

Activité commerciale du 4^{ème} trimestre 2024

Croissance dynamique confirmée (+16% à taux de change constant)

Lyon, le 14 janvier 2025

Chiffre d'affaires en M€ (Données non auditées)	T4 2024	T4 2023	T4 2024/ T4 2023 Variation ⁽⁴⁾	2024	2023	2024/2023 Variation ⁽⁴⁾
SaaS Abonnement	26,0	19,0	+34%	93,0	69,8	+33%
SaaS Transaction ⁽¹⁾	18,7	19,2	-4%	74,8	77,2	-3%
Total SaaS	44,6	38,2	+15%	167,9	146,8	+14%
Services d'implémentation ⁽²⁾	10,1	8,0	+25%	35,9	28,3	+28%
Produits historiques ⁽³⁾	0,3	0,7	-54%	1,5	3,5	-56%
TOTAL	55,1	46,9	+16%	205,3	178,6	+15%
Prise de commandes ⁽⁴⁾⁽⁵⁾	6,9	7,0	-3%	25,7	20,8	+22%

(1) Facturations au document

(2) Consulting et Services Professionnels

(3) Esker DeliveryWare, Produits serveurs de Fax et Host Access

(4) Variation à taux de change constant : taux de change 2024 appliqué au chiffre d'affaires 2023

(5) Exprimées en chiffre d'affaires récurrent annuel (ARR). Cet indicateur correspond à la valeur moyenne annuelle des abonnements que les clients s'engagent à verser sur la durée totale d'un contrat. Le chiffre d'affaires provenant des transactions sur la plateforme n'est pas inclus car incertain par nature. Celui-ci dépend des consommations effectives des clients, non connues à la date de signature du contrat.

Une croissance dynamique confirmée

Esker réalise la meilleure année de son histoire avec un chiffre d'affaires de plus de 200 M€ pour l'ensemble de l'exercice 2024. Les ventes annuelles du Groupe s'établissent ainsi à 205,3 M€, en croissance de +15% à taux de change constant et en données publiées.

Au cours du 4^{ème} trimestre de l'exercice 2024, Esker a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 55,1 M€, en hausse de +16% à taux de change constant et de +17% en données publiées par rapport au même trimestre de l'exercice précédent.

Le chiffre d'affaires SaaS, qui représente 82% de l'activité totale, affiche une croissance annuelle de +14% pour représenter un chiffre d'affaires de 167,9 M€ sur l'ensemble de l'année.

Le segment SaaS Abonnement continue de jouer un rôle moteur, avec une progression remarquable de +34% sur le 4^{ème} trimestre, atteignant 26,0 M€. Sur l'ensemble de l'année, les abonnements SaaS affichent une croissance significative de +33%, reflétant la pertinence de la stratégie commerciale favorisant les abonnements qui sont sources de revenus récurrents.

Esker SA

Cristal Parc
113 boulevard de Stalingrad
69100 Villeurbanne
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46
Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40
www.esker.fr – info@esker.fr

Esker: Emmanuel Olivier

infofi@esker.fr ou 04 72 83 46 46 www.esker.fr

Actus: Hélène de Watteville

hdewatteville@actus.fr ou 01 53 67 36 33

Get Social



Le segment SaaS Transaction, bien qu'en léger repli de -4% sur le trimestre et de -3% sur l'année, reste une composante essentielle de l'offre SaaS globale d'Esker. Cette évolution reflète les tendances conjoncturelles dans les volumes transactionnels, mais n'altère pas la dynamique globale de croissance du modèle SaaS.

En parallèle, le chiffre d'affaires des Services d'implémentation progresse de manière significative, avec une hausse de +25% au 4^{ème} trimestre et de +28% sur l'année, reflétant la dynamique des prises de commandes tout au long de l'année.

Des prises de commandes stables au dernier trimestre

Les prises de commandes s'élèvent à 6,9 M€ au 4^{ème} trimestre 2024, affichant un léger recul de -3% par rapport à la même période en 2023. Cette comparaison trimestrielle est à nuancer, puisque le dernier trimestre 2023 avait bénéficié d'une dynamique exceptionnelle avec des prises de commandes en hausse de +58% sous l'effet de la réforme de la facture électronique en France, alors prévue pour 2024. Le report de cette réforme a conduit à un ralentissement en 2024, les entreprises adoptant une approche plus prudente face à l'incertitude réglementaire.

Malgré cet effet de base conjoncturel, la demande pour nos solutions reste solide sur l'année, comme en témoigne la progression de +22% des prises de commandes en 2024 par rapport à l'année précédente.

Ce résultat confirme la capacité d'Esker à maintenir une trajectoire de croissance durable, même dans un environnement marqué par l'incertitude et les ajustements réglementaires.

L'activité commerciale a été particulièrement dynamique en Amérique, avec une croissance des prises de commandes de plus de +51% en 2024 (+15% au 4^{ème} trimestre). En France, l'activité commerciale enregistre une baisse annuelle de -16%, avec un 4^{ème} trimestre en repli de -26% en raison de l'impact du report de la réforme de la facture électronique et d'un effet de base exigeant. Le reste de l'Europe affiche une progression de plus de +10% sur l'ensemble de l'année, soutenue par les investissements significatifs réalisés dans les filiales européennes au cours des exercices précédents, et ce malgré une baisse de -16% au 4^{ème} trimestre, impactée par les incertitudes économiques qui pèsent sur la zone depuis l'été dernier. Enfin, la zone Asie-Pacifique enregistre une forte croissance de +20% au 4^{ème} trimestre.

Une structure financière solide

Au 31 décembre 2024, la trésorerie disponible du Groupe s'établit à 77 M€ (contre 52,2 M€ au 31 décembre 2023) après remboursement du prêt participatif dans la société LSQ aux États-Unis pour un montant de 5,0 M\$. Avec une trésorerie nette de 70,2 M€ (contre 41,5 M€ au 31 décembre 2023) et plus de 130 000 titres détenus en autocontrôle (représentant un montant de plus de 34 M€ sur la base du cours actuel de l'action), Esker dispose d'une grande autonomie financière pour exécuter sa stratégie axée sur l'accélération de sa croissance organique et sur la réalisation d'opérations de croissance externe ciblées visant à intégrer des solutions adjacentes qui augmenteront la valeur délivrée à ses clients.

Esker SA

Cristal Parc
113 boulevard de Stalingrad
69100 Villeurbanne
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46
Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40
www.esker.fr – info@esker.fr

Esker: Emmanuel Olivier

infofi@esker.fr ou 04 72 83 46 46 www.esker.fr

Actus: Hélène de Watteville

hdewatteville@actus.fr ou 01 53 67 36 33

Get Social



Tendances pour l'année 2025

Les résultats 2024 témoignent de la solide performance d'Esker dans le secteur SaaS. Avec une croissance dynamique des abonnements, des services d'implémentation et des prises de commandes, l'entreprise continue de démontrer sa capacité à innover et à répondre aux besoins de ses clients.

Par ailleurs, la croissance du chiffre d'affaires couplée à la politique de modération des investissements a positivement impacté la marge d'exploitation qui devrait être supérieure de 1 à 2 points par rapport à la fourchette de 12% à 13% qui était visée lors de la publication de l'activité semestrielle.

Compte tenu de la très bonne performance des prises de commandes au cours de l'année 2024 et malgré un ralentissement économique qui pourrait à nouveau éroder le nombre de transactions traitées sur la plateforme, Esker anticipe une croissance organique du chiffre d'affaires pour l'ensemble de l'année comprise entre +13% et +15%. Ce niveau d'activité associé à une maîtrise des investissements permettra à la rentabilité (marge d'exploitation) de s'établir entre 13% et 15%.

D'une manière générale, toutes les filiales du Groupe disposent d'un portefeuille d'affaires à signer conséquent qui permet d'anticiper une croissance à deux chiffres des prises de commandes en 2025.

Jean-Michel Bérard, Président du Directoire et Emmanuel Olivier, Directeur Général
vous convient à une visioconférence

Mardi 14 janvier 2025 à 18h30

pour commenter l'activité du 4^{ème} trimestre 2024.

La visioconférence se déroulera en anglais.

Ci-après le lien pour participer à cette présentation : [lien de connexion](#)

À propos d'Esker

Esker est la plateforme de référence pilotée par l'IA pour la digitalisation des directions Finance, Achats et Service Client.

Les suites de solutions Source-to-Pay (cycle fournisseur) et Order-to-Cash (cycle client) d'Esker s'appuient sur les dernières technologies d'automatisation. Elles optimisent le fonds de roulement et les flux de trésorerie, améliorent la prise de décision, favorisent une meilleure collaboration avec les clients, les fournisseurs et les employé(e)s.

Esker est présente en Amérique du Nord, en Amérique Latine, en Europe et en Asie-Pacifique. Le siège social se trouve à Lyon, en France et le siège social américain à Madison, dans le Wisconsin. Cotée sur Euronext Growth à Paris (Code ISIN FR0000035818), l'entreprise a réalisé 178,6 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2023 dont plus des 2/3 à l'international.

Esker SA

Cristal Parc
113 boulevard de Stalingrad
69100 Villeurbanne
Tél. : +33 (0) 4 72 83 46 46
Fax : +33 (0) 4 72 83 46 40
www.esker.fr – info@esker.fr

Esker: Emmanuel Olivier

infofi@esker.fr ou 04 72 83 46 46 www.esker.fr

Actus: Hélène de Watteville

hdewatteville@actus.fr ou 01 53 67 36 33

Get Social

