

RÉSULTATS DU TROISIÈME TRIMESTRE 2024 DE SYENSQO

RETOUR À LA CROISSANCE DES VOLUMES AVEC UNE AUGMENTATION DE 5% EN GLISSEMENT ANNUEL
ET DES MARGES SOLIDES DANS UN ENVIRONNEMENT DE MARCHÉ DIFFICILE

Sous-jacents (millions €)	T3 2024	T3 2023	T2 2024	Var. annuelle	Var. organique	Var. séquentielle	9M 2024	9M 2023	Var. annuelle	Var. organique
Chiffre d'affaires net	1,633	1,629	1,708	0.2%	1.6%	-4.4%	4,965	5,257	-5.6%	-4.1%
Marge brute (€)	572	592	582	-3.4%	-	-1.7%	1,737	1,890	-8.1%	-
Marge brute (%)	35.0%	36.4%	34.1%	-130 bps	-	100 bps	35.0%	35.9%	-100 bps	-
EBITDA	374	418	378	-10.5%	-7.9%	-0.9%	1,114	1,324	-15.8%	-13.3%
Marge d'EBITDA	22.9%	25.7%	22.1%	-280 bps	-	80 bps	22.4%	25.2%	-270 bps	-
Cash flow opérationnel	210	423	43	-50.4%	-	388%	497	1,080	-54.0%	-
Op. cash flow hors paiement de €167m au NJDEP	n.a.	423	210	n.a.	-	n.a.	664	1,080	-38.6%	-
Free Cash Flow	27	216	-120	-87.5%	-	-123%	65	483	-86.5%	-
FCF hors paiement de €167m au NJDEP	n.a.	216	47	n.a.	-	n.a.	232	483	-52.0%	-
Conversion en cash (LTM)	69%	n.a.	77%	n.a.	-	-800 bps	n.a.	n.a.	n.a.	-
Conv. en cash (LTM) hors paiement de €167m au NJDEP	81%	n.a.	88%	n.a.	-	-700 bps	n.a.	n.a.	n.a.	-
ROCE (LTM)	8.1%	n.a.	8.8%	n.a.	-	-70 bps	n.a.	n.a.	n.a.	-

Faits marquants

- **Le chiffre d'affaires net** de €1,6 milliard a augmenté de 2% organiquement sur un an, porté par la hausse des volumes dans les Materials et Consumer & Resources. Performance soutenue dans Composite Materials et Novocare, avec une croissance respective du chiffre d'affaires net de 14% et 10% en glissement annuel ;
- **L'EBITDA sous-jacent** de €374 millions, globalement stable séquentiellement, inclut un impact net des prix de €-12 millions ;
- **La marge d'EBITDA** de 22,9% a augmenté d'environ 80 points de base séquentiellement, portée par l'amélioration dans les deux segments, Materials et Consumer & Resources ;
- **Le bénéfice net sous-jacent** s'élève à €162 millions ;
- **Le cashflow opérationnel** s'élève à €210 millions ; Free cash flow à €27 millions, avec un taux de conversion de 81%¹ ;
- **Bilan : dette nette** de €1,9 milliard, globalement stable séquentiellement ; ratio de levier de 1,3x ;
- **Programme structuré de rachat d'actions** pour le plan d'intéressement à long terme de €75 millions à un prix moyen de €75,64 par action ;
- **Nouveau programme de rachat d'actions** de €300 millions annoncé à la fin du T3 ;
- **Mise à jour des perspectives pour l'ensemble de l'année** afin de tenir compte de l'impact de la grève chez Boeing.

Dr. Ilham Kadri, CEO

"Dans un contexte de d'incertitude macroéconomique impactant la demande, je suis heureuse que nous ayons renoué avec la croissance de notre chiffre d'affaires et nos volumes au troisième trimestre par rapport à l'an dernier, porté principalement par Composite Materials et Novocare. Nous avons également enregistré un nouveau trimestre avec des marges robustes dans la plupart de nos activités, ainsi qu'une amélioration séquentielle dans les deux segments, sous l'impulsion de Specialty Polymers, Technology Solutions et Novocare.

Le recentrage renforcé depuis la séparation nous a permis d'accélérer notre stratégie de création de valeur pour les actionnaires. Cela s'est traduit par une plus grande flexibilité dans l'allocation de notre capital, la priorisation de nos investissements vers les opportunités de croissance les plus attractives et l'examen continu de nos coûts. Maintenant que nous voyons plus clairement nos besoins et la manière dont nous pouvons mieux servir nos clients, nous prévoyons de mettre en place des mesures d'efficacité afin d'améliorer davantage notre levier opérationnel et soutenir ainsi notre plan à moyen terme.

Encouragé par une solide position financière, notre conseil d'administration a également approuvé, à la fin du trimestre, un nouveau programme de rachat d'actions de €300 millions, que nous prévoyons de lancer immédiatement."

[Inscrivez-vous au webcast prévu à 14h00 CEST](#) - [Rapport financier](#) - [Calendrier financier](#)

¹ Excluant le paiement de €167 millions au Département de la Protection de l'Environnement du New Jersey effectué au T2 2024

Perspectives 2024

Bien que nous prévoyions une croissance continue des volumes en glissement annuel au T4 2024, plusieurs de nos marchés finaux continuent d'être affectés par les incertitudes macroéconomiques et sectorielles persistantes, notamment dans l'automobile et l'aéronautique.

En outre, nos perspectives tiennent compte de la saisonnalité du quatrième trimestre ainsi que de l'impact attendu sur l'EBITDA et le cash flow de la grève chez Boeing et de l'interruption de la chaîne d'approvisionnement qui en découle.

Par conséquent, nos perspectives pour l'ensemble de l'année 2024 sont désormais les suivantes :

- EBITDA sous-jacent : dans une fourchette de €1,4 à €1,44 milliards ;
- Dépenses d'investissement : dans une fourchette de €600 à €650 millions ;
- Free cash flow : environ €400 millions, en excluant le paiement de €167 millions fait au Département de la Protection de l'Environnement du New Jersey en avril 2024.

Contacts

Investors & Analysts

Sherief Bakr
+44 7920 575 989

Bisser Alexandrov
+33 607 635 280

Loïc Flament
+32 478 69 74 20

Callie Gauzer
+1 908 642 7363

investor.relations@syensqo.com

Media

Perrine Marchal
+32 478 32 62 72

Laetitia Schreiber
+32 487 74 38 07

media.relations@syensqo.com

Informations prospectives

Ce communiqué peut contenir des informations prospectives. Les déclarations prospectives décrivent les attentes, plans, stratégies, objectifs, événements futurs ou intentions. La réalisation des déclarations prospectives contenues dans ce communiqué est sujette à des risques et à des incertitudes en raison d'un certain nombre de facteurs, y compris des facteurs économiques d'ordre général, les fluctuations des taux d'intérêt et des taux de change; l'évolution des conditions de marché, la concurrence des produits, la nature du développement d'un produit, l'impact des acquisitions et des désinvestissements, des restructurations, du retrait de certains produits; du processus d'approbation réglementaire, des scénarii globaux des projets de R&I et d'autres éléments inhabituels. Par conséquent, les résultats réels ou événements futurs peuvent différer sensiblement de ceux exprimés ou implicites dans ces déclarations prospectives. Si de tels risques connus ou inconnus ou des incertitudes se concrétisent, ou si nos hypothèses s'avéraient inexactes, les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux anticipés. La société ne s'engage nullement à mettre à jour publiquement ses déclarations prospectives.

A propos de Syensqo

Syensqo est une entreprise fondée sur la science qui développe des solutions novatrices permettant d'améliorer notre façon de vivre, de travailler, de voyager et de nous divertir. Inspirés par les congrès scientifiques initiés par Ernest Solvay en 1911, nous réunissons des talents brillants qui repoussent sans cesse les limites de la science et de l'innovation au profit de nos clients, avec plus de 13 000 employés.

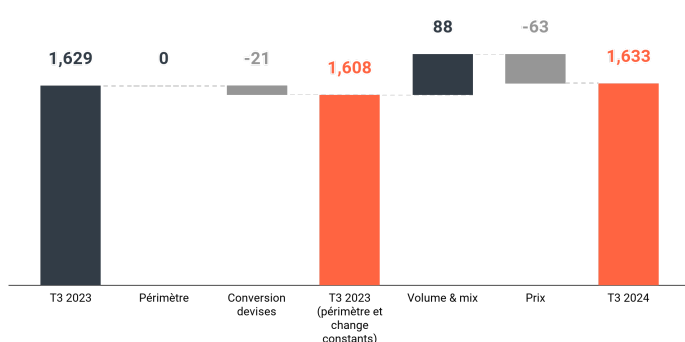
Nous développons des solutions qui contribuent à offrir des produits plus sûrs, plus propres et plus durables, que l'on retrouve dans l'habitat, l'alimentation, et les biens de consommation, les avions, les voitures, les batteries, les appareils électroniques et les soins de santé. Notre force d'innovation nous permet de concrétiser l'ambition d'une économie circulaire et d'explorer des technologies révolutionnaires qui feront progresser l'humanité.

Financial Review

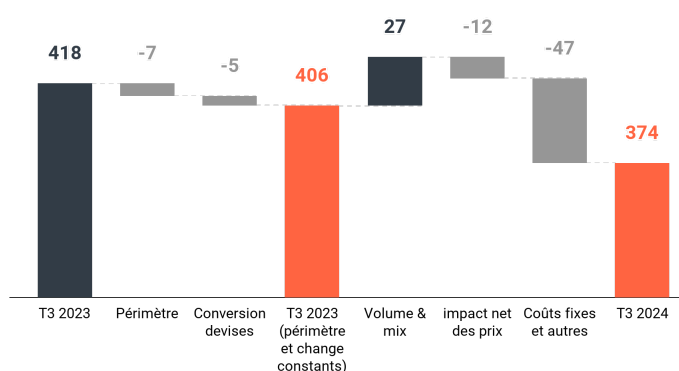
Compte de résultat

Sous-jacents (millions €)	T3 2024	T3 2023	T2 2024	Var. annuelle	Var. séquentielle	9M 2024	9M 2023	Var. annuelle
Chiffre d'affaires net	1,633	1,629	1,708	0.2%	-4.4%	4,965	5,257	-5.6%
Marge brute (€)	572	592	582	-3.4%	-1.7%	1,737	1,890	-8.1%
Marge brute (%)	35.0%	36.4%	34.1%	-130 bps	100 bps	35.0%	35.9%	-100 bps
EBITDA	374	418	378	-10.5%	-0.9%	1,114	1,324	-15.8%
Marge EBITDA	22.9%	25.7%	22.1%	-280 bps	80 bps	22.4%	25.2%	-270 bps
EBIT	243	302	250	-19.4%	-2.6%	745	978	-23.9%
Charges financières nettes	-32	-64	-43	-49.5%	-25.6%	-111	-131	-15.3%
Impôts sur le revenu	-49	-59	-49	-17.7%	0.0%	-158	-197	-20.0%
Bénéfice / (perte) attribuable aux actionnaires de Syensqo	162	177	159	-8.8%	1.6%	477	647	-26.3%
Résultat de base par action (en €)	1.55	1.68	1.48	-7.8%	4.4%	4.54	6.11	-25.8%

Bridges chiffre d'affaires net (€ million)



Bridge EBITDA sous-jacent (€ million)



Le chiffre d'affaires net du T3 2024 s'est établi à €1 633 millions, stable sur un an, mais en hausse organique de 2% par rapport au T3 2023. Cette augmentation en glissement annuel a été portée par des volumes plus élevés, et plus particulièrement dans les activités Novecare et Composite Materials, partiellement compensée par une baisse des prix, notamment dans les activités Specialty Polymers et Novecare.

Sur une base séquentielle, le chiffre d'affaires net publié a diminué de 4% par rapport au T2 2024, en raison de volumes plus faibles dans la plupart des activités. Les prix sont restés stables d'un trimestre à l'autre.

Marge brute de €572 millions au T3 2024, en baisse de 3% sur un an par rapport au T3 2023, lié principalement au segment Materials.

En glissement annuel, la marge brute de 35% a diminué de 130 points de base. Cette baisse est principalement due à une marge brute plus faible dans le segment Consumer & Resources.

L'EBITDA sous-jacent de €374 millions au T3 2024 a diminué de 11% sur un an, ou de 8% organiquement, par rapport au T3 2023. Cette baisse s'explique par des coûts fixes plus élevés et une baisse des prix nets, partiellement compensés par des volumes en hausse. Sur un an, la performance de l'EBITDA sous-jacent en

glissement annuel a été négativement impactée pour environ €10 millions par des dissynergies liées à la scission partielle de Solvay.

Sur une base séquentielle, l'EBITDA sous-jacent a diminué de 1% sur un an par rapport au T2 2024. Cette légère baisse est principalement due à une augmentation des dépenses dans Corporate & Business Services, presque entièrement compensée par un EBITDA sous-jacent plus élevé dans Materials.

La marge d'EBITDA sous-jacent de 22,9% au T3 2024 a diminué d'environ 280 points de base par rapport au T3 2023, en raison de l'augmentation des dépenses dans le segment Corporate & Business Services et, dans une moindre mesure, de la baisse de la marge d'EBITDA sous-jacent dans le segment Materials.

Sur une base séquentielle, la marge d'EBITDA sous-jacent a augmenté d'environ 80 points de base, principalement en raison d'une marge plus élevée et d'une amélioration du mix dans les segments Materials et Consumer & Resources.

Cash flow et dette nette

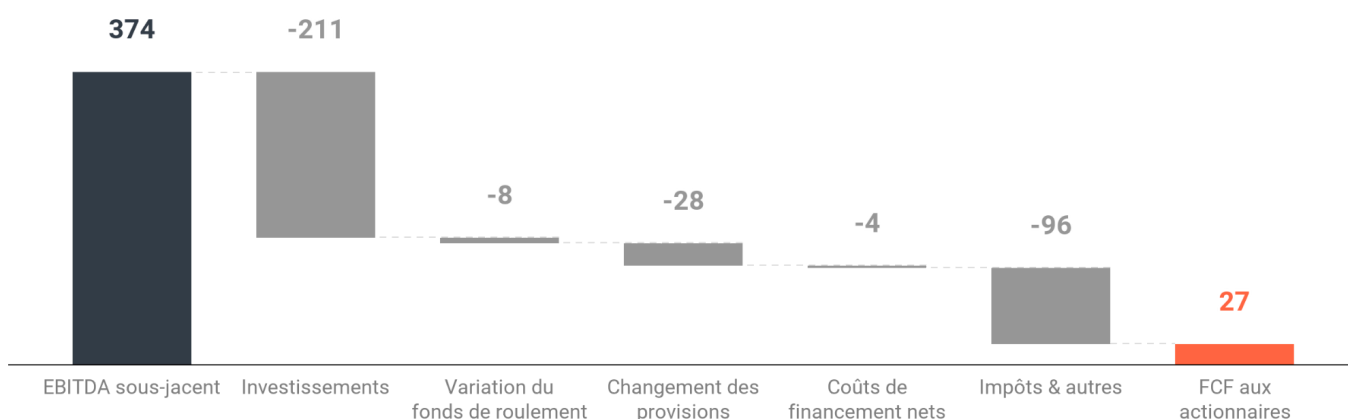
Le **cash flow opérationnel** s'est élevé à €210 millions au T3 2024, incluant une sortie de trésorerie de €8 millions liée aux variations du fonds de roulement et €61 millions de paiements d'impôts sur le revenu.

La **conversion en cash** définie comme (l'EBITDA sous-jacent +/- les variations du fonds de roulement - les dépenses d'investissement de maintenance) / (l'EBITDA sous-jacent) ressort à 69% en glissement sur 12 mois, ou 81% en excluant le paiement au NJDEP encouru au T2 2024.

Le **free cash flow disponible pour les actionnaires** ressort à €27 millions au T3 2024. Il comprend €211 millions de dépenses d'investissement, dont €94 millions de maintenance et €117 millions de croissance.

Le **cash et les équivalents de cash** totalisent €647 millions à la fin du T3 2024.

Bridge Free cash flow (millions €)



La **Dette financière nette** sous-jacente s'élevait à €1 895 millions à la fin du T3 2024, contre €1 584 millions à la fin de 2023, et était relativement stable par rapport à la fin du T2 2024, résultant en un ratio de levier de 1,3x et un ratio d'endettement de 22%. L'augmentation par rapport à la fin de 2023 était principalement due au paiement de €167 millions au Département de la Protection de l'Environnement du New Jersey et au versement de dividendes de €154 millions, partiellement compensés par un free cash flow positif.

Sous-jacents (millions €)	T3 2024	Fin 2023	Var. annuelle
Dette brute	2,633	2,813	-6.4%
Cash et les équivalents de cash	738	1,229	-40.0%
Dette nette	1,895	1,584	19.6%
Ratio de levier	1.3	1.0	0.3x
Taux d'endettement	21.5%	18.2%	330 bps

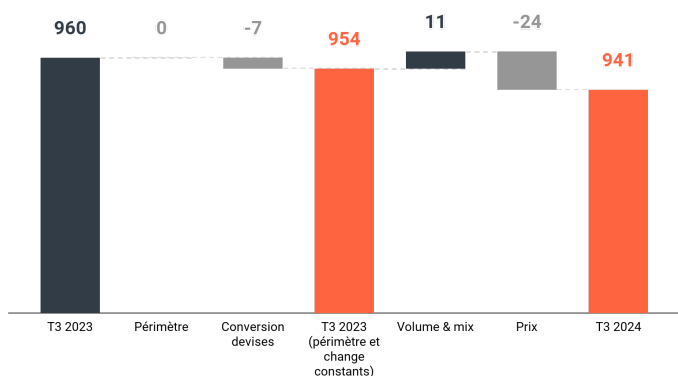
Performance par segment

Materials (58% du chiffre d'affaires net, 71% de l'EBITDA sous-jacent)

* Excluant la contribution de Corporate & Business Services

Sous-jacents (millions €)	T3 2024	T3 2023	T2 2024	Var. annuelle	Var. organique	Var. séquentielle	9M 2024	9M 2023	Var. annuelle	Var. organique
Chiffre d'affaires net	941	960	988	-2.1%	-1.4%	-4.8%	2,869	3,077	-6.8%	-5.6%
Specialty Polymers	649	702	679	-7.6%	-6.9%	-4.4%	1,979	2,299	-13.9%	-12.5%
Composite Materials	292	258	309	13.0%	13.5%	-5.6%	889	778	14.3%	14.3%
EBITDA	307	325	303	-5.4%	-4.9%	1.5%	921	1,051	-12.4%	-12.1%
Marge d'EBITDA	32.7%	33.8%	30.6%	-110 bps	-	200 bps	32.1%	34.2%	-210 bps	-

Bridge chiffre d'affaires net Materials (€ million)



Le **chiffre d'affaires net** de €941 millions au T3 2024 a diminué de 2% sur un an, ou de 1% organiquement, par rapport au T3 2023. La baisse en glissement annuel est principalement due à la baisse des prix dans Specialty Polymers. Cette baisse a été partiellement compensée par une forte croissance du chiffre d'affaires net chez Composite Materials, grâce à des prix et des volumes plus élevés.

Sur une base séquentielle, le chiffre d'affaires net du segment Materials a chuté de 5% par rapport au deuxième trimestre 2024, avec des baisses à la fois dans Specialty Polymers et, dans une moindre mesure, dans Composite Materials.

Le chiffre d'affaires net de **Specialty Polymers** ressort à €649 millions au T3 2024, en recul d'environ 8% sur un an, ou de 7% organiquement, par rapport au T3 2023. Cette diminution est due à la baisse des prix, les volumes étant quasiment stables en glissement annuel. La baisse en glissement annuel est principalement due aux marchés finaux de l'automobile et de la santé, ainsi qu'à l'abandon progressif de certains produits à base de tensioactifs fluorés, partiellement compensés par la croissance des marchés finaux de la construction et de l'électronique.

Le chiffre d'affaires net de **Composite Materials** ressort à €292 millions au T3 2024 en augmentation de 13% sur un

an, ou d'environ 14% organiquement, par rapport au T3 2023. La croissance a été tirée par l'augmentation des prix et des volumes, les applications de l'aéronautique civile et de l'espace et la défense ayant contribué à la forte performance d'une année sur l'autre.

EBITDA sous-jacent à €307 millions au T3 2024, en baisse de 5% à la fois sur un an et organiquement par rapport au T3 2023, principalement en raison d'un EBITDA sous-jacent plus faible dans Specialty Polymers, dû à une augmentation des coûts fixes en glissement annuel et, dans une moindre mesure, à des volumes plus faibles. Ce recul a été partiellement compensé par un EBITDA sous-jacent plus élevé dans Composite Materials, soutenu par des prix nets positifs et une augmentation des volumes.

Les prix nets dans Materials ont augmenté en glissement annuel portés à la fois par Composite Materials et Specialty Polymers.

Sur une base séquentielle, l'EBITDA sous-jacent du segment a augmenté de 2% sur un an par rapport au T2 2024, en raison d'un EBITDA sous-jacent plus élevé dans Specialty Polymers, partiellement compensé par un EBITDA sous-jacent plus faible dans Composite Materials.

La marge d'EBITDA sous-jacent de 32,7% au T3 2024 a diminué d'environ 110 points de base par rapport au T3 2023. Cette baisse est principalement due à un mix des ventes défavorable, Composite Materials ayant enregistré une croissance plus forte en glissement annuel que Specialty Polymers. Ceci a été partiellement compensé par une amélioration de la marge de Composite Materials.

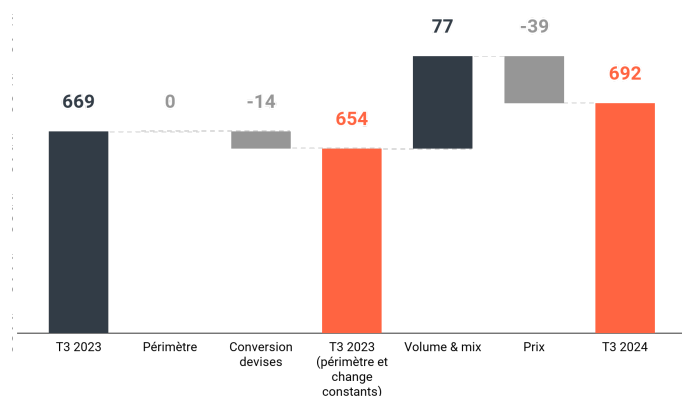
En séquentiel, la marge d'EBITDA sous-jacente a augmenté d'environ 200 points de base par rapport au T2 2024, grâce à une marge plus élevée dans Specialty Polymers.

Consumer & Resources (42% du chiffre d'affaires net, 29% de l'EBITDA sous-jacent)

* Excluant la contribution de Corporate & Business Services

Sous-jacents (millions €)				Var.						
	T3 2024	T3 2023	T2 2024	annuelle	organique	séquentielle	9M 2024	9M 2023	Var. annuelle	Var. organique
Chiffre d'affaires net	692	669	720	3.5%	5.8%	-3.9%	2,096	2,176	-3.7%	-1.9%
Novecare	353	325	350	8.4%	10.4%	0.8%	1,051	1,049	0.1%	1.4%
Technology Solutions	162	159	182	1.8%	5.6%	-11.2%	498	516	-3.7%	-1.6%
Aroma Performance	75	82	83	-7.6%	-7.3%	-9.5%	240	269	-10.8%	-9.6%
Oil & Gas	102	103	105	-0.8%	1.9%	-2.6%	308	341	-9.8%	-6.7%
EBITDA	125	120	125	4.5%	9.8%	0.2%	357	378	-5.7%	-2.1%
Marge d'EBITDA	18.1%	17.9%	17.4%	20 bps	-	70 bps	17.0%	17.4%	-40 bps	-

Bridge chiffre d'affaires net Consumer & Resources (€ million)



Le **chiffre d'affaires net** de €692 millions au T3 2024 a augmenté de 4% sur un an et de 6% organiquement par rapport au T3 2023, grâce à l'augmentation des volumes sur l'ensemble de nos activités, en particulier dans Novecare. Ceci a été partiellement compensé par une baisse des prix, particulièrement dans Novecare et Aroma.

En glissement séquentiel, le chiffre d'affaires net de Consumer & Resources a diminué de 4% par rapport au T2 2024, principalement en raison de la baisse du chiffre d'affaires net de Technology Solutions et d'Aroma.

Le chiffre d'affaires net de **Novecare** de €353 millions au T3 2024 a augmenté de 8% sur un an et de 10% organiquement par rapport au T3 2023. Cette croissance d'une année sur l'autre est due à la hausse généralisée des volumes, en particulier dans les marchés finaux de l'agroalimentaire, la consommation, les applications industrielles et liées à la chimie, et la construction. Elle a été partiellement compensée par la baisse des prix, notamment sur les marchés finaux de l'agroalimentaire et de la consommation

Le chiffre d'affaires net de **Technology Solutions** de €162 millions au T3 2024 a augmenté de 2% sur un an,

ou de 6% organiquement, par rapport au T3 2023, grâce à l'augmentation des volumes à la fois dans les solutions minières et dans les additifs pour polymères.

Le chiffre d'affaires net d'**Aroma Performance** de €75 millions au T3 2024 a diminué de 8% sur un an, ou de 7% organiquement, par rapport au troisième trimestre 2023. Cette évolution est due à la baisse des prix.

Le chiffre d'affaires net d'**Oil & Gas** de €102 millions au T3 2024 est resté quasiment stable sur un an, mais a augmenté de 2% organiquement par rapport au T3 2023. Cette augmentation est due à la hausse des volumes, partiellement compensée par une légère baisse des prix

L'**EBITDA sous-jacent** de €125 millions au T3 2024 a augmenté de 4% sur un an, ou de 10% organiquement, par rapport au T3 2023, principalement grâce à l'augmentation de l'EBITDA sous-jacent de Technology Solutions.

En glissement séquentiel, l'EBITDA sous-jacent du segment est resté inchangé par rapport au T2 2024. La hausse de l'EBITDA sous-jacent de Technology Solutions, en particulier dans les solutions minières, ainsi que de Novecare ont été compensées par la baisse dans Aroma et, dans une moindre mesure, dans Oil & Gas.

La **marge d'EBITDA sous-jacent** de 18,1% a légèrement augmenté par rapport au T3 2023, grâce à un mix des ventes favorable ainsi qu'une marge plus élevée pour Technology Solutions, compensés par la baisse de la marge dans Aroma et Oil & Gas.

En glissement séquentiel, la marge d'EBITDA sous-jacent a augmenté d'environ 70 points de base, grâce à l'amélioration des marges de Technology Solutions et, dans une moindre mesure, de Novecare.

Corporate & Business Services

Sous-jacents (millions €)	T3 2024	T3 2023	T2 2024	Var. annuelle	Var. organique	Var. séquentielle	9M 2024	9M 2023	Var. annuelle	Var. organique
Chiffre d'affaires net	0	0	0	n.m.	n.m.	n.m.	0	3	n.m.	n.m.
EBITDA	-59	-27	-50	120.8%	86.8%	16.8%	-163	-105	54.8%	29.2%

Le segment Corporate & Business Services a eu une contribution négative de €59 millions à l'EBITDA de Syensqo au T3 2024, soit une augmentation de €32 millions en glissement annuel par rapport au T3 2023, principalement en raison des dissynergies attendues liées à la scission partielle de Solvay, de l'augmentation des coûts centraux, ainsi que de l'augmentation des dépenses liées aux plateformes de croissance.

Chiffres clés IFRS

(millions €)	IFRS			Sous-jacents			
	T3 2024	T3 2023	Var. annuelle	T3 2024	T3 2023	Var. annuelle	Var. organique
Chiffre d'affaires net	1,633	1,629	0.2%	1,633	1,629	0.2%	1.6%
EBITDA	352	414	-15.0%	374	418	-10.5%	-7.9%
Marge EBITDA	21.6%	25.4%	-390 bps	22.9%	25.7%	-280 bps	-
EBIT	188	263	-28.3%	243	302	-19.4%	-
Charges financières nettes	-35	-60	-41.5%	-32	-64	-49.5%	-
Charges d'impôt sur le revenu	-153	-99	54.2%	-49	-59	-17.7%	-
Bénéfice / (perte) attribuable aux actionnaires de Syensqo	-1	102	n.m.	162	177	-8.8%	-
EPS de base (en €)	0.00	0.97	n.m.	1.55	1.68	-7.8%	-

(millions €)	IFRS			Sous-jacents			
	9M 2024	9M 2023	Var. annuelle	9M 2024	9M 2023	Var. annuelle	Var. organique
Chiffre d'affaires net	4,965	5,257	-5.6%	4,965	5,257	-5.6%	-4.1%
EBITDA	1,005	1,106	-9.1%	1,114	1,324	-15.8%	-13.3%
Marge EBITDA	20.2%	21.0%	-80 bps	22.4%	25.2%	-270 bps	-
EBIT	535	658	-18.7%	745	978	-23.9%	-
Charges financières nettes	-100	-126	-20.7%	-111	-131	-15.3%	-
Charges d'impôt sur le revenu	-308	-128	141.3%	-158	-197	-20.0%	-
Bénéfice / (perte) attribuable aux actionnaires de Syensqo	128	402	-68.1%	477	647	-26.3%	-
EPS de base (en €)	1.22	3.80	-67.8%	4.54	6.11	-25.8%	-

Glossaire

- **Cash flow provenant des activités opérationnelles, ou cash flow opérationnel**, sont ceux générés/(utilisés par) les principales activités productrices de revenus du groupe et d'autres activités qui ne sont pas des activités d'investissement ou de financement.
- **Cash conversion** est un ratio utilisé pour mesurer la conversion de l'EBITDA en cash. Il est défini comme suit : $((\text{EBITDA sous-jacent} +/\text{- Variation du besoin en fonds de roulement} - \text{Dépenses d'investissement de maintenance}) / \text{EBITDA sous-jacent})$. Les dépenses d'investissement de maintien comprennent les dépenses d'investissement pour la maintenance, la mise en œuvre de la stratégie One Planet et les initiatives de transformation numérique, ainsi que le paiement des obligations locatives.
- **BPA: bénéfice par action.**
- **Free cash flow aux actionnaires de Syensqo**: Free cash flow après le paiement des intérêts nets, des coupons sur obligations hybrides perpétuelles et des dividendes aux participations ne donnant pas le contrôle. Cela représente le cash-flow disponible aux actionnaires de Syensqo pour payer leur dividende et/ou réduire la dette financière nette.
- **Gearing** (ratio d'endettement) est une mesure de la structure du capital et se définit comme suit : $\text{Dette nette sous-jacente} / (\text{Dette nette sous-jacente} + \text{Fonds propres} - \text{Obligation hybrides en dans les fonds propres})$
- **Dette nette financière**: Dettes financières non courantes + Dettes financières courantes – Trésorerie & équivalents de trésorerie – Autres instruments financiers. La dette nette financière sous-jacente a pour effet de retraiter en dette 100% des obligations hybrides perpétuelles, considérées comme des capitaux propres selon les normes IFRS. C'est un indicateur clé de la solidité de la situation financière du Groupe, et qui est largement utilisé par les agences de notation.
- **Croissance organique**: croissance du chiffre d'affaires net ou de l'EBITDA sous-jacent, à l'exclusion des changements de périmètre (liés à de petites fusions et acquisitions n'entraînant pas de retraitements) et des effets de conversion des devises. Le calcul est effectué en rebasant la période précédente au périmètre d'activité et au taux de conversion des devises de la période actuelle.
- **ROCE**: Rendement sur capitaux employés, calculé comme le ratio entre l'EBIT sous-jacent (avant ajustement pour l'amortissement du PPA) et les capitaux employés. Les capitaux employés comprennent le fonds de roulement net, les immobilisations corporelles et incorporelles, le Goodwill, les actifs comptabilisés au titre du droit d'utilisation, les participations dans des entreprises associées et les coentreprises et d'autres participations. Ils sont calculés comme la moyenne de la situation à la fin des 4 derniers trimestres.
- **Sous-jacent**: Les résultats sous-jacents sont censés fournir une indication davantage comparable de la performance fondamentale de Syensqo sur les périodes de référence. Ils sont définis comme étant les chiffres IFRS, ajustés pour les « Ajustements » définis ci-dessus. Ils fournissent aux lecteurs des informations supplémentaires sur la performance sous-jacente du Groupe dans le temps, ainsi que sur sa situation financière, et sont cohérents avec la manière dont la performance et la situation financière de l'entreprise sont communiquées au Conseil d'Administration et au Comité Exécutif.
- **Charges financières nettes**: charges nettes sur emprunts et coûts d'actualisation des provisions (à savoir celles relatives aux avantages postérieurs à l'emploi et aux engagements HSE).

Ressources relatives aux Relations Investisseurs

- [Informations financières](#)
- [Stratégie](#)
- [Le titre Syensqo](#)
- [Obligations et notation financière](#)
- [Separation documents](#)
- [Webcasts, présentations et podcasts](#)
- [Rapport Annuel Intégré 2023](#)
- [S'inscrire à notre liste de diffusion](#)

