1 %	-69,7 %		16,4 %		11,6 %
<i>Poistot yhteensä</i>	-147	-22	-8	-15	0	-192	-233	-425
<i>Osuus osakkuusyhtiöiden ja yhteisyritysten tuloksesta</i>	21	0	0	0	0	21	0	21
<i>EBITDA</i>	840	325	328	-146	0	1 347	-98	1 249

<sup>1</sup>Mobile Access -liikevaihto 3497 miljoonaa euroa, Fixed Access -liikevaihto 543 miljoonaa euroa, IP Routing -liikevaihto 845 miljoonaa euroa ja Optical Networks -liikevaihto 555 miljoonaa euroa.

<sup>2</sup>Ei-IFRS-tulokset eivät sisällä Alcatel Lucent -hankintaan ja -integraatioon liittyviä kuluja, liikearvon arvonalentumiskuluja, aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä, uudelleenjärjestelykuluja ja muita niihin liittyviä kuluja sekä eräitä muita eriä, jotka eivät välttämättä ole merkityksellisiä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen arvioinnin kannalta.

10-12/2018	Networks <sup>1</sup>	Nokia Software	Nokia Technologies	Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	Eliminoinnit	Ei-IFRS yhteensä	Ei-IFRS-oikaisu <sup>2</sup>	Nokia yhteensä
EUR milj.								
<b>Liikevaihto</b>	5 276	938	423	257	-21	6 872	-3	6 869
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-3 362	-386	-3	-228	21	-3 957	-151	-4 108
<b>Bruttokate</b>	1 914	552	420	29	0	2 915	-154	2 761
<i>Bruttokateprosentti</i>	36,3 %	58,8 %	99,3 %	11,3 %		42,4 %		40,2 %
Tutkimus- ja kehityskulut	-786	-117	-38	-75	0	-1 016	-149	-1 165
Myyntin ja hallinnon kulut	-575	-105	-32	-46	0	-758	-174	-933
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-39	3	-3	17	0	-21	-90	-111
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	515	333	347	-74	0	1 120	-568	552
<i>Liikevoittoprosentti</i>	9,8 %	35,5 %	82,0 %	-28,8 %		16,3 %		8,0 %
<i>Poistot yhteensä</i>	-100	-16	-6	-12	0	-133	-234	-367
<i>Osuus osakkuusyhtiöiden ja yhteisyritysten tuloksesta</i>	18	0	0	0	0	18	0	18
<i>EBITDA</i>	633	349	353	-62	0	1 272	-335	937

<sup>1</sup>Mobile Access -liikevaihto 3 472 miljoonaa euroa, Fixed Access -liikevaihto 542 miljoonaa euroa, IP Routing -liikevaihto 794 miljoonaa euroa ja Optical Networks -liikevaihto 467 miljoonaa euroa.

<sup>2</sup>Ei-IFRS-tulokset eivät sisällä Alcatel Lucent -hankintaan ja -integraatioon liittyviä kuluja, liikearvon arvonalentumiskuluja, aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä, uudelleenjärjestelykuluja ja muita niihin liittyviä kuluja sekä eräitä muita eriä, jotka eivät välttämättä ole merkityksellisiä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen arvioinnin kannalta.

1-12/2019	Networks <sup>1</sup>	Nokia Software	Nokia Technologies	Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	Eliminoinnit	Ei-IFRS yhteensä	Ei-IFRS-oikaisu <sup>2</sup>	Nokia yhteensä
EUR milj.								
<b>Liikevaihto</b>	18 209	2 767	1 487	952	-71	23 344	-29	23 315
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-12 632	-1 314	-28	-918	71	-14 821	-168	-14 989
<b>Bruttokate</b>	5 577	1 453	1 459	34	0	8 523	-197	8 326
<i>Bruttokateprosentti</i>	30,6 %	52,5 %	98,1 %	3,6 %		36,5 %		35,7 %
Tutkimus- ja kehityskulut	-2 943	-458	-111	-312	0	-3 824	-587	-4 411
Myyntin ja hallinnon kulut	-1 929	-395	-101	-269	0	-2 694	-407	-3 101
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-40	-11	-8	57	0	-2	-327	-329
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	665	589	1 239	-490	0	2 003	-1 518	485
<i>Liikevoittoprosentti</i>	3,7 %	21,3 %	83,3 %	-51,5 %		8,6 %		2,1 %
<i>Poistot yhteensä</i>	-566	-85	-31	-54	0	-736	-924	-1 660
<i>Osuus osakkuusyhtiöiden ja yhteisyritysten tuloksesta</i>	12	0	0	0	0	12	0	12
<i>EBITDA</i>	1 244	674	1 270	-436	0	2 752	-594	2 158

<sup>1</sup>Mobile Access -liikevaihto 11 655 miljoonaa euroa, Fixed Access -liikevaihto 1 881 miljoonaa euroa, IP Routing -liikevaihto 2 921 miljoonaa euroa ja Optical Networks -liikevaihto 1 752 miljoonaa euroa.

<sup>2</sup>Ei-IFRS-tulokset eivät sisällä Alcatel Lucent -hankintaan ja -integraatioon liittyviä kuluja, liikearvon arvonalentumiskuluja, aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä, uudelleenjärjestelykuluja ja muita niihin liittyviä kuluja sekä eräitä muita eriä, jotka eivät välttämättä ole merkityksellisiä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen arvioinnin kannalta.

1-12/2018	Networks <sup>1</sup>	Nokia Software	Nokia Technologies	Konsernin yhteiset toiminnot ja Muut	Eliminoinnit	Ei-IFRS yhteensä	Ei-IFRS-oikaisu <sup>2</sup>	Nokia yhteensä
EUR milj.								
<b>Liikevaihto</b>	17 404	2 713	1 501	1 025	-63	22 580	-17	22 563
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-11 369	-1 346	-22	-871	63	-13 545	-572	-14 117
<b>Bruttokate</b>	6 035	1 367	1 479	154	0	9 035	-589	8 446
<i>Bruttokateprosentti</i>	34,7 %	50,4 %	98,5 %	15,0 %		40,0 %		37,4 %
Tutkimus- ja kehityskulut	-3 091	-485	-145	-293	0	-4 014	-606	-4 620
Myyntin ja hallinnon kulut	-2 140	-429	-127	-200	0	-2 896	-567	-3 463
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-31	-3	-4	93	0	55	-477	-422
<b>Liikevoitto/-tappio</b>	773	450	1 203	-246	0	2 180	-2 239	-59
<i>Liikevoittoprosentti</i>	4,4 %	16,6 %	80,1 %	-24,0 %		9,7 %		-0,3 %
<i>Poistot yhteensä</i>	-383	-65	-21	-46	0	-515	-940	-1 455
<i>Osuus osakkuusyhtiöiden ja yhteisyritysten tuloksesta</i>	12	0	0	0	0	12	0	12
<i>EBITDA</i>	1 169	515	1 224	-200	0	2 708	-1 300	1 408

<sup>1</sup>Mobile Access -liikevaihto 11 273 miljoonaa euroa, Fixed Access -liikevaihto 1 980 miljoonaa euroa, IP Routing -liikevaihto 2 545 miljoonaa euroa ja Optical Networks -liikevaihto 1 606 miljoonaa euroa.

<sup>2</sup>Ei-IFRS-tulokset eivät sisällä Alcatel Lucent -hankintaan ja -integraatioon liittyviä kuluja, liikearvon arvonalentumiskuluja, aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä, uudelleenjärjestelykuluja ja muita niihin liittyviä kuluja sekä eräitä muita eriä, jotka eivät välttämättä ole merkityksellisiä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen arvioinnin kannalta.

## 4. LIIKEVAIHTO (tilintarkastamaton)

### Liikevaihto alueittain

EUR milj.	10-12/2019	10-12/2018	Muutos 10-12/2019 vrt. 10-12/2018		1-12/2019	1-12/2018	Muutos 1-12/2019 vrt. 1-12/2018	
Aasian ja Tyynenmeren alue	1 383	1 189	16 %		4 556	4 081	12 %	
Eurooppa	1 895	1 916	-1 %		6 620	6 489	2 %	
Kiinan alue	469	622	-25 %		1 843	2 165	-15 %	
Latinalainen Amerikka	467	452	3 %		1 472	1 380	7 %	
Lähi-itä ja Afrikka	619	564	10 %		1 876	1 874	0 %	
Pohjois-Amerikka	2 070	2 126	-3 %		6 948	6 574	6 %	
<b>Yhteensä</b>	<b>6 903</b>	<b>6 869</b>	<b>0 %</b>		<b>23 315</b>	<b>22 563</b>	<b>3 %</b>	

### Liikevaihto asiakasryhmittäin

EUR milj.	10-12/2019	10-12/2018	Muutos 10-12/2019 vrt. 10-12/2018		1-12/2019	1-12/2018	Muutos 1-12/2019 vrt. 1-12/2018	
Viestintäpalvelujen tarjoajat	5 816	5 845	0 %		19 558	18 955	3 %	
Yritykset	499	371	35 %		1 409	1 167	21 %	
Lisenssinsaajat	376	423	-11 %		1 487	1 476	1 %	
Muut <sup>1</sup>	213	230	-7 %		861	965	-11 %	
<b>Yhteensä</b>	<b>6 903</b>	<b>6 869</b>	<b>0 %</b>		<b>23 315</b>	<b>22 563</b>	<b>3 %</b>	

<sup>1</sup>Sisältää Alcatel Submarine Networks (ASN) sekä Radio Frequency Systems (RFS) -liiketoiminnot, jotka toimivat erillisinä yksikköinä, sekä tiettyjä muita eriä kuten segmenttien välisten tuottojen eliminoinnit ja tiettyjä yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä. ASN:n ja RFS:n liikevaihto sisältää myös tuotot viestintäpalvelun tarjoajilta ja yritysasiakkailta.

## 5. ELÄKKEET JA MUUT TYÖSUHTEEN PÄÄTTYMISEN JÄLKEISET ETUUDET (tilintarkastamaton)

Nokiassa on useita työsuhteen päättymisen jälkeisiä etuuksia koskevia järjestelyjä eri maissa, ja ne sisältävät etuus- ja maksupohjaisia järjestelyjä. Etuus pohjaiset järjestelyt sisältävät eläkejärjestelyjä ja eläköitymisen jälkeisiä sosiaalietuusjärjestelyjä, kuten eläköitymisen jälkeisiä työterveydenhuollon etuuksia ja henkivakuutusjärjestelyjä. Etuus pohjaiset järjestelyt altistavat Nokian vakuutusmatemaattisille riskeille, joita ovat muun muassa sijoitusriski, korkoriski ja odotettavissa olevaan elinikään liittyvä riski. Etuus pohjaisten eläkejärjestelyjen piirteet ja niihin liittyvät riskit vaihtelevat kunkin maan lainsäädännöllisen, verotuksellisen ja taloudellisen ympäristön mukaan. Nokia määrittää uudelleen eläkkeitä ja muita työsuhteen päättymisen jälkeisiä etuuksia koskevien järjestelyjen varat ja velat vuosittain käyttäen ulkopuolisten aktuaarien tekemiä arvioita. Kaikkien järjestelyjen varat ja velat on määritetty uudelleen 31.12.2019.

### Muutokset eläkkeiden ja työsuhteen päättymisen jälkeisten järjestelyjen kirjatuissa nettovaroissa/-veloissa

EUR milj.	31.12.2019			31.12.2018		
	Eläke- etuudet <sup>1</sup>	Työsuhteen päättymisen jälkeen tarjottavat etuudet	Yhteensä	Eläke- etuudet <sup>1</sup>	Työsuhteen päättymisen jälkeen tarjottavat etuudet	Yhteensä
Kirjatut nettovarot/-velat 1.1.	1 884	-1 987	-103	1 525	-1 986	-461
Kauden työsuoritukseen perustuvat menot	-155	0	-155	-162	0	-162
Korkotuotot/-kulut	60	-68	-8	48	-64	-16
Järjestelyn supistaminen	-13	2	-11	-43	0	-43
Eläke- ja terveydenhuollon järjestelyjen muutokset	-22	165	143	-12	0	-12
Liiketoimintojen yhdistämiset	0	0	0	-1	0	-1
<b>Tuloslaskelmaan kirjattu yhteensä</b>	<b>-130</b>	<b>99</b>	<b>-31</b>	<b>-170</b>	<b>-64</b>	<b>-234</b>
Kauden vakuutusmatemaattiset voitot/-tappiot	884	-100	784	326	144	470
Omaisuserän enimmäismäärän muutokset, lukuun ottamatta korkokuluihin/-tuottoihin sisältyviä eriä	-370	0	-370	-82	0	-82
<b>Muihin laajan tuloksen eriin kirjattu yhteensä</b>	<b>514</b>	<b>-100</b>	<b>414</b>	<b>244</b>	<b>144</b>	<b>388</b>
Valuuttakurssierot	61	-44	17	118	-87	31
Maksusuoritukset ja maksetut etuudet	187	14	201	181	6	187
Muut muutokset <sup>2</sup>	-168	157	-11	-14	0	-14
<b>Kauden päättyessä kirjatut nettovarot/-velat</b>	<b>2 348</b>	<b>-1 861</b>	<b>487</b>	<b>1 884</b>	<b>-1 987</b>	<b>-103</b>
joista:						
- Etuus pohjaiset eläkevarat	4 830	0	4 830	4 224	0	4 224
- Etuus pohjaisiin eläkkeisiin ja muihin työsuhteen päättymisen jälkeisiin etuuksiin liittyvät velat	-2 482	-1 861	-4 343	-2 340	-1 987	-4 327

<sup>1</sup>Sisältää eläkkeet, muut eläköitymiseen liittyvät -ja työsuhteen päättymisen jälkeiset järjestelyt.

<sup>2</sup>Sisältää Section 420 -siirtoja, medicare-korvauksia ja muut siirrot.

### Diskonttauskorkojen painotetut keskiarvot

	31.12.2019	31.12.2018
Yhdysvallat - Eläkkeet	2,8	3,9
Yhdysvallat - Eläköitymisen jälkeinen terveydenhuolto ja muut	2,6	3,7
Yhdysvallat - Eläköitymisen jälkeinen ryhmähenkivakuutus	2,9	4,0
Euro - Eläkkeet <sup>1</sup>	0,8	1,5
Iso-Britannia - Eläkkeet	1,9	2,7

<sup>1</sup>Sisältää eläkkeet sekä muut eläköitymiseen ja työsuhteen päättymiseen liittyvät korvaukset.

### Rahastoitu asema

	31.12.2019	31.12.2018
Etuusveloitteet	-24 663	-23 955
Järjestelyn varojen käypä arvo	26 180	24 479
<b>Rahastoitu asema</b>	<b>1 517</b>	<b>524</b>
Omaisuserän enimmäismäärän vaikutus	-1 030	-627
<b>Kauden päättyessä kirjattu nettovelka</b>	<b>487</b>	<b>-103</b>

## 6. LASKENNALLISET VEROT (tilintarkastamaton)

31.12.2019 Nokia oli kirjannut 5,1 miljardia euroa (4,9 miljardia euroa 31.12.2018) laskennallisia verosaamia. Laskennalliset verosaamiset kirjataan maakohtaisesti siihen määrään saakka kuin on todennäköistä, että verotettavaa tuloa syntyy näitä tappioita, käyttämättömiä veronhyvityksiä ja vähennyskelpoisia väliaikaisia eroja kattamaan. Valtaosa kirjatusta laskennallisista verosaamisista liittyy verotuksessa käyttämättömiin tappioihin, käyttämättömiin veronhyvityksiin ja vähennyskelpoisiin väliaikaisiin eroihin Suomessa (2,8 miljardia euroa) ja Yhdysvalloissa (1,1 miljardia euroa).

Nokia arvioi jatkuvasti laskennallisten verosaamisten hyödyntämisen todennäköisyyttä. Suomen osalta Nokia on harkinnut seuraavia myönteisiä ja epäsuotuisia seikkoja tässä arvioinnissa:

- Viime vuosien kumulatiivinen kannattavuus Suomessa ilman eräitä vuonna 2016 tapahtuneen Alcatel Lucent -hankinnan integraatioon liittyviä kertaluonteisia kuluja.
- Nokia Technologies -liiketoiminnan toteutunut ja tulevaisuudessa ennakoitu myönteinen vaikutus Suomessa syntyvään veronalaiseen tulokseen.
- 5G-liiketoiminnan käynnistysvaiheeseen liittyvät riskit ja investoinnit.
- Laskennallisten verosaamisten taustalla olevilla veroerillä ei ole olennaisilta osin vanhenemisaikaa.

Yllä olevan arvioinnin perusteella Nokia pitää todennäköisenä, että se pystyy hyödyntämään verotuksessa käyttämättömät tappiot, käyttämättömät veronhyvitykset ja vähennyskelpoiset väliaikaiset erot Suomessa.

Yhdysvaltojen osalta Nokian toteutunut veronalainen tulos on riittävä osoittamaan olevan todennäköistä, että laskennalliset verosaamiset hyödynnetään.

Nokialla oli 31.12.2019 noin 5 miljardia euroa (5 miljardia euroa 31.12.2018) kirjaamattomia laskennallisia verosaamia liittyen verotuksessa käyttämättömiin tappioihin, käyttämättömiin veronhyvityksiin ja vähennyskelpoisiin väliaikaisiin eroihin. Pääosa kirjaamattomista laskennallisista verosaamisista liittyy Ranskaan (noin 4 miljardia euroa). Näitä laskennallisia verosaamia ei ole kirjattu hyödyntämisen epävarmuuden takia. Merkittävä osa Ranskan laskennallisista verosaamisista ei vanhene ja on käytettävissä tulevia verovelkoja vastaan. Ranskassa tappioita voidaan vähentää vuosittain 50 % verotettavasta tulosta.

31.12.2019 Nokialla oli 0,4 miljardia euroa (0,4 miljardia euroa 31.12.2018) laskennallisia verovelkoja. Suurin osa laskennallisista verovelvoista liittyy Alcatel-Lucentin hankinnan kirjanpitokäsittelyssä tehtyihin käyvän arvon oikaisuihin.

## 7. NETTOKASSA JA LYHYTAIKAiset Sijoitukset (tilintarkastamaton)

EUR milj.	31.12.2019	31.12.2018	30.9.2019
Lyhytaikaiset sijoitukset	97	612	103
Rahavarat	5 910	6 261	4 721
Kassa ja lyhytaikaiset sijoitukset yhteensä	6 007	6 873	4 824
Pitkäaikaiset korolliset velat <sup>1</sup>	3 985	2 826	4 063
Lyhytaikaiset korolliset velat <sup>1</sup>	292	994	417
Korolliset velat yhteensä	4 277	3 820	4 480
<b>Nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset</b>	<b>1 730</b>	<b>3 053</b>	<b>344</b>

<sup>1</sup>Vuokravelat eivät sisälly korollisiin velkoihin.

## 8. RAHOITUSINSTRUMENTTIEN KÄYPÄ ARVO (tilintarkastamaton)

Käypään arvoon arvostettavat rahoitusvarat ja -velat luokitellaan arvostusmenetelmissä käytettyjen julkaisemattomien syöttötietojen määrän perusteella. Kolme hierarkiatasoa perustuvat siihen, että rahoitusvarojen ja -velkojen käypää arvoa määritettäessä syöttötietojen arviointia tarvitaan sitä enemmän, mitä ylemmälle tasolle siirrytään. Tasolla 1 arvostaminen tapahtuu pörssinoteerattujen tuotteiden markkina-arvon perusteella, tasolla 2 arvostus perustuu ensisijaisesti kolmansien osapuolten hinnoittelupalveluista saataviin noteerauksiin, ja tasolla 3 tarvitaan eniten johdon harkintaa. Katso lisätietoja arvostusmenetelmistä ja periaatteista vuoden 2018 vuosikertomuksemme liitetiedosta 2, Merkittävät laskentaperiaatteet, ja liitetiedosta 24, Rahoitusinstrumenttien käypä arvo. Seuraavassa taulukossa käypään arvoon kirjattujen erien arvostus suoritetaan toistuvasti.

EUR milj.	Kirjanpitoarvo							Käypä arvo	
	Jaksotettu hankintameno	Käypään arvoon tulosvaikutteisesti			Käypään arvoon muiden laajan tuloksen erien kautta				
		Taso 1	Taso 2	Taso 3	Taso 1	Taso 2	Taso 3		Yhteensä
<b>31.12.2019</b>									
Pitkäaikaiset sijoitukset	0	0	0	740	0	0	0	740	740
Muut pitkäaikaiset rahoitusvarat	165	0	171	6	0	103	0	445	430
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat sisältäen johdannaiset	46	0	81	0	0	37	0	164	164
Myyntisaamiset	0	0	0	0	0	5 025	0	5 025	5 025
Lyhytaikaiset sijoitukset	42	0	51	0	0	4	0	97	97
Rahavarat	4 090	0	1 820	0	0	0	0	5 910	5 910
<b>Rahoitusvarat yhteensä</b>	<b>4 343</b>	<b>0</b>	<b>2 123</b>	<b>746</b>	<b>0</b>	<b>5 169</b>	<b>0</b>	<b>12 381</b>	<b>12 366</b>
Pitkäaikaiset korolliset velat	3 985	0	0	0	0	0	0	3 985	4 056
Muut pitkäaikaiset velat	0	0	10	20	0	0	0	30	30
Lyhytaikaiset korolliset velat	292	0	0	0	0	0	0	292	292
Muut lyhytaikaiset rahoitusvelat sisältäen johdannaiset	0	0	164	639	0	0	0	803	803
Ostovelat	3 786	0	0	0	0	0	0	3 786	3 786
<b>Rahoitusvelat yhteensä</b>	<b>8 063</b>	<b>0</b>	<b>174</b>	<b>659</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>8 896</b>	<b>8 967</b>

EUR milj.	Kirjanpitoarvo							Käypä arvo	
	Jaksotettu hankintameno	Käypään arvoon tulosvaikutteisesti			Käypään arvoon muiden laajan tuloksen erien kautta				
		Taso 1	Taso 2	Taso 3	Taso 1	Taso 2	Taso 3		Yhteensä
<b>31.12.2018</b>									
Pitkäaikaiset sijoitukset	0	8	0	682	0	0	0	690	690
Muut pitkäaikaiset rahoitusvarat	188	0	94	6	0	85	0	373	357
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat sisältäen johdannaiset	20	0	131	0	0	92	0	243	243
Myyntisaamiset	0	0	0	0	0	4 856	0	4 856	4 856
Lyhytaikaiset sijoitukset	106	0	52	0	0	454	0	612	612
Rahavarat	4 531	0	1 730	0	0	0	0	6 261	6 261
<b>Rahoitusvarat yhteensä</b>	<b>4 845</b>	<b>8</b>	<b>2 007</b>	<b>688</b>	<b>0</b>	<b>5 487</b>	<b>0</b>	<b>13 035</b>	<b>13 019</b>
Pitkäaikaiset korolliset velat	2 826	0	0	0	0	0	0	2 826	2 818
Muut pitkäaikaiset velat	0	0	0	14	0	0	0	14	14
Lyhytaikaiset korolliset velat	994	0	0	0	0	0	0	994	997
Muut lyhytaikaiset rahoitusvelat sisältäen johdannaiset	0	0	198	693	0	0	0	891	891
Ostovelat	4 773	0	0	0	0	0	0	4 773	4 773
<b>Rahoitusvelat yhteensä</b>	<b>8 593</b>	<b>0</b>	<b>198</b>	<b>707</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>9 498</b>	<b>9 493</b>

Vuokravelat eivät sisälly rahoitusinstrumenttien käypiin arvoihin.



Taso 3 Rahoitusvarat sisältävät suuren määrän sijoituksia listaamattomiin osakkeisiin sekä listaamattomiin rahastoihin, mukaan lukien kasvuvaiheen sijoituksiin erikoistuneen NGP Capitalin hallinnoimat sijoitukset.

Taso 3 Rahoitusvelat sisältää ehdollisen veloitteen China Huaxinille liittyen Nokia Shanghai Belliin.

Laskelma tason 3 käypään arvoon arvostettujen rahoituserien alku- ja loppusaldojen muutoksista:

EUR milj.	Taso 3 Rahoitusvarat	Taso 3 Rahoitusvelat
<b>Tase 31.12.2018</b>	688	-707
Voitot/tappiot tuloslaskelmassa, netto	49	35
Lisäykset	90	0
Vähennykset	-79	1
Muut muutokset	-2	12
<b>Tase 31.12.2019</b>	746	-659

Tason 3 venture fund -sijoitusten ja muiden vastaavien sijoitusten voitot ja tappiot kirjataan liiketoiminnan muihin tuottoihin. Muiden tason 3 rahoitusvarojen ja -velkojen voitot ja tappiot kirjataan rahoitustuottoihin ja -kuluihin. 31.12.2019 taseeseen sisältyvistä tason 3 rahoitusinstrumenteista kirjattiin Nokian tuloslaskelmaan 73 miljoonan euron nettovoitto vuonna 2019 (96 miljoonan euron nettotappio vuonna 2018).

## 9. VARAUKSET (tilintarkastamaton)

EUR milj.	Uudelleen- järjestelyvaraukset	Divestointiin liittyvät	Takuu- varaukset	Projekti- tappiot	Oikeuden- käynnit	Ympäristövaraus	Varaukset sitovien ostosopimusten tappioista	Muut	Yhteensä
<b>1.1.2019</b>	493	66	195	55	109	108	72	329	1 427
Muuntoerot	1	1	0	0	-1	2	1	0	4
Uudelleenluokittelu <sup>1</sup>	-55	0	0	0	-1	0	0	-9	-65
Kirjattu tuloslaskelmaan	397	-16	76	0	7	24	41	18	547
<i>Lisäykset</i>	442	0	122	0	18	32	79	76	769
<i>Muutokset arvionvaraisissa erissä</i>	-45	-16	-46	0	-11	-8	-38	-58	-222
Vuoden aikana käytetyt <sup>2</sup>	-459	0	-104	-5	-39	-7	-33	-57	-704
<b>31.12.2019</b>	377	51	167	50	75	127	81	281	1 209

<sup>1</sup>Uudelleenjärjestelyvarausten uudelleenluokittelu perustuu IFRS 16 käyttöönottoon.

<sup>2</sup>Uudelleenjärjestelyvarausten käyttöön sisältyy siirtoja siirtovelkoihin, joista 78 miljoonaa euroa oli siirtovelkoissa 31.12.2019.

## 10. KOROLLISET VELAT (tilintarkastamaton)

Liikkeeseenlaskija/Velallinen	Rahoitusväline	Valuutta	Nimellisarvo (milj.)	Lopullinen eräpäivä	Kirja-arvo (EUR milj.)	
					31.12.2019	31.12.2018
Nokia Oyj	6,75 % velkakirja <sup>1</sup>	EUR	231	Helmikuu 2019	0	232
Nokia Oyj	5,375 % velkakirja <sup>2</sup>	USD	581	Toukokuu 2019	0	507
Nokia Oyj	1,00 % velkakirja	EUR	500	Maaliskuu 2021	499	499
Nokia Oyj	3,375 % velkakirja	USD	500	Kesäkuu 2022	445	423
Nokia Oyj	2,00 % velkakirja	EUR	750	Maaliskuu 2024	766	750
Nokia Oyj	NIB T&K laina <sup>3</sup>	EUR	250	Toukokuu 2025	250	0
Nokia Oyj	2,00 % velkakirja <sup>4</sup>	EUR	750	Maaliskuu 2026	765	0
Nokia Oyj	4,375 % velkakirja	USD	500	Kesäkuu 2027	452	415
Nokia of America Corporation	6,50 % velkakirja	USD	74	Tammikuu 2028	66	65
Nokia of America Corporation	6,45 % velkakirja	USD	206	Maaliskuu 2029	185	182
Nokia Oyj	6,625 % velkakirja	USD	500	Toukokuu 2039	517	455
Nokia Oyj ja useat tytäryhtiöt	Muut velat				332	292
<b>Yhteensä</b>					<b>4 277</b>	<b>3 820</b>

<sup>1</sup>Helmikuussa 2019 Nokia maksoi pois 231 miljoonan euron suuruisen joukkovelkakirjalainansa, jonka vuotuinen kuponkikorko oli 6,75 prosenttia.

<sup>2</sup>Toukokuussa 2019 Nokia maksoi pois 581 miljoonan Yhdysvaltain dollarin suuruisen joukkovelkakirjalainansa, jonka vuotuinen kuponkikorko oli 5,375 prosenttia.

<sup>3</sup>Toukokuussa 2019 Nokia nosti Pohjoismaiden Investointipankilta (NIB) lainan, joka maksetaan takaisin kolmessa yhtä suuressa maksuerässä vuosina 2023, 2024 ja 2025.

<sup>4</sup>Maaliskuussa 2019 Nokia laski liikkeeseen vuonna 2026 erääntyvän 750 miljoonan euron suuruisen joukkovelkakirjalainan 5 miljardin euron Euro Medium Term Note -rahoitusohjelman puitteissa. Lainan vuotuinen kuponkikorko on 2,00 prosenttia.

Merkittävät rahoitusjärjestelyt ja -ohjelmat:

Sitoutunut / Sitoutumaton	Rahoitusjärjestely	Valuutta	Nimellisarvo (milj.)	Nostettu 31.12.2019	Nostettu 31.12.2018
Sitoutunut	Luottolimiittisopimus <sup>1</sup>	EUR	1 500	0	0
Sitoutunut	EIP T&K rahoitusjärjestely <sup>2</sup>	EUR	500	0	0
Sitoutumaton	Suomalainen yritystodistusohjelma	EUR	750	0	0
Sitoutumaton	Euro Medium-Term Note -ohjelma <sup>3</sup>	EUR	5 000	2 000	1 250

<sup>1</sup>Kesäkuussa 2019 Nokia uudelleenrahoitti kesäkuussa 2020 erääntyvän 1 579 miljoonan euron luottolimiittinsä 1 500 miljoonan euron luottolimiitillä. Uusi luottolimiitti on viisivuotinen kahdella yhden vuoden jatko-optiolla.

<sup>2</sup>Euroopan investointipankin (EIP) kanssa solmittua 500 miljoonan euron lainaa ei ole vielä nostettu. Lainan nostoaika päättyy helmikuussa 2020, ja lainan keskimääräinen maturiteetti on noin viisi vuotta nostosta.

<sup>3</sup>Kaikki euromääräiset joukkovelkakirjalainat lasketaan liikkeeseen Euro Medium Term Note -rahoitusohjelman puitteissa.

Kaikki yllä olevissa taulukoissa esitetyt lainat ja rahoitusjärjestelyt ovat vakuudettomia eikä niihin liity rahoituskovenantteja.

## 11. VASTUUSITOUMUKSET (tilintarkastamaton)

EUR milj.	31.12.2019	31.12.2018
<b>Vastuusitoumukset samaan konserniin kuuluvien yritysten puolesta<sup>1</sup></b>		
Rahoituslaitosten antamat takaukset	1 721	1 570
Muut takaukset	54	505
<b>Vastuusitoumukset kolmansien osapuolten puolesta</b>		
Muut takaukset	5	25
<b>Rahoitussitoumukset</b>		
Asiakasrahoitussitoumukset	303	313
Rahoitussitoumukset osakkuusyhtiöille	10	20
Venture fund -sitoumukset	244	314

<sup>1</sup>Vastuusitoumuksissa samaan konserniin kuuluvien yritysten puolesta Nokia raportoi kolmansille osapuolille annetut takaukset, jotka liittyvät tavanomaiseen liiketoimintaan. Nämä ovat pääsääntöisesti rahoituslaitosten Nokian asiakkaille sopimusvelvoitteiden täyttämiseksi antamia takauksia, kuten rahoituslaitosten puolestamme antamia tarjoustakauksia, toimitustakauksia, ja takuuajan takauksia. Lisäksi Nokia on myöntänyt suoraan asiakkaille takauksia, joiden osalta Nokia on ensisijaisessa takausvastuussa. Tällaisten takausten määrä oli 969 miljoonaa euroa (1 041 miljoonaa euroa 31.12.2018). Lisäksi muissa takauksissa raportoimme Nokian liiketoimintaa tukeviin sopimuksiin liittyvät ei-kaupalliset takaukset. Takauksien antaminen on perustunut yhtiön sisäisiin ohjeistuksiin ja aktiiviseen takauskannan hallintaan, minkä vuoksi takauksiin liittyviä merkittäviä maksuvaatimuksia ei ole viime vuosien aikana yhtiölle esitetty.

Vastuusitoumukset on esitetty suurimpaan mahdolliseen arvoonsa.

## 12. UUDET STANDARDIT (tilintarkastamaton)

### IFRS 16 Vuokrasopimukset

IFRS 16, Vuokrasopimukset (IFRS 16), julkaistiin tammikuussa 2016, ja siinä esitetään periaatteet vuokrasopimusten kirjaamiselle, arvostamiselle, esittämistavalle ja tilinpäätöksessä esitettävillä tiedoilla. Standardin mukaan kaikki vuokralle ottajien vuokrasopimukset käsitellään samalla tavalla niin, että vuokralle ottaja kirjaa konsernitaseeseen käyttöoikeusomaisuuserät ja vuokravelat lähtökohtaisesti kaikista vuokrasopimuksista lukuun ottamatta lyhytaikaisia vuokrasopimuksia.

Nokia otti IFRS 16 -standardin käyttöön sen tullessa voimaan 1.1.2019 soveltaen yksinkertaistettua menettelytapaa. Vertailutietoja ei oikaista IFRS 16 -standardin käyttöönotto-ohjeistuksen mukaisesti. Standardin soveltamista koskevat olennaiset arviot ja harkinnanvaraisuudet liittyvät pääasiassa vuokrauden arviointiin sekä diskonttauskoron käyttöön.

#### Käytännön apukeinojen käyttö

IFRS 16 sallii yhtiöiden valita tiettyjä käytännön apukeinoja helpottaakseen standardin käyttöönottoa sekä sen soveltamista jatkossa.

Nokia valitsi seuraavat käytännön apukeinot koskien standardin käyttöönottoa:

- Nokia sovelsi IFRS 16 standardia sopimukseen, jotka olivat aiemmin IAS 17 ”Vuokrasopimukset” ja IFRIC 4 ”Miten määritellään, sisältääkö järjestely vuokrasopimuksen” -standardeja sovellettaessa tunnistettu vuokrasopimuksi; ja
- Nokia oikaisi käyttöoikeusomaisuuserät tappiollisilla vuokrasopimuksia tehdyillä varauksilla, jotka olivat kirjattu konsernitaseeseen IAS 37:n ”Varaukset, ehdolliset velat ja ehdolliset varat” -standardin mukaisesti; ja
- Nokia jätti alkuvaiheen välittömät menot käyttöoikeusomaisuuserän ulkopuolelle;
- Nokia käytti jälkiviisautta vuokra-ajan määrittämisessä olemassa oleviin vuokrasopimuksiin käyttöönottohetkellä 1.1.2019

Nokia valitsi seuraavat käytännön apukeinot sovellettaessa standardia jatkossa:

- Nokia ei erottele vuokrasopimuskomponentteja ja muita sopimuskomponentteja, vaan käsittelee sen sijaan jokaisen vuokrasopimuskomponentin sekä muun kuin vuokrasopimuskomponentin yhtenä vuokrasopimuskomponenttina; ja
- Nokia ei sovelle IFRS 16 -standardia vuokrasopimukseen, joissa vuokra-aika on 12 kuukautta tai sitä lyhyempi sopimuksen alkamisajankohtana. Sen sijaan, konserni kirjaa lyhytaikaisiin vuokrasopimuksiin liittyvät vuokramaksut kuluksi systemaattisella tavalla perustuen vuokraamisesta saatuun hyötyyn.

IAS 17, Vuokrasopimukset -standardin vaatimusten mukaisesti, Nokia esitti ei-peruutettavissa olevia operatiivisia vuokravastuita 1 099 miljoonaa euroa vuoden 2018 vuosikertomuksen liitetiedossa 30, Vastuusitoumukset. 1.1.2019 Nokia kirjasi vuokraveloja IFRS 16:n mukaisesti 1 066 miljoonaa euroa liittyen vuokrasopimukseen, jotka olivat aikaisemmin luokiteltu operatiivisiksi vuokrasopimuksiksi IAS 17 -standardin vaatimusten mukaisesti. Nämä vuokravelat arvostettiin jäljellä olevien vuokramaksujen nykyarvoon käyttämällä Nokian arvioitua lisäluoton korkoon perustuvaa diskonttauskorkoa. 1.1.2019 painotettu keskimääräinen diskonttauskorko oli 2,6%. IFRS 16:n mukaiset vuokravelat olivat lähes samalla tasolla verrattuna IAS 17:n mukaisiin ei-peruutettavissa oleviin operatiivisiin vuokravastuihin seuraavien IFRS 16:n käyttöönoton yhteydessä muuttuneiden kirjanpitoikäntöjen nettovaikutuksen vuoksi:

- IFRS16:n mukaiset vuokravelat olivat suuremmat kuin IAS 17:n mukaiset ei-peruutettavissa olevat operatiiviset vuokravastuut johtuen seuraavista tekijöistä:

o IFRS 16 sisältää jatko-optiot arvioitua vuokrakauten tietyissä IFRS 16:n mukaisissa sopimuksissa, joista IAS 17:n mukaisissa vuokravastuissa esitettiin vain ei-peruutettavissa oleva osuus

o IFRS 16:n mukaisten käytännön apukeinojen käyttöönotto, joka mahdollistaa tiettyjen ei-vuokrasopimuskomponenttien sisällyttämisen IFRS 16:n mukaisiin vuokraveloihin

- IFRS 16:n mukaiset vuokravelat olivat pienemmät kuin IAS 17:n mukaiset ei-peruutettavissa olevat operatiiviset vuokravastuut johtuen seuraavista tekijöistä:

o Vuokrasopimukset, joiden alkamisajankohta on 1.1.2019 jälkeen, on jätetty pois IFRS 16:n mukaisista vuokraveloista

o IFRS 16:n mukaisen käytännön apukeinon käyttöönotto, joka mahdollisti lyhytaikaisten vuokrasopimusten poisjättämisen kirjanpitoikäntöistä

o Tulevien vuokravelojen diskonttauksen vaikutus IFRS 16:n mukaisten vuokravelojen nykyarvon määrittelyssä

#### IFRS 16 vaikutus avaavaan taseeseen

Standardin käyttöönotossa, kaikki vuokravelat ja niihin liittyvät käyttöoikeusomaisuuserät kirjattiin yhtä suureen määrään. Tämän jälkeen käyttöoikeusomaisuuseriä oikaistiin tappiollisia vuokrasopimuksia varten tehdyillä varauksilla ja siirtyvillä vuokrilla, jotka oli kirjattu taseeseen välittömästi ennen standardin käyttöönottoa sekä edelleenvuokraussopimussaamisilla, jotka kirjattiin standardin käyttöönoton yhteydessä. Seuraavassa taulukossa on esitetty IFRS 16:n käyttöönoton yhteydessä 1.1.2019 kirjatut avaavat tase-erät:

EUR milj.	1.1.2019
Käyttöoikeusomaisuuserät	975
Vuokravelat, pitkä- ja lyhytaikaiset	1 066

IFRS 16:n käyttöönotto pienensi hieman vuoden 2019 liiketappiota johtuen vuokravelkojen 28 miljoonan euron korkokomponentin kirjaamisesta rahoitustuottoihin- ja kuluihin. Konsernin rahavirtalaskelmassa, liiketoiminnan rahavirta kasvoi vuonna 2019 kun vuokramaksujen 221 miljoonan euron pääomakomponentti esitettiin rahoituksen rahavirrassa. Nokian toiminta vuokranantajana ei ole olennaista ja siksi Nokia ei odota olennaista vaikutusta konsernitaseeseen näistä toiminnoista.

### 13. TUNNUSLUVUT (tilintarkastamaton)

Nokia käyttää taloudellisessa raportoinnissaan erilaisia tunnuslukuja historiallisen tai tulevan taloudellisen suorituskyvyn, aseman tai rahavirtojen esittämiseen, eivätkä nämä tunnusluvut sisälly IFRS-standardeissa mainittuihin tai määriteltyihin tunnuslukuihin. IFRS-standardit eivät määrittele näitä tunnuslukuja, mistä syystä ne eivät välttämättä ole suoraan vertailukelpoisia muiden, vaikkakin saman toimialan, yhtiöiden käyttämien taloudellisten tunnuslukujen kanssa. Seuraavassa taulukossa esitetään yhteenvedonomaisesti tietoja tähän osavuositarkastukseen sisältyvistä taloudellisista tunnusluvuista.

Tunnusluku	Määritelmä	Tarkoitus
<b>Keskeiset tunnusluvut</b>		
Ei-IFRS-tunnusluvut	Ei-IFRS-tunnusluvut eivät sisällä Alcatel-Lucent-hankintaan ja -integraatioon liittyviä kuluja, eikä myöskään liikearvon arvonalentumiskuluja, aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä, uudelleenjärjestelykuluja ja muita niihin liittyviä kuluja sekä eräitä muita eriä, jotka eivät välttämättä ole merkityksellisiä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen arvioinnin kannalta. Katso lisätietoja liitetiedosta 2, Ei-IFRS-täsmäytys.	Uskomme, että ei-IFRS-tunnuslukumme antavat sekä yhtiön johdolle että sijoittajille täydentävää tietoa Nokian liiketoiminnan tuloksen kehityksestä ilman ei-IFRS eriä, jotka eivät välttämättä ole merkityksellisiä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen arvioinnin kannalta. Ei-IFRS-liikevoittoa käytetään johdon palkitsemisen määrittelyssä.
Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta esitetyt luvut	Kun taloudellisia tunnuslukuja esitetään ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta, lukujen paikallisesta valuutasta euroon, raportointivaluuttaamme, muuntamisessa käytetyt valuuttakurssit ovat vertailukauden toteutuneita keskimääräisiä kursseja. Näin ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta esitetyt luvut eivät sisällä euron ja muiden valuuttojen välisten valuuttakurssimuutosten vaikutusta.	Kerromme lisätietoja ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta antaaksemme paremman kuvan liiketoiminnan toiminnallisesta tuloksesta.
<b>Muut tunnusluvut</b>		
Jatkuvat/kertaluonteiset tunnusluvut	Jatkuvat tunnusluvut, kuten jatkuva liikevaihto, perustuvat tuottoihin, joiden jatkuminen tulevaisuudessa on todennäköistä. Jatkuvat tunnusluvut eivät sisällä esimerkiksi patenttisisenssiosopimusten aiempiin kausiin kohdistuvien tuottojen vaikutusta. Kertaluonteiset tunnusluvut, kuten kertaluonteinen liikevaihto, perustuvat tuottoihin, joiden jatkuminen tulevaisuudessa ei ole todennäköistä.	Käytämme jatkuvia/kertaluonteisia tunnuslukuja parantaaksemme vertailukelpoisuutta tilikausien välillä.
Kassa ja lyhytaikaiset sijoitukset	Kassa ja lyhytaikaiset sijoitukset koostuvat seuraavista konsernitaseen riveistä: rahavarat ja lyhytaikaiset sijoitukset.	Kassa ja lyhytaikaiset sijoitukset -tunnusluku käytetään kertomaan niiden varojen määrää, joita Nokia voi käyttää nykyisten liiketoimintojensa tarpeisiin ja tuleviin liiketoimintoihin investoimiseen sekä tuoton maksamiseen arvopaperien haltijoille.
Nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset	Nettokassaan ja lyhytaikaisiin sijoituksiin sisältyvät kassa ja lyhytaikaiset sijoitukset vähennettynä pitkäaikaisilla ja lyhytaikaisilla korollisilla veloilla. Vuokravelat eivät sisälly korollisiin velkoihin. Katso lisätietoja liitetiedosta 7, Nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset.	Nettokassa ja lyhytaikaiset sijoitukset -tunnusluku käytetään kertomaan Nokian likvideettiasemasta sen jälkeen, kun rahavaroista on maksettu korolliset velat.
EBITDA	Liikevoitto/-tappio ennen poistoja oikaistuna osuudella osakkuusyhtiöiden ja yhteisyritysten tuloksesta.	Käytämme EBITDA-lukua Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksellisuuden mittarina.
Oikaistu voitto/tappio ennen nettokäyttöpääoman muutoksia	Katsauskauden voitto/tappio oikaistuna sellaisten erien muutoksilla, joihin ei liity rahavirtavaikutusta ja ennen nettokäyttöpääoman muutoksia.	Käytämme oikaistu nettovoitto/-tappio ennen nettokäyttöpääoman muutoksia -luku esittääksemme rahavirrat jäsenneyllä esitettävällä.
Vapaa kassavirta	Liiketoiminnan nettorahavirta - investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin (käyttöomaisuusinvestoinnit) + aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden myynti - pitkäaikaisten sijoitusten lisäys + pitkäaikaisten sijoitusten myynti	Vapaa kassavirta on se kassavirta, jonka Nokia tuottaa aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin sekä pitkäaikaisiin sijoituksiin tehtyjen nettoinvestointien jälkeen ja kuvaa Nokian arvopaperien haltijoille jaettavissa olevaa rahamäärää. Luku mittaa liiketoiminnan rahavarojen tuottoa, käyttöomaisuuden tehokkuutta ja pääomien hallinnan kurinalaisuutta.
Käyttöomaisuusinvestoinnit	Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin (ilman yritysten yhteenliittymien kautta hankittuja omaisuuseriä).	Käytämme käyttöomaisuusinvestointeja tulevaisuuden tuottoja kerryttävään toimintaan tehtyjen sijoitusten mittarina.

Jatkuvat vuotuiset kustannussäästöt	Kustannussäästöohjelman myötä tapahtunut kustannusten vähennys, jonka vaikutuksen odotetaan olevan luonteeltaan jatkuvaa.	Käytämme jatkuvia vuotuisia kustannussäästöjä kuvaavaa lukua seurattessamme Alcatel-Lucent-kaupan jälkeen aloitetun kustannussäästöohjelmamme edistymistä verrattuna suunniteltuun.
Uudelleenjärjestelykulut ja muut niihin liittyvät kulut, veloitteet ja ulosmenevät rahavirrat	Kulut, veloitteet ja ulosmenevät rahavirrat, jotka liittyvät toimintaan, joka joko täyttää IFRS:n uudelleenjärjestelyn tiukan määritelmän tai liittyy läheisesti sellaiseen toimintaan.	Käytämme uudelleenjärjestelykuluja ja muita niihin liittyviä kuluja, veloitteita ja ulosmeneviä rahavirtoja kuvaavia lukuja mitatessamme integraatioon ja uudistamistoimintaan liittyvän toiminnan edistymistä.
Kulut ja ulosmenevät rahavirrat liittyen verkkolaitteiden vaihdoksiin	Kulut ja ulosmenevät rahavirrat, jotka liittyvät avainasiakkaiden tuotevalikoimaintegraatioon.	Käytämme kuluja ja ulosmeneviä rahavirtoja liittyen verkkolaitteiden vaihdoksiin kuvaavia lukuja mitatessamme integraatioon ja uudistamistoimintaan liittyvän toiminnan edistymistä.

## RISKIT JA TULEVAISUUTTA KOSKEVAT LAUSUMAT

Nokiaan ja sen liiketoimintoihin liittyy erilaisia riskejä ja epävarmuustekijöitä, ja tietyt tässä esitetyt lausumat, jotka eivät koske jo toteutuneita seikkoja, ovat tulevaisuutta koskevia lausumia. Nämä tulevaisuutta koskevat lausumat heijastavat Nokian tämänhetkisiä odotuksia ja näkemyksiä tulevaisuudesta. Näitä ovat esimerkiksi: A) odotukset, suunnitelmat tai hyödyt, jotka liittyvät strategioihimme, kasvun hallintaan ja liiketoimintamme keskeisiin operatiivisiin tunnuslukuihin; B) odotukset, suunnitelmat tai hyödyt, jotka liittyvät liiketoimintojemme tulevaan tulokseen ja odotettavissa oleviin osinkoihin, sisältäen niiden ajoituksen ja laadulliset ja määrälliset rajat; C) odotukset ja tavoitteet, jotka koskevat tuloskehitystä, rahavirtaa, tulosta, saatavien ajoitusta, liiketoiminnan kuluja, veroja, valuuttakursseja, suojauksia, kustannussäästöjä, tuotekustannusten alentumista ja kilpailukykyä sekä liiketoiminnan tulosta, mukaan lukien tavoitellut synergiat, kaupallisen johtamisen parannukset ja tavoitteet, jotka koskevat markkinaosuuksia, hintoja, liikevaihtoa ja katteita; D) odotukset, suunnitelmat tai hyödyt, jotka liittyvät muutoksiin toiminnallisessa rakenteessamme ja toimintamallissamme; E) odotukset koskien markkinoillamme tapahtuvaa kilpailua, markkinoiden kehittymistä, yleistä taloudellista tilannetta ja rakenteellisia ja oikeudellisia muutoksia maailmanlaajuisesti sekä kansallisilla että alueellisilla markkinoilla, kuten Kiinassa; F) kykymme integroida hankitut liiketoiminnat toimintoihimme sekä toteuttaa liiketoimintasuunnitelmat ja saavuttaa tavoitellut hyödyt, mukaan lukien tavoitellut synergiaedut, kustannussäästöt ja tehokkuustavoitteet; G) odotukset, suunnitelmat tai hyödyt, jotka liittyvät mahdollisiin tuleviin yhteistyömahdollisuuksiin, yhteistyösopimuksiin, patenttilisenssisopimuksiin tai välimiesmenettelyihin, mukaan lukien tulo, joka tultaisiin saamaan yhteistyöstä, kumppanuudesta, sopimuksesta tai välimiesmenettelyn nojalla; H) tuotteidemme ja palveluidemme toimitusten ajoitus, mukaan lukien lyhyen ja pitkän aikavälin odotukset 5G palveluiden tuomisesta markkinoille, kykymme hyötyä siitä ja siihen liittyvät investointitarpeet, sekä yleisesti ottaen 5G-ekosysteemin valmius; I) oletukset ja tavoitteet, jotka koskevat yhteistyö- ja kumppanuuksjärjestelyitä, yhteisyrityksiä tai niiden perustamisia ja niihin liittyvät hallinnolliset, oikeudelliset, viranomais- ja muut ehdot, sekä odotettu asiakaskuntamme; J) vireillä olevien ja mahdollisesti tulevien oikeudenkäyntien, välimiesmenettelyiden, riita-asioiden, hallinnollisten menettelyjen ja viranomaistutkimusten lopputulokset; K) oletukset, jotka koskevat uudelleenjärjestelyitä, investointeja, pääomarakenteen optimointitavoitteita, yritysjärjestelyistä saatavien tuottojen käyttöä, yrityskauppoja ja divestointeja, ja kykymme saavuttaa uudelleenjärjestelyjen, investointien, pääomarakenteen optimointitavoitteiden, divestointien ja yrityskauppojen yhteydessä asetetut taloudelliset ja toiminnalliset tavoitteet, mukaan lukien nykyinen kustannussäästöohjelmamme; L) odotuksemme, suunnitelmamme tai hyötymme, jotka liittyvät pääomakuluihin, tukitoimintojen kulujen alentamiseen, tilapäisiin lisäkustannuksiin tai muihin T&K-kuluihin uusien ohjelmistojen ja muiden tuotteiden kehittämiseksi ja tuomiseksi markkinoille, mukaan lukien 5G ja lisääntynyt digitalisaatio; M) odotukset liittyen asiakkaidemme tulevaisuuden käyttöomaisuusinvestointien rajoitteisiin ja kykymme vastata asiakkaiden odotuksiin; N) lausumat, jotka sisältävät tai joita edeltävät "uskoa", "odottaa", "odotukset", "yhdenmukainen", "toimittaa", "ylläpitää", "vahvistaa", "tavoitella", "arvioida", "suunnitella", "aikoa", "oletus", "keskittyä", "jatkaa", "pitäisi", "tulee" tai muut vastaavat ilmaisu. Näihin tulevaisuutta koskeviin lausumiin liittyy useita riskejä ja epävarmuustekijöitä, joista useat ovat meidän vaikutusvaltamme ulkopuolella, mikä voi johtaa siihen, että varsinaiset tuloksemme eroavat merkittävästi näistä lausumista. Tällaiset lausumat perustuvat johdon parhaaseen arvioon ja käsitykseen niiden tietojen valossa, jotka sillä on kyseisellä hetkellä ollut saatavilla. Tulevaisuutta koskevat lausumamme ovat vain ennusteita, jotka perustuvat tämänhetkisiin odotuksiimme ja näkemyksiimme tulevaisuuden tapahtumista ja kehityksestä ja niihin liittyy erilaisia riskejä ja epävarmuustekijöitä, joita on vaikeaa ennustaa, koska ne liittyvät tulevaisuuden tapahtumiin ja olosuhteisiin. Tekijöitä, mukaan lukien riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka saattavat aiheuttaa tällaisia poikkeamia, voivat olla esimerkiksi: 1) strategiamme on alttiina erilaisille riskeille ja epävarmuuksille ja on mahdollista, että emme välttämättä onnistu toteuttamaan menestyksekkäästi strategisia suunnitelmiamme, ylläpitämään tai parantamaan liiketoimintojemme operatiivista ja taloudellista tulosta, tunnistamaan oikein tai tavoittelemaan menestyksekkäästi liiketoimintamahdollisuuksia tai muuten kasvattamaan liiketoimintaamme; 2) yleinen taloustilanne, markkinaolosuhteet, yleinen kansanterveydellinen tilanne (mukaan lukien sen vaikutus toimitusketjuumme) ja muu kehitys maissa joissa toimimme, mukaan lukien 5G:n käyttöönoton aikataulu ja kykymme hyötyä siitä menestyksekkäästi; 3) kilpailu sekä kykymme panostaa tehokkaasti ja kannattavasti olemassa oleviin ja uusiin korkealaatuisiin tuotteisiin, palveluihin, uudistuksiin ja teknologioihin sekä tuoda näitä markkinoille oikea-aikaisesti; 4) riippuvuutemme toimialojemme kehityksestä, mukaan lukien informaatioteknologia- ja televiestintäalojen syklisyys ja vaihtelu ja meidän potentiaalimme ja panostuksemme tutkimus- ja kehitystyön saralla; 5) riippuvuutemme rajallisesta asiakasmäärästä ja laajoista monivuotisista sopimuksista, sekä asiakkaisiimme vaikuttavat ulkoiset tapahtumat mukaan lukien fuusiot ja yrityskaupat; 6) kykymme säilyttää olemassa olevat aineettomaan omaisuuteemme liittyvät tulonlähteemme, mukaan lukien lisensoinnin avulla, luoda uusia tulonlähteitä ja suojata aineetonta omaisuuttamme loukkauksilta; 7) kykymme hallita ja parantaa taloudellista ja toiminnallista suoritus- ja kilpailukykyämme sekä saavuttaa kustannussäästöjä ja synergiaetuja yleisesti, odotukset ja ajoitus liikevaihtomme kirjaamisessa ja kykymme toteuttaa tehokkaasti muutoksia toiminnallisessa rakenteessamme ja toimintamallissamme; 8) globaali liiketoimintamme ja altistumisemme lainsäädäntöön liittyvälle, poliittiselle tai muulle kehitykselle eri maissa tai alueilla, myös kehittyvillä markkinoilla, sekä muun muassa verotukseen ja valuuttasääntelyyn liittyville riskeille; 9) kykymme saavuttaa hankituista liiketoiminnoista odotetut hyödyt, synergiaedut, kustannussäästöt ja tehokkuustavoitteet; 10) valuuttakurssien vaihtelut



sekä suojaustoimenpiteet; 11) kykymme saavuttaa onnistuneesti odotukset, suunnitelmat tai hyödyt, jotka liittyvät mahdollisiin tuleviin yhteistyömahdollisuuksiin, yhteistyösopimuksiin, patenttisisenssisopimuksiin tai välimiesmenettelyihin, mukaan lukien tulo, joka tultaisiin saamaan yhteistyöstä, kumppanuudesta, sopimuksesta tai välimiesmenettelyn nojalla; 12) Nokia Technologiesin kyky suojata immateriaalioikeuksiaan ja ylläpitää sekä luoda uusia patentti-, tavaramerkki- ja teknologialisensointitulolähteitä ja IPR-liitännäisiä tuloja erityisesti älypuhelinmarkkinoilla, jotka eivät välttämättä toteudu suunnitelmien mukaisesti; 13) riippuvuutemme immateriaalioikeuksilla suojatuista teknologioista, mukaan lukien itse kehittämämme ja meille lisensoidut teknologiat, sekä immateriaalioikeuksiin liittyvien oikeudellisten vaatimusten, lisensointikustannusten ja käyttörajoitusten riskit; 14) altistumisemme suoralle ja epäsuoralle sääntelylle ja talous- tai kauppapolitiikalle, sekä käyttämiemme prosessien luotettavuus liiketoimintamme tai yhteisyritystemme hallinnossa, sisäisessä valvonnassa ja säädösten noudattamisen varmistamisessa estääksemme oikeudellisia seuraamuksia; 15) tukeutumismme kolmansien osapuolten ratkaisuihin tietojen tallennuksessa ja palvelujen jakelussa, mikä altistaa meidät tietoturva-, sääntely- ja kyberturvallisuusriskeille; 16) tietoteknisten järjestelmien tehottomuus, tietoturvaloukkaukset, toimintahäiriöt tai -katkokset, sekä asiakkaidemme tietoturvaan liittyvät huolet; 17) altistumisemme erilaisille sääntökehityksille, jotka sääntelevät korruptiota, petosrikoksia, kauppapolitiikkaa ja muita riskialueita, sekä mahdollisesti sakkoihin, seuraamuksiin tai pakotteisiin johtaviin menettelyihin tai tutkimuksiin; 18) asiakasrahoituksen epäsuotuisa kehitys tai pidennetyt maksuehdot, joita tarjoamme asiakkaillemme; 19) mahdolliset eri lainkäyttöalueilla kohdattavat monitahoiset veroihin liittyvät seikat sekä verokiistat ja -velvoitteet, joiden perusteella meille voidaan määrätä maksettavaksi lisää veroja; 20) kykymme hyödyntää laskennallisia verosaamia muun muassa todellisen tai oletetun tuloksemme perusteella; 21) kykymme sitouttaa, kannustaa, kehittää ja rekrytoida osaavia työntekijöitä; 22) häiriöt valmistus-, palvelutuotanto-, toimitus-, logistiikka- ja toimitusketjuprosesseissamme sekä maantieteellisesti keskittyneisiin tuotantolaitoksiimme liittyvät riskit; 23) liiketoimintaamme liittyvien oikeudenkäyntien, välimiesmenettelyjen, sopimusriitojen tai tuotevastuita koskevien väitteiden vaikutus; 24) kykymme palauttaa luottoluokituksemme investment grade -tasolle tai säilyttää luottoluokituksemme; 25) kykymme saavuttaa yritysjärjestelyistä odotetut hyödyt tai toteuttaa yritysjärjestelyt onnistuneesti, sekä niihin liittyvät odottamattomat vastuut; 26) osallistumisemme yhteisyrityksiin ja yhteisessä hallinnassa oleviin yhtiöihin; 27) liikearvomme kirjanpitoarvo saattaa olla kerrytettävissä olevia rahamääriä matalampi; 28) osakkeenomistajille kullakin tilikaudelta jaettavien osinkojen ja pääomanpalautusten määrän epävarmuus; 29) eläkekustannukset, työntekijärahastoihin liittyvä kustannukset, ja terveydenhuoltokustannukset; 30) kykymme onnistuneesti purkaa tilauskantaa ja hyötyä siitä taloudellisesti; ja kykymme jatkaa myyntihankkeiden muuttamista liikevaihdoksi; ja 31) merenalaiseen infrastruktuuriin liittyvät riskit, sekä ne riskitekijät, jotka mainitaan Nokian 21.3.2019 julkaisemassa Yhdysvaltojen arvopaperisäännösten mukaisessa vuosikertomuksessa (Form 20-F) sivuilla 60-75 otsikon "Operating and financial review and prospects - Risk factors" alla sekä muissa Yhdysvaltain arvopaperiviranomaiselle (US Securities and Exchange Commission) jätetyissä asiakirjoissa. Muut tuntemattomat tai odottamattomat tekijät tai vääriksi osoittautuvat oletukset voivat aiheuttaa todellisten tulosten olennaisen poikkeamisen tulevaisuutta koskeissa lausumissa esitetyistä odotuksista. Nokia ei sitoudu julkisesti päivittämään tai muuttamaan tulevaisuutta koskevia lausumia uuden tiedon, tulevaisuuden tapahtumien tai muun syyn johdosta, paitsi siltä osin kuin sillä on siihen lainmukainen velvollisuus.

Konsernin johto hyväksyi tämän taloudellisen katsauksen julkistettavaksi 6.2.2020.

## Lehdistö- ja sijoittajätiedustelut:

Viestintä, puh. +358 10 448 4900, sähköposti: [press.services@nokia.com](mailto:press.services@nokia.com)

Sijoittajasuhteet, puh. +358 4080 3 4080, sähköposti: [investor.relations@nokia.com](mailto:investor.relations@nokia.com)

- Nokia suunnittelee julkistavansa hallituksen toimintakertomuksen ja tilintarkastetun tilinpäätöksen sisältävän "Nokia vuonna 2019" -vuosikertomuksensa viikolla 10 vuonna 2020. Vuosikertomus tulee saataville osoitteeseen [www.nokia.com/financials](http://www.nokia.com/financials).
- Nokian vuoden 2020 varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettäväksi 8.4.2020.
- Nokia suunnittelee julkistavansa vuoden 2020 ensimmäisen neljänneksen katsauksensa 30.4.2020.
- Nokia suunnittelee julkistavansa vuoden 2020 toisen neljänneksen katsauksensa ja tammi-kesäkuun puolivuosisikatsauksensa 31.7.2020.
- Nokia suunnittelee julkistavansa vuoden 2020 kolmannen neljänneksen ja tammi-syyskuun katsauksensa 29.10.2020.