

# Rapport Financier Semestriel

## EVS semestre clôturé au 30 juin 2024





## Information réglementée et privilégiée

Publié le 13 août 2024 à 18h30 CEST après la fermeture des marchés.

# Table des Matières

<b>RAPPORT DE GESTION INTÉRIMAIRE</b> .....	<b>3</b>
LES RÉSULTATS SEMESTRIELS CONFIRMENT L'AMBITION DE CROISSANCE RENTABLE POUR 2024 .....	3
FAITS MARQUANTS DE LA PERFORMANCE FINANCIÈRE DU PREMIER SEMESTRE .....	3
PERSPECTIVES .....	3
CHIFFRES CLÉS .....	4
COMMENTAIRES .....	4
TECHNOLOGIE .....	5
SUJETS CORPORATE .....	6
CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1ER SEMESTRE .....	6
BÉNÉFICE DU 1ER SEMESTRE .....	7
EVOLUTION DU PERSONNEL .....	7
BILAN ET ÉTAT DES FLUX DE TRÉSORERIE .....	8
GOVERNANCE D'ENTREPRISE .....	8
PERSPECTIVES POUR LE SECOND SEMESTRE .....	8
<b>ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTÉRIMAIRES CONDENSÉS</b> .....	<b>10</b>
COMPTE DE RÉSULTAT CONSOLIDÉ CONDENSÉ INTÉRIMAIRE .....	10
SITUATION FINANCIÈRE CONDENSÉE INTÉRIMAIRE (BILAN) .....	11
ÉTAT DES FLUX DE TRÉSORERIE CONDENSÉ INTÉRIMAIRE .....	12
ÉTAT DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES CONDENSÉ INTÉRIMAIRE .....	13
NOTES CONCERNANT LES ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS .....	14
NOTE 1: BASE DE PRÉPARATION DES ÉTATS FINANCIERS .....	14
NOTE 2.1: POLITIQUES ET MÉTHODES COMPTABLES SIGNIFICATIVES .....	14
NOTE 2.2: JUGEMENTS ET ESTIMATIONS .....	14
NOTE 2.3: CHANGEMENT DE POLITIQUE COMPTABLE – REVENUS PROVENANT DE CONTRATS AVEC DES CLIENTS .....	14
NOTE 2.4: CHANGEMENT DE PRÉSENTATION DES ÉTATS FINANCIERS – STOCKS ET AUTRES ACTIFS CORPORELS .....	15
NOTE 3: INFORMATION PAR SEGMENT .....	15



3.1. INFORMATIONS SUR LE CHIFFRE D'AFFAIRES PAR DESTINATION .....	16
3.2. INFORMATIONS SUR LE CHIFFRE D'AFFAIRES PAR RÉGION GÉOGRAPHIQUE.....	16
3.3. INFORMATIONS SUR LE CHIFFRE D'AFFAIRES PAR NATURE .....	16
3.4. INFORMATIONS SUR LES CLIENTS IMPORTANTS.....	17
NOTE 4: FRAIS DE VENTE ET D'ADMINISTRATION ET FRAIS DE R&D .....	17
NOTE 5: AUTRES PRODUITS (CHARGES) FINANCIERS NETS.....	17
NOTE 6: IMPÔTS SUR LE REVENU.....	18
NOTE 7: IMMOBILISATIONS INCORPORELLES ET CORPORELLES .....	18
NOTE 8: DETTES FINANCIÈRES .....	19
NOTE 9: JUSTE VALEUR DES INSTRUMENTS FINANCIERS .....	19
NOTE 10: TAUX DE CHANGE.....	20
NOTE 11: EFFECTIF.....	20
NOTE 12: TITRES DE PARTICIPATION .....	21
NOTE 13: DIVIDENDES.....	21
NOTE 14: RISQUES ET INCERTITUDES .....	21
NOTE 15: TRANSACTIONS AVEC DES PARTIES LIÉES .....	21
NOTE 16: LITIGES ET ENGAGEMENTS .....	22
NOTE 17: ÉVÉNEMENTS POSTÉRIEURS .....	22
CERTIFICATION DES PERSONNES RESPONSABLES.....	22
RAPPORT D'AUDIT .....	24
GLOSSAIRE .....	25



# Rapport de Gestion Intérimaire

## Les résultats semestriels confirment l'ambition de croissance rentable pour 2024

Les résultats financiers du premier semestre 2024 confirment la trajectoire de croissance tracée par EVS.

## Faits marquants de la performance financière du premier semestre

- Prises de commandes de 87,0 millions d'euros, dont 7,8 millions d'euros pour le Big Event Rental 2024, soit une croissance de 7,1%. Le pipeline global pour l'année est solide (+44%), soutenant la croissance des prises de commandes au niveau de l'année entière, garantissant des perspectives de croissance à long terme.
- Le chiffre d'affaires des six premiers mois de l'année s'élève à 98,1 millions d'euros, en croissance de +12,2% sur un an, dont 4,5 millions d'euros de revenus Big Event Rental.
- La performance de la marge brute reste solide à 71,9%, en partie influencée par un changement de traitement comptable des actifs internes (+1,2 Pts vs. 1S23 post ajustement).
- Le bénéfice net s'élève à 21,8 millions d'euros, soit un bénéfice dilué par action de 1,54 euro (une amélioration de 0,02 euro par rapport aux résultats du 1er semestre 2023).

## Perspectives

- Le chiffre d'affaires sécurisé pour 2024 s'élève à 172,2 millions d'euros à fin juin, constituant une base solide pour confirmer notre ambition de croissance pour l'année 2024. La partie réservée aux revenus de location de grands événements est de 14,4 millions d'euros.
- Sur la base du chiffre d'affaires garanti pour 2024, du pipeline solide et en tenant compte de l'acquisition signée, la guidance de chiffre d'affaires pour l'ensemble de l'exercice 2024 a été revue à la hausse, passant de 180-195 millions d'euros à 190-200 millions d'euros. Le carnet de commandes à long terme - au-delà de 2024 - s'élève à 67,6 millions d'euros, soit une augmentation de 14,9 millions d'euros par rapport au début de l'année 2024.
- Les prévisions d'EBIT pour l'ensemble de l'année sont revues à la hausse, passant de la fourchette initiale de 38-45 millions d'euros à 40-46 millions d'euros.
- Le pipeline global est solide, démontrant une croissance de 44% par rapport à l'année précédente, et confirme notre capacité à capturer une nouvelle croissance des prises de commandes au second semestre 2024 afin de préparer l'année 2025.



## Chiffres clés

En millions d'euros, sauf le résultat par action exprimé en euros	1S24	1S23	1S23	Variance
	Revu	Revu	Ajusté <sup>(1)</sup>	
Chiffre d'affaires	98,1	87,4	87,4	10,7
Bénéfice brut	70,6	61,2	61,8	8,8
Marge brute %	71,9%	70,1%	70,7%	+1,2 Pts
Résultat d'exploitation – EBIT	23,9	25,0	25,0	-1,1
Marge d'exploitation – EBIT %	24,3%	28,6%	28,6%	-4,3 Pts
Bénéfice net (part du groupe)	21,8	21,2	21,2	0,6
Résultat par action (dilué) (part du groupe)	1,54	1,52	1,52	0,02

(1) Ajustement rétrospectif lié au changement de méthode comptable sur la présentation des équipements produits à des fins d'usage interne, transférés des stocks aux autres actifs corporels, afin de permettre la comparaison avec le 1S24. Voir détails dans la note 2.4.

## Commentaires

### Serge Van Herck, CEO, commente:

*“Je suis fier d'annoncer que le premier semestre 2024 a marqué une nouvelle étape pour EVS, avec des revenus atteignant un niveau de 98,1 millions d'euros. Notre bénéfice net a encore augmenté pour atteindre 21,8 millions d'euros, reflétant le succès continu et l'exécution de notre stratégie PlayForward qui se concentre sur une croissance rentable et durable. Les retours positifs de nos clients sur nos derniers lancements de solutions comme VIA-MAP ont contribué de manière significative à l'expansion de notre pipeline total, renforçant notre confiance dans la réalisation d'une nouvelle année record.*

*Un point marquant de cette période est le soutien réussi que nous avons apporté à des clients clés dans l'organisation d'événements sportifs majeurs plus tôt cette année en Europe, contribuant à hauteur de près de 4,5 millions d'euros à notre activité de Big Event Rental. Cette réussite souligne notre capacité à gérer des projets de grande envergure et renforce encore notre réputation dans le secteur de la production en direct. De plus, nous sommes fiers d'annoncer le soutien et la production en direct réussis d'un autre événement sportif international majeur en Europe au cours de cet été, regardé par des milliards de personnes à travers le monde, ce qui stimulera encore davantage notre activité de location de grands événements au cours du second semestre de l'année.*

*Notre croissance au premier semestre a été principalement tirée par l'expansion de nos activités Live Audience Business et Big Event Rental. Nous sommes également ravis de constater une forte croissance du chiffre d'affaires sur deux de nos principaux marchés, EMEA et NALA, qui continuent de stimuler notre expansion globale.*

*En outre, nos solutions d'IA générative, telles que XtraMotion, sont de plus en plus utilisées pour améliorer l'impact émotionnel des ralents. Ces solutions avancées permettent à tout type de caméra broadcast de générer des séquences au ralenti de haute qualité, ajoutant une nouvelle dimension à l'expérience visuelle.*

*Nos coûts opérationnels restent sous contrôle et augmentent principalement en raison de l'inflation, de l'expansion de nos équipes et de la dépréciation des investissements en capital que nous avons réalisés au cours des deux dernières années pour développer notre solution VIA-MAP. Nous nous engageons à maintenir une approche équilibrée de la gestion des coûts tout en continuant à investir dans des domaines clés qui stimulent notre croissance. Bien que nous soyons optimistes quant à nos perspectives à long terme, nous reconnaissons l'importance d'être prudent dans notre planification financière et opérationnelle. Nous continuons de nous concentrer sur une croissance rentable et durable, en garantissant l'efficacité opérationnelle et en maintenant un bilan solide pour résister à toute perturbation potentielle.*

*Cette performance remarquable n'aurait pas été possible sans le soutien indéfectible de nos clients, le dévouement des membres de notre équipe, les contributions cruciales de nos partenaires de distribution et l'expertise des opérateurs EVS du monde entier. Chacun de ces acteurs joue un rôle essentiel dans notre succès.*



Notre récente annonce de l'acquisition de MOG Technologies et notre investissement dans Tinkerlist nous aideront à poursuivre notre développement et à soutenir nos ambitions de revenus futurs.

Compte tenu de nos solides performances au premier semestre, nous sommes convaincus que nous réaliserons un nouveau record de revenus cette année. Par conséquent, nous augmentons nos prévisions de revenus pour 2024 vers une fourchette de 190 à 200 millions d'euros. Ces perspectives optimistes témoignent de l'effort collectif et de l'engagement de toutes les personnes impliquées dans notre parcours."

#### **Commentant les résultats et les perspectives, Veerle De Wit, CFO, a déclaré:**

*"Les résultats du 1er semestre 2024 continuent de souligner notre trajectoire de croissance. Nous confirmons notre voie de croissance continue, ce qui se reflète dans notre guidance de chiffre d'affaires revue à la hausse.*

*Nous continuons d'optimiser notre discipline financière en améliorant la transparence de notre reporting. Nous avons mis en œuvre de nouvelles méthodes de travail qui amélioreront la comparaison de nos données financières. Dans ce contexte, nous avons mis en place un nouveau traitement comptable pour suivre nos actifs internes et améliorons notre reporting en ce qui concerne les revenus des projets (voir ci-après).*

*L'évolution de notre marge brute continue d'être équilibrée, presque toutes les solutions gagnant du terrain en termes de rentabilité, démontrant notre capacité à équilibrer les augmentations de prix, en tenant compte des défis macroéconomiques.*

*Nos coûts affichent une tendance à la hausse, mais sont bien contrôlés : nous continuons à surveiller l'équilibre d'une entreprise dont les besoins et la rentabilité augmentent. Notre base de coûts croissante est principalement investie dans des membres d'équipe supplémentaires pour nous assurer de saisir les opportunités que nous voyons sur le marché. Notre base de coûts est également influencée par l'amortissement des actifs incorporels passés (IAS38), tandis que nous surveillons de près le rendement de ces investissements. Après le lancement commercial officiel de VIA-MAP le 1er juillet 2024, nous déployons actuellement les premières installations en direct de cette nouvelle solution. Nous avons également identifié plusieurs opportunités stratégiques incontournables sur lesquelles nous travaillerons au cours des prochains mois.*

*Nous avons commencé le développement d'un nouveau projet immatériel, avec un impact limité au 1er semestre 2024 de 0,5 million d'euros, lié à l'évolution des fondations technologiques équilibrant les capacités hardware et software.*

*Enfin, notre bilan reste solide avec une position de trésorerie très saine et des créances ouvertes qui démontrent une très bonne composition en termes de créances courantes par rapport aux créances anciennes.*

*Tous ces résultats prometteurs conduisent à une révision à la hausse de notre guidance tant en termes de chiffre d'affaires que d'EBIT : les prévisions de chiffre d'affaires sont fixées à 190-200 millions d'euros avec une prévision d'EBIT associée de 40-46 millions d'euros. L'acquisition de MOG Technologies devrait contribuer à notre performance en termes de chiffre d'affaires au 4e trimestre 2024 pour environ 0,9 million d'euros, avec une contribution neutre au niveau de l'EBIT. "*

## Technologie

EVS continue de développer ses 3 solutions (LiveCeption, MediaCeption et MediaInfra) avec des améliorations continues en termes d'efficacité et de flexibilité de production.

Au-delà de XtraMotion, EVS présentera à l'IBC de nouveaux effets basés sur l'IA qui seront intégrés dans le cadre des workflows LiveCeption. Grâce à ces effets (cinématique et zoom), les Live Service Providers et les clients Live Audience Business amélioreront les images de n'importe quelle caméra.

VIA-MAP comble le fossé entre la production et la distribution : les workflows deviennent plus efficaces et peuvent être davantage automatisés. MediaHub bénéficie de nouvelles capacités de recherche avancées pour que les titulaires de droits récupèrent plus rapidement le contenu qu'ils recherchent, permettant une monétisation optimale de leur contenu.

MediaInfra propose de nouvelles fonctionnalités sous la forme de Neuron View et Neuron Bridge pour augmenter le niveau de flexibilité. Grâce à un nouveau module Cerebrum dédié à la gestion des ressources, les clients peuvent gérer de manière plus efficace et dynamique leurs ressources dans le cadre des workflows, améliorant encore l'efficacité globale.

Le nouveau modèle de tarification pris en charge par XT-VIA rend le serveur de replay plus pertinent pour les productions à petit budget tout en permettant une flexibilité totale pour utiliser différents niveaux du même produit ultérieurement pour une production premium.



## Sujets Corporate

Début août, EVS a annoncé deux opérations de fusions et acquisitions qui renforceront les solutions EVS :

- acquisition de 100% des actions de « MOG Technologies » – une société basée au Portugal avec une équipe d'environ 50 personnes hautement qualifiées – réputée pour ses outils de production vidéo et de médias numériques cloud et SW. Grâce à cette acquisition, EVS renforcera les solutions MediaCeption et MediaHub. EVS aura également accès à un vivier de talents et d'experts hautement qualifiés dans le secteur. La clôture de la transaction nécessite encore des confirmations formelles dans les mois à venir, et la date de clôture prévue est fixée au 4e trimestre 2024. MOG Technologies est attendue de contribuer à notre chiffre d'affaires à partir de 4Q24.
- acquisition d'une participation minoritaire dans la société belge TinkerList, un innovateur de premier plan dans le secteur de la production audiovisuelle, ayant développé Cuez – le premier système de gestion de rundown basé sur le cloud au monde – en tant qu'application Web et système d'automatisation de pointe conçu pour se connecter de manière transparente à une grande variété d'appareils de production. Les produits TinkerList amélioreront les solutions EVS Flexible Control Room et MediaCeption grâce à un partenariat stratégique en plus de la transaction de fusion et acquisition.

Au-delà de ces opérations de fusions et acquisitions, EVS continue d'élargir le nombre de partenaires technologiques de son écosystème, soit pour assurer l'interopérabilité avec des systèmes tiers, soit pour inclure de nouvelles fonctionnalités dans ses solutions afin de simplifier le fonctionnement des 'content factories' toujours plus complexes.

EVS a initié une nouvelle évolution de ses fondations technologiques HW pour des évolutions progressives à moyen terme de ses produits et solutions en tant que nouveau projet d'actif incorporel IAS-38.

La chaîne d'approvisionnement des composants électroniques reste un point d'attention pour l'entreprise, bien que le marché se stabilise progressivement, compte tenu des évolutions de l'économie et des tensions géopolitiques actuelles.

Au cours de la première partie de l'année, de nombreux membres de l'équipe EVS ont été impliqués dans les différents types de support (développement de fonctionnalités de pointe, intégration de systèmes tiers, assurance qualité, gestion de projet, support local, etc...) des principaux événements de l'été, aidant les diffuseurs hôtes à diffuser les meilleures images, créant continuellement un retour sur émotion.

En termes de gouvernance, l'équipe de direction a évolué avec les promotions stratégiques de Quentin Grutman et Nicolas Bourdon et la nomination d'Oscar Teran, tous trois apportant la richesse de leur expérience et leur compréhension approfondie de notre secteur pour fournir des solutions de pointe et un service exceptionnel à notre clientèle mondiale. La raison de l'évolution de l'équipe de direction est de permettre une concentration spécifique sur les relations stratégiques avec les clients, tout en stimulant les ventes et le marketing mondiaux et en faisant progresser l'innovation produit.

Ecovadis, un fournisseur renommé de notations de durabilité des entreprises, a décerné à EVS une médaille d'argent en reconnaissance de ses performances en matière de durabilité pour l'année 2023.

## Chiffre d'affaires du 1er semestre

Le chiffre d'affaires a atteint 98,1 millions d'euros au 1er semestre 2024, soit une augmentation de 10,7 millions d'euros ou 12,2% par rapport au 1er semestre 2023.

L'impact des conversions de taux de change a été minime, ce qui s'est traduit par une croissance du chiffre d'affaires à taux de change constant de 12,2% par rapport au 1S23. En excluant l'impact saisonnier de la location de grands événements, la croissance du 1er semestre 2024 a été de 7,2%.

Chiffre d'affaires – en millions d'euros	1S24	1S23	Variance
Total déclaré	98,1	87,4	12,2%
Total à taux de change constant	98,1	87,4	12,2%
<b>Total à taux de change constant et hors Big Event Rentals</b>	93,6	87,3	7,2%



Les fluctuations monétaires ont principalement un impact sur les revenus d'EVS par la conversion EUR/USD, ce qui peut avoir un impact significatif sur nos résultats même si les fluctuations EUR/USD ont également un impact sur le coût de nos opérations aux États-Unis et partiellement sur notre coût des marchandises vendues.

Au premier semestre de l'année, hors Big Event Rentals, LSP représentait 48% du chiffre d'affaires (56% au 1S23) et LAB 52% (44% au 1S23). La tendance démontrée par cette performance reflète les modèles de croissance à long terme définis dans notre plan stratégique PLAYForward.

Sur le plan géographique, les revenus sont répartis comme suit au 1S24 (hors Big Event Rentals):

- **Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA)** : 49,2 millions d'euros (41,8 millions d'euros au 1S23), en croissance de 17,7% et reconfirmant la forte croissance de la région.
- **Amériques (NALA)** : 34,1 millions d'euros (28,6 millions d'euros au 1er semestre 2023), en croissance de 19,2%, poursuivant la solide performance enregistrée depuis plusieurs trimestres.
- **Asie et Pacifique (APAC)** : 10,3 millions d'euros (17,0 millions d'euros au 1S23), en baisse de -39,4%, impacté par le calendrier d'achèvement de projets majeurs des clients de la région (commande importante livrée au 1S23 vs. projet similaire dont la livraison est prévue au 2S24).

## Bénéfice du 1er semestre

La marge brute consolidée s'est établie à 71,9% au 1S24, contre 70,7% au 1S23. Cette augmentation est une combinaison de changements dans la présentation de certains éléments, qui étaient auparavant inclus dans notre inventaire et sont désormais classés comme autres actifs corporels, d'une amélioration globale de notre coût de production (BOM – bill of material) et du fait que 2024 est une année de Big Event Rental, ce qui a un impact positif sur notre marge brute consolidée.

Les charges d'exploitation ont augmenté de 23% en raison des investissements en ressources (+ 42 ETP en moyenne) réalisés au cours des 12 derniers mois ainsi que de certains projets de transformation que nous menons en tant qu'entreprise. Tous ces investissements sont réalisés pour soutenir notre ambition à long terme. Outre l'impact lié aux membres de l'équipe, l'augmentation des charges d'exploitation s'explique également par l'amortissement des actifs incorporels développés en interne. De plus, comme 2024 est une année de Big Event Rental, des dépenses supplémentaires sont nécessaires pour soutenir ces événements et assurer leur succès.

En termes d'actifs incorporels, EVS continue d'investir : un nouveau projet d'actif incorporel a été lancé qui devrait alimenter notre croissance future. Cet investissement représente 0,5 million d'euros au 1S24. Les dépenses prévues sont de 5,9 millions d'euros sur une période de 3 ans, avec un retour sur investissement prévu à partir de 2027.

La marge EBIT du 1S24 reste solide à 24,3%, contre 28,5% au 1S23 : la forte performance des revenus s'accompagne d'une base de coûts accrue en raison des recrutements effectués au cours des 9 derniers mois. Le solde reste néanmoins solide et est conforme aux attentes.

Le résultat financier de la période s'élève à 1,1 million d'euros, principalement tiré par les gains de change EUR/USD réalisés et non réalisés, les revenus d'intérêts et les gains de valorisation sur les dépôts à court terme et les intérêts sur les contrats de location financement aux clients, partiellement compensés par les charges d'intérêts principalement sur les contrats de location de bureaux et de voitures.

Les impôts sur le résultat s'élèvent à 3,1 millions d'euros, contre 3,7 millions d'euros l'an dernier : cette baisse est due à une réduction des charges d'impôts courants liée au changement de profil de prix de transfert de notre entité aux Pays-Bas, entraînant une diminution de son résultat avant impôts et de sa provision pour impôts courants, et à une réduction des charges d'impôts différés liées à la consommation des latences fiscales des années précédentes en Belgique au cours des 3 dernières années, entraînant une réduction du montant des actifs d'impôts différés pouvant être utilisés contre le bénéfice imposable futur par rapport à la même période l'an dernier.

Le résultat net du groupe s'élève à 21,8 millions d'euros au 1S24, contre 21,2 millions d'euros au 1S23. Le bénéfice dilué par action s'élève à 1,54 euro au 1S24, contre 1,52 euro au 1S23.

## Evolution du personnel

Fin juin 2024, EVS employait 642 collaborateurs (ETP). Cela représente une augmentation de 35 personnes par rapport à fin juin 2023. L'ETP moyen a augmenté de 42 collaborateurs entre le premier semestre 2024 et le premier semestre 2023. L'augmentation du nombre de membres de l'équipe reflète nos investissements continus dans la croissance d'EVS.





## Bilan et état des flux de trésorerie

EVS continue d'avoir un bilan solide avec une position de trésorerie nette de 51,5 millions d'euros et un faible niveau d'endettement (dont 12,5 millions d'euros liés à IFRS 16), ce qui se traduit par un total de capitaux propres représentant 76% du total du bilan à fin juin 2024.

Les autres actifs incorporels démontrent les investissements continus d'EVS dans des projets spécifiques qui devraient contribuer à notre chiffre d'affaires à l'avenir. Les investissements sont conformes aux dépenses budgétisées et l'avancement des projets est en bonne voie.

Les terrains et bâtiments comprennent principalement le siège social à Liège ainsi que les actifs au titre du droit d'utilisation des bureaux à l'étranger (IFRS 16). Les amortissements sur six mois des actifs incorporels, des terrains et bâtiments (y compris les actifs au titre du droit d'utilisation) et des autres actifs corporels ont atteint 6,4 millions d'euros. Les passifs comprennent 13,6 millions d'euros de dettes financières (y compris les parties à long terme et à court terme), principalement liées aux dettes de location pour 12,5 millions d'euros et aux emprunts pour 1,1 million d'euros.

Les stocks s'élèvent à 33,8 millions d'euros et comprennent 4,9 millions d'euros de matériel affecté aux Big Event Rentals de 2024.

Au passif, les provisions à long terme comprennent la provision pour garantie technique sur les produits EVS pour la main-d'œuvre et les pièces. Les autres montants à payer comprennent principalement les avances clients reçues et les charges à payer (charges à payer et produits constatés d'avance).

La trésorerie nette provenant des activités opérationnelles s'élève à 24,5 millions d'euros au cours du 1S24 contre 23,6 millions d'euros au cours du 1S23. Au 30 juin 2024, la trésorerie et les équivalents de trésorerie s'élèvent à 65,1 millions d'euros contre 50,9 millions d'euros au 31 décembre 2023. L'augmentation s'explique principalement par les résultats opérationnels de la période, partiellement compensés par des versements de dividendes de 8,1 millions d'euros et des investissements en actifs corporels et incorporels de 1,5 million d'euros.

Fin juin 2024, 14.327.024 actions EVS étaient en circulation, dont 778.008 étaient détenues par la société. A la même date, un total de 578.025 warrants étaient en circulation, dont 43.900 warrants avec un prix d'exercice moyen de 13,69 EUR et une échéance en octobre 2026, 152.600 warrants avec un prix d'exercice moyen de 18,21 EUR et une échéance en juin 2027, 182.625 stock options avec un prix d'exercice moyen de 18,62 EUR et une échéance en septembre 2028, et 198.900 stock options avec un prix d'exercice moyen de 25,85 EUR et une échéance en octobre 2029.

## Gouvernance d'entreprise

Lors de la dernière Assemblée Générale Ordinaire annuelle du 21 mai, les actionnaires ont renouvelé le mandat de Johan Deschuyffeleer, administrateur indépendant et président (représentant The House of Value BVBA), Martin De Prycker, administrateur indépendant (représentant InnoConsult BVBA) et Michel Counson, administrateur délégué, chacun respectivement pour une période de 4 ans. Le Conseil d'Administration est actuellement composé de neuf administrateurs:

- **Johan Deschuyffeleer**, administrateur indépendant & président (représentant The House of Value BVBA);
- **Michel Counson**, directeur général;
- **Martin De Prycker**, administrateur indépendant (représentant InnoConsult BVBA);
- **Chantal De Vrieze**, administratrice indépendante (représentant 7 Capital SRL);
- **Frédéric Vincent**, administrateur indépendant;
- **Marco Miserez**, administrateur indépendant;
- **Anne Cambier**, administratrice indépendante (représentant Accompany You SRL);
- **Serge Van Herck**, directeur général (représentant InnoVision BV); and
- **Soumya Chandramouli**, administratrice indépendante (représentant FRINSO SRL)

## Perspectives pour le second semestre

Sur la base du chiffre d'affaires sécurisé au 30 juin 2024 à 172,2 millions d'euros (+8,5% de croissance par rapport à 158,7 millions d'euros l'année dernière à la même date), et sur la base de la solide performance des bénéficiaires, nous sommes confiants dans la réalisation de nos ambitions de croissance rentable pour l'année 2024.



Les résultats du premier semestre, ainsi que nos perspectives pour les mois suivants, conduisent à une révision à la hausse de notre guidance de chiffre d'affaires d'une fourchette initiale de 180-195 millions d'euros vers une fourchette de 190-200 millions d'euros. Dans le même temps, la fourchette d'EBIT est également revue à 40-46 millions d'euros (par rapport à une fourchette initiale de 38-45 millions d'euros).

Outre nos progrès pour 2024, nous continuons également à construire l'avenir. En plus des revenus garantis pour 2024, EVS a sécurisé un carnet de commandes à long terme d'une valeur de 67,6 millions d'euros (+14,9 millions d'euros par rapport à la situation du début de l'année). Notre pipeline est également prometteur, affichant une forte croissance et nous permettant de continuer à augmenter notre prise de commandes sur l'ensemble de l'année.





# États financiers consolidés intérimaires condensés

## Compte de résultat consolidé condensé intérimaire

(en milliers d'euros)	Notes	1S24 Revu	1S23 Revu	1S23 Ajusté <sup>(1)</sup>
Chiffre d'affaires	3	98.078	87.418	87.418
Coût des ventes		-27.521	-26.180	-25.575
<b>Bénéfice brut</b>		<b>70.557</b>	<b>61.238</b>	<b>61.843</b>
<b>Marge brute %</b>		<b>71,9%</b>	<b>70,1%</b>	<b>70,7%</b>
Frais de vente et d'administration	4	-25.123	-21.321	-21.321
Frais de recherche et de développement	4	-20.644	-14.472	-15.077
Autres produits		120	106	106
Autres dépenses		-346	-64	-64
Rémunération sous forme d'actions et plan ESOP		-714	-530	-530
<b>Bénéfice d'exploitation (EBIT)</b>		<b>23.850</b>	<b>24.957</b>	<b>24.957</b>
<b>Marge d'exploitation (EBIT) %</b>		<b>24,3%</b>	<b>28,5%</b>	<b>28,5%</b>
Produits d'intérêt sur prêts et dépôts	5	241	81	81
Charges d'intérêt	5	-546	-429	-429
Autres produits (ou charges) financiers nets	5	1.158	101	101
Part dans le résultat de l'entreprise mise en équivalence		247	157	157
<b>Bénéfice avant impôts (PBT)</b>		<b>24.950</b>	<b>24.867</b>	<b>24.867</b>
Impôts sur le revenu	6	-3.131	-3.679	-3.679
<b>Bénéfice net</b>		<b>21.819</b>	<b>21.188</b>	<b>21.188</b>
Imputable à :				
<b>Actionnaires de la société mère</b>		<b>21.819</b>	<b>21.188</b>	<b>21.188</b>

RÉSULTATS PAR ACTION (en nombre d'actions et en EUR)	1S24 Revu	1S23 Revu	1S23 Ajusté <sup>(1)</sup>
Nbre moyen pondéré d'actions souscrites pour la période moins les actions propres	13.513.432	13.422.539	13.422.539
Nombre moyen pondéré d'actions entièrement diluées	14.123.516	13.909.789	13.909.789
<b>Résultat de base - part du groupe</b>	<b>1,61</b>	<b>1,58</b>	<b>1,58</b>
<b>Résultat dilué - part du groupe</b> <sup>(2)</sup>	<b>1,54</b>	<b>1,52</b>	<b>1,52</b>

ÉTAT CONSOLIDÉ DU RÉSULTAT GLOBAL	1S24 Revu	1S23 Revu	1S23 Ajusté <sup>(1)</sup>
(en milliers d'euros)			
<b>Bénéfice net</b>	<b>21.819</b>	<b>21.188</b>	<b>21.188</b>
<b>Autres éléments du résultat global de la période</b>			
Écarts de conversion monétaire	329	-199	-199
<b>Total des éléments recyclables</b>	<b>329</b>	<b>-199</b>	<b>-199</b>
Gains/(pertes) sur réévaluation des obligations au titre de prestations définies	0	0	0
<b>Total des éléments non-recyclables</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Total des autres éléments du résultat global de la période, net d'impôt</b>			
<b>Total du résultat global de la période</b>	<b>22.148</b>	<b>20.989</b>	<b>20.989</b>
Imputable à :			
<b>Part du Groupe</b>	<b>22.148</b>	<b>20.989</b>	<b>20.989</b>

(1) Ajustement rétrospectif lié au changement de méthode comptable sur la présentation des équipements produits à des fins d'usage interne, transférés des stocks aux autres actifs corporels, afin de permettre la comparaison avec le 1S24. Voir détails dans la note 2.4.

(2) Le résultat dilué par action inclut :

- 187.000 warrants attribués en octobre 2020, dont 43.900 sont en circulation à la fin du semestre avec un prix d'exercice inférieur au cours de l'action et une échéance en octobre 2026 ;
- 158.600 warrants attribués en juin 2021, dont 152.600 sont en circulation à la fin du semestre avec un prix d'exercice inférieur au cours de l'action et une échéance en juin 2027 ;
- 183.375 stock options attribuées en septembre 2022, dont 182.625 sont en circulation à la fin du semestre avec un prix d'exercice inférieur au cours de l'action et une échéance en septembre 2028 ;
- 198.900 stock options attribuées en octobre 2023, toutes en circulation avec un prix d'exercice inférieur au cours de l'action et une échéance en octobre 2029.

## Situation financière condensée intérimaire (bilan)

<b>ACTIF</b> (en milliers d'euros)	Notes	30 juin 2024 Revu	31 déc. 2023 Audité	31 déc. 2023 Ajusté <sup>(1)</sup>
<b>Actifs non courants:</b>				
Goodwill		2.832	2.832	2.832
Autres immobilisations incorporelles	7	14.859	16.020	16.020
Terrains et bâtiments		45.792	47.634	47.634
Autres immobilisations corporelles		10.652	7.439	9.349
Investissement comptabilisé selon la méthode de la mise en équivalence		2.121	1.938	1.938
Autres actifs financiers		431	495	495
Autres créances à long terme		2.671	3.458	3.458
Actifs d'impôts différés		4.765	5.203	5.203
<b>Total des actifs non courants</b>		<b>84.123</b>	<b>85.019</b>	<b>86.929</b>
<b>Actifs courants :</b>				
Stocks		33.829	33.001	31.091
Créances commerciales		74.102	67.243	67.243
Autres créances, charges différées et produits à recevoir		13.930	15.122	15.122
Autres actifs financiers		296	244	244
Trésorerie et équivalents de trésorerie		65.113	50.947	50.947
<b>Total des actifs courants</b>		<b>187.270</b>	<b>166.557</b>	<b>164.647</b>
<b>Total des actifs</b>		<b>271.393</b>	<b>251.576</b>	<b>251.576</b>

(1) Ajustement rétrospectif lié au changement de méthode comptable sur la présentation des équipements produits à des fins d'usage interne, transférés des stocks aux autres actifs corporels, afin de permettre la comparaison avec le 1S24. Voir détails dans la note 2.4.

<b>CAPITAUX PROPRES ET PASSIFS</b> (en milliers d'euros)	Notes	30 juin 2024 Revu	31 déc. 2023 Audité
<b>Fonds propres :</b>			
<b>Capital</b>		<b>8.772</b>	<b>8.772</b>
Réserves		212.447	198.897
Actions propres		-14.949	-17.174
<b>Total des réserves consolidées</b>		<b>197.498</b>	<b>181.723</b>
Différences de conversion		1.134	805
<b>Fonds propres imputables aux actionnaires de la société mère</b>		<b>207.404</b>	<b>191.300</b>
<b>Intérêt minoritaire</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Total des fonds propres</b>		<b>207.404</b>	<b>191.300</b>
Provisions à long terme		1.863	1.738
Impôts différés passifs		11	11
Dettes financières à long terme	8	9.521	10.444
Autres dettes à long terme		662	143
<b>Passif à long terme</b>		<b>12.057</b>	<b>12.336</b>
Part des dettes financières à court terme	8	4.116	3.896
Dettes commerciales		10.399	10.681
Montants à payer pour les salaires et cotisations sociales		9.367	12.481
Impôt sur le revenu à payer		1.282	1.393
Autres dettes, avances reçues, charges à payer et produits différés		26.768	19.489
<b>Passif à court terme</b>		<b>51.932</b>	<b>47.940</b>
<b>Total des fonds propres et du passif</b>		<b>271.393</b>	<b>251.576</b>



## État des flux de trésorerie condensé intérimaire

	Notes	1S24 Revu	1S23 Revu
<b>Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles</b>			
<b>Bénéfice net, part du groupe</b>		<b>21.819</b>	<b>21.188</b>
<b>Ajustement pour:</b>			
- Amortissements et dépréciation des immobilisations	4	6.423	3.568
- Plan de participation bénéficiaire et warrants	12	714	530
- Provisions		125	100
- Impôts sur le revenu		3.131	3.679
- Résultat financier net produit (-) / dépense (+)		-852	247
- Part du résultat des entités comptabilisées selon la méthode de mise en équivalence		-247	-157
<b>Ajustement pour les variations des éléments du fonds de roulement :</b>			
- Stock		-4.128	-1.425
- Créances commerciales		-6.073	-530
- Autres créances, charges différées et produits à recevoir		1.280	-918
- Dettes commerciales		-282	2.913
- Montants à payer pour les salaires et cotisations sociales		-3.114	-3.028
- Autres dettes, avances reçues, charges à payer et produits différés		7.278	-314
- Différences de conversion		1.184	-1.036
<i>Trésorerie générée par les opérations</i>		<i>27.258</i>	<i>24.817</i>
Impôts sur les revenus payés	6	-2.808	-1.224
<b>Trésorerie nette provenant des activités opérationnelles</b>		<b>24.450</b>	<b>23.593</b>
<b>Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement</b>			
Achat d'actifs incorporels	7	-570	-3.025
Achat d'actifs corporels (terrains et bâtiments et autres actifs corporels)	7	-1.277	-2.103
Vente d'actifs corporels		25	-
Intérêts reçus		203	81
Autres actifs financiers		72	-
<b>Trésorerie nette utilisée pour les activités d'investissement</b>		<b>-1.547</b>	<b>-5.047</b>
<b>Flux de trésorerie provenant des activités de financement</b>			
Remboursements d'emprunts	8	-556	-551
Paiement des dettes de location	8	-1.546	-1.460
Intérêts payés	8	-278	-273
Dividende payé		-8.128	-14.780
Vente d'actions propres		1.408	-
<b>Trésorerie nette utilisée dans les activités de financement</b>		<b>-9.100</b>	<b>-17.064</b>
<b>Augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie</b>		<b>13.803</b>	<b>1.482</b>
Différence de change nette		363	-351
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période</b>		<b>50.947</b>	<b>49.051</b>
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période</b>		<b>65.113</b>	<b>50.182</b>

## État des variations des capitaux propres condensé intérimaire

(en milliers d'euros)	Notes	Capital	Réserves	Actions propres	Ecart de conversion monétaire	Fonds propres, part du groupe	Total des fonds propres
<b>Solde au 1<sup>er</sup> janvier 2023</b>		<b>8.772</b>	<b>183.390</b>	<b>-17.447</b>	<b>1.075</b>	<b>175.790</b>	<b>175.790</b>
Résultat net			21.188			21.188	21.188
Autres éléments du résultat global de la période							
<b>Total du résultat global de la période</b>			<b>21.188</b>		<b>-199</b>	<b>20.989</b>	<b>20.989</b>
Paiements en actions	12		530			530	530
Opérations sur actions propres	12		-273	273			
Dividende final	13		-14.780			-14.780	-14.780
<b>Solde au 30 juin 2023</b>		<b>8.772</b>	<b>190.055</b>	<b>-17.174</b>	<b>876</b>	<b>182.529</b>	<b>182.529</b>

(en milliers d'euros)	Notes	Capital	Réserves	Actions propres	Ecart de conversion monétaire	Fonds propres, part du groupe	Total des fonds propres
<b>Solde au 1<sup>er</sup> janvier 2024</b>		<b>8.772</b>	<b>198.897</b>	<b>-17.174</b>	<b>805</b>	<b>191.300</b>	<b>191.300</b>
Résultat net			21.819			21.819	21.819
Autres éléments du résultat global de la période					329	329	329
<b>Total du résultat global de la période</b>			<b>21.819</b>		<b>329</b>	<b>22.148</b>	<b>22.148</b>
Paiements en actions	12		714			714	714
Opérations sur actions propres	12		-817	2.225		1.408	1.408
Dividende final	13		-8.128			-8.128	-8.128
Autre allocation			-38			-38	-38
<b>Solde au 30 juin 2024</b>		<b>8.772</b>	<b>212.447</b>	<b>-14.949</b>	<b>1.134</b>	<b>207.404</b>	<b>207.404</b>

## Notes concernant les états financiers consolidés

### **NOTE 1: BASE DE PRÉPARATION DES ÉTATS FINANCIERS**

Les états financiers consolidés du Groupe EVS pour la période de 6 mois close le 30 juin 2024 sont établis et présentés conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS), telles qu'adoptées pour une utilisation dans l'Union européenne. La publication des états financiers intermédiaires condensés du Groupe pour la période de 6 mois se terminant le 30 juin 2024 a été autorisée par le Conseil d'administration le 12 août 2024. Ce rapport intermédiaire fournit une explication des événements et des transactions qui sont importants pour la compréhension des changements de la situation financière et du reporting depuis la dernière période de reporting annuel et doit donc être lu en conjonction avec les états financiers consolidés pour l'exercice clos le 31 décembre 2023. Les états financiers intermédiaires condensés sont préparés sur une base de continuité d'exploitation.

### **NOTE 2.1: POLITIQUES ET MÉTHODES COMPTABLES SIGNIFICATIVES**

Ces états financiers intérimaires condensés ont été préparés conformément à la norme IAS 34 Information financière intérimaire, telle que publiée par l'IASB et adoptée par l'UE. Les politiques et méthodes comptables adoptées pour la préparation des états financiers consolidés IFRS de la Société sont cohérentes avec celles appliquées dans les états financiers consolidés annuels 2023, à l'exception du changement de principe comptable relatif aux revenus des contrats avec les clients (voir note 2.3) et du changement de présentation des états financiers pour les stocks et autres actifs corporels (voir note 2.4). Il n'y a pas d'autres normes IFRS publiées mais pas encore en vigueur qui devraient avoir un impact sur les états financiers d'EVS.

### **NOTE 2.2: JUGEMENTS ET ESTIMATIONS**

Lors de la préparation des états financiers consolidés intérimaires condensés de la Société, la direction fait preuve de jugement dans l'application de diverses politiques comptables. Les domaines de jugement sont cohérents avec ceux suivis dans la préparation des états financiers consolidés annuels d'EVS au 31 décembre 2023 et pour l'exercice clos le 31 décembre 2023.

En outre, la direction est tenue de faire des estimations qui affectent les montants inclus dans les états financiers. Les estimations effectuées à chaque date de clôture reflètent les conditions en vigueur à ces dates (par exemple : prix du marché, taux d'intérêt et taux de change). Bien que ces estimations soient basées sur la meilleure connaissance de la direction des événements existants et des actions que le groupe pourrait entreprendre, les résultats réels peuvent différer de ces estimations.

Comme indiqué dans les états financiers consolidés annuels 2023 de la Société, l'utilisation d'estimations est particulièrement applicable lors de la réalisation de tests de dépréciation du goodwill et de l'évaluation de tout ajout au prix d'achat des regroupements d'entreprises passés, de la détermination de la contrepartie conditionnelle, de la détermination de la juste valeur des plans de paiement par action, de l'évaluation de la position d'impôt différé et de la détermination du pourcentage d'avancement des projets en cours.

### **NOTE 2.3: CHANGEMENT DE POLITIQUE COMPTABLE – REVENUS PROVENANT DE CONTRATS AVEC DES CLIENTS**

Au cours de la période intérimaire en cours, le Groupe a modifié sa politique comptable concernant la détermination du pourcentage d'avancement des projets. Auparavant, le pourcentage d'avancement était déterminé au prorata du temps total prévu pour achever ce type de projets à la fin de la période de reporting. À compter du 1er janvier 2024, le Groupe a adopté une nouvelle méthode de détermination du pourcentage d'avancement sur la base d'étapes fixes (milestones).

Le changement de politique est mis en œuvre pour mieux refléter l'avancement des projets et améliorer la fiabilité de la reconnaissance des revenus. La nouvelle méthode fournit une mesure plus précise de l'avancement du projet et s'aligne sur les pratiques du secteur.

Ce changement n'affecte pas matériellement les résultats financiers des périodes précédentes. L'impact sur les états financiers de l'exercice 2023 aurait été neutre (0 million d'euros).



## **NOTE 2.4: CHANGEMENT DE PRÉSENTATION DES ÉTATS FINANCIERS – STOCKS ET AUTRES ACTIFS CORPORELS**

Au cours de la période intérimaire, le Groupe a modifié la présentation des équipements produits à des fins internes dans les états financiers intérimaires condensés. Auparavant, ces produits étaient présentés comme des stocks. À compter du 1er janvier 2024, le Groupe a adopté une nouvelle méthode de présentation selon laquelle ces éléments sont désormais classés comme autres actifs corporels.

Le changement de présentation a été effectué pour améliorer la clarté et la comparabilité des états financiers. La nouvelle méthode de présentation fournit des informations plus pertinentes et reflète mieux la nature des actifs financiers et des coûts du Groupe, conformément aux meilleures pratiques du secteur.

L'effet de ce changement sur les états financiers 2023 aurait entraîné un transfert de 1,9 million d'euros des stocks vers les autres actifs corporels, reflétant la valeur nette de ces produits. En outre, il aurait conduit à un reclassement de 0,6 million d'euros d'amortissement du coût des ventes vers les dépenses de recherche et développement.

## **NOTE 3: INFORMATION PAR SEGMENT**

D'un point de vue opérationnel, la société est intégrée verticalement avec la majorité de son personnel située au siège en Belgique, y compris les départements R&D, production, marketing et administration. Par conséquent, la majorité des investissements et des coûts se situent au niveau de la société mère belge. Les ressources sécurisant les interactions avec les clients, telles que les profils de vente, d'exploitation et de support, sont principalement embauchées dans les régions respectives. Les filiales étrangères sont principalement des bureaux de vente et de représentation. En tant que principal décideur opérationnel, le comité exécutif examine les résultats d'exploitation, les plans d'exploitation et prend les décisions d'allocation des ressources à l'échelle de l'entreprise. Les revenus liés aux produits de même nature (équipements de production audiovisuelle numérique) sont réalisés par des équipes commerciales polyvalentes. Le reporting interne de la société est le reflet de l'organisation opérationnelle précitée et se caractérise par une forte intégration des activités de la société.

Par conséquent, la société est composée d'un seul segment selon la définition d'IFRS 8, et le compte de résultat consolidé du Groupe reflète ce segment unique. Tous les actifs à long terme sont situés dans la société mère EVS Broadcast Equipment SA en Belgique.

La société fournit une classe d'activité définie comme des solutions basées sur des 'tapeless workflows' avec une architecture modulaire cohérente. Il n'y a pas d'autres classes d'activités significatives, que ce soit individuellement ou dans l'ensemble. Des modules identiques peuvent répondre aux besoins de marchés différents, et nos clients eux-mêmes sont souvent multi-marchés. Fournir des informations pour chaque module n'est donc pas pertinent pour EVS.

Au niveau géographique, nos activités sont réparties dans les régions suivantes : Asie-Pacifique (« APAC »), Europe, Moyen-Orient et Afrique (« EMEA ») et Amérique (« NALA »). Cette division suit l'organisation des services commerciaux et de support au sein du Groupe, qui opère dans le monde entier. Une quatrième région est dédiée aux événements mondiaux (« big event rentals »).

La société apporte des informations complémentaires avec une présentation du chiffre d'affaires par pilier de marché : « Live Service provider », « Live Audience Business » et « Big Event Rentals » pour les contrats de location liés aux grands événements sportifs (par conséquent sujet à la saisonnalité).

Enfin, les ventes sont présentées par nature : vente d'équipements et autres services.





### 3.1. Informations sur le chiffre d'affaires par destination

Le chiffre d'affaires peut être présenté par pilier de marché: "Live Service provider", "Live Audience Business" et "Big event rentals". La maintenance et le service après-vente sont inclus dans la solution complète proposée aux clients.

Chiffre d'affaires (en milliers d'euros)	1S24	1S23	% 1S24/ 1S23
Live Audience Business	48.870	38.706	26,3%
Live Service Provider	44.714	48.628	-8,0%
Big event rentals	4.494	84	5,245,7%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>98.078</b>	<b>87.418</b>	<b>12,2%</b>

Voir également la section Rapport de gestion intérimaire pour plus d'informations sur l'évolution des revenus.

### 3.2. Informations sur le chiffre d'affaires par région géographique

Les activités sont réparties en trois régions : Asie-Pacifique (« APAC »), Europe, Moyen-Orient et Afrique (« EMEA ») et « Amériques ». Nous faisons également une distinction pour la catégorie "Big Event Rentals" qui n'est pas attribuée à une région spécifique.

Chiffre d'affaires par période (en milliers d'euros)	APAC hors événements	EMEA hors événements	Ameriques hors événements	Big Event Rentals	TOTAL
<b>Chiffre d'affaires 1S24</b>	<b>10.256</b>	<b>49.235</b>	<b>34.093</b>	<b>4.494</b>	<b>98.078</b>
<b>Evolution vs. 1S23 (%)</b>	-39,5%	17,8%	19,2%	5,248,5%	12,2%
Evolution vs. 1S23 (%) à taux de change constant	-39,5%	17,8%	19,3%	5,248,5%	12,2%
<b>Chiffre d'affaires 1S23</b>	<b>16.956</b>	<b>41.787</b>	<b>28.591</b>	<b>84</b>	<b>87.418</b>

Le chiffre d'affaires réalisé en Belgique (pays d'origine de la société) auprès de clients externes représente moins de 5% du chiffre d'affaires total de la période. Au cours des 6 derniers mois, le groupe a réalisé un chiffre d'affaires significatif auprès de clients externes (selon la définition de la norme IFRS 8) aux États-Unis (29,3 millions d'euros), au Royaume-Uni (11,2 millions d'euros), en France (8,7 millions d'euros) et en Allemagne (7,4 millions). Voir également la section Rapport de gestion intérimaire pour plus d'informations sur l'évolution du chiffre d'affaires.

### 3.3. Informations sur le chiffre d'affaires par nature

Le chiffre d'affaires peut être présenté par nature : vente d'équipements et autres services.

Chiffre d'affaires (en milliers d'euros)	1S24	1S23	% 1S24/ 1S23
Vente d'équipements	84.077	77.902	7,9%
Autres services	14.001	9.516	47,1%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>98.078</b>	<b>87.418</b>	<b>12,2%</b>



Les autres services comprennent le conseil, les installations, la gestion de projets, les locations, la formation, la maintenance et le support à distance. Les contrats de travaux en cours (« WIP ») sont inclus dans les deux catégories. L'écart par rapport au 1S23 est principalement lié à l'augmentation des 'Service Level Agreements' (SLA), combinée à d'autres services professionnels liés à l'augmentation des revenus.

Les ventes d'équipements sont comptabilisées à un moment donné tandis que les autres services sont comptabilisés au fil du temps.

Voir également la section Rapport de gestion intérimaire pour plus d'informations sur l'évolution des revenus.

### 3.4. Informations sur les clients importants

Au cours des 6 derniers mois, aucun client externe de l'entreprise n'a représenté plus de 10% du chiffre d'affaires (similaire pour la même période en 2023).

#### NOTE 4: FRAIS DE VENTE ET D'ADMINISTRATION ET FRAIS DE R&D

(en milliers d'euros)	1S24	1S23	1S23 Ajusté <sup>(1)</sup>
Frais de vente et d'administration	-25.123	-21.321	-21.321
Frais de recherche et de développement	-20.644	-14.472	-15.077
<b>Total</b>	<b>-45.767</b>	<b>-35.793</b>	<b>-36.398</b>

Le total des frais de vente et d'administration et de recherche et développement ont augmenté de 26% par rapport à l'année précédente en raison des investissements en ressources (+42 ETP en moyenne) réalisés au cours des 12 derniers mois, ainsi que de certains projets de transformation que nous menons en tant qu'entreprise. Tous ces investissements sont réalisés pour soutenir notre ambition à long terme. Outre l'impact lié aux membres de l'équipe, l'augmentation des charges d'exploitation s'explique également par l'amortissement des actifs incorporels développés en interne. De plus, 2024 étant une année de location pour les grands événements, des dépenses supplémentaires sont nécessaires pour soutenir ces événements et assurer leur succès.

(1) Ajustement rétrospectif lié au changement de méthode comptable sur la présentation des équipements produits à des fins d'usage interne, transférés des stocks aux autres actifs corporels, afin de permettre la comparaison avec le 1S24. Voir détails dans la note 2.4.

#### NOTE 5: AUTRES PRODUITS (CHARGES) FINANCIERS NETS

(en milliers d'euros)	1S24	1S23
Résultats liés aux opérations de change	1.252	-332
Autres résultats financiers	-95	433
<b>Other net financial income</b>	<b>1.158</b>	<b>101</b>

La devise fonctionnelle d'EVS Broadcast Equipment SA ainsi que de toutes ses filiales est l'euro, à l'exception de la filiale EVS Inc. dont la devise fonctionnelle est le dollar américain. La devise de présentation des états financiers consolidés du Groupe EVS est l'euro. Pour plus d'informations sur les taux de change, voir également la note 10. L'augmentation du résultat de change au 1S24 s'explique principalement par l'appréciation de l'USD par rapport à l'EUR au cours de la période, ce qui se traduit par un impact transactionnel de change positif sur les créances en USD, couplé à un impact de change favorable sur les transactions de couverture réalisées.

EVS mesure systématiquement l'exposition anticipée du groupe au risque de change transactionnel, principalement lié au risque EUR/USD. Étant donné que le groupe a une position « longue » en USD et sur la base des prévisions de revenus, EVS couvre les flux nets futurs en USD par des contrats de change à terme ou optionnels. La variation de la juste valeur des contrats de change est enregistrée directement dans le compte de résultats (autres résultats financiers) vu que le



Groupe n'applique pas le 'hedge accounting' sur ces transactions. Les techniques de valorisation utilisées sont principalement basées sur les taux au comptant, les taux à terme et les courbes de taux d'intérêt.

Au 30 juin 2024, le groupe détient des contrats de change à terme et des contrats d'options EUR/USD pour un montant notionnel total de 41,0 millions USD avec des échéances mensuelles entre juillet 2024 et juin 2026. La juste valeur de ces instruments financiers au 30 juin 2024 s'élève à -0,5 million EUR. Voir également la note 9 – Juste valeur des instruments financiers.

Les autres résultats financiers représentent principalement les revenus d'intérêts sur les contrats de location-financement accordés aux clients, les revenus d'intérêts sur les placements à court terme et la juste valeur des contrats de change ouverts.

## NOTE 6: IMPÔTS SUR LE REVENU

(en milliers d'euros)	1S24	1S23
Impôt courant sur le revenu	-2.845	-3.179
Impôt différé sur le revenu	-286	-500
<b>Total impôts sur le revenu</b>	<b>-3.131</b>	<b>-3.679</b>

Les charges d'impôts sur le résultat ont diminué au cours du premier semestre 2024 par rapport à la même période de 2023, bien que le bénéfice avant impôts soit resté stable. Cela s'explique par une réduction combinée des charges d'impôts courants et différés.

Au cours du dernier trimestre 2023, l'entité EVS Netherlands a ajusté son profil de prix de transfert pour s'intégrer pleinement au groupe EVS, en s'alignant sur les profils d'autres entités et en devenant une entité « cost-plus ». Ce changement a entraîné une diminution du bénéfice avant impôts de la société par rapport au premier semestre 2023, ce qui a entraîné une baisse des charges d'impôts courants.

Les déductions fiscales que nous pouvions appliquer à notre bénéfice imposable en Belgique étaient auparavant constituées de pertes reportées, de déductions de l'innovation box et de déductions d'investissement en R&D. Ces déductions sont soumises à des limites de pourcentage ou de « règle du million », qui limitent le montant qui peut être déduit annuellement. Au cours des trois dernières années, nous avons épuisé nos pertes reportées et nos déductions pour l'innovation box. Il ne nous reste désormais que les déductions pour investissement en R&D des années précédentes, mais nous ne pouvons en déduire que 25% de notre revenu imposable sur une base annuelle. Par conséquent, cela a entraîné une réduction du montant des actifs d'impôt différé utilisés au cours de la période par rapport à la même période l'année dernière.

Le taux d'imposition effectif pour la période clôturée le 30 juin 2024 est de 12,5% (-2,4% par rapport au 1S23).

## NOTE 7: IMMOBILISATIONS INCORPORELLES ET CORPORELLES

Les immobilisations incorporelles sont restées stables au cours du premier semestre 2024 en raison de la capitalisation de coûts de développement internes de 0,6 million d'euros, partiellement compensée par des charges d'amortissement semestrielles de 0,5 million d'euros.

Les coûts incorporels capitalisés au 1er semestre 2024 comprennent principalement les coûts de personnel interne et les coûts de consultants externes liés à la phase de développement d'un projet important qui devrait assurer la croissance future d'EVS. Ce projet consiste en des softwares et hardwares qui seront commercialisés à la fin du développement. Les dépenses prévues sont de 5,9 millions d'euros sur une période de 3 ans, avec un retour sur investissement prévu à partir de 2027. L'avancement de ces développements internes est suivi fréquemment afin de garantir que les avantages économiques futurs restent assurés.

Les investissements en immobilisations corporelles au cours de la période concernent principalement les investissements en infrastructures informatiques et en réseau, combinés à l'amélioration des lieux de travail dans différents bureaux (Paris, Gilze, Liège).

## NOTE 8: DETTES FINANCIÈRES

(en milliers d'euros)	30 juin 2024	31 déc. 2023
<b>Dettes financières à long terme</b>		
Emprunts bancaires	-	561
Dettes de location-financement à long terme	9.521	9.883
<b>Montant dû dans les 12 mois (présenté dans les passifs courants)</b>		
Emprunts bancaires	1.119	1.114
Dettes de location-financement à court terme	2.997	2.782
<b>Dettes financières totale (court et long terme)</b>	<b>13.637</b>	<b>14.340</b>
<b>La dette financière totale est remboursable comme suit:</b>		
- dans l'année	4.116	3.896
- après un an mais pas plus de cinq ans	9.521	10.444
- au-delà de cinq ans	-	-

En juin 2020, un emprunt de 5,5 millions d'euros au taux d'intérêt fixe de 0,84% a été mis en place auprès de BNP Paribas Fortis pour financer partiellement l'acquisition d'Axon. En juin 2023, EVS a remboursé 0,6 million d'euros, intérêts compris. L'échéancier de remboursement prévoit un premier remboursement de 0,6 million d'euros en 2020, des versements annuels de 1,1 million d'euros entre 2021 et 2024 et un remboursement final de 0,6 million d'euros en 2025 à l'échéance du prêt.

Au cours des six premiers mois de 2024, la variation des dettes de location-financement comprend un remboursement de 1,5 million d'euros (1,5 million d'euros pour la même période en 2023), hors intérêts de 0,3 million d'euros (0,3 million d'euros pour la même période en 2023).

## NOTE 9: JUSTE VALEUR DES INSTRUMENTS FINANCIERS

La juste valeur des actifs et passifs financiers est définie comme le montant auquel l'instrument pourrait être échangé dans une transaction courante entre parties consentantes, autre qu'une vente forcée ou une liquidation.

Les méthodes et hypothèses suivantes ont été utilisées pour estimer les justes valeurs :

- La trésorerie et les équivalents de trésorerie et les placements à court terme, les créances clients, les dettes fournisseurs et les autres passifs courants se rapprochent de leur valeur comptable en grande partie en raison des échéances à court terme de ces instruments ;
- Les autres actifs à long terme à taux fixe et à taux variable sont évalués par le Groupe sur la base de paramètres tels que les taux d'intérêt, les facteurs de risque pays spécifiques, la solvabilité individuelle du client et les caractéristiques de risque du projet financé. Sur la base de cette évaluation, des provisions sont constituées pour tenir compte des pertes attendues sur ces créances. Au 30 juin 2024, les valeurs comptables de ces créances, nettes des provisions, sont supposées ne pas être significativement différentes de leurs justes valeurs calculées ;
- La juste valeur des instruments non cotés, des emprunts auprès des banques et autres passifs financiers, des obligations en vertu de contrats de location-financement ainsi que des autres passifs financiers non courants est estimée en actualisant les flux de trésorerie futurs en utilisant les taux d'intérêt effectifs actuellement disponibles pour les dettes à des conditions similaires, les crédits risque et les échéances restantes. Au 30 juin 2024, le taux d'intérêt effectif n'est pas significativement différent du taux d'intérêt nominal de l'obligation financière ;
- Le Groupe conclut des instruments financiers dérivés avec diverses contreparties, principalement des institutions financières bénéficiant d'une notation de crédit de premier ordre. Les dérivés évalués à l'aide de techniques d'évaluation avec des données observables sur le marché sont principalement des contrats de change à terme et des contrats d'option. Les techniques d'évaluation les plus fréquemment appliquées comprennent les modèles de prix à terme et de swap, utilisant des calculs de valeur actuelle. Les modèles intègrent diverses entrées, notamment les taux de change au comptant et à terme et les courbes de taux d'intérêt.





Au 30 juin 2024, le Groupe détient les instruments financiers suivants évalués à la juste valeur:

(en milliers d'euros)	30 juin 2024	31 déc. 2023
<b>Actifs évalués à la juste valeur</b>		
Actifs financiers à la juste valeur par le compte de résultat		
Contrats de change – sans 'hedge accounting'	-543	206

Le Groupe utilise la hiérarchie suivante pour déterminer et publier la juste valeur des instruments financiers par technique d'évaluation :

**Niveau 1** : prix cotés (non ajustés) sur des marchés actifs pour des actifs ou des passifs identiques ;

**Niveau 2** : autres techniques pour lesquelles toutes les données ayant un effet significatif sur la juste valeur comptabilisée sont observables, directement ou indirectement ;

**Niveau 3** : techniques qui utilisent des données ayant un effet significatif sur la juste valeur enregistrée qui ne sont pas basées sur des données de marché observables

Toutes les justes valeurs mentionnées dans le tableau ci-dessus se rapportent au niveau 2. Il n'y a eu aucun transfert entre les évaluations de la juste valeur des niveaux 1, 2 et 3 au cours de la période de reporting.

## NOTE 10: TAUX DE CHANGE

Les principaux taux de change qui influencent les comptes financiers consolidés sont USD/EUR et GBP/EUR qui ont été considérés comme suit:

Taux de change USD/EUR	Moyenne 1S	Au 30 juin
2024	1,0813	1,0705
2023	1,0807	1,0938
Variation	0,1%	-2,1%

Taux de change GBP/EUR	Moyenne 1S	Au 30 juin
2024	0,8546	0,8464
2023	0,8764	0,8640
Variation	-2,5%	-2,0%

## NOTE 11: EFFECTIF

(en équivalents temps plein)	Au 30 juin
2024	642
2023	607
Variation	+35

Fin juin 2024, EVS employait 642 collaborateurs (ETP). Cela représente une augmentation de 35 personnes par rapport à fin juin 2023. L'ETP moyen a augmenté de 42 collaborateurs entre le premier semestre 2024 et le premier semestre 2023. L'augmentation du nombre de membres de l'équipe reflète les investissements continus dans la croissance d'EVS.



## NOTE 12: TITRES DE PARTICIPATION

Le nombre d'actions propres et de warrants en circulation a évolué comme suit au cours de la période:

	2024	2023
<b>Nombre d'actions propres au 1<sup>er</sup> janvier</b>	<b>893.820</b>	<b>908.014</b>
Acquisition d'actions propres sur le marché	-	-
Vente d'actions propres sur le marché	-	-
Affectation aux plans de participation des employés aux bénéficiaires	-12.962	-14.194
Vente liée au plan d'actionnariat des employés (ESOP) et autres transactions	-102.850	-
<b>Nombre d'actions propres au 30 juin</b>	<b>778.008</b>	<b>893.820</b>
<b>Warrants en circulation au 30 juin</b>	<b>578.025</b>	<b>484.725</b>

Au cours du 1<sup>er</sup> semestre 2024, le Groupe n'a pas racheté d'actions propres en bourse. Un total de 102.850 actions ont été utilisées pour satisfaire l'exercice de warrants par les salariés dans le cadre du programme de stock-options 2020 dont la période d'exercice a débuté le 1<sup>er</sup> janvier 2024.

L'Assemblée Générale Ordinaire des actionnaires du 21 mai 2024 a approuvé l'attribution de 12.962 actions aux salariés d'EVS (octroi de 36 actions à chaque membre du personnel au prorata de leur temps d'occupation effectif ou assimilé en 2023) en récompense de leur contribution aux succès du Groupe.

## NOTE 13: DIVIDENDES

L'Assemblée Générale Ordinaire du 21 mai 2024 a approuvé le versement d'un dividende brut total de 1,10 EUR par action au titre de l'exercice 2023. Le tableau ci-dessous résume les versements de dividendes effectués en 2023 et depuis le début de l'année 2024.

(en milliers d'euros)	# Coupon	Date de déclaration	2024	2023
- Dividend final 2022 (EUR 1,10 par action hors actions propres)	34	Mai 2023	-	14.780
- Dividende intérimaire 2023 (EUR 0,50 par action hors actions propres)	35	Nov.2023	-	6.717
- Dividende final 2023 (EUR 0,60 par action hors actions propres)	36	Mai 2024	8.128	
<b>Total dividendes</b>			<b>8.128</b>	<b>21.497</b>

Le Groupe a mis en œuvre la politique de dividendes annoncée précédemment en distribuant un dividende intérimaire au titre de l'exercice 2023 de 0,50 EUR par action en novembre 2023 et un dividende final de 0,60 EUR par action en mai 2024. La dernière guidance de dividendes publiées en 2022 prévoit une distribution annuelle totale de dividendes de 1,10 EUR par action en 2024, sous réserve des conditions de marché et de l'approbation de l'Assemblée Générale Ordinaire des Actionnaires.

## NOTE 14: RISQUES ET INCERTITUDES

Investir dans le stock d'EVS comporte des risques et des incertitudes. Les risques et incertitudes relatifs au reste de l'année 2024 sont similaires aux risques et incertitudes qui ont été identifiés par la direction de la société et qui sont listés dans le rapport de gestion du rapport annuel (disponible sur [www.evs.com](http://www.evs.com)).

## NOTE 15: TRANSACTIONS AVEC DES PARTIES LIÉES

Au cours du 1S24, les membres du management exécutif, considérés comme des parties liées, ont perçu un montant total de 1.008.260 EUR (1.030.382 EUR pour la même période au 1S23, y compris une prime exceptionnelle supplémentaire



de 50.000 EUR accordée conformément à la procédure proposée dans la politique de rémunération). L'augmentation des rémunérations de base par rapport à l'année dernière s'explique principalement par l'adaptation de la rémunération du management exécutif appliquée en novembre 2023.

Le nombre total de transactions conclues avec des sociétés affiliées qui ne sont pas entièrement consolidées est présenté ci-dessous. Les ventes et achats auprès des parties liées sont effectués aux prix normaux du marché et dans des conditions commerciales habituelles. Les soldes impayés à la fin de l'année ne sont pas garantis et le règlement s'effectue en espèces.

(en milliers d'euros)		Ventes à des parties liées	Achats à des parties liées	Montants dûs par les parties liées	Montants dûs aux parties liées
<b>Related parties</b>					
<b>Associés :</b>					
MECALEC SA	1S24	-	-501	-	-
	1S23	-	-255	-	-
<b>Total</b>	<b>1S24</b>		<b>-501</b>		
	<b>1S23</b>		<b>-255</b>		

## NOTE 16: LITIGES ET ENGAGEMENTS

Aucun changement important n'est intervenu au cours des 6 premiers mois de 2024 concernant les litiges et les engagements.

## NOTE 17: ÉVÉNEMENTS POSTÉRIEURS

Le 2 août 2024, le Groupe a annoncé l'acquisition complète de MOG Technologies ainsi que l'acquisition d'une participation minoritaire dans la société TinkerList.

MOG Technologies, basée au Portugal, est composée d'une cinquantaine de collaborateurs hautement qualifiés et est réputée pour ses outils de production cloud et software liés aux médias numériques et à la vidéo. Grâce à cette acquisition, EVS renforcera les solutions MediaCeption et MediaHub. EVS aura également accès à un vivier de talents hautement qualifiés, experts du secteur. MOG Technologies génère un chiffre d'affaires annuel d'environ 4 millions d'euros. L'acquisition représente une valeur, y compris un mécanisme d'earn-out, totalisant moins de 5 millions d'euros. La transaction est soumise à certaines conditions de clôture, qui devraient être remplies d'ici le quatrième trimestre de cette année.

TinkerList est un innovateur de premier plan dans le secteur de la production média, ayant développé Cuez - le premier système de gestion de rundown basé sur le cloud au monde - en tant qu'application Web et système d'automatisation de pointe conçu pour se connecter de manière transparente à une grande variété d'appareils de production. Les produits TinkerList viendront enrichir les solutions EVS Flexible Control Room et MediaCeption grâce à un partenariat stratégique en plus de la participation minoritaire. La valeur de la transaction, incluant l'augmentation de capital et un prêt convertible, représente un investissement total de moins de 3 millions d'euros.

## Certification des personnes responsables

**Serge Van Herck, CEO\***  
**Veerle De Wit, CFO\***

Certifient que, sur la base de leurs connaissances,

- les états financiers consolidés intérimaires condensés, établis conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS) telles qu'adoptées par l'Union européenne, donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats du Groupe EVS,



b) le rapport de gestion intérimaire présente un aperçu fidèle des événements importants et des transactions importantes avec des parties liées et leur impact sur les états financiers consolidés intérimaires condensés, ainsi qu'une description des principaux risques et incertitudes auxquels la Société est confrontée.

\* actant pour le compte d'une SRL







## Rapport d'audit

### **Rapport du commissaire à l'organe d'administration de EVS Broadcast Equipment SA sur l'examen limité de l'information financière non auditée consolidée intermédiaire résumée pour la période de six mois close le 30 juin 2024**

#### **Introduction**

Nous avons effectué l'examen limité de l'état consolidé résumé de la situation financière de EVS Broadcast Equipment SA arrêtée au 30 juin 2024 ainsi que des états consolidés résumés du résultat global, des variations des capitaux propres et du tableau consolidé résumé des flux de trésorerie pour la période de six mois close à cette date, ainsi que des notes explicatives (« l'information financière consolidée intermédiaire résumée »). L'organe d'administration de la société est responsable de l'établissement et de la présentation de cette information financière consolidée intermédiaire résumée conformément à l'IAS 34 « Information financière intermédiaire » telle qu'adoptée par l'Union Européenne. Notre responsabilité est d'exprimer une conclusion sur cette information financière consolidée intermédiaire résumée sur la base de notre examen limité.

#### **Etendue de l'examen limité**

Nous avons effectué notre examen limité selon la norme ISRE 2410 « Examen limité d'informations financières intermédiaires effectué par l'auditeur indépendant de l'entité ». Un examen limité d'information financière intermédiaire consiste en des demandes d'informations, principalement auprès des personnes responsables des questions financières et comptables et dans la mise en œuvre de procédures analytiques et d'autres procédures d'examen limité. L'étendue d'un examen limité est considérablement plus restreinte que celle d'un audit effectué selon les normes internationales d'audit (ISA) et ne nous permet donc pas d'obtenir l'assurance que nous avons relevé tous les éléments significatifs qu'un audit aurait permis d'identifier. En conséquence, nous n'exprimons pas d'opinion d'audit.

#### **Conclusion**

Sur la base de notre examen limité, nous n'avons pas relevé de faits qui nous laissent à penser que l'information financière consolidée intermédiaire résumée ci-jointe pour la période de six mois close le 30 juin 2024 n'a pas été établie, dans tous ses aspects significatifs, conformément à l'IAS 34 « Information financière intermédiaire » telle qu'adoptée par l'Union Européenne.

Diegem, le 13 août 2024

EY Réviseurs d'Entreprises SRL  
Commissaire  
représentée par

Carlo-Sébastien D'Addario\*  
Partner  
\* Agissant au nom d'une SRL

Ref:



## Glossaire

Ce glossaire contient une description des termes financiers, des mesures alternatives de performance (APM) et des KPI non financiers fréquemment utilisés dans les rapports EVS.

**BER** : Big Event Rental

**Pilier du marché BER** : pilier du marché couvrant les Big Event Rental aux diffuseurs hôtes pour les grands événements non annuels

**Bill of material cost (BOM)** : Le "bill of material cost" (BOM) comprend tous les composants et pièces nécessaires pour générer les revenus. Il n'inclut pas la main d'oeuvre.

**CAPEX** : dépenses d'investissement, désigne les acquisitions d'immobilisations incorporelles et d'immobilisations corporelles, à l'exclusion des actifs de droit d'utilisation (leasing).

**Capital employed** : fait référence au montant de l'investissement en capital utilisé pour fonctionner et fournit une indication de la manière dont la société investit son argent. Il est obtenu en soustrayant les passifs courants du total des actifs.

**Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation** : montant des liquidités générées par les activités commerciales courantes et régulières.

**UGT** : Unité Génératrice de Trésorerie, est le plus petit groupe d'actifs qui comprend l'actif et génère des entrées de trésorerie qui sont largement indépendantes des entrées de trésorerie provenant d'autres actifs ou groupes d'actifs

**Coût des ventes** : coût des matériaux et frais directement liés aux revenus.

**EBIT** : Earnings Before Interest & Taxes, correspond au chiffre d'affaires moins le coût des ventes, moins les charges d'exploitation liées à la rémunération des membres de l'équipe et les charges d'exploitation non directement liées à la rémunération des membres de l'équipe moins les amortissements et dépréciations.

**EBITDA** : Earnings Before Interest, Taxes, Depreciations & Amortizations, correspond au chiffre d'affaires moins le coût des ventes, moins les charges opérationnelles liées à la rémunération des Team Members et les charges opérationnelles non directement liées à la rémunération des Team Members.

**ECL**: Expected Credit Loss, est l'estimation pondérée par la probabilité des pertes de crédit (c'est-à-dire la valeur actuelle de tous les déficits de trésorerie) sur la durée de vie prévue d'un instrument financier.

**AGE** : Assemblée Générale Extraordinaire.

**Cash-flow libre** : cash-flow avant activités de financement.

**Marge brute** : résultat du chiffre d'affaires moins le coût des ventes, divisé par le chiffre d'affaires.

**LAB** : Live Audience Business.

**Pilier du marché LAB** : revenus générés par les clients qui utilisent les produits et solutions EVS pour créer du contenu pour leur propre besoin. Ce pilier du marché couvre les types de clients suivants : diffuseurs, stades, maisons de culte, centres de médias d'entreprise, organisations sportives, gouvernements et institutions, universités et collèges.

**LSP** : Live Service Provider : fournisseurs de services en direct.

**Pilier du marché LSP** : revenus des clients utilisant les produits et solutions EVS pour servir les « clients LAB ». Ce pilier de marché couvre les types de clients suivants : sociétés de location et d'installations, sociétés de production, opérateurs indépendants, partenaires technologiques et intégrateurs de systèmes achetant pour leur propre compte

**Trésorerie nette** : désigne la position de liquidité de l'entreprise. La trésorerie nette est calculée en déduisant la dette portant intérêt de la trésorerie et des équivalents de trésorerie.



**Bénéfice net** : somme d'argent que l'entreprise gagne après déduction de toutes les dépenses d'exploitation, d'intérêts et d'impôts d'une période donnée.

**Dépenses d'exploitation** : également appelées frais de vente, généraux et administratifs (SG&A), représentent les frais généraux engagés pour s'engager dans des activités qui ne sont pas directement liées à la production.

**Marge d'exploitation** : également connue sous le nom de retour sur ventes, est un ratio de rentabilité mesurant le chiffre d'affaires après déduction du coût des ventes et des dépenses d'exploitation. Il est calculé en divisant le résultat d'exploitation par le chiffre d'affaires.

**Autres produits d'exploitation** : correspondent aux revenus provenant par exemple des remboursements de dommages, des équipiers, des assurances, des plus-values de cession, ... Ces revenus sont générés par des activités qui ne sont pas immédiatement liées aux activités principales de l'entreprise.

**Carnet de commandes <date>** : chiffre d'affaires prévu à reconnaître après le <date> sur la base des commandes en cours.

**ROCE** : Return on Capital Employed, fait référence à un ratio financier qui peut être utilisé pour évaluer la rentabilité et l'efficacité du capital de l'entreprise. Ce ratio aide à comprendre dans quelle mesure la Société génère des bénéfices à partir de son capital au fur et à mesure de son utilisation. Le ratio est calculé en divisant le bénéfice avant intérêts et impôts par le capital utilisé.

**ROE** : Return on Equity, est une mesure de la performance financière calculée en divisant le résultat net par les capitaux propres. Parce que les capitaux propres sont égaux aux actifs d'une entreprise moins sa dette, le ROE est considéré comme le rendement de l'actif net.

**Revenus garantis** : revenus déjà reconnus ainsi que les commandes ouvertes en cours qui seront comptabilisées en tant que revenus au cours de l'exercice.

**Besoin en fonds de roulement** : indicateur financier montrant le montant des ressources financières nécessaires pour couvrir les coûts d'exploitation. Il représente les besoins de financement à court terme de la Société. Il est calculé en déduisant les passifs courants des actifs courants.