



RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE 2026

CHIFFRE D'AFFAIRES DE €1,4 MILLIARD, EN HAUSSE DE 5% SÉQUENTIELLEMENT, TIRÉ PAR SPECIALTY POLYMERS ET NOVE CARE

EBITDA SOUS-JACENT DE €251 MILLIONS, EN HAUSSE DE 6% SÉQUENTIELLEMENT, TIRÉ PAR SPECIALTY POLYMERS

PERSPECTIVES 2026 POUR L'EBITDA SOUS-JACENT INCHANGÉES, AVEC DÉPENSES D'INVESTISSEMENT RÉDUITES JUSQU'À €50 MILLIONS

Sous-jacents (millions €)	T1 2026	T1 2025	T4 2025	Var. annuelle	Var. org.	Var. séq.
Chiffre d'affaires net	1,399	1,511	1,329	-7.4%	-1.6%	5.3%
Bénéfice brut	444	495	387	-10.4%	-	14.7%
Marge brute	31.7%	32.8%	29.1%	-110 bps	-	260 bps
EBITDA sous-jacent	251	301	236	-16.5%	-13.1%	6.5%
Marge EBITDA sous-jacent	17.9%	19.89%	0	-200 bps	-240 bps	20 bps
Cash flow opérationnel	82	176	252	-53.5%	-	n.m.
ROCE (LTM)	5.8%	7.1%	6.2%	-130 bps	-	-40 bps

Faits marquants T1 2026

- **Chiffre d'affaires net** de €1,4 milliard, reflétant des volumes globalement stables d'une année sur l'autre, compensés par des effets de change défavorables. Sur une base séquentielle, les ventes nettes ont augmenté de 5%, soutenues par des volumes plus élevés, menés par Specialty Polymers et Novocare, tandis que les prix sont restés stables;
- **Bénéfice brut** de €444 millions, reflétant l'impact d'une année sur l'autre des variations de change sur les ventes nettes ainsi qu'un mix produit défavorable, se traduisant par une **marge brute** de 31,7%. Par rapport au quatrième trimestre 2025, le bénéfice brut a augmenté de 15% et la marge brute s'est améliorée de 260 points de base, principalement grâce à la croissance de Specialty Polymers;
- **EBITDA sous-jacent** de €251 millions, en recul organique de 13% d'une année sur l'autre, ce qui se traduit par une **marge d'EBITDA sous-jacent** de 17,9%. Sur une base séquentielle, l'EBITDA sous-jacent a augmenté de 6%, tiré par Specialty Polymers, Novocare et Composite Materials.
- **Le bénéfice net sous-jacent** attribuable aux actionnaires de Syensqo s'élève à €68 millions;
- **Cash flow opérationnel** de €82 millions, incluant le paiement final des coûts de séparation d'environ €30 millions;
- **Les dépenses d'investissement¹** de €97 millions ont diminué de 44% d'une année sur l'autre;
- **La cession du business unit Oil & Gas** a été finalisée en janvier 2026, pour un montant net d'environ €130 millions.

Mike Radossich, CEO

"Au premier trimestre, nous avons tenu notre cap dans un environnement externe dynamique. Les volumes sont restés stables d'une année sur l'autre, avec une amélioration de la dynamique dans Specialty Polymers, portée par les initiatives en cours visant à stimuler la croissance à long terme, ainsi qu'une forte progression séquentielle dans Novocare. Dans l'ensemble, nous observons une amélioration des tendances du carnet de commandes au deuxième trimestre, ce qui renforce notre visibilité pour tenir nos perspectives pour l'année.

Si le conflit en cours au Moyen-Orient n'a pas eu d'impact significatif sur nos performances du premier trimestre, il demeure une source d'incertitude et nous avons mis en œuvre des actions pour atténuer tout impact direct sur nos opérations.

Après mes 100 premiers jours en tant que CEO, et renforcée par les nominations récentes au sein du management, nous avançons rapidement pour assurer une exécution plus homogène, renforcer notre discipline en matière d'allocation du capital et déployer des actions destinées à accélérer la croissance et à améliorer la trajectoire de génération de trésorerie."

[Register to the webcast scheduled at 14:00 CEST](#) - [Financial report](#) - [Financial calendar](#)

¹Y compris les dépenses d'investissement liées à la mise en œuvre du nouvel ERP

Perspectives 2026

Compte tenu de la visibilité actuelle ainsi que de l'environnement géopolitique, nous continuons de prévoir une croissance des volumes en 2026 dans le bas de la fourchette à un chiffre, tirée par l'activité Composite Materials.

Conformément aux perspectives fournies le 26 février 2026, nous continuons de prévoir que notre EBITDA du premier trimestre sera le plus faible trimestre de l'année, porté par la tendance actuelle du carnet de commandes ainsi que par une reprise progressive des volumes en glissement annuel, qui devrait soutenir une croissance plus forte sur le reste de l'exercice.

Dans le prolongement de notre discipline strictement appliquée en matière d'allocation du capital et de l'amélioration continue de la génération de flux de trésorerie, nous avons identifié des mesures supplémentaires visant à réduire les dépenses d'investissement en 2026, notamment via une diminution des dépenses de maintenance et des dépenses liées aux projets ERP.

Nos perspectives pour l'ensemble de l'exercice 2026 se présentent désormais comme suit :

- **EBITDA sous-jacent d'environ €1,1 milliard** (inchangé)
- **Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles d'environ €700 millions** (inchangé)
- **Dépenses d'investissement² d'environ €450 millions** (mise à jour par rapport à la précédente indication "inférieures à €500 millions")

Le deuxième trimestre comprendra une sortie de trésorerie d'environ €165 millions liée au paiement du dividende 2025, prévu le 18 mai 2026.

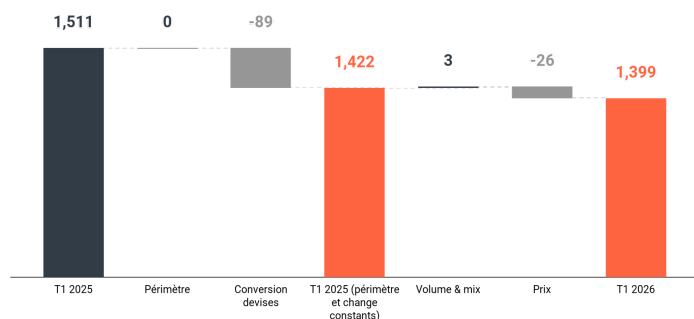
²Y compris les dépenses d'investissement liées à la mise en œuvre du nouvel ERP

Analyse des résultats

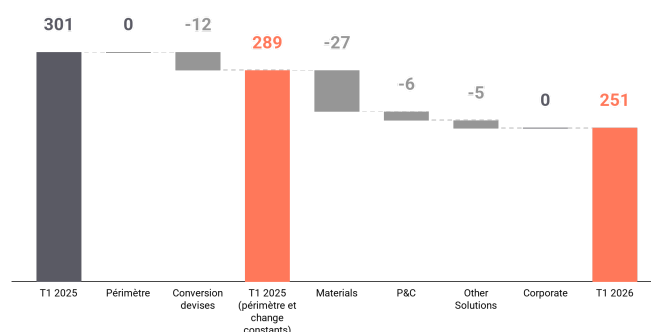
Compte de résultat

Sous-jacents (millions €)	T1 2026	T1 2025	T4 2025	Var. annuelle	Var. séquentielle
Chiffre d'affaires net	1,399	1,511	1,329	-7.4%	5.3%
Marge brute (€)	444	495	387	-10.4%	14.7%
Marge brute (%)	31.7%	32.8%	29.1%	-110 bps	260 bps
EBITDA	251	301	236	-16.5%	6.5%
Marge EBITDA	17.9%	19.9%	17.7%	-200 bps	20 bps
EBIT	127	175	97	-27.6%	30.9%
Marge EBIT	9.1%	11.6%	7.3%	-250 bps	180 bps
Charges financières nettes	-32	-33	-47	-3.3%	-32.3%
Impôts sur le revenu	-27	-42	-16	-36.3%	72.6%
Bénéfice / (perte) attribuable aux actionnaires de Syensqo	68	100	31	-32.1%	118.4%
Résultat de base par action (en €)	0.66	0.96	0.30	-31.8%	120.9%

Bridge chiffre d'affaires net (€ million)



Bridge EBITDA sous-jacent (€ million)



Le **chiffre d'affaires net** de €1,4 milliard réalisé au premier trimestre 2026 est en recul de 7% en données publiées, ou de 2% en organique par rapport au premier trimestre 2025. Cette baisse s'explique principalement par des effets de change défavorables et, dans une moindre mesure, par la baisse des prix dans le segment Performance & Care, partiellement compensée par la hausse des volumes dans Technology Solutions.

Sur une base séquentielle, le chiffre d'affaires net a augmenté de 5%, principalement porté par la hausse des volumes dans Specialty Polymers et Novecare, partiellement compensée par la baisse des volumes dans Composite Materials.

La **marge brute** de €444 millions réalisée au premier trimestre 2026 est en baisse de 10% en données publiées par rapport au premier trimestre 2025, principalement en raison d'effets de change défavorables ainsi que de la baisse de la marge brute dans Specialty Polymers, partiellement compensée par une marge brute plus élevée dans Composite Materials.

En glissement annuel, la marge brute de 31,7% au premier trimestre 2026 recule d'environ 110 points de base, principalement en raison d'un mix produits défavorable.

L'**EBITDA sous-jacent** de 251 millions d'euros réalisé au premier trimestre 2026 est en baisse de 17% en données publiées, ou de 13% en organique. Cette baisse est principalement due à la diminution de l'EBITDA sous-jacent de Specialty Polymers et à des effets de change défavorables, partiellement compensés par une hausse de l'EBITDA sous-jacent de Composite Materials.

Sur une base séquentielle, l'EBITDA sous-jacent a augmenté de 6%, principalement porté par la hausse de l'EBITDA sous-jacent de Specialty Polymers et de Novecare, partiellement compensée par la hausse des charges de Corporate & Business Services.

La **marge d'EBITDA sous-jacent** de 17,9% au premier trimestre 2026 recule d'environ 200 points de base par rapport au premier trimestre 2025, principalement en raison de la baisse de la marge d'EBITDA sous-jacent de Specialty Polymers et de Technology Solutions, partiellement compensée par la baisse des charges de Corporate & Business Services.

Sur une base séquentielle, la marge d'EBITDA sous-jacent a augmenté d'environ 20 points de base, la hausse de la marge d'EBITDA sous-jacent de Specialty Polymers et de Composite Materials ayant été partiellement compensée par la hausse des charges de Corporate & Business Services.

Cash flow et dette nette

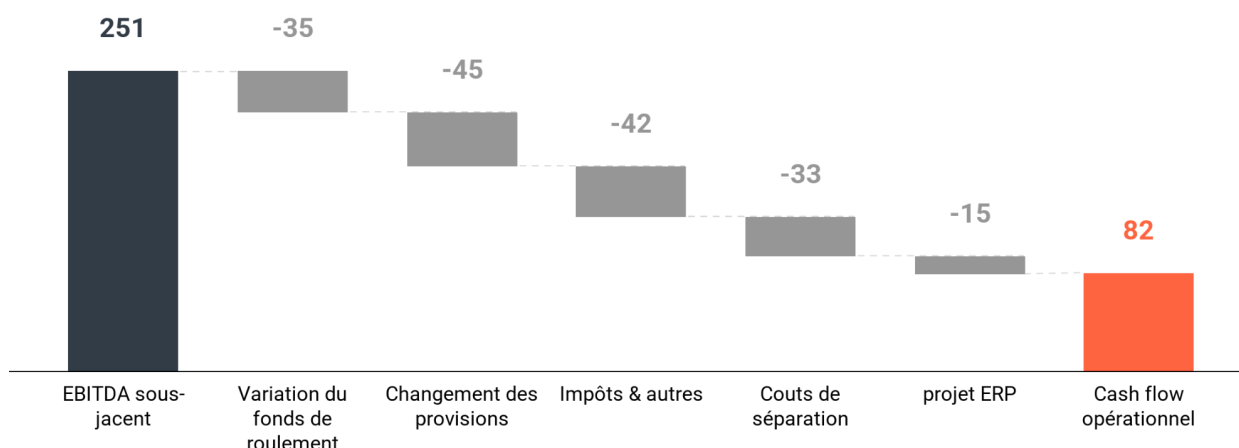
Le cash flow opérationnel s'est élevé à €82 millions au premier trimestre 2026, contre €176 millions au premier trimestre 2025. La baisse en glissement annuel s'explique principalement par une rentabilité inférieure à celle de l'année précédente, des décaissements de trésorerie plus élevés liés au besoin en fonds de roulement et des dépenses plus importantes liées au déploiement de l'ERP, partiellement compensés par la baisse des coûts de séparation.

Les dépenses d'investissement ont diminué de 44% en glissement annuel, passant de €172 millions au premier trimestre

2025 à €97 millions au premier trimestre 2026. Elles comprennent €32 millions de dépenses d'investissement de croissance, €59 millions de dépenses d'investissement de maintenance et €6 millions liés à la mise en œuvre du nouvel ERP.

Le cash et les équivalents de cash s'élevaient à €578 millions à la fin du premier trimestre 2026, contre €861 millions à la fin de 2025. Cette baisse s'explique principalement par le remboursement d'une émission obligataire de €500 millions en mars 2026, partiellement compensée par €130 millions de produits nets liés à la cession de l'activité Oil & Gas.

Bridge EBITDA sous-jacent et cash flow opérationnel T1 2026 (millions d'euros)



La Dette financière nette sous-jacente s'élevait à €1 952 millions à la fin du premier trimestre 2026, contre €2 024 millions à la fin de l'année 2025, ce qui correspond à un ratio de levier de 1,7x et à un ratio d'endettement de 24%. La baisse de la dette financière nette sous-jacente par rapport à la fin de 2025 s'explique principalement par le produit de la cession de l'activité Oil & Gas.

Sous-jacents (millions €)	31 Mars 2026	31 Déc 2025	Variation
Dette brute	-2,600	-2,961	-12.2%
Cash et les équivalents de cash	578	861	-32.9%
Autres instruments financiers courants et non courants	70	76	-7.7%
Dette nette	-1,952	-2,024	-3.6%
Ratio de levier	1.7x	1.7x	0x
Taux d'endettement	23.8%	21.0%	280 bps

Performance par segment

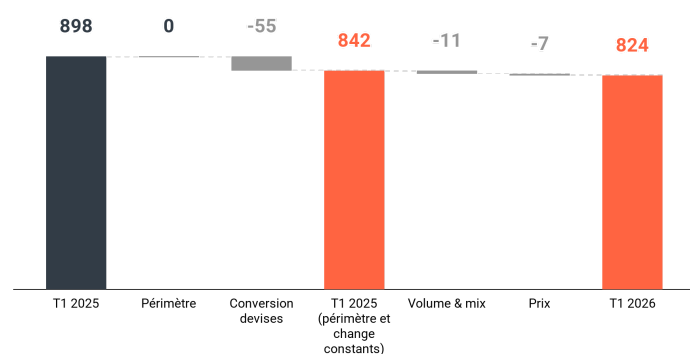
Materials (59% du chiffre d'affaires net, 72% de l'EBITDA sous-jacent*)

* Excluant la contribution de Corporate & Business Services

Sous-jacents (millions €)	T1 2026	T1 2025	T4 2025	Var. annuelle	Var. org.	Var. séq.
Chiffre d'affaires net	824	898	803	-8.2%	-2.1%	2.6%
Specialty Polymers	530	580	502	-8.6%	-3.6%	5.7%
Composite Materials	294	317	302	-7.3%	0.7%	-2.4%
EBITDA	215	254	196	-15.4%	-11.2%	9.6%
Marge d'EBITDA	26.0%	28.3%	24.4%	-220 bps	-270 bps	170 bps

Le **chiffre d'affaires net** de 824 millions d'euros au premier trimestre 2026 a diminué de 8% en données publiées, ou de 2% en organique, par rapport au premier trimestre 2025. Cette évolution s'explique principalement par des prix plus faibles dans Specialty Polymers ainsi que par des volumes plus faibles dans Composite Materials, partiellement compensés par un chiffre d'affaires plus élevé dans Composite Materials.

Bridge chiffre d'affaires net Materials (€ million)



D'un trimestre sur l'autre, le chiffre d'affaires net du segment Materials a augmenté de 3%, la hausse du chiffre d'affaires net de Specialty Polymers étant partiellement compensée par une baisse du chiffre d'affaires net de Composite Materials.

Le chiffre d'affaires net de **Specialty Polymers**, qui s'établit à 530 millions d'euros au premier trimestre 2026, a reculé de 9% en données publiées, ou de 4% en organique, par rapport au premier trimestre 2025. Cette baisse en glissement annuel s'explique principalement par des prix plus faibles sur le marché de l'Automobile et, dans une moindre mesure, sur le marché de la Santé, tandis que les volumes sont restés globalement stables.

Au premier trimestre 2026, la performance a été portée par des volumes plus élevés dans les marchés de l'Automobile, de la Santé et des Applications industrielles et chimiques, compensés par des volumes plus faibles dans l'Emballage alimentaire et l'Électronique.

Les ventes nettes de **Composite Materials**, qui s'élèvent à 294 millions d'euros au premier trimestre 2026, ont diminué de 7% en données publiées, mais ont augmenté d'environ 1% en organique par rapport au premier trimestre 2025. Cette croissance organique a été portée par un chiffre d'affaires plus élevé dans l'aéronautique civile, partiellement compensé par des volumes plus faibles dans les applications spatiales et de défense.

L'**EBITDA sous-jacent** du segment de 215 millions d'euros au premier trimestre 2026 a diminué de 15% en données publiées, ou de 11% en organique, par rapport au premier trimestre 2025, en raison d'un EBITDA sous-jacent plus faible dans Specialty Polymers, partiellement compensé par un EBITDA sous-jacent plus élevé dans Composite Materials.

D'un trimestre sur l'autre, l'EBITDA sectoriel sous-jacent a augmenté de 10%, tiré par une amélioration de l'EBITDA sous-jacent à la fois dans Specialty Polymers et dans Composite Materials.

La **marge d'EBITDA sous-jacent** de 26,0% au premier trimestre 2026 a diminué d'environ 220 points de base, ou de 270 points de base en organique, par rapport au premier trimestre 2025, sous l'effet d'une marge plus faible dans Specialty Polymers et d'un mix de chiffre d'affaires défavorable, tandis que la marge d'EBITDA sous-jacente de Composite Materials s'est améliorée par rapport à l'an dernier.

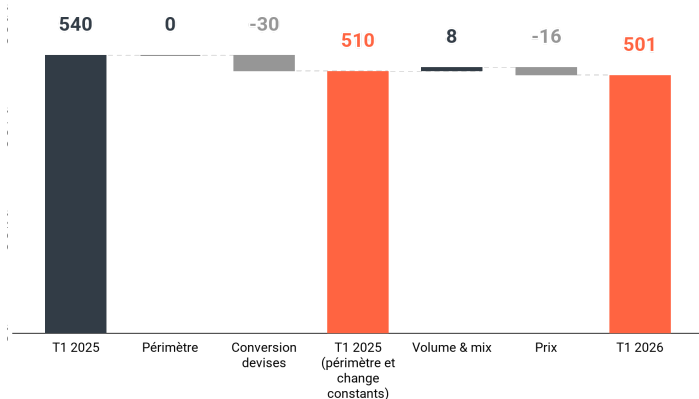
D'un trimestre sur l'autre, la marge d'EBITDA sectorielle sous-jacente a progressé de 170 points de base, portée par la hausse de la marge d'EBITDA sous-jacente dans Specialty Polymers comme dans Composite Materials.

Performance & Care (36% du chiffre d'affaires net, 27% de l'EBITDA sous-jacent*)

* Excluant la contribution de Corporate & Business Services

Sous-jacents (millions €)	T1 2026	T1 2025	T4 2025	Var. annuelle	Var. org.	Var. séq.
Chiffre d'affaires net	501	540	460	-7.2%	-1.7%	8.9%
Novecare	337	371	301	-9.1%	-3.7%	11.9%
Technology Solutions	164	169	159	-2.9%	2.9%	3.2%
EBITDA	82	96	74	-14.5%	-6.4%	10.6%
Marge d'EBITDA	16.3%	17.7%	16.1%	-140 bps	-80 bps	30 bps

Bridge chiffre d'affaires net Performance & Care (€ million)



Le **chiffre d'affaires net** de 501 millions d'euros au premier trimestre 2026 a reculé de 7% en données publiées, ou de 2% en organique, par rapport au premier trimestre 2025, reflétant une baisse des prix dans Technology Solutions et Novecare ainsi qu'une diminution des volumes chez Novecare, partiellement compensées par une forte croissance des volumes d'une année sur l'autre dans Technology Solutions.

Sur une base séquentielle, le chiffre d'affaires net de la division Performance & Care a augmenté de 9%, tiré par la hausse des ventes de Novecare et, dans une moindre mesure, de Technology Solutions.

Les ventes nettes de **Novecare**, à 337 millions d'euros au premier trimestre 2026, ont diminué de 9% en données publiées, ou de 4% en organique, par rapport au premier trimestre 2025. Ce recul s'explique principalement par la baisse des volumes sur le marché Construction, partiellement compensée par la croissance des volumes sur les marchés finaux Industriel & Chimie et Consumer, tandis que les prix se sont légèrement contractés en glissement annuel.

Le chiffre d'affaires net de **Technology Solutions**, de 164 millions d'euros au premier trimestre 2026, a baissé de 3% en données publiées, mais progressé de 3% en organique par rapport au premier trimestre 2025. Cette croissance organique reflète des volumes plus élevés dans les solutions minières, partiellement compensés par une baisse des prix.

L'**EBITDA sous-jacent** du segment, de 82 millions d'euros au premier trimestre 2026, a diminué de 14% en données publiées, ou de 6% en organique, par rapport au premier trimestre 2025, cette baisse reflétant un recul de l'EBITDA sous-jacent de Technology Solutions, en raison de coûts fixes et variables plus élevés, ainsi qu'un EBITDA sous-jacent plus faible dans Novecare.

Sur une base séquentielle, l'EBITDA sous-jacent du segment a augmenté de 11%, principalement grâce à un EBITDA sous-jacent plus élevé dans Novecare et, dans une moindre mesure, dans Technology Solutions.

La **marge d'EBITDA sous-jacent** de 16,3% au premier trimestre 2026 a reculé d'environ 140 points de base en données publiées, ou de 80 points de base en organique par rapport au premier trimestre 2025, reflétant une baisse de la marge d'EBITDA sous-jacent dans Technology Solutions et, dans une moindre mesure, dans Novecare.

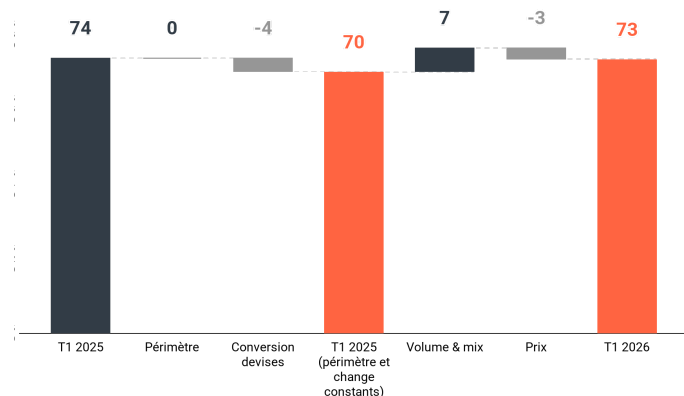
Sur une base séquentielle, la marge d'EBITDA sous-jacent a augmenté de 30 points de base, tirée par une amélioration de la marge d'EBITDA sous-jacent de Novecare, tandis que la marge d'EBITDA sous-jacent de Technology Solutions est restée globalement stable.

Other Solutions (5% du chiffre d'affaires net, 1% de l'EBITDA sous-jacent*)

* Excluant la contribution de Corporate & Business Services

Sous-jacents (millions €)	T1 2026	T1 2025	T4 2025	Var. annuelle	Var. org.	Var. séq.
Chiffre d'affaires net	73	74	65	-0.4%	4.9%	12.5%
Aroma Performance	73	74	65	-0.4%	4.9%	12.5%
EBITDA	3	8	5	-66.2%	-64.8%	-42.1%
Marge d'EBITDA	3.9%	11.4%	7.5%	-750 bps	-770 bps	-370 bps

Bridge chiffre d'affaires net Other Solutions (€ million)



L'EBITDA sous-jacent de 3 millions d'euros au premier trimestre 2026 a diminué de 66% en données publiées, ou de 65% en organique, par rapport au premier trimestre 2025.

La marge d'EBITDA sous-jacent de 4% au premier trimestre 2026 a reculé de 750 points de base en données publiées, ou de 770 points de base en organique, par rapport au premier trimestre 2025.

En séquentiel, la marge d'EBITDA sous-jacente a diminué de 370 points de base.

Le chiffre d'affaires net de 73 millions d'euros au premier trimestre 2026 est resté stable en données publiées, mais a augmenté de 5% en organique par rapport au premier trimestre 2025, cette progression étant portée par des volumes plus élevés, partiellement compensés par une baisse des prix.

Sur une base séquentielle, le chiffre d'affaires net a augmenté de 12%, tiré par des volumes plus élevés tandis que les prix sont restés stables.

Corporate & Business Services

Sous-jacents (millions €)	T1 2026	T1 2025	T4 2025	Var. annuelle	Var. org.	Var. séq.
Chiffre d'affaires net	0	0	0	n.m.	n.m.	n.m.
EBITDA	-48	-57	-39	-15.6%	-0.2%	24.1%

Les services Corporate et Business ont représenté un coût de 48 millions d'euros pour l'EBITDA de Syensqo au premier trimestre 2026, soit une amélioration de 15,6% par rapport au premier trimestre 2025, principalement grâce aux économies de coûts.

Chiffres clés IFRS

(millions €)	IFRS			Sous-jacents			
	T1 2026	T1 2025	Var. annuelle	T1 2026	T1 2025	Var. annuelle	Var. organique
Chiffre d'affaires net	1,399	1,511	-7.4%	1,399	1,511	-7.4%	-1.6%
EBITDA	216	213	1.6%	251	301	-16.5%	-13.1%
Marge EBITDA	15.4%	14.1%	140 bps	17.9%	19.9%	-200 bps	-240 bps
EBIT	64	54	17.8%	127	175	-27.6%	-
Marge EBIT	4.6%	3.6%	100 bps	9.1%	11.6%	-250 bps	-
Charges financières nettes	-32	-33	-5.0%	-32	-33	-3.3%	-
Charges d'impôt sur le revenu	-5	-25	-80.9%	-27	-42	-36.3%	-
Bénéfice / (perte) attribuable aux actionnaires de Syensqo	62	-3	n.m.	68	100	-32.1%	-
EPS de base (en €)	0.60	-0.03	n.m.	0.66	0.96	-31.8%	-

Glossaire

- **BPA: bénéfice par action.**
- **Cash flow provenant des activités opérationnelles, ou cash flow opérationnel,** sont ceux générés/(utilisés par) les principales activités productrices de revenus du groupe et d'autres activités qui ne sont pas des activités d'investissement ou de financement.
- **Charges financières nettes:** charges nettes sur emprunts et coûts d'actualisation des provisions (à savoir celles relatives aux avantages postérieurs à l'emploi et aux engagements HSE).
- **Coûts associés au projet de reconstruction ERP:** Ce projet pluriannuel significatif vise à harmoniser les ERP utilisés par le groupe Syensqo et à mettre en œuvre de nouvelles technologies qui positionneront le groupe pour une croissance et une efficacité durables. Il générera des coûts et des dépenses d'investissement au cours des 4 à 5 prochaines années.
- **Croissance organique:** croissance du chiffre d'affaires net ou de l'EBITDA sous-jacent, à l'exclusion des changements de périmètre (liés à de petites fusions et acquisitions n'entraînant pas de retraitements) et des effets de conversion des devises. Le calcul est effectué en rebasant la période précédente au périmètre d'activité et au taux de conversion des devises de la période actuelle.
- **Dettes nettes financières:** Dettes financières non courantes + Dettes financières courantes – Trésorerie & équivalents de trésorerie – Autres instruments financiers. La dette nette financière sous-jacente a pour effet de retraiter en dette 100% des obligations hybrides perpétuelles, considérées comme des capitaux propres selon les normes IFRS. C'est un indicateur clé de la solidité de la situation financière du Groupe, et qui est largement utilisé par les agences de notation.
- **Gearing** (ratio d'endettement) est une mesure de la structure du capital et se définit comme suit :
$$\text{Gearing} = \frac{\text{Dette nette sous-jacente}}{\text{Dette nette sous-jacente} + \text{Fonds propres} - \text{Obligation hybrides en dans les fonds propres}}$$
- **ROCE:** Rendement sur capitaux employés, calculé comme le ratio entre l'EBIT sous-jacent (avant ajustement pour l'amortissement du PPA) et les capitaux employés. Les capitaux employés comprennent le fonds de roulement net, les immobilisations corporelles et incorporelles, le Goodwill, les actifs comptabilisés au titre du droit d'utilisation, les participations dans des entreprises associées et les coentreprises et d'autres participations. Ils sont calculés comme la moyenne de la situation à la fin des 4 derniers trimestres.
- **Sous-jacent:** Les résultats sous-jacents sont censés fournir une indication davantage comparable de la performance fondamentale de Syensqo sur les périodes de référence. Ils sont définis comme étant les chiffres IFRS, ajustés pour les « Ajustements » définis ci-dessus. Ils fournissent aux lecteurs des informations supplémentaires sur la performance sous-jacente du Groupe dans le temps, ainsi que sur sa situation financière, et sont cohérents avec la manière dont la performance et la situation financière de l'entreprise sont communiquées au Conseil d'Administration et au Comité Exécutif.

Contacts

Investisseurs & Analystes

investor.relations@syensqo.com

Sherief Bakr	+44 7920 575 989
Robbin Moore-Randolph	+1 470 493 2433
Loïc Flament	+32 478 69 74 20
Eva Behaeghe	+32 474 49 23 50

Media

media.relations@syensqo.com

Perrine Marchal	+32 478 32 62 72
Laetitia Schreiber	+32 487 74 38 07

Informations prospectives

Ce communiqué peut contenir des informations prospectives. Les déclarations prospectives décrivent les attentes, plans, stratégies, objectifs, événements futurs ou intentions. La réalisation des déclarations prospectives contenues dans ce communiqué est sujette à des risques et à des incertitudes en raison d'un certain nombre de facteurs, y compris des facteurs économiques d'ordre général, les fluctuations des taux d'intérêt et des taux de change; l'évolution des conditions de marché, la concurrence des produits, la nature du développement d'un produit, l'impact des acquisitions et des désinvestissements, des restructurations, du retrait de certains produits; du processus d'approbation réglementaire, des scénarii globaux des projets de R&I et d'autres éléments inhabituels. Par conséquent, les résultats réels ou événements futurs peuvent différer sensiblement de ceux exprimés ou implicites dans ces déclarations prospectives. Si de tels risques connus ou inconnus ou des incertitudes se concrétisent, ou si nos hypothèses s'avéraient inexactes, les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux anticipés. La société ne s'engage nullement à mettre à jour publiquement ses déclarations prospectives.

A propos de Syensqo

Syensqo est une entreprise fondée sur la science qui développe des solutions novatrices permettant d'améliorer notre façon de vivre, de travailler, de voyager et de nous divertir. Inspirés par les congrès scientifiques initiés par Ernest Solvay en 1911, nous réunissons des talents brillants qui repoussent sans cesse les limites de la science et de l'innovation au profit de nos clients, avec plus de 13 000 employés.

Nous développons des solutions qui contribuent à offrir des produits plus sûrs, plus propres et plus durables, que l'on retrouve dans l'habitat, l'alimentation, et les biens de consommation, les avions, les voitures, les batteries, les appareils électroniques et les soins de santé. Notre force d'innovation nous permet de concrétiser l'ambition d'une économie circulaire et d'explorer des technologies révolutionnaires qui feront progresser l'humanité.

Calendrier financier

- 18 mai 2026: Paiement du dividende
- 30 juillet 2026: Résultats du T2 2026
- 5 novembre 2026: Résultats du T3 2026

Liens utiles

- Informations financières
- Stratégie
- Le titre Syensqo
- Obligations et notation financière
- Separation documents
- Webcasts, presentations et podcasts
- Rapport Annuel Intégré
- S'inscrire à notre liste de diffusion

