



chemometec

Årsrapport 2021/22

ChemoMetec tilbyder højkvalitets udstyr til celletælling og -analyse inden for blandt andet life science research samt udvikling og produktion af lægemidler.

CVR-nr.: 19 82 81 31

Our global team of specialists provides customers with dedicated support at every step along the way. Collaboration matters a lot to us – we continue to adapt our products to find the best solutions to suit our customers' needs.

Følg os:



Indhold

Ledelsens beretning

- 4 CEO letter
- 6 ChemoMetec kort fortalt
- 8 Hovedpunkter 2021/22
- 9 Hoved- og nøgletal

10 Vores virksomhed

- 11 Vores forretningsmodel
- 15 Vores markeder
- 17 Vores produkter

19 Udviklingen i 2021/22 og forventninger

- 20 Forretningsmæssig udvikling
- 35 Finansiell redegørelse
- 38 Forventninger til 2022/23

39 Governance

- 40 Risikoforhold
- 43 Bæredygtighed
- 48 Selskabsledelse
- 51 Bestyrelse og direktion
- 53 Aktionærforhold

Påtegninger

- 56 Ledelsespåtegning
- 57 Den uafhængige revisors revisionspåtegning

Regnskab

- 62 Koncernregnskab
- 88 Moderselskabsregnskab



CEO letter



Forretningsmæssig udvikling

CEO letter

Markant fremgang i udfordringernes skygge

Der er stor aktivitet inden for cellebaseret terapi, som er vores vigtigste forretningsområde, og vi opnåede i 2021/22 en rekordhøj vækst og indtjening – til trods for, at året var præget af en række særlige forhold. Covid-19 påvirkede i varierende omfang fortsat både vores markeder og organisation samt hele forsyningskæden. I den sidste del af regnskabsåret medførte krigen i Ukraine samtidig yderligere usikkerhed omkring de globale forsyningsforhold.



I det seneste år har vi haft blikket fast rettet mod at håndtere de forskellige udfordringer i kølvandet på Covid-19 og krigen i Ukraine – og i det hele taget at navigere ChemoMetec sikkert igennem en periode, hvor en høj vækst stiller store krav til hele organisationen. Det er generelt lykkedes, og vi opnåede i 2021/22 en rekordhøj vækst på 52% i omsætningen og ligeledes et rekordhøjt driftsresultat på DKK 223 mio. Fremgangen kan især tilskrives en betydelig fremgang på det nordamerikanske marked, som er drevet af høje vækstrater inden for *cellebaseret terapi*.

Vi har samtidig rundet et andet hjørne, nemlig ChemoMetecs 25-års jubilæum. Vi er stolte over at kunne fejre det med gode resultater og bevidstheden om, at vi er lykkedes med at skabe en god og stabil virksomhed med globale aktiviteter. Det har

kun kunnet lade sig gøre via en mangeårig og kontinuerlig indsats fra vores dygtige medarbejdere. Derfor har vi benyttet lejligheden til at give medarbejderne et gratiale og ekstra bonus.

Stor fremdrift inden for cellebaseret terapi

ChemoMetecs væksthistorie i de seneste år hænger i stort omfang sammen med fremdriften i udviklingen af nye behandlingsformer inden for cellebaseret terapi. Efter at den banebrydende CAR-T terapi til behandling af visse cancerformer relateret til blod blev godkendt af FDA i USA (Food and Drug Administration) i slutningen af 2017, er der kommet mange nye virksomheder til, der forsker og udvikler inden for dette område. Det kræver celletælling i alle dele af processen fra forskning og udvikling frem til behandling af patienter, og vi har opnået en meget attraktiv markedsposition.

Vi forventer, at der i de kommende år fortsat vil være fremdrift i udviklingen af nye behandlingsmetoder inden for dette felt, om end væksten over tid kan variere i takt med blandt andet gennembrud inden for forskellige behandlings- og sygdomsområder og udviklingen i investeringsklimaet.

Vi følger denne udvikling meget nøje og fortsætter vores indsats for at identificere nye kunder og sikre en effektiv support til eksisterende kunder.

Leveringssikkerhed i fokus

Kombinationen af en høj vækst og øget pres på forsyningskæderne har været en udfordring for os i det forløbne år, og leveringssikkerhed har været vores absolut højeste prioritet. ChemoMetec bestræber sig løbende på at opbygge betydelige lagre af en lang række råvarer og komponenter, og der er også typisk

indgået rammeaftaler med væsentlige leverandører. Der har dog i løbet af året været stadig stigende leveringstider på især elektroniske komponenter og dermed løbende udfordringer med at sikre den fornødne lageropbygning af enkelte kritiske komponenter.

På trods af disse udfordringer og på baggrund af en særlig indsats på tværs af de forskellige funktioner i ChemoMetec har vi kunnet opretholde produktion, kvalitetskontrol og logistikfunktioner på et tilfredsstillende niveau, og vi har hermed kunnet sikre levering af produkter af vanlig høj kvalitet og uden nævneværdige forsinkelser.

Ved indgangen til det nye regnskabsår er der heldigvis visse tegn på, at forsyningsituationen for nogle af vores kritiske komponenter er ved at løse lidt op, og vi håber, at dette vil fortsætte.

"2021/22 har på mange måder været et specielt år, da vi trods de udfordringer, som vi står overfor grundet følgerne af Covid-19 og krigen i Ukraine, er lykkedes med at opnå en rekordhøj vækst og ligeledes et rekordhøjt resultat. Det er meget tilfredsstillende, at vores organisation har kunnet skabe så stor fremdrift under vanskelige forhold."

– Steen Søndergaard, administrerende direktør

Lancering af XcytoMatic udskudt

Vores produktudvikling har i 2021/22 primært været fokuseret på højkadence celletællerne tilhørende XcytoMatic-familien. Instrumentfamilien er rettet mod celletællingsmarkedet, primært inden for *bioprocessing*. Vi har store forventninger til, at de kommende celletællingsprodukter tilhørende XcytoMatic-familien sammen med vores nyeste celletæller NC-202 vil kunne bane vej for, at vi kan bevæge os ind på nye lukrative områder, hvor vi ikke er særlig meget til stede i dag – og samtidig øge salgsmulighederne hos vores eksisterende kunder.

Udviklingen og dermed lanceringen af det første XcytoMatic-instrument blev dog desværre yderligere forsinket i løbet af det seneste år. Dels har udviklingsafdelingen i perioder været præget af en del fravær som følge af Covid-19, og dels har udviklingsaf-

delingen også brugt mange kræfter på at hjælpe indkøbsafdelingen med fremskaffelse af de nødvendige komponenter, så produktionen har kunnet holdes i gang. Det nye instrument er tæt på at være færdigudviklet, men har desværre ikke kunnet indkøres i produktionen på grund af den globale forsyningssituation og den dertil hørende komponentmangel. Vi forventer nu, at det første XcytoMatic-instrument vil blive solgt inden udgangen af 2022, og at der herefter kan ske en gradvis udrulning af de nye produkter.

Vækst i alle regioner – dog højest i Nordamerika

Den meget tilfredsstillende vækst i den samlede omsætning i det forløbne regnskabsår dækker over vækst i alle regioner. USA ligger dog med en vækst i omsætningen på 75% i front, hvilket ikke mindst

afspejler store geografiske forskelle i aktiviteten inden for *cellebaseret terapi* i det forløbne år. I både Europa og regionen Rest of World lå væksten på omkring 30%.

Efter at USA – både det samlede marked og ChemoMetecs organisation i USA – i regnskabsåret 2020/21 var hårdt ramt af restriktionerne i forbindelse med Covid-19, er der i det forløbne regnskabsår for alvor kommet gang i projekterne og godkendelsesprocesserne inden for *cellebaseret terapi*. En række eksisterende kunders FDA-ansøgninger har passeret nye milepæle i godkendelsessystemet, og jo længere ansøgningerne kommer i processen, jo flere instrumenter har kunderne behov for i det videre forløb.

Som led i den løbende styrkelse af vores organisation i USA har vi etableret et salgskontor i Boston, som har USA's største koncentration af virksomheder inden for biotek og lifescience.

Godt fundament for videre vækst, men øget usikkerhed

Her i begyndelsen af det nye regnskabsår ser vi ind i en periode præget af fortsat usikkerhed, ikke mindst som følge af krigen i Ukraine, en generel stramning af pengepolitikken i den vestlige verden og risiko for recession i en række lande. Det kan påvirke forsyningssituationen og væksten på vores markeder. Vi har stort fokus på løbende at søge at afdække og tage pejling af udviklingen i disse forhold.

Som udgangspunkt står vi dog i en god situation. Vi har opbygget en attraktiv markedsposition, og hovedparten af vores aktiviteter er inden for områder, der normalt ikke er så konjunkturfølsomme. Vi

fortsætter derfor vores investeringer i den videre opbygning af et bæredygtigt fundament for vores virksomhed, som er robust og skalérbart på den længere bane – og dermed understøtter en fortsat lønsom vækst. Samtidig ser vi frem til lanceringen af vores nye celletællere i XcytoMatic-familien, som forventes at kunne bidrage væsentligt til fastholdelsen af væksten i de kommende år.

Efter et år, der har krævet noget ekstra af alle i organisationen som følge af den høje vækst kombineret med en række særlige udfordringer, vil jeg gerne takke medarbejderne i ChemoMetec for deres store bidrag til at få tingene til at lykkes. Det har været afgørende for, at vi har kunnet opnå de meget tilfredsstillende resultater i det forløbne år.

Også stor tak til vores kunder for det gode samarbejde. Og endelig tak til vores aktionærer for deres tillid til ChemoMetec.

Steen Søndergaard

Administrerende direktør (CEO)

ChemoMetec kort fortalt

ChemoMetec er specialiseret inden for udvikling, produktion og salg af højkvalitets analyseudstyr, der anvendes til tælling af celler inden for en lang række områder – blandt andet cellebaseret terapi, cancer- og stamcelleforskning, udvikling og produktion af lægemidler samt produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd, øl og mælk.



Vores analyseudstyr er baseret på en unik teknologiplatform, og vi tilbyder forskellige innovative løsninger, der alle er karakteriseret ved, at de simplificerer ellers komplekse analytiske processer. For kunderne er det desuden af afgørende betydning, at analyseresultaterne er såvel præcise som konsistente, og på dette felt er ChemoMetecs produkter "best in class".

Hos ChemoMetec er kunden i centrum, og vi bestræber os på at levere den bedste og mest kvalificerede kundesupport. Kombinationen af en unik teknologi og en effektiv kundesupport er nøglen til at få tilfredse og trofaste kunder – og samtidig en forudsætning for at opnå en lønsom og støt voksende forretning inden for ChemoMetecs forretningsområder.

Vi arbejder tæt sammen med kunder og eksperter inden for celledælling for løbende at kunne udvikle nye løsninger, der er tilpasset kundernes behov – og som bidrager til at opnå de bedst mulige analyseresultater.

Højkvalitets analyseudstyr

Vores analyseudstyr består primært af analyseinstrumenter og dertil hørende engangsenheder, hvori celleprøver præpareres og opbevares under måling.

+100 lande

Vi er en global virksomhed og sælger vores analyseudstyr til mere end 100 lande.

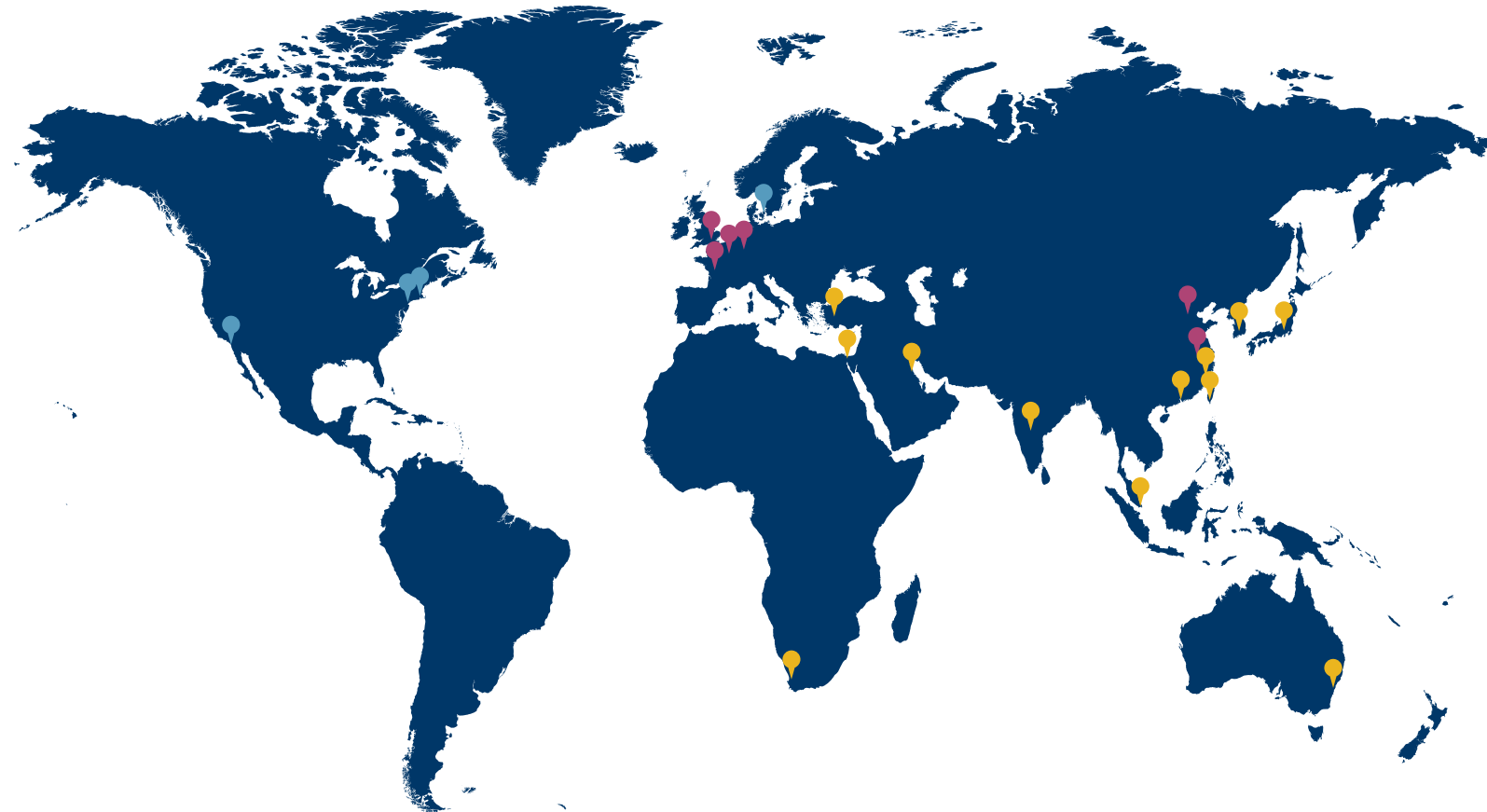
~155 fuldtidsmedarbejdere

Vores medarbejdere har unikke kompetencer inden for udvikling, produktion og salg – og sikrer, at vi kan levere de rette løsninger og god service til vores kunder.

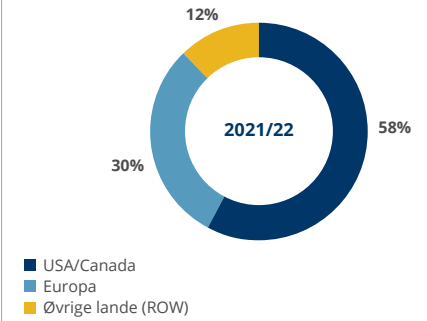
International tilstedeværelse

Vores hovedkontor er i Danmark, i Allerød nord for København, og vi har tre kontorer i USA samt egen salgs- og supportorganisation i Frankrig, Holland, England, Tyskland og Kina.

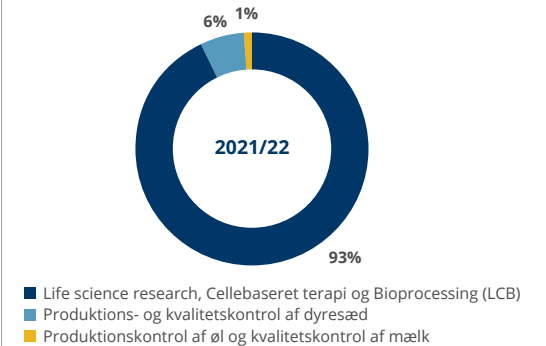
- Kontor
- Salgs- og supportorganisation
- Distributør



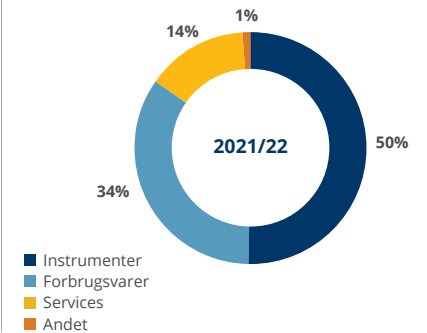
Geografisk fordeling af omsætning



Omsætning fordelt på forretningsområder



Omsætning fordelt på segmenter

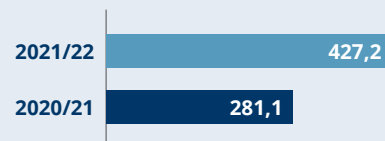


Hovedpunkter 2021/22

Omsætning

Mio. DKK

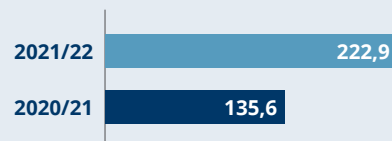
427,2 ^ 52%



EBITDA

Mio. DKK

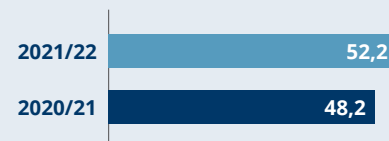
222,9 ^ 64%



EBITDA-margin

%

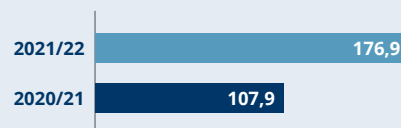
52,2 ^ 3,9 procentpoint



Pengestrømme fra driftsaktiviteter

Mio. DKK

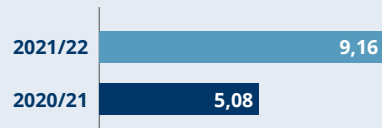
176,9 ^ 64%



Nettoresultat pr. aktie

DKK

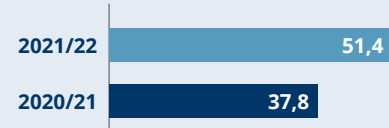
9,16 ^ 80%



Forrentning af egenkapital

%

51,4 ^ 13,6 procentpoint



Produktudvikling

Vores produktudvikling har i 2021/22 primært været fokuseret på den nye højkapacitets celletæller XcytoMatic, hvor det første produkt er tæt på at være færdigudviklet efter en forsinkelse, som blandt andet skyldes Covid-19 og den globale forsyningsituation. Lanceringen af det første instrument i XcytoMatic-familien er ligeledes blevet forsinket, da indkøringen af det nye instrument i produktionen måtte udsættes på grund af mangel på komponenter. Det forventes nu, at det første XcytoMatic-produkt kan sælges inden udgangen af 2022.

Forventninger til 2022/23

DKK mio.	Forventninger 2022/23	Realiseret 2021/22
Omsætning	485-505	427,2
Driftsresultat (EBITDA)	245-260	222,9

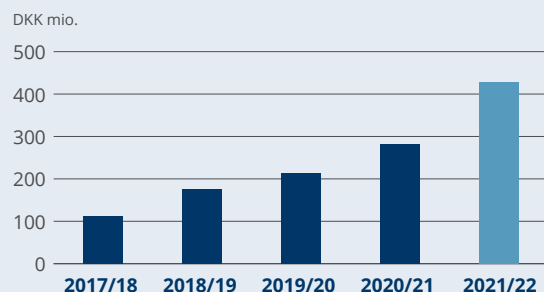
Hoved- og nøgletal

T.DKK	2021/22	2020/21	2019/20	2018/19	2017/18
Resultatopgørelse					
Nettoomsætning	427.160	281.127	214.101	175.513	112.687
Driftsresultat før af- og nedskrivninger (EBITDA)	222.892	135.630	92.610	64.888	30.072
Resultat af primær drift (EBIT)	202.854	116.023	77.470	54.079	24.284
Resultat af finansielle poster	365	-3.290	-1.547	-368	-982
Årets resultat	159.469	88.354	59.163	41.845	18.215
Totalindkomst	159.943	88.330	59.166	41.849	18.204
Balance					
Aktiver	501.273	344.909	263.116	238.215	113.995
Nettoarbejds kapital	63.088	45.658	35.108	26.813	20.448
Investeret kapital	203.439	138.991	118.357	100.195	82.880
Egenkapital	357.205	264.977	202.751	173.341	73.010
Nettorentbærende gæld	-202.230	-147.751	-94.650	-79.400	10.203
Pengestrømme					
- fra driftsaktiviteter	176.860	107.901	72.016	58.310	25.436
- fra investeringsaktiviteter	-56.046	-24.683	-26.605	-27.060	-16.462
- fra finanseringsaktiviteter	-69.012	-26.037	-46.260	57.779	-7.927

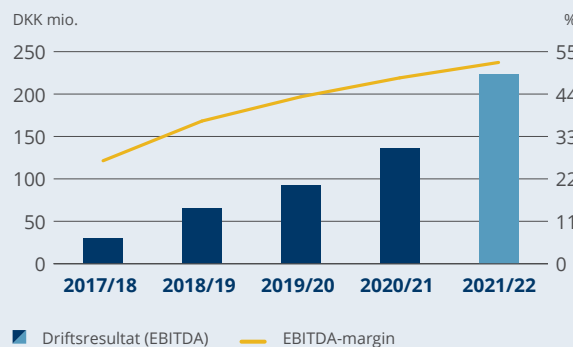
	2021/22	2020/21	2019/20	2018/19	2017/18
Nøgletal					
Overskudsgrad (EBIT-margin) (%)	47,5	41,3	36,2	30,8	21,5
EBITDA-margin (%)	52,2	48,2	43,3	37,0	26,7
Skattesats (%)	21,5	21,6	22,1	22,1	21,8
Afkast af investeret kapital (%)	118,5	90,2	70,9	59,1	31,2
Nettoomsætning/Investeret kapital	2,1	2,0	1,8	1,8	1,4
Nettorentbærende gæld/EBITDA	-0,9	-1,1	-1,0	-1,2	0,3
Finansiel gearing	-0,6	-0,6	-0,5	-0,5	0,1
Egenkapitalens forrentning (%)	51,4	37,8	31,5	34,0	26,5
Gns. antal medarbejdere	147	128	102	85	69
Aktierelaterede nøgletal					
Børskurs pr. aktie ultimo (DKK)	757,00	843,50	315,00	158,00	61,00
Nettoresultat pr. aktie (DKK)	9,16	5,08	3,51	2,69	1,17
Indre værdi pr. aktie (DKK)	20,5	15,2	11,7	10,0	4,2
Udbetalt udbytte pr. aktie	4,0	1,5	20,5	-	-

Nøgletalsforklaring og definitioner fremgår af note 5.1

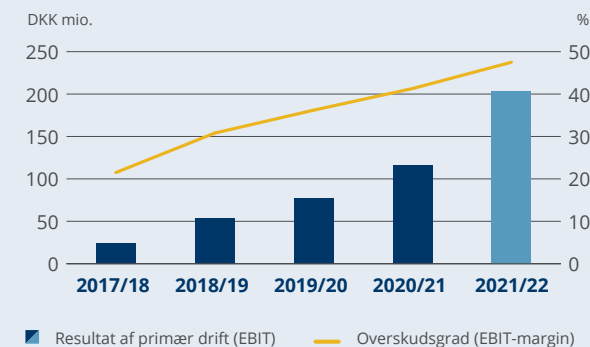
Nettoomsætning



Driftsresultat (EBITDA) og EBITDA-margin



Resultat af primær drift (EBIT) og overskudsgrad (EBIT-margin)



Vores virksomhed

- ⦿ Vores forretningsmodel
- ⦿ Vores markeder
- ⦿ Vores produkter

Vores forretningsmodel

ChemoMetecs forretningsmodel afspejler vores mål om at udvikle og forbedre analytiske måleteknikker inden for områderne celletælling og -analyse samt at etablere tætte og langsigtede relationer til kunder og slutbrugere. I ChemoMetec tror vi på, at en kombination af innovative produkter og en førsteklasses kundesupport giver en høj kundetilfredshed, som resulterer i værdifuld branding af ChemoMetec og vores produkter.

Via et mangeårigt målrettet arbejde med at udvikle højkvalitets løsninger inden for celletælling og -analyse har ChemoMetec opnået en attraktiv markedsposition og international tilstedeværelse.

Vi bestræber os på at drive vores virksomhed på et bæredygtigt grundlag og at skabe et solidt fundament for den fremtidige værdiskabelse for både ChemoMetec, vores kunder, partnere, medarbejdere og aktionærer samt for samfundet i bred forstand.

Værdiskabelse

- Ca. 8-9 mio. celletællinger og -analyser årligt
- Effektive løsninger samt god rådgivning og support til vores kunder
- Danske og internationale arbejdspladser
- Ca. 155 fuldtidsmedarbejdere, som tilbydes udfordrende og meningsfulde jobs samt mulighed for personlig og professionel udvikling
- Væsentlige eksportindtægter – mere end 97% eksporteres
- Afkast til aktionærerne
- Medarbejdernes og ChemoMetecs skattebetaling

Kerneforretningen

Ressourcer

- Knowhow og kompetencer
- Patenteret måleteknologi
- Indsigt fra kunder, partnere og eksperter
- Kapital og produktionsanlæg





Udvikling

Vi arbejder løbende med at videreudvikle vores teknologiplatform samt med at styrke og udvide den samlede palet af produkter – for hermed at kunne tilbyde nye og bredere løsninger, der imødekommer kundernes voksende krav til moderne måleudstyr.

Udvikling af innovative løsninger og højkvalitets udstyr inden for områderne celledælling og -analyse er kernen i vores forretning. Derfor er det afgørende for os at skabe og fastholde et innovativt miljø på tværs af virksomheden samt løbende at udvikle og investere i vores medarbejdere.

Aktiviteterne inden for udvikling omfatter såvel udvikling af nye produkter og løsninger samt produktvedligehold og opdateringer. Udviklingsafdelingen supporterer desuden ChemoMetecs øvrige afdelinger, for eksempel med at fremskaffe elektroniske komponenter eller identificere alternative leverandører og løsninger med henblik på at sikre ChemoMetecs leverancer i forbindelse med de nuværende flaskehalse i forsyningskæderne.

Udviklingen af produkter sker med et langtids perspektiv og med henblik på, at produkterne kan anvendes i mange år. Dette skal blandt andet ses i lyset af, at ChemoMetecs produkter typisk anvendes inden for områder, hvor de skal valideres, og hvor de indgår i et samlet workflow. Valideringen er en tidskrævende proces, og kunderne efterspørger derfor analyseudstyr med lang levetid.

I princippet er samtlige instrumenter bygget op omkring den samme basisteknologi, som

omfatter anvendelsen af et specialudviklet fluorescensmikroskop med et indbygget kamera. Med en relativ lav forstørrelse optages billeder af de præparerede celleprøver, og derefter analyseres disse automatisk ved hjælp af egenudviklet billedanalyse software.

Denne teknologi giver mulighed for at tælle og analysere et stort antal celler med særdeles høj præcision og til konkurrencedygtige priser. Analysekonceptet fra ChemoMetec består af selve instrumentet og dertil hørende engangsenheder, hvori celleprøven præpareres og opbevares under måling. Engangsenhederne består primært af plastikassetter, men visse instrumenter anvender i stedet tællekamre af glas.

Kassetten eller tællekammeret, som indeholder den prøve, der skal analyseres, anbringes af brugeren i instrumentet, hvor selve analysen finder sted, idet der tages et eller flere billeder af prøven gennem et målevindue i kassetten eller tællekammeret. Engangsenhederne er med til at sikre kunderne en særdeles brugervenlig arbejdsgang.

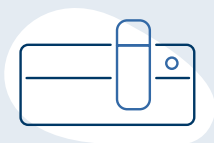
Målinger og analyser foretaget med ChemoMetecs analyseudstyr er karakteriseret ved høj grad af konsistens og robusthed – det vil sige, at analyser og målinger viser de samme resultater på tværs af personer,

geografi, tid og prøvemateriale. Samtidig kan vores analyseudstyr erstatte håndteringstunge arbejdsgange med et meget simpelt workflow.

Udover instrumenter og engangsenheder tilbyder ChemoMetec sine kunder en række andre forbrugsvarer, herunder testkits til at verificere, at instrumenterne virker, som de skal, samt diverse reagenser/hjælpestoffer.

Udviklingen af vores løsninger finder primært sted på hovedkontoret i Danmark og varetages af egne specialister inden for alle relevante områder samt udvalgte konsumenter. Der er et tæt samarbejde mellem de enkelte faggrupper, og dette i kombination med størrelsen af vores organisation, vores klare produktfokus samt nærhed til kunderne giver en stor manøvreduktighed og fleksibilitet i vores udviklingsprocesser.

Kvaliteten af vores analyseudstyr og vores mangeårige tilstedeværelse på markedet har givet os mulighed for at opbygge en attraktiv markedsposition inden for en lang række områder.



Højteknologisk produktion

Produktionen af alle instrumenter og kassetter finder sted hos ChemoMetec, og der sker en løbende udvidelse og effektivisering af produktionen i takt med den øgede efterspørgsel efter vores produkter.

Produktionen af instrumenter og forbrugsvarer sker i overensstemmelse med kundernes og slutbrugernes krav og behov – og ud fra et mål om løbende at effektivisere processer samt optimere anvendelsen af råvarer og energi.

ChemoMetec varetager selv produktionen af samtlige instrumenter. Der anvendes en lang række underleverandører, fx til fremstilling af printkort, mens styring, montage, justering og kvalitetskontrol udføres på vores faciliteter i Allerød, Danmark. Vi har et tæt samarbejde med underleverandørerne, og vores kontrol med størstedelen af værdikæden sikrer, at vi kan levere produkter af den ønskede høje kvalitet.

Den fuldautomatiske produktion af kassetter foregår ligeledes hos ChemoMetec, mens plastemnerne, som indgår i kassetteproduktionen, produceres på fuldautomatiske anlæg hos flere danske sprøjttestøbningsvirksomheder.

Produktionen af tællekamre af glas foregår hos en samarbejdspartner i Holland.

ChemoMetecs instrumenter anvender desuden en række færdigfremstillede reagenser, som benyttes i forbindelse med de forskellige celleanalyser. Produktionen af disse reagenser er outsourcet til to danske

producenter, mens kvalitetskontrollen stadig varetages af ChemoMetec.

Produktionen af diverse testkits, som anvendes til check af instrumenterne, fx i forbindelse med service, foregår hos ChemoMetec i Allerød. Denne produktion automatiseres løbende, og den forventes at foregå på et fuldautomatisk anlæg i løbet af det kommende regnskabsår.

Vores kunder forventer, at vi leverer produkter af høj kvalitet og ensartethed. Kunderne kontrollerer løbende kvaliteten af vores produkter, dels gennem den daglige brug af disse, men også via fremsendelse af spørgeskemaer vedrørende vores interne forretningsgange og procedurer. En forudsætning for fortsat at kunne levere produkter til de pågældende kunder er, at ChemoMetec lever op til de stillede krav. Derudover afholdes der årlige planlagte audits hos ChemoMetec, hvor vores kunder har mulighed for at verificere, at svarene i spørgeskemaerne er i overensstemmelse med de faktiske forhold.

For at imødekomme kundernes stigende krav til kvalitet og løbende dokumentation er antallet af medarbejdere i ChemoMetecs kvalitetsafdeling over de seneste fem år steget fra tre personer til 13.



Ny kassetteproduktionslinje klar i det kommende år

I løbet af de seneste år er der sket en løbende udvidelse af produktionskapaciteten for kassetter i takt med den stigende efterspørgsel. Der er nu bestilt endnu en kassetteproduktionslinje, som forventes leveret i løbet af det kommende regnskabsår.



Specialiseret salgsstyrke og support

Over de seneste år har vi udbygget vores salgs- og supportfunktioner betydeligt. Det har medført en væsentlig styrkelse af ChemoMetecs markedsposition og har ligeledes givet et godt afsæt for fortsat vækst.



Salg og distribution af vores produkter samt efterfølgende service sker via egne salgsgorganisationer i USA og Europa, mens der samarbejdes med distributører på blandt andet det asiatiske marked. Denne organisering sikrer en målrettet og effektiv indsats samt nærhed til kunderne på de vigtigste markeder – og giver hermed mulighed for at servicere kunderne samt opnå en dybdegående indsigt i kundernes behov og den generelle udvikling i markedsforholdene inden for vores forretningsområder.

På tværs af ChemoMetecs egen salgsgorganisation er der etableret en fælles og struktureret salgsproces, der omfatter alle led fra generering af kundeemner til endeligt salg.

Vi prioriterer kundeservice og support meget højt, og dette kombineret med robuste

kvalitetsinstrumenter resulterer i stabile og tilfredse kunder, som i vid udstrækning benytter og genkøber ChemoMetecs analyseinstrumenter og forbrugsvarer. Tilbuddet om serviceaftaler og andre serviceydelser har betydet en yderligere styrkelse af relationen og den løbende support til kunderne.

Den høje kundetilfredshed betyder også, at eksisterende kunders medarbejdere ofte anbefaler ChemoMetecs produkter til deres nye arbejdsgiver i forbindelse med jobskifte, og på den måde får ChemoMetec løbende mange nye kunder.

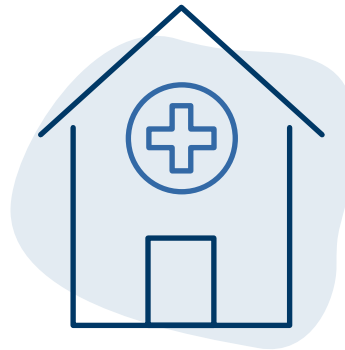
Vi lægger stor vægt på at give hurtige svar og yde en effektiv indsats, når kunderne har brug for assistance. Vores teknikere er tæt på kunderne, og vi tilbyder hjælp fra højtuddannede helt op i udviklingsafdelingen, når

der er behov for det. I takt med, at vi vokser, er vi meget bevidste om at fastholde denne nærhed til kunderne.

Den øgede salgsindsats og vores fokus på kundeservice har betydet, at vi over de seneste år har fået et væsentligt mere solidt fodfæste på de enkelte markeder og er lykkedes med at udvide kundekredsen betydeligt. Stort set alle kunder på top-50 inden for vores vigtigste forretningsområde LCB (Life science research, *Cellebaseret terapi* og *Bioprocessing*) er på vores kundeliste. Ikke mindst er vi lykkedes med at opbygge en unik position inden for vækstområdet *cellebaseret terapi* og at etablere en stærk position på det amerikanske marked. Det er denne platform, der også er nøglen til fremtidig vækst.

Vores markeder

Celletælling- og analyse finder sted inden for mange forskellige områder, og ChemoMetecs analyseudstyr anvendes inden for alle disse – både i privat og offentligt regi og på tværs af virksomheders værdikæder fra forskning til produktion.



Det mest betydende marked for ChemoMetec er *cellebaseret terapi*, men med den kommende lancering af XcytoMatic-instrumenterne forventes også produktions- og procesudvikling inden for *bioprocessing* at komme til at spille en væsentlig rolle.

De markeder, som ChemoMetec adresserer, vurderes samlet set at vokse i størrelsesordenen 10% årligt, og det skaber som udgangspunkt et godt grundlag for at opnå fremtidig vækst. Inden for delsegmenter af markedet ses der dog væsentligt højere vækstrater, og det gælder fx inden for *cellebaseret terapi*, der for blot få år siden ikke eksisterede som marked.

Væksten på markedet for celletælling er drevet af flere forhold. Der er blandt andet øget fokus på udvikling af nye former for behandling af flere sygdomme som fx cancer og en række infektionssygdomme. Både udviklingsprocesserne og den efterfølgende

behandling kræver celletælling. Samtidig er der over de seneste år sket en række teknologiske forbedringer af de instrumenter og reagenser, der anvendes til celletælling, og det har også været med til at understøtte væksten.

I de seneste otte år har ChemoMetecs gennemsnitlige organiske vækst ligget på 32% årligt, og det betyder, at der løbende er vundet væsentlige markedsandele. Det vurderes, at ChemoMetecs globale markedsandel inden for celletælling ligger mellem 20% og 25%, og ChemoMetec vurderes at være blandt de to største globale aktører. I de kommende år forventes ChemoMetec fortsat at være i stand til at vinde markedsandele og dermed at opnå en højere vækst end markedsveksten.

Markedet for celletælling – ChemoMetecs tilstedeværelse og anvendelsen af ChemoMetecs produkter*

Kundesegmenter	Typiske områder for anvendelse af ChemoMetecs produkter
Forskning og Udvikling (privat og offentlig)	<ul style="list-style-type: none"> • Cellebaseret terapi • Genterapi • Stamcelleforskning
Hospitalslaboratorier	<ul style="list-style-type: none"> • Cellebaseret terapi • Genterapi
Farma- og biotekvirksomheder	<ul style="list-style-type: none"> • Cellebaseret terapi • Genterapi • Produktions- og procesudvikling (bioprocessing)
Øvrige, herunder produktionsvirksomheder	<ul style="list-style-type: none"> • Fremstilling af sæddoser til inseminering (dyresæd) • Produktions- og proceskontrol af øl

* Indholdet i den viste oversigt er ikke udtømmende, men viser de vigtigste områder, hvor ChemoMetec er til stede.

Markedstendenser

Kunderne inden for ChemoMetecs forretningsområder stiller stadig højere krav til præcision, kvalitet og veldokumenterede processer, og det medfører en gunstig markedsposition for ChemoMetecs højkvalitets analyseinstrumenter – og attraktive muligheder for at opbygge partnerskaber.

Blandt de trends, der understøtter vores forretningsmodel og vækstmuligheder er følgende:

Øgede krav til compliance og veldokumenterede processer

- ChemoMetecs analyseudstyr anvendes typisk inden for områder, hvor der er stigende krav til compliance i forhold til såvel interne som eksterne krav (fx FDA CFR21 Part 11). Det samme gælder for dokumentation af processer og det samlede workflow. Derfor efterspørges der analyseudstyr med de rette specifikationer, og som med mindst mulige ressourcer kan valideres og spille sammen med de øvrige dele af et givent workflow hos kunden.
- I forbindelse med godkendelse af behandlinger inden for cellebaseret terapi er det ofte det samlede workflow, der skal godkendes, og det betyder, at de enkelte dele, herunder de instrumenter, der anvendes til celletælling, efterfølgende skal forblive de samme. Det er meget omkostningstungt og tidskrævende at skifte en analysemetode ud med en anden, efter at en samlet godkendelse har fundet sted.
- I takt med de stigende krav til compliance og dokumentation afsætter mange kunder inden for ChemoMetecs forretningsområder sideløbende flere ressourcer til celletælling – netop med henblik på at sikre compliance og dokumentation.

Ønske om digitalisering og automatisering af analyseprocesser

- Analyseprocesser er typisk tids- og ressourcekrævende, og derfor efterspørges der analyseudstyr, hvor analyser kan foretages hurtigt, automatisk og med stor nøjagtighed. Ligeledes er der et øget behov for såvel digitalisering som automatisering af det samlede workflow i forbindelse med analyseprocesser, og det medfører, at der efterspørges analyseudstyr, der enkelt kan integreres i det samlede workflow. I denne sammenhæng er varianter af XcytoMatic tænkt at skulle blive en del af fremtidens fuldautomatiserede løsninger.

Udvikling af nye behandlingsmetoder, herunder cellebaserede terapier

- Der arbejdes løbende på udvikling af nye behandlingsmetoder mod en lang række sygdomme, og blandt andet området for "personlig medicin" er i disse år inde i en rivende udvikling. Blandt behandlingsmetoderne inden for dette felt er cellebaserede terapier og gentterapi. Fælles for de to behandlingsmetoder er, at der er brug for celletælling gennem både udviklingsforløbet, og når behandlingsmetoderne efterfølgende kommer i anvendelse.

Vores produkter

Vores analyseudstyr består af måleinstrumenter og dertil hørende forbrugsartikler, som for eksempel kassetter af plast og tællekamre af glas, hvori celleprøven opbevares og præpareres.

I princippet er selve instrumenterne bygget op omkring et fluorescensmikroskop med et indbygget kamera, og billederne analyseres automatisk ved hjælp af egenudviklet software.

Betjeningen er særdeles enkel. Kassetten eller tællekammeret, som indeholder prøven, der skal analyseres, anbringes i instrumentet, hvorefter der trykkes på START. Måleresultatet foreligger typisk inden for 25-40 sekunder.

Engangsenhederne er med til at sikre kunderne en særdeles brugervenlig arbejdsgang og et meget robust analysekoncept.

Herudover tilbyder ChemoMetec sine kunder en række andre produkter, som for eksempel testkits til at verificere, at instrumenterne virker, samt diverse reagenser/hjælpstoffer. Desuden tilbydes kunderne forskellige softwareløsninger samt en række serviceydelser i form af servicepakker og hjælp til installation af analyseudstyr.

ChemoMetecs løsninger



Vores unikke cassette spiller en central rolle

Udviklingen af engangskassetten til NucleoCounter-instrumenterne har spillet en central rolle for vores succes inden for celletælling.

Kassetterne er opbygget som en slags minilaboratorium. Først suges prøven med celler ind i kassetten ved at trykke et stempel ned, mens spidsen af kassetten er neddyppet i prøven. Celleprøven kommer nu i kontakt med de farvestoffer, som er indeholdt i kassetten. Farvestofferne anvendes til at indfarve cellerne, så de kan detekteres og optælles med NucleoCounterens fluorescensmikroskop. Når kassetten er placeret i NucleoCounter-instrumentet, foregår resten af analysen helt automatisk. Efter ca. 25-40 sekunder foreligger resultatet af celletællingen. Herefter kasseres kassetten og instrumentet er klar til en ny måling.

Den software, der styrer hele processen, opfylder FDA's strenge krav til håndtering af digitale data (21CFR part 11).

Konceptet er mere enkelt og præcist end for de konkurrerende celletællere på markedet, og mange af de faktorer, der normalt medfører variation og usikkerhed i målingen, er elimineret, da samtlige kassetter bliver individuelt kalibreret under produktionen. Desuden medvirker kassetten til at øge sikkerheden for brugeren, dels ved at der anvendes meget små mængder farvestoffer, som er helt indkapslet i kassetten, og dels fordi vi ikke anvender det potentielt cancerfremkaldende farvestof, trypanblå, som flere konkurrenter gør brug af.

Vores vigtigste analyseinstrumenter:



NucleoCounter NC-202

NC-202 er en videreudvikling af NC-200, og produktet er teknologisk set baseret på den avancerede Xcyto-teknologi, og det betyder blandt andet, at vi kan tilbyde kunderne én celletællingsprotokol til langt de fleste mælle celletyper, en analyse-tid på ca. 25 sekunder pr. analyse, en god skærmvisning samt mulighed for optimering af workflow og proceskontrol. NC-202 er kassettebaseret.



NucleoCounter NC-200

NC-200 tilbyder hurtig og enkel celletælling, som kan udføres ved hjælp af kun én kassette uden manuel tilsætning af hverken farvestoffer eller hjælpereagenser. Analyserne giver desuden informationer om den gennemsnitlige cellediameter samt om cellernes klumpningsgrad. NC-200 er kassettebaseret.



NucleoCounter NC-250

NC-250 er et konkurrencedygtigt topprodukt, der tilbyder hurtig og omkostnings-effektiv celletælling med høj præcision. Udover celletælling kan NC-250 også anvendes til at udføre celleyklusanalyse.

NC-250 gør brug af engangstællekamre af glas med to eller otte kamre.



NucleoCounter NC-3000

NC-3000 er en meget brugervenlig og fleksibel analyseplatform, som kan anvendes både til celletælling og forskellige typer celleanalyse, som fx analyse af celleyklus og programmeret celledød. Til forskel fra flowcytometre giver NucleoCounter NC-3000 mulighed for at kvalificere analyseresultaterne ved visuel inspektion af de fotograferede celler.

NC-3000 gør både brug af kassetter og tællekamre af glas med to eller otte kamre.

Udviklingen i 2021/22 og forventninger

- ① Forretningsmæssig udvikling
- ① Finansiell redegørelse
- ① Forventninger til 2022/23



Forretningsmæssig udvikling

Omsætningen steg i 2021/22 med 52% fra DKK 281,1 mio. til DKK 427,2 mio. trods de særlige markedsforhold som følge af Covid-19 og krigen i Ukraine. Driftsresultatet (EBITDA) steg fra DKK 135,6 mio. til DKK 222,9 mio., svarende til en stigning på 64%. Væksten er som i de foregående år især drevet af en stigende omsætning inden for cellebaseret terapi, specielt på det nordamerikanske marked. Salget af den nyeste celletæller, NC-202, fortsætter den gode udvikling og er steget med 128% i det forløbne år. Det forventes, at det første XcytoMatic-instrument vil blive solgt inden udgangen af 2022.

Regnskabsåret 2021/22 har generelt været præget af høj aktivitet og stor travlhed på tværs af hele ChemoMetec. Salgsafdelingen har i samarbejde med supportafdelingen og serviceafdelingen leveret en vækst i omsætningen på 52%. Produktion, kvalitetskontrol og logistik har fulgt med i samme tempo, så stort set alle bestilte produkter blev leveret til kunderne til tiden. Det er en meget tilfredsstillende udvikling i et år, som var præget af ekstraordinær usikkerhed på flere fronter.

Udfordringer relateret til COVID-19 og krigen i Ukraine

Ved indgangen til regnskabsåret skabte situationen vedrørende Covid-19 en betydelig usikkerhed om, i hvilket omfang vækstmulighederne og dermed vores omsætning ville blive påvirket. Heldigvis har de fleste kunder været i stand til at opretholde deres

aktiviteter gennem hele regnskabsåret. Samtidig er det hurtigt og effektivt lykkedes ChemoMetecs salgsorganisation at omstille sig til brugen af digitale løsninger og at etablere nye løsninger til serviceringen af kunderne. Også efter den fulde genåbning

Marketing: Digitalisering og øget aktivitet

Inden for marketing er digitaliseringsprocesserne, som blev igangsat under Covid-19, fortsat i det forløbne år, da implementering af datadrevne analyser skal være med til at sikre en fortsat tilgang af nye kunder. For eksempel er der lanceret en ny, forbedret online marketingplatform, som blandt andet anvender AI-teknologi.

Efter et par års stilstand under Covid-19 er der igen kommet gang i messeaktiviteterne, og i det forløbne år har ChemoMetec deltaget på en række messer og internationale konferencer. For at styrke ChemoMetecs brand og position i markedet er der investeret i en ny messestand, hvor vi blandt forsøger at signalere "dansk kvalitet".

er de fysiske kundemøder i vid udstrækning erstattet af online-møder, hvilket har øget effektiviteten via sparet tid og lavere rejseomkostninger.

Udover en markant opskalering af produktionskapaciteten og de dertil hørende støbsfunktioner har årets største udfordringer været knyttet til udfordringer i forsyningskæden. I begyndelsen af regnskabsåret var disse forsyningsudfordringer direkte relateret til Covid-19, men senere blev de yderligere forstærket af krigen i Ukraine, som stadig pågår ved regnskabsårets slutning. Gennem hele regnskabsåret har der været en generel forlænget leveringstid på råvarer til især instrumenter. Der har været specielt store udfordringer med leverancer af elektroniske halvledere, ikke kun til instrumenterne, men også til ChemoMetecs produktionsmateriel.

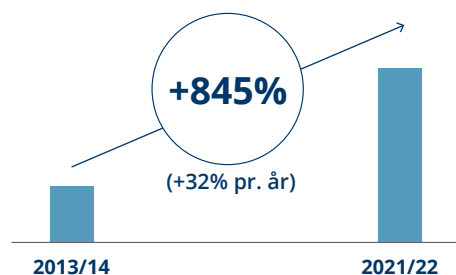
"Der har været udfordringer i forsyningskæderne hele året, men via en række tiltag er det lykkedes at levere produkter uden nævneværdige forsinkelser."

Der er i løbet af året omprioriteret mange ingeniørressourcer fra sædvanlige udviklingsprojekter til at validere nye erstatningskomponenter, og i enkelte tilfælde har det været nødvendigt at re-designe elektroniske printkort for at sikre råvarer til produktionen. Disse tiltag har medført, at ChemoMetec i regnskabsåret har været i stand til at levere færdige produkter til kunderne uden nævneværdige forsinkelser.

I løbet af det seneste år er mange komponenter samtidig blevet væsentligt dyrere, og i enkelte tilfælde er priserne mangedoblet i forhold til tidligere som følge af den reducerede tilgængelighed. Trods markant højere indkøbspriser på især det grå spotmarked har indkøbsstrategien været at etablere et passende sikkerhedslager af kritiske komponenter. Målet har været at sikre leverancerne også i 2022/23, og bortset fra nogle enkelte komponenter ser dette mål ud til at være realistisk. Derfor forventes indkøbsafdelingens fokus i den kommende tid at være på at få nedbragt kostpriserne til et mere normalt niveau.

Trods ovennævnte udfordringer er det lykkedes for ChemoMetec at nå en rekordhøj

I de seneste otte år har væksten i omsætningen været gennemsnitligt 32% årligt – og vi har vundet betydelige markedsandele.

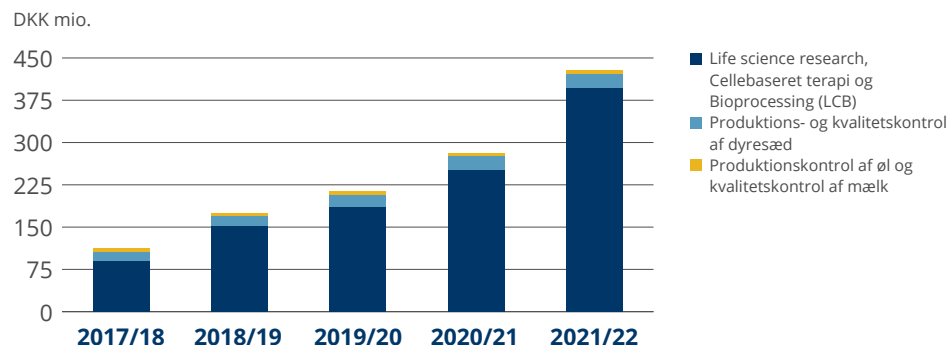


vækst i omsætningen, og alt i alt vurderes det, at hverken Covid-19 eller problemerne i den globale forsyningsituation har haft nævneværdig negativ indflydelse på ChemoMetecs omsætning.

Det skal understreges, at Ukraine og Rusland ikke spiller nogen væsentlig rolle for ChemoMetec, hverken som slutkunde eller leverandør.

"Vi har i løbet af 2021/22 arbejdet på at sikre leverancerne af komponenter til produktionen i 2022/23."

Omsætning fordelt på forretningsområder



Salg og markedsudvikling

I det forløbne år steg omsætningen fra DKK 281,1 mio. til DKK 427,2 mio., svarende til en vækst på 52%. Væksten i ChemoMetecs omsætning er væsentligt højere end den estimerede globale markedsvækst på ca. 10%, og dermed er der også i det forløbne år vundet betydelige markedsandele inden for celletællingsområdet.

Instrumentsalget steg med 57%, og omsætningen af forbrugsvarer steg med 31%, men den største relative vækst blev opnået inden for serviceforretningen, som hovedsagelig omfatter servicepakker og installationer. Her steg omsætningen i 2021/22 med 111%, og den udgør nu DKK 59,9 mio., svarende til 14% af omsætningen. Det er kun et par år siden, at servicepakkerne til NC-200 og NC-202 blev introduceret, og denne del af forretningen fortsætter således den positive udvikling. Det forventes, at omsætningen fra serviceforretningen i årene fremover vil fortsætte med at udvise pæn vækst.

Langt hovedparten af omsætningen, 93%, kommer fra LCB-markedet (Life science research, *Cellebaseret terapi* og *Bioprocessing*). De resterende 7% af omsætningen kommer dels fra sædanalysemarkedet, dels fra markederne for tælling af ølgær og somatiske celler i mælk. LCB-markedets relative andel af omsætningen er vokset år efter år, og i de kommende år forventes andelen at stige yderligere.

"Omsætningen af den nyeste celletæller NC-202 er mere end fordoblet i 2021/22."

Ligesom i de foregående regnskabsår er væksten i omsætningen primært drevet af en væsentlig stigning i omsætningen af celletællingsprodukter inden for den del af LCB-markedet, der omfatter *cellebaseret terapi*. ChemoMetecs omsætning inden for dette område omfatter primært NC-200 celletællingsprodukter, men omsætningen af vores seneste celletællingsprodukt, NC-202, er ved at få et stærkt fodfæste i markedet. Omsætningen af NC-202 instrumenter er mere end fordoblet i det forløbne regnskabsår, og fremgangen forventes at fortsætte i det kommende år.

Med henblik på at støtte den generelle vækst i ChemoMetec har der i 2021/22 fortsat været fokus på at styrke og tilpasse organisationen, både den danske og udenlandske. Det gennemsnitlige antal fuldtidsmedarbejdere er i regnskabsåret 2021/22 øget med 15%, fra 128 til 147. På hovedkontoret i Allerød er det gennemsnitlige antal øget fra 98 til 113, svarende til 15 fuldtidsmedarbejdere. I det amerikanske datterselskab var der i gennemsnit 29 fuldtidsmedarbejdere i det forløbne regnskabsår mod 25 året før. Det er meget tilfredsstillende, at ChemoMetecs omsætningsfremgang på 52% har kunnet ske på baggrund af en forøgelse af medarbejderstaben på blot 15%. Dette kræver dedikerede medarbejdere i kombination med øget automatisering.

ring samt løbende optimering af de interne processer, som bidrager til at effektivisere både produktion, salg, marketing og øvrige stabsfunktioner.

Antallet af medarbejdere er ved regnskabsårets afslutning øget med otte fuldtidsmedarbejdere fra 147 til 155, og heraf er antallet øget fra 108 til 114 på hovedkontoret i Allerød. Antallet af medarbejdere i de udenlandske afdelinger udgjorde ved regnskabsårets afslutning 41, og heraf er de 33 ansat i det amerikanske datterselskab.

Fokusområder i 2022/23

Det er ChemoMetecs mål at skabe basis for fortsat bæredygtig vækst og en stærk indtjening gennem en indgående indsigt i kundernes behov, en fortsat styrkelse af den avancerede teknologiske platform samt førsteklasses kundesupport.

I det kommende regnskabsår vil der især være fokus på nedenstående områder.

Kunder og markeder

- Satsning inden for *bioprocessing*markedet med de to kommende højkadence celletællere, XcytoMatic 30 og XcytoMatic 40
- Fortsat udbygning af relationerne til vores kunder, blandt andet via:
 - Stor nærhed til kunderne via den fysiske tilstedeværelse på de vigtigste markeder og tæt dialog om kundernes ønsker og behov
 - Øget salg af de eksisterende servicepakker og udvikling af helt nye serviceydelser
 - Optimering af udnyttelse af digitale løsninger til fx møder og løbende servicering
- Øget salg til eksisterende kunder, blandt andet via salg til flere funktioner i den enkelte virksomhed
- Generering af nye kundeemner inden for *cellebase-ret terapi*

Produkter og innovation

- Indkøring i produktion af XcytoMatic 30 og XcytoMatic 40 og efterfølgende produktlancering
- Fortsat positionering af det seneste celletællingsinstrument NC-202
- Øget fokus på udvikling af software, der kan bidrage til automatisering og effektivisering hos kunderne, der typisk er underlagt høje krav til dokumentation og kvalitetskontrol
- Investering i nye kompetencer for at skabe fortsat innovation
- Opgradering og optimering af produktionsteknologi med henblik på at øge effektivitet, produktionskapacitet samt reducere ressourceforbrug og samlet klimaaftryk
- Optimere produkter, herunder forbrug af plastik, med henblik på at reducere deres klimaaftryk

Med en vækst på et højt niveau er der desuden et løbende fokus på at styrke og konsolidere hele den internationale organisation, så den er i stand til at følge med og bliver rustet til at understøtte ChemoMetecs videre udvikling. Dette stiller store krav til de enkelte medarbejders forandringsparathed og kompetencer, da ændringer og nye tiltag bliver implementeret i et hurtigt tempo.

USA/Canada

Omsætning (DKK)

247,8 mio.

(2020/21: DKK 141,6 mio.)

Vækst

75%

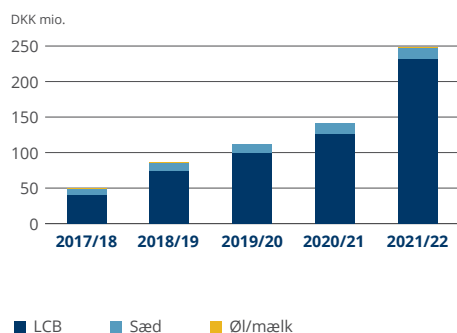
(2020/21: 26%)

Andel af samlet omsætning

58%

(2020/21: 50%)

Omsætning i USA/Canada fordelt på forretningsområder



* LCB: Life science research, Cellebaseret terapi og Bioprocessing

Omsætningen på det nordamerikanske marked steg i 2021/22 med 75% til DKK 247,8 mio., mens væksten året før var på 26%. Væksten betragtes som særdeles tilfredsstillende og er væsentligt højere end forventet ved regnskabsårets begyndelse. Den amerikanske del af forretningen bliver stadig vigtigere for ChemoMetec, og omsætningen i USA/Canada udgør nu 58% af den samlede omsætning mod 50% året før.

Væksten i USA har primært fundet sted inden for LCB-markedet, og det er stadig *cellebaseret terapi*, der driver omsætningsvæksten. LCB-markedet står for næsten 93% af omsætningen på nordamerikanske marked.

"Omsætningen på det nordamerikanske marked steg med 75% drevet af en høj aktivitet inden for cellebaseret terapi."

Omsætningen af instrumenter steg med 88%, og væksten er hermed væsentligt højere end året før, hvor den var på 7%. Omsætningen af NC-202 instrumenter blev mere end tredoblet, mens omsætningen af NC-200 steg med næsten 50%. Hermed er NC-200, som blev introduceret i 2011, stadig ChemoMetecs bedst sælgende instrument på det nordamerikanske marked. Forklarin- gend herpå er, at NC-202 først blev introdu-

ceret i Europa, hvor der tidligt blev tildelt mange dedikerede salgsressourcer, hvorefter der skete introduktion på det nordamerikanske marked. Derudover trækker de første kunder inden for *cellebaseret terapi* et betydeligt større salg af NC-200 end NC-202, da de tog NC-200 i brug, før NC-202 kom på markedet. Denne type kunder dominerer fortsat i USA, og de ønsker ikke at benytte de nyere produkter, da det kræver en meget stor indsats at skifte produkt i en allerede FDA-godkendt procedure.

Generelt er NC-202 dog nu ved få et solidt fodfæste i USA, og i det kommende regnskabsår forventes omsætningen af NC-202 instrumenter at komme næsten på niveau med omsætningen af NC-200 instrumenter. Det tredje mest sælgende instrument på det nordamerikanske marked er NC-3000, hvor omsætningen blev mere end fordoblet i forhold til året før.

Lidt mere end halvdelen af omsætningen kommer fra løbende indtægter fra forbrugsvarer og service. Forbrugsvaresalget steg i 2021/22 med 42%, og det indikerer en stigende anvendelse af de instrumenter, der er solgt gennem årene. Den største relative fremgang ses dog inden for serviceforretningen (servicepakker, installationer mv.), hvor salget steg med 137% fra DKK 19,0 mio. til DKK 45,1 mio. Servicepakker blev introduceret på markedet i USA i maj 2019, og siden er antallet af servicepakker løbende steget. Det er samtidig glædeligt at konstatere, at langt hovedparten af servicepakkerne for-

nyes af kunderne år efter år. I det kommende regnskabsår planlægger ChemoMetec at udvide paletten af serviceprodukter til de amerikanske kunder.

I det forløbne år er der sket en fortsat styrkelse af den amerikanske organisation – blandt andet via ansættelse af flere serviceteknikere, der primært har ansvaret for at udføre den kontraktlige "on-site" service, som servicepakkerne inkluderer. I løbet af regnskabsåret steg antallet af medarbejdere i USA netto med fire til 33. I perioden er der også etableret et nyt salgskontor i Boston, Massachusetts. I forvejen har ChemoMetec sit amerikanske hovedkontor på Long Island, New York, samt et salgskontor i San Diego, Californien.

Fakturering og forsendelse til kunder foregår på Long Island, hvor lagerfaciliteterne løbende udvides. Cirka to gange om måneden fragtes en container fra Allerød til den amerikanske adresse, så der løbende er tilstrækkeligt med færdigvarer på lager. Trods udfordringer i forsyningskæden er der i takt med omsætningsvæksten sket en markant opbygning af det amerikanske lager i det forløbne år.

I løbet af regnskabsåret genåbnede kunderne de nedlukkede laboratorier, og de fysiske kundemøder og messeaktiviteter kunne igen gennemføres. I det kommende regnskabsår vil der dog fortsat være en vis usikkerhed omkring Covid-19 i USA, da relativt mange sårbare personer ikke ønsker at lade sig vaccinere.

"Salget af NC-202 og de kommende XcytoMatic-produkter forventes at drive væksten på det amerikanske marked i de kommende år."

På den længere bane ser de fremtidige vækstmuligheder gunstige ud i Nordamerika, og vi vil fortsat investere betydelige beløb i udviklingen af den amerikanske organisation. På den korte bane tegner der sig dog et mere usikkert billede. Både Covid-19, forsyningsituationen samt krigen i Ukraine kan forværres og tage toppen af ChemoMetecs amerikanske omsætningsvækst. Samtidig vil den stigende rente og inflation samt risikoen for recession også kunne medføre en mindre investeringslyst inden for biotek – og dermed ramme ChemoMetecs salg af især instrumenter til mindre amerikanske biotekvirksomheder.

Det forventes, at det vil blive NC-202 og de kommende instrumenter i XcytoMatic-familien, der kommer til at drive væksten på det nordamerikanske marked i de kommende år.

Case: USA

Solidt fodfæste på det nordamerikanske marked

Nordamerika er det absolut største marked for ChemoMetecs produkter, da det er her, der er den største koncentration af virksomheder inden for farma og biotek. Vi har i de seneste år arbejdet hårdt for at opbygge en attraktiv position i denne del af verden.

For blot fem år siden var omsætningen i Nordamerika på DKK ca. 50 mio., og der var otte medarbejdere. I 2021/22 var omsætningen oppe på knapt DKK 250 mio. svarende til 58% af den samlede omsætning i ChemoMetec, og antallet af medarbejdere er nu 33. Den årlige vækst i omsætningen i perioden har været på ca. 50%.

Vi er med andre ord lykkedes med at skabe en solid platform for vores videre udvikling på det vigtigste enkeltmarked for vores celletællingsprodukter.

Nøglen til vores succes på det nordamerikanske marked har været en målrettet indsats og store investeringer i at opbygge en velfungerende organisation med nu tre kontorer – to på østkysten i USA og ét på vestkysten. Men bag fremgangen ligger også en god timing, og her spiller den hastige udvikling inden for *cellebaseret terapi* en central rolle.

I en ret tidlig fase i udviklingen af de nye og banebrydende CAR-T behandlinger inden for *cellebaseret terapi* – omkring 2015 – lykkedes det for ChemoMetec at få flere af frontløberne på dette område som kunder, og vores celletællere kom til at indgå som en fast del

af deres setup. Den høje konsistens i celletællingen med vores instrumenter har været afgørende for kundernes valg af os som leverandør af celletællere.

Efterfølgende er der kommet mange celleterapi-kunder til – både store og små – i takt med, at udviklingen og den videre udbredelse af behandlinger med *cellebaseret terapi* for alvor har taget fart. Vi har blandt andet gjort en særlig indsats for at identificere nye virksomheder på et tidligt stadie i deres liv. Det har båret frugt, og vi er med dem på deres færd og leverer celletællere i takt med, at udviklingen af deres behandlinger skrider frem.

Vi er også overbeviste om, at vores tilgang til salg og support af vores kunder spiller en afgørende rolle for fremdriften på det nordamerikanske marked. Vi har valgt at have højt specialiserede sælgere med dyb indsigt i kundernes forhold og særlige udfordringer – de forstår biologien og taler kundernes sprog. Når kundeforholdet er etableret, er vi fortsat tæt på kunden, og en effektiv support er afgørende for videreudviklingen af relationerne til kunderne – relationer som typisk består over mange år.

Europa

Omsætning (DKK)

128,4 mio.

(2020/21: DKK 100,6 mio.)

Vækst

28%

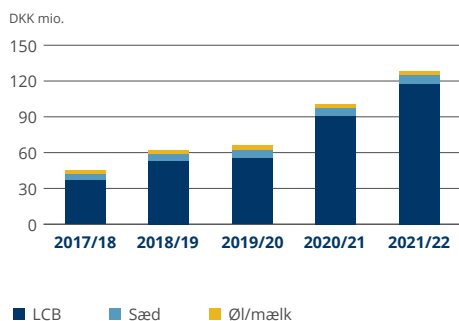
(2020/21: 52%)

Andel af samlet omsætning

30%

(2020/21: 36%)

Omsætning i Europa fordelt på forretningsområder



* LCB: Life science research, Cellebaseret terapi og Bioprocessing

Omsætning i top-5 lande - Europa, inkl. Danmark (DKK mio.)

Top-5	2021/22	2020/21	Vækst
Storbritannien	26,8	21,7	23%
Tyskland	19,0	14,4	32%
Frankrig	15,0	13,3	13%
Holland	12,9	8,1	61%
Belgien	12,8	5,6	129%

I Europa er salgsorganisationen bygget op omkring en "inside sales"-funktion, som arbejder fra hovedkontoret i Allerød og betjener det europæiske marked. Udover denne funktion har ChemoMetec ni lokale medarbejdere, som varetager salg og support inden for deres respektive europæiske ansvarsområder, og disse støttes af produktchefer og teknikere i Allerød. Dette setup er velfungerende og har de to sidste år resulteret i pæne vækstrater.

Omsætningen i Europa steg i 2021/22 fra 100,6 DKK mio. til DKK 128,4 mio., svarende til en vækst på 28%. Dette er en lavere omsætningsvækst end ChemoMetecs generelle vækst på 52%, og den relative andel af omsætningen i Europa er således faldet fra 36% til 30%.

Instrumentomsætningen i Europa steg med 26% og udgør ligesom året før omkring halvdelen af den samlede europæiske omsætning.



Den anden halvdel af omsætningen udgøres af salget af forbrugsvarer og serviceydelser, som i regnskabsåret steg med 28% fra DKK 49,1 mio. til DKK 62,8 mio.

Næsten 92% af den samlede europæiske omsætning kommer fra LCB-markedet, og den typiske kunde opererer inden for *cellebaseret terapi*. Væksten er især drevet af salg af NC-202 instrumenter til nye kunder inden for CAR-T området.

Omsætningen af NC-202 instrumenter er nu 65% større end den tilsvarende omsætning af NC-200. Året før var omsætningen på samme niveau for de to instrumenter. Dermed har NC-202 etableret sig som afløseren for NC-200 på det europæiske marked.

"Celletælleren NC-202 har nu etableret sig som afløseren for NC-200 på det europæiske marked – næste store opgave bliver introduktionen af XcytoMatic-produkterne."

I det kommende regnskabsår vil vi fastholde vores fokus på salget i Europa med henblik på at opnå en fortsat vækst i instrument-salget. Næste opgave bliver at introducere XcytoMatic-produkterne på det europæiske marked. En afgørende forudsætning for at nå målsætningerne på denne front er, at for-

holdene vedrørende Covid-19 og den generelle leveringssituation ikke forværres markant i forhold til den nuværende situation.

Langt hovedparten (67%) af den europæiske omsætning kommer fra top-5 landene Storbritannien, Tyskland, Frankrig, Holland og Belgien. Den samlede vækst på top-5 markederne var 27%.

Storbritannien: Efter en stigning i omsætningen i 2021/22 på 23% fra 21,7 mio. til DKK 26,8 mio. bevarer Storbritannien sin position som ChemoMetecs største europæiske marked. Væksten skal ses i lyset af væksten i omsætningen på 82% året før. Det er tilfredsstillende, at den positive udvikling har kunnet fastholdes med samme antal medarbejdere og på trods af usikkerhed omkring Brexit og Covid-19. I praksis har Brexit kun givet overkommelige logistiske udfordringer, men i 2023 kræves der en speciel CE-godkendelse for at kunne eksportere instrumenter til Storbritannien. ChemoMetec har påbegyndt en sådan godkendelsesproces.

Som tidligere nævnt har hovedkontoret i Allerød i årets løb styrket "inside sales"-funktionen, og flere fuldtidsmedarbejdere er nu dedikeret til at støtte den engelske afdeling med at generere nye kundeemner.

"Storbritannien er fortsat det største marked i Europa, og den positive udvikling er blevet fastholdt i det forløbne år."

Kundekredsen i Storbritannien er bredt fundet, men omsætningen er primært drevet af salg til kunder, der udvikler cellebaserede terapier til cancerbehandling.

Tyskland: Med en fremgang i omsætningen på 32% fra DKK 14,4 mio. til DKK 19,0 mio. var Tyskland, ligesom året før, det andenstørste europæiske marked i 2021/22.

Fremgangen anses som tilfredsstillende og ligger på det forventede niveau. Lanceringen af XcytoMatic-instrumenterne er vigtig med henblik på at sikre fremtidige høje vækstrater på det tyske marked, som er karakteriseret ved at have et stort marked inden for *bioprocessing* med store etablerede spillere. Det forventes, at XcytoMatic-instrumenterne vil være konkurrencedygtige produkter inden for dette område.

Frankrig: I Frankrig er der i 2021/22 sket en styrkelse af salgsindsatsen, blandt andet ved at øge bemandingen i "inside sales" på hovedkontoret i Allerød. Med en vækst i omsætningen på 13% til DKK 15,0 mio. var Frankrig i 2021/22 igen vores tredjestørste europæiske marked. De franske kunder tilhører især "big pharma"-segmentet, og det er

også denne kundetype, der har drevet væksten i det forløbne år.

Holland: Omsætningen i Holland steg i 2021/22 med 61% til DKK 12,9 mio. ChemoMetec har et salgskontor i Holland, der dækker dette marked. Som følge af den høje vækst i Holland er landet nu det fjerdestørste marked i Europa. Væksten skyldes især tilgang af nye kunder inden for *cellebaseret terapi* og vaccineudvikling.

Belgien: Ny på top-5 listen er Belgien, mens Danmark nu er på sjettepladsen. Omsætningen i Belgien steg med 129% til DKK 12,8 mio. Fremgangen kan primært tilskrives en opskalering af produktionen hos eksisterende kunder inden for *cellebaseret terapi*.

I den øvrige del af Europa, det vil sige i lande uden for top-5, steg omsætningen med 30%. Landene uden for top-5 tegner sig for cirka en tredjedel af den samlede europæiske omsætning.

Øvrige lande (ROW)

Omsætning i ROW (DKK)

51,0 mio.

(2020/21: DKK 39,0 mio.)

Vækst i ROW

31%

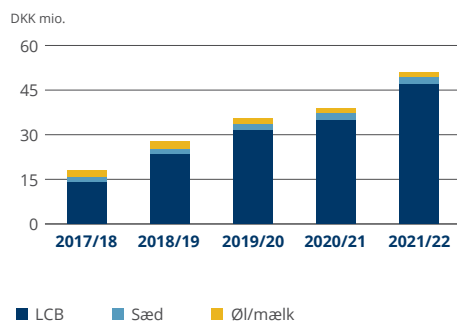
(2020/21: 10%)

Andel af samlet omsætning

12%

(2020/21: 14%)

Omsætning i ROW fordelt på forretningsområder



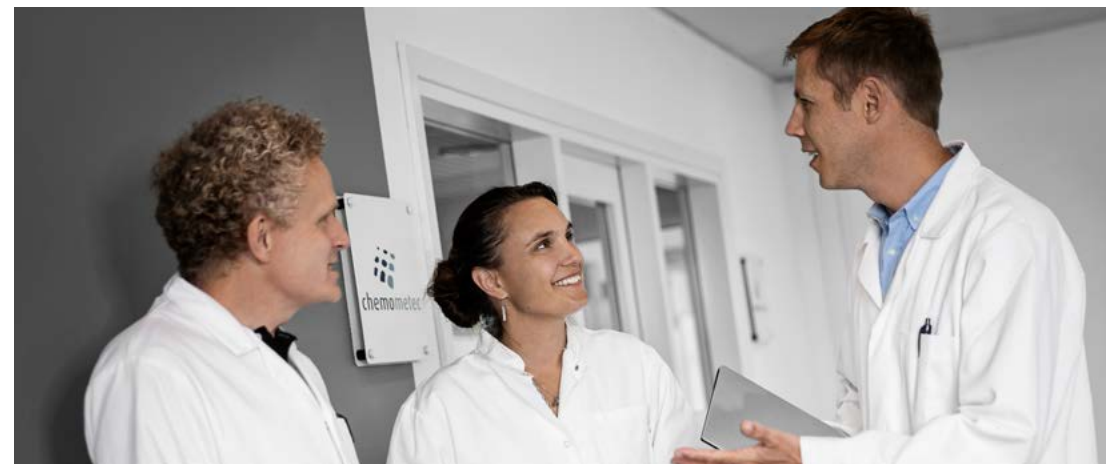
* LCB: Life science research, Cellebaseret terapi og Bioprocessing

Omsætning i top-5 lande - ROW (DKK mio.)

Top-5	2021/22	2020/21	Vækst
Kina	22,9	16,8	36%
Japan	10,2	9,4	9%
Sydkorea	5,0	2,9	77%
Taiwan	2,6	1,5	73%
Singapore	2,5	3,2	-20%

Omsætningen i ROW steg i 2021/22 fra 39,0 DKK mio. til DKK 51,0 mio., svarende til en vækst på 31%. Dette er på niveau med forventningerne ved regnskabsårets begyndelse. Omsætningsvæksten er dog lavere end ChemoMetecs generelle vækst på 52%, og den relative andel af omsætningen fra ROW er således faldet fra 14% til 12%.

Udviklingen i omsætningen betragtes som tilfredsstillende set i lyset af de omfattende Covid-19 relaterede nedlukninger, specielt i Kina, som ikke var særligt hårdt ramt af nedlukninger året forinden. Som i forrige regnskabsår kan det konstateres, at udbredte Covid-19 nedlukninger har haft en betydelig mindre indvirkning på ChemoMetecs omsætning end frygtet, formentlig fordi de vigtigste kunder typisk holder "butikken åben", da de opererer inden for celleterapi-området.



"Trods omfattende Covid-19 relaterede nedlukninger er det lykkedes at opnå en tilfredsstillende vækst i omsætningen."

De fem vigtigste markeder i ROW er Kina, Japan, Sydkorea, Taiwan og Singapore. Rækkefølgen af de to førstnævnte lande er den samme som året før, mens Singapore er gået fra en tredjeplads til en femteplads. Tredjepladsen er i stedet overtaget af Sydkorea, der rykkede en plads op. Ny på listen er Taiwan, som indtager fjerdepladsen. I det forløbne regnskabsår udgjorde omsætningen i top-5 landene 85% af omsætningen i ROW mod ca. 87% året før.

Kina er ChemoMetecs vigtigste marked inden for ROW-segmentet. Omsætningen på det kinesiske marked steg i 2021/22 med 36% til DKK 22,9 mio. (2020/21: +46%). Kina er stadig ChemoMetecs tredjevigtigste mar-

ked efter USA og Storbritannien. Væksten i Kina er, ligesom de tidligere år, drevet af en stor fremgang inden for LCB-området, og især inden for kerneområdet *cellebaseret terapi* er væksten høj.

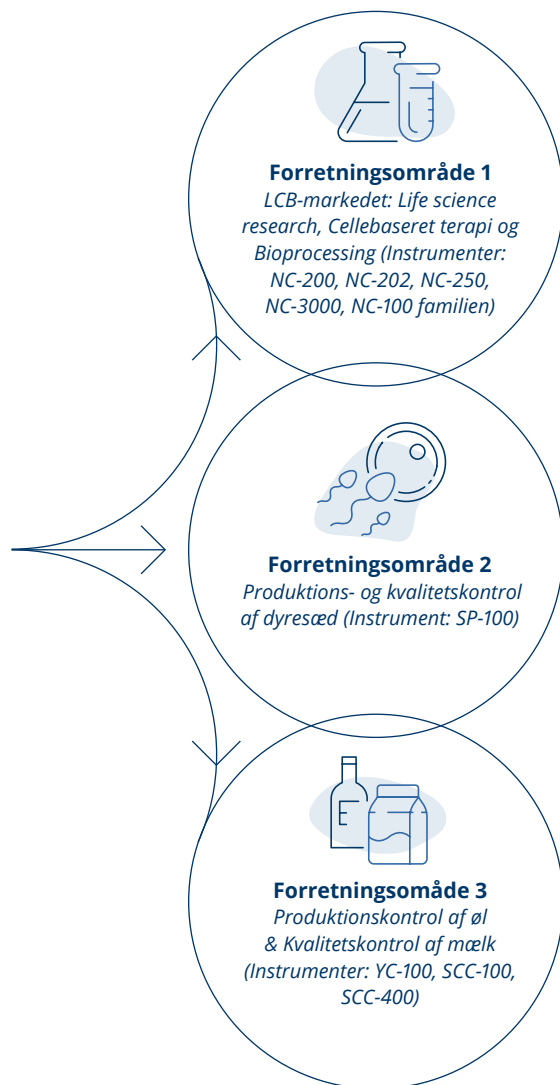
Salget i Kina foregår i et nært samarbejde med en distributør og lokale salgsganter, som støttes af sælgere og produktspecialister fra hovedkontoret i Allerød. Det lidt specielle kinesiske salgs-setup har vist sin styrke, og ChemoMetec vil i de kommende år fortsat prioritere det kinesiske marked højt.

Omsætningen i **Japan** steg i regnskabsåret 2021/22 fra DKK 9,4 mio. til DKK 10,2 mio., svarende til en vækst på 9% (2020/21: +21%). Dette er en lidt lavere vækst end forventet.

I **Sydkorea** og **Taiwan** steg omsætningen med hhv. 77% og 73%, mens den faldt med 20% i Singapore. Samlet omsatte ChemoMetec for DKK 10,2 mio. i disse tre lande.

Udviklingen inden for de enkelte forretningsområder

De tre væsentligste forretningsområder/ markedsområder for ChemoMetec



Forretningsområde 1

Life science research, Cellebaseret terapi og Bioprocessing (LCB-markedet)



Omsætning (DKK)

396,2 mio.

(2020/21: DKK 251,8 mio.)

Vækst

57%

(2020/21: 35%)

Andel af samlet omsætning

93%

(2020/21: 90%)

ChemoMetecs vigtigste forretningsområde er salg af celletællings- og analyseudstyr til tre delområder A) Life science research, B) Cellebaseret terapi og C) Bioprocessing. Disse tre markedsområder benævnes LCB-markedet.

Vi definerer *bioprocessing* som al produktions- og procesudvikling, hvor der anvendes biologiske organismer til fremstilling af lægemidler og medicinske behandlinger. Procesudvikling, selektion/screening af cellekulturer samt opskalering af produktion er typiske anvendelsesområder inden for *bioprocessing*. *Bioprocessing* omfatter såle-

des alle upstream og downstream processer i forhold til produktion af lægemidler ved hjælp af biologiske organismer.

Bioprocessing er et fremtidigt fokusområde for ChemoMetec, og i øjeblikket er markedsandelen inden for dette område formentlig kun nogle få procent. Markedet domineres af to større spillere, som tilbyder kunderne udstyr, der er mere automatisk end det, ChemoMetec p.t. kan tilbyde sine kunder. Graden af automatisering er især vigtig i forbindelse med screening af cellekulturer, hvor også behovet for en høj analysekapacitet er stort. Det vurderes, at markedet for celletælling inden for *bioprocessing* vil vokse betragteligt inden for de kommende år, og der vil blive stillet store krav til leverandørernes evne til at kunne levere automatiseringsløsninger og avanceret software til celletællerne. Vi har ambitioner om at opnå en betydelig andel af dette marked, og det er de kommende XcytoMatic-instrumenter, der skal være med til at gøre ambitionen til virkelighed i løbet af nogle år.

”Med den kommende lancering af XcytoMatic-produkterne forventer vi for alvor at kunne bevæge os ind på forretningsområdet bioprocessing.”



Udvikling i omsætning inden for LCB-markedet (DKK mio.)

	2017/18	2018/19	2019/20	2020/21	2021/22
Omsætning LCB	90,4	151,1	186,0	251,8	396,2

I virkeligheden omfatter *bioprocessing* også store dele af markedet for *cellebaseret terapi*, da der i princippet også her produceres et lægemiddel ved hjælp af en biologisk organisme. Men vi har indtil videre valgt at skelne mellem *bioprocessing* og *cellebaseret terapi*, selvom den teknologiske udvikling med hensyn til automatisering medfører et stort overlap inden for de to områder.

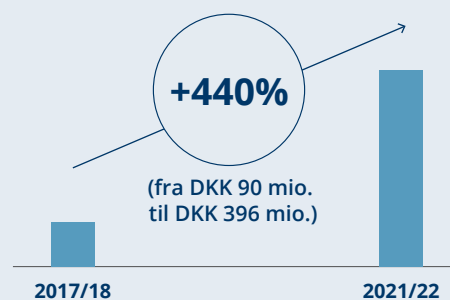
Omsætningen på LCB-markedet steg i 2021/22 fra DKK 251,8 mio. til DKK 396,2 mio., svarende til en stigning på 57%. Dette forretningsområde bliver stadig vigtigere for ChemoMetec, hvilket illustreres af, at omsætningen på LCB-markedet nu udgør 93% af den samlede omsætning mod hhv. 90% og 87% i de foregående to år.

Over de seneste fire år er ChemoMetecs omsætning mere end firdoblet på LCB-markedet (se tabellen ovenfor). Til sammenligning estimeres den samlede globale markedsvækst i tilsvarende periode at have ligget på et væsentligt lavere niveau. Vi vinder således betydelige markedsandele, og dette gælder specielt inden for celletællingsområdet. Det er vores målsætning fremover at

opnå både absolut og relativ vækst inden for LCB-markedet.

Ligesom i de tidligere regnskabsår har ChemoMetec i 2021/22 opnået en høj omsætningsvækst inden for *cellebaseret terapi*, og fremgangen er især betydelig inden for

Over de seneste fire år er vores omsætning på LCB-markedet mere end firdoblet.



CAR-T området, hvor det er udviklingen af nye effektive cancerterapier, der driver væksten. Der er dog stadig kun få FDA-godkendte CAR-T behandlinger på markedet, og antallet af udførte behandlinger lever endnu ikke helt op til udbydernes egne forventninger. Formentlig er den relativt høje behandlingspris stadig en bremse for udbredelsen af behandlingerne.

Der er adskillige terapier på vej gennem godkendelsessystemet, og der arbejdes intenst på at nedbringe behandlingspriserne. Dels fokuseres der på at afkorte procestider og at fuldautomatisere produktionsprocesser, og dels forsøges det at erstatte den individuelle behandling med en såkaldt allogen behandling. Udfordringen her er at udvikle en celletype, som ikke fremkalder bivirkninger i form af graft-versus-host reaktion. Løses udfordringen, kan der i princippet produceres én stor portion immunceller, som kan injiceres i forskellige patienter med den samme sygdom. ChemoMetec følger denne udvikling nøje og vil naturligvis forsøge at fastholde sin position inden for området ved at levere produkter, der understøtter krav til automatisering mv.

”I det forløbne år har der været betydelig fremgang inden for CAR-T området, hvor der udvikles nye effektive cancerbehandlinger.”

Vi fastholder vores strategi med at etablere kontakt til de nystartede selskaber inden for *cellebaseret terapi* og stille vores produkter til rådighed for dem på nogle gunstige økonomiske vilkår. Nogle af de nystartede terapieselskaber overlever erfaringsmæssigt ikke, men de, der får succes, vil typisk fortsætte med at gå gennem FDA's godkendelsesproces med ChemoMetecs produkter som en integreret del af godkendelsen. I det kommende regnskabsår forventes det dog, at der vil være færre nystartede terapivirksomheder som følge af det forventede lavere investeringsniveau i USA inden for biotekområdet.

Case: Cellebaseret terapi

Cellebaseret terapi i rivende udvikling

Cellebaseret terapi er en ny behandlingsform med potentiale til at behandle mange sygdomme, som i øjeblikket ikke kan behandles, eller hvor behandlingen ikke er særlig effektiv. Der har været forsket i cellebaseret terapi i mange år, men efter at den såkaldte CAR-T metode til behandling af visse cancerformer blev godkendt af FDA i 2017, har udviklingen af nye terapier og kommercialiseringen af denne type banebrydende behandlingsformer for alvor taget fart.



I forbindelse med CAR-T behandlingen udtales immunceller fra den enkelte cancerpatient, hvorefter disse genetisk ændres til at kunne dræbe cancerceller. Herefter dyrkes cellerne, så antallet er det rette, for til sidst at blive injiceret i patienten. Dette initierer et specifikt angreb på patientens cancerceller.

Behandlingsformen har vist sig meget effektiv, og blev i første omgang godkendt til behandling af visse former for blodrelateret cancer.

Efterfølgende er udviklingen inden for *cellebaseret terapi* og også stamcelleterapi kommet op i et helt andet gear, og der arbejdes med udvikling af en lang række nye behandlinger mod forskellige former for cancer samt en række andre sygdomme, fx autoimmune sygdomme og hjernesygdomme. Samtidig er kommercialiseringen af flere af behandlingerne i fuld gang. I hele dette forløb – både i udviklingsfasen og i forbindelse med den efterfølgende konkrete behandling af patienter – er der behov for tælling af celler. Her har ChemoMetec opbygget en særdeles attraktiv markedsposition for sine højkvalitets instrumenter til celledælling – instrumenter, som kan levere den nødvendige konsistens, hver gang der skal tælles celler. Præcision er en helt afgørende faktor, da for få celler kan resultere i, at terapien ikke er effektiv – hvilket i værste fald kan være dødeligt for patienten.

Der er stadig en række udfordringer i forbindelse med de forskellige former for *cellebaseret terapi*, herunder fremstilling af tilstrækkeligt levedygtige, potente og sikre produkter samt etablering af skalerbare og automatiserede fremstillingsprocesser. I dag er godkendte behandlinger direkte fra patient-til-patient baseret på egne celler, og prisen på behandlingerne er høj. Det giver en naturlig begrænsning i brugen af behandlingerne i en situation med preskede sundhedsvæsenet i alle dele af verden. Derfor er der stort fokus på at få behandlingsprisen ned, blandt andet ved at bruge immunceller fra donorer, som derefter kan anvendes til behandlinger af flere patienter.

Til trods for disse udfordringer er der bred enighed om, at den cellebaserede terapi er banebrydende og over tid vil revolutionere behandlingen af en række forskellige sygdomme. I ChemoMetec har vi også stor tiltro til, at *cellebaseret terapi* vil være et væsentligt vækstmarked for os i mange år frem, og vi arbejder fokuseret på at tilpasse vores produkter og løsninger til de mange kunder inden for dette felt.

Forretningsområde 2 Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd (SP-100)



Omsætning (DKK)

25,2 mio.

(2020/21: DKK 23,6 mio.)

Vækst

6%

(2020/21: 15%)

Andel af samlet omsætning

6%

(2020/21: 8%)

En væsentlig del af markedet for produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd består af forskellige former for sædanalyse. ChemoMetecs SP-100 adresserer dette marked, og produktet anvendes til at tælle antallet af sædceller i en prøve samt til bestemmelse af levedygtigheden af sædcellerne. SP-100 finder typisk anvendelse på tyre-, orne- og hingstestationer, hvor der produceres sæddoser til kunstig inseminering.

Markedet for tælling af sædceller inden for husdyrbrug er ikke præget af stor konkurrence, og SP-100 har etableret sig som et meget stærkt brand på dette nichemarked. Størrelsen på verdensmarkedet kendes ikke

i detaljer, men vurderes at udgøre DKK 50-100 mio. SP-100 instrumentet, der tilhører NC-100 produktfamilien, blev introduceret på markedet for 18 år siden, og der er ikke kommet nogen produktopdatering siden da. Dette er meget usædvanligt inden for branchen for laboratorieudstyr, men til trods herfor opfatter kunderne stadig produktet som værende tidssvarende. Det afspejler sig også i udviklingen i omsætningen, som i 2021/22 steg med 6% til DKK 25,2 mio. Den procentvise fremgang er dog væsentlig mindre end året før, hvor den var på 15%.

Det nordamerikanske marked er det vigtigste geografiske segment, da mere end halvdelen af omsætningen kommer herfra.

Markedet for sædanalyse inden for husdyrbrug udgør omkring 6% af ChemoMetecs samlede omsætning. Andelen er dog svagt faldende og har været det over de seneste år. Trods denne udvikling er markedet for *produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd* stadig vigtigt for ChemoMetec, men nye produkter til afløsning af de eksisterende er en forudsætning for, at vi kan fastholde vores førerposition på dette marked. Derfor indgår udviklingen af et nyt sædanalyseprodukt i ChemoMetecs strategiske overvejelser.

ChemoMetec sælger primært sine sædanalyseprodukter via direkte salg. På ganske få geografiske markeder er ChemoMetec repræsenteret af en lokal distributør.

Forretningsområde 3 Produktionskontrol af øl og kvalitetskontrol af mælk (YC-100/SCC-100)



Omsætning (DKK)

5,8 mio.

(2020/21: DKK 5,7 mio.)

Vækst

2%

(2020/21: -24%)

Andel af samlet omsætning

1%

(2020/21: 2%)

ChemoMetecs salg til øl- og mælke markedet udgør ca. 1% af den samlede omsætning, hvilket er på et lidt lavere niveau end året før, og det afspejler, at denne del af markedet ikke længere prioriteres. Det er dog planen at udvikle en variant af NC-202, som kan erstatte YC-100 og anvendes til produktionskontrol af øl. Der er dog ikke nogen aktuelle planer om at videreudvikle på SCC-100, da markedet for celletalskontrol i mælk på mejerierne ikke er interessant for ChemoMetec på grund af dets ringe størrelse.





Produktudvikling

Vores produktudvikling har i det forløbne år især været koncentreret om færdigudviklingen af den nye celletæller XcytoMatic, som fremover forventes at give os helt nye salgsmuligheder inden for produktion og procesudvikling af cellebaserede lægemidler.

Arbejdet i udviklingsafdelingen har i 2021/22 været præget af både Covid-19 situationen og den globale komponentmangel. Covid-19 har resulteret i et betydeligt højere fravær end normalt som følge af hjemmearbejde. Dette har betydet, at medarbejderne i udviklingsafdelingen ikke har kunnet udføre alle deres normale arbejdsopgaver.

Udviklingsafdelingens primære fokus har været færdigudviklingen af XcytoMatic-instrumenterne, men de lange leveringstider på komponenter har resulteret i forlængede udviklingstider. Den manglende dynamik i forsyningskæderne har ikke overraskende haft en uheldig effekt på udviklingsarbejdet, hvor der løbende afprøves nye komponenter og løsninger for at sikre den bedst mulige kvalitet af de nye instrumenter. I en række tilfælde har det ikke været muligt at fremskaffe de ønskede komponenter, eller der har været væsentligt længere leveringstider.

Også de generelle udfordringer i forsyningskæderne har involveret udviklingsafdelingen i et betydeligt omfang. Det har været

nødvendigt at tage alle midler og kompetencer i brug i relation til at assistere indkøbsafdelingen med at skaffe komponenter på fx det såkaldte grå spotmarked. I enkelte tilfælde har udviklingsafdelingen endog været nødt til at re-designe elektroniske printkort til de eksisterende instrumenter for at sikre råvarer til produktionen.

XcytoMatic 40

XcytoMatic 40 (XM40) er en automatisk celletæller, der er baseret på en "flow-through" målecuvette i stedet for engangsenheder af plast eller glas, som ChemoMetecs øvrige instrumenter gør brug af. XM40 har desuden en integreret prøvekarusel, hvori prøverør med prøver placeres. I alt 24 prøver kan analyseres ad gangen, og analysetiden bliver omkring 30 sekunder pr. prøve. Analysen er fuldautomatisk, idet der automatisk tilsættes reagenser, foretages omrystning, suges prøve op og sluttelig analyseres. Efter hver analyse rengøres flowsystemet, så der ikke opstår urenheder i systemet eller overføres celler fra en prøve til en anden. Softwareplatformen XcytoView styrer instrument og databehandling, og den er baseret på

moderne AI-principper. Forbrugsvarerne til instrumentet kommer til at bestå af engangsprøverør og beholdere med reagenser, som kan række til mere end femhundrede målinger. I forhold til konkurrenternes og i øvrigt også til ChemoMetecs nuværende produkter vil XM40-konceptet omfatte flere unikke salgsparametre. Blandt andet vil analysekapaciteten blive betydeligt højere end for de konkurrerende produkter.

Der er opbygget fire færdige prototyper af XM40, men produktionen af den såkaldte 0-serie kan ikke påbegyndes, før samtlige komponenter er modtaget i Allerød. Som følge af forsyningsudfordringerne er leveringstiderne meget lange, og hyppigt bliver de bekræftede leveringstider ikke overholdt, men i stedet erstattet af nye forlængede leveringstider. På denne baggrund er der usikkerhed om, hvornår ChemoMetec reelt vil kunne påbegynde produktionen af XM40. Det er dog ledelsens forventning, at den første XM40 vil blive solgt inden udgangen af 2022.

XM40 skal supplere den nuværende produktpalet og er rettet mod den del af celletællingsmarkedet, der udgøres af *bioprocessing*. Det vurderes, at markedet for celletællingsprodukter inden for *bioprocessing* er i størrelsesordenen DKK 800 mio.

XcytoMatic 30

XcytoMatic 30 (XM30) er en automatisk, fuldt integrerbar celletæller, der ligesom XM40 er baseret på en "flow-through" målecuvette. XM30 modtager en celleprøve fra en ekstern robotarm og går umiddelbart herefter i gang med at udføre analysen, som i princippet foregår på samme måde som for XM40. XM30 har ikke nogen prøve-karrusel, men anvender i stedet en stationær tragt, som automatisk rengøres mellem målingerne.

XM30 vil blive ChemoMetecs første fuld-automatiske celletæller, som kun kræver manuel betjening i forbindelse med skift af reagenser eller utilsigtede stop. XM30 er rettet mod den del af *bioprocessing* markedet, hvor fuldautomatisering er et nøgleord, og hvor samtlige manuelle håndteringer af celler forsøges elimineret.

XM30 forventes at blive frigivet til salg senest seks måneder efter XM40.

NucleoCounter NC-202

I 2021/22 er der blevet udviklet en række mindre produktforbedringer til NC-202, herunder to softwareopdateringer, som forventes at understøtte det fremtidige instrumentsalg.



IPR og licensaftaler

ChemoMetecs unikke teknologier er en vigtig konkurrenceparameter. Derfor har patentering været en central del af strategien siden selskabets etablering i 1997. Patentstrategien er forbundet med løbende investering af betydelige beløb.

Indgåelse af licensaftaler samt køb og salg af immaterielle rettigheder er en naturlig del af ChemoMetecs forretning.

ChemoMetec råder over i alt 15 patentfamilier, hvoraf der er udtaget 56 patenter i udvalgte lande, herunder 15 i USA.

ChemoMetec har investeret betydelige beløb og ressourcer i patentbeskyttelse af sine teknologier og forventer at fortsætte denne strategi fremover.

ChemoMetec er ved udgangen af 2021/22 ikke bekendt med indsigelsessager mod selskabets patenter.

Udviklingsamarbejder

For at sikre at ChemoMetec løbende tilføres ny viden og for at understøtte igangværende udviklingsprojekter, deltager vi som partner i forskellige fondsstøttede projekter. Deltagelse i disse udviklingsprojekter bidrager til, at ChemoMetec har den specialviden og de kompetencer, der muliggør, at vi kan være blandt de første, der udvikler produkter tilpasset de nyeste teknologier.



Igangværende projekter:

CareDNA og Circular Vision

I de to projekter CareDNA og Circular Vision, som er støttet af henholdsvis Innovationsfonden og EU, undersøges det, om cirkulært DNA i celler og blodplasma kan bruges som et værktøj til tidlig diagnose og monitorering af sygdomsforløb inden for forskellige cancersygdomme og autoimmune sygdomme.

Cirkulært DNA findes tilsyneladende i alle kroppens celler og afsnøres fra kromosomerne ved hjælp af rekombination. I de to projekter kortlægges det, om der er en sammenhæng mellem størrelsen og antallet af cirkulære DNA-molekyler og udvikling af lunge-, tarm- og bugspytkirtelcancer samt IBD (inflammatorisk tarmsygdom).

Partnerne i projektet består udover ChemoMetec af Københavns og Århus Universitet, Herlev og Gentofte Hospital og forskellige universiteter og forskningsenheder i Spanien, Italien og Schweiz, samt Roche Sequencing Solution.

ChemoMetec har i forbindelse med projekterne udviklet en gel-baseret metode til at immobilisere og visualisere nukleinsyremolekyler. Metoden muliggør, at der ved hjælp af billedcytometri kan detekteres og endda tælles de enkelte DNA- og RNA-molekyler samt måles såkaldte SNPs (Single Nucleotide Polymorphism).

I den kommende periode vil metoden blive testet på biopsier og plasma fra patienter med bugspytkirtelcancer og blive benchmarket mod real-time og digital PCR (Polymerase Chain Reaction).

For at beskytte rettighederne til den gel-baserede metode og afledte applikationer som fx kvantificering af patogene vira og bakterier er der i 2021 indleveret en patentansøgning, hvis indhold forventes offentliggjort i efteråret 2022.

Finansiell redegørelse

Årets resultat (DKK)

159,5 mio.

(2020/21: DKK 88,4 mio.)

Pengestrømme fra driften (DKK)

176,9 mio.

(2020/21: DKK 107,9 mio.)

Soliditetsgrad

71%

(2020/21: 77%)

Omsætning og resultat

ChemoMetec opnåede en vækst i omsætningen på 52% i regnskabsåret 2021/22, hvor den samlede omsætning udgjorde DKK 427,2 mio. (2020/21: DKK 281,1 mio.). Stigningen i omsætningen på DKK 143,0 mio. kan henføres til et større salg af instrumenter, forbrugsvarer og serviceydelser på alle geografiske hovedmarkeder.

Omsætningen af analyseinstrumenter steg med 57% og udgjorde DKK 214,9 mio., svarende til 50% af den samlede omsætning.

Omsætningen af forbrugsvarer, som omfatter kassetter, slides, reagenser og testkits m.m., steg med 31% og udgjorde DKK 147,0 mio., svarende til 34% af omsætningen. Salg af forbrugsvarer udgør en stabil indtjeningskilde for ChemoMetec, da det baserer sig på det akkumulerede antal af solgte instrumenter i drift.

Omsætningen af serviceydelser, som omfatter servicepakker, installationer og diverse konsulentytelser, steg i 2021/22 med 111% og udgør nu DKK 59,9 mio., svarende til 14% af omsætningen. Servicepakker består af support, udvidet garanti og validering af instrumenter. Servicepakker har typisk en varighed på 12 måneder og indregnes som omsætning i takt med leveringen af servicen. I relation til servicepakkerne er i alt DKK 33,0 mio. periodiseret og vil blive indregnet som omsætning i det kommende regnskabsår.

Den samlede omsætning i USA/Canada udgjorde DKK 247,8 mio., svarende til en stigning på 75% i forhold til året før, omsætningen i Europa udgjorde DKK 128,4 mio., svarende til en stigning på 28%, mens omsætningen i ROW (Øvrige lande) udgjorde 51,0 mio., svarende til en stigning på 31%.

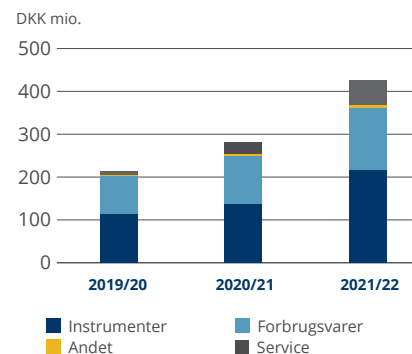
Samlet har omsætningsvæksten bidraget til en fremgang i bruttoresultatet på DKK 130,9 mio. til DKK 384,3 mio.

Omkostningerne til råvarer og hjælpematerialer inkl. lagerreguleringer udgjorde i regnskabsåret 2021/22 DKK 55,3 mio., svarende til 13% af omsætningen. I regnskabsåret 2020/21 udgjorde omkostningerne DKK 37,3 mio., ligeledes svarende til 13% af omsætningen.

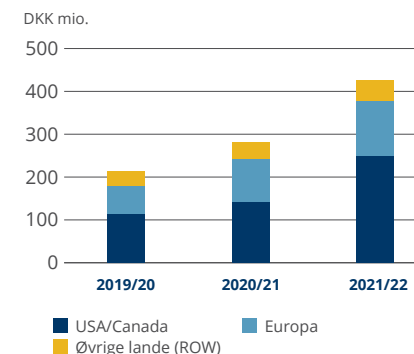
Andre eksterne omkostninger udgjorde DKK 41,3 mio. og består af omkostninger til salgsfremmende aktiviteter, lokaler og administration m.m. Andre eksterne omkostninger er sammenholdt med år før øget med DKK 17,9 mio. og udgjorde i 2021/22 10% af omsætningen mod 8% året før. Andre eksterne omkostninger er blandt andet påvirket af en væsentlig højere rejseaktivitet som følge af genåbningen efter Covid-19. Den højere rejseaktivitet har betydet, at rejseomkostningerne samlet var ca. DKK 5,4 mio. højere end året før.

Personaleomkostninger udgjorde DKK 120,1 mio., svarende til en stigning på 27%. Det gennemsnitlige antal medarbejdere var i 2021/22 på 147 mod 128 året før, svarende til en stigning på 15%. Stigningen i

Omsætning fordelt på produktgrupper



Omsætning fordelt på regioner





personaleomkostninger skyldes dels ansættelse af flere medarbejdere i forbindelse med den fortsatte udbygning af ChemoMetecs salgs- og supportorganisation, dels forøgelse af antallet af medarbejdere i produktionen og endelig en mindre tilgang af medarbejdere i øvrige stabsfunktioner.

Sammensætning af driftsresultat

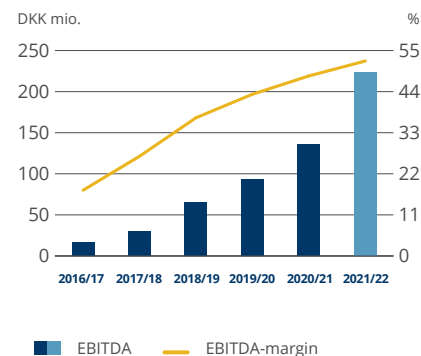
ChemoMetec opnåede i 2021/22 et driftsresultat (EBITDA) på DKK 222,9 mio., hvilket er en stigning på DKK 87,3 mio. i forhold til året før. Fremgangen i driftsresultatet (EBITDA), svarende til 64%, skyldes væksten i omsætningen kombineret med en relativt lavere stigning i omkostningerne. Udviklingen i USD-kursen har påvirket årets omsætning positivt med 3%. EBITDA-marginen blev på 52% i 2021/22 mod 48% året før.

EBIT udgjorde i 2021/22 DKK 202,9 mio. mod DKK 116,0 mio. året før, og EBIT-marginen blev i 2021/22 på 47% mod 41% året før.

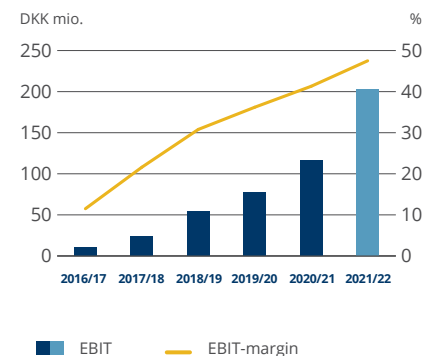
Årets resultat blev et overskud på DKK 159,5 mio., hvilket er DKK 71,1 mio. højere end året før, hvor det var på DKK 88,4 mio.

Årets omsætning og driftsresultat (EBITDA) er i overensstemmelse med de senest udmeldte forventninger offentliggjort den 15. august 2022, hvor forventningerne var en omsætning omkring DKK 427 mio. og et driftsresultat (EBITDA) omkring DKK 223 mio. Både omsætning og driftsresultat (EBITDA) var væsentligt højere end forventet i forbindelse med offentliggørelsen af årsrapporten for 2020/21.

Driftsresultat (EBITDA) og EBITDA-margin



Udvikling i primær drift (EBIT) og EBIT-margin



Ledelsen betragter årets resultat som meget tilfredsstillende.

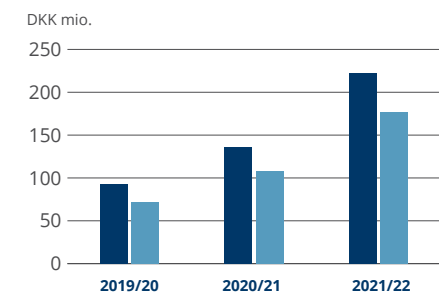
Balance

Aktiverne udgjorde ved udgangen af regnskabsåret 2021/22 DKK 501,3 mio., hvoraf egenkapitalen andrager DKK 357,2 mio., svarende til en soliditetsgrad på 71% (2020/21: 77%).

Der blev i 2021/22 foretaget udlodninger af udbytte på samlet DKK 4,00 pr. aktie, svarende til DKK 69,6 mio.

Immaterielle aktiver udgjorde ved udgangen af regnskabsåret 2021/22 DKK 67,4 mio. mod DKK 57,9 mio. i 2020/21. Immaterielle aktiver består i al væsentlighed af igangværende og færdiggjorte udviklingsprojekter

EBITDA og pengestrømme fra driften



■ Driftsresultat (EBITDA) ■ Pengestrømme fra driften

samt patenter. Investeringer heri har i regnskabsåret udgjort DKK 16,8 mio. (2020/21: DKK 13,4 mio.).

Varebeholdninger blev i regnskabsåret øget med DKK 36,7 mio. og udgjorde DKK 66,8 mio. ved udgangen af regnskabsåret. Forøgelsen af varebeholdninger omfatter både råvarer og færdigvarer og er sket med henblik på at øge leveringssikkerheden over for kunderne.

Tilgodehavender hos kunder var ved udgangen af regnskabsåret DKK 15,2 mio. højere end året før og udgjorde DKK 65,9 mio., hvilket primært skyldes en stigning i omsætningen. Hensættelser til tab på tilgodehavende hos kunder steg med DKK 0,5 mio. til DKK 2,4 mio. Forøgelsen skal ses i sammenhæng med den øgede aktivitet og omsætning.

Likviditet og pengestrømme

Pengestrømme fra driften var positive og udgjorde DKK 176,9 mio. mod DKK 107,9 mio. året før. Det højere aktivitetsniveau har ført til en stigning i nettoarbejdskapitalen på DKK 16,9 mio., som dog også er påvirket af stigningen i varebeholdninger. Ud af driftsresultatet (EBITDA) på DKK 222,9 mio. er DKK 176,9 mio. konverteret til positive pengestrømme. Forskellen på DKK 46,0 mio. indeholder betaling af selskabsskatter på DKK 27,7 mio.

Investeringsaktiviteten har påvirket likviditeten negativt med DKK -56,0 mio. og består af investeringer i både en ny ejendom for at



sikre kapacitet til fremtidig vækst, udviklingsprojekter, herunder udviklingsprojekterne vedrørende XcytoMatic, samt materielle anlægsaktiver, som blandt andet omfatter den fortsatte udvidelse af kassetteproduktionen. Ved regnskabsårets begyndelse var der forventet et investeringsniveau på ca. DKK 40 mio. Afvigelsen skyldes primært erhvervelsen af en ny ejendom.

Pengestrømme fra finansiering var negative med DKK -69,0 mio., hvilket primært

kan henføres til udlodning af udbytte på samlet DKK 69,6 mio.

Efterfølgende begivenheder

Der er ikke indtruffet væsentlige hændelser efter regnskabsårets udløb, der har betydning for årsrapporten for 2021/22.

Forventninger til 2022/23

ChemoMetec har opbygget en solid markedsposition inden for sine forretningsområder, og det giver et godt udgangspunkt for at få del i den forventede fremtidige vækst på de pågældende områder. Regnskabsåret 2022/23 forventes dog at blive påvirket af en række usikkerhedsfaktorer.

Covid-19, krigen i Ukraine samt eventuelle øvrige geopolitiske udfordringer forventes fortsat at ville påvirke forsyningsforholdene i det kommende regnskabsår. Selvom ChemoMetec i det forløbne år har arbejdet intensivt på at forsøge at sikre leverancerne af kritiske komponenter til produktionen i 2022/23, vil en forværring af forsyningsforholdene kunne påvirke ChemoMetecs omsætning i den kommende periode.

Samtidig pågår der i øjeblikket en generel stramning af pengepolitikken i den vestlige verden, og der er risiko for recession i en række lande. Det vil kunne påvirke investeringsklimaet og aktiviteten inden for ChemoMetecs forretningsområder og dermed påvirke mulighederne for at opretholde det samme høje væksth niveau, som vi har opnået i de seneste år. Hovedparten af vores aktiviteter er dog inden for områder, der normalt ikke er så konjunkturfølsomme.

Trods de forventede udfordringer vedrørende forsyningsituationen, udsigt til en generelt lavere økonomisk vækst samt en mulig lavere investeringsaktivitet inden for dele af vores forretningsområder forventes

det, at det fortsat er muligt for ChemoMetec at forøge salget af celletællingsprodukter i det kommende år. Det skyldes ikke mindst ChemoMetecs solide markedsposition, herunder den store base af instrumenter i drift hos kunderne og den fortsatte fremdrift inden for vigtige dele af ChemoMetecs forretningsområder.

Omsætningen i USA/Canada udgør godt halvdelen af den samlede omsætning, og derfor vil ChemoMetec blive påvirket af udsving i USD-kursen.

Forventningerne til 2022/23 er således baseret på følgende forudsætninger:

- At der ikke sker en væsentlig forværring af forsyningsituationen
- At nedgangen i den økonomiske vækst og investeringsaktiviteten inden for vores forretningsområder bliver moderat
- At USD-kursen forbliver tæt på niveauet ultimo regnskabsåret 2021/22

Det forventes, at det er salget af NC-200 og NC-202 samt et øget salg af servicepakker, der kommer til at drive væksten i 2022/23. Fremgangen i omsætningen forventes i lighed med tidligere år især at være inden for markedssegmentet LCB, herunder kunder som arbejder med cellebaserede terapier. Der er fortsat attraktive vækstmuligheder inden for dette område. Desuden forventes NC-202 og den kommende lancering af



XcytoMatic-produkterne at give mulighed for, at ChemoMetec gradvist kan bevæge sig ind på nye forretningsområder, herunder *bioprocessing*.

ChemoMetec vil i regnskabsåret 2022/23 fortsætte udbygningen af salgs-, support- og serviceorganisationen samt styrke salgsindsatsen på såvel det amerikanske marked som i Europa og de største asiatiske markeder.

På basis af ovenstående forventer ChemoMetec i regnskabsåret 2022/23 en omsætning i niveauet DKK 485-505 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 245-260 mio.

ChemoMetec forventer i 2022/23 at investere ca. DKK 70 mio. i produktudvikling, patenter, produktionsanlæg samt grunde og bygninger mv. Investeringsniveauet vil efter ledelsens opfattelse danne grundlag for en fortsat effektiv udvikling af forretningen.

Governance

- ⊙ Risikoforhold
- ⊙ Bæredygtighed
- ⊙ Selskabsledelse
- ⊙ Bestyrelse og direktion
- ⊙ Aktionærforhold



Risikoforhold

Dette afsnit indeholder et resumé af de risici, som ledelsen vurderer som de væsentligste, samt et overblik over, hvordan ChemoMetec håndterer og forsøger at begrænse disse. Miljømæssige og etiske risici er beskrevet i afsnittet "Bæredygtighed".

ChemoMetecs ledelse er ansvarlig for at vurdere de overordnede og specifikke risici i forbindelse med ChemoMetecs aktiviteter samt for implementering af passende systemer og politikker i relation til risikostyring og intern kontrol. Ledelsen søger kontinuerligt at håndtere risici på en ansvarlig og effektiv måde. Overvågning af risici og håndtering heraf indgår i en løbende risikovurdering og er integreret i den løbende rapportering til bestyrelsen.

Risici af særlig betydning for ChemoMetec er relateret til produktudvikling, kommercielle og geopolitiske forhold, immaterielle rettigheder, produktion, nøglemedarbejdere, it-anvendelse og finansielle forhold.

Område	Beskrivelse af risici	Håndtering af risici
Produktudvikling	<p>Udviklingen af nye innovative produkter er forbundet med store iboende risici vedrørende teknologiske, designmæssige og rettmæssige forhindringer, som kan forsinke eller standse udviklingsarbejdet. Samtidig er udviklingen forbundet med store finansielle risici.</p> <p>Realiseringen af ChemoMetecs strategi forudsætter, at selskabet med succes er i stand til at udvikle og introducere nye produkter på markedet.</p>	<p>ChemoMetec bestræber sig på løbende at identificere og udvikle innovative produkter.</p> <p>ChemoMetec søger løbende at sikre et indgående kendskab til eksisterende og potentielle kunders behov inden for celletælling og -analyse og baserer udviklingen af løsninger på denne indsigt kombineret med selskabets teknologiske kompetencer.</p> <p>Under udviklingsprocessen foretages der løbende risikovurderinger af alle udviklingsprojekter, og der foretages ændringer af udviklingsprojekter, eller udviklingsprojekter bringes til ophør, hvis dette skønnes nødvendigt.</p> <p>Risikovurderinger foretages af både de projektansvarlige samt ledelsen af udviklingsafdelingen. Risikovurderinger fremlægges på ad hoc basis til ledelsen.</p>
Kommercielle forhold	<p>Produktlancering og positionering af ChemoMetecs produkter er forbundet med risici og er ligeledes ressourcekrævende.</p> <p>Der er en risiko for, at ChemoMetecs markedsposition bliver forringet, hvis konkurrenter kan genskabe de patentbeskyttede teknologier uden at krænke patenterne, hvis patenter ikke holder i forbindelse med en nærmere prøvelse, eller hvis konkurrenter lancerer alternative konkurrencedygtige teknologier.</p> <p>ChemoMetecs kunder inden for Life science research, <i>Cellebaseret terapi</i> og <i>Bioprocessing</i> (LCB-markedet) stiller typisk høje krav til produktionsprocesser, kvalitetsprocedurer og erstatningskrav. Ved fejl i produkter, som påvirker kundernes måle- og analyseresultater, vil der være en risiko for erstatningskrav.</p>	<p>Forud for lancering af ChemoMetecs produkter og i forbindelse med udviklingsprocessen vurderer ledelsen løbende potentielle risici med henblik på at sikre, at de pågældende produkter har potentiale til at opnå den ønskede markedsposition. Det sker blandt andet på baggrund af en vurdering af de aktuelle markedsforhold, konkurrerende produkter og nye teknologier. Selve lanceringen af produkterne sker på basis af en veldefineret go-to-market plan.</p> <p>Der anvendes væsentlige ressourcer på produktudvikling og udviklingssamarbejder med henblik på at fastholde ChemoMetecs markedsposition. Via en aktiv patentpolitik søges det endvidere at beskytte produkter imod kopiering.</p> <p>ChemoMetec anvender mange ressourcer på udvikling, interne og eksterne tests af samt dokumentering af sine produkter med henblik på at imødekomme kundernes krav. Endvidere foretages der løbende review og tilpasninger af forretningsbetingelser med henblik på at håndtere risici forbundet med salg til kunder.</p>

Område	Beskrivelse af risici	Håndtering af risici
Immaterielle rettigheder	<p>Der er en iboende risiko for, at ikke alle patentansøgninger vil føre til udstedte patenter, ligesom der ikke kan gives sikkerhed for, at udstedte patenter ikke vil blive anfægtet.</p> <p>Der er også en risiko for, at andre bevidst krænker ChemoMetecs immaterielle rettigheder. Endvidere er der en risiko for, at andre – uanset om de er berettiget hertil eller ej – mener, at ChemoMetec krænker deres patenter eller rettigheder, og som følge heraf aktivt håndhæver disse påståede rettigheder.</p> <p>Patentstridigheder kan være omkostningskrævende, men kan også hindre ChemoMetec i at markedsføre produkter.</p>	<p>Håndteringen af ChemoMetecs patenter, herunder patentansøgninger, sker i et tæt samarbejde mellem udviklingsafdelingen og juridiske eksperter.</p> <p>Der afsættes løbende væsentlige ressourcer til patentsøgninger med henblik på at sikre, at ChemoMetec har såkaldt freedom-to-operate eller for at sikre, at andre ikke krænker selskabets immaterielle rettigheder. I de enkelte situationer vil selskabets ledelse tage stilling til, hvordan der skal reageres i en given situation, specielt under hensyntagen til den risiko der vurderes at være forbundet hermed.</p>
Markedsforhold og global ustabilitet	<p>ChemoMetec har aktiviteter på en lang række markeder og er derfor eksponeret for risici forbundet med politiske, handelspolitiske og regulatoriske regimer, sundhedsmæssige forhold samt udviklingen i forretningspraksis på de enkelte markeder, som blandt andet kan påvirke efterspørgsel, handelsvilkår, importregler, finansielle transaktioner, logistik og forsyningssikkerhed, organisation mv.</p>	<p>ChemoMetec afvejer og overvåger løbende disse risici i forhold til de aktuelle forretningsaktiviteter, konkrete markedsmuligheder og udvikler sine aktiviteter i tæt samarbejde med erfarne og lokalkendte eksperter og medarbejdere. ChemoMetec søger desuden løbende at styrke sine forretningsgange vedr. håndtering af koncernens forretningspraksis og etiske standarder, så medarbejdere, der beskæftiger sig med salg, markedsføring, indkøb osv. får de bedst mulige forudsætninger og vejledning i, hvordan man håndterer de givne situationer og markedsforhold.</p> <p>I 2021/2022 har der fortsat været fokus på håndtering af øgede risici i forlængelse af den fortsatte udvikling i Covid-19, som har påvirket den globale forsyningssituation for råvarer samt påvirket ChemoMetecs markeder og organisation. ChemoMetec overvåger og søger løbende at afdække risici knyttet til Covid-19. På basis heraf vurderes og iværksættes relevante initiativer på tværs af værdikæden og virksomheden med henblik på at begrænse de negative forretningsmæssige, økonomiske og sundhedsmæssige konsekvenser af Covid-19.</p> <p>Desuden har der i 2021/22 været fokus på at afdække og overvåge konsekvenserne af krigen i Ukraine. Krigen har yderligere øget usikkerheden vedrørende forsyningssituationen for råvarer.</p>

Område	Beskrivelse af risici	Håndtering af risici
Produktion	<p>Produktionen foregår på få lokationer, og som følger heraf vil brand, hærværk og lignende på en af lokationerne kunne medføre væsentlige driftsforstyrrelser eller driftsafbrydelser. Længerevarende driftsstop vil påvirke leveringsevnen i en periode.</p> <p>Produktionen er endvidere afhængig af, at leverandører kontinuerligt kan levere råvarer og andre komponenter af den fornødne kvalitet og den ønskede mængde, og at disse leveres til tiden.</p>	<p>Der er implementeret en række tiltag med henblik på at mindske risikoen, herunder brandsikring. Herudover forsøges det at opretholde et minimumslager af færdigvarer for at reducere konsekvenserne ved driftsstop.</p> <p>Der er en løbende dialog med kritiske leverandører for at sikre, at råvarer og andre komponenter har den fornødne kvalitet, og at leverandørerne tilpasser deres produktion i takt med en stigende efterspørgsel. ChemoMetec forsøger også at opbygge et lager af kritiske råvarer og komponenter, ligesom det forsøges at identificere mindst to leverandører til hver varegruppe.</p> <p>Der har i 2021/22 været særlig fokus på at opnå den bedst mulige leveringssikkerhed med henblik på at kunne opretholde produktion og udvikling. Der har i løbet af 2021/22 været stadigt stigende leveringstider på især elektroniske komponenter og hermed udfordringer med at sikre den fornødne lageropbygning af enkelte kritiske komponenter. Samtidig har der været stigende priser på en række komponenter.</p>
Nøglemedarbejdere	<p>For fortløbende at kunne udvikle innovative produkter og sikre tilfredsstillende økonomiske resultater er det nødvendigt at kunne tiltrække, udvikle og fastholde de rette medarbejdere.</p>	<p>Med henblik på fortsat at kunne tiltrække og fastholde medarbejdere med de rette kompetencer fokuserer ChemoMetec på udviklingen af den enkelte medarbejder, på løbende karriereudvikling og på at give medarbejderne en betydelig grad af ansvar.</p>
It-sikkerhed	<p>ChemoMetecs drift, rapportering og kontrolsystemer er i vid udstrækning drevet af it-systemer og afhængig af høj it-sikkerhed. Nedbrud af systemer, fejl eller uautoriseret adgang til koncernens it-systemer udgør derfor en væsentlig og stigende risiko for koncernens aktiviteter.</p> <p>It-nedbrud af længerevarende karakter vil påvirke driften.</p> <p>Uautoriseret adgang til ChemoMetecs it-systemer og andre forsøg på økonomisk it-kriminalitet, herunder tyveri af forretningskritisk viden, såsom data om produkter, teknologier, kundelister mv., vil kunne påvirke de fremtidige resultater.</p>	<p>ChemoMetec vurderer og tilpasser løbende it-anvendelsen, herunder også it- infrastrukturen og -sikkerheden.</p> <p>ChemoMetec har etableret procedurer og back-up-rutiner med henblik på at sikre høj sikkerhed og beskytte mod nedbrud og tab af data i den løbende drift samt generelt forsvar mod it-kriminalitet. Målet er løbende at styrke de tekniske muligheder for at beskytte, identificere og reagere i forbindelse med forsøg på uautoriseret adgang til ChemoMetecs it-infrastruktur.</p> <p>I det forløbne regnskabsår er der investeret yderligere i it-sikkerhed, herunder en styrkelse af overvågningen af hele ChemoMetecs infrastruktur.</p>
Finansielle forhold	<p>Finansielle risici omfatter valuta-, rente-, likviditets- og kreditrisici. ChemoMetec er særligt eksponeret imod USD.</p> <p>De finansielle risici og styringen heraf er uddybet i note 4.7.</p>	<p>Styringen af de finansielle risici sker centralt i finansfunktionen i henhold til de af bestyrelsen vedtagne politikker og instrukser. Der er ikke i regnskabsåret foretaget kurssikring af pengestrømme og positioner i udenlandsk valuta.</p>

Bæredygtighed

Redegørelse om samfundsansvar og mangfoldighed

Som en international virksomhed er vi bevidste om den påvirkning, vores virksomhed har på vores omgivelser og interessenter. Derfor er det vigtigt for os, at ChemoMetec driver sin virksomhed på en ansvarlig og etisk måde i overensstemmelse med gældende regulering og standarder, og at vi tager ansvar i de lande og lokalsamfund, hvor vi udøver vores virksomhed. Det er således væsentligt for os, at vores fortsatte vækst og udvikling sker på et bæredygtigt grundlag, og at vi løbende søger at bidrage positivt til udviklingen inden for vores forretningsområder.

Vi tænker langsigtet og bredt i vores arbejde med bæredygtighed. Det er naturligt for os, da vores virksomhed bygger på udvikling og salg af produkter, der typisk anvendes i mange år, ligesom opbygning og fastholdelse af tætte og langsigtede relationer med kunder og slutbrugere er afgørende for den fortsatte værdiskabelse i ChemoMetec.

Vores arbejde med bæredygtighed tager udgangspunkt i de ti principper i FN's Global Compact vedrørende miljø, menneskerettigheder og arbejdstagerrettigheder og anti-korruption.

Gennem en ansvarlig udvikling og drift af ChemoMetec arbejder vi ligeledes for at fremme bæredygtighed som udtrykt ved FN's 17 verdensmål for bæredygtig udvikling.

ChemoMetec har valgt at prioritere arbejdet med bæredygtighed inden for tre områder, som kan sammenfattes under overskrifterne klima og miljø, sociale forhold og medarbejderforhold samt relationer til omverdenen. Bestyrelsen har godkendt politikkerne, som relaterer sig til bæredygtighed og de tre områder.

For en beskrivelse af ChemoMetecs forretningsmodel henvises til afsnittet "Vores forretningsmodel".

Læs mere om vores politik for bæredygtighed på <https://chemometec.com/investor-relations/corporate-governance/>.

Bæredygtighed i ChemoMetec - vores prioriteter



Klima og miljø

- Energiforbrug
- Spild og affald
- Plastik
- Rejseaktivitet
- Digitale løsninger til markedsføring og kundesupport
- Indkøb og fragt



Sociale forhold

- Mangfoldighed og inklusion
- Menneskerettigheder
- Medarbejdernes trivsel, sundhed og sikkerhed
- Udvikling af medarbejdere



Governance & Relationer til omverdenen

- Forretningsetik
- Corporate governance
- Ansvarlig skat
- Aflønning

Klima og miljø



Vi har fokus på at minimere vores negative indvirkning på både det globale klima og det lokale miljø, og det sker gennem en målrettet indsats for at sikre et ansvarligt forbrug af de anvendte ressourcer.

Vores direkte påvirkning af det eksterne miljø sker primært i forbindelse med produktion af vores instrumenter og de dertil hørende engangsartikler, herunder brug af plastik til vores engangskassetter. Vi søger løbende gennem ansvarlige og bæredygtige løsninger i vores produktion at reducere den negative påvirkning af miljøet. Vi har således integreret en række bæredygtighedshensyn i vores politikker for investeringer og leverandøraftaler, og hensynet til miljø- og klimaforhold indgår i forbindelse med godkendelsen af investeringer. Der stilles ligeledes krav til leverandører om efterlevelse af FN Global Compacts principper, og ved udgangen af 2021/22 fulgte hovedparten af selskabets større leverandører således principperne.

Desuden fokuserer vi på at reducere vores indvirkning på klima og miljø i den samlede værdikæde, herunder fx i forbindelse med indkøb, fragt og rejseaktivitet.

Der er fortsat i 2021/22 foretaget flere investeringer i produktionen med henblik på både at udvide produktionskapaciteten og på at opnå en bedre udnyttelse af ressour-

cerne, herunder mindske spildet og energiforbruget.

Blandt investeringerne og initiativerne kan nævnes:

- Etablering af ny kassettelinje
- Måltrettet indsats for at minimere flyvninger af produkter til USA ved at opbygge et større lokalt lager
- Øget anvendelse af søfragt med større containers og hermed med lavere frekvens
- Flytning af plaststøbeprocesser til mere energieffektive underleverandører
- Gradvis konvertering fra luft- til servostyring på produktionsmaskiner med henblik på at opnå højere virkningsgrad
- Isolering af tørreovne
- Minimering af spild i forbrugsvareproduktion

Disse initiativer har alle medført en reduktion af ressourceforbruget på de pågældende områder.

Vi anvender desuden alene grøn energi på vores faciliteter i Allerød, hvor hovedparten af det totale energiforbrug i den samlede virksomhed finder sted.

I forbindelse med udvikling af nye produkter indgår der i stadig højere grad overvejelser om, hvilke materialer der anvendes, og disses påvirkning af det eksterne miljø i produktets samlede livscyklus. Det er samtidig en vigtig parameter for ChemoMetec, at de materialer, der indgår i vores produkter og forbrugsvarer, kan accepteres af kunderne.

Engangskassetter til vores NucleoCounter-instrumenter er produceret i plastik, og celleprøven, der skal analyseres, suges op i denne kassette forud for analysen af prøven. Vi undersøger løbende mulighederne for at reducere den anvendte mængde plast, men kravene til kassetternes kvalitet sætter nogle begrænsninger. Der kan desuden ikke anvendes genbrugsplast til produktionen af kassetterne, da renheden i genbrugsplast ikke er tilstrækkelig høj til at blive godkendt til brug i analyseprocesser. De brugte kassetter kan samtidig ikke genanvendes, da de indeholder organisk materiale – de bliver derfor indsamlet og destrueret i henhold til gældende lovgivning for denne type materiale.

I en stor del af 2021/22 har rejseaktiviteten i ChemoMetec ligget på et lavere niveau end normalt på grund af de fortsatte restriktioner knyttet til Covid-19, men rejseaktiviteten har dog været noget højere end året før. I perioden med Covid-19 har vi i stort omfang anvendt forskellige digitale løsninger i forbindelse med serviceringen af vores eksisterende kunder og i salgsarbejdet i forhold til potentielle, nye kunder. Efterfølgende har vi

valgt at arbejde videre med implementeringen af flere digitale løsninger, der kan effektivisere salgsarbejdet og optimere rejseaktiviteten – og således bidrage til at reducere vores klimaaftryk.

Sociale forhold, medarbejderforhold og mangfoldighed



ChemoMetec støtter og respekterer internationalt vedtagne grundlæggende menneskerettigheder og arbejdstagerrettigheder, herunder rettighederne omfattet af FN's Global Compact, Verdenserklæringen om Menneskerettigheder og ILO's grundlæggende arbejdskonventioner.

Som arbejdsplads lægger ChemoMetec vægt på medarbejdernes trivsel, sundhed og sikkerhed. Der arbejdes derfor målrettet på at have et velfungerende og sikkert arbejdsmiljø, hvor arbejdsskader undgås. Desuden fokuserer ChemoMetec på mental sundhed og velvære, som er en vigtig forudsætning for produktivitet samt medarbejdernes trivsel og udvikling.

I det forløbne regnskabsår har der ikke været nogen arbejdsulykker.

ChemoMetec har arbejdsmiljørepræsentanter, der løbende i samarbejde med ledelsen følger arbejdsmiljøet. Ledelsen følger lø-

bende op på sygefraværet, og der afholdes samtale med de medarbejdere, der har et relativt højt fravær. I det forløbne år var sygefraværet på 2%, hvilket er på niveau med året før.

Det er ledelsens vurdering, at det på baggrund af den fortsatte indsats i det forløbne år er lykkedes at opretholde et sundt og sikkert arbejdsmiljø i virksomheden.

Vi tilbyder samtidig vores medarbejdere ordentlige og fordelagtige arbejds- og ansættelsesvilkår samt løbende udvikling, uddannelse og opkvalificering af vores medarbejdere, så de kan imødekomme de stadigt stigende krav på arbejdsmarkedet samt bidrage til realiseringen af ChemoMetecs strategi.

Det er et vigtigt mål for os at fremme en mangfoldig og inkluderende arbejdskultur, da vi tror på, at en mangfoldig medarbejdergruppe øger den værdi, vi skaber for alle vores interessenter. Mangfoldighed medvirker til at skabe nytænkning og udvikling af virksomheden via forskellige perspektiver og erfaringer, og til at ChemoMetec dermed kan fastholde og styrke sin konkurrenceevne. Vi definerer mangfoldighed bredt, således at mangfoldighed kan inkludere kompetencer, erfaringer, uddannelse, alder, køn, etnicitet, religion og seksuel orientering.

ChemoMetec har ingen væsentlige risici forbundet med sociale forhold og medarbejderforhold og anvender p.t. ikke måltal eller KPI'er ud over måltal for kønssammensætningen.

Case: Støtte til amerikansk robot-team

Støtte til amerikansk robot-team

Det er ikke altid lige nemt for unge at finde ud af, hvilken uddannelse de skal vælge, og hvor de passer ind. ChemoMetec forsøger at hjælpe en gruppe unge på vej i lokalområdet omkring kontoret på Long Island ved at sponsorere et robotudviklingsteam.

Teamet Sachem Aftershock består af op til 60 lokale studerende på 15-18 år samt tilknyttede lærere og frivillige, og hvert år søsættes et nyt projekt under den internationale paraply FIRST (For Inspiration and Recognition of Science and Technology).

På baggrund af en række fastlagte tekniske specifikationer har de enkelte hold seks uger til at designe, bygge og programmere en robot fra bunden. Herefter følger en konkurrence mod hold fra andre dele af USA med mulighed for at kvalificere sig til verdensmesterskabet i Houston, Texas, hvor hold fra hele verden konkurrerer mod hinanden.

I løbet af hele processen får de studerende en række nyttige færdigheder – blandt andet inden for teknik, programmering, identifikation og håndtering af udfordringer, teamwork og personligt ansvar. For mange af deltagerne bringer det dem tættere på at vælge den rette uddannelse og giver dem en god faglig ballast.



Mangfoldighed i bestyrelse og lederkreds

Det er ChemoMetecs mål at opnå en fornuftig repræsentation af begge køn i såvel bestyrelsen som lederkredsen ud fra et ønske om at skabe en mangfoldighed i blandt andet kompetencer og erfaringer, der er nødvendige for at styrke forretningen og dens konkurrencekraft samt at lede ChemoMetec.

Lederkredsen

Det er vores målsætning, at begge køn skal have en minimumsrepræsentation på 25% i såvel bestyrelsen som lederkredsen.

Læs mere om vores politik for mangfoldighed på <https://chemometec.com/investor-relations/corporate-governance/>.

Bestyrelsen

Det er bestyrelsens mål, at dens medlemmer bedst muligt skal supplere hinanden i forhold til alder, baggrund og køn m.m. med henblik på at sikre et kompetent og alsidigt bidrag til bestyrelsesarbejdet.

Sammensætningen af bestyrelsen, herunder rekruttering af nye medlemmer, sker på baggrund af en vurdering af bestyrelsens samlede kompetenceprofil, eventuelle behov for at styrke udvalgte kompetenceområder samt de enkelte medlemmers faglige kompetencer. Udover de faglige kompetencer tages der ligeledes højde for personlige kompetencer samt ønsket om mangfoldighed. Målet er at sikre, at den samlede bestyrelse er i stand til at varetage den overordnede og

strategiske ledelse af ChemoMetec samt, at den har den nødvendige viden og erfaring.

Bestyrelsen er p.t. sammensat af tre mænd og to kvinder. Den nuværende sammensætning af bestyrelsen i ChemoMetec svarer til en ligelig kønsmæssig fordeling, jf. Erhvervsstyrelsens vejledning om måltal og politikker, hvorfor der for nærværende ikke er opstillet nye måltal.

Ved udgangen af regnskabsåret 2021/22 bestod lederkredsen af 75% mænd og 25% kvinder, og der er således ikke en ligelig kønsmæssig fordeling, jf. Erhvervsstyrelsens vejledning om måltal og politikker.

ChemoMetec arbejder løbende på at opnå en mere ligelig kønsmæssig fordeling i lederkredsen med henblik på at øge mangfoldigheden samt for at gøre brug af hele talentmassen og kontinuerligt bringe de bedste talenter i spil. Når der skal rekrutteres nye ledere, lægges der således vægt på at sikre, at vores rekrutteringsgrundlag, herunder den interne leder-pipeline, rummer såvel kvindelige som mandlige kandidater.

ChemoMetec tager samtidig afstand fra alle former for diskrimination og usaglig forskelsbehandling i lederkredsen, og nye ledere ansættes på baggrund af kompetencer, motivation og personlighed. Ansættelsen sker samtidig under hensyntagen til ChemoMetecs behov og kultur samt ud fra ønsket om at ansætte nye ledere, der kan

bidrage til realiseringen af den overordnede strategi.

Relationer til omverdenen



ChemoMetecs forhold til omverdenen, herunder kunder, leverandører, distributører og andre samarbejdspartnere bygger på aftaler og kontrakter, som indeholder en række standardkrav med henblik på at minimere risici samt drive en forsvarlig forretning, der lever op til en høj etisk standard. Standardkravene omfatter typisk krav om kvalitet og leveringssikkerhed, men også ansvarlighed, herunder bl.a. hensyn til miljø, menneskerettigheder og anti-korruption. Det er vores politik, at disse standardkrav indarbejdes ved fornyelse af eksisterende kontrakter og ved indgåelse af nye. På basis af den viden, som ChemoMetec er i besiddelse af, vurderes det, at der er et tilfredsstillende niveau hos leverandører m.fl.

Da ChemoMetec opererer globalt, herunder også på markeder, hvor korruption og bestikkelse er mere udbredt end på de vestlige markeder, er der en potentiel risiko forbundet hermed. Med henblik på at minimere risikoen indarbejdes der løbende krav om anti-korruption ved fornyelse af alle nye distributøraftaler, ligesom alle i ChemoMetecs organisation er informeret om vores politikker vedrørende korruption og compliance med etiske standarder. Ledelsen har

ikke kendskab til tilfælde af korruption i det forløbne regnskabsår.

Dataetik

Der er fra og med det forløbne regnskabsår indført et krav om (Årsregnskabsloven § 99 d), at virksomheder, som har en politik for dataetik, skal supplere ledelsesberetningen med en redegørelse herfor.

ChemoMetec har i juni 2022 vedtaget en politik for dataetik, og der er derfor udarbejdet en redegørelse for dataetik, som kan findes på hjemmesiden: <https://chemometec.com/investor-relations/corporate-governance/>

Læs også mere om vores politik for dataetik på: <https://chemometec.com/investor-relations/corporate-governance/>

Skattepolitik og skattebetaling

ChemoMetec betalte i 2021/22 DKK 43,8 mio. i selskabsskat, svarende til 10% af den samlede omsætning. Det er en højere andel end alle andre C25-selskaber¹ undtagen ét.

ChemoMetec anvender desuden kun forretningsstrukturer, der er drevet af kommercielle overvejelser, og som afspejler vores forretningsaktiviteter. Koncernen har derfor etableret en simpel juridisk struktur med forskellige aktiviteter placeret i juridiske enheder, og der er i bred udstrækning et sammenfald mellem den juridiske og skattemæssige registrering.

ChemoMetec har ikke aktiviteter i "skattely", og vi bestræber os på heller ikke at have kommercielle relationer til kunder eller leverandører i sådanne.

ChemoMetec tilstræber at overholde den til enhver tid gældende skattelovgivning i de lande, hvor vi opererer, samt at betale skat i overensstemmelse med god international praksis.

Transaktioner mellem enhederne i koncernen udføres ud fra armslængdeprincippet og i overensstemmelse med OECD's gældende retningslinjer for transfer pricing.

Læs mere om vores skattepolitik på www.ChemoMetec.com under "IR" og punktet "Corporate Governance" (<https://chemometec.com/investor-relations/corporate-governance/>)

¹ Baseret på C25-selskabernes seneste offentliggjorte årsrapporter pr. 25. august 2022. Kun selskaber, der har oplyst nettoomsætning er medtaget. Beregning: Skat/Nettoomsætning

Bæredygtighed – nøgletal*

		2021/22	2020/21	2019/20	2018/19	2017/18
Miljødata						
Energiforbrug	GJ	144.655	121.350	96.238	74.257	53.808
Energiforbrug pr. fuldtidsmedarbejder	GJ	984	948	944	874	780
Energiforbrug pr. DKK mio. omsætning	GJ	339	432	449	423	478
Vedvarende energi, andel	%	95	25	-	-	-
Vandforbrug	m3	873	657	866	913	983
Vandforbrug pr. fuldtidsmedarbejder	m3	6	5	8	11	14
Vandforbrug pr. DKK mio. omsætning	m3	2	2	4	5	9
Sociale forhold						
Selskabsskat i forhold til omsætning	%	10	9	8	7	5
Antal fuldtidsmedarbejdere	FTE	147	128	102	85	69
Kønsfordeling	% (M/K)	56/44	66/34	63/37	64/36	67/33
Kønsfordeling for øvrige ledelseslag	% (M/K)	75/25	71/29	71/29	71/29	67/33
Medarbejderomsætningshastighed	%	29	16	30	32	27
Sygefravær	Dage/FTE	4	5	2	1	2
Governance						
Bestyrelsens kønsfordeling	% (M/K)	60/40	75/25	100/0	100/0	100/0
Tilstedeværelse på bestyrelsesmøder	%	92	100	100	100	92
Lønforstel mellem CEO og medarbejdere	Gange	15	14	13	10	5

* Nøgletal er beregnet i overensstemmelse med definitionerne i "ESG-hoved- og nøgletal i årsrapporten" udgivet af Finansforeningern, FSR og Nasdaq i januar 2022, med undtagelse af "Lønforstel mellem CEO og medarbejdere", som er beregnet på basis af medarbejdernes gennemsnitlige løn og ikke medianlønnen.

Selskabsledelse

Redegørelse for Selskabsledelse

ChemoMetecs bestyrelse og direktion lægger vægt på, at der udøves god selskabsledelse, da det vurderes at være en forudsætning for langsigtet værdiskabelse samt etablering af troværdighed i forhold til aktionærer, medarbejdere, kunder og øvrige interessenter.

Anbefalingerne fra Komitéen for god Selskabsledelse vedrørende god selskabsledelse (indgår som en del af Nasdaq Nordics regelsæt "Nordic Main Market Rulebook for Issuers of Shares"), gældende børsregler, myndighedskrav, praksis på området og interne regler sætter rammen for ChemoMetecs selskabsledelse.

Anbefalingerne fra Komitéen for god Selskabsledelse følges med nogle undtagelser, som primært kan henføres til ChemoMetecs størrelse og forretningsmodel. ChemoMetec har blandt andet valgt at lade den samlede bestyrelse varetage revisionsudvalgets opgave, ligesom der heller ikke er etableret øvrige bestyrelsesudvalg.

ChemoMetecs lovpligtige redegørelse for selskabsledelse for regnskabsåret 2021/22 findes på selskabets hjemmeside www.chemometec.com under "IR" og punktet "Corporate Governance", Lovpligtig redegørelse for selskabsledelse (<https://chemometec.com/investor-relations/corporate-governance/>).

Ledelsesstruktur

ChemoMetec har en todelt ledelsesstruktur, som består af bestyrelsen og direktionen. Bestyrelsen udpeges af aktionærerne og fører tilsyn med direktionen. Bestyrelsen og direktionen er uafhængige af hinanden.

Bestyrelsen

Bestyrelsen varetager selskabets overordnede ledelse og træffer beslutninger om den strategiske udvikling, kapitalstruktur, risikoforhold, køb og salg af virksomheder samt større udviklings- og investeringsprojekter. Desuden fører bestyrelsen i bred forstand tilsyn med selskabet og fører kontrol med, at dette ledes på forsvarlig vis og i overensstemmelse med lovgivning og vedtægter.

Ifølge selskabets vedtægter vælger generalforsamlingen tre til syv medlemmer. Bestyrelsen består for øjeblikket af fem medlemmer, som alle er generalforsamlingsvalgte, og vælges for ét år ad gangen med mulighed for genvalg.

Vedtægterne indeholder ingen særlige restriktioner vedrørende valg af bestyrelsesmedlemmer.

I forbindelse med den løbende evaluering af bestyrelsens arbejde samt ved indstilling af nye kandidater til bestyrelsen lægges der vægt på, at den samlede bestyrelse har indsigt og erfaring inden for ChemoMetecs produktområder og markeder, produktudvikling, produktion, salg og marketing på globale markeder, strategi og forretnings-

udvikling, generel ledelse, økonomi og finans samt kapitalmarkedsforhold, herunder de særlige forhold, der knytter sig til børsnoterede virksomheder. Det vurderes, at bestyrelsens nuværende medlemmer samlet set besidder de nødvendige kompetencer inden for disse områder.

Der gennemføres ikke p.t. en formaliseret bestyrelsesevaluering, men det er besluttet at gennemføre årlige evalueringer fra og med regnskabsåret 2022/23. Bestyrelsesformanden har hidtil løbende vurderet bestyrelsens arbejde, effektivitet, sammensætning og organisering, og på basis af disse vurde-

ringer er der sket en tilpasning af bestyrelsens arbejde og sammensætning.

To af de fem bestyrelsesmedlemmer vurderes som ikke uafhængige, jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen. Bestyrelsesformand Niels Thestrup er partner i det advokatfirma, der yder juridisk rådgivning til selskabet, og Martin Glensbjerg er ansat i selskabet som COO.

Oplysninger om de enkelte bestyrelsesmedlemmer findes i afsnittet "Bestyrelse og direktion".



I regnskabsåret 2021/22 blev der afholdt tolv bestyrelsesmøder, hvor deltagelsen var følgende:

Navn	Titel	Bestyrelsesmøder
Niels Thestrup ¹	Formand	● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ●
Martin Glensbjerg	Næstformand	● ● ● ● ● ● ○ ● ● ● ● ● ●
Kristine Færch	Medlem	● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ● ●
Betina Hagerup ²	Medlem	● ● ● ● ○ ● ○ ● ● ● ● ●
Peter Reich	Medlem	● ● ● ● ○ ● ● ○ ● ● ● ● ●
Preben Kønig ³	Tidl. formand	● ●

1) Niels Thestrup indtrådte i bestyrelsen i oktober 2021.
 2) Betina Hagerup indtrådte i bestyrelsen i oktober 2021.
 3) Preben Kønig udtrådte af bestyrelsen i oktober 2021.

● Deltaget ○ Ikke deltaget

Ud over de faste emner på dagsordenen har bestyrelsen i løbet af regnskabsåret blandt andet behandlet følgende emner:

- Effekterne af Covid-19 og krigen i Ukraine samt håndteringen af følgerne af disse for ChemoMetec, herunder udfordringerne vedrørende forsyningsituationen.
- Effekterne af den høje vækst, herunder behovene for styrkelse af organisationen og opjustering af forventninger.
- Langsigtede investeringsoplæg, herunder udbygning af faciliteterne i Danmark i forhold til vækstforventningerne.

- Revurdering og vedtagelse af diverse politikker.

Direktionen

Direktionen ansættes af bestyrelsen og har ansvaret for selskabets daglige ledelse, herunder den driftsmæssige udvikling og de finansielle resultater. Direktionen er ansvarlig for at gennemføre strategien og de overordnede beslutninger, som er godkendt af bestyrelsen.

Direktionen består p.t. af den administrerende direktør men vil fra 1. november 2022 blive udvidet med ChemoMetecs nye CFO.

Vederlag til bestyrelse og direktion

Honoreringen af ChemoMetecs bestyrelse og direktion sker på baggrund af en vederlagspolitik, som er godkendt af generalforsamlingen. Godkendelse af den gældende vederlagspolitik fandt sted på den ordinære generalforsamling den 8. oktober 2020.

ChemoMetecs vederlagspolitik er tilgængelig på selskabets hjemmeside www.ChemoMetec.com under "IR" og punktet "Vederlagspolitik" (<https://chemometec.com/investor-relations/corporate-governance/>).

Det overordnede formål med vederlagspolitikken er at:

- Levere resultater i overensstemmelse med den overordnede strategi og de årlige planer.
- Sikre at ChemoMetec er i stand til at tiltrække, motivere og fastholde højt-kvalificerede medlemmer af bestyrelsen og direktionen.
- Sikre sammenfald mellem på den ene side ledelsens interesser og på den anden side ChemoMetecs og aktionærernes interesser.
- Tilvejebringe transparens, så aktionærerne kan vurdere grundlaget for vederlæggelsen af direktionen og bestyrelsen i ChemoMetec.

Bestyrelsens vederlag består af et fast honorar. Medlemmer af bestyrelsen modtager ikke nogen former for incitamentsaflønnning, dog kan medlemmer af bestyrelsen i deres egenskab af medarbejdere være omfattet af incitamentsordninger.

I regnskabsåret 2021/22 udgjorde honoraret til bestyrelsen DKK 785.000 (2020/21: DKK 685.000), jf. note 2.4, og honoraret til de enkelte medlemmer var uændret i forhold til året før. Stigningen i det samlede honorar kan tilskrives tilgang af et yderligere bestyrelsesmedlem. Honoraret til bestyrelsesformanden var DKK 360.000, honoraret til næstformanden var DKK 150.000, og det årlige honorar til de øvrige bestyrelsesmedlemmer var DKK 100.000. På den ordinære generalforsamling i 2021 blev Niels Thestrup valgt som nyt bestyrelsesmedlem og tiltrådte som formand for bestyrelsen i stedet for Preben Kønig, som udtrådte af bestyrelsen. Betina Hagerup blev ligeledes valgt som nyt bestyrelsesmedlem.

Direktionens vederlag består af en fast grundløn, en variabel kontantbaseret incitamentsordning knyttet til finansielle resultatkriterier og andre sædvanlige personalegoder. Bestyrelsen kan under særlige omstændigheder beslutte også at tildele en direktør en ekstraordinær engangsbonus. Kombinationen af fast og incitamentsbaseret vederlag er valgt for at underbygge formålet med vederlagspolitikken.

I 2021/22 udgjorde vederlaget til direktionen DKK 10,5 mio. (2020/21: DKK 9,0 mio.), og heraf udgjorde den resultatafhængige bonus DKK 7,5 mio.

Læs mere om bestyrelsens og direktionens vederlag i note 2.4. og i vederlagsrapporten for 2021/22, der er tilgængelig på selskabets hjemmeside www.ChemoMetec.com under "IR" og punktet "Vederlagsrapport for 2021/22" (<https://chemometec.com/investor-relations/corporate-governance/>).

Kontrol og risikostyring i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen

Bestyrelsen i ChemoMetec har det overordnede ansvar for selskabets risikostyring og interne kontroller i forbindelse med regnskabsaflæggelsen, herunder også overholdelse af lovgivningen mv.

Formålet med selskabets risikostyring og interne kontroller i forbindelse med regnskabsaflæggelsen er:

- At sikre en rettidig, retvisende og informativ regnskabsrapportering i henhold til gældende regnskabslovgivning og oplysningskrav for børsnoterede selskaber.
- At skabe grundlag for en effektiv intern økonomisk styring og budgetopfølgning.
- At minimere muligheden for fejl og mangler i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen.

Ansvar og beføjelser er defineret i bestyrelsens instruktioner til direktionen samt i øvrige politikker, procedurer og kodeks.

Bestyrelsen godkender ChemoMetecs overordnede politik for finans-, valuta- og risikostyring. Bestyrelsen drøfter tillige væsentlige skøn og usikkerheder ved regnskabsaflæggelsen.

ChemoMetec har en relativ lille organisation, hvor kun få medarbejdere varetager administrative opgaver, herunder bogholderi og regnskabsmæssige registreringer og afstemninger. Den begrænsede organisation vanskeliggør på visse punkter en egentlig funktionsadskillelse. På disse områder har selskabet indført supplerende kontroller, der har til hensigt at forhindre uretmæssig brug af aktiver, tab og/eller væsentlige fejl og mangler i forbindelse med regnskabsaflæggelsen.

Direktionen foretager løbende en vurdering af risici inklusive risici, som direkte påvirker regnskabsaflæggelsen, risici relateret til generelle it-kontroller, herunder it-nedbrud, og tab af data samt risici relateret til svig og uregelmæssigheder.

Bestyrelsen og direktionen modtager løbende finans- og salgsrapportering samt kommentarer vedrørende den økonomiske og forretningsmæssige udvikling i ChemoMetec.



Bestyrelse og direktion

Bestyrelse

Niels Thestrup

(1962)

Formand for bestyrelsen

Medlem af bestyrelsen i ChemoMetec A/S siden oktober 2021.



Er ikke-ufafhængig, jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen, da han er partner i det advokatfirma, der yder juridisk rådgivning til selskabet.

Stilling

Advokat (H), partner, Kønig Advokater I/S. Direktør i Thestrup Holding Advokatanpartsselskab, Thestrup Advokatanpartsselskab, N. Thestrup Holding ApS og Thestrup Ejendomme ApS.

Bestyrelsesposter

Formand for bestyrelsen for Nova5 Arkitekter a/s, Sani Membranes A/S, Løvbjerggård A/S, Nivå Golf Center A/S, KG Holding, Søllerød ApS og A/S Erik Thestrup.

Medlem af bestyrelsen for Pnn Medical A/S, Pnn Medical US A/S, Pnn Memocore ApS, MedTech Invest A/S, Ejendomsselskabet Dr. Tværgade 5 A/S, Brancor Futures A/S og Brancor Securities A/S.

Særlige kompetencer

Erhvervsjuridiske forhold, herunder kapital-markedsret, generel selskabsledelse, økonomi og internationale erhvervsforhold.

Martin Glensbjerg

(1959)

Næstformand for bestyrelsen

Bestyrelsesmedlem i ChemoMetec A/S siden oktober 2013. Genvalgt i 2021.



Medlem af bestyrelsen for ChemoMetec A/S i perioden 2001-2010.

Er ikke uafhængig jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen, da Martin Glensbjerg er ansat i selskabet som COO.

Stilling

COO i ChemoMetec A/S og medstifter af ChemoMetec A/S. Direktør i ChemoMetec Holding A/S og HMG Technology ApS.

Bestyrelsesposter

Bestyrelsesmedlem i ChemoMetec Holding A/S, Sani Membranes A/S og Byggeselskabet Danmark A/S.

Særlige kompetencer

Produktudvikling og projektledelse samt produktion og forretningsudvikling.

Kristine Færch

(1976)

Medlem af bestyrelsen for ChemoMetec A/S siden oktober 2020. Genvalgt i 2021.



Er uafhængig jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen.

Stilling

Leder af den kliniske forskning inden for forebyggelse af diabetes på Steno Diabetes Center Copenhagen og professor på Biomedicinsk Institut på Københavns Universitet.

Særlige kompetencer

Erfaring inden for forskning og udvikling, bred biologisk ekspertise samt indgående kendskab til arbejdet og udfordringerne i den kundegruppe, som ChemoMetec især henvender sig til.

Bestyrelse

Betina Hagerup (1961)

Medlem af bestyrelsen for ChemoMetec A/S siden oktober 2021.



Er uafhængig jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen.

Stilling

Bestyrelsesmedlem.

Bestyrelsesposter

Formand for Statens It-råd.

Medlem af bestyrelsen for ATTA Fonden, Altinget/Mandag Morgen og Center for Cyberkompetencer.

Særlige kompetencer

Bred indsigt i både nationale og internationale erhvervsforhold, strategi- og forretningsudvikling, digitalisering og ledelse.

Peter Reich (1962)

Medlem af bestyrelsen for ChemoMetec A/S siden oktober 2014. Genvælgt i 2021.



Er uafhængig jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen.

Stilling

Direktør og medejer af teleskabet DSTNY A/S samt direktør i Jore ApS, Soft Invest Holding ApS, Bulltrading ApS, IPV Holding ApS og Soft Holding ApS.

Bestyrelsesposter

Medlem af bestyrelsen for Leto Leasing P/S og BPM Micro ApS.

Særlige kompetencer

Strategi og forretningsudvikling, generel selskabsledelse, specifikt salg og marketing.

Direktion

Steen Søndergaard (1959)

Administrerende direktør siden januar 2020.



Direktør i SN IT Invest ApS, SN IT Invest II ApS og SPOS A/S.

Bestyrelsesposter

Medlem af bestyrelsen for SPOS A/S.

Bestyrelsens og direktionens aktiebesiddelser

Antal styk	Købt i 2021/22	Solgt i 2021/22	Beholdning pr. 30. juni 2022
Niels Thestrup	522	0	522
Martin Glensbjerg	30.650	0	630.650
Kristine Færch	5	0	55
Betina Hagerup	293	0	293
Peter Reich	0	0	0
Steen Søndergaard	0	0	0

Aktiebesiddelserne omfatter såvel direkte ejerskab som indirekte ejerskab gennem kontrollerede selskaber.

Aktionærforhold

Aktieinformation

ChemoMetec-aktien er noteret på Nasdaq Copenhagen og indgår i LargeCap-indekset, som aktien blev en del af primo 2022. Aktien er registreret under fondskoden DK0060055861 og er udstedt med en stykstørrelse på DKK 1. Aktierne er omsætningspapirer uden indskrænkninger i omsættelighed, udstedt til ihændeoveren og giver én stemme pr. aktie a DKK 1.

Aktiekapital

Aktiekapitalen i ChemoMetec bestod pr. 30. juni 2022 af 17.402.479 aktier a DKK 1 og udgjorde således DKK 17.402.479. Der er ikke sket ændringer i aktiekapitalens størrelse i det forløbne regnskabsår.

Aktien sluttede regnskabsåret i kurs 757,0 mod kurs 843,5 ved udgangen af regnskabs-

året 2020/21. Markedsværdien af selskabets aktier er således faldet til DKK 13.174 mio. ultimo 2021/22 fra DKK 14.679 mio. ultimo 2020/21, hvilket svarer til et fald på 10,3%. Til sammenligning faldt OMX Copenhagen LargeCap PI indekset og OMX Copenhagen MidCap PI indekset på Nasdaq i samme periode med henholdsvis 5,0% og 16,5%.

I 2021/22 blev der handlet i alt ca. 15,5 mio. ChemoMetec-aktier via Nasdaq Copenhagen, svarende til 89% af aktiekapitalen på 17,4 mio. aktier. Omsætningen blev på omkring DKK 12,8 mia., hvilket er en stigning på 49% i forhold til året før.

Kapital- og aktiestruktur

Bestyrelsen forholder sig løbende til ChemoMetecs kapital- og aktiestruktur med henblik på at sikre, at den understøtter den

fastlagte strategi samt målet om langsigtet værdiskabelse. Det er bestyrelsens opfattelse, at ChemoMetec p.t. har et en fornuftig kapital- og aktiestruktur, herunder et forsvarligt kapitalberedskab og tilstrækkelig likviditet, i forhold til at sikre tilstrækkelig fleksibilitet til den fortsatte udvikling af virksomhedens aktiviteter i henhold til de strategiske prioriteter.

Ejerforhold

Ved regnskabsårets begyndelse var der i alt 12.580 navnenoterede aktionærer, mens der ved årets afslutning den 30. juni 2022 var i alt 14.678, som repræsenterede 97,2% af selskabets aktiekapital.

ChemoMetec ønsker på bedst mulige måde at kunne servicere sine aktionærer med information om selskabet, hvorfor alle aktionærer opfordres til at lade deres aktier notere på navn i selskabets ejerbog og via selskabets aktionærportal på hjemmesiden, <https://chemometec.com/investor-relations/corporate-governance/>.

Følgende aktionærer har over for ChemoMetec oplyst at eje mere end 5% af selskabets aktiekapital:

Blackrock Inc.
Swedbank Robur Fonder AB
SEB Investment Management AB / SEBinvest A/S

ChemoMetec Holding A/S udloddede den 18. november 2021 i alt 1.616.100 af sin beholdning af aktier i ChemoMetec A/S ligeligt

til sine tre ejerselskaber (HMG Technology ApS, Arctic Technology ApS og FH Technology ApS). ChemoMetec Holding A/S ejede herefter i alt 183.900 aktier svarende til 1,06% af aktiekapitalen. Martin Glensbjerg, næstformand for bestyrelsen, har den 21. februar 2022 via sit ejerskab af HMG Technology ApS og sit medejerskab af ChemoMetec Holding A/S forøget sin indirekte besiddelse af aktier med 30.650 aktier til 630.650 aktier.

ChemoMetec ejede pr. 30. juni 2022 ingen egne aktier.

Selskabets vedtægter indeholder ingen grænser for ejerskab eller stemmeret. Hvis der fremsættes et tilbud om overtagelse af selskabets aktier, vil bestyrelsen – i overensstemmelse med lovgivningen – forholde sig åbent hertil og formidle tilbuddet til aktionærerne, ledsaget af bestyrelsens kommentarer.

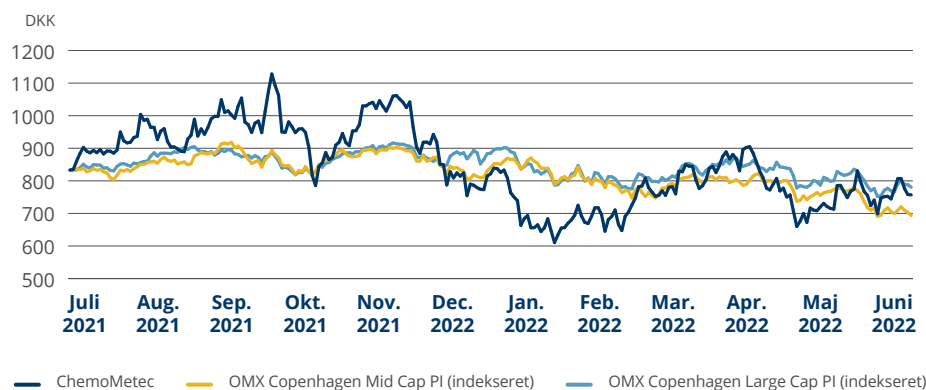
ChemoMetec har ikke indgået væsentlige aftaler, som påvirkes, ændres eller udløber, hvis kontrollen i selskabet ændres.

Bestyrelsesbeslutninger og forslag til generalforsamlingen

Resultatdisponering

Bestyrelsen foreslår, at årets resultat på DKK 159,5 mio. overføres til næste år.

Kursudvikling



Udbytte

Bestyrelsen vil på den ordinære generalforsamling stille forslag om, at der ikke udbetales udbytte for regnskabsåret 2021/22.

Det er første gang i fire år, at der ikke stilles forslag om udbetaling af udbytte, og forslaget skal blandt andet ses i lyset af planerne om investering i at understøtte den fortsatte vækst via udvidelse af både produktions- og lagerkapaciteten.

ChemoMetec har ikke fastlagt en konkret fremtidig udbyttepolitik, men overvejelser vedrørende eventuelle udbyttebetalinger vil ske under hensyntagen til selskabets kapitalforhold, likviditetsbehov, økonomiske resultater samt de strategiske planer.

Øvrige forslag

Bestyrelsen fremsætter forslag om, at bestyrelsen fortsat bemyndiges til på vegne af selskabet at erhverve egne aktier i selskabet.

Det konkrete forslag vil fremgå af indkaldelsen til den ordinære generalforsamling.

Investor relations

Det er ChemoMetecs ambition at sikre et højt og troværdigt informationsniveau. Selskabet lægger således vægt på at videregive åben og relevant information til selskabets aktionærer og øvrige interessenter og ønsker samtidig at indgå i en aktiv dialog med disse.

Kommunikationen med investorer, analytikere, pressen og øvrige interessenter finder sted via løbende offentliggørelse af meddelelser. Information om ChemoMetecs resultater og udvikling er tilgængelig på selskabets website.

Aktionærer, analytikere, investorer, børsmæglerselskaber samt andre interesserede, der har spørgsmål vedrørende ChemoMetec, bedes henvende sig til:

ChemoMetec A/S
Gydevang 43
3450 Allerød

Kontakt: CEO Steen Søndergaard
(efter 1. november 2022: CFO Niels Høj Nielsen)

Telefon: 48 13 10 20
E-mail: ir@ChemoMetec.com



Generalforsamling

Selskabets ordinære generalforsamling afholdes torsdag den 13. oktober 2022 kl. 17.30 i Nordsjællands Konferencecenter i Allerød.

Finanskalender 2022/23

2022

15. september 2022	Årsrapport 2021/22
13. oktober 2022	Ordinær generalforsamling
8. november 2022	Periodemeddelelse for 1. kvartal 2022/23

2023

9. februar 2023	Halvårsrapport 2022/23
9. maj 2023	Periodemeddelelse for 3. kvartal 2022/23
14. september 2023	Årsrapport 2022/23
12. oktober 2023	Ordinær generalforsamling

Udtalelser om fremtidige forhold

Ovenstående udsagn om fremtidige forhold, herunder især fremtidig omsætning og driftsresultat, er usikre og forbundet med risici. Mange faktorer vil være uden for ChemoMetecs kontrol og kan medføre, at den faktiske udvikling afviger væsentligt fra de forventninger, som indeholdes i årsrapporten. Sådanne faktorer omfatter blandt andet væsentlige ændringer i markedsf forhold herunder udvikling i teknologi, kundeportefølje eller valutakurser.

Se endvidere afsnittet om risikoforhold.

Påtegninger

- ⦿ Ledelsespåtegning
- ⦿ Den uafhængige revisors revisionspåtegning



Ledelsespåtegning

Bestyrelsen og direktionen har dags dato behandlet og godkendt årsrapporten for regnskabsåret 1. juli 2021 til 30. juni 2022 for ChemoMetec A/S.

Årsrapporten aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og danske oplysningskrav for børsnoterede selskaber.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2022 og resultatet af koncernens samt selskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. juli 2021 til 30. juni 2022.

Ledelsesberetningen indeholder efter vores opfattelse en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens og selskabets aktiviteter og økonomiske forhold, årets resultater og selskabets finansielle stilling og den finansielle stilling som helhed for de virksomheder, der er omfattet af koncernregnskabet, samt en beskrivelse af de væsentligste risici og usikkerhedsfaktorer, som koncernen og selskabet står overfor.

Det er vores opfattelse, at årsrapporten for ChemoMetec A/S for regnskabsåret 1. juli 2021 til 30. juni 2022, med filnavnet ChemoMetec-2022-06-30.zip, i alle væsentlige henseender er udarbejdet i overensstemmelse med EU-Kommissionens delegerede forordning 2019/815 om det fælles elektroniske rapporteringsformat (ESEF-forordningen).

Årsrapporten indstilles til generalforsamlingens godkendelse.

Allerød, den 15. september 2022

Direktion

Steen Søndergaard
Administrerende direktør (CEO)

Bestyrelse

Niels Thestrup
Formand

Martin Glensbjerg
Næstformand

Kristine Færch

Betina Hagerup

Peter Reich

Den uafhængige revisors revisionspåtegning

Til kapitalejerne i ChemoMetec A/S

Revisionspåtegning på koncernregnskabet og årsregnskabet

Konklusion

Vi har revideret koncernregnskabet og årsregnskabet for regnskabsåret 1. juli 2021 - 30. juni 2022, der omfatter resultatopgørelse, totalindkomstopgørelse, balance, egenkapitalopgørelse, pengestrømsopgørelse og noter, herunder anvendt regnskabspraksis, for såvel koncernen som selskabet. Koncernregnskabet og årsregnskabet udarbejdes efter International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2022 samt af resultatet af koncernens og selskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. juli 2021 - 30. juni 2022 i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Vores konklusion er konsistent med vores revisionsprotokollat til revisionsudvalget og bestyrelsen.

Grundlag for konklusion

Vi har udført vores revision i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gæl-

dende i Danmark. Vores ansvar ifølge disse standarder og krav er nærmere beskrevet i revisionspåtegningens afsnit "Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet". Vi er uafhængige af koncernen i overensstemmelse med International Ethics Standards Board for Accountants' internationale retningslinjer for revisoreres etiske adfærd (IESBA Code) og de yderligere etiske krav, der er gældende i Danmark, ligesom vi har opfyldt vores øvrige etiske forpligtelser i henhold til disse krav og IESBA Code. Det er vores opfattelse, at det opnåede revisionsbevis er tilstrækkeligt og egnet som grundlag for vores konklusion.

Efter vores bedste overbevisning er der ikke udført forbudte ikke-revisionsydelser som omhandlet i artikel 5, stk. 1, i forordning (EU) nr. 537/2014.

Vi blev første gang valgt som revisor for ChemoMetec A/S den 31. august 2001 for regnskabsåret 2001/02. Vi er genvalgt årligt ved generalforsamlingsbeslutning i en samlet sammenhængende opgaveperiode på 21 år frem til og med regnskabsåret 2021/22.

Udtalelse om ledelsesberetningen

Ledelsen er ansvarlig for ledelsesberetningen.

Vores konklusion om koncernregnskabet og årsregnskabet omfatter ikke ledelsesberetningen, og vi udtrykker ingen form for konklusion med sikkerhed om ledelsesberetningen.

I tilknytning til vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet er det vores ansvar at læse ledelsesberetningen og i den forbindelse overveje, om ledelsesberetningen er væsentligt inkonsistent med koncernregnskabet eller årsregnskabet eller vores viden opnået ved revisionen eller på anden måde synes at indeholde væsentlig fejlinformation.

Vores ansvar er derudover at overveje, om ledelsesberetningen indeholder krævede oplysninger i henhold til årsregnskabsloven.

Baseret på det udførte arbejde er det vores opfattelse, at ledelsesberetningen er i overensstemmelse med koncernregnskabet og årsregnskabet og er udarbejdet i overensstemmelse med årsregnskabslovens krav. Vi har ikke fundet væsentlig fejlinformation i ledelsesberetningen.

Ledelsens ansvar for koncernregnskabet og årsregnskabet

Ledelsen har ansvaret for udarbejdelsen af et koncernregnskab og et årsregnskab, der giver et retvisende billede i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven. Ledelsen har endvidere ansvaret for den interne kontrol, som ledelsen anser for nødvendig for at udarbejde et koncernregnskab og et årsregnskab uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl.

Ved udarbejdelsen af koncernregnskabet og årsregnskabet er ledelsen ansvarlig for at vurdere koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften, at oplyse om forhold vedrørende fortsat drift, hvor dette er relevant, samt at udarbejde koncernregnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift, medmindre ledelsen enten har til hensigt at likvidere koncernen eller selskabet, indstille driften eller ikke har andet realistisk alternativ end at gøre dette.

Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet

Vores mål er at opnå høj grad af sikkerhed for, om koncernregnskabet og årsregnskabet som helhed er uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, og at afgive en revisionspåtegning med en konklusion. Høj grad af sikkerhed er et højt niveau af sikkerhed, men er ikke en garanti for, at en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, altid vil afdække væsentlig fejlinformation, når sådan findes. Fejlinformation kan opstå som følge af besvigelser eller fejl og kan betragtes som væsentlige, hvis det med rimelighed kan forventes, at de enkeltvis eller samlet har indflydelse på de økonomiske beslutninger, som regnskabsbrugere træffer på grundlag af koncernregnskabet og årsregnskabet.

Som led i en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, foretager vi faglige vurderinger og opretholder professionel skepsis under revisionen. Herudover:

- Identificerer og vurderer vi risikoen for væsentlig fejlinformation i koncernregnskabet og årsregnskabet, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, udformer og udfører revisionshandlinger som reaktion på disse risici samt opnår revisionsbevis, der er tilstrækkeligt og egnet til at danne grundlag for vores konklusion. Risikoen for ikke at opdage væsentlig fejlinformation forårsaget af besvigelser er højere end ved væsentlig fejlinformation forårsaget af fejl, idet besvigelser kan omfatte sammensværgelser, dokumentfalsk, bevidste udeladelser, vildledning eller tilsidesættelse af intern kontrol.
- Opnår vi forståelse af den interne kontrol med relevans for revisionen for at kunne udforme revisionshandlinger, der er passende efter omstændighederne, men ikke for at kunne udtrykke en konklusion om effektiviteten af koncernens og selskabets interne kontrol.
- Tager vi stilling til, om den regnskabspraksis, som er anvendt af ledelsen, er passende, samt om de regnskabsmæssige skøn og tilknyttede oplysninger, som ledelsen har udarbejdet, er rimelige.

- Konkluderer vi, om ledelsens udarbejdelse af koncernregnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift er passende, samt om der på grundlag af det opnåede revisionsbevis er væsentlig usikkerhed forbundet med begivenheder eller forhold, der kan skabe betydelig tvivl om koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften. Hvis vi konkluderer, at der er en væsentlig usikkerhed, skal vi i vores revisionspåtegning gøre opmærksom på oplysninger herom i koncernregnskabet og årsregnskabet eller, hvis sådanne oplysninger ikke er tilstrækkelige, modificere vores konklusion. Vores konklusioner er baseret på det revisionsbevis, der er opnået frem til datoen for vores revisionspåtegning. Fremtidige begivenheder eller forhold kan dog medføre, at koncernen og selskabet ikke længere kan fortsætte driften.
- Tager vi stilling til den samlede præsentation, struktur og indhold af koncernregnskabet og årsregnskabet, herunder noteoplysningerne, samt om koncernregnskabet og årsregnskabet afspejler de underliggende transaktioner og begivenheder på en sådan måde, at der gives et retvisende billede heraf.
- Opnår vi tilstrækkeligt og egnet revisionsbevis for de finansielle oplysninger for virksomhederne eller forretningsaktiviteterne i koncernen til brug for at udtrykke en konklusion om koncernregnskabet. Vi er ansvarlige for at lede, føre tilsyn med

og udføre koncernrevisionen. Vi er eneansvarlige for vores revisionskonklusion.

Vi kommunikerer med den øverste ledelse om bl.a. det planlagte omfang og den tidsmæssige placering af revisionen samt betydelige revisionsmæssige observationer, herunder eventuelle betydelige mangler i intern kontrol, som vi identificerer under revisionen.

Vi afgiver også en udtalelse til den øverste ledelse om, at vi har opfyldt relevante etiske krav vedrørende uafhængighed, og oplyser den om alle relationer og andre forhold, der med rimelighed kan tænkes at påvirke vores uafhængighed, og, hvor det er relevant, anvendte sikkerhedsforanstaltninger eller handlinger foretaget for at eliminere trusler.

Med udgangspunkt i de forhold, der er kommunikeret til den øverste ledelse, fastslår vi, hvilke forhold der var mest betydelige ved revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet for den aktuelle periode og dermed er centrale forhold ved revisionen. Vi beskriver disse forhold i vores revisionspåtegning, medmindre lov eller øvrig regulering udelukker, at forholdet offentliggøres, eller i de yderst sjældne tilfælde, hvor vi fastslår, at forholdet ikke skal kommunikeres i vores revisionspåtegning, fordi de negative konsekvenser heraf med rimelighed ville kunne forventes at veje tungere end de fordele den offentlige interesse har af sådan kommunikation.

Erklæring om overholdelse af ESEF-forordningen

Som et led i revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet for ChemoMetec A/S har vi udført handlinger med henblik på at udtrykke en konklusion om, hvorvidt årsrapporten for regnskabsåret 1. juli 2021 - 30. juni 2022, med filnavnet ChemoMetec-2022-06-30.zip, i alle væsentlige henseender er udarbejdet i overensstemmelse med EU-Kommissionens delegerede forordning 2019/815 om det fælles elektroniske rapporteringsformat (ESEF-forordningen), som indeholder krav til udarbejdelse af en årsrapport i XHTML-format samt iXBRL-opmærkning af koncernregnskabets hovedopgørelser.

Ledelsen har ansvaret for at udarbejde en årsrapport, som overholder ESEF-forordningen, herunder:

- Udarbejdelse af årsrapporten i XHTML-format,
- Udvælgelse og anvendelse af passende iXBRL-tags, herunder udvidelser til ESEF-taksonomien og forankring heraf til elementer i taksonomien, for finansiell information, som kræves opmærket, med udøvelse af skøn hvor nødvendigt,
- At sikre konsistens mellem iXBRL-opmærket data og det menneskeligt læsbare koncernregnskab, og
- For den interne kontrol, som ledelsen anser for nødvendig for at udarbejde en årsrapport, som overholder ESEF-forordningen.

Centrale forhold ved revisionen

Centrale forhold ved revisionen er de forhold, der efter vores faglige vurdering var mest betydelige ved vores revision af årsregnskabet for regnskabsåret 1. juli 2021 - 30. juni 2022. Disse forhold blev behandlet som led i vores revision af årsregnskabet som helhed og udformningen af vores konklusion herom. Vi afgiver ikke nogen særskilt konklusion om disse forhold.

Værdiansættelse af færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter

Den regnskabsmæssige værdi af koncernens færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter udgør DKK 65 mio. pr. 30. juni 2022, svarende til 13% af koncernens samlede balancesum. Værdien af de færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter og de tilhørende væsentlige ledelsesmæssige skøn vurderes at have væsentlig indflydelse på vurderingen af selskabets årsregnskab og er dermed et centralt forhold i revisionen.

Ledelsen foretager årlige nedskrivningstest af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter for at sikre, at udviklingsprojekterne nedskrives, såfremt den regnskabsmæssige værdi overstiger den forventede genindvindingsværdi.

Ledelsens nedskrivningstest indeholder væsentlige ledelsesmæssige skøn relateret særligt til:

- Forventede fremtidige pengestrømme fra koncernens salg af instrumenter og forbrugsvarer
- Diskonteringsfaktor anvendt til tilbagediskontering af pengestrømmene til nutidsværdi

De væsentligste input og forudsætninger, der indgår i ledelsens skøn og de usikkerheder, der knytter sig hertil, er beskrevet i note 3.1 til koncernregnskabet.

Forholdet er behandlet således i revisionen

Vi har opnået en forståelse for ledelsens processer for og kontrol med værdiansættelse af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter.

Vi har ved en risikorettet udvælgelse testet nøjagtighed og fuldstændighed af grundlaget for de af ledelsen estimerede fremtidige pengestrømme og sikret os, at de anvendte metoder og principper er uændrede i forhold til sidste år.

Vi har vurderet risikoen for fejl og usikkerheden knyttet til ledelsens nedskrivningstest af udviklingsprojekter ved udførelsen af følgende handlinger:

- Vurdering af rimeligheden af selskabets anvendte værdiansættelsesmodel til brug for vurdering af nedskrivning af udviklingsprojekter.
- Vi har testet ledelsens forventninger til fremtidige pengestrømme for de enkelte projekter, herunder test af historiske salgspriser og afsætning med sammenholdelse til bestyrelses godkendte budgetter.
- Vi har sammenholdt den anvendte diskonteringsfaktor med den diskonteringsfaktor, som blev anvendt sidste år samt vurderet de anvendte forudsætninger, som ligger til grund for den anvendte diskonteringsfaktor.
- Vi har gennemgået og testet de af ledelsen udarbejdede følsomhedsanalyser for beregnede nutidsværdier for de individuelle udviklingsprojekter.

Det er vores vurdering, at ledelsens metode og de anvendte forudsætninger, der ligger til grund for vurdering af værdiansættelsen af koncernens igangværende og færdige projektbeholdninger, er passende. Vi finder ledelsens omtale af de usikkerheder, der knytter sig til disse skøn i note 3.1 til koncernregnskabet for passende og fyldestgørende.

Vores ansvar er, baseret på det opnåede bevis, at opnå høj grad af sikkerhed for, om årsrapporten i alle væsentlige henseender er udarbejdet i overensstemmelse med ESEF-forordningen, og at udtrykke en konklusion. Arten, omfanget og den tidsmæssige placering af de valgte handlinger afhænger af revisors faglige vurdering, herunder vurdering af risikoen for væsentlige afvigelser fra kravene i ESEF-forordningen, uanset om disse skyldes besvigelser eller fejl. Handlingerne omfatter:

- Kontrol af, om årsrapporten er udarbejdet i XHTML-format,
- Opnåelse af en forståelse af selskabets proces for iXBRL-opmærkning og af den interne kontrol vedrørende opmærkningsprocessen,
- Vurdering af fuldstændigheden af iXBRL-opmærkningen af koncernregnskabet,
- Vurdering af, hvorvidt anvendelse af iXBRL-elementer fra ESEF-taksonomien og selskabets oprettelse af udvidelser til taksonomien er passende, når relevante elementer i ESEF-taksonomien ikke er identificeret,
- Vurdering af forankringen af udvidelser til elementer i ESEF-taksonomien, og
- Afstemning af iXBRL-opmærket data med det reviderede koncernregnskab.

Det er vores opfattelse, at årsrapporten for regnskabsåret 1. juli 2021 - 30. juni 2022, med filnavnet ChemoMetec-2022-06-30.zip, i alle væsentlige henseender er udarbejdet i overensstemmelse med ESEF-forordningen.

København, den 15. september 2021

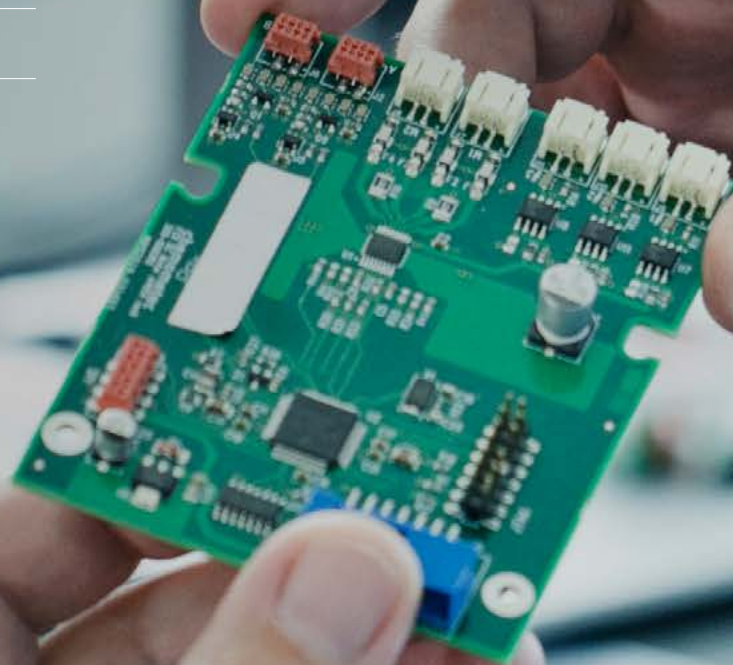
Deloitte

Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
CVR-nr. 33 96 35 56

Nikolaj Thomsen	Jens René Serup
statsautoriseret	statsautoriseret
revisor	revisor
MNE-nr. mne33276	MNE-nr. mne45825

Regnskab 2021/22

- ⦿ **Koncernregnskab**
- ⦿ **Moderselskabsregnskab**



Koncernregnskab 2021/22

Indhold

Totalindkomstopgørelse

Balance

Egenkapitalopgørelse

Pengestrømsopgørelse

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

- 1.1 Referenceramme
- 1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen
- 1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen
- 1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen
- 1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag
- 1.6 Koncernregnskabet
- 1.7 Konsolideringsprincipper
- 1.8 Omregning af fremmed valuta

2. Driftsresultat

- 2.1 Segmentoplysninger
- 2.2 Nettoomsætning
- 2.3 Andre eksterne omkostninger
- 2.4 Personaleomkostninger
- 2.5 Af- og nedskrivninger
- 2.6 Finansielle poster
- 2.7 Skat
- 2.8 Resultat pr. aktie

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

- 3.1 Immaterielle anlægsaktiver
- 3.2 Materielle anlægsaktiver
- 3.3 Udskudt skat
- 3.4 Varebeholdninger
- 3.5 Tilgodehavender hos kunder
- 3.6 Hensatte forpligtelser

4. Kapitalstruktur og finansiering

- 4.1 Pengestrømsopgørelse
- 4.2 Aktiekapital
- 4.3 Udbytte
- 4.4 Rentebærende gæld
- 4.5 Kontraktlige forpligtelser
- 4.6 Anden gæld
- 4.7 Finansielle instrumenter og risici mv.
- 4.8 Kapitalstruktur

5. Øvrige noter

- 5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner
- 5.2 Pantsætninger
- 5.3 Eventualforpligtelser
- 5.4 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor
- 5.5 Nærtstående parter
- 5.6 Begivenheder efter balancedagen
- 5.7 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse

Totalindkomstopgørelse

T.DKK	Note	2021/22	2020/21
Nettoomsætning	2.1, 2.2	427.160	281.127
Andre indtægter		1.231	-
Vareforbrug		-55.354	-37.330
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver		11.216	9.547
Bruttoresultat		384.253	253.344
Andre eksterne omkostninger	2.3	-41.301	-23.441
Personaleomkostninger	2.4	-120.060	-94.273
Af- og nedskrivninger	2.5	-20.038	-19.607
Resultat af primær drift (EBIT)		202.854	116.023
Andre finansielle indtægter	2.6	1.883	920
Finansielle omkostninger	2.6	-1.518	-4.210
Resultat før skat		203.220	112.733
Skat af årets resultat	2.7	-43.751	-24.379
Årets resultat		159.469	88.354
Resultat pr. aktie i kr.	2.8		
Resultat pr. aktie		9,16	5,08
Udvandet resultat pr. aktie		9,16	5,08
Totalindkomstopgørelse			
Årets resultat		159.469	88.354
Anden totalindkomst:			
Valutakursregulering af udenlandske virksomheder		474	-24
Årets totalindkomst		159.943	88.330

Balance pr. 30. juni 2022

T.DKK	Note	2021/22	2020/21
Aktiver			
Færdiggjorte udviklingsprojekter		26.374	32.704
Erhvervede patenter og licenser		1.928	2.269
Udviklingsprojekter under udførelse		39.096	22.911
Immaterielle aktiver	3.1	67.398	57.884
Grunde og bygninger		48.392	24.172
Produktionsanlæg og maskiner		21.066	11.692
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		5.326	6.632
Materielle aktiver	3.2	74.783	42.496
Udskudt skat	3.3	5.854	-
Deposita		303	172
Finansielle aktiver		6.157	172
Langfristede aktiver		148.338	100.552
Varebeholdninger	3.4	66.790	30.113
Tilgodehavender hos kunder	3.5	65.867	50.644
Andre tilgodehavender		3.669	12.005
Periodeafgrænsningsposter		7.583	1.486
Tilgodehavender		77.119	64.135
Likvide beholdninger		209.025	150.109
Kortfristede aktiver		352.935	244.357
Aktiver		501.273	344.909

T.DKK	Note	2021/22	2020/21
Passiver			
Aktiekapital	4.2	17.402	17.402
Andre reserver		339.803	247.575
Egenkapital		357.205	264.977
Udskudt skat	3.3	-	5.757
Andre hensatte forpligtelser	3.6	1.830	1.290
Leasinggæld	4.4	4.860	912
Langfristede forpligtelser		6.690	7.959
Kortfristede leasinggæld	4.4	909	854
Kreditinstitutter	4.4	1.025	592
Leverandørgæld		17.023	8.710
Selskabsskat		54.622	21.937
Kontraktlige forpligtelser	4.5	33.623	18.634
Anden gæld	4.6	30.176	21.246
Kortfristede forpligtelser		137.378	71.973
Forpligtelser		144.068	79.932
Passiver		501.273	344.909
Pantsætninger og eventualforpligtelser	5.2 - 5.3		
Øvrige noter	5.4 - 5.7		

Egenkapitalopgørelse

T.DKK	Aktie- kapital	Reserve for valutakurs- regulering	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
Egenkapital pr. 01.07.2021	17.402	4	177.961	69.610	264.977
Årets resultat	-	-	159.469	-	159.469
Valutakursreguleringer	-	22	452	-	474
Totalindkomst	-	22	159.921	-	159.943
Øvrige justeringer	-	-	1.895	-	1.895
Udloddet udbytte	-	-	-	-69.610	-69.610
	-	-	1.895	-69.610	-67.715
Egenkapital pr. 30.06.2022	17.402	26	339.777	-	357.205

T.DKK	Aktie- kapital	Reserve for valutakurs- regulering	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
Egenkapital pr. 01.07.2020	17.402	14	159.231	26.104	202.751
Årets resultat	-	-	18.744	69.610	88.354
Valutakursregulering	-	-10	-14	-	-24
Totalindkomst	-	-10	18.730	69.610	88.330
Udloddet udbytte	-	-	-	-26.104	-26.104
	-	-	-	-26.104	-26.104
Egenkapital pr. 30.06.2021	17.402	4	177.961	69.610	264.977

Pengestrømsopgørelse

T.DKK	Note	2021/22	2020/21
Resultat af primær drift (EBIT)		202.854	116.023
Af- og nedskrivninger		20.038	19.607
Modtagne finansielle indtægter		9	88
Betalte finansielle omkostninger		-1.518	-918
Betaling af indkomstskat		-27.634	-16.569
Ændring i driftskapital	4.1	-16.890	-10.330
Pengestrømme driftsaktivitet		176.860	107.901
Køb mv. af materielle anlægsaktiver		-39.101	-11.249
Køb mv. af immaterielle anlægsaktiver		-16.815	-13.373
Tilgange finansielle anlægsaktiver		-131	-61
Pengestrømme fra investeringsaktiviteter		-56.046	-24.683
Fremmedfinansiering:			
Betalte leasingydelse		-1.729	-854
Tilgang leasede aktiver		-	753
Optagelse af/afdrag på lån til kreditinstitutter		433	168
Kapitalejerne:			
Udloddet udbytte		-69.610	-26.104
Øvrige justeringer		1.895	-
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet		-69.012	-26.037
Ændring i likvider		51.802	57.181
Likvider pr. 01.07		150.109	96.941
Valutakursregulering likvider		7.114	-4.013
Likvider 30.06		209.025	150.109
Likvider indregnes således:			
Likvide beholdninger		209.025	150.109
Likvider 30.06		209.025	150.109

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

Noteoplysninger, beskrivelse af regnskabspraksis og beskrivelse af væsentlige regnskabsmæssige skøn foretaget i forbindelse med regnskabsudarbejdelsen er opdelt i tre sektioner, der beskriver de forskellige dele af årsregnskabet, herunder de enkelte regnskabsposter. Opdelingen betyder, at anvendt regnskabspraksis, væsentlige regnskabsmæssige skøn og beløbsmæssige specifikationer og kommentarer præsenteres samlet for de enkelte områder og regnskabsposter.

Af overskuelighedshensyn er beskrivelser markeret således:

§ = Regnskabspraksis

= Væsentlige regnskabsmæssige skøn

1.1 Referenceramme

§ Regnskabspraksis

ChemoMetec A/S er et aktieselskab hjemmehørende i Danmark.

Årsrapporten for ChemoMetec A/S for 2021/22 omfatter både koncernregnskab for ChemoMetec A/S og dets datterselskaber (Koncernen) samt separat årsregnskab for moderselskabet.

Koncernregnskabet og årsregnskabet for ChemoMetec A/S for 2021/22 aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som udstedt af IASB og godkendt af EU samt yderligere danske oplysningskrav til årsrapporter for børsnoterede selskaber.

1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen

§ Regnskabspraksis

Koncernregnskabet og moderselskabsregnskabet aflægges i danske kroner (DKK), der er præsentationsvaluta for koncernens aktiviteter og den funktionelle valuta for moderselskabet.

Årsregnskabet aflægges med udgangspunkt i det historiske kostprisprincip, bortset fra hvor IFRS specifikt kræver anvendelse af dagsværdi, jf. den beskrevne praksis under de enkelte regnskabsposter.

1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen

Væsentlige regnskabsmæssige skøn

Ved indregning og måling af poster i regnskabet er det i visse tilfælde nødvendigt at foretage vurderinger og skøn samt at opstille forudsætninger om fremtidige begivenheder. Disse skøn og forudsætninger baseres på historiske erfaringer og andre relevante faktorer, som ledelsen vurderer forsvarlige under de givne omstændigheder, men som i sagens natur er usikre eller uforudsigelige. De faktiske udfald kan derfor afvige fra disse skøn.

De foretagne skøn og vurderinger samt de underliggende forudsætninger revurderes løbende. Ændringer til foretagne regnskabsmæssige skøn indregnes i den regnskabsperiode, hvori ændringerne finder sted, og fremtidige regnskabsperioder, hvis ændringerne påvirker disse.

Ved udarbejdelse af årsregnskabet er der foretaget væsentlige regnskabskøn for følgende områder:

- Fordeling af salgspris på leveringsforpligtelser samt periodisering af servicepakker (note 2.2)
- Vurdering af nedskrivningsbehov på immaterielle anlægsaktiver (note 3.1)

1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen

Væsentlige regnskabsmæssige skøn

I forbindelse med udarbejdelsen af årsrapporten foretager ledelsen en vurdering af, hvorledes årsrapporten skal præsenteres. Der lægges i den forbindelse afgørende vægt på, at indholdet skal have relevans for regnskabsbrugerne.

Ved præsentationen af årsregnskabet totalindkomstopgørelse, balance, pengestrømsopgørelse og egenkapitalopgørelse vurderes det således, om der er behov for yderligere opdeling af regnskabsposter, eller om det er mere hensigtsmæssigt at aggregere beløb mv. for dermed at øge overskueligheden.

Ved udarbejdelsen af tilhørende noter fokuseres der på, at indholdet er relevant for regnskabsbrugerne, og at noterne præsenteres på en overskuelig og informativ måde. Vurderingen, der foretages under hensyn til kravene i lovgivning, internationale regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag samt den overordnede målsætning om, at årsregnskabet samlet set skal give et retvisende billede, har medført, at information, som ledelsen vurderer uvæsentlig, er udeladt af regnskabet.

Noter

1. Regnskabspraksis generelt (fortsat)

1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag

§ Regnskabspraksis

ChemoMetec har implementeret alle nye standarder og fortolkningsbidrag, som var gældende i EU på tidspunktet for regnskabsafslæggelsen. IASB har udgivet en række nye eller ændrede regnskabsstandarder og fortolkninger, som endnu ikke er trådt i kraft. ChemoMetec forventer at indarbejde de nye regnskabsstandarder i takt med, at de bliver obligatoriske.

1.6 Koncernregnskabet

§ Regnskabspraksis

Koncernregnskabet omfatter ChemoMetec A/S (moderselskabet) og de virksomheder (dattervirksomheder), som kontrolleres af moderselskabet. Moderselskabet anses for at have kontrol, når det direkte eller indirekte ejer mere end 50% af stemmerettighederne eller på anden måde kan udøve eller faktisk udøver bestemmende indflydelse.

1.7 Konsolideringsprincipper

§ Regnskabspraksis

Koncernregnskabet udarbejdes på grundlag af regnskaber for ChemoMetec A/S og dets dattervirksomheder. Koncernregnskabet udarbejdes ved at sammenlægge regnskabsposter af ensartet karakter. De regnskaber, der anvendes til brug ved konsolideringen, udarbejdes i overensstemmelse med koncernens regnskabspraksis.

Ved konsolideringen elimineres koncerninterne indtægter og omkostninger, interne mellemværender og udbytter samt fortjenester og tab ved transaktioner mellem de konsoliderede virksomheder.

I koncernregnskabet indregnes dattervirksomhedernes regnskabsposter 100%.

1.8 Omregning af fremmed valuta

§ Regnskabspraksis

Transaktioner i anden valuta end den enkelte virksomheds funktionelle valuta omregnes ved første indregning til transaktionsdagens kurs. Tilgodehavender, gæld og andre monetære poster i fremmed valuta, som ikke er afregnet på balancedagen, omregnes til balancedagens valutakurs. Valutakursdifferencer, der opstår mellem transaktionsdagen og henholdsvis betalingsdagen og balancedagen, indregnes i resultatet som finansielle poster. Materielle og immaterielle aktiver, varebeholdninger og andre ikke-monetære aktiver, der er købt i fremmed valuta og måles med udgangspunkt i historiske kostpriser, omregnes til transaktionsdagens kurs.

Ved indregning i koncernregnskabet af virksomheder, der aflægger regnskab i en anden funktionel valuta end danske kroner (DKK), omregnes resultatopgørelserne til gennemsnitlige valutakurser for året, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser. Balanceposterne omregnes til balancedagens valutakurser.

Valutakursdifferencer, der er opstået ved omregning af udenlandske virksomheders balanceposter ved årets begyndelse til balancedagens valutakurser og ved omregning af resultatopgørelser fra gennemsnitskurser til balancedagens valutakurser, indregnes i anden totalindkomst. Tilsvarende indregnes valutakursdifferencer, der er opstået som følge af ændringer, som er foretaget direkte i den udenlandske virksomheds egenkapital, også i anden totalindkomst.

Noter

2. Driftsresultat

2.1 Segmentoplysninger

§ Regnskabspraksis

Segmentoplysningerne er udarbejdet i overensstemmelse med koncernens anvendte regnskabspraksis og følger koncernens interne ledelsesrapportering.

Baseret på den interne rapportering, der anvendes af ledelsen til vurdering af resultat og ressourceallokering, har virksomheden identificeret fire segmenter, nemlig instrumenter, forbrugsvarer, service og andet, hvilket er i overensstemmelse med den måde, hvorpå aktiviteter organiseres og styres.

Segment	Beskrivelse
Instrumenter	Salg af instrumenter, licenser og reservedele
Forbrugsvarer	Salg af engangskassetter, tællekamre og reagenser
Service	Salg af serviceydelser, herunder servicepakker og installationer
Andet	Salg af målemoduler og tilbehør mv.

Koncernen benytter ikke systemer, der registrerer samtlige omkostninger pr. segment, hvorfor driftsresultaterne pr. segment er beregnet forholdsmæssigt ud fra den totale nettoomsætning. Når koncernens ledelse træffer beslutninger om ressourcefordeling mv., sker dette tilsvarende på grundlag af segmentopdelte omsætningstal, mens driftsresultatet altid vurderes under ét for alle segmenter.

T.DKK	Nettoomsætning		Driftsresultat (EBIT)	
	2021/22	2020/21	2021/22	2020/21
Segmentomsætning og -driftsresultat				
Instrumenter	214.887	136.638	102.048	56.391
Forbrugsvarer	147.036	112.035	69.826	46.238
Service	59.913	28.404	28.452	11.723
Andet	5.324	4.050	2.528	1.671
I alt	427.160	281.127	202.854	116.023
Andre finansielle indtægter			1.883	920
Finansielle omkostninger			-1.518	-4.210
Resultat før skat			203.219	112.733

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

T.DKK	2021/22	2020/21
Segmentaktiver og -forpligtelser		
Instrumenter	143.921	94.596
Forbrugsvarer	98.477	77.536
Service	40.127	19.664
Andet	3.566	2.805
Ikke fordelte aktiver	215.182	150.281
Aktiver i alt	501.273	344.909
Instrumenter	24.717	15.263
Forbrugsvarer	16.912	12.515
Service	40.514	21.807
Andet	612	452
Ikke fordelte forpligtelser	61.313	29.897
Forpligtelser i alt	144.068	79.934

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

Omsætning fordelt på geografiske områder

T.DKK	Europa	USA/ Canada	Øvrige	I alt
2021/22				
Instrumenter	63.456	119.595	31.836	214.887
Forbrugsvarer	48.485	80.272	18.279	147.036
Service	14.343	45.084	486	59.913
Andet	2.069	2.882	373	5.324
	128.353	247.833	50.974	427.160
2020/21				
Instrumenter	50.372	63.653	22.613	136.638
Forbrugsvarer	39.989	56.492	15.554	112.035
Service	9.015	18.992	397	28.404
Andet	1.193	2.428	429	4.050
	100.569	141.565	38.993	281.127

Omsætningen er baseret på kundernes hjemsted. Ingen lande, med undtagelse af USA/Canada, udgør mere end 10% af koncernens samlede nettoomsætning. Nettoomsætningen i USA/Canada udgjorde i regnskabsåret 2021/22 i alt 58% af den samlede omsætning svarende til DKK 247,8 mio. (2020/21: 50% svarende til DKK 141,6 mio.).

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

Omsætning fordelt på forretningsområder

T.DKK	LCB- markedet	Produktions- og kvalitets- kontrol af dyresæd	Produktions- kontrol af øl og kvalitets- kontrol af mælk	I alt
2021/22				
Instrumenter	208.795	4.384	1.709	214.887
Forbrugsvarer	122.689	20.380	3.966	147.036
Service	59.913	-	-	59.913
Andet	4.785	411	129	5.324
	396.182	25.175	5.804	427.160
2020/21				
Instrumenter	131.185	4.309	1.144	136.638
Forbrugsvarer	89.169	18.523	4.343	112.035
Service	28.404	-	-	28.404
Andet	3.037	810	203	4.050
	251.795	23.642	5.690	281.127

LCB-markedet blev tidligere (frem til 2019/20) benævnt LCF-markedet. F, der stod for farmaceutisk procesudvikling og produktionskontrol, er skiftet ud med et B for Bioprocessing.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

Omsætning fordelt på markedsforretningsområder

ChemoMetecs produkter sælges inden for forskellige forretningsområder, som kan variere over tid. Fordelingen af omsætningen på de enkelte forretningsområder er blandt andet baseret på fordelingsnøgler, da kunderne inden for de forskellige forretningsområder kan anvende nogle af de samme forbrugsvarer. Fordelingen af omsætningen på forretningsområder er derfor behæftet med usikkerhed. De tre væsentligste forretningsområder er følgende:

Forretningsområde 1

LCB-markedet: Life science research, Cellebaseret terapi og Bioprocessing (Instrumenter: NC-200, NC-202, NC-250, NC-3000 samt NC-100 familien)

Forretningsområde 2

Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd (Instrument: SP-100)

Forretningsområde 3

Produktionskontrol af øl (Instrument: YC-100) og kvalitetskontrol af mælk (Instrumenter: SCC-100, SCC-400)

Oplysning om væsentlige kunder

I regnskabsårene 2021/22 og 2020/21 tegner ingen enkeltstående kunder sig for mere end 10% af den samlede omsætning.

2.2 Nettoomsætning

§ Regnskabspraksis

Koncernens omsætning omfatter salg af instrumenter og dertil hørende forbrugsvarer. Herudover omfatter omsætningen salg af tjenesteydelser, der omfatter servicepakker og forlængede garantier vedrørende solgte produkter.

Koncernens salgsaftaler opdeles i individuelt identificerbare leveringsforpligtelser, der indregnes og måles særskilt til dagsværdi. Hvor en salgsaftale omfatter flere leveringsforpligtelser, allokeres salgsaftalens samlede salgsværdi forholdsmæssigt til aftalens enkelte leveringsforpligtelse.

Omsætningen indregnes, når kontrollen over den enkelte identificerbare leveringsforpligtelse overgår til kunden.

Den indregnede omsætning måles til dagsværdien af det aftalte vederlag ekskl. moms og afgifter opkrævet på vegne af tredjepart. Alle former for afgivne rabatter indregnes i omsætningen. Dagsværdien svarer til den aftalte pris tilbagediskonteret til nutidsværdi, hvor betalingsbetingelserne overskrider 12 måneder.

Salg af varer

Salg af varer omfatter instrumenter og forbrugsvarer og indregnes i omsætningen, når kontrollen over den enkelte identificerbare leveringsforpligtelse i salgsaftalen overgår til kunden, hvilket i henhold til salgsbetingelserne sker på afsendelses- eller leveringstidspunktet.

Salg af serviceydelser

Serviceydelser består hovedsageligt af salg af servicepakker, som indeholder support, udvidet garanti og validering af instrumentet. Servicen har som udgangspunkt en løbetid på 12 måneder og faktureres ved opstart af serviceperioden. Da servicepakkerne indeholder flere leveringsforpligtelser, herunder support, udvidet garanti og validering af instrumentet, indregnes omsætningen i takt med, at de enkelte leveringsforpligtelser opfyldes. Leveringsforpligtelserne opfyldes som udgangspunkt løbende i serviceperioden, hvorefter omsætningen fra serviceplanerne indregnes løbende i omsætningen.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.2 Nettoomsætning (fortsat)

Væsentlige regnskabsmæssige skøn

I forbindelse med salg af servicepakker foretages der en fordeling af salgsprisen på de enkelte leveringsforpligtelser. Fordelingen er dels baseret på salgspriser og listepreiser og dels skøn. Indregningen af omsætningen fra de enkelte leveringsforpligtelser er baseret på et skøn af, at leveringen sker løbende og/eller ved udførelse.

T.DKK	2021/22	2020/21
Varesalg	367.247	252.723
Salg af serviceydelser	59.913	28.404
	427.160	281.127

Der er i regnskabsåret 2021/22 indregnet en omsætning fra serviceydelser på DKK 59,9 mio., mens en omsætning svarende til DKK 33,6 mio. er periodiseret med henblik på indregning i det kommende regnskabsår (2020/21: DKK 28,4 mio. er indregnet som omsætning, mens DKK 18,6 mio. er periodiseret).

2.3 Andre eksterne omkostninger

§ Regnskabspraksis

Andre eksterne omkostninger omfatter omkostninger til distribution, salg, reklame, administration, lokaler, tab på debitorer mv.

Under andre eksterne omkostninger indregnes tillige forskningsomkostninger og omkostninger vedrørende udviklingsprojekter, der ikke opfylder kriterierne for indregning i balancen.

2.4 Personalemkostninger

§ Regnskabspraksis

Personalemkostninger omfatter løn og gager samt sociale omkostninger, pensioner mv. til koncernens medarbejdere.

T.DKK	2021/22	2020/21
Løn og gager	112.284	87.961
Pensioner	4.637	3.864
Andre omkostninger til social sikring	3.139	2.448
	120.060	94.273
Gennemsnitligt antal medarbejdere (antal)	147	128

T.DKK	Lønart	2021/22	2020/21
Aflønning af bestyrelse			
Bestyrelse	Honorar	785	685

Bestyrelsen honoreres med et fast vederlag, som fastsættes årligt. Bestyrelsesmedlemmernes aftale om bestyrelseshvervet i ChemoMetec løber et år ad gangen, da bestyrelsesmedlemmerne årligt er på valg på den ordinære generalforsamling. For bestyrelsesmedlemmerne gælder der ikke særlige opsigelsesvilkår, herunder godtgørelse i forbindelse med udtræden. Der gælder ingen særlige fastholdelses- og fratrædelsesordninger for bestyrelsesmedlemmerne.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.4 Personaleomkostninger (fortsat)

T.DKK	Lønart	2021/22	2020/21
Aflønning af direktion			
Direktion	Løn og gager inkl. personalegoder	3.003	3.005
	Bonus	7.500	6.000
		10.503	9.005

Direktionens faste løn fastlægges af bestyrelsen ud fra markedsniveauerne, ChemoMetecs finansielle situation samt direktørens kompetencer, indsats og resultater. Udover den faste grundløn, som reguleres årligt, består vederlaget til direktionen af en variabel kontantbaseret incitamentsordning. Den variable kontantbaserede incitamentsordning er bundet op på finansielle resultatkræterier og fastsættes årligt med henblik på at understøtte den overordnede strategi og de årlige planer. Herudover modtager direktionen sædvanlige ikke-kontante personalegoder.

Fratrædelsesgodtgørelse til direktionen, herunder ved "change of control", er herudover maksimeret til en værdi, der svarer til to års vederlag.

T.DKK	Lønart	2021/22	2020/21
Aflønning af andre ledende medarbejdere			
Andre ledende medarbejdere	Løn og gager inkl. personalegoder og bonus	11.550	6.564

2.5 Af- og nedskrivninger

T.DKK	2021/22	2020/21
Af- og nedskrivninger		
Erhvervede patenter og licenser	970	1.079
Færdiggjorte udviklingsprojekter	6.330	5.793
Bygninger	2.953	3.096
Produktionsanlæg	6.360	5.351
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	3.514	3.457
Tab/gevinst afhændelse	-90	831
	20.038	19.607

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.6 Finansielle poster

§ Regnskabspraksis

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentedelen af finansielle leasingydelse, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab på tilgodehavender, gældsforpligtelser og transaktioner i fremmed valuta.

T.DKK	2021/22	2020/21
Andre finansielle indtægter		
Renteindtægter	9	88
Valutakursreguleringer	1.874	832
	1.883	920
Finansielle omkostninger		
Renteomkostninger til kreditinstitutter	1.234	759
Renter leasinggæld	248	82
Øvrige	35	77
Subtotal renter	1.518	918
Valutakursreguleringer	-	3.292
I alt	1.518	4.210

2.7 Skat

§ Regnskabspraksis

Årets skat, som består af årets aktuelle skat og ændring af udskudt skat, indregnes i resultatet med den del, der kan henføres til årets resultat, og direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst med den del, der kan henføres til posteringer henholdsvis direkte på egenkapitalen og i anden totalindkomst. Valutakursreguleringer af udskudt skat indregnes som en del af årets reguleringer af udskudt skat.

Aktuelle skatteforpligtelser og tilgodehavende aktuel skat indregnes i balancen opgjort som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst, reguleret for betalt acontoskat.

Ved beregning af årets aktuelle skat anvendes de på balancedagen gældende skattesatser og -regler.

Udskudt skat indregnes efter den balanceorienterede gælds metode af alle midlertidige forskelle mellem regnskabsmæssige og skattemæssige værdier af aktiver og forpligtelser, bortset fra udskudt skat på midlertidige forskelle, der er opstået ved enten første indregning af goodwill eller ved første indregning af en transaktion, der ikke er en virksomhedssammenslutning, og hvor den midlertidige forskel konstateret på tidspunktet for første indregning hverken påvirker det regnskabsmæssige resultat eller den skattepligtige indkomst.

Der indregnes udskudt skat af midlertidige forskelle forbundet med kapitalandele i dattervirksomheder, medmindre moderselskabet har mulighed for at kontrollere, hvornår den udskudte skat realiseres, og det er sandsynligt, at den udskudte skat ikke vil blive udløst som aktuel skat inden for en overskuelig fremtid.

Den udskudte skat opgøres med udgangspunkt i henholdsvis den planlagte anvendelse af det enkelte aktiv og afvikling af den enkelte forpligtelse.

Udskudt skat måles ved at anvende de skattesatser og -regler i de respektive lande, der – baseret på vedtagne eller i realiteten vedtagne love på balancedagen – forventes at gælde, når den udskudte skat forventes udløst som aktuel skat. Ændring i udskudt skat som følge af ændringer i skattesatser eller -regler indregnes i resultatet, medmindre den udskudte skat kan henføres til transaktioner, der tidligere er indregnet direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst. I sidstnævnte tilfælde indregnes ændringen ligeledes direkte på egenkapitalen henholdsvis i anden totalindkomst.

Udskudte skatteaktiver, herunder skatteværdien af fremførselsberettigede skattemæssige underskud, indregnes i balancen med den værdi, aktivet forventes at kunne realiseres til, enten ved modregning i udskudte skatteforpligtelser eller som nettoskatteaktiver til modregning i fremtidige positive skattepligtige indkomster. Det vurderes på hver balancedag, om det er sandsynligt, at der i fremtiden vil blive frembragt tilstrækkelig skattepligtig indkomst til, at det udskudte skatteaktiv vil kunne udnyttes.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.7 Skat (fortsat)

T.DKK	2021/22	2020/21
Skat af årets resultat		
Aktuel skat	54.989	28.028
Ændring af udskudt skat	-11.214	-4.662
Regulering skat tidligere år	-25	1.013
	43.751	24.379
Specificeres således:		
Skat af årets resultat	43.751	24.379
	43.751	24.379
Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat	44.708	28.028
Effekt af skattesats i udenlandske datterselskaber	-100	-4.662
Effekt af øget fradrag for forsknings- og udviklingsomkostninger	-1.418	-
Ikke-fradragsberettigede indtægter/omkostninger	586	-
Regulering af skat tidligere år	-25	1.013
	43.751	24.379
Effektiv skatteprocent (%)	21,5	21,6

2.8 Resultat pr. aktie

T.DKK	2021/22	2020/21
Beregning af resultat pr. aktie er baseret på følgende:		
Årets resultat for aktionærerne i ChemoMetec A/S, T.DKK	159.469	88.354
Gennemsnitligt antal udstedte aktier (stk.)	17.402.479	17.402.479
Gennemsnitligt antal egne aktier (stk.)	-	-
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie (stk.)	17.402.479	17.402.479
Resultat pr. aktie, DKK	9,16	5,08
Udvandet resultat pr. aktie, DKK	9,16	5,08

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.1 Immaterielle aktiver

§ Regnskabspraksis

Udviklingsprojekter vedrørende produkter og processer, der er klart definerede og identificerbare, indregnes som immaterielle aktiver, hvis det er sandsynligt, at produktet eller processen vil generere fremtidige økonomiske fordele til selskabet, og udviklingsomkostningerne ved det enkelte aktiv kan måles pålideligt.

Øvrige udviklingsomkostninger indregnes som omkostninger i resultatopgørelsen, når omkostningerne afholdes.

Udviklingsprojekter måles ved første indregning til kostpris. Kostprisen for udviklingsprojekter omfatter omkostninger, herunder lønninger, omkostninger og afskrivninger, der direkte kan henføres til udviklingsprojekterne, og som er nødvendige for at færdiggøre projektet, regnet fra det tidspunkt, hvor udviklingsprojektet første gang opfylder kriterierne for indregning som et aktiv.

Renteomkostninger på lån til finansiering af udviklingsprojekter indregnes i kostprisen, hvis de vedrører udviklingsperioden og er væsentlige.

Færdiggjorte udviklingsprojekter afskrives lineært over den forventede brugstid, når aktivet er klart til dets tiltænkte brug. Afskrivningsperioden udgør sædvanligvis syv år.

Erhvervede immaterielle rettigheder i form af patenter og licenser måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Løbende omkostninger til vedligeholdelse af patentrettigheder omkostningsføres, mens omkostninger til patentforlængelser aktiveres. Patenter afskrives lineært over den resterende patentperiode, og licenser afskrives over aftaleperioden. Afskrivningsperioden for patenter udgør op til 20 år. Hvis den faktiske brugstid er kortere end henholdsvis restløbetiden og aftaleperioden, afskrives der over den kortere brugstid.

For regnskabsåret 2016/17 og frem indregnes et beløb svarende til de indregnede udviklingsomkostninger efter skat direkte i posten reserve for udviklingsomkostninger under egenkapitalen i moderselskabet. Posten reduceres i takt med, at udviklingsomkostningerne afskrives.

Immaterielle aktiver testes årligt for værdiforringelse og nedskrives til genindvindingsværdi, såfremt den regnskabsmæssige værdi er højere end genindvindingsværdien. Genindvindingsværdien er den højeste af et aktivs nettosalgspris og nutidsværdien af de forventede, fremtidige nettopengestrømme. Et tab ved værdiforringelse indregnes, når den regnskabsmæssige værdi af et aktiv eller dets pengestrømsgenerende enhed overstiger aktivets eller dets pengestrømsgenerende enheds genindvindingsværdi. Nedskrivninger foretages via resultatopgørelsen.

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

Væsentlige regnskabsmæssige skøn

Fastlæggelse af nedskrivingsbehov på immaterielle anlægsaktiver kræver opgørelse af genindvindingsværdier for de pengestrømsfrembringende enheder, hvortil de enkelte immaterielle anlægsaktiver kan tilknyttes. Opgørelsen af genindvindingsværdier fordrer et skøn over forventede fremtidige pengestrømme i de enkelte pengestrømsfrembringende enheder og fastlæggelse af en rimelig diskonteringsfaktor.

Levetiden for selskabets immaterielle aktiver, og dermed afskrivningsperioden, er baseret på ledelsesmæssige skøn, og vurderingen heraf er derfor behæftet med en vis grad af usikkerhed.

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

T.DKK	Færdig-gjorte udviklingsprojekter	Erhvervede patenter og licenser	Igang-værende udviklingsprojekter
Kostpris 01.07.2021	91.125	19.473	23.176
Overførsler	-	-	-
Tilgang	-	629	16.186
Kostpris 30.06.2022	91.125	20.102	39.361
Afskrivninger 01.07.2021	-58.421	-17.204	-265
Årets afskrivninger	-6.330	-970	-
Årets nedskrivninger	-	-	-
Af- og nedskrivninger 30.06.2022	-64.751	-18.174	-265
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2022	26.374	1.928	39.096
Kostpris 01.07.2020	81.291	18.912	20.198
Overførsler	9.834	-	-9.834
Tilgang	-	561	12.812
Kostpris 30.06.2021	91.125	19.473	23.176
Afskrivninger 01.07.2020	-52.893	-16.125	-
Årets afskrivninger	-5.512	-1.079	-
Årets nedskrivninger	-16	-	-265
Af- og nedskrivninger 30.06.2021	-58.421	-17.204	-265
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2021	32.704	2.269	22.911

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

Af de aktiverede færdiggjorte udviklingsprojekter kan DKK 26,4 mio. henføres til Xcyto-produkter, herunder NC-202 (2020/21: DKK 32,7 mio. henføres til Xcyto-produkter).

Af de aktiverede igangværende udviklingsprojekter kan DKK 39,1 mio. henføres til XcytoMatic og produktforbedringer (2020/21: DKK 22,9 mio. henføres til Xcyto-produkter og produkter baseret på Xcyto-teknologien, herunder NC-202 og XcytoMatic).

Afskrivningsperioden er syv år, fra aktivet er klar til ibrugtagning.

Der er i regnskabsårets løb udgiftsført DKK 0,9 mio. i forsknings- og udviklingsomkostninger (2020/21: 0,7 mio. kr.).

ChemoMetec har en aktiv patentstrategi, der sikrer opretholdelsen og opdatering af de immaterielle rettigheder til den udviklede teknologi. Der investeres løbende betydelige beløb i beskyttelse af disse rettigheder, og pr. 30. juni 2022 er den gennemsnitlige restløbetid på patentrettighederne ni år (30. juni 2021: Ni år).

Nedskrivningstest

I løbet af regnskabsåret har selskabets ledelse vurderet mulighederne for at genindvinde den regnskabsmæssige værdi af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter, der pr. 30. juni 2022 har en værdi på DKK 65,5 mio. (2021: DKK 55,6 mio.), samt erhvervede patenter og licenser, der andrager DKK 1,9 mio. pr. 30. juni 2022 (2021: DKK 2,3 mio.).

Udviklingsprojekterne forløber som forventet, og kundeundersøgelser har bekræftet ledelsens tidligere vurderinger af salgspotentialet for de pågældende produkter.

I forbindelse med den gennemførte nedskrivningstest har selskabet anvendt en budgetperiode på fem år og en vægtet gennemsnitlig kapitalomkostning (WACC) på 6,1% (2020/21: WACC 5,3%). Inden for markedssegmentet LCB (Life science research, Cellebaseret og Bioprocessing), som blandt andet omfatter produkterne NC-200, NC-202, NC-250, NC-3000 og XcytoMatic, forventes der en årlig omsætningsvækst i budgetperioden på mellem 10 og 15%. Omsætningsvæksten er blandt andet relateret til NC-202 og XcytoMatic.

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.2 Materielle aktiver

§ Regnskabspraksis

Grunde og bygninger, produktionsanlæg og maskiner samt andre anlæg, driftsmateriel og inventar måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Der afskrives ikke på grunde.

Kostprisen omfatter anskaffelsesprisen, omkostninger direkte tilknyttet anskaffelsen og omkostninger til klargøring af aktivet indtil det tidspunkt, hvor aktivet er klar til at blive taget i brug. For leasede aktiver udgør kostprisen nutidsværdien af de fremtidige leasingydelse.

Renteomkostninger på lån til finansiering af fremstilling af materielle aktiver indregnes i kostprisen, hvis de vedrører fremstillingsperioden og er væsentlige. Øvrige låneomkostninger resultatføres.

Afskrivningsgrundlaget er aktivets kostpris fratrukket restværdien. Restværdien er det forventede beløb, som vil kunne opnås ved salg af aktivet i dag efter fradrag af salgsomkostninger, hvis aktivet allerede havde den alder og var i den stand, som aktivet forventes at være i efter afsluttet brugstid. Kostprisen på et samlet aktiv opdeles i mindre bestanddele, der afskrives hver for sig, hvis brugstiden er forskellig.

Der foretages lineære afskrivninger baseret på følgende vurdering af aktivernes forventede brugstider:

Bygninger	5-40 år
Produktionsanlæg	5 år
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	3-5 år

Afskrivningsmetoder, brugstider og restværdier revurderes årligt.

Den regnskabsmæssige værdi af materielle anlægsaktiver vurderes årligt for at afgøre, om der er indikationer af værdiforringelse. Når en sådan indikation er til stede, beregnes aktivets genindvindingsværdi.

Genindvindingsværdien er den højeste af et aktivs nettosalgspris og nutidsværdien af de forventede, fremtidige nettopengestrømme. Et tab ved værdiforringelse indregnes, når den regnskabsmæssige værdi af et aktiv eller dets pengestrømsgenerende enhed overstiger aktivets eller dets pengestrømsgenerende enheds genindvindingsværdi. Nedskrivninger foretages via resultatopgørelsen.

Nedskrivninger på materielle aktiver tilbageføres i det omfang, der er sket ændringer i de forudsætninger og skøn, der førte til nedskrivninger. Nedskrivninger tilbageføres kun i det omfang, aktivets nye regnskabsmæssige værdi ikke overstiger den regnskabsmæssige værdi, aktivet ville have haft efter afskrivninger, såfremt aktivet ikke havde været nedskrevet.

3.2 Materielle aktiver (fortsat)

T.DKK	Grunde og bygninger	Produktionsanlæg og maskiner	Andre anlæg mv.	Materielle aktiver under udførelse mv.
Kostpris 01.07.2021	30.864	38.228	19.923	-
Kursregulering	449	-	116	-
Overførsler	-	-	-	-
Tilgang	26.921	15.734	2.183	-
Afgang	-	-	-88	-
Kostpris 30.06.2022	58.234	53.962	22.134	-
Afskrivninger 01.07.2021	-6.692	-26.536	-13.291	-
Kursregulering	-198	-	-60	-
Årets nedskrivninger	-	-	-	-
Årets afskrivninger	-2.953	-6.360	-3.514	-
Afgang	-	-	57	-
Afskrivninger 30.06.2022	-9.843	-32.896	-16.809	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2022	48.391	21.065	5.326	-
I grunde og bygninger indgår brugsret til leasede aktiver med DKK 3,0 mio. (2020/21: DKK 1,9 mio.).				
Kostpris pr. 01.07.2020	24.187	35.815	18.051	1.423
Kursregulering	-148	-	-212	-
Overførsler	1.423	-	-	-1.423
Tilgang	5.402	2.413	4.187	-
Afgang	-	-	-2.103	-
Kostpris pr. 30.06.2021	30.864	38.228	19.923	-
Afskrivninger pr. 01.07.2020	-3.637	-21.185	-11.293	-
Kursregulering	41	-	196	-
Årets nedskrivninger	-980	-	-	-
Årets afskrivninger	-2.116	-5.351	-3.457	-
Afgang	-	-	1.263	-
Afskrivninger pr. 30.06.2021	-6.692	-26.536	-13.291	-
Regnskabsmæssig værdi pr. 30.06.2021	24.172	11.692	6.632	-
I grunde og bygninger indgår brugsret til leasede aktiver med DKK 1,9 mio.				

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.3 Udskudt skat

§ Regnskabspraksis

Udskudt skat er opgjort som forskellen mellem midlertidige afvigelser mellem regnskabs- og skattemæssige værdier ved en skattesats på 22%.

T.DKK	2021/22	2020/21
Udskudt skat pr. 01.07.2021	5.757	10.425
Kursregulering	-397	-
Indregnet i årets resultat	-11.214	-4.668
Udskudt skat pr. 30.06.2022	-5.854	5.757

T.DKK	Udskudte skatteaktiver	Udskudte skatteforpligtelser	Netto
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser			
Immaterielle anlægsaktiver	476	14.404	13.927
Materielle anlægsaktiver	562	-	-562
Kortfristede aktiver	19.746	526	-19.220
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser pr. 30.06.2022	20.784	14.930	-5.854
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser			
Immaterielle anlægsaktiver	483	12.235	11.752
Materielle anlægsaktiver	475	15	-460
Kortfristede aktiver	5.756	221	-5.535
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser pr. 30.06.2021	6.714	12.471	5.757

3.4 Varebeholdninger

§ Regnskabspraksis

Varebeholdninger måles til kostpris, opgjort efter FIFO-metoden, eller nettorealiseringsværdi, hvis denne er lavere. Kostprisen for råvarer og hjælpematerialer omfatter anskaffelsesprisen med tillæg af hjemtagelsesomkostninger.

Kostprisen for fremstillede varer omfatter omkostninger til råvarer, hjælpematerialer og direkte løn samt fordelte faste og variable indirekte produktionsomkostninger.

Variable indirekte produktionsomkostninger omfatter indirekte materialer og løn og fordeles baseret på forkalkulationer for de faktisk producerede varer. Faste indirekte produktionsomkostninger omfatter omkostninger til vedligeholdelse af og afskrivninger på de maskiner, produktionslokaler og udstyr, der benyttes i produktionsprocessen, samt generelle omkostninger til produktionsadministration og ledelse. Faste produktionsomkostninger fordeles på baggrund af produktionsanlæggets normale kapacitet.

Nettorealiseringsværdi for varebeholdninger opgøres som forventet salgspris med fradrag af færdiggørelsesomkostninger og omkostninger, der skal afholdes for at effektivere salget.

T.DKK	2021/22	2020/21
Råvarer og hjælpematerialer	47.003	24.628
Færdigvarer	19.787	5.485
	66.790	30.113
Heri indgår indirekte produktionsomkostninger med	2.392	1.003
Af den regnskabsmæssige værdi forventes T.DKK 0 at blive realiseret efter mere end 12 måneder.		
Årets nedskrivning af varebeholdninger indregnet i omkostninger til råvarer og hjælpematerialer	1.495	803

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.5 Tilgodehavender hos kunder

§ Regnskabspraksis

Tilgodehavender hos kunder måles til amortiseret kostpris, hvilket sædvanligvis svarer til nominal værdi fratrukket forventet kredittab.

Der indregnes et forventet kredittab på tilgodehavender hos kunder på basis af en forventet tabsmodel. De forventede tab er dels baseret på historiske tab og dels på ledelsens forventninger. Forventede tab indregnes straks efter den første indregning af tilgodehavendet. Årets forventede kredittab indregnes i resultatopgørelsen under andre eksterne omkostninger.

T.DKK	2021/22	2020/21
Tilgodehavender hos kunder, brutto	68.286	52.532
Ændringer i hensættelse til kredittab:		
Hensættelse pr. 01.07.2021	1.888	1.710
Netto tilgang	531	178
Hensættelse pr. 30.06.2022	2.419	1.888
Tilgodehavender hos kunder, netto	65.867	50.644

3.5 Tilgodehavender hos kunder (fortsat)

Opgørelse af forventede kredittab:

	Ej forfaldne	Forfaldne med				I alt
		0-90 dage	91-180 dage	181-365 dage	over 365 dage	
30.06.2022						
Forventet tabsrate	0%	1%	11%	27%	74%	4%
Tilgodehavende hos kunder, T.DKK	34.431	25.144	3.752	3.893	1.067	68.286
Forventet kredittab, T.DKK	-	185	415	1.033	786	2.419
30.06.2021						
Forventet tabsrate	1%	1%	4%	28%	14%	4%
Tilgodehavende hos kunder, T.DKK	30.646	9.252	5.768	1.915	4.951	52.532
Forventet kredittab, T.DKK	306	85	249	543	705	1.888

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.6 Hensatte forpligtelser

§ Regnskabspraksis

Hensatte forpligtelser omfatter forventede omkostninger til garantiforpligtelser. Hensatte forpligtelser indregnes, når selskabet som følge af en tidligere begivenhed har en retlig eller faktisk forpligtelse, og det er sandsynligt, at indfrielsen af forpligtelsen vil medføre et forbrug af selskabets økonomiske ressourcer. Hensatte forpligtelser måles til nettorealisationsværdi. Hvis opfyldelse af forpligtelsen tidsmæssigt forventes at ligge langt ude i fremtiden, måles forpligtelsen til dagsværdi.

T.DKK	2021/22	2020/21
Garantihensættelser 01.07.2020	1.290	1.070
Forbrugt i perioden	-613	-507
Periodens hensættelser	1.153	727
Garantihensættelser 30.06.2021	1.830	1.290

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.1 Pengestrømsopgørelse

§ Regnskabspraksis

Pengestrømsopgørelsen viser pengestrømme vedrørende drift, investeringer og finansiering samt likviderne ved årets begyndelse og slutning.

Pengestrømme vedrørende driftsaktiviteter præsenteres efter den indirekte metode og opgøres som driftsresultatet, reguleret for ikke-kontante driftsposter, ændringer i driftskapital samt betalte finansielle indtægter, finansielle omkostninger og selskabsskat.

Pengestrømme vedrørende investeringsaktiviteter omfatter betalinger i forbindelse med køb, udvikling, forbedring og salg mv. af immaterielle og materielle aktiver.

Pengestrømme vedrørende finansieringsaktiviteter omfatter ændringer i selskabets aktiekapital og omkostninger forbundet hermed, samt optagelse og indfrielse af lån, afdrag på rentebærende gæld, køb af egne aktier og udbetaling af udbytte. Endvidere indregnes pengestrømme vedrørende leasede aktiver i form af betalte leasingydelse

Pengestrømme i anden valuta end den funktionelle valuta indregnes i pengestrømsopgørelsen ved at anvende gennemsnitlige valutakurser for månederne, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser for de enkelte dage.

T.DKK	2021/22	2020/21
Ændring i driftskapital		
Ændring i varebeholdninger	-36.677	-5.001
Ændring i tilgodehavende hos kunder	-15.223	-15.203
Ændring i andre tilgodehavender	2.239	-3.783
Ændring i garantiforpligtelser	540	220
Ændring i leverandørgæld	8.313	283
Ændring i anden gæld m.m.	23.919	13.154
	-16.890	-10.330

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.2 Aktiekapital

Aktiekapitalen, som er fuldt indbetalt, består af 17.402.479 aktier a DKK 1. Ingen aktier har særlige rettigheder, og der er én aktieklassse. ChemoMetec ejede pr. 30. juni 2022 ingen egne aktier.

T.DKK	2021/22	2020/21
Aktiekapital pr. 01.07.2021	17.402	17.402
Ændringer	0	-
Aktiekapital pr. 30.06.2022	17.402	17.402

Bestyrelsen er bemyndiget af generalforsamlingen til at købe selskabets egne aktier for op til 20% af selskabskapitalen.

Anskaffelses- og afståelsessummer for samt udbytte af egne kapitalandele erhvervet af moderselskabet eller dattervirksomhederne indregnes i egenkapitalen under overført resultat.

4.3 Udbytte

§ Regnskabspraksis

Forslag til udbytte præsenteres ikke som en særskilt post i balancen men vises alene som en noteoplysning, da udbyttet er afhængig af generalforsamlingens godkendelse.

For regnskabsåret 2021/22 foreslår bestyrelsen, at der ikke betales udbytte.

For regnskabsåret 2020/21 foreslog bestyrelsen et udbytte på DKK 4,00 pr. aktie svarende til DKK 69,6 mio.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.4 Rentebærende gæld

§ Regnskabspraksis

Finansielle gældsforpligtelser indregnes ved lånoptagelse til det modtagne provenu efter fradrag af afholdte transaktionsomkostninger. I efterfølgende perioder måles de finansielle forpligtelser til amortiseret kostpris, svarende til den kapitaliserede værdi ved anvendelse af den effektive rente, så forskellen mellem provenuet og den nominelle værdi indregnes i resultatopgørelsen over låneperioden.

I finansielle forpligtelser indregnes tillige den kapitaliserede restleasingforpligtelse på leasingkontrakter, målt til amortiseret kostpris.

T.DKK	2021/22	2020/21
Leasinggæld	4.860	912
Langfristet rentebærende gæld	4.860	912
Kreditinstitutter	1.025	592
Leasinggæld	909	854
Kortfristet rentebærende gæld	1.934	1.446
Vægtet gennemsnitlig effektiv rente	4%	3%
Rentebærende gæld pr. 01.07.2021	2.358	2.291
Optagelse af/afdrag på leasinggæld	4.004	-101
Optagelse af/afdrag på lån til kreditinstitutter	433	168
Rentebærende gæld pr. 30.06.2022	6.795	2.358

4.5 Kontraktlige forpligtelser

Kontraktlige forpligtelser primo regnskabsåret er fuldt ud indregnet som nettoomsætning i indeværende regnskabsår. For indeværende regnskabsår er der kontraktlige forpligtelser for DKK 33,6 mio. (2020/21: DKK 18,6 mio.).

4.6 Anden gæld

T.DKK	2021/22	2020/21
Skyldig løn, A-skat, sociale bidrag m.m.	25.479	16.657
Feriepengeforpligtelse	4.309	4.191
Skyldig moms og afgifter	388	398
	30.176	21.246

Anden gæld forfalder inden for et år. Den regnskabsmæssige værdi af anden gæld svarer til forpligtelsesens dagsværdi.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.7 Finansielle instrumenter og risici mv.

T.DKK	2021/22	2020/21
Kategorier af finansielle instrumenter		
Tilgodehavender hos kunder	65.867	50.644
Andre tilgodehavender	3.669	12.005
Likvide beholdninger	209.025	150.109
Udlån og tilgodehavender	278.561	212.758
Leasinggæld	5.770	1.766
Kreditinstitutter	1.025	592
Leverandørgæld	17.023	8.710
Anden gæld	30.176	21.246
Finansielle forpligtelser, der måles til amortiseret kostpris	53.993	32.314

Politik for styring af finansielle risici

ChemoMetec er som følge af sin drift, investeringer og finansiering eksponeret over for markedsrisici i form af ændringer i valutakurser og renteniveau samt kreditrisici og likviditetsrisici. Koncernen opererer med en lav risikoprofil, således at valuta-, rente-, og kreditrisici kun opstår med udgangspunkt i kommercielle forhold. Det er koncernens politik ikke at foretage aktiv spekulation i finansielle risici.

Styringen af ChemoMetecs finansielle risici sker centralt i finansfunktionen i henhold til en af bestyrelsens vedtagne politik og instruks, der fastsætter retningslinjer og rammer for selskabets finansielle transaktioner.

ChemoMetec anvender ikke afledte finansielle instrumenter i sin risikostyring.

4.7 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Valutarisici

Koncernens valutarisici afdækkes primært ved at afpasse indbetalinger og udbetalinger i samme valuta. Forskellen mellem indbetalinger og udbetalinger i samme valuta er udtryk for en valutarisiko, som ikke er afdækket. Langt størstedelen af positionerne er i EUR, USD og GBP.

Renterisici

ChemoMetecs renterisici knytter sig til forvaltningen af selskabets likvide midler og finansiering. Overskydende likviditet placeres på indlånskonti hos finansielle institutioner med en høj kreditværdighed.

Likviditetsrisici

Det er koncernens målsætning at have et tilstrækkeligt likviditetsberedskab til kontinuerligt at kunne disponere hensigtsmæssigt i tilfælde af uforudsete udsving i likviditetsstrækket.

Overskydende likviditet placeres på indlåns- eller aftalekonti under hensyntagen til det forventede likviditetsbehov. Placeringen af likviditet sker alene hos finansielle institutioner med en høj kreditværdighed.

Kreditrisici

Generelt er kreditrisikoen lav som følger af typen af kunder, der blandt andet omfatter medicinalselskaber og universiteter. I forbindelse med salg til kunder i USA/Canada og Europa gives der som udgangspunkt 30 dages kredit, mens at der til kunder i øvrige geografiske områder (Rest of World) ikke gives kredit, før der er etableret en længerevarende kunderelation.

Finansfunktionen foretager løbende en gennemgang af kreditrisici, herunder størrelse og aldersfordeling af tilgodehavender hos enkelte kunder.

Der er samlet foretaget nedskrivninger på DKK 2,4 mio. pr. 30. juni 2022 (2021: DKK 1,9 mio.). Der er endvidere alene realiseret ikke-væsentlige tab i regnskabsåret.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.7 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Valutarisici vedrørende indregnede aktiver og forpligtelser

Koncernen har ikke indgået afledte finansielle instrumenter til sikring af indregnede finansielle aktiver og forpligtelser.

T.DKK	Likvider og værdipapirer	Tilgodehavender	Gældsforpligtelser	Usikret netto-position	Tab før skat v. 10% styrkelse af DKK	Gevinst før skat v. 10% svækkelse af DKK
EUR	2.626	18.883	-	21.509	-2.151	2.151
USD	12.961	39.809	-3.706	49.063	-4.906	4.906
GBP	2.395	4.474	-	6.869	-687	687
30.06.2022	17.982	63.165	-3.706	77.441	-7.744	7.744
EUR	2.365	17.510	-	19.875	-1.988	1.988
USD	9.778	30.737	-2.206	38.309	-3.831	3.831
GBP	2.455	2.194	-	4.649	-465	465
30.06.2021	14.598	50.441	-2.206	62.833	-6.284	6.284

Renterisici vedr. finansiering

Koncernen har rentebærende finansielle aktiver og forpligtelser og er som følge heraf udsat for renterisici. Om koncernens finansielle aktiver og finansielle forpligtelser kan angives følgende aftalemæssige rentetilpasnings- eller udløbstidspunkter afhængig af, hvilken dato der falder først, samt hvor stor en andel af de rentebærende aktiver og forpligtelser, der er fastforrentede.

4.7 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Rentetilpasnings- eller udløbstidspunkt

T.DKK	Inden for 1 år	Mellem 2 og 5 år	Efter 5 år	I alt	Heraf fastforrentet	Gennemsnitlig varighed
Bankindeståender	209.025	-	-	209.025	-	
Leasinggæld	-909	-4.860	-	-5.770	-5.770	4 år
Kreditinstitutter	-1.025	-	-	-1.025	-	
30.06.2022	207.091	-4.860	-	202.230	-5.770	
Bankindeståender	150.109	-	-	150.109	-	
Leasinggæld	-854	-912	-	-1.766	-1.766	4 år
Kreditinstitutter	-592	-	-	-592	-	
30.06.2021	148.663	-912	-	147.751	-1.766	

Udsving i renteniveauet påvirker alene koncernens variabelt forrentede bankindeståender og -gæld samt realkreditlån. Stigninger eller fald i renteniveauet i forhold til balancedagens renteniveau vurderes ubetydelige i forhold til selskabets finansielle stilling og resultat.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.7 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Likviditetsrisiko

Forfaldstidspunkter for finansielle forpligtelser er specificeret nedenfor fordelt på de tidsmæssige intervaller, der anvendes i koncernens likviditetsstyring. De specificerede beløb repræsenterer de beløb, der forfalder til betaling inklusive renter mv.

Koncernen har ingen afledte finansielle instrumenter.

Ikke-afledte finansielle forpligtelser

T.DKK	Under 6 måneder	Mellem 6 og 12 måneder	Mellem 1 og 5 år	Efter 5 år	I alt
Leasinggæld	456	453	4.860	-	5.770
Kreditinstitutter	1.025	-	-	-	1.025
Leverandørgæld	17.023	-	-	-	17.023
Anden gæld	25.920	4.256	-	-	30.176
30.06.2022	44.424	4.709	4.860	-	53.993
Leasinggæld	428	426	912	-	1.766
Kreditinstitutter	592	-	-	-	592
Leverandørgæld	8.710	-	-	-	8.710
Anden gæld	16.990	4.256	-	-	21.246
30.06.2021	26.720	4.682	912	-	32.314

Kreditrisici

Den primære kreditrisiko i koncernen er relateret til tilgodehavender hos kunder. Koncernens kunder er hovedsageligt større selskaber i EU og USA, og koncernen har ikke væsentlige risici vedrørende enkelte kunder eller samarbejdspartnere. Den maksimale kreditrisiko knyttet til tilgodehavender hos kunder svarer til den regnskabsmæssige værdi. Aldersfordeling af selskabets tilgodehavender hos kunder, herunder forventede kredittab, fremgår af note 3.5.

4.8 Kapitalstruktur

Koncernens ledelse vurderer løbende, om selskabets kapitalstruktur er i overensstemmelse med selskabets og aktionærernes interesser. Det overordnede mål er at sikre en kapitalstruktur, som understøtter en langsigtet økonomisk vækst og samtidig maksimerer afkastet til selskabets interessenter ved en optimering af forholdet mellem egenkapital og gæld. Selskabets overordnede strategi er uændret i forhold til sidste år.

Koncernens kapitalstruktur består af finansielle leasingforpligtelser, gæld til kreditinstitutter og realkredit, likvide beholdninger og egenkapital, herunder aktiekapital, og overført resultat.

Bestyrelsen gennemgår kapitalstrukturen to gange årligt i forbindelse med aflæggelse af halvårsrapporter og årsrapporter. Som en del af denne gennemgang vurderer bestyrelsen kapitalomkostninger og de risici, der er forbundet med de enkelte typer af kapital.

T.DKK	2021/22	2020/21
Den finansielle gearing kan pr. balancedagen opgøres således:		
Kreditinstitutter	1.025	592
Leasinggæld	5.770	1.766
Likvide beholdninger	-209.025	-150.109
	-202.230	-147.751
Egenkapital	357.205	264.977
Finansiel gearing	-0,6	-0,6

Koncernen har ingen specifik målsætning for størrelsen af den finansielle gearing.

Koncernen har ikke i regnskabsåret eller sammenligningsåret forsømt eller misligholdt låneaftaler.

Noter

5. Øvrige noter

5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner

Hoved- og nøgletal er defineret og beregnet i overensstemmelse med Finansforeningens "Nøgletalsvejledning"

Nøgletal	Beregningsformel	Bemærkninger
Overskudsgrad (EBIT-margin) (%)	$\frac{\text{EBIT} * 100}{\text{Nettoomsætning}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds driftsmæssige rentabilitet forstået som virksomhedens evne til at skabe overskud af de driftsmæssige aktiviteter.
Afkast af investeret kapital eksklusiv goodwill (%)	$\frac{\text{EBIT} * 100}{\text{Gns. investeret kapital}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast af den investerede kapital gennem de driftsmæssige aktiviteter.
Egenkapitalforrentning (%)	$\frac{\text{Moderselskabets andel af årets resultat} * 100}{\text{Moderselskabets gns. andel af koncernegenkapital}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast til moderselskabets aktionærer, når der tages højde for virksomhedens kapitalgrundlag.
Finansiell gearing	$\frac{\text{Nettorentebærende gæld}}{\text{Egenkapital i alt}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast til moderselskabets aktionærer, når der tages højde for virksomhedens kapitalgrundlag.

Beregning af resultat pr. aktie og resultat pr. aktie, udvandet, er specificeret i afsnit 2.6.

EBIT (Earnings Before Interest and Tax) er defineret som driftsresultat.

Investeret kapital er defineret som nettoarbejds kapital tillagt den regnskabsmæssige værdi af materielle og immaterielle langfristede aktiver, og fratrukket andre hensatte forpligtelser og langfristede driftsmæssige forpligtelser.

Nettorentebærende gæld er defineret som rentebærende forpligtelser, herunder skyldig selskabsskat, fratrukket rentebærende aktiver, herunder likvide beholdninger og tilgodehavende selskabsskat.

5.2 Pantsætninger

Til sikkerhed for gæld til kreditinstitutter, der udgør DKK 1,0 mio. pr. 30. juni 2022, er der givet virksomhedspant i moderselskabet (2020/21: DKK 0,6 mio.).

5.3 Eventualforpligtelser

Koncernen er ikke bekendt med krav eller trusler om krav mod koncernen pr. balancedagen.

5.4 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor

T.DKK	2021/22	2020/21
Revisionsydelser	425	450
Andre erklæringsopgaver med sikkerhed	90	80
Skatterådgivning	211	175
Andre ydelser	22	90
	749	795

Andre ydelser består af honorarer til Deloitte, herunder honorarer for erklæringer uden sikkerhed og aftalte arbejdshandlinger.

Noter

5. Øvrige noter (fortsat)

5.5 Nærtstående parter

Transaktioner med nærtstående parter i regnskabsåret

Koncernen har i regnskabsåret haft følgende transaktioner med nærtstående parter:

T.DKK	Nøglepersoner i ledelsen	Andre nærtstående parter	I alt
2021/22			
Køb af tjenesteydelser	419	-	419
Gældsposter pr. 30.06.2022	15.000	-	15.000
2020/21			
Køb af tjenesteydelser	323		323
Gældsposter pr. 30.06.2021	7.200		7.200

Vederlag mv. til nærtstående parter fremgår af note 2.4.

Koncernen har pr. balancedagen hverken tilgodehavender hos eller gæld til nærtstående parter, udover ovenstående.

Køb af tjenesteydelser består af advokatbistand fra advokatvirksomhed, der er ejet af et bestyrelsesmedlem.

Transaktionerne er leveret på markedsmæssige vilkår.

5.6 Begivenheder efter balancedagen

Der ikke indtruffet væsentlige hændelser efter regnskabsårets udløb, der har betydning for årsrapporten.

5.7 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse

Bestyrelsen har på bestyrelsesmødet den 15. september 2022 godkendt nærværende årsrapport til offentliggørelse.

Årsrapporten forelægges ChemoMetec A/S' aktionærer til godkendelse på den ordinære generalforsamling den 13. oktober 2022.

Moderselskabsregnskab 2021/22

Indhold

Totalindkomstopgørelse

Balance

Egenkapitalopgørelse

Pengestrømsopgørelse

Noter

1. Regnskabspraksis generelt*

- 1.1 Referenceramme*
- 1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen*
- 1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen*
- 1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen*
- 1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag*
- 1.6 Koncernregnskabet*
- 1.7 Konsolideringsprincipper*
- 1.8 Omregning af fremmed valuta*

2. Driftsresultat

- 2.1 Segmentoplysninger*
- 2.2 Nettoomsætning
- 2.3 Andre eksterne omkostninger*
- 2.4 Personaleomkostninger
- 2.5 Af- og nedskrivninger*
- 2.6 Finansielle poster
- 2.7 Skat
- 2.8 Resultat pr. aktie

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

- 3.1 Immaterielle anlægsaktiver*
- 3.2 Materielle anlægsaktiver
- 3.3 Udskudt skat
- 3.4 Varebeholdninger
- 3.5 Tilgodehavender hos kunder
- 3.6 Hensatte forpligtelser*
- 3.7 Kapitalandele

4. Kapitalstruktur og finansiering

- 4.1 Pengestrømsopgørelse
- 4.2 Aktiekapital*
- 4.3 Udbytte*
- 4.4 Rentebærende gæld*
- 4.5 Kontraktlige forpligtelser*
- 4.6 Anden gæld*
- 4.7 Finansielle instrumenter og risici mv.*
- 4.8 Kapitalstruktur*

5. Øvrige noter

- 5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner*
- 5.2 Pantsætninger og sikkerhedsstillelser*
- 5.3 Eventualforpligtelser*
- 5.4 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor*
- 5.5 Nærtstående parter
- 5.6 Begivenheder efter balancedagen*
- 5.7 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse*

* Der henvises til den tilsvarende note i koncernregnskabet

Totalindkomstopgørelse

T.DKK	Note	2021/22	2020/21
Nettoomsætning	2.1, 2.2	440.356	282.001
Andre indtægter		1.231	-
Vareforbrug		-59.648	-38.665
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver		11.216	9.547
Bruttoresultat		393.155	252.883
Andre eksterne omkostninger	2.3	-37.613	-20.462
Personaleomkostninger	2.4	-90.972	-74.687
Af- og nedskrivninger		-18.468	-18.794
Resultat af primær drift (EBIT)		246.101	138.940
Andre finansielle indtægter	2.6	13.251	832
Finansielle omkostninger	2.6	-1.295	-4.177
Resultat før skat		258.057	135.595
Skat af årets resultat	2.7	-55.499	-29.051
Årets resultat		202.558	106.544
Resultat pr. aktie i kr.	2.8		
Resultat pr. aktie		11,64	6,12
Udvandet resultat pr. aktie		11,64	6,12
Totalindkomstopgørelse			
Årets resultat		202.558	106.544
Anden totalindkomst:			
Valutakursregulering af udenlandske virksomheder		22	-10
Årets totalindkomst		202.580	106.534

Balance pr. 30. juni 2022

T.DKK	Note	2021/22	2020/21
Aktiver			
Færdiggjorte udviklingsprojekter		26.374	32.704
Erhvervede patenter og licenser		1.928	2.269
Udviklingsprojekter under udførelse		39.096	22.911
Immaterielle aktiver	3.1	67.398	57.884
Grunde og bygninger		45.479	22.432
Produktionsanlæg og maskiner		21.065	11.692
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		4.963	6.248
Materielle aktiver	3.2	71.508	40.372
Kapitalandele i dattervirksomheder	3.7	402	380
Finansielle aktiver		402	380
Langfristede aktiver		139.308	98.636
Varebeholdninger	3.4	56.924	27.648
Tilgodehavender hos kunder	3.5	26.735	21.842
Tilgodehavende hos dattervirksomheder		107.700	50.454
Andre tilgodehavender		2.740	11.556
Periodeafgrænsningsposter		7.583	1.488
Tilgodehavender		144.758	85.340
Likvide beholdninger		196.998	143.044
Kortfristede aktiver		398.680	256.032
Aktiver		537.988	354.668

T.DKK	Note	2021/22	2020/21
Passiver			
Aktiekapital	4.2	17.402	17.402
Andre reserver		400.071	265.205
Egenkapital		417.473	282.607
Udskudt skat	3.3	13.738	11.360
Andre hensatte forpligtelser	3.6	1.830	1.290
Leasinggæld		2.162	-
Langfristede forpligtelser		17.730	12.650
Leasinggæld		621	-
Kreditinstitutter		304	152
Leverandørgæld		16.008	8.185
Gæld til dattervirksomheder		979	5.238
Selskabsskat		52.122	21.937
Kontraktlige forpligtelser	4.5	8.906	5.466
Anden gæld		23.846	18.433
Kortfristede forpligtelser		102.785	59.411
Forpligtelser		120.516	72.061
Passiver		537.988	354.668
Pantsætninger og eventualforpligtelser	5.2, 5.3		
Øvrige noter	5.4 - 5.7		

Egenkapitalopgørelse

T.DKK	Aktie- kapital	Reserve for valuta- kurs- regulering	Reserve for udvik- lings- omkost- ninger	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
Egenkapital pr. 01.07.2021	17.402	4	34.402	161.189	69.610	282.607
Årets resultat	-	-	9.045	193.513	-	202.558
Reserve for udviklings- omkostninger	-	-	-	-	-	-
Valutakursregulering af udenlandske datterselskaber	-	22	-	-	-	22
Totalindkomst	-	22	9.045	193.513	-	202.580
Øvrige transaktioner	-	-	-	1.895	-	1.895
Udloddet udbytte	-	-	-	-	-69.610	-69.610
	-	-	-	1.895	-69.610	-67.715
Egenkapital pr. 30.06.2022	17.402	26	43.447	356.598	-	417.473

T.DKK	Aktie- kapital	Reserve for valuta- kurs- regulering	Reserve for udvik- lings- omkost- ninger	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
Egenkapital pr. 01.07.2020	17.402	14	27.473	131.184	26.104	202.177
Årets resultat	-	-	-	36.934	69.610	106.544
Reserve for udviklings- omkostninger	-	-	6.929	-6.929	-	-
Valutakursregulering af udenlandsk datterselskaber	-	-10	-	-	-	-10
Totalindkomst	-	-10	6.929	30.005	69.610	106.534
Udloddet udbytte	-	-	-	-	-26.104	-26.104
	-	-	-	-	-26.104	-26.104
Egenkapital pr. 30.06.2021	17.402	4	34.402	161.189	69.610	282.607

Pengestrømsopgørelse

T.DKK	Note	2021/22	2020/21
Resultat af primær drift (EBIT)		246.101	138.940
Af- og nedskrivninger		18.468	18.794
Modtagne finansielle indtægter		1.363	1
Betalte finansielle omkostninger		-1.295	-888
Betaling af indkomstskat		-27.234	-15.671
Ændring i driftskapital	4.1	-67.220	-38.432
Pengestrømme driftsaktivitet		170.183	102.744
Køb mv. af materielle anlægsaktiver		-39.089	-11.007
Køb mv. af immaterielle anlægsaktiver		-16.815	-13.373
Pengestrømme fra investeringsaktiviteter		-55.904	-24.380
Fremmedfinansiering:			
Betalte leasingydelse		-569	-72
Optagelse af/afdrag på lån til kreditinstitutter		152	-27
Kapitalejerne:			
Udloddet udbytte		-69.610	-26.104
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet		-70.027	-26.203
Ændring i likvider		44.252	52.161
Likvider pr. 01.07		143.044	94.215
Valutakursregulering likvider		9.701	-3.332
Likvider pr. 30.06		196.998	143.044
Likvider indregnes således:			
Likvide beholdninger		196.998	143.044
Likvider pr. 30.06		196.998	143.044

Noter

2. Driftsresultat

2.2 Nettoomsætning

§ Regnskabspraksis

Moderselskabets omsætning omfatter salg af instrumenter og dertil hørende forbrugsvarer. Herudover omfatter omsætningen salg af tjenesteydelser, der omfatter servicepakker og forlængede garantier vedrørende solgte produkter.

Moderselskabets salgsaftaler opdeles i individuelt identificerbare leveringsforpligtelser, der indregnes og måles særskilt til dagsværdi. Hvor en salgsaftale omfatter flere leveringsforpligtelser, allokeres salgsaftalens samlede salgsværdi forholdsmæssigt til aftalens enkelte leveringsforpligtelse.

Omsætningen indregnes, når kontrollen over den enkelte identificerbare leveringsforpligtelse overgår til kunden.

Den indregnede omsætning måles til dagsværdien af det aftalte vederlag ekskl. moms og afgifter opkrævet på vegne af tredjepart. Alle former for afgivne rabatter indregnes i omsætningen. Dagsværdien svarer til den aftalte pris tilbagediskonteret til nutidsværdi, hvor betalingsbetingelserne overskrider 12 måneder.

Salg af varer

Salg af varer omfatter instrumenter og forbrugsvarer og indregnes i omsætningen, når kontrollen over den enkelte identificerbare leveringsforpligtelse i salgsaftalen overgår til kunden, hvilket i henhold til salgsbetingelserne sker på afsendelses- eller leveringstidspunktet.

Salg af serviceydelser

Serviceydelser består af salg af servicepakker som indeholder support, udvidet garanti og validering af instrumentet. Servicen har som udgangspunkt en løbetid på 12 måneder og faktureres ved opstart af serviceperioden. Da servicepakkerne indeholder flere leveringsforpligtelser, herunder support, udvidet garanti og validering af instrumentet, indregnes omsætningen i takt med, at de enkelte leveringsforpligtelser opfyldes. Leveringsforpligtelserne opfyldes som udgangspunkt løbende i serviceperioden, hvorefter omsætningen fra serviceplanerne indregnes løbende i omsætningen.

2.2 Nettoomsætning (fortsat)

T.DKK	2021/22	2020/21
Varesalg	425.500	267.577
Salg af serviceydelser	14.856	14.424
	440.356	282.001

Der er i regnskabsåret 2021/22 indregnet omsætning fra serviceydelser på DKK 14,9 mio., mens en omsætning svarende til DKK 8,8 mio. er periodiseret med henblik på indregning i det kommende regnskabsår (2020/21: DKK 14,4 mio. er indregnet som omsætning, mens DKK 5,5 mio. er periodiseret).

Noter

2. Driftsresultat

2.4 Personaleomkostninger

§ Regnskabspraksis

Personaleomkostninger omfatter løn og gager samt sociale omkostninger, pensioner mv. til selskabets medarbejdere.

T.DKK	2021/22	2020/21
Løn og gager	86.106	70.628
Pensioner	4.305	3.620
Andre omkostninger til social sikring	561	439
	90.972	74.687
Gennemsnitligt antal medarbejdere (antal)	113	98

2.6 Finansielle poster

§ Regnskabspraksis

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentedelen af finansielle leasingydelse, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab på værdipapirer, gældsforpligtelser og transaktioner i fremmed valuta.

T.DKK	2021/22	2020/21
Andre finansielle indtægter		
Renteindtægter	1.363	1
Valutakursreguleringer	11.888	831
	13.251	832
Finansielle omkostninger		
Renteomkostninger til kreditinstitutter	1.121	760
Renter leasing gæld	138	1
Øvrige	35	127
Subtotal renter	1.295	888
Valutakursreguleringer	-	3.289
I alt	1.295	4.177

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.7 Skat

§ Regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 2.6.

T.DKK	2021/22	2020/21
Skat af årets resultat		
Aktuel skat	52.996	27.554
Årets regulering af udskudt skat	2.378	934
Regulering vedr. tidligere år	125	563
	55.499	29.051
Specificeres således:		
Skat af årets resultat	55.499	29.051
	55.499	29.051
Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat	56.773	28.488
Effekt af øget fradrag for forsknings- og udviklingsomkostninger	-1.418	-
kke-fradragsberettigede indtægter/omkostninger	19	-
Regulering af skat tidligere år	125	563
	55.499	29.051
Effektiv skatteprocent (%)	21,5	21,4

2.8 Resultat pr. aktie

T.DKK	2021/22	2020/21
Beregning af resultat pr. aktie er baseret på følgende:		
Årets resultat for aktionærerne i ChemoMetec A/S, T.DKK	202.558	106.544
Gennemsnitligt antal udstedte aktier (stk.)	17.402.479	17.402.479
Gennemsnitligt antal egne aktier (stk.)	-	-
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie (stk.)	17.402.479	17.402.479
Resultat pr. aktie, DKK	11,64	6,12
Udvandet resultat pr. aktie, DKK	11,64	6,12

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.2 Materielle aktiver

§ Regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 3.2.

T.DKK	Grunde og bygninger	Produktions-anlæg og maskiner	Andre anlæg mv.	Materielle aktiver under ud-førelse mv
Kostpris 01.07.2021	27.755	38.228	19.308	-
Overførsler	-	-	-	-
Tilgang	24.388	15.734	2.183	-
Afgang	-	-	-88	-
Kostpris 30.06.2022	52.143	53.962	21.403	-
Afskrivninger 01.07.2021	-5.323	-26.536	-13.060	-
Årets nedskrivninger	-	-	-	-
Årets afskrivninger	-1.341	-6.360	-3.437	-
Afgang	-	-	57	-
Afskrivninger 30.06.2022	-6.664	-32.896	-16.440	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2022	45.479	21.065	4.963	-

I grunde og bygninger indgår brugsret til leasede aktiver med DKK 0 mio.

3.2 Materielle aktiver (fortsat)

T.DKK	Grunde og bygninger	Produktions-anlæg og maskiner	Andre anlæg mv.	Materielle aktiver under ud-førelse mv
Kostpris 01.07.2020	21.683	35.815	17.466	1.423
Overførsler	1.423	-	-	-1.423
Tilgang	4.649	2.413	3.945	-
Afgang	-	-	-2.103	-
Kostpris 30.06.2021	27.755	38.228	19.308	-
Afskrivninger 01.07.2020	-2.944	-21.185	-10.968	-
Årets nedskrivninger	-980	-	-	-
Årets afskrivninger	-1.399	-5.351	-3.356	-
Afgang	-	-	1.264	-
Afskrivninger 30.06.2021	-5.323	-26.536	-13.060	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2021	22.432	11.692	6.248	-

I grunde og bygninger indgår brugsret til leasede aktiver med DKK 0 mio.

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.3 Udskudt skat

§ Regnskabspraksis

Udskudt skat er opgjort som forskellen mellem midlertidige afvigelser mellem regnskabs- og skattemæssige værdier ved en skattesats på 22%.

T.DKK	2021/22	2020/21
Udskudt skat 1. juli 2020	11.360	10.425
Indregnet i årets resultat	2.378	935
Udskudt skat 30.06.2021	13.738	11.360

T.DKK	Udskudte skatteaktiver	Udskudte skatteforpligtelser	Netto
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser			
Immaterielle anlægsaktiver	476	14.404	13.927
Materielle anlægsaktiver	562	-	-562
Kortfristede aktiver	154	526	372
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser 30. juni 2022	1.192	14.930	13.738
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser			
Immaterielle anlægsaktiver	483	12.235	11.752
Materielle anlægsaktiver	475	15	-460
Kortfristede aktiver	153	221	68
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser 30. juni 2021	1.111	12.471	11.360

3.4 Varebeholdninger

§ Regnskabspraksis

Varebeholdninger måles til kostpris, opgjort efter FIFO-metoden, eller nettorealiseringsværdi, hvis denne er lavere. Kostprisen for råvarer og hjælpematerialer omfatter anskaffelsesprisen med tillæg af hjemtagelsesomkostninger.

Kostprisen for fremstillede varer omfatter omkostninger til råvarer, hjælpematerialer og direkte løn samt fordelte faste og variable indirekte produktionsomkostninger.

Variable indirekte produktionsomkostninger omfatter indirekte materialer og løn og fordeles baseret på forkalkulationer for de faktisk producerede varer. Faste indirekte produktionsomkostninger omfatter omkostninger til vedligeholdelse af og afskrivninger på de maskiner, produktionslokaler og udstyr, der benyttes i produktionsprocessen, samt generelle omkostninger til produktionsadministration og ledelse. Faste produktionsomkostninger fordeles på baggrund af produktionsanlæggets normale kapacitet.

Nettorealiseringsværdi for varebeholdninger opgøres som forventet salgspris med fradrag af færdiggørelsesomkostninger og omkostninger, der skal afholdes for at effektivere salget.

T.DKK	2021/22	2020/21
Råvarer og hjælpematerialer	47.003	24.628
Fremstillede varer	9.921	3.020
	56.924	27.648
Heri indgår indirekte produktionsomkostninger med	2.392	1.003
Af den regnskabsmæssige værdi forventes T.DKK 0 at blive realiseret efter mere end 12 måneder.		
Årets nedskrivning af varebeholdninger indregnet i omkostninger til råvarer og hjælpematerialer	1.495	803

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.5 Tilgodehavender hos kunder

§ Regnskabspraksis

Tilgodehavender hos kunder måles til amortiseret kostpris, hvilket sædvanligvis svarer til nominal værdi fratrukket forventet kredittab.

Der indregnes et forventet kredittab på tilgodehavender hos kunder på basis af en forventet tabsmodel. De forventede tab er dels baseret på historiske tab og dels på ledelsens forventninger. Forventede tab indregnes straks efter den første indregning af tilgodehavendet. Årets forventede kredittab indregnes i resultatopgørelsen under andre eksterne omkostninger.

T.DKK	2021/22	2020/21
Tilgodehavender hos kunder, brutto	27.435	22.542
Ændringer i hensættelse til kredittab:		
Hensættelse pr. 01.07	700	1.710
Netto tilgang	-	-1.010
Hensættelse pr. 30.06	700	700
Tilgodehavender hos kunder, netto	26.735	21.842

3.5 Tilgodehavender hos kunder (fortsat)

Opgørelse af forventede kredittab:

	Ej forfaldne	Forfaldne med				I alt
		0-90 dage	91-180 dage	181-365 dage	over 365 dage	
30. juni 2022						
Forventet tabsrate	0%	1%	15%	11%	100%	3%
Tilgodehavende hos kunder, T.DKK	17.825	6.367	1.589	1.398	257	27.435
Forventet kredittab, T.DKK	-	58	231	154	257	700
30. juni 2021						
Forventet tabsrate	1%	5%	2%	16%	50%	3%
Tilgodehavende hos kunder, T.DKK	16.445	2.194	2.639	758	506	22.542
Forventet kredittab, T.DKK	164	108	51	123	254	700

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.7 Kapitalandele i dattervirksomheder

§ Regnskabspraksis

Kapitalandele i dattervirksomheder måles til kostpris i moderselskabets årsregnskab.

Hvis kostprisen overstiger kapitalandelenes genindvindingsværdi, nedskrives til denne lavere værdi. Hvis der udloddes mere i udbytte, end der samlet set er indtjent i virksomheden siden moderselskabets erhvervelse af kapitalandelene, anses dette som en indikation på værdiforringelse, jf. afsnittet om nedskrivning ovenfor.

Ved salg af kapitalandele i dattervirksomheder opgøres fortjeneste eller tab som forskellen mellem den regnskabsmæssige værdi af de solgte kapitalandele og dagsværdien af salgsprovenuet.

T.DKK	2021/22	2020/21
Kostpris 30.06.2020	380	390
Valutakursreguleringer	22	-10
Kostpris 30.06.2021	402	380
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2021	402	380

	Hjemsted	Ejerandel		Andel af stemmerettigheder	
		01.07.2021	30.06.2022	01.07.2020	30.06.2021
Dattervirksomheder består af følgende:					
ChemoMetec Inc.	USA	100%	100%	100%	100%
ChemoMetec GmbH	Tyskland	100%	100%	100%	100%
ChemoMetec SAS	Frankrig	100%	100%	100%	100%

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.1 Pengestrømsopgørelse

§ Regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 4.1.

T.DKK	2021/22	2020/21
Ændring i driftskapital		
Ændring i varebeholdninger	-29.276	-2.536
Ændring i tilgodehavende hos kunder	-4.893	13.599
Ændring i andre tilgodehavender	2.721	-3.656
Ændring i mellemregninger med datterselskaber	-52.987	-45.039
Ændring i garantiforpligtelser	540	220
Ændring i leverandørgæld	7.823	-19
Ændring i anden gæld m.m.	8.852	-1.001
	-67.220	-38.432

Noter

5. Øvrige noter

5.5 Nærtstående parter

Der er ikke identificeret nærtstående parter blandt ledelsen og aktionærer med betydelig indflydelse, hvor ejerandelen udgør mere end 20% af aktiekapitalen.

Transaktioner med nærtstående parter i regnskabsåret

Selskabet har i regnskabsåret haft følgende transaktioner med nærtstående parter:

T.DKK	Nøgleper- soner i ledelsen	Datter- selskaber	I alt
2021/22			
Køb af tjenesteydelser	419	-	419
Management fee	-	5.613	5.613
Renteindtægter	-	1.356	-
Gældsposter pr. 30.06.2022	15.000	-	15.000
Netto tilgodehavender hos datterselskaber	-	106.691	106.691
Varesalg	-	-260.245	-260.245
2020/21			
Køb af tjenesteydelser	323	-	323
Management fee	-	2.436	2.436
Renteomkostninger	-	127	127
Gældsposter pr. 30.06.2021	7.200	-	7.200
Netto tilgodehavender hos datterselskaber	-	45.216	45.216
Varesalg	-	138.017	138.017

Vederlag mv. til nærtstående parter fremgår af note 2.4.

Selskabet har pr. balancedagen hverken tilgodehavender hos eller gæld til nærtstående parter udover ovenstående.

Køb af tjenesteydelser består af advokatbistand fra advokatvirksomhed, der er ejet af et bestyrelsesmedlem.

Transaktionerne er leveret på markedsmæssige vilkår.

Varemærkeregistreringer og trademarks

ChemoMetec har registreret en række varemærker og trademarks for sine produkter, og for de produkter, der omtales i årsrapporten, gælder følgende registreringer:

NC-200: NucleoCounter® NC-200™
 NC-202: NucleoCounter® NC-202™
 NC-250: NucleoCounter® NC-250™
 NC-3000: NucleoCounter® NC-3000™
 SCC-100: NucleoCounter® SCC-100™
 SP-100: NucleoCounter® SP-100™
 YC-100: NucleoCounter® YC-100™
 XcytoView: XcytoView™
 Xcyto: Xcyto®
 XcytoMatic: XcytoMatic®



chemometec

ChemoMetec A/S

Gydevang 43
3450 Allerød
Danmark

Telefon (+45) 48 13 10 20
www.ChemoMetec.com
contact@ChemoMetec.com

CVR-nr. 19 82 81 31