

TIL FINANSTILSYNET, NASDAQ COPENHAGEN OG OSLO BØRS

SELSKABSMEDDELELSE  
NR. 24/2026, 1. MAJ 2026  
INTERN VIDEN**IKKE TIL OFFENTLIGGØRELSE, DISTRIBUTION ELLER OFFENTLIGGØRELSE – HVERKEN HELT ELLER DELVIST, DIREKTE ELLER INDIREKTE, I ELLER TIL USA ELLER CANADA, AUSTRALIEN, JAPAN ELLER ANDRE JURISDIKTIONER, HVOR EN SÅDAN DISTRIBUTION ELLER OFFENTLIGGØRELSE VILLE VÆRE ULOVLIG**

Denne meddelelse udgør ikke et udbudsdokument eller et prospekt som defineret i Europa-Parlamentets og Rådets forordning (EU) nr. 2017/1129 af 14. juni 2017 med senere ændringer, og intet heri skal opfattes som et udbud af værdipapirer. Enhver investeringsbeslutning vedrørende aktier i BioMar Group A/S bør alene træffes på baggrund af oplysninger indeholdt i et eventuelt udbudsdokument, som vil blive offentliggjort i Danmark i forbindelse med det potentielle udbud. Kopier af et sådant udbudsdokument vil – efter offentliggørelse og underlagt visse begrænsninger – kunne fås af personer i Danmark via BioMar Group A/S' hjemmeside.

**Schouw & Co. offentliggør hensigt om børsnotering af porteføljeselskabet BioMar på Nasdaq Copenhagen**

Den 12. november 2024 offentliggjorde bestyrelsen i Schouw & Co. igangsættelsen af en evaluering af en potentiel separat børsnotering af BioMar. Formålet med evalueringen var at afklare, om en notering ville være værdiskabende for Schouw & Co. og dets aktionærer, og samtidig sikre BioMar et stærkt udgangspunkt for at forfølge muligheder for fortsat vækst. Bestyrelsen i Schouw & Co. har nu besluttet at offentliggøre hensigten om at gennemføre en børsnotering af BioMar Group A/S på Nasdaq Copenhagen.

Som verdens tredjestørste globale producent af foder til opdrættede højværdifisk- og rejer, målt på volumen understøtter BioMar en bæredygtig og effektiv akvakulturindustri gennem innovation og partnerskaber.

Akvakultur – dvs. opdræt af fisk og rejer – er en global industri, der understøttes af langsigtede strukturelle faktorer såsom stigende efterspørgsel efter proteinkilder til en voksende verdensbefolkning. I takt med at forbrugere efterspørger velmagende, sunde og mere bæredygtige fødevarer, bliver fisk og skaldyr i stigende grad en foretrukket animalsk proteinkilde. Akvakultur har overhalet vildtfangst som den primære kilde til fisk og skaldyr efter årtier præget af overfiskeri og stagnation i vildt fiskeri.

Foderleverandører som BioMar spiller en kritisk rolle i denne voksende industri, da foder har stor betydning for både næringsværdi og kvalitet af det færdige fiske- og rejeprodukt samt væsentlig indflydelse på produktionseffektivitet, økonomi og miljøaftryk.

Siden BioMar blev en del af Schouw & Co. i 2005, er BioMars konsoliderede omsætning i gennemsnit vokset med 10% årligt og nåede DKK 16,5 mia. i 2025. Indtjeningen (EBIT) er vokset endnu hurtigere med en gennemsnitlig årlig vækstrate på 12% og oversteg DKK 1,1 mia. i 2025.

Den påtænkte børsnotering forventes at omfatte et udbud af eksisterende aktier stillet til rådighed af Schouw & Co. samt et mindre udbud af nye aktier, som udbydes af BioMar (med et forventet

bruttoprovenu til BioMar på DKK 50 mio. til at finansiere omkostninger, der skal betales af BioMar i relation til børsnoteringen, og ellers til generelle selskabs- og administrative formål). Hensigten er at udvide og diversificere BioMars aktionærbase med nye danske og internationale investorer, mens Schouw & Co. agter at forblive en langsigtet majoritetsaktionær.

Schouw & Co.s CEO og bestyrelsesformand i BioMar, Jens Bjerg Sørensen, udtaler: *“En børsnotering af et modent og stærkt porteføljeselskab passer naturligt ind i Schouw & Co.s tilgang til aktivt ejerskab, disciplineret kapitalallokering og langsigtet værdiskabelse. En separat notering af BioMar vil give investorer mulighed for at investere direkte i en førende akvakulturspecialist, der er stærkt positioneret i en strukturelt voksende global industri. For Schouw & Co. repræsenterer det en mulighed for at frigøre finansiell kapacitet til investeringer i de øvrige eller nye porteføljeselskaber, samtidig med at vi fastholder vores position som majoritetsaktionær i BioMar.”*

BioMars CEO, Carlos Diaz, udtaler: *“En børsnotering vil markere en væsentlig milepæl i BioMars historie. Ud over at give direkte adgang til kapitalmarkederne vil den øge transparensen og offentlighedens kendskab til vores virksomhed og brand samt understøtte vores evne til at tiltrække og fastholde talent. BioMar er klar til livet som børsnoteret selskab og er velpositioneret til at fortsætte vækststrejen, drevet af vores høj kvalitetsprodukter, engagement i bæredygtighed og avancerede fodringsteknologier i et marked præget af stigende global efterspørgsel efter opdrættede fisk og rejer.”*

## Om BioMar

BioMar blev grundlagt i 1962 som Dansk Ørredfoder af danske ørredopdrættere. I 2005 blev BioMar en del af Schouw & Co. og har siden gennemført betydelige og transformative opkøb og investeringer i global tilstedeværelse, forskning, innovation og produktionskapacitet.

I dag er BioMar en førende global leverandør af foderløsninger til akvakultur med fokus på det attraktive segment af højværdiarter såsom laks, varmtvandsrejer, ørred, havaborre og guldbras. BioMar driver 16 foderfabrikker med en samlet sæsonjusteret produktionskapacitet på 2,0 mio. ton og har fem teknologcentre placeret i de væsentligste akvakulturknudepunkter i Europa, Latinamerika og Asien. Samlet leverer BioMar foder til mere end 45 forskellige arter og sælger sine produkter i mere end 90 lande.

BioMar betjener sine kunder gennem fire forretningssegmenter:

- **Laks** – Foderløsninger til opdræt af atlantisk laks og stillehavslaks. Segmentet er BioMars største og udgjorde 60% af de solgte mængder, 67% af omsætningen og 69% af EBIT i 2025.
- **Rejer** – Foderløsninger til varmtvandsrejer. Segmentet udgjorde 24% af de solgte mængder, 14% af omsætningen og 15% af EBIT i 2025.
- **Udvalgte arter** – Foderløsninger til en række højværdifisk med særlige ernæringsbehov, herunder flere ørredarter, havaborre og guldbras. Segmentet udgjorde 16% af de solgte mængder, 18% af omsætningen og 21% af EBIT i 2025.
- **Tech Solutions** – AI-drevne teknologiløsninger til akvakultur (for nuværende primært rejer), der forbedrer effektivitet og bæredygtighed i fodring og produktion samt leverer datadrevne indsigter med potentiale til at forbedre opdrætspraksis. I 2025 genererede segmentet en omsætning på DKK 172 mio. og et EBIT på DKK 46 mio. Segmentets omsætning består af hardware-, leasing- og abonnementsindtægter.

Gennem årene er det blevet tydeligt, at foder er langt mere end blot en forudsætning for vækst. De rette ernæringsmæssige foderløsninger gør, at fisk og rejer trives, opbygger større robusthed og afbøder sundhedsudfordringer – samtidig med at miljøpåvirkningen reduceres gennem brug af

cirkulære og regenerative råvarer. Derudover er specialiserede foderløsninger afgørende for udbredelsen af nye opdræsteknologier, som udvikler industrien.

BioMars styrke ligger i en kombination af global skala, dyb artsspecifik ernæringsekspertise og langvarige kunderelationer forankret i et vedvarende fokus på innovation.

### Udvalgte kernekompetencer

BioMar opererer i et kritisk vigtigt og attraktivt led i akvakulturens værdikæde og drager fordel af globale strukturelle megatrends, der understøtter volumen- og prisudvikling i BioMars markeder.

Den globale efterspørgsel på protein stiger som følge af en voksende global befolkning, hvor akvakultur fremstår som en af de hurtigst voksende og mest bæredygtige kilder til ikke-plantebaserede proteiner. Det positionerer akvakultur som en afgørende faktor i at udligne forskellen mellem stigende proteinefterspørgsel og begrænset udbud.

Foder spiller en særlig vigtig rolle i værdikæden inden for akvakultur, idet det udgør op til 80% af opdrætternes CO<sub>2</sub>-aftryk og mere end 50% af deres driftsomkostninger. Foder bliver en stadig vigtigere faktor for opdrætsresultaterne og påvirker direkte væksteffektivitet, dyresundhed samt næringsværdien og kvaliteten af de færdige fisk- og skaldyrprodukter.

BioMars position i værdikæden, diversificering på tværs af arter og geografier samt stærke kompetencer inden for innovation og bæredygtighed gør det muligt for BioMar at forblive i front i branchens udvikling fra standardiseret foder til avancerede ingrediensløsninger, hvilket giver større indsigt i indtjeningen og øget modstandsdygtighed.

BioMar fokuserer særligt på højværdiarter, som er kendetegnet ved højere priser og lønsomhed sammenlignet med lavværdiarter. Dette drives af en stærkere forbrugerappel, som er forankret i gastronomisk værdi, udseende, smag og eksklusivitet. Markedet for foder til højværdiarter udgjorde ca. 58% af den samlede globale markedsværdi for akvakulturfoder i 2025 og forventes målt på fodervolumen at vokse med en årlig vækstrate på ca. 4% fra 2025 til 2030, hvilket væsentligt overgår den ca. 1% vækst, der forventes for lavværdiarter i samme periode. Målt i markedsværdi estimeres BioMars marked for akvakulturfoder årligt at vokse med ca. 5% fra 2025 til 2030.

BioMar drager fordel af sin lokale tilstedeværelse i centrale produktionsmarkeder globalt og af sine agile og beslutningsdygtige teams der har kompetence og mandat til at udvikle løsninger lokalt og samtidig udnytte global ekspertise. I kombination med anvendelsen af data og teknologi til accelereret produktudvikling positionerer det BioMar til at udmærke sig inden for både produkt- og serviceydelse til selskabets ca. 1.400 kunder.

Bæredygtighed er dybt integreret i BioMars drift som en del af værdiskabelsen for kunderne og i måden at drive forretning på. BioMars foderløsninger er designet specifikt til at understøtte kunders bæredygtighedsindsats og -mål, da foder er den primære kilde til omkostninger og CO<sub>2</sub>-aftryk for opdrættere. BioMar ser bæredygtighed som en stadigt vigtigere konkurrenceparameter, der bidrager til højere lønsomhed i foderforretningen og kundeloyalitet, og har derfor lanceret flere kommercielle produkter for at imødekomme bæredygtighedsdrevet kundeefterspørgsel. BioMar arbejder tæt sammen med slutdistributører, såsom detailhandlere, for løbende at forbedre bæredygtighedspositioneringen på tværs af værdikæden og dermed tilbyde en samlet løsning til sine direkte kunder.

## Finansielle oplysninger

Siden BioMar blev en del af Schouw & Co. i 2005, har selskabet opbygget en attraktiv finansiel profil kendetegnet ved robust vækst, stigende lønsomhed, kapitaleffektivitet og stærke afkast.

### BioMar hoved- og nøgletal (mio. kr.)

	Q1 2026	Q1 2025	2025	2024	2023	2022	2021
<b>Mængder</b>							
Solgte mængder ('000 ton)	315	294	1.557	1.372	1.437	1.456	1.446
<b>Omsætning og resultat</b>							
Omsætning	3.202	3.399	16.534	16.616	17.878	17.861	13.300
EBITDA <sup>(1)</sup>	212	206	1.517	1.476	1.250	1.013	889
Af- og nedskrivninger	(103)	(90)	(385)	(347)	(390)	(410)	(350)
EBIT <sup>(2)</sup>	110	117	1.132	1.129	860	602	540
Resultat efter skat i associerede virksomheder og joint ventures	9	11	56	36	6	130	45
Finansielle poster, netto	(35)	(30)	(167)	(220)	(212)	(23)	(46)
Resultat før skat	84	98	1.021	945	654	709	539
Årets resultat	57	69	755	706	484	556	398
<b>Pengestrømme</b>							
Pengestrøm fra drift	(297)	(38)	1.568	1.585	665	299	241
Pengestrøm fra investering	(26)	(117)	(448)	(151)	(207)	(447)	(336)
- Heraf investeringer i materielle anlægsaktiver	(41)	(85)	(260)	(188)	(201)	(228)	(133)
Pengestrøm fra finansiering	360	150	(890)	(1.189)	(562)	156	50
Årets pengestrøm	37	(5)	230	246	(104)	8	(46)
<b>Investeret kapital og finansiering</b>							
Gennemsnitlig investeret kapital (ekskl. goodwill)	3.969	4.276	3.956	4.421	4.288	4.374	3.724
Gennemsnitlig investeret kapital (inkl. goodwill)	5.032	5.403	5.030	5.550	5.438	5.588	4.733
Aktiver i alt	11.137	10.540	11.186	11.301	11.181	11.705	10.004
Arbejdskapital	1.556	1.759	1.092	1.671	2.141	1.979	1.399
Netto rentebærende gæld (NIBD)	3.045	1.694	1.833	1.577	2.531	2.507	1.932
Egenkapital i alt	2.564	3.539	3.209	3.579	3.125	3.190	2.917
<b>Nøgletal</b>							
EBIT excl. Tech Solutions pr. ton (DKK)	380	359	727	823	603	409	373
EBITDA-margin (%)	6,6%	6,1%	9,2%	8,9%	7,0%	5,7%	6,7%
EBIT-margin (%)	3,4%	3,4%	6,8%	6,8%	4,8%	3,4%	4,1%
ROIC (ekskl. goodwill) (%)	29,8%	26,1%	30,0%	26,7%	22,1%	16,1%	15,9%
ROIC (inkl. goodwill) (%)	23,5%	20,6%	23,6%	21,2%	17,5%	12,6%	12,5%
NIBD/EBITDA	2,0x	1,2x	1,2x	1,1x	2,0x	2,5x	2,2x

Noter: (1) EBITDA er et ikke-IFRS-mål (2) EBIT defineres som resultat før renter, andel af resultat fra associerede virksomheder og joint ventures samt skat

BioMars fulde årsrapport for 2025 og kvartalsrapport for 1. kvartal 2026 kan findes på [www.biomar.com](http://www.biomar.com)

### Højdepunkter fra delårsrapporten for 1. kvartal 2026:

BioMar leverede et solidt første kvartal i 2026 med resultater i tråd med forventningerne. Mængderne steg med 7% til 315 tusinde tons, hvilket viser et fortsat stærkt efterspørgselsniveau på tværs af kerneforretningen. Sammenlignet med 1. kvartal 2025 steg EBITDA med 3% til 212 mio. kr. drevet af højere indtjening i lakseforretningen, mens udviklingen i Tech Solutions midlertidigt trak i modsat retning. På trods af lavere omsætning viste BioMar en robust indtjeningsevne og god driftseksekvering. Afkastet på den investerede kapital blev markant forbedret, idet ROIC inkl. goodwill steg til 23,5% fra 20,6%, hvilket understreger en forbedret kapitaludnyttelse og et fortsat stærkt værdiskabelsesniveau.

### Finansielle forventninger, mellemlange mål frem mod 2030 og kapitalpolitikker

I 2026 forventer BioMar en konsolideret omsætning på DKK 16,0-17,0 mia. og et EBIT i intervallet DKK 1,1-1,2 mia.

BioMar har fastsat følgende mellemlange mål frem mod 2030:

- **Volumenvækst.** BioMar sigter mod en årlig gennemsnitlig volumenvækst på 4-6%, eksklusive ikke-konsoliderede joint ventures.

- *EBIT-vækst*. BioMar sigter mod en årlig gennemsnitlig EBIT-vækst på 8-10%.
- *ROIC inklusive goodwill*. BioMar sigter mod en ROIC inklusive goodwill på over 20%.

BioMar tilstræber at udbetale mindst 50% af årets nettoresultat og sigter mod et forhold mellem netto rentebærende gæld og EBITDA i intervallet 1,0x til 2,0x.

På tidspunktet for optagelsen af BioMar-aktierne til handel på Nasdaq Copenhagen, baseret på de finansielle resultater for 2025 og under hensyntagen til udbytteudlodningen til Schouw & Co. forud for udbuddet, forventes gældsgraden at være cirka 2,0x.

#### **Bankkonsortium og juridiske rådgivere**

DNB Carnegie og Morgan Stanley er udpeget som Lead Joint Global Coordinators og Joint Bookrunners, og Danske Bank og Nordea er udpeget som Joint Global Coordinators og Joint Bookrunners. ABG Sundal Collier fungerer som finansiel rådgiver for Schouw & Co.

Gorrissen Federspiel Advokatpartnerselskab og Davis Polk & Wardwell London LLP fungerer som juridiske rådgivere for BioMar, og Plesner Advokatpartnerselskab og Milbank LLP fungerer som juridiske rådgivere for Lead og Joint Global Coordinators og Joint Bookrunners.

#### **Aktieselskabet Schouw & Co.**

Jørgen Dencker Wisborg, bestyrelsesformand  
Jens Bjerg Sørensen, adm. direktør

#### **For yderligere information:**

Jens Bjerg Sørensen, adm. direktør Schouw & Co., telefon +45 86 11 22 22  
Carlos Diaz, adm. direktør BioMar, telefon +45 86 20 49 70

**Vigtig meddelelse**

Denne meddelelse udgør ikke et udbudsdokument eller et prospekt som defineret i forordning (EU) nr. 2017/1129 af 14. juni 2017 med senere ændringer, og intet heri indeholder et udbud af værdipapirer. Ingen må købe eller tegne nogen værdipapirer i BioMar Group A/S ("Selskabet"), bortset fra på grundlag af oplysninger i et eventuelt udbudsdokument offentliggjort af Selskabet i forbindelse med et potentielt udbud og optagelse af sådanne værdipapirer til handel og officiel notering på Nasdaq Copenhagen A/S. Kopier af et sådant udbudsdokument vil, hvis et sådant foreligger, efter offentliggørelse være tilgængelige fra Selskabets registrerede kontor og på Selskabets hjemmeside.

Denne meddelelse er ikke et tilbud om at sælge eller en opfordring til at afgive tilbud om at købe nogen værdipapirer udstedt af Selskabet i nogen jurisdiktion, hvor et sådant tilbud eller salg ville være ulovligt, og meddelelsen og oplysningerne heri er ikke til distribution eller offentliggørelse, direkte eller indirekte, i eller til sådanne jurisdiktioner.

Denne meddelelse og oplysningerne heri er ikke til distribution i eller til USA (herunder dets territorier og besiddelser, enhver stat i USA og District of Columbia) ("USA"). Dette dokument udgør ikke og indgår ikke som en del af et tilbud om at sælge eller en opfordring til at købe nogen værdipapirer i USA. Selskabets værdipapirer er ikke blevet og vil ikke blive registreret under U.S. Securities Act of 1933 med senere ændringer ("Securities Act") og må ikke udbydes eller sælges i USA uden registrering eller en relevant undtagelse fra, eller i en transaktion, der ikke er omfattet af, registreringskravene i Securities Act. Der er ingen intention om at registrere nogen værdipapirer, der henvises til heri, i USA eller at gennemføre et offentligt udbud af værdipapirerne i USA. Eventuelle værdipapirer solgt i USA vil alene blive solgt til personer, som med rimelighed antages at være kvalificerede institutionelle købere (som defineret i Rule 144A i Securities Act) i henhold til Rule 144A under Securities Act.

I enhver medlemsstat i Det Europæiske Økonomiske Samarbejdsområde ("EØS-medlemsstat"), bortset fra Danmark, er denne kommunikation alene rettet til og alene henvendt til investorer i den pågældende EØS-medlemsstat, som opfylder kriterierne for undtagelse fra pligten til at offentliggøre et prospekt, herunder kvalificerede investorer, i henhold til forordning (EU) nr. 2017/1129 af 14. juni 2017 med senere ændringer.

Denne meddelelse distribueres kun til og er kun rettet mod (i) personer, der befinder sig uden for Storbritannien, eller (ii) investeringsprofessionelle omfattet af artikel 19(5) i den britiske Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 ("Order"), eller (iii) enheder med høj nettoformue omfattet af artikel 49(2)(a) – (d) i Order (de personer, der er beskrevet i (i) til (iii) ovenfor, benævnes samlet "relevante personer"). Værdipapirerne er kun tilgængelige for, og enhver invitation, ethvert tilbud eller enhver aftale om at tegne, købe eller på anden måde erhverve sådanne værdipapirer vil alene blive indgået med relevante personer. Enhver person, som ikke er en relevant person, bør ikke handle på eller støtte sig til dette dokument eller noget af dets indhold.

Ingen erklæring eller garanti, hverken udtrykkelig eller stiltiende, afgives af nogen af [DNB Carnegie Investment Bank, filial af DNB Carnegie Investment Bank AB (PUBL), Sverige, Morgan Stanley & Co. International plc, Danske Bank A/S og Nordea Danmark, filial af Nordea Bank Abp, Finland] (samlet benævnt "Managerne") eller nogen af deres respektive tilknyttede virksomheder, direktører, ledende medarbejdere, ansatte, rådgivere eller agenter med hensyn til nøjagtigheden, fuldstændigheden eller verificeringen af oplysningerne indeholdt i denne meddelelse (eller om hvorvidt oplysninger er udeladt herfra), og intet indeholdt heri er eller må anses for at være et løfte eller en erklæring fra nogen af dem i denne henseende, hverken med hensyn til fortiden eller fremtiden. Oplysningerne i denne meddelelse kan ændres. Hverken Managerne eller nogen af deres respektive tilknyttede virksomheder, direktører, ledende medarbejdere, ansatte, rådgivere eller agenter påtager sig noget ansvar for oplysningerne i denne meddelelises nøjagtighed, fuldstændighed eller verificering og fraskriver sig derfor, i videst muligt omfang tilladt i henhold til gældende lovgivning, ethvert ansvar, uanset om dette måtte opstå i erstatning uden for kontrakt, kontraktretligt eller på anden måde, som de ellers måtte kunne ifalde i forbindelse med denne meddelelse eller enhver sådan erklæring.

Managerne og deres tilknyttede virksomheder handler udelukkende for Selskabet og Aktieselskabet Schouw & Co. og for ingen andre i forbindelse med det potentielle udbud. De vil ikke anse nogen anden person som deres respektive klienter i relation til det potentielle udbud og vil ikke være ansvarlige over for andre end Selskabet og Aktieselskabet Schouw & Co. for at yde den beskyttelse, der ydes til deres respektive klienter, eller for at yde rådgivning i relation til det potentielle udbud, indholdet af denne meddelelse eller enhver transaktion, aftale eller andet forhold, der henvises til heri.

I forbindelse med det potentielle udbud kan Managerne og enhver af deres tilknyttede virksomheder, der handler som investorer for egen regning, tegne eller købe aktier og kan i den egenskab beholde, købe, sælge, udbyde til salg eller på anden måde handle for egen regning i sådanne aktier og andre værdipapirer i Selskabet eller relaterede investeringer i forbindelse med udbuddet eller på anden måde. Hensvisninger i et udbudsdokument, hvis offentliggjort, til, at aktier udstedes, udbydes, tegnes, erhverves, placeres eller på anden måde handles, skal derfor læses som omfattende enhver udstedelse eller ethvert udbud til, eller enhver tegning, erhvervelse, placering eller handel foretaget af sådanne Managerne og enhver af deres tilknyttede virksomheder, der handler som investorer for egen regning. Derudover kan visse af Managerne, deres tilknyttede virksomheder eller andre investeringskøretøjer, der direkte eller indirekte er forbundet hermed, indgå

finansieringsarrangementer (herunder swaps, warrants eller contracts for difference) med investorer, i forbindelse med hvilke sådanne Managere (eller deres tilknyttede virksomheder) fra tid til anden kan erhverve, besidde eller afhænde sådanne værdipapirer. Managerne har ikke til hensigt at offentliggøre omfanget af nogen sådan investering eller transaktioner, ud over hvad der kræves i henhold til gældende lovgivning eller regulatoriske forpligtelser.

Det potentielle udbud kan påvirkes af en række forhold, herunder markedsf forhold, og der kan ikke gives sikkerhed for, at udbuddet gennemføres, eller at børsnoteringen finder sted.

#### **Fremadrettede udsagn (Forward-looking statements)**

Denne meddelelse indeholder fremadrettede udsagn, som er baseret på nuværende forventninger, fremskrivninger og antagelser om fremtidige begivenheder. Fremadrettede udsagn er udsagn (bortset fra historiske fakta), der vedrører fremtidige begivenheder samt Schouw & Co.'s forventede eller planlagte finansielle og driftsmæssige resultater. Ord som "kan", "vil", "bør", "forventer", "anticiperer", "tror", "estimerer", "planlægger", "forudser", "agter" eller variationer heraf, herunder deres negative former, samt andre udsagn om forhold, der ikke er historiske fakta, eller om fremtidige begivenheder eller udsigter, udgør fremadrettede udsagn. Schouw & Co. har baseret disse fremadrettede udsagn på sine nuværende vurderinger af fremtidige begivenheder og finansielle resultater. Disse vurderinger indebærer en række kendte og ukendte risici, usikkerheder og antagelser, som kan medføre, at de faktiske resultater afviger væsentligt fra de resultater, der udtrykkes eller antydes i de fremadrettede udsagn, samt fra Koncernens historiske resultater. Selvom Schouw & Co. vurderer, at de skøn og fremskrivninger, der er indeholdt i de fremadrettede udsagn, er rimelige, kan de vise sig at være væsentligt forkerte, og de faktiske resultater kan afvige væsentligt, eksempelvis som følge af risici relateret til branchen generelt. Som følge heraf bør og må man ikke støtte sig på de fremadrettede udsagn som en forudsigelse af faktiske resultater. Fremadrettede udsagn gælder alene pr. datoen for denne meddelelse, og ingen påtager sig nogen forpligtelse til offentligt at opdatere eller revidere sådanne fremadrettede udsagn, uanset om dette sker som følge af ny information, fremtidige begivenheder eller andet, medmindre dette kræves i henhold til gældende lovgivning.

#### **Information til distributører**

##### **EØS – produktstyringskrav**

Udelukkende med henblik på opfyldelse af produktstyringskravene indeholdt i: (a) Europa-Parlamentets og Rådets direktiv 2014/65/EU om markeder for finansielle instrumenter med senere ændringer ("MiFID II"); (b) artikel 9 og 10 i Kommissionens delegerede direktiv (EU) 2017/593, der supplerer MiFID II; samt (c) lokale gennemførelsesforanstaltninger (samlet benævnt "MiFID II-produktstyringskravene"), og uden at der påtages noget ansvar, uanset om dette måtte opstå i erstatning uden for kontrakt, kontraktretligt eller på anden måde, som nogen "producent" (i MiFID II-produktstyringskravenes forstand) ellers måtte kunne ifalde i denne henseende, har aktierne i Selskabet været underlagt en produktgodkendelsesproces, som har fastslået, at aktierne i Selskabet: (i) er forenelige med et slutmålmarked bestående af detailinvestorer samt investorer, der opfylder kriterierne for professionelle kunder og godkendte modparter, som hver er defineret i MiFID II; og (ii) er egnede til distribution gennem alle distributionskanaler, som er tilladt i henhold til MiFID II (det "Positive Målmarked"). Distributører skal være opmærksomme på, at aktiernes pris kan falde, og at investorer kan miste hele eller dele af deres investering; at aktierne ikke giver nogen garanteret indkomst og ikke indebærer nogen kapitalbeskyttelse; samt at en investering i aktierne kun er forenelig med investorer, der ikke har behov for garanteret indkomst eller kapitalbeskyttelse, og som (enten alene eller i samråd med en relevant finansiel eller anden rådgiver) er i stand til at vurdere fordelene og risiciene ved en sådan investering, og som har tilstrækkelige ressourcer til at kunne bære eventuelle tab, der måtte opstå herved (det "Negative Målmarked"), og sammen med det Positive Målmarked benævnt "Målmarkedsvurderingen"). Målmarkedsvurderingen sker uden præjudice for kravene i eventuelle kontraktuelle, lovgivningsmæssige eller regulatoriske salgsrestriktioner i relation til udbuddet. Det bemærkes endvidere, at Managerne, uanset Målmarkedsvurderingen, alene vil tilvejebringe investorer, der opfylder kriterierne for professionelle kunder eller godkendte modparter (bortset fra et offentligt udbud til investorer i Danmark, der gennemføres i henhold til et særskilt prospekt, som er godkendt af og registreret hos Finanstilsynet).

For en ordens skyld udgør Målmarkedsvurderingen hverken: (a) en egnetheds- eller hensigtsmæssighedsvurdering i MiFID II's forstand; eller (b) en anbefaling til nogen investor eller gruppe af investorer om at investere i, købe eller foretage nogen anden handling i relation til aktierne i Selskabet.

Hver distributør er ansvarlig for at foretage sin egen målmarkedsvurdering af aktierne i Selskabet og for at fastlægge egnede distributionskanaler.

##### **Storbritannien – produktstyringskrav**

Udelukkende med henblik på opfyldelse af produktstyringskravene i kapitel 3 i FCA Handbook Product Intervention and Product Governance Sourcebook (samlet benævnt de "Britiske Produktstyringskrav"), og uden at der påtages noget ansvar, uanset om dette måtte opstå i erstatning uden for kontrakt, kontraktretligt eller på anden måde, som nogen "producent" (i de Britiske Produktstyringskrav forstand) ellers måtte kunne ifalde i denne henseende, har aktierne i Selskabet været underlagt en produktgodkendelsesproces, som har fastslået, at aktierne i Selskabet: (a) er forenelige med et slutmålmarked bestående af

detailinvestorer samt investorer, der opfylder kriterierne for godkendte modparter og professionelle kunder, som defineret i FCA Handbook Conduct of Business Sourcebook; og (b) er egnede til distribution gennem alle distributionskanaler (den "Britiske Målmarkedsvurdering").

Distributører skal være opmærksomme på, at aktiernes pris kan falde, og at investorer kan miste hele eller dele af deres investering; at aktierne ikke giver nogen garanteret indkomst og ikke indebærer nogen kapitalbeskyttelse; samt at en investering i aktierne kun er forenelig med investorer, der ikke har behov for garanteret indkomst eller kapitalbeskyttelse, og som (enten alene eller i samråd med en relevant finansiel eller anden rådgiver) er i stand til at vurdere fordelene og risiciene ved en sådan investering, og som har tilstrækkelige ressourcer til at kunne bære eventuelle tab, der måtte opstå herved. Den Britiske Målmarkedsvurdering sker uden præjudice for kravene i eventuelle kontraktuelle, lovgivningsmæssige eller regulatoriske salgsrestriktioner i relation til udbuddet. Det bemærkes endvidere, at Managerne, uanset den Britiske Målmarkedsvurdering, alene vil tilvejebringe investorer, der opfylder kriterierne for professionelle kunder og godkendte modparter.

For en ordens skyld udgør den Britiske Målmarkedsvurdering hverken: (i) en egnetheds- eller hensigtsmæssighedsvurdering i henhold til kapitel 9A og 10A i FCA Handbook Conduct of Business Sourcebook; eller (ii) en anbefaling til nogen investor eller gruppe af investorer om at investere i, købe eller foretage nogen anden handling i relation til aktierne i Selskabet. Hver distributør er ansvarlig for at foretage sin egen britiske målmarkedsvurdering af aktierne i Selskabet og for at fastlægge egnede distributionskanaler.