

NIBE

– hållbara energilösningar i världsklass



- **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 27.146 Mkr (25.342 Mkr)
- **ÅRETS RESULTAT** innehåller förvärvsrelaterade omvärderingar på 353 Mkr
- **RESULTATET EFTER FINANSNETTO** uppgick till 3.658 Mkr (2.836 Mkr)
- **RESULTATET EFTER SKATT** uppgick till 2.923 Mkr (2.184 Mkr)
- **VINSTEN** per aktie före och efter utspädning, beräknad på genomsnittligt antal utestående aktier under perioden, uppgick till 5,69 kr (4,31 kr)
- **FÖRVÄRV AV**
 - det serbiska varmvattenberedarbolaget TIKI Group
 - 50% av aktierna i turkiska ventilations- och luftkonditioneringsgruppen Üntes
 - 51% av aktierna i nederländska värmepumpsdistributören Nathan Holding B.V.
 - det tyska värmepumpsbolaget WATERKOTTE GmbH
 - 60% av aktierna i svenska processvärmeföretaget VEÅ AB
 - 87,5% av aktierna i italienska elementbolaget Termotech s.r.l.
- **STYRELSEN** föreslår en utdelning på 1,55 kr/aktie (1,40 kr/aktie)
- **STYRELSEN** föreslår en aktiesplit på 4:1

Bokslutskommuniké · 2020

Ett starkt 2020 trots Covid-19 – omvärdering av tilläggsköpeskillningar har dessutom gett en stor positiv resultat effekt

2020 har varit ett utomordentligt annorlunda och synnerligen påfrestande år för såväl världens alla samhällen och dess institutioner som för alla dess medborgare och individuella företag. För oss har den totala efterfrågesituationen varit tämligen varierande genom att den i stort sett utgjort en spegelbild av pandemins olika faser.

Året inleddes, generellt sett, med en ganska god efterfrågan, vilken sedan mattades av i slutet av första kvartalet. Under kvartal två försvagades sedan efterfrågan ytterligare. Under kvartal tre och fyra kom efterfrågan tillbaka överraskande positivt. Detta har inneburit att året som helhet trots allt kunnat uppvisa en viss ren organisk tillväxt även om den är något mindre än effekten av den svenska valutans totala förstärkning under året. Detta i sin tur innebar att den organiska omsättningen reducerades med 0,9% (+7,9%) men inklusive förvärven har årsomsättningen ökat med 7,1% (12,5%).

Trenden under året har varit att produkter med en tydlig hållbarhetsprofil haft en relativt stabil efterfrågan, vilket naturligtvis gynnat oss. Under ett år som 2020 har dessutom vår företagsfilosofi med en långt driven decentraliserad organisation återigen visat sig vara svårslagen. Våra lokala ledningar har på ett beundransvärt sätt kunnat hantera effekterna av den ojämna efterfrågesituationen samtidigt som de värnat om personalens hälsa.

Affärsområde NIBE Climate Solutions har, trots den rådande situationen, tack vare sin tydliga hållbarhetsprofil upplevt relativt goda marknadsförhållanden under större delen av året.

Den ambitiösa målsättningen att vara marknadsledande av hållbara, avancerade klimatiseringslösningar för såväl enfamiljshus som kommersiella fastigheter ställer samtidigt stora och ständigt ökade krav på organisationen. Såväl de enskilda produkterna som helhetslösningarna förväntas alltid möta kundernas rättmätiga krav på bästa prestanda och kvalitet samt dokumenterad miljövänlighet såväl i tillverkningen som under hela livscykeln, deponifasen inkluderad.

Belöningen för det idoga arbetet med att realisera denna målsättning är det ständigt ökande förtroendet från kunderna i form av fortsatt tillväxt. Av naturliga skäl har förvärvsaktiviteten gått ner under året men de, under årets inledning, fem genomförda förvärven innebär

att cirka 1,5 miljarder kronor i årsomsättning trots allt har tillförts affärsområdet. Genom förvärven fortsätter affärsområdet att stärka sina marknadsandelar samtidigt som man breddar marknadsnärvaron och teknologibasen.

Både omsättning och resultat har utvecklats stabilt under året. De förvärvade verksamheterna har haft en viktig påverkan på denna utveckling under hela året men även den rent organiska utvecklingen har varit positiv. Omsättningsutvecklingen var god under i princip hela första kvartalet. Andra kvartalet uppvisade en smärre organisk tillbakagång medan den organiska tillväxten successivt stärktes under andra halvåret. Den svenska valutans förstärkning under motsvarande period har däremot ungefär i motsvarande omfattning dämpat omsättningsutvecklingen. Att rörelsemarginalen har kunnat förbättras ytterligare kan framför allt hänföras till den fortsatta tillväxten i kombination med god kostnadskontroll och förbättrad produktivitet.

Affärsområde NIBE Element har, med sin stora geografiska spridning samt exponering mot ett ansenligt antal olika marknadssegment, haft avsevärda variationer i efterfrågan under året.

Även inom detta affärsområde är det marknadssegment med tydlig hållbarhetsprofil, exempelvis värmepumpar och resistorer, som haft en gynnsam utveckling under året som helhet. Dessutom har halvledarsegmentet utvecklats väl, till stor del drivet av den ökade elektrifieringen inom fordonsindustrin samt utbyggnaden av 5G. I stort sett alla övriga marknadssegment har haft ett kraftigt varierande efterfrågemönster.

Året inleddes med en stabil efterfrågan för att därefter kraftigt försämrades i slutet av kvartal ett och under hela kvartal två. Sedan halvårsskiftet har emellertid efterfrågan förbättrats avsevärt inom de allra flesta marknadssegmenten. De som ännu inte återhämtat sig är framför allt kommersiella produkter som exempelvis restaurang- och storköksutrustning samt rena industriprodukter, vilket sannolikt förklaras av en stor försiktighet på grund av det rådande läget.

Förvärvsaktiviteten har även inom detta affärsområde påverkats av den rådande situationen men trots allt har sju mindre kompletteringsförvärv genomförts. Vår erfarenhet av dessa mindre förvärv är goda då de relativt snabbt ger synergivinsterna samtidigt som våra marknadsandelar stärks. En av de stora fördelarna med att vara marknadsledande är att vi blir uppvtaktade av stora potentiella kunder som är i färd med att utveckla nya banbrytande produkter och som ser oss som en naturlig samarbetspartner. Exempel på detta är ett antal stora projekt inom fordonsindustrin, som nu raskt går mot en elektrifiering.

Omsättningen har tack vare de genomförda förvärven haft en fortsatt tillväxt trots rådande förhållanden. Rent organiskt har affärsområdet haft en mindre tillbakagång i omsättning och den stärkta svenska valutan har ytterligare förstärkt detta. Såväl rörelseresultat som rörelsemarginal har glädjande nog kunnat förbättras under året, vilket är ett klart styrkebesked och en tydlig demonstration av förmågan att snabbt kunna anpassa sig till aktuella marknadsförhållanden, att hålla i kostnaderna samtidigt som produktutvecklingen fortgår med oförändrad kraft.

Kalender

17 februari 2021

KI 08.00 Bokslutskommuniké 2020

KI 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Bokslutskommuniké 2020 och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till

presentationsbilderna under konferensen. För att lyssna via telefon,

ring +46 8 505 583 50.

april 2021

Publicering av årsredovisning 2020

Kallelse till Årsstämma

11 maj 2021

Delårsrapport 1, januari–mars 2021

Årsstämma



Affärsområde NIBE Stoves har precis som våra två andra affärsområden haft en stor variation i efterfrågan med ungefär samma mönster.

Året inleddes bra men från och med mars fram till juni försämrades den totala efterfrågan kraftigt för att under andra halvåret förbättras högst avsevärt igen. Sammantaget bedöms efterfrågan att ungefär ha legat på fjolårets nivå.

Affärsområdet lägger fortsatt stora resurser på produktutveckling för att ytterligare befästa sin marknadsledande position samt för att hållbarhetsmässigt ta affärsområdet till en ännu högre nivå.

På förvärvssidan har försäljningsrättigheterna till ett välkänt och välrenommerat varumärke i Norge tagits över. Vidare har inledningsvis en minoritetspost i ytterligare ett kanadensiskt braskvärmeföretag förvärvats med option att förvärva resterande aktier under de kommande åren.

Trots en stor nedgång i faktureringen under vårmånaderna har en ännu större återhämtning skett under resten av året. Sammantaget kan affärsområdet uppvisa en ren organisk tillväxt som med god marginal även kunnat kompensera för förstärkningen av den svenska kronan. Såväl rörelseresultat som rörelsemarginal har kunnat förbättras, vilket är mycket tillfredsställande och återigen ett gott betyg på kraften i vår decentraliserade organisationsmodell.

Investeringsnivån i de befintliga verksamheterna uppgick under perioden till 1.109 Mkr att jämföras med fjolårets 1.054 Mkr och avskrivningstakten inklusive leasingkontrakt på 1.236 Mkr jämfört med 1.036 Mkr i fjol. Exklusive leasingkontrakt låg avskrivningstakten på 938 Mkr jämfört med 813 Mkr under fjolåret. Investeringstakten kan variera något över tiden men på grund av fortsatt kapacitetsutbyggnad samt behovet av ytterligare rationaliseringsinvesteringar kommer investeringsnivån under de närmaste åren fortsatt att ligga minst i nivå med eller strax över avskrivningstakten, exklusive leasingkontrakt.

Årets resultat innehåller förvärvsrelaterade omvärderingar av förväntade tilläggsköpeskillningar med 353 Mkr. Dessa redovisas på en separat rad i årets resultaträkning, vilket inte varit fallet tidigare år eftersom beloppen varit obetydliga. För att öka jämförbarheten med tidigare år redovisas därför de nyckeltal som påverkas även exklusive de förvärvsrelaterade omvärderingarna. Koncernens skuld för tilläggsköpeskillningar omvärderas löpande och är baserad på en förväntad resultatutveckling i ett flertal av de verksamheter som förvärvats de senaste åren. De förväntade tilläggsköpeskillningarna baseras på de affärsplaner vi gör upp tillsammans med respektive säljare vid förvärvstillfället och har historiskt sett visat sig vara tämligen träffsäkra. Pandemin har emellertid föranlett att den uppbokade skulden avseende förväntade tilläggsköpeskillningar på ett antal förvärvade bolag omvärderats, vilket påverkat årets resultat positivt med motsvarande belopp.

Rörelseresultatet exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar förbättrades under perioden med 16,1% jämfört med fjolåret och rörelsemarginalen förbättrades från 12,0% till 13,0%. Vi kan med tillfredsställelse också konstatera att såväl rörelseresultat som rörelsemarginal varit något bättre under alla kvartal i år jämfört med motsvarande kvartal ifjol. I rörelseresultatet ingår inga sökta permitteringsstöd i Sverige till följd av Covid-19.

Resultatet efter finansnetto, exklusive förvärvsrelaterade omvärderingsintäkter, förbättrades under perioden med 16,5% jämfört med motsvarande period i fjol.

Utsikter för 2021

- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvssidan.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med noggrann kostnads-kontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Alla våra tre affärsområden har en god geografisk spridning, vilket gör oss mindre sårbara för lokala försvagningar av efterfrågan.
- Vår decentraliserade organisation, byggd på självständiga enheter, är väl beprövad och skapar förutsättningar för ökad motivation och flexibilitet.
- Effekterna av konjunkturutvecklingen, valutaöron och de volatila energipriserna, kombinerat med den politiska turbulensen på flera håll i världen, är alltid svåra att förutse.
- Till dessa osäkerhetsfaktorer kan utbrottet av Covid-19 under första kvartalet 2020 läggas, vilket på bred basis förändrat situationen för de allra flesta av världens medborgare och företag, inklusive vårt eget. Jämfört med 2020 så har under inledningen av 2021 en tydlig förbättring av situationen kunnat noteras genom att flera vacciner börjat användas i bred skala. Vår förhoppning är därför att samhället borde kunna återgå till ett något mer normalt tillstånd under andra halvåret. Vår vana trogen kommer vi att med största möjliga försiktighet och beredskap fortsätta att driva våra verksamheter på ett så normalt sätt som möjligt. Detta tillsammans med att våra produkter i stor utsträckning är av såväl nödvändighets- som hållbarhetskaraktär gör oss trots allt försiktigt positiva till vår utveckling under året som helhet.

Markaryd den 17 februari 2021

Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

NIBE Koncern Nyckeltal		2020	2019	2018	2017	2016
Nettoomsättning	Mkr	27.146	25.342	22.516	19.009	15.348
Tillväxt	%	7,1	12,5	18,5	23,9	15,9
varav förvärvad	%	8,0	4,6	6,0	19,5	12,6
Rörelseresultat *	Mkr	3.527	3.038	2.794	2.357	1.980
Rörelsemarginal *	%	13,0	12,0	12,4	12,4	12,9
Resultat efter finansnetto *	Mkr	3.305	2.836	2.632	2.195	1.871
Vinstmarginal *	%	12,2	11,2	11,7	11,5	12,2
Soliditet	%	46,3	47,3	47,8	45,8	46,6
Avkastning på eget kapital *	%	14,5	13,5	14,6	13,7	14,9

* Resultat och nyckeltal har beräknats exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar

Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 27.146 Mkr (25.342 Mkr), vilket motsvarar en tillväxt på 7,1%. Av den totala omsättningsökningen på 1.804 Mkr var 2.034 Mkr förvärvad, vilket innebär att omsättningen organiskt minskat med 0,9%.

Resultat

Årets resultat efter finansnetto uppgick till 3.658 Mkr, vilket innebär en resultat tillväxt på 29,0% jämfört med 2019. I årets resultat ingår förvärvsrelaterade omvärderingar med 353 Mkr – se vidare sidan 15 under rubriken "Redovisningsprinciper". Exklusive de förvärvsrelaterade omvärderingarna är årets resultat 3.305 Mkr, vilket innebär en resultat tillväxt på 16,5% jämfört med 2019. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 2.836 Mkr. På grund av pandemin, och de restriktioner som följaktligen införts i vissa länder, har några av koncernens produktionsanläggningar stått stilla under delar av året. Alla tre affärsområdena har påverkats men mest påtagligt har inverkan varit på affärsområdet NIBE Stoves som har relativt få produktionsanläggningar jämfört med de båda andra. Årets resultat är belastat med förvärvskostnader på 30 Mkr (51 Mkr). Avkastningen på det egna kapitalet exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar uppgick till 14,5% (13,5%).

Förvärv

I januari genomfördes förvärvet av den serbiska varmvattenberedartillverkaren TIKI Group som har en stark marknadsposition i östra Europa och omsätter cirka 35 MEUR med ett EBITDA på cirka 10%. Bolaget har konsoliderats i NIBE Climate Solutions från och med januari 2020.

I februari genomfördes förvärvet av 50% av aktierna i den turkiska företagsgruppen Üntes med en överenskommelse om att förvärva resterande 50% senast år 2024. Bolaget, som utvecklar och tillverkar ventilations- och luftkonditioneringsprodukter för kommersiella fastigheter, har en omsättning på cirka 38 MEUR och en rörelsemarginal som klart överstiger 10%. Bolaget har konsoliderats i NIBE Climate Solutions från och med mars 2020.

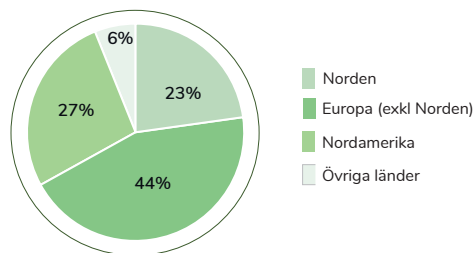
I april förvärvades 51% av aktierna i nederländska Nathan Holding B.V. med överenskommelse om att senare förvärva resterande aktier i två steg. Nathan är bland annat importör av vårt tyska dotterbolag AITs värmepumpar men säljer även helhetslösningar inkluderande såväl borrning av energibrunnar som golvvärmsystem. Bolaget har en årsomsättning på cirka 50 MEUR med en rörelsemarginal på drygt 6% och har konsoliderats i NIBE Climate Solutions från och med april 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

I april förvärvades värmepumpsbolaget WATERKOTTE GmbH som är en ledande tillverkare i Tyskland av värmepumpar avsedda för framför allt kommersiella fastigheter. Bolaget, som omsätter cirka 26 MEUR med en rörelsemarginal på cirka 5%, har konsoliderats i affärsområdet NIBE Climate Solutions från och med april 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

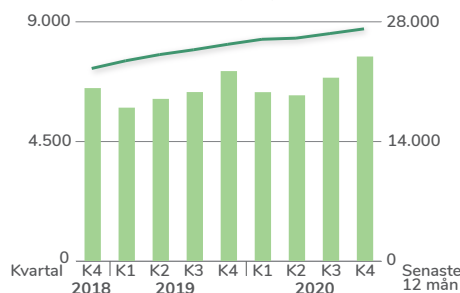
I maj förvärvades 60% av aktierna i svenska VEÅ AB med option att förvärva resterande del inom en fyraårsperiod. VEÅ utvecklar och tillverkar ång- och hetvattenpannor, tryckkärl samt kompletta anläggningar för industriellt bruk. Bolaget har en årsomsättning på cirka 80 Mkr med en rörelsemarginal klart överstigande 10% och har konsoliderats i affärsområdet NIBE Climate Solutions från och med juli 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

I början av juli förvärvades 87,5% av aktierna i det italienska elementbolaget Termotech s.r.l. med avtal om att förvärva resterande aktier inom en femårsperiod. Bolaget, som har en omsättning på cirka 5

Omsättning per geografisk region



Nettoomsättning senaste nio kvartalen (Mkr)



Resultat efter finansiella poster* senaste nio kvartalen (Mkr)



* exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar

MEUR och en rörelsemarginal som överstiger 10%, har konsoliderats i affärsområdet NIBE Element från och med juli 2020. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

Investeringar

Koncernen har under året investerat 3.692 Mkr (2.059 Mkr). Av investeringarna avser 2.583 Mkr (1.005 Mkr) förvärv av verksamheter. Resterande 1.109 Mkr (1.054 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maskiner och inventarier i befintliga verksamheter. Det investeringsbelopp som avser förvärv omfattar såväl initiala köpeskillingar som bedömda framtida tilläggsköpeskillingar.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 4.123 Mkr (3.448 Mkr). Kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 5.023 Mkr (2.958 Mkr).

Räntebärande skulder uppgick vid årets utgång till 10.660 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 10.654 Mkr. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid årets utgång till 5.240 Mkr mot 4.703 Mkr vid årets ingång. Soliditeten uppgick vid årets utgång till 46,3%, att jämföras med 47,3% vid årets ingång. Minskningen beror på de valutakursdifferenser som uppkommit genom den svenska kronans förstärkning under året.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncerngemensamma funktioner samt finansiering. Omsättningen uppgick under året till 23 Mkr (23 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på 868 Mkr (1.824 Mkr). Fjolårets resultat bestod till stor del av avyttringen av en minoritetspost i Schulthess Maschinen AG.

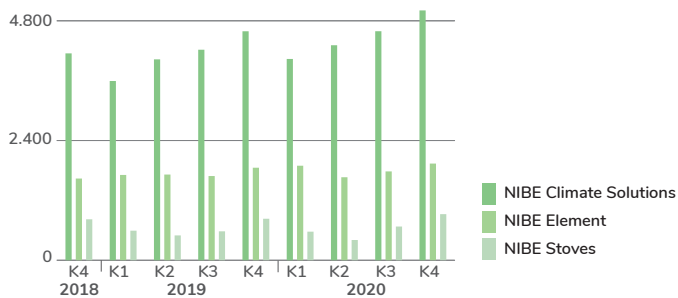
Affärsområdenas utveckling

Kvartalsdata

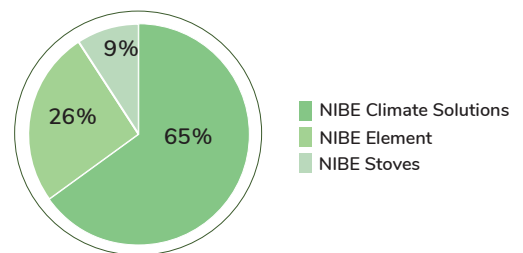
Resultaträkning koncern	2020				2019				2018
(Mkr)	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 4
Nettoomsättning	6.345	6.227	6.889	7.685	5.763	6.093	6.349	7.137	6.498
Rörelsekostnader	- 5.707	- 5.545	- 5.853	- 6.161	- 5.188	- 5.434	- 5.498	- 6.184	- 5.593
Rörelseresultat	638	682	1.036	1.524*	575	659	851	953	905
Finansiellt netto	- 64	- 34	- 76	- 48	- 43	- 63	- 29	- 67	- 28
Resultat efter finansiellt netto	574	648	960	1.476*	532	596	822	886	877
Skatt	- 140	- 156	- 192	- 247	- 116	- 148	- 187	- 201	- 188
Nettoresultat	434	492	768	1.229*	416	448	635	685	689
Nettoomsättning affärsområden									
NIBE Climate Solutions	4.035	4.310	4.591	5.008	3.593	4.027	4.220	4.590	4.148
NIBE Element	1.895	1.664	1.781	1.938	1.710	1.718	1.688	1.855	1.638
NIBE Stoves	573	406	676	924	593	498	580	832	821
Koncernelimineringar	- 158	- 153	- 159	- 185	- 133	- 150	- 139	- 140	- 109
Totalt koncernen	6.345	6.227	6.889	7.685	5.763	6.093	6.349	7.137	6.498
Rörelseresultat affärsområden									
NIBE Climate Solutions	449	585	807	849	385	523	678	691	628
NIBE Element	179	117	173	190	161	159	145	157	134
NIBE Stoves	32	1	78	160	50	14	46	142	138
Koncernelimineringar	- 22	- 21	- 22	325*	- 21	- 37	- 18	- 37	5
Totalt koncernen	638	682	1.036	1.524*	575	659	851	953	905

* Förvävsrelaterade omvärderingar ingår med 353 Mkr

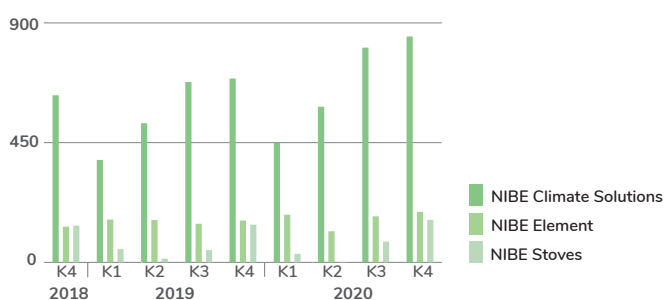
Omsättning per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



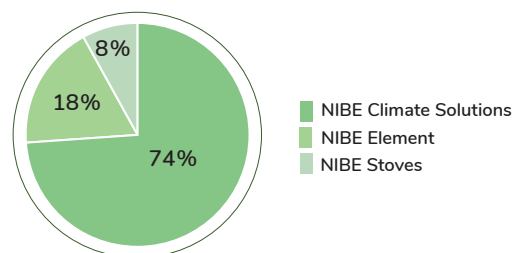
Respektive affärsområdes andel av omsättningen (Kv 1-4 2020)



Rörelseresultat per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



Respektive affärsområdes resultatandel (Kv 1-4 2020)



Affärsområde NIBE Climate Solutions

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 17.944 Mkr att jämföras med 16.430 Mkr föregående år. Av omsättningsökningen på 1.514 Mkr hänför sig 1.344 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 1,0%.

Rörelseresultatet uppgick för året till 2.690 Mkr att jämföras med 2.277 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 15,0% jämfört med 13,9% föregående år.

Året i sammandrag

2020 har varit ett mycket annorlunda år som präglats av ett ökat fokus på hälsa, klimat och miljö. Oavsett konjunkturläge finns det dessutom alltid ett behov av värme, kyla, varmvatten och ventilation för inomhuskomfort eftersom det utgör väsentliga behov för alla människor i vårt samhälle. Detta har sammantaget bidragit till en positiv trend för hållbara energilösningar och ökad internationell efterfrågan på produkter som är fossilfria och energieffektiva. Vi har därför endast i begränsad omfattning drabbats av effekterna av Covid-19 då efterfrågan på våra intelligenta värmepumpslösningar har varit fortsatt god och till och med ökat under året som helhet.

Slutkonsumenternas intresse för produkter som både sparar energi och använder förnybar energi har fortsatt att öka men framför allt har året präglats av att nya politiska beslut tagits i allt fler länder i Europa och även i Nordamerika för att påskynda konverteringen och långsiktigt fasa ut produkter som använder fossila energislag som olja och gas. Detta gynnar både miljön och vår bransch på såväl kort som lång sikt och är en av de främsta anledningarna till marknadstillväxten.

Vi har under lång tid satsat på att bygga upp en stark internationell plattform av företag, produkter och kompetenser för att bli en helhetsleverantör av hållbara, effektiva och intelligenta energilösningar med fokus på inomhuskomfort för alla typer av fastigheter och härigenom kunna säkerställa vidare expansion. När nu marknaden växer i framför allt Europa stärker vi vår marknadsposition.

En viktig del av vår strategi är att expandera via förvärv. I rådande omvärldssituation har förvärvstakten av naturliga skäl inte varit lika hög men integrationen av de förvärv som genomfördes under första kvartalet har pågått med full kraft. Förvärven följer väl vår strategi att stärka vår position inom det kommersiella segmentet internationellt samt att expandera på marknader som har stor tillväxtpotential i Europa.

Produktutveckling är en av grundförutsättningarna för fortsatt expansion och för att stärka vår profil som marknadsledare inom hållbara energilösningar för inomhuskomfort baserade på förnybar energi. I en växande marknad, där intresset från andra aktörer också ständigt ökar är just förmågan att hela tiden ligga i framkant helt avgörande. Vi har under året därför fortsatt att satsa stora resurser på produktutveckling och introduktion av nya prestandastarka produkter inom samtliga applikationsområden.

Vår satsning på en gemensam plattform för digitalisering, JPI - Joint Plattform Initiative, är ytterligare ett viktigt steg och en förutsättning för att behålla positionen som marknadsledare för uppkopplingsbara produkter med intelligenta styrningar. Detta ger både installatörer, eftermarknad och slutkonsumenter nya möjligheter att effektivisera installationen, minska energianvändningen, fjärrstyra värmepumpen och att kunna ta del av framtida programutvecklingar.

Det intensiva arbetet med att ställa om till mer miljövänliga köldmedier för att möta EUs införda F-gasdirektiv vad gäller låg klimatpåverkan har fortsatt under året samtidigt som vi kontinuerligt ökar kraven på energieffektivitet och kvalitet. Detta är ytterligare förutsättningar för att långsiktigt kunna behålla en ledande marknadsposition.

På marknadssidan har vi fokuserat på lokala aktiviteter och WEB-seminarier för att möta våra kunder i Norden och övriga Europa då i stort sett alla mässor och andra aktiviteter blivit inställda till följd av pandemin. Vi har på liknande sätt fortsatt att genomföra ett antal olika marknadsaktiviteter i Nordamerika, framförallt digitalt, för att på så

NIBE Climate Solutions

Nyckeltal		2020	2019	2018	2017	2016
Nettoomsättning	Mkr	17.944	16.430	14.255	12.020	9.588
Tillväxt	%	9,2	15,3	18,6	25,4	19,4
varav förvärvad	%	8,2	5,7	2,7	21,9	14,6
Rörelseresultat	Mkr	2.690	2.277	1.962	1.595	1.396
Rörelsemarginal	%	15,0	13,9	13,8	13,3	14,6
Tillgångar	Mkr	24.981	23.191	20.637	18.707	18.103
Skulder	Mkr	4.312	2.987	2.463	2.603	2.357
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	685	639	404	322	239
Avskrivningar	Mkr	756	626	448	425	362

sätt nå ut till konsumenter och öka deras medvetenhet om värmepumpar som en ekonomiskt försvarbar och hållbar lösning för kyla och värme i enfamiljshus. Dessa aktiviteter bedöms dels kunna stärka marknadsexpansionen dels på sikt minska beroendet av subventioner på den amerikanska marknaden.

Alla våra bolag har på ett föredömligt sätt anpassat sina verksamheter både till den aktuella efterfrågesituationen och till de restriktioner och försiktighetsåtgärder som gällt i respektive land under pandemin. Bolagen har påverkats i olika omfattning men de flesta tillverkande bolag har trots allt helt eller delvis kunnat upprätthålla sina respektive verksamheter, undantaget italienska Rhoss som tvingades stänga ner sin verksamhet helt under en längre period samt Climate Master respektive Enertech Global i USA som haft ett antal kortare nedstängningar i sina verksamheter. Tack vare en god flexibilitet avseende produktionskapacitet och komponentförsörjning har vi kunnat möta den kraftigt ökade efterfrågan under andra halvåret med god leveransförmåga, trots den försiktighet vad gällde lageruppbbyggnad under våren.

NIBE Climate Solutions bidrar också aktivt med både kunskap och produkter när klimatiseringsprojekt genomförs inom koncernens egna verksamheter världen över, för att nå våra interna hållbarhetsmål vad gäller såväl god arbetsmiljö som minskad energiförbrukning.

Våra bearbetade marknader i Europa uppvisar fortsatt tillväxt. I Nederländerna, där politikerna tidigare tagit beslut om att fasa ut fossila bränslen, har marknadsutvecklingen varit fortsatt stark och vi fortsätter att stärka vår marknadsposition. När nu även Tyskland inlett en liknande utfasning med betydande stimulanser för utbyte av värmekällor utnyttjande fossila bränslen, har det resulterat i en mycket god tillväxt på denna viktiga marknad.

Flera länder i östra Europa har också infört stimulanspaket för installation av mer energieffektiva lösningar och våra enheter har haft en god tillväxt vad gäller produktkoncept för inomhuskomfort, främst för värmepumpar men också för varmvattenberedare.

Tillväxten på den svenska hemmamarknaden för värmepumpar har fortsatt med en växande utbytesmarknad och en relativt stabil marknad för nybyggnation av småhus. Vi har en stark marknadsposition inom båda segmenten. Även efterfrågan på varmvattenberedare har ökat under året när människor tillbringat mer tid i hemmet och hela samhället haft fokus på hygien.

Även i Danmark och Finland har utvecklingen varit fortsatt positiv. Utvecklingen i Norge utgör däremot ett undantag i Norden där de låga elpriserna haft en återhållande effekt på efterfrågan för exempelvis värmepumpar. Den strikta nedstängningspolicyn har också dämpat efterfrågan.

Utvecklingen på den nordamerikanska värmepumpsmarknaden för enfamiljshus har inte varit densamma som i Europa på grund av låga energipriser, den härjande pandemin och en politisk osäkerhet. I slutet av året togs dock beslut om att förlänga de statliga stimulanserna för installation av berg-/markvärmepumpar till och med 2023, vilket kommer att bidra till en stabilitet i marknaden.

Såväl den amerikanska som kanadensiska marknaden för klimatiseringsprodukter avsedda för kommersiella fastigheter har mattats av, då både nybyggnads- och renoveringsprojekt har flyttats fram på grund av rådande omvärldssituation. Vi är väl etablerade i Nordamerika och har genom förvärvet av Rhoss och turkiska Üntes också skapat

en plattform för såväl södra Europa som Mellanöstern och Nordafrika. Målsättningen är att ytterligare stärka vår position i Europa inom detta segment och vi fortsätter därför våra satsningar med nya dedikerade resurser för att kunna expandera genom både offensiv produktutveckling och marknadsbearbetning samt fortsatta förvärv.

Rörelsemarginalen har påverkats positivt av den goda efterfrågesituationen men också av de kostnadsbesparande åtgärder som av försiktighets skull genomförts i hela organisationen för att motverka effekterna av Covid-19. Detta har skett utan att tulla på ambitionerna vad gäller framtida produktutveckling, marknadsexpansion och tillväxt.

NIBE SKAPAR NYTTA

Hygieniska ventilationslösningar



Ventilationssystem renar också luften

I dessa tider, tillsammans med kampen mot COVID-19, blir det allt viktigare att kunna erbjuda säkra och testade luftbehandlingsaggregat som kan användas för ventilation av hygieniska rum. ÜNTES, ett av de senaste bolagsförvärven inom affärsområdet NIBE Climate Solutions, har kvalitetssäkrade ventilationssystem för sjukhus, läkemedelsproduktionsanläggningar och genlaboratorier. De har testats och uppfyller kraven på den allra högsta nivån. Alla komponenter och material inklusive tätningar som används i luftbehandlingsenheterna tar bort olägenheter som lukt och spridning av skadliga ämnen och de skapar heller inte en näringsrik miljö för mikroorganismer. Dessutom är det material som kommer i kontakt med luftflödet från aggregaten resistent mot desinfektionsmedel.

Affärsområde NIBE Element

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 7.278 Mkr att jämföras med 6.971 Mkr föregående år. Av omsättningsökningen på 307 Mkr hänför sig 669 Mkr till förvärv, vilket innebär att omsättningen organiskt minskat med 5,2%.

Rörelseresultatet uppgick för året till 659 Mkr att jämföras med 622 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 9,1% jämfört med 8,9% föregående år.

Året i sammandrag

Den internationella elementmarknaden har under året i varierande grad påverkats av Covid-19. Årets inledning var stabil men följdes av en kraftig nedgång i slutet av första kvartalet och under hela andra kvartalet. Under andra halvåret har marknaden stärkts inom de flesta marknadssegment, undantaget kommersiella produkter och industrisegmentet, som påverkats kraftigt av den nedstängning som skett i samhället samt lägre investeringsnivå inom industrin. Produkter som är kopplade till hållbarhet, förnybar energi och energilagring, som exempelvis värmepumpar och resistorer, har haft en god utveckling under hela året. Detta gäller för både privatkonsumenter och industriell användning.

Redan i februari påverkades vi av myndighetsbeslut som ledde till nedstängningar av våra verksamheter i Kina. Denna utveckling har sedan spridit sig successivt runt världen i takt med att virusspridningen ökat. Våra verksamheter har successivt anpassats till utvecklingen i respektive land och fokus har legat på att säkerställa vår personals hälsa och säkerhet. De flesta enheter har under hösten kommit tillbaka till full produktion men påverkas fortfarande av omfattande säkerhetsåtgärder.

Trots ett år med en helt annorlunda omvärldssituation har vi fortsatt att realisera vår strategi och målsättning att bli en global leverantör med lokal närvaro av komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning. Detta har skett genom både förvärv och ett flertal strukturåtgärder för att skapa konkurrenskraftiga enheter inom respektive marknadssegment.

Vi genomför kontinuerligt förvärv av mindre verksamheter i olika marknader och i vissa fall integreras de i befintliga verksamheter för att stärka vår marknadsposition ytterligare. Under året har sju mindre kompletteringsförvärv genomförts. Bland annat har vi stärkt vår position i Serbien genom förvärv av Serbiens ledande leverantör av element till industrisektorn. I Nederländerna har vi genomfört fyra mindre förvärv inom industrisegmentet och i Italien ett förvärv inom styrningskomponenter. Vi har också förvärvat en mindre enhet för specialelement i USA.

Under de senaste åren har vi byggt upp en substantiell verksamhet för värme och styrutrustning till halvledarindustrin genom en kombination av förvärv och organisk tillväxt. Detta område har haft en mycket stark utveckling under hela 2020 och efterfrågan drivs av utbyggnaden av 5G, omställningen inom fordonsindustrin till ökad elektrifiering samt ökade behov av datalagring. Under de senaste månaderna har det varit en brist på halvledarkomponenter i marknaden, vilket ytterligare stärker efterfrågan på utrustning till detta segment.

För att vi över tid ska kunna upprätthålla vår målsatta rörelsemargi-

NIBE Element

Nyckeltal		2020	2019	2018	2017	2016
Nettoomsättning	Mkr	7.278	6.971	6.349	5.102	4.252
Tillväxt	%	4,4	9,8	24,4	20,0	13,1
varav förvärvad	%	9,6	4,0	15,3	10,5	9,9
Rörelseresultat	Mkr	659	622	650	563	473
Rörelsemarginal	%	9,1	8,9	10,2	11,0	11,1
Tillgångar	Mkr	9.443	9.314	7.655	5.916	4.294
Skulder	Mkr	1.758	1.406	1.177	943	828
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	354	303	214	164	125
Avskrivningar	Mkr	352	285	166	139	122

nal på 10% har vi så långt det varit möjligt fortsatt vårt intensiva arbete med att förbättra våra enheters konkurrenskraft genom produktions- tekniska åtgärdsprogram och ytterligare satsningar på robotisering och automation. Dessa åtgärder sker även i våra lågkostnadsenheter för att möta ökade personalkostnader och personalbrist samt attrahera mer kvalificerad arbetskraft till vår typ av industri. Vi har också genomfört energinvesteringar i flera av våra enheter baserade på värmepump- lösningar för att öka energieffektiviteten i kombination med att vi förbättrar inomhusmiljön, vilket är en naturlig del i vårt hållbarhetsarbete.

Efterfrågan på konsumentprodukter har ökat under andra halvåret, vilket kan kopplas till den ökande renoveringsmarknaden till följd av att människor vistats mer i hemmet under Covid-19. Exempelvis har efterfrågan på vitvaror ökat på samtliga marknader jämfört med samma period föregående år. Även inom denna sektor drivs efterfrågan delvis av produktutveckling för ökad hållbarhet och lägre klimatavtryck.

Efter en svag inledning av året inom fordonsindustrin med en underliggande svag efterfrågan följt av en kraftig nedgång under våren, då många av tillverkarnas produktionsenheter var nedstängda, har vi kunnat notera en kraftig ökning av efterfrågan under andra halvåret. Aktiviteten inom el- och hybridfordon fortsätter att öka vad gäller såväl leveranser som utvecklingsprojekt. Vi har under året nominerats för ett antal strategiska leveransprojekt inom denna sektor. Ett antal utvecklingsprojekt har dock fördröjts på grund av omfattande permitteringar på våra kunders utvecklingsavdelningar under en period.

Valutautvecklingen och handelspolitiken har varit fortsatt turbulent och påverkar prisbildning och konkurrenskraft i betydande omfattning. Vår globalisering med produktionsenheter i flera valutaområden och geografiska områden ger oss en klar fördel i denna situation.

För samtliga enheter har strikt kostnadskontroll och snabb anpassning av respektive verksamhet till rådande efterfrågan varit gällande. Vi har samtidigt haft ambitionen att bibehålla tempot i pågående investerings- och utvecklingsprojekt för att säkerställa framtida tillväxt. Sammantaget har detta resulterat i att rörelsemarginalen kunnat förbättras jämfört med föregående års utfall.



Ett flertal energinvesteringar har gjorts under året bland annat i bolaget LOVALS nya lokaler som har sin verksamhet i Finland. Det bidrar till att våra egna verksamheter blir än mer klimatneutrala, vilket är en naturlig del i vårt hållbarhetsarbete.

Affärsområde NIBE Stoves

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 2.579 Mkr att jämföras med 2.503 Mkr föregående år. Av omsättningsökningen på 76 Mkr hänför sig 21 Mkr till förvärv vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 2,1%.

Rörelseresultatet uppgick för året till 271 Mkr att jämföras med 252 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 10,5% jämfört med 10,1% föregående år.

Året i sammandrag

Efterfrågan på brasvärmeprodukter har varierat kraftigt under det gångna året. Efter en stabil inledning i både Europa och Nordamerika minskade efterfrågan dramatiskt i slutet av första kvartalet i samband med pandemiutbrottet. Under andra kvartalet fortsatte efterfrågan att ligga kvar på en mycket låg nivå för att sedan återhämta sig till starten av högsäsongen i september. Därefter har efterfrågan ökat kraftigt, starkt driven av ett ökat intresse hos slutkonsumenterna för investeringar i det egna hemmet i spåren av Covid-19. Dessutom påverkas efterfrågan positivt av olika politiska beslut kring utfasning av gamla produkter som inte uppfyller Ecodesign-kraven. Sammantaget har efterfrågan någorlunda stabiliserats på de flesta av våra bearbetade marknader och i några fall har efterfrågan också ökat något.

Fokus på klimatpåverkan och hållbarhet blir allt större även i vår bransch och vi fortsätter att avsätta betydande resurser för att förbättra produkternas prestanda och förbränning för att möta kraven från morgondagens konsument. Våra produkter klarar visserligen redan de senaste Ecodesign-kraven som kommer att införas 2022 liksom de nya införda kraven i Nordamerika men vår ambition är att vidareutveckla våra produkter för att uppnå ännu lägre utsläpp.

I den rådande omvärldssituationen har vi kunnat ställa om och genomföra ett antal marknadsaktiviteter och produktlanseringar på ett helt nytt sätt, närmare våra kunder och via digital media. Dessa aktiviteter tillsammans med ett intensifierat arbete vad gäller säljfrämjande insatser har varit uppskattade av våra återförsäljare.

Våra produktionsenheter har drabbats av Covid-19 i varierande grad. Produktionsenheterna i Storbritannien och Kanada har under våren varit helt nedstängda i olika långa tidsperioder, som längst i Storbritannien där samtliga verksamheter var nedstängda under två månader. Däremot har våra övriga produktionsenheter i Sverige och Polen varit i drift och kunnat förse marknaden med produkter.

Avslutningen på året har dock präglats av längre leveranstider än vanligt beroende på den oväntat snabba återhämtningen i efterfrågan under högsäsongen i kombination med störningar i leveranskedjorna från en del underleverantörer. Det har också resulterat i längre ledtider i installationsledet. Hela branschen har befunnit sig i en liknande situation och vår bedömning är att vi bibehållit vår starka marknadsposition trots utmaningar med att förse våra kunder med produkter under slutet av året.

Vi fortsätter också att realisera vår strategi att expandera via förvärv. Nordpeis genomförde vid halvårsskiftet ett strategiskt förvärv av försäljningsrättigheterna till Dovres produkter i Norge. Sortimentet kompletterar oss väl och bidrar till att vi stärker vår ställning ytterligare och går mot en marknadsledande position även i Norge.

Huvuddelen av de resterande aktierna i kanadensiska Fireplace International, FPI, förvärvades under året. Strax efter årsskiftet 2020/21 har också 10% av aktierna i kanadensiska Pacific Energy förvärvats med option på att förvärva resterande aktier under de närmaste åren. Bolaget, som grundades redan 1978, har ett brett sortiment av framför allt vedeldade produkter men har även gaseldade produkter som säljs under flera varumärken i Nordamerika och Australien. Vi stärker därmed vår position ytterligare på den nordamerikanska marknaden.

Norden utgör fortsatt en viktig marknad för oss och vi har totalt sett en marknadsledande position, tack vare ett väl utbyggt återförsäljarnät och flera starka varumärken. Den svenska marknaden har ökat något och förutom det ökade intresset för hemmet så har nyproduktionen av småhus kunnat fortsätta i en oförminskad takt. Den danska marknaden har minskat något då subventionerna för att stimulera utskrotning av gamla och mindre miljövänliga produkter har upphört. Nya stimulansåtgärder kommer dock inom kort då äldre brasvärmeprodukter skall skrotas eller bytas ut i samband med att en fastighet byter ägare. Genom att ersätta äldre produkter med modern teknik

NIBE Stoves		2020	2019	2018	2017	2016
Nyckeltal						
Nettoomsättning	Mkr	2.579	2.503	2.379	2.236	1.766
Tillväxt	%	3,0	5,2	6,4	26,6	6,9
varav förvärvat	%	0,9	1,6	1,9	25,0	7,3
Rörelseresultat	Mkr	271	252	265	275	223
Rörelsemarginal	%	10,5	10,1	11,2	12,3	12,7
Tillgångar	Mkr	3.391	3.614	3.304	2.958	3.274
Skulder	Mkr	515	442	407	364	387
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	99	73	80	48	42
Avskrivningar	Mkr	128	124	77	77	59

som ger lägre utsläpp uppnås snabbt en förbättring av luftkvaliteten. I Norge har efterfrågan efter några år med stigande efterfrågan minskat. Detta beror på en uppbromsning i nybyggnationen och en något avaktande hållning bland konsumenterna.

Även i Tyskland har politiska beslut tagits, innebärande att gamla brasvärmeprodukter som inte uppfyller Ecodesign-kraven skall fasas ut. Detta har påverkat efterfrågan positivt för alla typer av produkter, framför allt under andra halvåret.

Storbritannien är den marknad som varit mest påverkad av pandemin med en total nedstängning av samhället i två månader. Efterfrågan kom tillbaka under andra halvåret och sammantaget är bedömningen att totalmarknaden nästan helt återhämtat sig. Efterfrågan på elektriska produkter fortsätter att öka och vi har tagit marknadsandelar inom detta växande produktsegment.

Den franska marknaden för brasvärmeprodukter har haft en likartad utveckling som övriga europeiska marknader. Trots en kraftig återhämtning under andra halvåret bedöms inte totalmarknaden riktigt ha nått upp till föregående års nivåer. Trenden mot mer minimalistisk och modern design fortsätter att öka medan produkter med inhemsk klassisk design minskar.

I Nordamerika har den totala efterfrågan på brasvärmeprodukter ökat under året genom en kraftigt positiv rekyl under högsäsongen, till följd av ett ökat intresse för renovering och för att rusta det egna huset med trygga produkter i oroliga tider. Nya och strängare krav på vedeldade produkter har införts, vilket är mycket positivt för miljön samtidigt som det driver utvecklingen framåt. Det gynnar också oss då alla våra produkter redan uppfyller de nya kraven.

Rörelsemarginalen har utvecklats positivt och överstiger fjolårets nivå, vilket är en effekt av den klart förbättrade efterfrågesituationen i kombination med väl balanserade kostnadsbesparingsprogram i våra verksamheter. Vi har med oförminskad takt fortsatt våra offensiva satsningar för framtiden vad gäller både produktutveckling och marknad.



Året har präglats av att många slutkonsumenter har vistats mer hemma och startat renoveringsprojekt där en braskamin har stått högt på önskelistan.

Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen				Moderbolaget	
	Kvartal 4 2020	Kvartal 4 2019	2020	2019	2020	2019
Nettoomsättning	7.685	7.137	27.146	25.342	23	23
Kostnad för sålda varor	- 5.083	- 4.733	- 18.171	- 17.036	0	0
Bruttoresultat	2.602	2.404	8.975	8.306	23	23
Försäljningskostnader	- 1.021	- 1.032	- 3.917	- 3.765	0	0
Administrationskostnader	- 514	- 483	- 1.895	- 1.757	- 85	- 100
Förvärvsrelaterade omvärderingar	353	0	353	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	104	64	364	254	0	0
Rörelseresultat	1.524*	953	3.880*	3.038	- 62	- 77
Finansiellt netto	- 48	- 67	- 222	- 202	930	1.901
Resultat efter finansiellt netto	1.476*	886	3.658*	2.836	868	1.824
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	133	204
Skatt	- 247	- 201	- 735	- 652	- 14	- 1
Nettoresultat	1.229*	685	2.923*	2.184	987	2.027
Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	1.212*	675	2.866*	2.170	987	2.027
Nettoresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	17	10	57	14	0	0
Nettoresultat	1.229*	685	2.923*	2.184	987	2.027
Planenliga avskrivningar ingår med	304	278	1.236	1.036	0	0
Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor	2,40	1,34	5,69	4,31	0	0

Rapport över totalresultat

Nettoresultat	1.229*	685	2.923*	2.184	987	2.027
Övrigt totalresultat						
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen						
Aktuariella vinster och förluster i pensionsplaner	33	- 108	21	- 233	0	0
Skatt	- 6	23	- 4	49	0	0
	27	- 85	17	- 184	0	0
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen						
Kassaflödessäkringar	8	8	4	7	0	0
Säkring av nettoinvestering	33	8	45	- 23	0	0
Valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter	- 1.484	- 802	- 2.310	790	0	0
Skatt	108	65	157	- 32	0	0
	- 1.335	- 721	- 2.104	742	0	0
Summa övrigt totalresultat	- 1.308	- 806	- 2.087	558	0	0
Summa totalresultat	- 79*	- 121	836*	2.742	987	2.027
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	- 89*	- 129	785*	2.727	987	2.027
Totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	10	8	51	15	0	0
Summa totalresultat	- 79*	- 121	836*	2.742	987	2.027

* Inklusive förvärvsrelaterade omvärderingar på 353 Mkr

Balansräkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen		Moderbolaget	
	2020-12-31	2019-12-31	2020-12-31	2019-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	18.958	18.703	0	0
Materiella anläggningstillgångar	5.350	4.963	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	655	589	15.499	16.114
Summa anläggningstillgångar	24.963	24.255	15.499	16.114
Varulager	4.431	4.403	0	0
Kortfristiga fordringar	4.149	4.400	182	657
Kortfristiga placeringar	201	227	0	0
Kassa och bank	4.593	3.944	35	0
Summa omsättningstillgångar	13.374	12.974	217	657
Summa tillgångar	38.337	37.229	15.716	16.771
Eget kapital	17.737	17.604	9.414	9.133
Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	4.859	4.759	523	303
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	6.298	7.653	4.100	5.600
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	5.081	4.212	179	232
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	4.362	3.001	1.500	1.503
Summa eget kapital och skulder	38.337	37.229	15.716	16.771

Nyckeltal

		2020	2019	2018	2017	2016
Tillväxt	%	7,1	12,5	18,5	23,9	15,9
Rörelseresultat	Mkr	3.880	3.038	2.829	2.344	1.980
Rörelseresultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	Mkr	3.527	3.038	2.794	2.357	1.980
Rörelsemarginal	%	14,3	12,0	12,6	12,3	12,9
Rörelsemarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	%	13,0	12,0	12,4	12,4	12,9
Vinstmarginal	%	13,5	11,2	11,8	11,5	12,2
Vinstmarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	%	12,2	11,2	11,7	11,5	12,2
Investeringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	Mkr	3.692	2.059	2.479	2.026	5.156
Disponibla likvida medel	Mkr	5.240	4.703	3.562	3.803	2.926
Rörelsekapital, inklusive kassa och bank	Mkr	8.293	8.762	7.604	6.524	5.503
i förhållande till nettoomsättning	%	30,5	34,6	33,8	34,3	35,9
Rörelsekapital, exklusive kassa och bank	Mkr	3.499	4.591	4.416	3.102	3.001
i förhållande till nettoomsättning	%	12,9	18,1	19,6	16,3	19,6
Räntebärande skulder/Eget kapital	%	60,6	60,8	60,0	70,1	70,4
Soliditet	%	46,3	47,3	47,8	45,8	46,6
Avkastning på sysselsatt kapital	%	14,6	12,3	13,0	11,5	11,8
Avkastning på sysselsatt kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	%	13,4	12,3	12,8	11,5	11,8
Avkastning på eget kapital	%	16,1	13,5	14,8	13,7	14,9
Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	%	14,5	13,5	14,6	13,7	14,9
Nettoskuld / EBITDA	ggr	1,1	1,6	1,7	1,9	2,4
Nettoskuld / EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	ggr	1,2	1,6	1,7	1,9	2,4
Räntetäckningsgrad	ggr	8,7	7,6	8,8	9,6	9,6
Räntetäckningsgrad exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	ggr	7,9	7,6	8,7	9,6	9,6

Data per aktie

		2020	2019	2018	2017	2016
Nettovinst per aktie						
(totalt 504.016.622 aktier)	kr	5,69	4,31	4,11	3,38	2,93
Nettovinst per aktie exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar	kr	4,98	4,31	4,05	3,45	2,93
Eget kapital per aktie	kr	34,90	34,74	30,57	25,41	24,06
Balansdagens börskurs	kr	269,70	162,40	90,92	78,60	71,80

Omsättning per geografisk region

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Norden	4.899	1.210	664	- 437	6.336
Europa (exkl Norden)	8.706	2.228	1.239	- 199	11.974
Nordamerika	3.853	2.824	595	- 18	7.254
Övriga länder	486	1.016	81	- 1	1.582
Summa	17.944	7.278	2.579	- 655	27.146

Tidpunkt för redovisning av omsättning

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Leveranser som intäktsförts vid en enda tidpunkt	17.508	7.278	2.579	- 655	26.710
Leveranser som intäktsförts successivt	436	0	0	0	436
Summa	17.944	7.278	2.579	- 655	27.146

SERVICEAVTAL

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna ettåriga serviceavtal som innebär att NIBE åtar sig att utföra underhållsservice och åtgärda vissa fel som inte omfattas av lämnad garanti. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna årsvis i förskott varför förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 12-månadersperiod.

AVTAL OM FÖRLÄNGDA GARANTIER

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna avtal om garantitider som överstiger de som tillhandahålls som standard. Vilken garantitid som är standard beror på både typ av produkt och vilken marknad det är fråga om. De avtal som har längst varaktighet löper ut inom sex år. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna i samband med varuleverans. Förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 6-årsperiod.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

(Mkr)	31 dec 2020	31 dec 2019
Kortfristiga fordringar		
Valutaterminer	12	8
Råvaruterminer	2	1
Summa	14	9
Finansiella anläggningstillgångar		
Räntederivat	0	8
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande		
Valutaterminer	0	0
Råvaruterminer	0	0
Summa	0	0

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredovisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 2 i årsredovisningen för 2019. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 7 i årsredovisningen för 2019.

Kassaflödesanalys i sammandrag

(Mkr)	2020	2019
Kassaflöde från löpande verksamhet	4.123	3.448
Förändring av rörelsekapital	900	- 490
Investeringsverksamhet	- 2.901	- 1.623
Finansieringsverksamhet	- 1.192	- 439
Kursdifferens i likvida medel	- 307	86
Förändring av likvida medel	623	982

Förändring i eget kapital i sammandrag

(Mkr)	2020	2019
Ingående eget kapital	17.604	15.421
Effekt av ändrad redovisningsprincip ¹	0	- 10
Justerat ingående eget kapital	17.604	15.411
Utdelning till aktieägare	- 706	- 655
Kapitaltillskott från innehav utan bestämmande inflytande	0	41
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	- 1	- 1
Förändring av innehav utan bestämmande inflytande	4	66
Periodens totalresultat	836	2.742
Utgående eget kapital	17.737	17.604

1) IFRS 16 har implementerats med retroaktiv effekt på ingående eget kapital.

Kompletterande nyckeltal

Kompletterande nyckeltal avser finansiella mått som används av företagens ledning och av investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning med hjälp av beräkningar som inte direkt kan härledas ur de finansiella rapporterna. De kompletterande nyckeltal som redovisas i denna rapport kan skilja sig till beräkningssättet från liknande mått som används av andra bolag.

Rörelsemarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	2020	2019
Rörelseresultat	3.880	3.038
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 353	0
Rörelseresultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	3.527	3.038
Nettoomsättning	27.146	25.342
Rörelsemarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	13,0	12,0

Vinstmarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	2020	2019
Resultat efter finansiellt netto	3.658	2.836
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 353	0
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	3.305	2.836
Nettoomsättning	27.146	25.342
Vinstmarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	12,2	11,2

Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar

(Mkr)	2020	2019
Anskaffning av anläggningstillgångar	3.716	2.073
Avyttring av anläggningstillgångar	- 24	- 14
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	3.692	2.059

Disponibla likvida medel

(Mkr)	2020	2019
Kassa och bank	4.593	3.944
Kortfristiga placeringar	201	227
Outnyttjade checkkrediter	446	532
Disponibla likvida medel	5.240	4.703

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

(Mkr)	2020	2019
Summa omsättningstillgångar	13.374	12.974
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 5.081	- 4.212
Rörelsekapital inklusive kassa och bank	8.293	8.762
Nettoomsättning senaste 12 mån	27.146	25.342
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	30,5	34,6

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

(Mkr)	2020	2019
Varulager	4.431	4.403
Kortfristiga fordringar	4.149	4.400
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 5.081	- 4.212
Rörelsekapital exklusive kassa och bank	3.499	4.591
Nettoomsättning senaste 12 mån	27.146	25.342
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	12,9	18,1

Avkastning på sysselsatt kapital

(Mkr)	2020	2019
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	3.658	2.836
Finansiella kostnader senaste 12 mån	477	429
Resultat före finansiella kostnader	4.135	3.265
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 353	0
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	3.782	3.265
Sysselsatt kapital vid periodens ingång	28.258	24.660
Sysselsatt kapital vid periodens utgång	28.393	28.258
Genomsnittligt sysselsatt kapital	28.326	26.459
Avkastning på sysselsatt kapital, %	14,6	12,3
Avkastning exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	13,4	12,3

Avkastning på eget kapital

(Mkr)	2020	2019
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	3.658	2.836
Schablonskatt, %	21,4	21,4
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	2.875	2.229
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	2.818	2.215
Eget kapital vid periodens ingång	17.509	15.406
Eget kapital vid periodens utgång	17.588	17.509
Genomsnittligt eget kapital	17.549	16.458
Avkastning på eget kapital, %	16,1	13,5

Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	2020	2019
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	3.658	2.836
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 353	0
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	3.305	2.836
Schablonskatt, %	21,4	21,4
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	2.598	2.229
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	2.541	2.215
Eget kapital vid periodens ingång	17.509	15.406
Eget kapital vid periodens utgång	17.588	17.509
Genomsnittligt eget kapital	17.549	16.458
Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	14,5	13,5

Nettoskuld/EBITDA

(Mkr)	2020	2019
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	6.298	7.653
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	4.362	3.001
Kassa och bank	- 4.593	- 3.944
Kortfristiga placeringar	- 201	- 227
Nettoskuld	5.866	6.483
Rörelseresultat senaste 12 mån	3.880	3.038
Av- och nedskrivningar senaste 12 mån	1.237	1.037
EBITDA	5.117	4.075
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 353	0
EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.764	4.075
Nettoskuld/EBITDA, ggr	1,1	1,6
Nettoskuld/EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, ggr	1,2	1,6

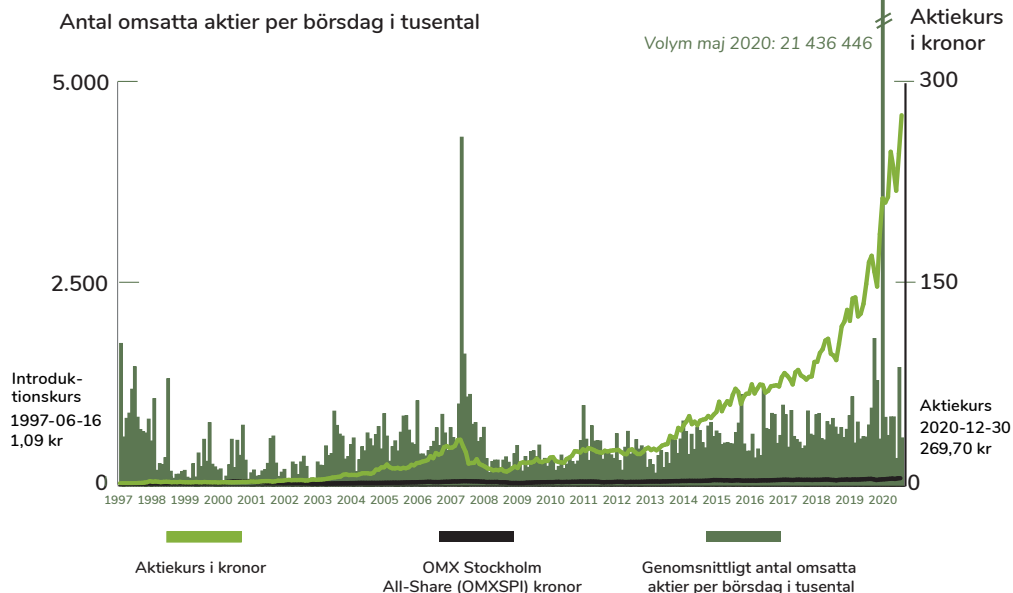
Räntetäckningsgrad

(Mkr)	2020	2019
Resultat efter finansiellt netto	3.658	2.836
Finansiella kostnader	477	429
Resultat före finansiella kostnader	4.135	3.265
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 353	0
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	3.782	3.265
Nettoomsättning	27.146	25.342
Räntetäckningsgrad, ggr	8,7	7,6
Räntetäckningsgrad exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, ggr	7,9	7,6

Nettovinst per aktie exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	2020	2019
Nettovinst hänförligt till moderbolagets aktieägare	2.866	2.170
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 353	0
Nettovinst exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	2.513	2.170
Nettovinst per aktie exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4,98	4,31

NIBE-aktien



NIBE-aktien

NIBEs B-aktie är noterad på NASDAQ Nordic, Large Cap-listan i Stockholm samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 31 december 2020 var 269,70 kr.

Under 2020 gick NIBEs aktiekurs upp med 66,1% från 162,40 kronor till 269,70 kronor. OMX Stockholm PI (OMXSPI) gick under samma period upp med 12,9%.

Vid utgången av december 2020 uppgick NIBEs börsvärde till 135.933 Mkr, baserat på senaste betalkurs.

Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 256.323.277 vilket motsvarar en omsättningshastighet på 50,9% under 2020.

Samtliga tal har räknats om med hänsyn till split 4:1 genomförda 2003, 2006 och i maj 2016 samt utspädningseffekten av företrädesemissionen i oktober 2016.

Bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Markaryd den 17 februari 2021



Hans Linnarson
Styrelsens ordförande



Georg Brunstam
Styrelseledamot




Jenny Larsson
Styrelseledamot



Anders Pålsson
Styrelseledamot



Jenny Sjö Dahl
Styrelseledamot



Gerteric Lindqvist
Verkställande direktör

Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers bokslutskommuniké 2020 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Upplýsingar enligt IAS 34 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande notupplýsingar även i övriga delar av bokslutskommunikén.

För koncernen har samma redovisningsprinciper tillämpats som beskrivs på sidorna 88-91 i årsredovisningen för 2019 förutom att förvärvsrelaterade omvärderingar nu redovisas på en separat rad i koncernens resultaträkning med retroaktiv tillämpning. Resultat från omvärdering av koncernens skulder för tilläggsköpskillningar redovisas som förvärvsrelaterade omvärderingar i koncernens resultaträkning. Tidigare har de redovisats som Administrationskostnader eller Övriga rörelseintäkter eftersom beloppen varit obetydliga. För att öka jämförbarheten med tidigare perioder har även nyckeltal som relaterar till resultaträkningen presenterats exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar.

Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

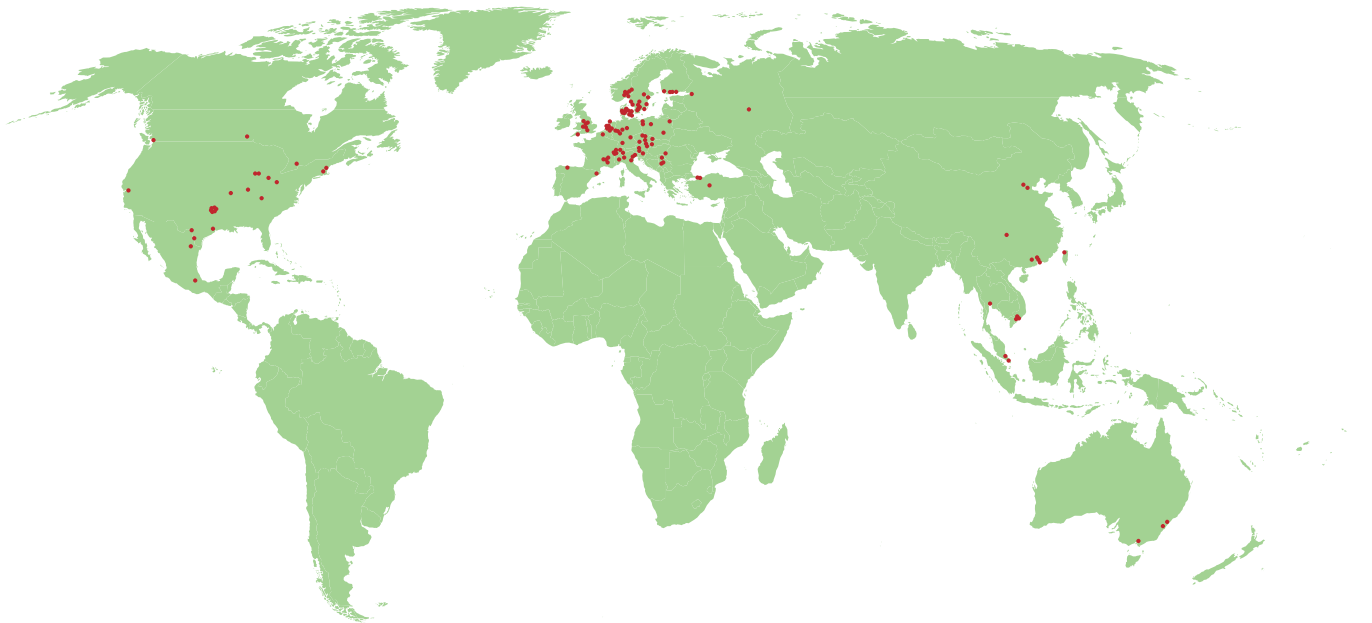
Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i följ och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 89 i årsredovisningen för 2019.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är som sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2019 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Uppgifterna i denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

För övrig information om definitioner hänvisas till årsredovisningen för år 2019.



NIBE Group – en global koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en global koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljövänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för snart 70 år sedan, har NIBE vuxit till ett internationellt företag med 18.700 (17.000) medeltal anställda och närvaro i hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och strategiska förvärv. Tillsammans har detta åstadkommit en målinriktad och kraftig tillväxt som 2020 genererade en omsättning på drygt 27 (25) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Nordic, Large Cap med en sekundärnotering på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

Informationen i denna delårsrapport är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades till media för offentliggörande den 17 februari 2021 kl 08.00.

Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se

NIBE

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD Tel 0433 - 27 30 00
www.nibe.com · Org-nr: 55 63 74 - 8309