

Delårsrapport 1, 2024

- › **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 9 494 Mkr (11 646 Mkr)
- › **JUSTERAT RÖRELSERESULTAT** uppgick till 516 Mkr (1 755 Mkr)
- › **JUSTERAT RESULTAT EFTER FINANSNETTO** uppgick till 184 Mkr (1 654 Mkr)
- › **JUSTERAT RESULTAT EFTER SKATT** uppgick till 34 Mkr (1 274 Mkr)
- › **VINSTEN** per aktie justerad för jämförelsestörande poster före och efter utspädning, beräknad på genomsnittligt antal utestående aktier under perioden, uppgick till 0,02 kr (0,63 kr)
- › **ÅTGÄRDSPROGRAM** under genomförande

Svagt första kvartal

Stora lagerneddragningar i distributionsleden, fortsatt höga räntor och unikt låg bostadsproduktion – successiv förbättring av efterfrågan förväntas under andra halvåret.

Koncernens omsättningstillväxt uppgick under årets första tre månader till - 18,5% (33,1%) varav - 24,0% (27,8%) var organisk. Rörelseresultatet justerat för jämförelsestörande poster reducerades under första kvartalet med 70,6% jämfört med motsvarande period i fjol och rörelsemarginalen minskade från 15,1% till 5,4%. Justerat resultat efter finansnetto reducerades med 88,9% och vinstmarginalen minskade till 1,9% (14,2%).

En olycklig kombination av ett flertal försvagande faktorer

I Europa pågår sedan slutet av 2023 arbetet med en återgång till mer normala lagernivåer i distributionsleden av framför allt värmepumpar men även braskaminer. Detta innebär att beställningarna till producentledet varit onormalt låga och inte motsvarat det antal produkter som faktiskt levererats och installerats hos slutkund. Hittills i år har exempelvis den europeiska värmepumpsmarknaden i tillverkarledet näst intill halverats. De pågående lagerjusteringarna bedömer vi till övervägande del vara genomförda under andra kvartalet. Efter detta bör volymerna i tillverkarledet successivt kunna förbättras och återgå till att motsvara den verkliga efterfrågan hos slutkonsumenterna.

Den kraftiga och relativt snabbt genomförda höjningen av räntenivån har dessutom inneburit en kraftig inbromsning av nyproduktionen av bostäder, vilket i sin tur haft en tydligt dämpande effekt på efterfrågan av såväl värmepumpar som braskaminer. Den höga räntenivån har vidare medfört en allmän återhållsamhet i konsumtionsledet. Det var därför med tillfredsställelse vi noterade att Sveriges Riksbank var först ut med att påbörja nödvändiga räntesänkningar den 8 maj. De tydliga signalerna är vidare att räntesänkningarna kommer att fortsätta under såväl resten av innevarande år som under nästa. Enbart det faktum att räntesänkningarna påbörjats kommer erfarenhetsmässigt att stimulera den allmänna konsumtionen och investeringsviljan avseende nyproducerade hus och lägenheter.

Beträffande den reella politiska viljan i Europa att ersätta fossila bränslen med hållbara alternativ, såsom exempelvis värmepumpar, återstår en hel del att önska. Just denna problemställning är egentligen trefaldig. Befintliga subventioner för att installera en värmepump ger en klar signal och en viss hjälp på vägen men ansökningsproceduren är ofta för komplicerad. I vissa länder ligger slutdatumet för användandet av fossila bränslen i befintliga fastigheter upp till 20 år bort, vilket medför att omställningen till värmepumpar kommer att ta alldeles för lång tid. Vidare är prisskillnaden mellan gas och el räknat per kilowattimme oproportionerligt stor i vissa länder, ofta med en faktor fyra till elens nackdel.

Kalender

16 maj 2024

KI 08.00 Delårsrapport 1, januari-mars 2024

KI 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Delårsrapport 1, januari-mars 2024

och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till presentationsbilderna och erhålla kod för att kunna ställa frågor.

KI 17.00 Årsstämma

16 augusti 2024

Delårsrapport 2, januari-juni 2024

15 november 2024

Delårsrapport 3, januari-september 2024

Den amerikanska regeringen beslöt hösten 2022 att avancerad teknisk utrustning för tillverkning av halvledare inte får säljas till Kina. Detta beslut har inneburit en kraftig tillbakagång för hela halvledarindustrin. De goda nyheterna är emellertid att flera nya fabriker för tillverkning av halvledare är under uppförande i framför allt USA men även Europa, vilket bedöms påverka maskintillverkare och deras leverantörer redan mot slutet av innevarande år.

Sammanfattningsvis är vår bedömning att efterfrågesituationen i tillverkarledet bör bottna under kvartal två för att sedan successivt förbättras under andra halvåret.

Åtgärdsprogram

Som informerades om redan i samband med bokslutskommunikén den 16 februari och som ytterligare konkretiserades i ett pressmeddelande den 18 mars, har ett omfattande åtgärdsprogram inletts för att anpassa verksamheten till det rådande efterfrågeläget. Vår initiala bedömning var att programmet skulle ge en årlig besparing på cirka 600 Mkr från och med 2025 till en kostnad av cirka 900 Mkr.

När vi nu tre månader senare befinner oss mitt uppe i genomförandet kan vi konstatera att den årliga besparingen kommer att uppgå till cirka 750 Mkr till en kostnad av cirka 1 095 Mkr.

Affärsområdet NIBE Climate Solutions är mitt inne i sitt redan omnämnda åtgärdsprogram. Parallellt pågår ett målmedvetet arbete med att stärka vår marknadsposition i Europa genom att konsekvent erbjuda hög kvalitet, en genuin hållbarhetsprofil, hög teknisk nivå och ett stort ansvarstagande avseende produktens hela livscykel. På produktutvecklingssidan lanseras kontinuerligt nya värmepumpsfamiljer med miljövänliga köldmedier och avancerade styrningar. På Nordens största bygg- och anläggningsmässan Nordbygg i Stockholm, så sent som i april, visades alla nya värmepumpslösningar upp. Samtidigt lanserades ett helt nytt egenutvecklat produktprogram avsett för ventilation av kommersiella fastigheter under varumärket NIBE Flow. Detta nya produktprogram, kombinerat med våra kompletta produktprogram inom värmepumpar och fjärrvärme, innebär att vi nu kan tillhandahålla helt kompletta systemlösningar för klimatisering av kommersiella fastigheter.

Till skillnad från den svagare europeiska värmepumpsmarknaden uppvisar den nordamerikanska marknaden en stabil utveckling, vilket verifierar betydelsen av ett robust och långsiktigt motivationsprogram från politiskt håll. Liksom i Europa lanserar vi kontinuerligt nya värmepumpsfamiljer med nya köldmedier för att ligga i framkant inför stundande regelverksförändringar.

Affärsområdets ambitiösa investeringsprogram fortsätter men en del kapacitetshöjande maskininvesteringar kommer att senareläggas.

Anledningarna till första kvartalets kraftiga och snabba försvagning av omsättningen har redan beskrivits. Detta har i sin tur inneburit att både rörelseresultatet och rörelsemarginalen kraftigt försvagats. Genom det pågående åtgärdsprogrammet kombinerat med en, som vi bedömer, något förbättrad efterfrågesituation i Europa under andra halvåret, kommer vi successivt att kunna förbättra rörelsemarginalen. Vår ambition är att under 2025 vara tillbaka på affärsområdets historiska nivåer.



Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

Affärsområdet NIBE Stoves befinner sig också i efterdyningen av de turbulenta marknadsförhållanden som förorsakades av de, intill rätt nyligen, dramatiskt höga energipriserna, vilka ledde fram till den olyckliga kombinationen av överbeställningar till producentledet och lageruppbyggnad i distributionsledet. Återställningen av dessa lagernivåer går ganska trögt eftersom den höga räntenivån reducerar såväl konsumtionsutrymmet som nyproduktionen av bostäder. Detta leder också till annulleringar av redan lagda order hos producenterna.

Vidare har energipriserna stabiliserats på avsevärt lägre nivåer än för bara ett år sedan.

I Europa genomförs nu de nödvändiga anpassningarna av produktionskapacitet och fasta kostnader till den lägre omsättningsnivån. I detta sammanhang är det viktigt att påpeka att varken produktutveckling eller marknadsåtgärder kommer att drabbas av de pågående åtstramningarna.

De nordamerikanska enheterna genomförde sina omställningsprogram till lägre volymer redan under fjolåret, varför innevarande år förväntas få en mer traditionell utveckling med ett starkare andra halvår.

Affärsområdets rörelsemarginal har på grund av omsättningsnedgången också reducerats men åtgärdsprogrammets målsättning är att förbättra denna under andra halvåret för att under 2025 kunna vara tillbaka på en genomsnittlig historisk nivå.

Affärsområdet NIBE Element genomgår också ett kostnadsreduceringsprogram, framför allt föranlett av den kraftiga nedgången inom värmepumpssegmentet liksom inom produkter till övrig byggindustri. Däremot fortsätter exempelvis elektrifieringen av fordon att ge oss nya tillväxtpotentialer. Detsamma gäller marknadssegmentet spårbunden trafik.

Glädjande är också att halvlederindustrin bedöms öka redan under andra halvåret samt att vindkraftindustrin ser ut att kunna komma tillbaka under 2025.

Att snabbt parera kostnaderna är en av affärsområdets paradgrenar men detta får aldrig gå ut över utvecklingskraften avseende nya produkter. Förmågan att kunna möta den krävande fordonsindustrins högt uppsatta mål med nya lösningar vad gäller elektrifieringen samt att matcha motsvarande utomordentligt höga krav från världens ledande utrustningstillverkare för halvlederindustrin är goda bevis på förmågan att skilja mellan vad som kan sparas på och vad som aldrig får sparas på.

Kostnadsanpassningsprogrammet kommer att successivt förbättra rörelsemarginalen under året, med målet att vara tillbaka på den målsatta rörelsemarginalnivån under 2025.

Investeringar för framtiden

Koncernens totala investeringar under kvartalet uppgick till 470 Mkr jämfört med fjolårets 1 341 Mkr. Av investeringarna avser 0 Mkr (702 Mkr) förvärv av verksamheter. Detta innebär att hela beloppet 470 Mkr (639) Mkr avser investeringar i de befintliga verksamheterna. Exklusive leasingkontrakt låg avskrivningstakten på 370 Mkr jämfört med 288 Mkr under fjolåret.

Av det under 2020 beslutade investeringsprogrammet om 10 miljarder kronor har huvuddelen, drygt 8 miljarder kronor, redan genomförts och resterande del kommer i huvudsak att slutföras under 2024/2025.

Utsikter för 2024

- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden när omställningen till ett fossilfritt samhälle är oåterkallelig.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvssidan.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med noggrann kostnads kontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Alla våra tre affärsområden har en god geografisk spridning, vilket gör oss mindre sårbara för lokala försvagningar av efterfrågan.
- Vår decentraliserade organisation, byggd på självständiga enheter, är väl beprövad och skapar förutsättningar för ökad motivation och flexibilitet.
- Effekterna av det försämrade säkerhetsläget i världen, ränteutvecklingen samt de volatila energipriserna är däremot svårbedömda.
- **Tidigare lydelse**
Vår bedömning är att årets två första kvartal och möjligen hela året kommer att ha en svagare utveckling. Bedömningen ska också ses emot utvecklingen under 2023, med ett mycket starkt första halvår och ett svagare andra.
- **Ny lydelse**
I likhet med tidigare bedömning kommer årets två inledande kvartal att vara svaga. Detta skall också ses emot den starka utvecklingen under motsvarande period 2023. Under andra halvåret bedöms en successiv förbättring av efterfrågan ske, bland annat mot bakgrund av att lagernivåerna i distributionsleden då förväntas normaliseras.
- Vår vana och våra erfarenheter trogna är vi optimistiska till vår långsiktiga utveckling även om läget i år är speciellt svårbedömt.

Markaryd den 16 maj 2024

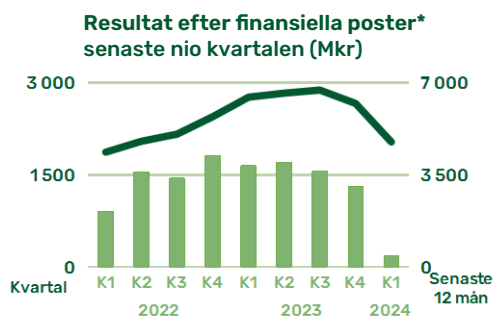
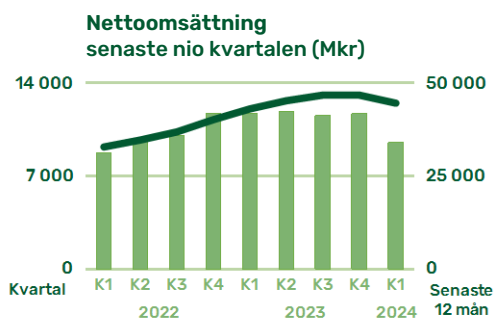
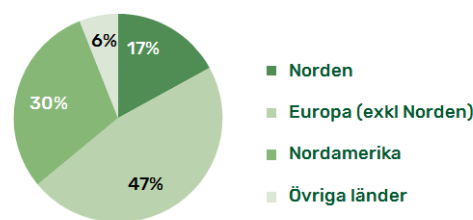
Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

NIBE Group

Nyckeltal		Kv 1 2024	Kv 1 2023	senaste 12 mån	Helår 2023
Nettoomsättning	Mkr	9 494	11 646	44 497	46 649
Tillväxt	%	-18,5	33,1	3,6	16,4
varav förvärvat	%	5,5	5,3	6,2	6,2
Rörelseresultat	Mkr	516 *	1 755	4 639	6 973
Rörelsemarginal	%	5,4 *	15,1	10,4	14,9
Resultat efter finansnetto	Mkr	184 *	1 654	3 766	6 331
Vinstmarginal	%	1,9 *	14,2	8,5	13,6
Soliditet	%	44,4	52,3	44,4	44,4
Avkastning på eget kapital	%	12,7 *	17,7	9,8	17,3

* Resultat och nyckeltal har beräknats exklusive jämförelsestörande poster

Omsättning per geografisk region



* exklusive jämförelsestörande poster

Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 9 494 Mkr (11 646 Mkr), vilket motsvarar en reduktion på -18,5%. Av den totala omsättningsminskningen på 2 152 Mkr var 645 Mkr förvärvat, vilket innebär att omsättningen organiskt minskat med 24%.

Resultat

Periodens resultat efter finansnetto, justerat för jämförelsestörande poster, uppgick till 184 Mkr, vilket innebär en resultatminskning på 88,9% jämfört med samma period 2023. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 1 654 Mkr. Finansiellt netto uppgick vid periodens slut till -332 Mkr, vilket är en försämring med 231 Mkr jämfört med samma period föregående år. Periodens resultat är belastat med förvärvskostnader på 3 Mkr (30 Mkr). Avkastningen på det egna kapitalet uppgick till 12,7% (17,7%).

Investeringar

Koncernen har under kvartalet investerat 470 Mkr (1 341 Mkr). Av investeringarna avser 0 Mkr (702 Mkr) förvärv av verksamheter. Kvartalets 470 Mkr (639 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maskiner och inventarier samt byggnader i befintliga verksamheter.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till -318 Mkr (1 419 Mkr). Kassaflödet efter förändring av

rörelsekapital uppgick till -259 Mkr (392 Mkr). Det målmedvetna arbetet med att reducera de höga lagernivåerna har börjat ge effekt och sammantaget är förändringen av rörelsekapitalet positiv. Räntebärande skulder uppgick vid periodens utgång till 23 323 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 22 771 Mkr. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid periodens utgång till 4 492 Mkr jämfört med 4 980 Mkr vid periodens ingång. Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 44,4%, att jämföras med 44,4% vid årets ingång och med 52,3% vid motsvarande tid ifjol.

Åtgärdsprogram

I samband med bokslutskommunikén den 16 februari informerades om ett åtgärdsprogram till en kostnad av cirka 900 Mkr, med målet att uppnå en årlig besparing om cirka 600 Mkr. Detta program uppgår nu efter noggrannare genomarbetning tre månader senare till 1 095 Mkr med en förväntad årlig besparing om cirka 750 Mkr.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncerngemensamma funktioner samt finansiering. Omsättningen uppgick under året till 21 Mkr (15 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på -349 Mkr (12 Mkr).

Affärsområdenas utveckling

Kvartalsdata

Resultaträkning koncernen	2024				2023			2022		
(Mkr)	Kv 1	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	
Nettoomsättning	9 494	11 646	11 833	11 514	11 656	8 749	9 656	9 999	11 667	
Rörelsekostnader	-10 073	-9 891	-9 986	-9 735	-10 064	-7 808	-8 087	-8 534	-9 779	
Rörelseresultat	-579	1 755	1 847	1 779	1 592	941	1 569	1 465	1 888	
Finansiellt netto	-332	-101	-146	-181	-214	-35	-22	-14	-117	
Resultat efter finansiella poster	-911	1 654	1 701	1 598	1 378	906	1 547	1 451	1 771	
Skatt	50	-380	-378	-378	-399	-226	-310	-343	-401	
Nettoresultat	-861	1 274	1 323	1 220	979	680	1 237	1 108	1 370	
Nettoomsättning affärsområden										
NIBE Climate Solutions	5 834	7 736	8 122	7 839	7 676	5 583	6 367	6 344	7 782	
NIBE Element	2 711	3 013	2 957	2 945	2 983	2 474	2 672	2 842	2 937	
NIBE Stoves	1 052	1 250	1 086	1 096	1 326	900	830	1 042	1 239	
Koncernelimineringar	-103	-353	-332	-366	-329	-208	-213	-229	-291	
Totalt koncernen	9 494	11 646	11 833	11 514	11 656	8 749	9 656	9 999	11 667	
Rörelseresultat affärsområden										
NIBE Climate Solutions	-462	1 353	1 538	1 484	1 221	612	1 204	1 022	1 500	
NIBE Element	-126	280	243	235	184	250	299	325	249	
NIBE Stoves	27	165	101	99	168	103	95	137	216	
Koncernelimineringar	-18	-43	-35	-39	19	-24	-29	-19	-77	
Totalt koncernen	-579	1 755	1 847	1 779	1 592	941	1 569	1 465	1 888	
Jämförelsestörande poster affärsområden										
NIBE Climate Solutions	-794									
NIBE Element	-263									
NIBE Stoves	-38									
Totalt koncernen	-1 095									
Justerat rörelseresultat affärsområden										
NIBE Climate Solutions	332									
NIBE Element	137									
NIBE Stoves	65									
Koncernelimineringar	-18									
Totalt koncernen	516									

Affärsområde NIBE Climate Solutions

Nyckeltal		Kv 1 2024	Kv 1 2023	senaste 12 mån	Helår 2023
Nettoomsättning	Mkr	5 834	7 736	29 472	31 373
Tillväxt	%	-24,6	38,6	4,4	20,3
varav förvärvat	%	7,3	3,5	6,7	5,9
Rörelseresultat	Mkr	332 *	1 353	3 781	5 596
Rörelsemarginal	%	5,7 *	17,5	12,8	17,8
Tillgångar	Mkr	47 165	34 535	47 165	46 664
Skulder	Mkr	5 903	6 543	5 903	6 588
Investeringar i anläggningstillg	Mkr	442	453	2 706	2 717
Avskrivningar	Mkr	310	229	1 134	1 053

* Resultat och nyckeltal har beräknats exklusive jämförelsestörande poster

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 5 834 Mkr att jämföras med 7 736 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsminskningen på 1 902 Mkr hänför sig 565 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska nedgången uppgick till 31,9%.

Rörelseresultatet justerat uppgick för perioden till 332 Mkr, att jämföras med 1 353 Mkr motsvarande period föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 5,7% jämfört med 17,5% föregående år.

Marknaden

Energieffektivisering och miljövänlig klimatisering av såväl större som mindre fastigheter finns fortsatt med på den internationella agendan. Globalt sett står uppvärmning av fastigheter för 40% av den globala energiförbrukningen och värmepumpar lyfts internationellt fram som det mest klimätvänliga och effektiva alternativet till att ersätta olje- och gaspannor. Den bakomliggande drivkraften att avveckla fossila bränslen i Europa är EUs "Green Deal" men den politiska obeslutsamheten i flera länder påverkar kortsiktigt viljan att stå fast vid och skärpa kraven på att fasa ut fossila bränslen för att uppnå klimatmålen. I Nordamerika pågår däremot ett kraftfullt omställningsprogram som går under namnet "Inflation Reduction Act".

Det finns fortsatt ett stort internationellt intresse för värmepumpar. Samtidigt påverkar en orolig omvärldssituation, försämrat konjunkturläge och höga räntor konsumtionsutrymmet och därmed den kortsiktiga efterfrågan på flera marknader, framför allt i Europa. Rådande låga priser på gas och olja i förhållande till oproportionerligt höga priser på el har också en negativ påverkan på konsumenternas incitament till omställning till fossilfria alternativ.

Den politiska otydligheten i flera europeiska länder avseende en nödvändig och uthållig bidragsutformning har sedan i fjol bidragit till en, som vi bedömer, betydande uppbromsning i efterfrågan. Den kraftiga ranteuppgången har dessutom minskat såväl konsumtionsutrymme som nyproduktion av bostäder. Nedgången i efterfrågan är mycket påtaglig i jämförelse med den mycket kraftiga uppgången under 2022 och första halvåret 2023. Det är i detta sammanhang viktigt att påpeka att omsättningen under de två första kvartalen 2023 var exceptionellt god.

Det har också visat sig att av det stora antalet värmepumpar som tillverkades under föregående år, har ett betydande antal fortfarande inte installerats utan produkterna är istället lagerförda i distributionsleden hos grossister och installatörer. Denna oönskat stora lagerbehållning i flera led har lett till att orderingången hos tillverkarna är synnerligen svag och bidrar till ytterligare uppbromsning av tillverkarnas produktionsnivåer. I tillverkarledet har, som en konsekvens av detta, den europeiska värmepumpsmarknaden näst intill halverats under första kvartalet. Installationer av värmepumpar sker dock fortlöpande på alla marknader, vilket gradvis reducerar lagernivåerna i distributionsleden och samtidigt visar att det finns en sund, om ändå för låg, underliggande efterfrågan på värmepumpar.

Vår bedömning är fortsatt att det kommer att ske en långsiktig volymtillväxt för värmepumpar på den europeiska marknaden men sannolikt inte riktigt i den euforiska takt som branschen tidigare förutspått.

Den nordamerikanska marknaden uppvisar en fortsatt stabil utveckling vad gäller värmepumpar, vilket vi bedömer är en kombination av en genuin vilja från slutkonsumenternas sida att ställa om samt ett robust och långsiktigt motivationsprogram från politiskt håll.

Flera av de marknader i östra Europa där vi är representerade med både egen tillverkning av varmvattenberedare och försäljning av värmepumpar, fortsätter att med stor medvetenhet ställa om till fossilfria alternativ som värmepumpar. Vi gör därför bedömningen att efterfrågan kommer att uppvisa en mer positiv utveckling när lagerjusteringarna väl är genomförda.

Tillväxten på den svenska hemmamarknaden för värmepumpar har avtagit till följd av en kraftig avmattning av nybyggnationen av småhus från en redan låg nivå. Efterfrågan på utbytesmarknaden är fortsatt god men har till stor del tillgodosetts av lagerhållna produkter i distributörsledet. Vår starka marknadsposition inom båda segmenten ger oss en god följsamhet till marknadsförändringarna.

Verksamheten

Vi har under första kvartalet arbetat intensivt med att planera för genomförandet av det Åtgärdsprogram som aviserades i samband med bokslutskommunikén i mitten av februari. Planer på omedelbara åtgärder har lagts fast och även börjat realiserats i samtliga bolag för att effektivisera organisationen och minska omkostnader på både kort och lång sikt. Information om neddragningar i form av reducering av personal har ägt rum under kvartalet och dessa kommer att genomföras främst inom de europeiska bolagen där den kraftigt försvagade efterfrågan varit mest påtaglig. Åtgärderna kommer att ha störst påverkan på de tillverkande bolagen som målmedvetet nu genomför nödvändiga åtgärder för att anpassa sin tillverkning av värmepumpar och varmvattenberedare till den rådande svaga efterfrågan men också beaktande den omfattande lagerhållningen i distributionsleden. Ett arbete pågår också med att ytterligare stärka samarbetet mellan bolagen både inom affärsområdet och koncernen för att realisera ytterligare synergier.

Parallellt med genomförandet av åtgärdsprogrammet har det varit ett fortsatt fokus på produktutveckling eftersom offensiv produktutveckling av nya prestandastarka produkter är en av grundförutsättningarna för framtida expansion. Omställningen till produkter som nyttjar naturliga köldmedier är högaktuellt såväl i Europa som i Nordamerika. Vi ligger i framkant och har redan lanserat produkter i Europa med det naturliga köldmediet R290, vilket innebär att vi föregår de krav som EU ställer. I Nordamerika, där liknande regelverk påskyndar omställningen till naturliga köldmedier, har våra bolag också intensivt arbetat med produktutveckling och står väl rustade inför omställningen.

Premiärvisning av NIBE Flow

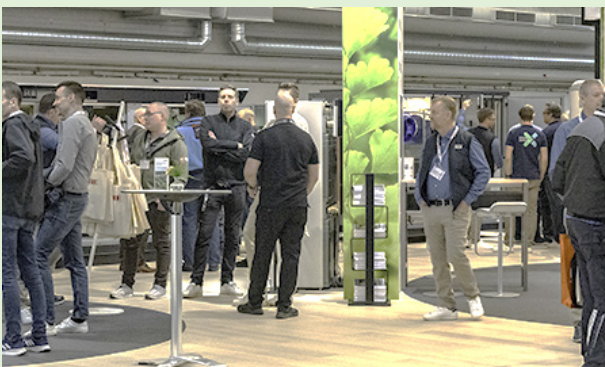
Vi har en lång tradition av att medverka på Nordbygg, den här gången kunde vi visa upp utvecklingen av marknadens sannolikt starkaste och mest kompletta sortiment för ett hållbart inomhusklimat. Bland annat introducerades NIBE Flow som är en serie mycket väl genomtänkta ventilationsaggregat för större fastigheter.



Vår premiärvisning av NIBE Flow skapade högt tryck i monter och höll vår personal sysselsatt under hela mässveckan.



Stefan Oliv, produktchef Sverige, demonstrerar ett av våra nya tillbehör som möjliggör passiv kyla för bergvärmepumpar.



Många besökare samlades runt våra produkter för att ta del av våra systemlösningar med fokus på energieffektivisering.



NIBE Flow premiärvisades under svenska mässan Nordbygg i Stockholm. Konceptet fick stort genomslag och blev årets största nyhet enligt många på plats. NIBE erbjuder nu en helhetslösning för större fastigheter, vilket möjliggör optimal och fossilfri energieffektivisering samtidigt som energiomställningen underlättas.



Ett av många samtal med Marie Sundh, som är ansvarig för helaventilations sortimentets framtagande och vår fastighetssäljare Richard Claar där de berättar om vår nyhet NIBE Flow.

Produktutbudet utökas kontinuerligt och på vår hemmamarknad Sverige kommer vi successivt att bli en komplett leverantör av helhetslösningar för fastighetsklimatisering när sortimentet nu kompletterats med en helt ny serie ventilationsaggregat för större fastigheter. Sortimentet visades för första gången på Nordbyggmässan i Stockholm i slutet av april och mottogs med stor entusiasm av marknaden.

Vi fortsätter att genomföra marknadssatsningar internationellt och förespråkar värmepumpens förmåga att såväl spara energi som värna miljön. Vi var väl representerade med flera varumärken på Nordamerikas största branschmessa, AHR, som i år gick av stapeln i Chicago i januari, där både våra nylanseringar och befintliga avancerade produkter väckte stort intresse. Vårt senaste förvärv, holländska Climate for Life (CFL), är nu fullt integrerat i verksamheten och vi ser intressanta framtida expansionsmöjligheter i Europa med hjälp av nytillkomna produkter och affärsmodeller.

Vi är fortsatt helt övertygade om att värmepumpar är det mest energieffektiva och klimatvänliga alternativet för klimatisering av fastigheter och vi ser en avsevärd långsiktig volymtillväxt för värmepumpar, drivet av en helt nödvändig omställning till fossilfri klimatisering. Vårt ambitiösa investeringsprogram är i stort genomfört, undantaget viss maskinutrustning.

Som vi förutspått har lönsamheten påverkats mycket kraftigt av den stora och något oväntade tillbakagången i efterfrågan. På grund av den snabba volymnedgången har vi inte hunnit anpassa organisationen till rådande situation samtidigt som vi genomfört stora framtidssatsningar för att möta ytterligare långsiktig tillväxt. Efter genomförandet av åtgärdsprogrammet är det dock vår klara ambition att kunna återgå till vår tidigare stabilt goda lönsamhetsnivå.

Affärsområde NIBE Stoves

Nyckeltal		Kv 1 2024	Kv 1 2023	senaste 12 mån	Helår 2023
Nettoomsättning	Mkr	1 052	1 250	4 560	4 758
Tillväxt	%	-15,8	39,0	4,6	18,6
varav förvärvad	%	1,9	21,5	11,1	16,3
Rörelseresultat	Mkr	65 *	165	395	533
Rörelsemarginal	%	6,2 *	13,2	8,7	11,2
Tillgångar	Mkr	7 030	6 143	7 030	6 897
Skulder	Mkr	768	1 158	768	817
Investeringar i anläggningstillg	Mkr	78	53	307	282
Avskrivningar	Mkr	56	44	212	200

* Resultat och nyckeltal har beräknats exklusive jämförelsestörande poster

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 1 052 Mkr att jämföras med 1 250 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsminskningen på 198 Mkr hänför sig 24 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska nedgången uppgick till 17,7%.

Rörelseresultatet justerat uppgick för perioden till 65 Mkr, att jämföras med 165 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 6,2%, att jämföra med 13,2% föregående år.

Marknaden

Efterfrågan på brasvärmeprodukter har fortsatt att minska under inledningen av året. Nedgången, som inleddes redan under andra halvåret i fjol, har bidragit till att lagernivåerna i återförsäljarledet inte kunnat reduceras i önskvärd omfattning utan är fortsatt för höga. Mönstret är detsamma på alla marknader och i princip också för de olika produkttyperna med några få undantag. Detta är tyvärr en fullt förståelig konsekvens av flera år med exceptionellt hög efterfrågan och stora leveransproblem i branschen. Ett minskat konsumtionsutrymme och en minskad nyproduktion av bostäder till följd av det höga ränteläget förstärker nedgången ytterligare samtidigt som lägre och stabilare energipriser inte heller gynnar efterfrågan på brasvärmeprodukter.

Efterfrågan i Skandinavien har minskat och svagast utveckling uppvisar den norska marknaden, vilket främst kan förklaras av en kraftig inbromsning i nyproduktionen av bostäder och fritidshus. I Sverige är intresset stort att investera i en brasvärmeprodukt i nybyggda hus men då nybyggnationen av småhus ligger på en historiskt låg nivå påverkas efterfrågan negativt.

Under förra året ökade efterfrågan på vedeldade produkter kraftigt i Tyskland men trenden har vänt tydligt nedåt under inledningen av året. Låga energipriser och många osålda produkter i lager hos återförsäljarna är huvudledningarna till den lägre försäljningen.



På den årliga nordamerikanska branschmässan för eldstäder och barbecue-produkter, som i år var förlagd till Nashville, Tennessee, var vi representerade med alla våra tre varumärken i Nordamerika; Regency, Pacific Energy och Valor.

I Storbritannien har efterfrågan på gaseldade produkter ökat under första kvartalet och är på väg att återigen bli den dominerande produkt-kategorin på marknaden. Efterfrågan på vedeldade produkter har minskat kraftigt jämfört första kvartalet i fjol då den låg på en rekordnivå. Efterfrågeutvecklingen på elektriska kaminer är relativt stabil.

I Frankrike har den kraftiga mixförskjutningen i efterfrågan från pellets-kaminer till vedeldade produkter fortsatt under inledningen av året. Den totala marknaden bedöms ha minskat under första kvartalet och lagernivåerna bland återförsäljarna är fortsatt höga, framför allt vad gäller pelletsprodukter.

Efter en mycket svag efterfrågeutveckling i Nordamerika under fjolåret bedöms nedgången ha planat ut under inledningen av året. Konjunkturen är generellt sett bättre än i Europa och lagernivåerna är på väg att normaliseras. Efterfrågan på gaseldade produkter har kommit tillbaka och trenden med klart ökat intresse för elektriska kaminer håller i sig.

Verksamheten

I några av affärsområdets europeiska verksamheter har vi haft en viss överskjutande orderstock från förra året varför produktionstakten legat på en förhållandevis hög nivå i början på året. Denna har sedan successivt anpassats till den lägre efterfrågan. En anpassning av produktionskapaciteten sker för närvarande i alla våra europeiska enheter med varierande personalneddragningar som följd.

I Nordamerika anpassades produktionskapaciteten till den lägre efterfrågan redan i fjol och produktionsplanerna följer numera det normala säsongsmonstret, innebärande en högre försäljning under hösten.

Med förvärvet av portugisiska Solzaima har vi förutom ett mycket brett produktprogram fått tillgång till ytterligare en rationell produktionsanläggning med fördelaktigt kostnadsläge, vilket ger oss möjlighet till stora kostnadssynergier och ett ökat förädlingsvärde.

Rörelsemarginalen under första kvartalet har minskat och börjar närma sig de historiska nivåer vi legat på före pandemins utbrott. Traditionellt sett är intjäningen lägre under första halvåret för att vända upp igen under högsäsongen som infaller under andra halvåret. För att möta den lägre efterfrågan har åtgärder inletts för att minska den fasta kostnadsmassan, vilket främst kommer att ge effekt under andra halvåret. Ett viktigt klagörande är emellertid att vi inte kommer att göra avkall på våra långsiktiga satsningar inom marknad och produktutveckling eftersom dessa krävs för att kunna realisera vår långsiktiga tillväxtambition.

Affärsområde NIBE Element

Nyckeltal		Kv 1 2024	Kv 1 2023	senaste 12 mån	Helår 2023
Nettoomsättning	Mkr	2 711	3 013	11 597	11 898
Tillväxt	%	-10,0	21,8	1,2	8,9
varav förvärvad	%	1,9	3,0	2,3	2,6
Rörelseresultat	Mkr	137 *	280	537	942
Rörelsemarginal	%	5,1 *	9,3	4,6	7,9
Tillgångar	Mkr	15 676	14 419	15 676	14 995
Skulder	Mkr	2 986	2 485	2 986	2 667
Investeringar i anläggningstillg	Mkr	134	131	889	886
Avskrivningar	Mkr	137	118	539	520

* Resultat och nyckeltal har beräknats exklusive jämförelsestörande poster

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 2 711 Mkr att jämföras med 3 013 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsminskningen på 302 Mkr hänför sig 57 Mkr till förvärv, vilket innebär att omsättningen organiskt minskat med 11,9%.

Rörelseresultatet justerat uppgick för perioden till 137,2 Mkr, att jämföras med 280 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 5,1% jämfört med 9,3% föregående år.

Marknaden

Efterfrågan har varit stabil inom flertalet av affärsområdets marknadssegment under inledningen av året. Det har dock varit stora variationer mellan de olika segmenten, vilket ställer krav på stor flexibilitet och handlingsberedskap samt anpassning av verksamheten.

Vi kan konstatera att den kraftigt vikande efterfrågan i de segment som är kopplade till byggindustrin fortsatt även under inledningen av innevarande år. Efter en mycket kraftig expansion under de senaste åren är tappet till kunderna inom värmepumpsindustrin störst men nedgången berör även övriga produkter som är beroende av byggnationen, exempelvis konvektorer och vitvaror. Anledningen är både en minskad efterfrågan hos slutkunderna i en svagare konjunktur och en reduktion av för stora lager av både komponenter och färdiga produkter i flera led i distributionskedjan. Det är mycket svårt att bedöma när en återhämtning i marknaden kan ske men i första steget förväntas lagerreduktionerna hos kunderna upphöra när de anpassat sina lager till gällande efterfråganivå.

Ambitionen att minska de skadliga CO₂-utsläppen innebär att antalet industriprojekt som baseras på elektrisk uppvärmning stadigt ökar. Även behovet av olika lösningar för energilagring ökar. Flertalet av dessa lösningar innehåller någon form av elektrisk uppvärmning och styrning, vilket passar oss bra eftersom vi är väl etablerade inom detta segment.

Vindkraftsindustrin har fortsatt en svag utveckling, till stor del beroende på försenade tillståndsprocesser. Bedömningen i branschen är dock att denna marknad kommer att förbättras betydligt under nästa år.

Elektrifieringen av fordon ger nya affärsmöjligheter för oss, både vad gäller personbilar och kommersiella fordon. Vi bedriver ett antal utvecklingsprojekt tillsammans med stora internationella kunder och ett antal produkter kommer att gå i serieproduktion redan under detta året. Projekten berör flera av våra produktområden och produktionsanläggningar. Även inom järnvägssektorn har efterfrågan en god utveckling, vilket gäller såväl infrastruktur som uppvärmning av själva järnvägsfordonen.

Halvledarsegmentet har haft en svag efterfrågan sedan USA införde handelsrestriktioner avseende export av avancerad teknik till Kina i slutet av 2022. För att minska beroendet av Asien inom detta viktiga teknikområde genomförs för närvarande stora investeringar i utbyggnaden av halvledarindustrin i såväl Nordamerika som Europa, vilket kommer att öka efterfrågan på våra komponenter och system. Halvledarindustrin har även historiskt haft en cyklisk efterfrågeutveckling och bedömningen är att efterfrågan kommer att återhämta sig under andra halvåret, bland annat driven av nya applikationer inom AI. Vi kommer också att lansera ett flertal nya produkter inom halvledarsegmentet.

Verksamheten

För att möta den förväntade ökade efterfrågan inom de segment som bedöms få en stark organisk tillväxt de närmaste åren har vi ökat produktionskapaciteten i de aktuella enheterna, både vad gäller nyanställningar och kapacitetsinvesteringar. Samtidigt har den snabba och kraftiga nedgången i efterfrågan inom både byggindustrin och halvledarindustrin kortsiktigt inneburit ökade kostnader för överkapacitet.

Det kraftfulla åtgärdsprogram som initierades tidigare i år berör i hög grad även detta affärsområde. Vi har inlett åtgärder för att kortsiktigt anpassa oss till rådande situation och effektiviserar samtidigt hela organisationen. Som underleverantör måste vi samtidigt vara beredda på att snabbt kunna öka kapaciteten igen när efterfrågan kommer tillbaka. Ett program för att minska lagerbindningen har också inletts med målsättningen att återgå till de lageromsättningsnivåer som rådde före perioden av de stora leveranssvårigheterna som förorsakades av pandemin och Rysslands invasion av Ukraina.

Valutautvecklingen är fortsatt turbulent och påverkar prisbildning och konkurrenskraft i betydande omfattning. Vår internationella närvaro och våra produktionsenheter i olika valutaområden ger oss en klar fördel i denna situation. Generellt råder det fortsatt brist på arbetskraft i många av de länder där vi har produktionsenheter.

Trots anpassningar till rådande efterfrågan och god kostnadskontroll i respektive verksamhet har rörelsemarginalen reducerats på grund av den lägre omsättningen. Målsättningen är att vi med vårt åtgärdsprogram återigen ska kunna ta oss tillbaka till vår målsatta rörelsemarginalnivå på 10%.



Med ett stort antal internationella aktörer inom fordonslektrifiering pågår ett flertal utvecklingsprojekt. Flera av dem kommer redan under detta år att gå i serieproduktion.

Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen				Moderbolaget	
	jan-mar 2024	jan-mar 2023	senaste 12 mån	Helår 2023	jan-mar 2024	jan-mar 2023
Nettoomsättning	9 494	11 646	44 497	46 649	21	15
Kostnad för sålda varor	-7 789	-7 748	-31 067	-31 026	0	0
Bruttoresultat	1 705	3 898	13 430	15 623	21	15
Försäljningskostnader	-1 484	-1 505	-5 995	-6 016	0	0
Administrationskostnader	-923	-777	-3 604	-3 458	-41	-62
Övriga intäkter	123	139	808	824	0	0
Rörelseresultat	-579	1 755	4 639	6 973	-20	-47
Finansiellt netto	-332	-101	-873	-642	-329	59
Resultat efter finansiellt netto	-911	1 654	3 766	6 331	-349	12
Skatt	50	-380	-1 105	-1 535	4	0
Nettoresultat	-861	1 274	2 661	4 796	-345	12
Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-857	1 270	2 658	4 785	-345	12
Nettoresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-4	4	3	11	0	0
Nettoresultat	-861	1 274	2 661	4 796	-345	12
Planenliga avskrivningar ingår med	503	391	1 884	1 772	0	0
Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor	-0,42	0,63	1,32	2,37	0	0

Rapport över totalresultat

Nettoresultat	-861	1 274	2 661	4 796	-345	12
Övrigt totalresultat						
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen						
Aktuariella vinster & förluster i pensionsplaner	0	0	-79	-79	0	0
Skatt	0	0	10	10	0	0
	0	0	-69	-69	0	0
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen						
Kassaflödessäkringar	-8	-1	36	43	0	0
Säkring av nettoinvestering	-198	-21	17	194	0	0
Valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter	1 737	92	214	-1 431	0	0
Skatt	-45	18	-48	15	0	0
	1 486	88	219	-1 179	0	0
Summa övrigt totalresultat	1 486	88	150	-1 248	0	0
Summa totalresultat	625	1 362	2 811	3 548	-345	12
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	629	1 358	2 806	3 535	-345	12
Totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-4	4	5	13	0	0
Summa totalresultat	625	1 362	2 811	3 548	-345	12

Balansräkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen			Moderbolaget		
	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	31 997	23 082	31 014	0	0	0
Materiella anläggningstillgångar	12 145	9 002	11 568	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	1 500	1 051	1 324	25 529	18 420	25 675
Summa anläggningstillgångar	45 642	33 135	43 906	25 529	18 420	25 675
Varulager	12 847	11 334	13 227	0	0	0
Kortfristiga fordringar	7 049	7 546	6 688	118	120	148
Kortfristiga placeringar	398	191	527	0	0	0
Kassa och bank	3 443	3 854	3 756	0	0	0
Summa omsättningstillgångar	23 737	22 925	24 198	118	120	148
Summa tillgångar	69 379	56 060	68 104	25 647	18 540	25 823
Eget kapital	30 831	29 335	30 207	9 004	9 839	9 350
Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	5 778	6 201	5 410	1 002	1 520	968
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	17 185	7 091	16 922	11 667	4 251	11 566
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	9 448	8 823	9 716	2 524	80	1 239
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	6 137	4 610	5 849	1 450	2 850	2 700
Summa eget kapital och skulder	69 379	56 060	68 104	25 647	18 540	25 823

Nyckeltal

		jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Tillväxt	%	-18,5	33,1	16,4
Rörelseresultat	Mkr	-579	1 755	6 973
Rörelseresultat exkl jämförelsestörande poster	Mkr	516	-	-
Rörelsemarginal	%	-6,1	15,1	14,9
Rörelsemarginal exkl jämförelsestörande poster	%	5,4	-	-
Vinstmarginal	%	-9,6	14,2	13,6
Vinstmarginal exkl jämförelsestörande poster	%	1,9	-	-
Investeringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	Mkr	470	1 341	13 038
Disponibla likvida medel	Mkr	4 492	4 543	4 979
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning	%	32,1	32,8	31,0
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning	%	23,5	23,4	21,9
Räntebärande skulder/Eget kapital	%	75,6	39,9	75,4
Soliditet	%	44,4	52,3	44,4
Avkastning på sysselsatt kapital	%	9,7	17,7	16,1
Avkastning på sysselsatt kapital exkl jämförelsestörande poster	%	11,7	-	-
Avkastning på eget kapital	%	9,8	17,7	17,3
Avkastning på eget kapital exkl jämförelsestörande poster	%	12,7	-	-
Nettoskuld / EBITDA	ggr	2,9	0,9	2,1
Nettoskuld / EBITDA exkl jämförelsestörande poster	ggr	2,5	-	-
Räntetäckningsgrad	ggr	-0,9	10,9	6,7
Räntetäckningsgrad exkl jämförelsestörande poster	ggr	1,4	-	-

Data per aktie

		jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Nettovinst per aktie (total 2.016.066.488 aktier)	kr	-0,42	0,63	2,37
Nettovinst per aktie exklusive jämförelsestörande poster	kr	0,02	-	-
Eget kapital per aktie	kr	15,27	14,53	14,96
Balansdagens börskurs	kr	52,56	117,80	70,80

Omsättning per geografisk region

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Norden	1 163	333	209	-57	1 648
Europa (exkl Norden)	3 030	925	491	-33	4 413
Nordamerika	1 496	1 034	329	-12	2 847
Övriga länder	145	419	23	-1	586
Summa	5 834	2 711	1 052	-103	9 494

Tidpunkt för redovisning av omsättning

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Leveranser som intäktsförts vid en enda tidpunkt	5 722	2 711	1 052	-103	9 382
Leveranser som intäktsförts successivt	112	0	0	0	112
Summa	5 834	2 711	1 052	-103	9 494

SERVICEAVTAL

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna ettåriga serviceavtal som innebär att NIBE åtar sig att utföra underhållsservice och åtgärda vissa fel som inte omfattas av lämnad garanti. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna årsvis i förskott varför förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 12-månadersperiod.

AVTAL OM FÖRLÄNGDA GARANTIER

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna avtal om garantitider som överstiger de som tillhandahålls som standard. Vilken garantitid som är standard beror på både typ av produkt och vilken marknad det är fråga om. De avtal som har längst varaktighet löper ut inom sex år. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna i samband med varuleverans. Förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 6-årsperiod.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

(Mkr)	31 mars 2024	31 mars 2023	31 dec 2023
Kortfristiga fordringar			
Valutaterminer	38	3	45
Råvaruterminer	0	0	0
Summa	38	3	45
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande			
Valutaterminer	0	0	0
Råvaruterminer	-1	2	1
Summa	-1	2	1
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande			
Räntederivat	-20	0	46
Summa	-20	0	46

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredovisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2023. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2023.

Kassaflödesanalys i sammandrag

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Kassaflöde från löpande verksamhet	-318	1 419	6 473
Förändring av rörelsekapital	59	-1 027	-3 893
Investeringsverksamhet	-470	-1 066	-12 604
Finansieringsverksamhet	126	-105	9 602
Kursdifferens i likvida medel	161	7	-112
Förändring av likvida medel	-442	-772	-534

Förändring i eget kapital i sammandrag

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Ingående eget kapital	30 207	27 973	27 973
Utdelning till aktieägare	0	0	-1 310
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	-1	0	-4
Förändring av innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0
Periodens totalresultat	625	1 362	3 548
Utgående eget kapital	30 831	29 335	30 207

Kompletterande nyckeltal

Rörelsemarginal exkl jämförelsestörande poster

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Rörelseresultat	-579	1 755	6 973
Jämförelsestörande poster	1 095	-	-
Rörelseresultat exkl jämförelsestörande poster	516	1 755	6 973
Nettoomsättning	9 494	11 646	46 649
Rörelsemarginal exkl jämförelsestörande poster, %	5,4	15,1	14,9

Vinstmarginal exkl jämförelsestörande poster

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Resultat efter finansiellt netto	-911	1 654	6 331
Jämförelsestörande poster	1 095	-	-
Resultat exkl jämförelsestörande poster	184	1 654	6 331
Nettoomsättning	9 494	11 646	46 649
Vinstmarginal exkl jämförelsestörande poster, %	1,9	14,2	13,6

Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Anskaffning av anläggningstillgångar	476	1 350	13 100
Avyttring av anläggningstillgångar	-6	-9	-62
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	470	1 341	13 038

Disponibla likvida medel

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Kassa och bank	3 443	3 854	3 756
Kortfristiga placeringar	398	191	527
Outnyttjade checkkrediter	651	498	696
Disponibla likvida medel	4 492	4 543	4 979

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Summa omsättnings-tillgångar	23 737	22 925	24 198
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	-9 448	-8 823	-9 716
Rörelsekapital inklusive kassa och bank	14 289	14 102	14 482
Nettoomsättning senaste 12 mån	44 497	42 968	46 649
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	32,1	32,8	31,0

Kompletterande nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och av investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning med hjälp av beräkningar som inte direkt kan härledas ur de finansiella rapporterna. De kompletterande nyckeltal som redovisas i denna rapport kan skilja sig till beräkningssättet från liknande mått som används av andra bolag.

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Varulager	12 847	11 334	13 227
Kortfristiga fordringar	7 049	7 546	6 688
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	-9 448	-8 823	-9 716
Rörelsekapital exklusive kassa och bank	10 448	10 057	10 199
Nettoomsättning senaste 12 mån	44 497	42 968	46 649
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	23,5	23,4	21,9

Avkastning på sysselsatt kapital

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	3 766	6 423	6 331
Finansiella kostnader senaste 12 mån	1 418	708	1 103
Resultat före finansiella kostnader	5 184	7 131	7 434
Jämförelsestörande poster	1 095	-	-
Resultat exkl. jämförelsestörande poster	6 279	7 131	7 434
Sysselsatt kapital vid periodens ingång	52 979	39 330	39 330
Sysselsatt kapital vid periodens utgång	54 153	41 037	52 979
Genomsnittligt sysselsatt kapital	53 566	40 184	46 155
Avkastning på sysselsatt kapital, %	9,7	17,7	16,1
Avkastning exkl jämförelsestörande poster, %	11,7	17,7	16,1

Avkastning på eget kapital

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	3 766	6 423	6 331
Schablonskatt, %	20,6	20,6	20,6
Resultat efter finansiellt netto efter skatt	2 990	5 100	5 027
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	2 987	5 070	5 016
Eget kapital vid periodens ingång	30 160	27 935	27 935
Eget kapital vid periodens utgång	30 788	29 293	30 160
Genomsnittligt eget kapital	30 474	28 615	29 048
Avkastning på eget kapital, %	9,8	17,7	17,3

Avkastning på eget kapital exkl jämförelsestörande poster

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	3 766	6 423	6 331
Jämförelsestörande poster	1 095	-	-
Resultat exkl jämförelsestörande poster	4 861	6 423	6 331
Schablonskatt, %	20,6	20,6	20,6
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	3 860	5 100	5 027
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	3 857	5 070	5 016
Eget kapital vid periodens ingång	30 160	27 935	27 935
Eget kapital vid periodens utgång	30 788	29 293	30 160
Genomsnittligt eget kapital	30 474	28 615	29 048
Avkastning på eget kapital exkl jämförelsestörande poster, %	12,7	17,7	17,3

Nettoskuld/EBITDA

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	17 185	7 091	16 922
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	6 137	4 610	5 849
Kassa och bank	-3 443	-3 854	-3 756
Kortfristiga placeringar	-398	-191	-527
Nettoskuld	19 481	7 656	18 488
Rörelseresultat senaste 12 mån	4 639	6 677	6 973
Av- och nedskrivningar senaste 12 mån	2 168	1 561	1 824
EBITDA	6 807	8 238	8 797
Jämförelsestörande poster	1 095	-	-
EBITDA exkl. jämförelsestörande poster	7 902	8 238	8 797
Nettoskuld/EBITDA, ggr	2,9	0,9	2,1
Nettoskuld/EBITDA exkl jämförelsestörande poster, ggr	2,5	0,9	2,1

Räntetäckningsgrad

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Resultat efter finansiellt netto	-911	1 654	6 331
Finansiella kostnader	483	167	1 103
Resultat före finansiella kostnader	-428	1 821	7 434
Jämförelsestörande poster	1 095	-	-
Resultat exkl. jämförelsestörande poster	667	1 821	7 434
Räntetäckningsgrad, ggr	-0,9	10,9	6,7
Räntetäckningsgrad exkl jämförelsestörande poster, ggr	1,4	10,9	6,7

Nettovinst per aktie exkl jämförelsestörande poster

(Mkr)	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023
Nettovinst hänförlig till moderbolagets aktieägare	-857	1 270	4 785
Jämförelsestörande poster	895	-	-
Nettovinst exkl jämförelsestörande poster	38,0	1 270	4 785
Nettovinst per aktie exkl jämförelsestörande poster	0,02	0,63	2,37

Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers delårsrapport för första kvartalet 2024 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Upplysningar enligt IAS 34 16A fram-kommer förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande notuplysningar även i övriga delar av delårsrapporten.

För koncernen har samma redovisningsprinciper tillämpats som beskrivs på sidorna 96-135 i årsredovisningen för 2023.

Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i följ och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 97 i årsredovisningen för 2023.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är som sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2023 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Uppgifterna i denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer. För övrig information om definitioner hänvisas till årsredovisningen för år 2023.

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Markaryd den 16 maj 2024

Hans Linnarson
Styrelseordförande

Eva Karlsson
Styrelseledamot

Jenny Larsson
Styrelseledamot

Gerteric Lindquist
Verkställande direktör

Anders Pålsson
Styrelseledamot

Eva Thunholm
Styrelseledamot

NIBE Aktien

NIBEs B-aktie är noterad på NASDAQ Nordic, Large Cap-listan i Stockholm samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 31 mars 2024 var 52,56 kr.

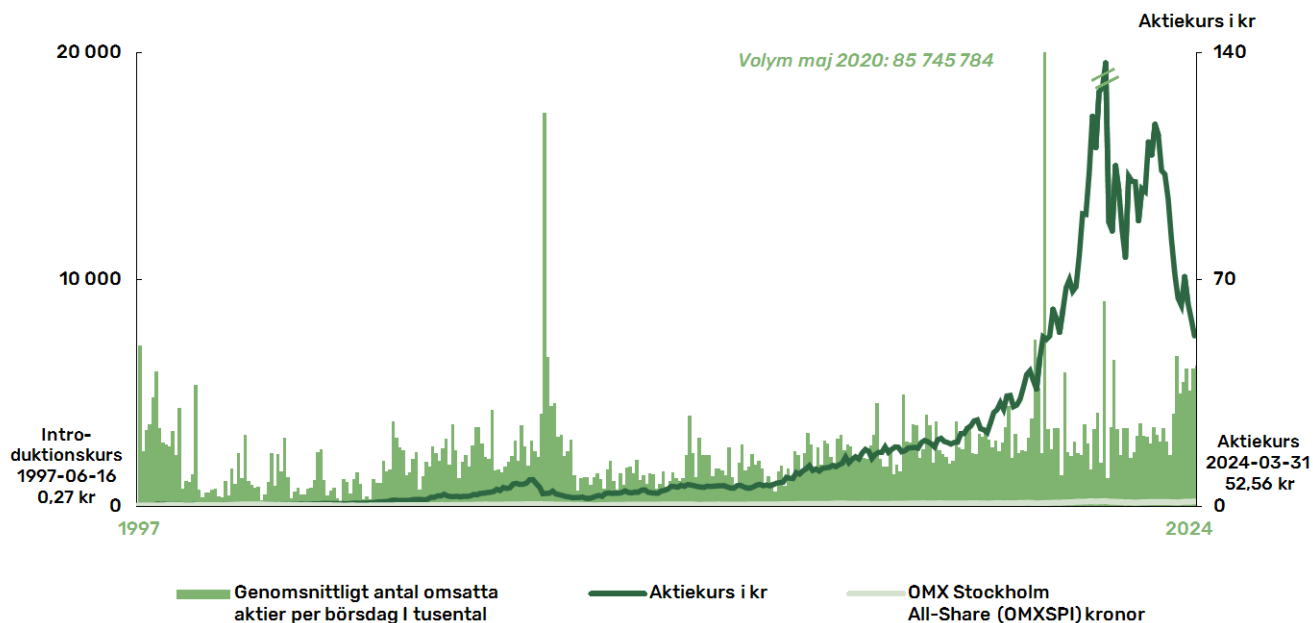
Under årets första tre månader gick NIBEs aktiekurs ner med 25,8% från 70,80 kronor till 52,56 kronor. OMX Stockholm PI (OMXSPI) gick under samma period upp med 6,6%, och OMX Stockholm 30 (OMXS30) med 5,1%.

Vid utgången av mars 2024 uppgick NIBEs börsvärde till 105 964 Mkr, baserat på senaste betalkurs.

Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 364 224 645 vilket motsvarar en omsättningshastighet på 72,3% under första kvartalet 2024.

Samtliga tal har räknats om med hänsyn till split 4:1 genomförda 2003, 2006, 2016 och i maj 2021 samt utspädningseffekten av företrädesemissionen i oktober 2016.

Antal omsatta aktier per börsdag i tusental



Informationen i denna delårsrapport är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades till media för offentliggörande den 16 maj, 2024 kl 08.00.

Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se



NIBE Group

- en internationell koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en internationell koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljövänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för mer än 70 år sedan, har NIBE vuxit till ett internationellt företag med 22 500 (21 300) medeltal anställda och närvaro i hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och strategiska förvärv. Tillsammans har detta åstadkommit en målinriktad och kraftig tillväxt som 2023 genererade en omsättning på närmare 47 (40) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Nordic, Large Cap med en sekundärnotering på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

NIBE

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD
Tel 0433-27 30 00
www.nibe.com
Org-nr: 55 63 74 - 8309