

Konsolidator træder ind på det Sydøstasiatiske marked

Konsolidator har indgået en 1-årig eksklusivitetssalgspartnersaftale for Singapore og Malaysia med konsulentvirksomheden AP Flow.

Konsolidator blev i marts måned udvalgt af EU Gateway | Business Avenues, som den eneste danske virksomhed blandt 50 europæiske vækstvirksomheder, til at deltage på konferencen ConnecTechAsia i Singapore, Asiens digitale hovedstad fra d. 18-20. juni. ConnecTechAsia showcaser de mest innovative, digitale tech løsninger, der kommer til at forme fremtiden i virksomhederne.

EU Gateway | Business Avenues har siden 1990 arbejdet for at fremme økonomisk interaktion og samarbejde mellem Europa og Japan. Efter mere end 25 års tilstedeværelse på markedet er EU Gateway | Business Avenues blevet en førende forretningsplatform, der etablerer vellykkede partnerskaber mellem europæiske og asiatiske virksomheder i Japan, Korea og Sydøstasien. EU Gateway | Business Avenues fungerer som adgangskort for europæiske virksomheder til at markedsføre sig, hvor det kan være vanskeligt at trænge ind på grund af forretningskultur eller lovmæssige begrænsninger.

"Konsolidator var succesfuld i konkurrencen af europæiske virksomheder, om udvælgelsen til ConnecTechAsia, med de mest lovende produkter på markedet samt med potentiale for at vokse via internationalisering" - siger Ellen Pedersen fra Tjenesten for Udenrigspolitiske Instrumenter, Europa-Kommissionen.

Konsolidator valgte at takke ja til EU Gateways tilbud om en plads på ConnecTechAsia, selvom det primære marked for Konsolidator fortsat er UK, Sverige og DACH, fordi det Sydøstasiatiske marked er langt fremme i forhold til digitalisering, og parate til at adoptere cloudteknologien, og fordi EU Gateways stærke netværk og organisation ville kunne etablere lokal kontakt til Konsolidators vigtigste implementeringspartnere.

På ConnecTechAsia lykkedes det Konsolidator at opbygge netværk og skabe grobund for langsigtede partnersaftaler. 3 ud af 4 big 4 revisionshuse viste interesse for Konsolidator, og ønsker alle at forsætte dialogen omkring muligheden for at blive implementeringspartner. Som afslutning på en succesfuld konference indgik Konsolidator kontrakt med konsulentvirksomheden AP Flow om en 1-årig eksklusivitetssalgspartnersaftale for Singapore og Malaysia.

AP Flow har mange års erfaring indenfor salg af finance software og har derved et stort netværk blandt Konsolidators målgruppe, hvilket er afgørende for et succesfuldt partnerskab. Med indgåelse af partnerskab med AP Flow er Konsolidator klar til at erobre markedet i Malaysia og Singapore. AP Flow har allerede afholdt det første indledende salgsmøde med en koncern i Singapore, som har efterspurgt et opfølgende salgsmøde i juni, hvor en demo af Konsolidator gennemgås. Tre yderligere salgsmøder med potentielle kunder er desuden booket i august.

Markedet i Singapore og Malaysia estimeres til 6.000 potentielle koncernkunder. Pga. usikkerhed omkring hvor hurtigt salgsindsatsen kommer op på fuld hastighed, er forventningen for det første år at Konsolidator har fået 10 kunder i Singapore og Malaysia med en forventet **med en ARR på ca. DKK 500,000.**

CEO Claus Finderup Grove vender tilbage til Singapore i august for at afholde opfølgende møder med både potentielle kunder og implementeringspartnere. Konsolidator har allerede i Danmark partnerimplementeringsaftaler med Deloitte og PwC.

Om Konsolidator

Konsolidator[•] er et cloud-baseret og standardiseret SaaS konsoliderings- og rapporteringsværktøj, der, hostet af Microsoft Azure, automatiserer konsolidering og månedsrapportering og leverer præcis og rettidig ledelsesinformation baseret på koncerners KPI'er. Konsolidator A/S strømliner den finansielle konsoliderings- og rapporteringsproces hos små og mellemstore koncerner, og giver økonomifunktionen mulighed for at skabe en højere grad af strategisk værdi.

Yderligere oplysninger: CEO Claus Finderup Grove, tlf.: +45 2095 2988, e-mail:
cfg@konsolidator.com

Konsolidator A/S

Tobaksvejen 2 A
2860 Søborg
www.konsolidator.com

Certified Adviser

Kapital Partner ApS
Jesper Ilsøe, tlf. 8988 7846
Jernbanegade 4
1608 København V
www.kaptalpartner.dk