

Delårsrapport 2



2022

- › **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 18.405 Mkr (14.621 Mkr)
- › **RESULTATET EFTER FINANSNETTO** uppgick till 2.453 Mkr (2.004 Mkr)
- › **RESULTATET EFTER SKATT** uppgick till 1.917 Mkr (1.557 Mkr)
- › **VINSTEN** per aktie före och efter utspädning, beräknad på genomsnittligt antal utestående aktier under perioden, uppgick till 0,93 kr (0,76 kr)
- › **ENGÅNGSKOSTNAD** på 114 Mkr avseende avveckling av de ryska verksamheterna
- › **ENGÅNGSINTÄKT** på 232 Mkr vid avyttring av ytterligare 26% av aktierna i schweiziska Schulthess Maschinen AG
- › **FÖRVÄRV AV**
 - 50% av aktierna i italienska värmepumpsbolaget Argoclima S.p.A.
 - Ytterligare 41% av aktierna i kanadensiska brasvärmebolaget Pacific Energy Fireplace Products Inc. (juli)

Starkt första halvår

Fortsatt mycket god efterfrågan men även mycket besvärande material- och komponentbrister. Engångskostnader för avveckling av den ryska verksamheten samt engångsintäkt för avyttringen av ytterligare 26% av aktierna i Schulthess.

Koncernens omsättningstillväxt under första halvåret uppgick till 25,9% (16,3%) varav 23,8% (13,5%) var organisk. Den försvagade svenska kronan har haft en positiv effekt på omsättningsutvecklingen liksom de prishöjningar som vi genomfört såväl under senare delen av 2021 som under årets två första kvartal. Den reellt organiska tillväxten ligger dock klart över den målsatta nivån på 10%.

När vi jämför årets två första kvartal med motsvarande period i fjol är det viktigt att komma ihåg att framför allt kvartal två i fjol präglades av en mycket stark omsättningsutveckling.

Vi ser liksom tidigare i huvudsak tre anledningar till den fortsatt kraftiga efterfrågeutvecklingen under första halvåret. För det första har alla våra tre affärsområden en mycket tydlig hållbarhetsprofil, vilket är gynnsamt när allt fler konsumenter inser att en viktig faktor för att lösa klimatförändringsfrågan är att komma bort från fossila bränslen. För det andra så har renoveringstrenden, initierad under pandemin, fortsatt med samma intensitet som tidigare. Den tredje anledningen är av tragisk karaktär, nämligen Rysslands avskyvärda invasion av Ukraina. De flesta europeiska länder och dess invånare har insett att vi helt måste göra oss av med beroendet av rysk olja och gas. Detta driver på behovet av våra tre affärsområdens produkter ytterligare.

När det gäller försörjningen av framför allt komponenter så har den fortsatt att präglas av stora problem. Detta har i sin tur minskat vår leveranssäkerhet och ökat ledtiderna till våra kunder, vilket vi verkligt beklagar. Våra underleverantörer arbetar emellertid målmedvetet med att försöka ställa om till en helt annan efterfrågenivå och vi får också vissa positiva signaler om att situationen successivt kommer att förbättras under andra halvåret. Osäkerhetsfaktorn är emellertid betydande eftersom leveransproblemen har en sådan komplex struktur, där halvledarbrist, arbetskraftsbrist, sårbara försörjningskedjor och en osäker fraktmarknad utgör några av de mest svårbenästrade

problemområdena. I avvaktan på denna förmodade förbättring gör vi allt som står i vår makt för att hjälpa våra kunder genom maximal flexibilitet i produktionen, ökade buffertlager samt omkonstruktioner när detta är möjligt.

Koncernens orderbehållning, som redan vid årsskiftet låg på en historiskt hög nivå, har därför fortsatt att kraftigt öka under första halvåret, vilket tyvärr förlängt leveranstiderna ytterligare. Utöver den stora interna frustrationen av att inte kunna leva upp till kundernas förväntningar så försvåras också realiserandet av vår målsatta produktivitetsutveckling.

Till problemen med ständiga brister på material och komponenter kan också läggas mycket kraftiga och frekventa prishöjningar på dessa. Detta har i sin tur tvingat oss till prishöjningar på våra produkter men av lättförklarliga skäl har de kommit med en viss eftersläpning. Vi gör bedömningen att våra egna priser under andra halvåret kommer att ha kommit ifatt de prishöjningar vi själva påförts.

Affärsområdet NIBE Climate Solutions har en fortsatt mycket kraftig orderingångsökning i framför allt Europa men även den nordamerikanska marknaden börjar utvecklas positivt. De marknadsmässiga huvudanledningarna har redan berörts. Till detta kommer det mycket positiva mottagandet av våra helt nya generationer värmepumpar, byggda kring marknadens mest avancerade styrning, naturliga köldmedier, oöverträffade besparingsfaktorer samt ännu lägre ljudnivåer.

Eftersom vi är övertygade om att material- och komponentbrister trots allt är av övergående karaktär samt att marknaden går igenom ett paradigmskifte avseende övergången från olja och gas till värmepumpar, pågår ett mycket ambitiöst investeringsprogram inom affärsområdet. Målsättningen är att i det kortare perspektivet fördubbla tillverkningskapaciteten och på något längre sikt skapa förutsättningar för ytterligare en fördubbling.

Trots den mycket kraftiga omsättningsökningen har den underliggande rörelsemarginalen inte riktigt orkat ta sig upp till fjolårets nivå utan ligger en dryg procentenhet under. Avvikelsen beror främst på eftersläpningar av våra egna prisökningar, vilket vi bedömer kunna råda bot på under andra halvåret. På grund av det självklara beslutet att efter Rysslands fruktansvärda övergrepp på Ukraina, avveckla våra ryska verksamheter har en engångskostnad i form av uppskattade nedskrivningar av verksamheterna med 114 Mkr belastat första kvartalets rörelseresultat. Under andra kvartalet uppstod en engångsintäkt på 232 Mkr genom avyttringen av ytterligare 26% av aktierna i Schulthess.

Affärsområdet NIBE Stoves har haft en fortsatt kraftig orderingångsökning av i princip samma marknadsmässiga huvudanledningar som beskrivits för NIBE Climate Solutions.

Kalender

18 augusti, 2022

KI 08.00 Delårsrapport 2, januari-juni 2022

KI 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Delårsrapport 2, 2022 och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till presentationsbilderna under konferensen. För att lyssna via telefon, ring +46 8 566 427 05.

16 november 2022

Delårsrapport 3, januari-september 2022

15 februari 2023

Bokslutskommuniké

16 maj 2023

Delårsrapport 1, januari-mars 2023

Årsstämma



Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

Eftersom vår bedömning är att denna goda trend kommer att fortsätta, pågår även inom detta affärsområde ett ambitiöst investeringsprogram. Dessutom drivs produktutvecklingen mycket intensivt för att ytterligare förbättra förbränningen och kraftigt reducera partikelnivåerna.

Även inom detta affärsområde släpar rörelsemarginalen något jämfört med första halvåret i fjol och det är en av affärsområdets huvuduppgifter att korrigera detta under resten av året.

Affärsområdet NIBE Element har upplevt en mycket kraftig orderingångsökning av i princip samma huvudanledningar som de två andra affärsområdena samt dessutom på grund av den kraftigt växande halvledarindustrin och den starka elektrifieringstrenden.

Inom detta affärsområde pågår också ett ambitiöst investeringsprogram för att möta en förväntad god framtida tillväxt.

Det är med stor tillfredsställelse vi noterar att rörelsemarginalen tagit sig upp till samma nivå som under motsvarande period i fjol. Huvudanledningarna till detta är den goda omsättningstillväxten, en god prisdisciplin samt strikt kostnadskontroll.

Investeringsnivån i de befintliga verksamheterna uppgick under första halvåret till 1.017 Mkr, vilket är en dryg fördubbling av fjolårets investeringstakt. Exklusive leasingkontrakt låg avskrivningstakten på 545 Mkr jämfört med 479 Mkr under första halvåret ifjol. Mot bakgrund av de bedömda fortsatt goda tillväxtpöjligheterna inom alla tre affärsområdena, ytterligare automation och rationaliseringar samt i ren hållbarhetsutveckling kommer investeringstakten under de kommande tre till fyra åren att fördubblas. Detta innebär att våra investeringar enbart i utökad produktionskapacitet kommer att uppgå till drygt 5 miljarder kronor.

Rörelseresultatet förbättrades under första halvåret med 20,3% jämfört med motsvarande period i föregående år medan rörelsemarginalen försvagades från 14,3% till 13,6%. Om engångsnedskrivningen på 114 Mkr avseende våra ryska verksamheter samt engångsintäkten på 232 Mkr avseende avyttringen av aktierna i Schulthess räknas bort, skulle rörelseresultatökningen uppgått till 14,6% och den underliggande rörelsemarginalen till 13,0%.

Resultatet efter finansnetto förbättrades under första halvåret med 22,4% medan vinstmarginalen sjönk till 13,3% från fjolårets 13,7%. Undantaget engångsnedskrivningen på 114 Mkr samt engångsintäkten på 232 Mkr skulle motsvarande tal varit 16,5% respektive 12,7%.

Utsikter för 2022

- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvssidan.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med noggrann kostnadskontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Alla våra tre affärsområden har en god geografisk spridning, vilket gör oss mindre sårbara för lokala försvagningar av efterfrågan.
- Vår decentraliserade organisation, byggd på självständiga enheter, är väl beprövad och skapar förutsättningar för ökad motivation och flexibilitet.
- Att pandemin alltmer övergår till ett normaltillstånd och viruset är på väg mot att bli klassat som ett ordinärt influensavirus skapar tillförsikt.
- Effekterna av den politiska oron, ränteutvecklingen och de stigande energipriserna är som alltid svåra att förutse.
- Osäkerheten på underleverantörssidan kommer med all sannolikhet att vara ett orosmoln under hela året.
- Vår vana och våra erfarenheter trogna är vi trots allt försiktigt optimistiska till vår utveckling under året som helhet.

Markaryd den 18 augusti 2022

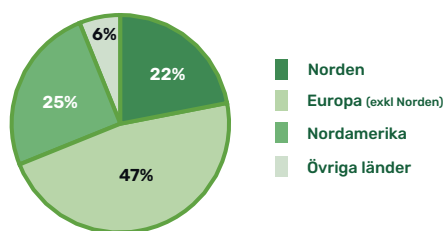
Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

NIBE Group

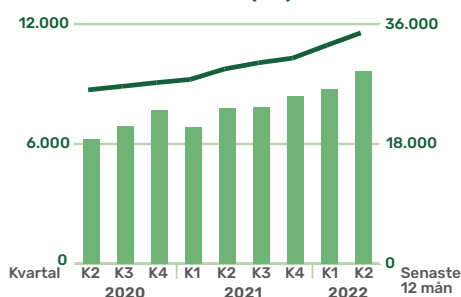
Nyckeltal		Kv 1-2 2022	Kv 1-2 2021	senaste 12 mån	Helår 2021
Nettoomsättning	Mkr	18.405	14.621	34.616	30.832
Tillväxt	%	25,9	16,3	18,6	13,6
varav förvärvad	%	2,1	2,8	1,5	1,8
Rörelseresultat	Mkr	2.510	2.087	4.891	4.468
Rörelsemarginal	%	13,6	14,3	14,1	14,5
Resultat efter finansnetto	Mkr	2.453	2.004	4.767	4.318
Vinstmarginal	%	13,3	13,7	13,8	14,0
Soliditet	%	50,0	47,2	50,0	49,9
Avkastning på eget kapital *	%	16,2	17,3	17,2	17,2

* Nyckeltalet har beräknats exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar

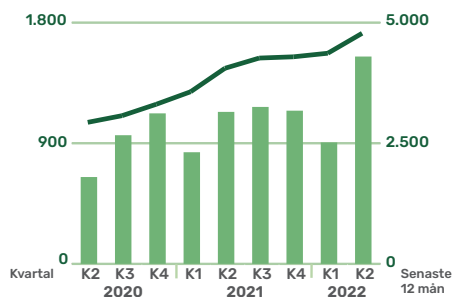
Omsättning per geografisk region



Nettoomsättning senaste nio kvartalen (Mkr)



Resultat efter finansiella poster senaste nio kvartalen (Mkr)



Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 18.405 Mkr (14.621 Mkr), vilket motsvarar en tillväxt på 25,9%. Av den totala omsättningsökningen på 3.784 Mkr var 307 Mkr förvärvad, vilket innebär att omsättningen organiskt ökat med 23,8%.

Resultat

Periodens resultat efter finansnetto uppgick till 2.453 Mkr, vilket innebär en resultatutveckling på 22,4% jämfört med 2021. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 2.004 Mkr. I resultatet för perioden ingår en engångskostnad i form av uppskattade nedskrivningar av koncernens verksamheter i Ryssland med 114 Mkr. I slutet av juni såldes ytterligare 26% av aktieinnehavet i Schulthess med en realisationsvinst på 232 Mkr. Eftersom återstående innehav endast utgör 25% redovisas Schulthess nu i stället som ett intressebolag. Periodens resultat är belastat med förvärvskostnader på 7 Mkr (6 Mkr). Avkastningen på det egna kapitalet exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar uppgick till 16,2% (17,3%).

Förvärv

I slutet av maj slöts avtal om att förvärva 50% av aktierna i det italienska bolaget Argoclima S.p.A., en anrik tillverkare och distributör av värmepumpar och luftkonditioneringsprodukter. Avtal finns om att förvärva resterande aktier inom en femårsperiod. Bolaget har en omsättning på cirka 100 MEUR och har konsoliderats i affärsområdet NIBE Climate Solutions från och med 1 juni 2022. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Den 6 juli förvärvades ytterligare 41% av aktierna i det kanadensiska brasvärmebolaget Pacific Energy Fireplace Products Inc., vilket innebär ett totalt innehav på 51% av aktierna och därmed majoritetsägande.

Resterande 49% av aktierna kommer att förvärfvas under första halvåret 2023. Bolaget som utvecklar och tillverkar brasvärme produkter för ved och gas har en omsättning på cirka 50 MCAD och kommer att konsolideras i affärsområdet NIBE Stoves från och med 1 juli 2022.

Investeringar

Koncernen har under perioden investerat 2.013 Mkr (688 Mkr). Av investeringarna avser 996 Mkr (183 Mkr) förvärv av verksamheter. Resterande 1.017 Mkr (505 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maskiner och inventarier i befintliga verksamheter. Det investeringsbelopp som avser förvärv omfattar såväl initiala köpeskillingar som bedömda framtida tilläggsköpeskillingar.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 2.311 Mkr (2.350 Mkr). Kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 265 Mkr (1.363 Mkr). Försämringen beror framför allt på lageruppbbyggnad av insatsvaror inför högsäsongen.

Räntebärande skulder uppgick vid periodens utgång till 10.847 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 10.320 Mkr. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid periodens utgång till 4.195 Mkr mot 5.208 Mkr vid årets ingång. Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 50,0%, att jämföras med 49,9% vid årets ingång och 47,2% vid motsvarande tid i fjol.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncerngemensamma funktioner samt finansiering. Omsättningen uppgick under perioden till 25 Mkr (17 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på 373 Mkr (473 Mkr).

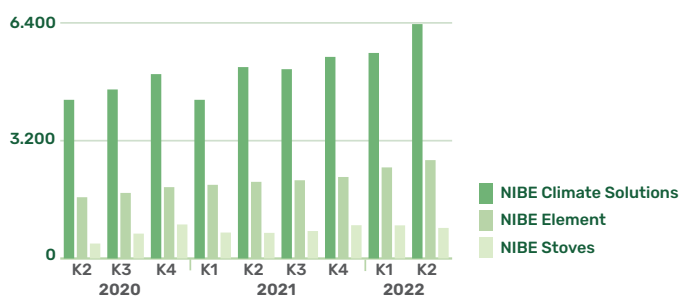
Affärsområdenas utveckling

Kvartalsdata

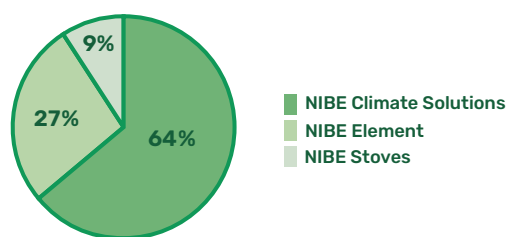
Resultaträkning koncern	2022		2021				2020		
	Kv 1	Kv 2	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 2	Kv 3	Kv 4
(Mkr)									
Nettoomsättning	8.749	9.656	6.831	7.790	7.823	8.388	6.227	6.889	7.685
Rörelsekostnader	- 7.808	- 8.087	- 5.966	- 6.568	- 6.621	- 7.209	- 5.545	- 5.853	- 6.161
Rörelseresultat	941	1.569	865	1.222	1.202	1.179	682	1.036	1.524*
Finansiellt netto	- 35	- 22	- 32	- 51	- 31	- 36	- 34	- 76	- 48
Resultat efter finansiellt netto	906	1.547	833	1.171	1.171	1.143	648	960	1.476*
Skatt	- 226	- 310	- 188	- 259	- 260	- 233	- 156	- 192	- 247
Nettoresultat	680	1.237	645	912	911	910	492	768	1.229*
Nettoomsättning affärsområden									
NIBE Climate Solutions	5.583	6.367	4.310	5.199	5.142	5.476	4.310	4.591	5.008
NIBE Element	2.474	2.672	2.001	2.082	2.125	2.214	1.664	1.781	1.938
NIBE Stoves	900	830	705	696	746	904	406	676	924
Koncernelimineringar	- 208	- 213	- 185	- 187	- 190	- 206	- 153	- 159	- 185
Totalt koncernen	8.749	9.656	6.831	7.790	7.823	8.388	6.227	6.889	7.685
Rörelseresultat affärsområden									
NIBE Climate Solutions	612	1.204	579	900	907	852	585	807	849
NIBE Element	250	299	216	223	213	224	117	173	190
NIBE Stoves	103	95	85	82	103	143	1	78	160
Koncernelimineringar	- 24	- 29	- 15	17	- 21	- 40	- 21	- 22	325*
Totalt koncernen	941	1.569	865	1.222	1.202	1.179	682	1.036	1.524*

* Förvärsrelaterade omvärderingar ingår med 353 Mkr

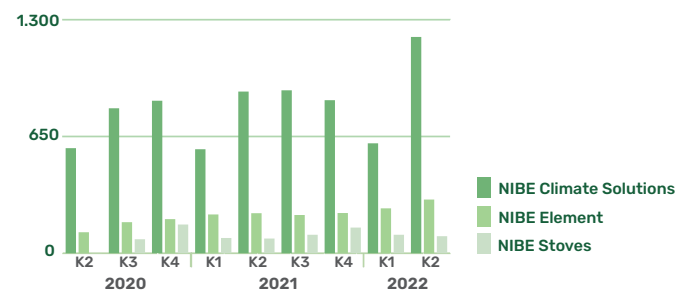
Omsättning per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



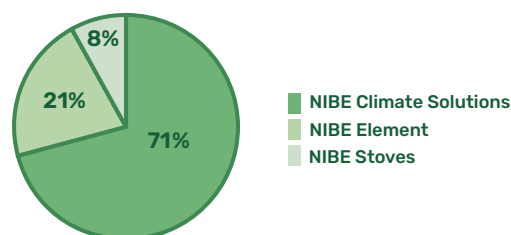
Respektive affärsområdes andel av omsättningen (Kv 1-2, 2022)



Rörelseresultat per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



Respektive affärsområdes resultatandel (Kv 1-2, 2022)



Affärsområde NIBE Climate Solutions

Nyckeltal		Kv 1-2 2022	Kv 1-2 2021	senaste 12 mån	Helår 2021
Nettoomsättning	Mkr	11.950	9.509	22.568	20.127
Tillväxt	%	25,7	14,0	18,1	12,2
varav förvärvat	%	2,7	3,3	1,7	1,9
Rörelseresultat	Mkr	1.816	1.479	3.575	3.238
Rörelsemarginal	%	15,2	15,6	15,8	16,1
Tillgångar	Mkr	30.378	25.966	30.378	27.972
Skulder	Mkr	5.769	4.215	5.769	4.437
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	680	322	1.104	746
Avskrivningar	Mkr	425	434	799	808

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 11.950 Mkr att jämföras med 9.509 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 2.441 Mkr hänför sig 255 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 23,0%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 1.816 Mkr att jämföras med 1.479 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 15,2% jämfört med 15,6% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 15,8%. Periodens resultat är belastat med 114 Mkr för nedskrivningen av verksamheterna i Ryssland. Resultatet innehåller å andra sidan en engångsintäkt på 232 Mkr avseende avyttringen av ytterligare 26% av aktierna i Schulthess. Utan dessa två engångsposter hade periodens rörelsemarginal uppgått till 14,2%.

Marknaden

Omställningen till ett fossilfritt samhälle fortgår i rask takt där värmepumpar är en viktig del av lösningen. Den ryska invasionen i Ukraina har ytterligare förstärkt medvetenheten i Europa om att hitta fossilfria alternativ till bränslen som naturgas och olja. Vi upplever som en konsekvens av detta en fortsatt mycket stark efterfrågan på samtliga våra värmepumpslösningar. Även den nordamerikanska marknaden har påverkats av utvecklingen i Europa, vilket också ökar intresset för alternativ till dagens fossila inomhusklimatisering.

Vår leveransförmåga är fortsatt kraftigt utmanad av de yttre omständigheterna med rådande internationell komponentbrist och krigssituationen i Europa. Detta är högst frustrerande för såväl oss som våra kunder.



Det var många som sett fram emot att besöka NORDBYGG – Nordens största mötesplats för byggbranschen. Det märktes på intresset och engagemang-
et hos både besökare och utställare.

Klimatdiskussionen har kommit något i skymundan under rådande politiska omständigheter men regeringar i allt fler länder, både i Europa och Nordamerika, lägger fortsatt stor kraft på att försöka lösa klimatförändringsfrågan. För att påskynda konverteringen till ett mer hållbart samhälle ska bland annat de produkter som använder de fossila energislagen olja och gas långsiktigt fhasas ut, vilket gynnar vår bransch både på kort och lång sikt.

Alla våra bearbetade marknader i Europa uppvisar fortsatt god tillväxt. I Nederländerna, som har kommit långt i omställningen till fossilfria bränslen, är marknadsutvecklingen för värmepumpar fortsatt stark. Även den för oss viktiga tyska marknaden uppvisar en mycket stark tillväxt. Detta är en effekt av såväl de gynnsamma statliga bidrag som erbjuds för utbyte till energisnåla och hållbara värmepumpar som den akuta situationen att bli mindre beroende av rysk olja och gas. Den brittiska marknaden ökar också i snabb takt genom de speciella subventioner som införts för att ställa om till fossilfri uppvärmning. Samtliga nordiska marknader uppvisar också tillväxt, vilket gynnar oss som har en marknadsledande position i samtliga länder i Norden.

Även våra enheter i östra Europa upplever en god expansion. Den polska marknaden, där vi är väl representerade med både egen tillverkning av varmvattenberedare och försäljning av värmepumpar, ökar särskilt snabbt.

Den starka tillväxttakten på den svenska hemmamarknaden för värmepumpar har avtagit något, framför allt beroende på den bristande leveransförmågan vad gäller värmepumpar. Det underliggande behovet finns dock på en växande utbytesmarknad och även för nybyggnation av småhus. Vi har en fortsatt stark marknadsposition inom båda segmenten, vilket ger oss en god följsamhet till marknadsförändringarna.

Den nordamerikanska värmepumpsmarknaden för enfamiljshus har också en positiv utveckling, framför allt beroende på betydande skattereduktioner för privatpersoner som installerar berg-/markvärmepumpar men också på att ekonomin har återhämtat sig efter pandemin.

Naturliga köldmediet R290 lanserat på NORDBYGG

Klimatvänligare än någonsin

I år presenterade vi bland annat vår mest effektiva bergvärmepump hittills. Våra besökare fick också bekanta sig med en ny generation frånluftsvärmepumpar, S735 med låg ljudnivå och mycket varmvatten samt en ny kraftfull och tyst luft/vattenvärmepump S2125 – samtliga



med det naturliga köldmediet R290 som har ett GWP (Global Warming Potential) på endast tre. På plats fanns också ett nytt ventilationsaggregat, utvecklat med roterande värmeväxlare. Alla produkterna är en del av S-serien och den digitala plattformen som ger alla nya möjligheter till lägre energiförbrukning med bibehållen komfort

För oss är hållbara köldmedier inget nytt. Vi har erfarenhet av det sedan slutet av 1990-talet och de finns redan i våra trojänare frånluftsvärmepumparna F370/F470.

Energieffektivt

Trenden mot mer energieffektiva systemlösningar för flerfamiljshus, äldreboenden och andra kommersiella fastigheter är fortsatt stark. För den marknaden visade vi skräddarsydda helhetslösningar med värmepumpar i smarta kombinationer med sol, ventilation, kyla och hög varmvattenkapacitet som efterfrågas alltmer och som bidrar till bättre ekonomi och bättre komfort. Dessutom med uppkoppling mot molntjänster för full kontroll 24/7.

Våra nya solcellspaneler har blivit ännu bättre och dessutom billigare och det gröna skatteavdraget på 15 procent ger oss nya möjligheter att erbjuda våra solcellspaket som system tillsammans med en eller flera värmepumpar och på så sätt hjälpa våra kunder att minska den inköpta energin ytterligare.

Såväl den amerikanska som kanadensiska marknaden för klimatiseringsprodukter avsedda för kommersiella fastigheter har återhämtat sig efter en klar nedgång i efterfrågan för nybyggnads- och renoveringsprojekt under pandemin. Även i Europa ökar efterfrågan på energieffektiva produktlösningar för kommersiella fastigheter. Vi är väl etablerade i Nordamerika och har skapat en initial plattform i Europa. Vårt omedelbara fokus ligger därför på att expandera och ytterligare förstärka vår position på den europeiska marknaden inom detta segment.

Verksamheten

Komponentbristen inom flera underleverantörssegment har fortsatt under årets andra kvartal. Vårt fulla fokus har legat på att försöka säkra upp tillgången på råmaterial och komponenter samtidigt som vi ökat kapaciteten i våra producerande enheter. Trots detta har leveransförmågan i vissa fall försämrats ytterligare när nyckelkomponenter saknats för att upprätthålla produktionen. I Nordamerika är den låga arbetslösheten ytterligare en utmaning när det gäller att hitta och behålla personal i framför allt produktionen.

För att möta den starka efterfrågan genomförs stora kapacitetsinvesteringar i flera av våra europeiska verksamheter. Nya värmepumpsfabriker är under uppbyggnad i både Sverige och Tyskland för att i ett första steg fördubbla tillverkningskapaciteten för värmepumpar.

Parallellt med kapacitetsökningen satsar vi stora resurser på produktutveckling och introduktion av nya prestandastarka produkter inom samtliga applikationsområden. Detta är en av grundförutsättningarna för fortsatt expansion. I Markaryd, som är navet i vår verksamhet, pågår bland annat uppbyggnaden av ett helt nytt innovationscenter för att säkra nivån på den framtida produktutvecklingen och kunna attrahera nya utvecklingsingenjörer.

Marknadsaktiviteter har återigen kunnat genomföras i både Europa och Nordamerika. Vår framgångsrika mobila lanseringskampanj

har fortsatt på våra prioriterade marknader i Europa, där vi presenterar helt nya produkter med nya miljövänliga köldmedier och unika möjligheter till uppkoppling med intelligenta styrningar. Efter en kraftfull representation på den viktiga branschmässan AHR i USA i början av året lanserades under andra kvartalet ytterligare ett antal nya energieffektiva produkter med ännu bättre prestanda och köldmediet R290 med lågt GWP på nordens största branschmessa, Nordbygg.

NIBE Climate Solutions bidrar också aktivt med både kunskap och produkter i den pågående omställningen till de energieffektiva klimatiseringslösningar som genomförs i koncernens verksamheter världen över. Målsättningen är att minska vår egen miljöpåverkan och att uppnå våra hållbarhetsmål vad gäller såväl god arbetsmiljö som minskad energiförbrukning och lägre koldioxidutsläpp.

Det självklara beslutet att efter Rysslands invasion av Ukraina helt dra oss ur Ryssland har inneburit att avvecklingsprocesserna för såväl Ceteherm LLC som JSC EVAN inletts och pågår med full kraft.

I slutet av maj förvärvades 50% av italienska Argoclima som är tillverkare och distributör av värmepumpar och luftkonditioneringsprodukter. Förvärvet ger oss en betydligt starkare ställning på den snabbt växande italienska marknaden och en allmänt sett starkare position i södra Europa. Bolaget har en årsomsättning på cirka 100 MEUR och 200 anställda.

Strax innan halvårsskiftet avyttrades ytterligare 26% av aktierna i Schulthess Maschinen AG. Transaktionen är helt i linje med den avyttringsprocess som inleddes 2019 och innebär en stegvis avyttring av hela tvättmaskins- och torktumlarverksamheten.

Sammantaget har den turbulenta omvärldssituationen medfört att rörelsemarginalen hittills i år är något lägre än i fjol trots en hög tillväxt. De kraftiga prisökningarna på material och transporter som drabbat oss med kort varsel har till stor del kunnat kompenseras med genomförda prishöjningar och försiktighet vad gäller fasta kostnader i hela organisationen men vi arbetar intensivt med att helt kunna kompensera oss.

Affärsområde NIBE Stoves

Nyckeltal		Kv 1-2 2022	Kv 1-2 2021	senaste 12 mån	Helår 2021
Nettoomsättning	Mkr	1.730	1.401	3.380	3.051
Tillväxt	%	23,5	43,1	12,6	18,3
varav förvärvat	%	0,0	1,1	0,4	0,9
Rörelseresultat	Mkr	198	167	444	413
Rörelsemarginal	%	11,4	11,9	13,1	13,5
Tillgångar	Mkr	4.327	3.671	4.327	3.938
Skulder	Mkr	691	641	691	617
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	45	49	98	101
Avskrivningar	Mkr	66	67	132	132

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 1.730 Mkr att jämföras med 1.401 Mkr för motsvarande period föregående år. Omsättningsökningen på 329 Mkr är i sin helhet organisk, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 23,5%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 198 Mkr att jämföras med 167 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 11,4% jämfört med 11,9% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 13,1%.

Marknaden

Den mycket starka efterfrågan på brasvärmeprodukter under inledningen av året har fortsatt med oförminskad kraft även under andra kvartalet som traditionellt sett är det svagaste i vår bransch. Den oroaden politiska utvecklingen i omvärlden har skapat stor osäkerhet kring energiförsörjningen och kraftigt stigande energipriser. Detta i kombination med långa leveranstider har drivit upp efterfrågan på vedeldade produkter i Europa till nivåer som vi aldrig tidigare upplevt. Efterfrågan på gaseldade produkter och elektriska kaminer har däremot minskat något.

I Skandinavien har efterfrågan hittills i år ökat kraftigt och eftersom denna marknad domineras av vedeldade produkter får ovannämnda faktorer stor påverkan på den generella efterfrågan. Till detta kan också läggas fortsatt stort intresse för investeringar i det egna hemmet tillsammans med hög nyproduktion av småhus.

Tyskland är den marknad som haft den allra kraftigaste tillväxten hittills i år. Med ett mycket stort beroende av gas från Ryssland och därtill kraftigt höjda energipriser har efterfrågan på alternativa värmekällor ökat markant. Dessutom drivs efterfrågan av myndighetskrav som innebär att gamla produkter som inte uppfyller gällande Ecodesign-krav ska fasas ut.

Storbritannien, som är en stor marknad för gaseldade produkter och elektriska kaminer, har haft en svagare utveckling inom dessa produktsegment jämfört med samma period i fjol, huvudsakligen beroende på kraftigt ökade gas- och elpriser. Däremot har efterfrågan på



Med Contura Connect blir det enklare att elda mer miljövänligt och effektivt. Kaminen ser själv till att förbränningen sker på ett optimalt sätt så att emissionerna minimeras. Med hjälp av digital teknik regleras syretillförseln, energiutvinningen blir högre och värmeeffektiviteten bättre. Det är helt enkelt en miljömässigt lämpligare kamin som hjälper användaren att elda bättre.

vedeldade produkter ökat kraftigt eftersom konsumenterna i allt större utsträckning försöker minska sina uppvärmningskostnader. Dessutom har intresset ökat för att byta ut äldre produkter mot nya moderna och mer effektiva eldstäder som på marknaden benämns som "Ecodesign ready".

I Frankrike fortsätter efterfrågan att öka kraftigt både på ved- och pelletsprodukter av samma skäl som på övriga marknader.

Den generella efterfrågan på brasvärmeprodukter i Nordamerika är fortsatt god men liksom tidigare med varierande utveckling mellan de olika produktsegmenten. Efterfrågan på vedeldade produkter har ökat eftersom en vedeldad produkt utgör en trygg reservvärmekälla i en orolig värld och samtidigt bidrar till att sänka uppvärmningskostnaderna när energipriserna stiger. Efterfrågan på elektriska kaminer ökar också även om de huvudsakligen används för dekoration. För gaseldade produkter, som utgör den största delen av den nordamerikanska marknaden, har efterfrågan hittills i år varit något svagare, vilket beror på stigande gaspriser men kan också till viss del förklaras av att de flesta tillverkarna haft störningar i leveranskedjan av ingående komponenter.

Verksamheten

Trots stora störningar i våra leveranskedjor har vi hittills i år lyckats öka produktionskapaciteten i våra produktionsanläggningar men vi är i dagsläget ändå inte i närheten av att kunna möta den mycket stora efterfrågan på vedeldade produkter som vi upplever på alla marknader just nu. Det innebär i sin tur fortsatt långa leveranstider till våra slutkonsumenter och även om vi med alla tillgängliga medel arbetar vidare med att öka produktionsstakten kommer vi att ha en utmanande situation innan vi är tillbaka i ett normalläge. Vår leveransförmåga vad gäller gaseldade och elektriska produkter har successivt förbättrats och vi kommer framöver att kunna upprätthålla marknadsmässiga leveranstider för dessa produktsegment.

Tack vare stora satsningar på produktutveckling kan produktlanseringar ske kontinuerligt under affärsområdets olika varumärken. I juni presenterades bland annat en helt ny egenutvecklad vedeldad bras-kamin med automatiserad styrning av förbränningsluften under namnet Contura Connect 556. Ny digital teknik underlättar användarens handhavande för att uppnå bästa förbränning och därmed minskat utsläpp av partiklar. Alla funktioner kan också styras via mobiltelefonen. Contura Connect 556 kommer att lanseras på den svenska marknaden i höst och på övriga marknader under nästa år.

Rörelsemarginalen har påverkats negativt av den tidsförskjutning som uppstår mellan de omedelbara materialprisökningar vi drabbas av och effekten av att våra prishöjningar slår igenom i nästa led. Rörelsemarginalen har dock kunnat bibehållas på en nivå strax under fjolårets, tack vare en klart högre försäljningsvolym samt fortsatt försiktighet vad gäller fasta kostnader.

Affärsområde NIBE Element

Nyckeltal		Kv 1-2 2022	Kv 1-2 2021	senaste 12 mån	Helår 2021
Nettoomsättning	Mkr	5.146	4.083	9.486	8.422
Tillväxt	%	26,0	14,7	21,6	15,7
varav förvärvat	%	1,3	1,7	1,4	1,6
Rörelseresultat	Mkr	549	439	986	876
Rörelsemarginal	%	10,7	10,7	10,4	10,4
Tillgångar	Mkr	12.930	10.153	12.930	11.043
Skulder	Mkr	2.339	1.726	2.339	1.889
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	303	135	536	368
Avskrivningar	Mkr	211	178	389	356

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 5.146 Mkr att jämföras med 4.083 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 1.063 Mkr hänför sig 52 Mkr till förvärv, vilket innebär att omsättningen organiskt ökat med 24,7%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 549 Mkr att jämföras med 439 Mkr föregående år, vilket innebär en oförändrad rörelsemarginal på 10,7% jämfört med föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 10,4%.

Marknaden

Efterfrågan inom flertalet av affärsområdets marknadssegment har varit god under första halvåret. Såväl efterfrågan som leveranser har dock fortsatt att påverkas kraftigt av olika störningar i de globala leveranskedjorna. Denna utveckling påverkar oss i hög grad och innebär krav på stor flexibilitet och handlingsberedskap samt successiv anpassning av verksamheten.

Utöver den generellt goda efterfrågan ser vi en stark ökning inom flera av våra marknadssegment, framför allt produkter som är kopplade till hållbarhet, förnybar energi och energieffektiva lösningar för klimativering, som exempelvis värmepumpar. Detta gäller både för privat och industriell användning.

Ambitionen att minska klimatutsläppen innebär också att antalet industriprojekt som baseras på elektrisk uppvärmning stadigt ökar. Även behovet av olika lösningar för energilagring ökar. Flertalet av dessa lösningar innehåller någon form av elektrisk uppvärmning och styrning.

Produkter som ingår i konsumentsegmentet, exempelvis vitvaror och direkt eluppvärmning, har haft en svagare efterfrågan i slutet av perioden. Det finns en viss risk att den svagare efterfrågan i konsumentledet kommer att resultera i lagerreduktion hos vitvaruproducenterna efter deras tidigare lageruppbyggnad för att försöka parera komponentbristen. Vi ser samtidigt att efterfrågan på produkter tillverkade i Asien övergår till de traditionella vitvaruproducenterna i Europa på grund av kraftigt ökade transportkostnader och långa ledtider.

Marknaden för kommersiella produkter som exempelvis storköksutrustning och kommersiella kaffemaskiner har haft en successivt förbättrad efterfrågan i takt med att världen öppnat upp igen efter pandemin.

Fordonsindustrin har generellt en minskad efterfrågan beroende på den stora komponentbristen som råder för tillverkningen av såväl traditionella bränsle drivna fordon som nyligen lanserade elektriska fordon. Elektrifieringen av fordon innebär dock nya affärsmöjligheter för NIBE Element, både vad gäller personbilar och kommersiella fordon.

Halvledarindustrin har fortsatt en mycket stark utveckling och efterfrågan drivs främst av utbyggnaden av 5G, omställningen inom fordonsindustrin till ökad elektrifiering samt ökade behov av datalagring. Detta har resulterat i akut brist på halvledare i hela marknaden, vilket i sin tur bidragit till en klart ökad investeringsnivå i halvledarproduktion. I flera länder pågår också en strategisk översyn av investeringsbehovet i lokal produktion av halvledare för att säkra framtida försörjning av denna viktiga komponent. Detta gynnar oss som leverantör av värme- och styrutrustning men tyvärr begränsas leveranserna även inom detta segment av komponentbristen.

Verksamheten

Vi har fortsatt att öka produktionskapaciteten i våra enheter både genom nyanställningar och kapacitetsinvesteringar, framför allt inom de segment som är kopplade till förnybar energi och som har en stark organisk tillväxt. Vi etablerar också nya produktionsenheter för att tillgodose halvledarindustrins kraftigt ökande behov. Ytterligare satsningar på robotisering och automation samt produktivitetsförbättrande åtgärder sker parallellt för att bibehålla konkurrenskraften och upprätthålla rörelsemarginalnivån på målsatta 10%.

Kraftiga prisökningar på material, tjänster, fraktkostnader och energi har tvingat oss att successivt höja våra priser för att kompensera för denna utveckling. Generellt har våra kunder haft förståelse och acceptans för dessa korrigeringar.

Valutautvecklingen är fortsatt turbulent och påverkar prisbildning och konkurrenskraft i betydande omfattning. Vår globalisering och våra produktionsenheter i olika valutaområden ger oss en klar fördel i denna situation. Våra verksamheter har under första halvåret påverkats i mindre grad av effekterna av pandemin men det råder brist på arbetskraft i många av de länder där vi har produktionsenheter.

Trots en turbulent leveranssituation har rörelsemarginalen kunnat bibehållas strax över den målsatta nivån, tack vare god kontroll över de fasta kostnaderna och en snabb anpassning i respektive verksamhet till rådande efterfrågan och leveranssituation.



Behovet av lokal halvledarproduktion har lett till en strategisk översyn av investeringsbehovet i flera länder för att säkra framtida försörjning av denna viktiga komponent. Detta gynnar oss som leverantör av värme- och styrutrustning.

Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen						Moderbolaget	
	Kvartal 2 2022	Kvartal 2 2021	jan-juni 2022	jan-juni 2021	senaste 12 mån	helår 2021	jan-juni 2022	jan-juni 2021
Nettoomsättning	9.656	7.790	18.405	14.621	34.616	30.832	25	17
Kostnad för sålda varor	- 6.631	- 5.175	- 12.804	- 9.776	- 23.656	- 20.628	0	0
Bruttoresultat	3.025	2.615	5.601	4.845	10.960	10.204	25	17
Försäljningskostnader	- 1.203	- 1.007	- 2.368	- 1.983	- 4.595	- 4.210	0	0
Administrationskostnader	- 632	- 500	- 1.226	- 988	- 2.256	- 2.018	- 68	- 46
Övriga rörelseintäkter	379	114	503	213	782	492	0	0
Rörelseresultat	1.569	1.222	2.510	2.087	4.891	4.468	- 43	- 29
Finansiellt netto	- 22	- 51	- 57	- 83	- 124	- 150	416	502
Resultat efter finansiellt netto	1.547	1.171	2.453	2.004	4.767	4.318	373	473
Skatt	- 310	- 259	- 536	- 447	- 1.029	- 940	0	- 1
Nettoresultat	1.237	912	1.917	1.557	3.738	3.378	373	472
Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	1.216	899	1.878	1.533	3.665	3.320	373	472
Nettoresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	21	13	39	24	73	58	0	0
Nettoresultat	1.237	912	1.917	1.557	3.738	3.378	373	472
Planenliga avskrivningar ingår med	357	350	702	679	1.320	1.297	0	0
Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor	0,60	0,45	0,93	0,76	1,82	1,65	0	0

Rapport över totalresultat

Nettoresultat	1.237	912	1.917	1.557	3.738	3.378	373	472
Övrigt totalresultat								
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen								
Aktuariella vinster och förluster i pensionsplaner	57	90	57	90	96	129	0	0
Skatt	- 12	- 19	- 12	- 19	- 19	- 26	0	0
	45	71	45	71	77	103	0	0
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen								
Kassafördessäkringar	- 15	8	3	- 5	- 4	- 12	0	0
Säkring av nettoinvestering	- 17	6	- 22	- 10	- 26	- 14	0	0
Valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter	1.736	- 358	2.172	516	3.016	1.360	0	0
Skatt	- 141	28	- 173	- 45	- 239	- 111	0	0
	1.563	- 316	1.980	456	2.747	1.223	0	0
Summa övrigt totalresultat	1.608	- 245	2.025	527	2.824	1.326	0	0
Summa totalresultat	2.845	667	3.942	2.084	6.562	4.704	373	472
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	2.820	655	3.896	2.059	6.468	4.631	373	472
Totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	25	12	46	25	94	73	0	0
Summa totalresultat	2.845	667	3.942	2.084	6.562	4.704	373	472

Balansräkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen			Moderbolaget		
	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	21.375	19.355	20.363	0	0	0
Materiella anläggningstillgångar	6.773	5.599	6.131	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	904	658	629	16.749	16.669	16.428
Summa anläggningstillgångar	29.052	25.612	27.123	16.749	16.669	16.428
Varulager	8.689	5.274	6.584	0	0	0
Kortfristiga fordringar	7.186	4.975	4.941	114	64	264
Kortfristiga placeringar	181	208	224	0	0	0
Kassa och bank	3.619	4.275	4.522	0	96	99
Summa omsättningstillgångar	19.675	14.732	16.271	114	160	363
Summa tillgångar	48.727	40.344	43.394	16.863	16.829	16.791
Eget kapital	24.358	19.039	21.657	8.441	9.105	9.076
Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	5.631	4.741	5.252	1.248	532	542
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.212	7.522	7.505	5.500	5.501	5.500
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	7.891	5.732	6.165	74	191	73
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	3.635	3.310	2.815	1.600	1.500	1.600
Summa eget kapital och skulder	48.727	40.344	43.394	16.863	16.829	16.791

Nyckeltal

		jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Tillväxt	%	25,9	16,3	13,6
Rörelseresultat	Mkr	2.510	2.087	4.468
Rörelsemarginal	%	13,6	14,3	14,5
Vinstmarginal	%	13,3	13,7	14,0
Investeringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	Mkr	2.013	688	1.790
Disponibla likvida medel	Mkr	4.195	4.877	5.208
Rörelsekapital, inklusive kassa och bank	Mkr	11.784	9.000	10.106
i förhållande till nettoomsättning	%	34,0	30,8	32,8
Rörelsekapital, exklusive kassa och bank	Mkr	7.984	4.517	5.360
i förhållande till nettoomsättning	%	23,1	15,5	17,4
Räntebärande skulder/Eget kapital	%	44,5	56,9	47,7
Soliditet	%	50,0	47,2	49,9
Avkastning på sysselsatt kapital	%	15,1	16,8	15,2
Avkastning på sysselsatt kapital exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	15,1	15,4	15,1
Avkastning på eget kapital	%	16,2	19,0	17,3
Avkastning på eget kapital exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	16,2	17,3	17,2
Nettoskuld / EBITDA	ggr	1,1	1,1	1,0
Nettoskuld / EBITDA exkl förvävsrelaterade omvärderingar	ggr	1,1	1,1	1,0
Räntetäckningsgrad	ggr	13,8	13,8	16,6

Data per aktie

		jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Nettovinst per aktie (totalt 2.016.066.488 aktier)	kr	0,93	0,76	1,65
Eget kapital per aktie	kr	12,07	9,36	10,63
Balansdagens börskurs	kr	76,80	90,02	136,75

Omsättning per geografisk region

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Norden	3.029	746	479	- 255	3.999
Europa (exkl Norden)	6.210	1.747	853	- 152	8.658
Nordamerika	2.356	1.993	338	- 14	4.673
Övriga länder	355	660	60	0	1.075
Summa	11.950	5.146	1.730	- 421	18.405

Tidpunkt för redovisning av omsättning

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Leveranser som intäktsförts vid en enda tidpunkt	11.708	5.146	1.730	- 421	18.163
Leveranser som intäktsförts successivt	242	0	0	0	242
Summa	11.950	5.146	1.730	- 421	18.405

SERVICEAVTAL

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna ettåriga serviceavtal som innebär att NIBE åtar sig att utföra underhållsservice och åtgärda vissa fel som inte omfattas av lämnad garanti. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna årsvis i förskott varför förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 12-månadersperiod.

AVTAL OM FÖRLÄNGDA GARANTIER

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna avtal om garantitider som överstiger de som tillhandahålls som standard. Vilken garantitid som är standard beror på både typ av produkt och vilken marknad det är fråga om. De avtal som har längst varaktighet löper ut inom sex år. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna i samband med varuleverans. Förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 6-årsperiod.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

(Mkr)	30 juni 2022	30 juni 2021	31 dec 2021
Kortfristiga fordringar			
Valutaterminer	5	9	0
Råvaruterminer	0	0	2
Summa	5	9	2
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande			
Valutaterminer	0	0	0
Råvaruterminer	0	0	0
Summa	0	0	0

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredovisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2021. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2021.

Kassaflödesanalys i sammandrag

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Kassaflöde från löpande verksamhet	2.311	2.350	4.749
Förändring av rörelsekapital	- 2.046	- 987	- 1.486
Investeringsverksamhet	- 1.228	- 1.122	- 2.011
Finansieringsverksamhet	- 273	- 635	- 1.502
Kursdifferens i likvida medel	290	83	202
Förändring av likvida medel	- 946	- 311	- 48

Förändring i eget kapital i sammandrag

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Ingående eget kapital	21.657	17.737	17.737
Utdelning till aktieägare	- 1.008	- 781	- 781
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	- 1	- 1	- 3
Förändring av innehav utan bestämmande inflytande	- 232	0	0
Periodens totalresultat	3.942	2.084	4.704
Utgående eget kapital	24.358	19.039	21.657

Kompletterande nyckeltal

Kompletterande nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och av investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning med hjälp av beräkningar som inte direkt kan härledas ur de finansiella rapporterna. De kompletterande nyckeltal som redovisas i denna rapport kan skilja sig till beräkningssättet från liknande mått som används av andra bolag.

Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Anskaffning av anläggningstillgångar	2.021	695	1.825
Avyttring av anläggningstillgångar	- 8	- 7	- 35
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	2.013	688	1.790

Disponibla likvida medel

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Kassa och bank	3.619	4.275	4.522
Kortfristiga placeringar	181	208	224
Outnyttjade checkkrediter	395	394	462
Disponibla likvida medel	4.195	4.877	5.208

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Summa omsättningstillgångar	19.675	14.732	16.271
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 7.891	- 5.732	- 6.165
Rörelsekapital inklusive kassa och bank	11.784	9.000	10.106
Nettoomsättning senaste 12 mån	34.616	29.195	30.832
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	34,0	30,8	32,8

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Varulager	8.689	5.274	6.584
Kortfristiga fordringar	7.186	4.975	4.941
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 7.891	- 5.732	- 6.165
Rörelsekapital exklusive kassa och bank	7.984	4.517	5.360
Nettoomsättning senaste 12 mån	34.616	29.195	30.832
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	23,1	15,5	17,4

Avkastning på sysselsatt kapital

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.767	4.440	4.318
Finansiella kostnader senaste 12 mån	312	451	276
Resultat före finansiella kostnader	5.079	4.891	4.594
Förvärvsrelaterade omvärderingar	7	- 390	- 30
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	5.086	4.501	4.564
Sysselsatt kapital vid periodens ingång	31.977	28.396	28.396
Sysselsatt kapital vid periodens utgång	35.206	29.871	31.977
Genomsnittligt sysselsatt kapital	33.591	29.134	30.187
Avkastning på sysselsatt kapital, %	15,1	16,8	15,2
Avkastning exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	15,1	15,4	15,1

Avkastning på eget kapital

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.767	4.440	4.318
Schablonskatt, %	20,6	20,6	20,6
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	3.785	3.525	3.428
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	3.712	3.468	3.370
Eget kapital vid periodens ingång	21.438	17.588	17.588
Eget kapital vid periodens utgång	24.326	18.865	21.438
Genomsnittligt eget kapital	22.882	18.227	19.513
Avkastning på eget kapital, %	16,2	19,0	17,3

Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.767	4.440	4.318
Förvärvsrelaterade omvärderingar	7	- 390	- 30
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.774	4.050	4.288
Schablonskatt, %	20,6	20,6	20,6
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	3.791	3.216	3.405
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	3.718	3.159	3.347
Eget kapital vid periodens ingång	21.438	17.588	17.588
Eget kapital vid periodens utgång	24.326	18.865	21.438
Genomsnittligt eget kapital	22.882	18.227	19.513
Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	16,2	17,3	17,2

Nettoskuld/EBITDA

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.212	7.522	7.505
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	3.635	3.310	2.815
Kassa och bank	- 3.619	- 4.275	- 4.522
Kortfristiga placeringar	- 181	- 208	- 224
Nettoskuld	7.047	6.349	5.574
Rörelseresultat senaste 12 mån	4.891	4.647	4.468
Av- och nedskrivningar senaste 12 mån	1.434	1.283	1.297
EBITDA	6.325	5.930	5.765
Förvävsrelaterade omvärderingar	7	- 390	- 30
EBITDA exkl förvävsrelaterade omvärderingar	6.332	5.540	5.735
Nettoskuld/EBITDA, ggr	1,1	1,1	1,0
Nettoskuld/EBITDA exkl förvävsrelaterade omvärderingar, ggr	1,1	1,1	1,0

Räntetäckningsgrad

(Mkr)	jan-juni 2022	jan-juni 2021	helår 2021
Resultat efter finansiellt netto	2.453	2.004	4.318
Finansiella kostnader	192	156	276
Resultat före finansiella kostnader	2.645	2.160	4.594
Räntetäckningsgrad, ggr	13,8	13,8	16,6

Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers delårsrapport för andra kvartalet 2022 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Upplysningar enligt IAS 34 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande notuplysningar även i övriga delar av delårsrapporten.

För koncernen har samma redovisningsprinciper tillämpats som beskrivs på sidorna 100-136 i årsredovisningen för 2021.

Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i fjol och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 101 i årsredovisningen för 2021.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är som sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2021 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Uppgifterna i denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

För övrig information om definitioner hänvisas till årsredovisningen för år 2021

Informationen i denna delårsrapport är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades till media för offentliggörande den 18 augusti, 2022 kl 08.00.

Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Markaryd den 18 augusti 2022

Hans Linnarson
Styrelsens ordförande

Georg Brunstam
Styrelseledamot

Eva Karlsson
Styrelseledamot

Jenny Larsson
Styrelseledamot

Gerteric Lindquist
Verkställande direktör

Anders Pålsson
Styrelseledamot

Eva Thunholm
Styrelseledamot

NIBE Aktien

NIBE-aktien kvartal 2

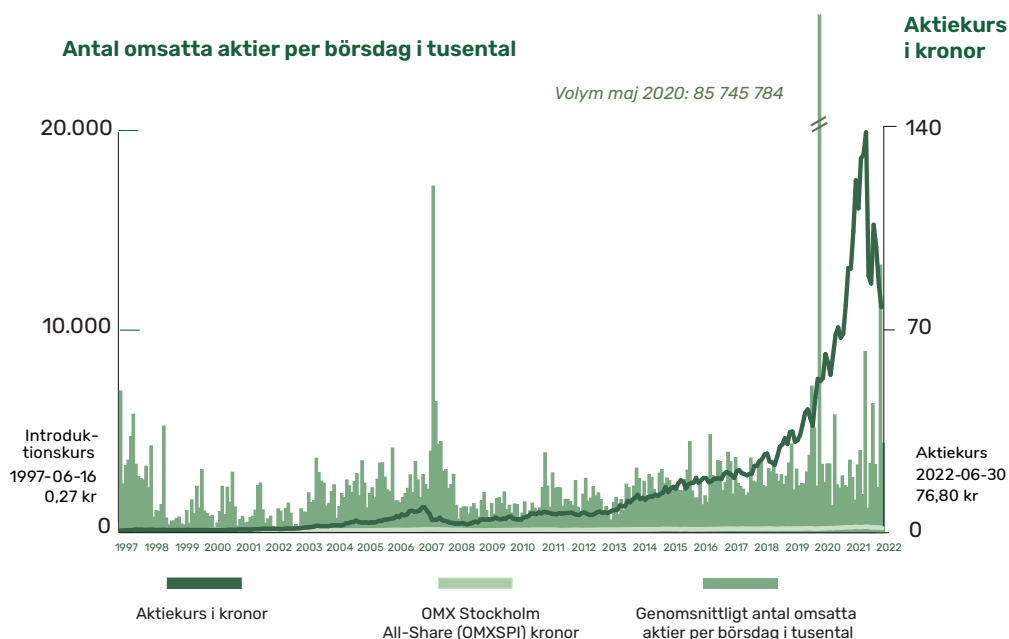
NIBEs B-aktie är noterad på NASDAQ Nordic, Large Cap-listan i Stockholm samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 30 juni, 2022 var 76,80 kr.

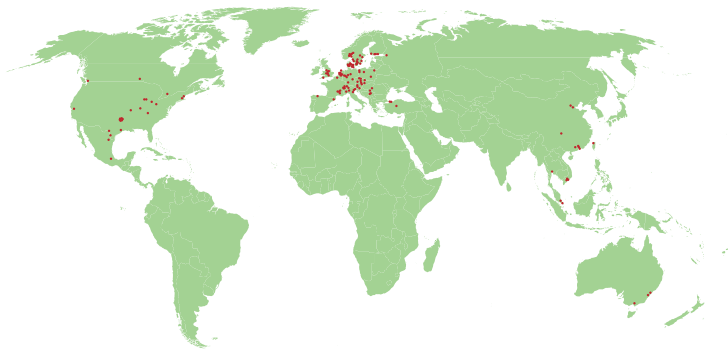
Under första halvåret 2022 gick NIBEs aktiekurs ner med 43,8% från 136,75 kronor till 76,80 kronor. OMX Stockholm PI (OMXSPI) gick under samma period ner med 29,2%.

Vid utgången av juni 2022 uppgick NIBEs börsvärde till 154.834 Mkr, baserat på senaste betalkurs.

Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 425.960.475 vilket motsvarar en omsättningshastighet på 42,3% under första halvåret 2022.

Samtliga tal har räknats om med hänsyn till split 4:1 genomförda 2003, 2006, 2016 och i maj 2021 samt utspädningseffekten av företrädesemissionen i oktober 2016.





NIBE Group

- en global koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en global koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljövänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för 70 år sedan, har NIBE vuxit till en global koncern med 20.400 (18.700) anställda i genomsnitt och närvaro över hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och strategiska förvärv. Tillsammans har detta åstadkommit en målinriktad och kraftig tillväxt som 2021 genererade en omsättning på drygt 30 (27) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Nordic, Large Cap med en sekundärnotering på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

NIBE

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD
Tel 0433 - 27 30 00
www.nibe.com
Org-nr: 55 63 74 - 8309

Q2 2022 SE NIAB 100234