

PERSBERICHT

DATUM 10 augustus 2021

Resultaten Corbion eerste halfjaar 2021

Corbion boekte in het eerste halfjaar van 2021 een netto-omzet van € 515,6 miljoen dankzij een autonome groei van de netto-omzet met 15,5%. De aangepaste EBITDA nam in de eerste helft van 2021 autonoom toe met 4,7% tot € 77,1 miljoen.

Olivier Rigaud, CEO, gaf de volgende toelichting: “Ik ben zeer tevreden met de record omzetgroei van alle drie business segmenten. Sustainable Food Solutions wist marktaandeel te winnen dankzij een ononderbroken bedrijfsvoering en de succesvolle conversie van onze commerciële pijplijn. Bij Lactic Acid & Specialties zorgde de aanhoudende groei van PLA voor omzetgroei. Incubator ziet de marktacceptatie van ons omega-3-product op algenbasis steeds verder toenemen. Wij verhogen onze vooruitzichten voor de autonome omzetgroei in 2021 naar 12-15% voor onze kernactiviteiten.

Desalniettemin zien wij ons geconfronteerd met snelle stijgingen van onze inputkosten over een brede linie. Vrachtkosten en de prijzen van grondstoffen zijn aanzienlijk gestegen. Vandaar dat wij thans stevige prijsmaatregelen treffen, die in 2022 hun volle uitwerking zullen hebben en in 2021 deels een bijdrage zullen leveren. Daardoor zien wij ons geconfronteerd met margedruk en verlagen wij onze vooruitzichten voor de aangepaste EBITDA-marge van onze kernactiviteiten in 2021 naar 13-15%. Wie mikken op een herstel van onze aangepaste EBITDA marge in 2022 tot boven 15%.

Met onze Advance 2025 strategie zijn wij een pad ingeslagen van investeringen voor groei in onze organisatie. Sinds de aanvang van 2020 is het aantal werknemers met 9% gegroeid, waarbij essentiële competenties zijn toegevoegd. Het omzetgroei tempo toont aan dat onze strategie vruchten begint af te werpen, en getuigt van een excellente uitvoering en toewijding van onze medewerkers.”

Belangrijke financiële ontwikkelingen eerste halfjaar 2021*

- De groei van de netto-omzet was 4,8%; de netto-omzet van de kernactiviteiten groeide autonoom met 16,4%
- De aangepaste EBITDA was € 77,1 miljoen (H1 2020: € 83,8 miljoen); autonome stijging: 4,7%
- Het bedrijfsresultaat kwam uit op € 70,3 miljoen (H1 2020: 45,7 miljoen)
- De vrije kasstroom was € -13,6 miljoen (H1 2020: € -12,7 miljoen)
- De nettoschuld/EBITDA-ratio per einde eerste halfjaar was 2,1x (ultimo 2020: 1,7x)

PERSBERICHT

€ mln Totale onderneming Corbion	H1 2021	H1 2020	Totale groei	Autonome groei
Netto-omzet	515,6	492,2	4,8%	15,5%
Aangepaste EBITDA	77,1	83,8	-8,0%	4,7%
Aangepaste EBITDA-marge	15,0%	17,0%		
Bedrijfsresultaat	70,3	45,7	53,8%	68,0%
ROCE	13,0%	13,6%		

* Zie pagina 24 voor niet binnen GAAP gedefinieerde financiële maatstaven

PERSBERICHT

Management review H1 2021

Netto-omzet

De netto-omzet in het eerste halfjaar van 2021 nam met 4,8% toe tot € 515,6 miljoen (H1 2020: € 492,2 miljoen). Deze toename was de som van een autonome groei van 15,5%, een negatief valuta-effect (-8,7%) en de impact van de desinvestering van de vriesdeegactiviteiten (-2,0%). De autonome groei van de netto-omzet van de business unit Sustainable Food Solutions in het eerste halfjaar van 2021 (+15,5%) was toe te schrijven aan volumegroei en prijs/mix-verbeteringen. De business unit Lactic Acid & Specialties zag de omzet autonoom toenemen met 12,6% ten opzichte van het eerste halfjaar van 2020. De positieve volumegroei (15,1%) werd deels geneutraliseerd door een negatief prijs/mix-effect (-2,2%). De autonome groei van de netto-omzet van de business unit Incubator was 161,1%. De niet tot de kern behorende activiteiten zagen de netto-omzet autonoom toenemen met 10,4%.

Netto-omzet	Totale groei	Valuta's	Totale groei bij constante valuta's	Acquisities/ des-investeringen	Autonoom	Prijs/mix	Volume
H1 2021 vs H1 2020							
Kern	7,8%	-8,6%	16,4%	0,0%	16,4%	2,3%	13,7%
- Sustainable Food Solutions	6,2%	-9,3%	15,5%	0,0%	15,5%	4,1%	11,0%
- Lactic Acid & Specialties	6,8%	-5,8%	12,6%	0,0%	12,6%	-2,2%	15,1%
- Incubator	118,5%	-42,6%	161,1%	0,0%	161,1%	17,8%	121,7%
Niet-kern	-11,7%	-9,5%	-2,2%	-12,6%	10,4%	5,2%	4,9%
Totaal	4,8%	-8,7%	13,5%	-2,0%	15,5%	2,8%	12,4%
Kw2 2021 vs Kw2 2020							
Kern	14,6%	-8,0%	22,6%	0,0%	22,6%	2,5%	19,7%
- Sustainable Food Solutions	10,5%	-8,2%	18,7%	0,0%	18,7%	3,1%	15,1%
- Lactic Acid & Specialties	18,2%	-7,0%	25,2%	0,0%	25,2%	0,6%	24,5%
- Incubator	112,9%	-19,4%	132,3%	0,0%	132,3%	16,2%	100,0%
Niet-kern	-2,5%	-10,4%	7,9%	-10,6%	18,5%	6,9%	10,8%
Totaal	12,0%	-8,4%	20,4%	-1,7%	22,1%	1,8%	19,9%

EBITDA

De aangepaste EBITDA nam in het eerste halfjaar van 2021 met 8,0% af tot € 77,1 miljoen. De autonome groei van 4,7% werd ruimschoots tenietgedaan door een valuta-effect van -10,3% en een netto desinvesteringseffect van -2,4%.

PERSBERICHT

€ miljoen	H1 2021	H1 2020	Kw2 2021	Kw2 2020	Groei H1
Netto-omzet					
Kern	446,9	414,4	228,3	199,2	7,8%
- Sustainable Food Solutions	284,1	267,6	145,2	131,4	6,2%
- Lactic Acid & Specialties	151,0	141,4	76,5	64,7	6,8%
- Incubator	11,8	5,4	6,6	3,1	118,5%
Niet-kern	68,7	77,8	35,8	36,7	-11,7%
Totaal netto-omzet	515,6	492,2	264,1	235,9	4,8%
Aangepaste EBITDA					
Kern	66,0	71,5	27,9	33,5	-7,7%
- Sustainable Food Solutions	39,7	47,0	16,5	22,5	-15,5%
- Lactic Acid & Specialties	33,1	33,5	14,8	14,3	-1,2%
- Incubator	(6,8)	(9,0)	(3,4)	(3,3)	24,4%
Niet-kern	11,1	12,3	5,3	5,9	-9,8%
Totaal aangepaste EBITDA	77,1	83,8	33,2	39,4	-8,0%
Correcties	27,3	(5,8)	(2,4)	(4,7)	
Totaal EBITDA	104,4	78,0	30,8	34,7	33,8%
Afschrijving/amortisatie/(terugboeking van) bijzondere waardevermindering (im)materiële vaste activa	(34,1)	(32,3)	(19,3)	(16,4)	5,6%
Totaal bedrijfsresultaat	70,3	45,7	11,5	18,3	53,8%

Afschrijving, amortisatie en bijzondere waardevermindering

Afschrijvingen, amortisatie en bijzondere waardeverminderingen van (im)materiële vaste activa vóór correcties beliepen € 30,3 miljoen tegenover € 30,9 miljoen in H1 2020.

Bedrijfsresultaat

Het bedrijfsresultaat in H1 2021 nam met € 24,6 miljoen toe tot € 70,3 miljoen (H1 2020: € 45,7 miljoen). Het aangepaste bedrijfsresultaat nam met € 6,1 miljoen af tot € 46,8 miljoen in H1 2021 (H1 2020: € 52,9 miljoen).

Correcties

In H1 2021 werden voor een totaal van € 26,8 miljoen correcties geboekt (op het niveau van 'resultaat na belastingen'), bestaande uit de volgende componenten:

PERSBERICHT

1. een bate van € 11,1 miljoen samenhangend met de verkoop van de vriesdeegactiviteiten,
2. een bate van € 18,5 miljoen samenhangend met de verkoop van een stuk grond in de gemeente Breda,
3. een verlies van € 3,8 miljoen samenhangend met een bijzondere waardevermindering van de ontwikkeling van FDCA,
4. een verlies van € 1,7 miljoen als gevolg van een vordering uit hoofde van een geschil,
5. een verlies van € 0,6 miljoen in verband met de acquisitie van de activa van Granotec Mexico,
6. belastingeffecten op bovenstaande posten ten bedrage van € 3,3 miljoen.

Financiële baten en lasten

De financiële lasten namen per saldo met € 7,3 miljoen af tot € 5,9 miljoen, voornamelijk als gevolg van kleinere wisselkoersverschillen.

Winstbelasting

De winstbelasting op onze bedrijfsactiviteiten in H1 2021 bedroeg € 7,3 miljoen tegenover een belastinglast van € 12,5 miljoen in het eerste halfjaar van 2020. In het eerste halfjaar van 2021 was de effectieve belastingdruk (9,8%) lager dan verwacht had mogen worden op basis van de wettelijke belastingtarieven, voornamelijk door de opname van een voorheen niet opgenomen uitgestelde belastingvordering die ontstond als gevolg van de verkoop van een stuk grond in de gemeente Breda. Exclusief dit effect zou de aangepaste effectieve belastingdruk 22,2% zijn geweest. Over heel 2021 verwachten we een effectieve belastingdruk van ongeveer 15%.

Overzicht financiële positie

Het geïnvesteerd vermogen nam in vergelijking met ultimo 2020 toe met € 104,5 miljoen tot € 923,2 miljoen. De belangrijkste mutaties waren:

€ miljoen	
Investerings in (im)materiële vaste activa	51,1
Nieuwe/mutaties leasecontracten	2,5
Mutaties in verband met de acquisitie van de activa van Granotec Mexico	11,1
Afgestoten vaste activa	(10,0)
Afschrijving / amortisatie / bijzondere waardevermindering van (im)materiële vaste activa	(34,1)
Mutatie in operationeel werkkapitaal	41,3
Mutatie in voorzieningen, overig werkkapitaal en financiële activa / overlopende posten	14,6
Mutaties in verband met joint ventures	6,4
Belastingposities	3,5
Wisselkoersverschillen	18,1

Belangrijke investeringsprojecten betreffen de uitbreiding van onze melkzuurcapaciteit, ons nieuwe SAP ERP-platform en onze nieuwe melkzuurfabriek met een capaciteit van 125kt in Thailand.

PERSBERICHT

Het operationele werkkapitaal nam met € 50,6 miljoen toe. Deze toename is de som van een operationele toename met € 41,3 miljoen, acquisitie-effecten in verband met Granotec Mexico ten bedrage van € 2,3 miljoen, een herclassificering van reserveonderdelen van materiële vaste activa naar voorraad (€ 1,9 miljoen) en valuta-effecten van € 5,1 miljoen.

Het eigen vermogen nam met € 45,4 miljoen toe tot € 561,4 miljoen. De belangrijkste mutaties waren:

- het positieve resultaat na belasting van € 67,5 miljoen,
- een afname van € 33,0 miljoen in verband met het dividend in contanten over boekjaar 2020,
- positieve wisselkoersverschillen ten bedrage van € 5,6 miljoen als gevolg van de translatie van eigen vermogen luidend in andere valuta's dan de euro,
- een positieve mutatie van € 9,3 miljoen in de hedgereserve,
- een negatieve mutatie van € 1,5 miljoen als gevolg van de herwaardering van toegezegd-pensioenregelingen,
- een netto mutatie van € 1,8 miljoen samenhangend met op aandelen gebaseerde beloningen,
- negatieve belastingeffecten van € 0,7 miljoen.

Per eind eerste halfjaar 2021 was de verhouding tussen het balanstotaal en het eigen vermogen 1:0,5 (eind 2020: 1:0,5).

Kasstroom/financiering

De kasstroom uit bedrijfsactiviteiten nam vergeleken met H1 2020 met € 12,5 miljoen af tot € 15,6 miljoen. Dit is de som van de lagere operationele kasstroom vóór mutaties in werkkapitaal van € 5,4 miljoen, een positieve impact van de mutatie in werkkapitaal en voorzieningen van € 4,0 miljoen, en hogere belastingen en betaalde rente ten bedrage van € 11,1 miljoen.

De kasstroom ten behoeve van investeringsactiviteiten nam vergeleken met H1 2020 met € 11,6 miljoen af tot € 29,2 miljoen. Investeringsen (€ 52,8 miljoen) waren naast de acquisitie van de activa van Granotec Mexico goed voor het merendeel van deze kasuitstroom, deels gecompenseerd door dividend van de PLA joint venture en ontvangen betalingen samenhangend met de verkoop van onze vriesdeegactiviteiten en de verkoop van een stuk grond.

De netto schuldpositie per eind H1 2021 was € 342,4 miljoen, een toename van € 58,2 miljoen vergeleken met ultimo 2020, voornamelijk als gevolg van uitgekeerd dividend, investeringen en toegenomen werkkapitaalposities, deels gecompenseerd door de positieve kasstroom uit bedrijfsactiviteiten.

Per eind H1 2021 was de nettoschuld/EBITDA-ratio 2,1x (eind 2020: 1,7x). De rentedekking per eind H1 2021 was 15,1x (eind 2020: 16,5x). Corbion blijft daarmee ruimschoots binnen de grenzen van haar financieringsconvenanten.

PERSBERICHT

Financiële guidance 2020-2025*

Financiële doelen 2020-2025 (voor kernactiviteiten)

- Jaarlijkse autonome groei van de netto-omzet van 4-7%
- EBITDA-marge >17% in 2025 en volgende jaren

Onderliggende aannamen

- Autonome groei van de netto-omzet van Sustainable Food Solutions van ~3%
- Autonome groei van de netto-omzet van Lactic Acid & Specialties van ~7%
- Op algen gebaseerde Omega-3 DHA business: EBITDA-breakeven in 2022
- EBITDA-investeringen in verband met andere Incubator-initiatieven: tot ~0,5-1,5% van de omzet van Corbions kernactiviteiten
- Investeringen: doorlopende investeringen van € 60-70 miljoen per jaar; bijkomende gemiddelde investeringen in 2020-2022: € 55 miljoen per jaar t.b.v. de nieuwe melkzuurfabriek in Thailand
- Nettoschuld/EBITDA: doel is 2,0x gedurende de cyclus; zal naar schatting pieken op ~2,5x in de periode gedurende welke de nieuwe melkzuurfabriek wordt gebouwd (2020-2023)

* Capital Markets Day, maart 2020

Vooruitzichten 2021

Wij zien aanhoudend sterk momentum bij de ontwikkeling van onze omzet en verkooppijplijn, mede geholpen door de eerste bijdragen van prijsmaatregelen. Voor onze kernactiviteiten verwachten wij nu een autonome groei van de netto-omzet in 2021 in een bandbreedte van 12-15% (was: 7-10%), veelal als gevolg van volumegroei.

De inputkosten zijn over een brede linie (vrachtkosten, grondstoffenprijzen, verpakkingsmateriaal) significant gestegen. Deze trend versnelde in het tweede kwartaal. Voor een deel van deze inputfactoren, bijvoorbeeld suiker, maïs en energie, zijn wij in staat ons in te dekken tegen de prijsinflatie. Momenteel verwachten wij dat de prijsinflatie bij grondstoffen en vrachtvervoer in 2021 zal oplopen tot € 30 miljoen voor onze kernactiviteiten. Voor 2022 voorzien wij een verdere impact van de prijsinflatie in de orde van grootte van € 20-25 miljoen bij de kernactiviteiten. Aan de verkoopzijde liggen de prijzen in het merendeel van onze contracten vast voor de rest van dit jaar. Hoewel wij thans stevige prijsmaatregelen treffen, zal het herstel van onze marge pas zichtbaar zijn in 2022 gezien de aard van onze contractposities. Onze verwachting is nu dat de aangepaste EBITDA-marge van onze kernactiviteiten in 2021 uitkomt in een bandbreedte van 13-15% (was: >15%). Wij verwachten dat wij de hogere inputkosten met enige vertraging kunnen doorgeven, en zo ten doel stellen de aangepaste EBITDA-marge van onze kernactiviteiten vanaf 2022 weer terug kunnen brengen naar >15%.

Voor onze niet-kernactiviteiten verwachten we prijsinflatieimpact van respectievelijk € 10 miljoen en € 20-25 miljoen voor 2021 en 2022, grotendeels veroorzaakt door de prijsstijging van sojaolie.

Wij boeken goede voortgang met het verhelpen van knelpunten in onze bestaande melkzuurcapaciteit op verschillende locaties (totale investeringen 2021-2022: € 65 miljoen voor

PERSBERICHT

50kt aan extra capaciteit in 2022). De geraamde bouwkosten voor de nieuwe melkzuurfabriek met een capaciteit van 125kt in Thailand zijn opgelopen tot \$ 230 miljoen (was: \$ 190 miljoen). Dit is toe te schrijven aan gestegen inputkosten (staalprijzen, ingenieurshonoraria, extra Covid-19-maatregelen) en aan de bredere scope samenhangend met de infrastructuur van de locatie. Naar schatting bedragen de totale investeringen € 165-180 miljoen in 2021 (ongewijzigd).

PERSBERICHT

Gang van zaken per segment

Sustainable Food Solutions

€ miljoen	H1 2021	H1 2020		Kw2 2021	Kw2 2020
Netto-omzet	284,1	267,6		145,2	131,4
Autonome groei	15,5%	3,5%		18,7%	-0,8%
EBITDA	50,3	46,3		15,0	22,0
Aangepaste EBITDA	39,7	47,0		16,5	22,5
Aangepaste EBITDA-marge	14,0%	17,6%		11,4%	17,1%

De netto-omzet van Sustainable Food Solutions nam in het eerste halfjaar van 2021 autonoom toe met 15,5%. In het tweede kwartaal was de autonome groei van de netto-omzet 18,7%.

De trend naar natuurlijke conserveringsoplossingen wint steeds meer terrein. De groei van Preservation in het eerste halfjaar was de hoogste ooit in de geschiedenis van Corbion, wat toe te schrijven is aan de aanhoudende belangstelling voor alternatieven voor ingrediënten op fossiele en synthetische basis, onze verbeterde verkooppijplijn en hogere win-ratio. Wij boeken goede voortgang met de ontwikkeling van natuurlijke gisten, schimmelremmers, natuurlijke antioxidanten en antimicrobiële oplossingen. Ons nieuwe antioxidantenlaboratorium in de VS is nu volledig bemand en in staat alle belangrijke analysemethoden uit te voeren en een breed gamma aan formules te maken, in poeder- en vloeibare vorm.

Functional Systems presteerde uitzonderlijk goed in de eerste helft van 2021. De groei in het tweede kwartaal werd gesteund door de vergelijking met hetzelfde kwartaal vorig jaar, tijdens welk de voorraden substantieel werden verlaagd. Wij realiseren nog altijd groei bij onze bestaande belangrijke klanten, toch kwam een substantieel deel van de groei bij nieuwe klanten vandaan dankzij onze betrouwbaarheid, flexibiliteit en innovatieve oplossingen. We boeken ook solide voortgang met de uitbreiding van onze activiteiten naar aansluitende marktsegmenten, zoals zuivel en hartige producten, ondersteund door een nieuw geopend, gespecialiseerd toepassingslaboratorium in Lenexa, VS, dat nu volledig bemand is. Eind tweede kwartaal verwierven wij de activa van Granotec Mexico, waardoor wij de beschikking kregen over een nieuwe productie- en toepassingsbasis voor natuurlijke voedselverrijking en functionele mixen, en desinvesteerden wij onze Granobrew-activiteiten in Brazilië.

Single Ingredients liet substantiële groei zien, voornamelijk dankzij nieuwe klanten in de drankensector.

De aangepaste EBITDA-marge daalde substantieel van 17,6% naar 14,0% als gevolg van hogere inputkosten en gestegen vaste kosten vanwege het toegenomen aantal medewerkers (samenhangend met *Advance 2025*).

PERSBERICHT

Lactic Acid & Specialties

€ miljoen	H1 2021	H1 2020		Kw2 2021	Kw2 2020
Netto-omzet	151,0	141,4		76,5	64,7
Autonome groei	12,6%	7,8%		25,2%	0,8%
EBITDA	38,9	33,2		14,2	14,0
Aangepaste EBITDA	33,1	33,5		14,8	14,3
Aangepaste EBITDA-marge	21,9%	23,7%		19,3%	22,1%

De netto-omzet van Lactic Acid & Specialties nam in het eerste halfjaar van 2021 autonoom toe met 12,6%. Alle productsegmenten vertoonden groei met uitzondering van esters. De groei was grotendeels toe te schrijven aan de verkoop van melkzuur aan de joint venture Total Corbion PLA en aan andere eindmarkten zoals producten voor hygiëne. Biopolymeren vertoonden in het tweede kwartaal groeiherstel met dubbele cijfers. De lactaten van farmaceutische kwaliteit voor de nierdialyse- en intraveneuze markt laten aanhoudend sterke groei zien, voornamelijk dankzij hemodialysebehandelingen in de thuisomgeving. Esters lieten een daling zien ondanks de hogere vraag in de halfgeleidermarkt, die echter ruimschoots teniet werd gedaan door een lagere vraag naar agro-esters vanwege herformulering. In het tweede kwartaal vertoonden alle segmenten significante groei.

De aangepaste EBITDA-marge daalde van 23,7% naar 21,9% als gevolg van hogere inputkosten en een toename van de vaste kosten (vooral door het toegenomen aantal medewerkers bij medische biopolymeren, in lijn met onze strategie *Advance 2025*).

Incubator

€ miljoen	H1 2021	H1 2020		Kw2 2021	Kw2 2020
Netto-omzet	11,8	5,4		6,6	3,1
Autonome groei	161,1%	36,7%		132,3%	17,2%
EBITDA	(6,8)	(10,5)		(3,4)	(4,0)
Aangepaste EBITDA	(6,8)	(9,0)		(3,4)	(3,3)
Aangepaste EBITDA-marge	-57,6%	-166,7%		-51,5%	-106,5%

De netto-omzet van Incubator nam in het eerste halfjaar van 2021 autonoom toe met 161,1%. Dit was te danken aan de significante groei van AlgaPrime DHA (omega-3 op algenbasis), nu de aquacultuursector meer openstaat voor het gebruik van duurzame voedingsingrediënten, niet in de laatste plaats door het toegenomen bewustzijn onder consumenten. Behalve in de zalmmarkt zien we nu ook toenemende belangstelling in markten zoals garnalen- en huisdiervoer. Gezien de sterke groeiontwikkeling hebben wij er steeds meer vertrouwen in dat wij in 2022 EBITDA-winstgevendheid zullen bereiken met onze omega-3 business.

PERSBERICHT

Het aangepaste EBITDA-verlies in het eerste halfjaar van 2021 daalde naar € -6,8 miljoen (H1 2020: € -9,0 miljoen) dankzij de groei van de omzet.

Niet-kernactiviteiten

€ miljoen	H1 2021	H1 2020		Kw2 2021	Kw2 2020
Netto-omzet	68,7	77,8		35,8	36,7
Autonome groei	10,4%	-2,5%		18,5%	-7,6%
EBITDA	22,0	9,0		5,0	2,7
Aangepaste EBITDA	11,1	12,3		5,3	5,9
Aangepaste EBITDA-marge	16,2%	15,8%		14,8%	16,1%

Emulgatoren, die het grootste deel uitmaken van onze niet-kernactiviteiten, groeiden sterk in het eerste halfjaar van 2021. Aangezien onze fabrieken in bedrijf bleven tijdens de Covid-19-pandemie, waren wij in staat ons marktaandeel te vergroten. De vriesdeegactiviteiten hebben wij op 11 januari 2021 gedesinvesteerd. We onderzoeken nog altijd of we ons in de loop van 2021 uit het FDCA-project kunnen terugtrekken, maar moesten een bijzondere waardevermindering van de FDCA-activa boeken omdat de kansen op een (gefaseerde) beëindiging van deze activiteit laag worden ingeschat. De aangepaste EBITDA-marge nam toe van 15,8% tot 16,2% dankzij een verbeterde mix na het afstoten van de vriesdeegactiviteiten.

Joint venture Total Corbion PLA

€ miljoen *	H1 2021	H1 2020		Kw2 2021	Kw2 2020
Netto-omzet	75,0	61,4		37,9	30,5
EBITDA	27,5	20,7		11,5	11,4
EBITDA-marge	36,7%	33,7%		30,3%	37,4%

* Resultaten op basis van 100%. Corbion is voor 50% eigenaar van Total Corbion PLA.

De omzet nam in het eerste halfjaar van 2021 met 22% toe dankzij een combinatie van prijs en volumegroei, deels geneutraliseerd door een negatief valuta-effect. De EBITDA-marge steeg van 33,7% naar 36,7%. De PLA-markt blijft in een hoog tempo groeien en strekt zich nu ook uit tot nieuwe toepassingen en geografische regio's. Total Corbion PLA is begonnen met de eerste fase van het technische ontwerp van haar nieuwe PLA-fabriek (capaciteit van 100.000 ton per jaar) in Grandpuits, Frankrijk.

PERSBERICHT

Algemeen

Externe accountant

Er is geen accountantscontrole toegepast op de cijfers in onderhavig halfjaarbericht.

Gebeurtenissen na balansdatum

Na de balansdatum hebben geen materiële gebeurtenissen plaatsgevonden.

Transacties tussen verbonden partijen

Corbion heeft met een aantal van haar dochterondernemingen en joint ventures regelingen getroffen in de loop van de normale bedrijfsuitoefening. Deze regelingen betreffen servicetransacties en financieringsovereenkomsten. Daarnaast beschouwt Corbion transacties met managers op sleutelposities als transacties tussen verbonden partijen. Per de balansdatum zijn de transacties tussen verbonden partijen niet significant gewijzigd ten opzichte van die, welke beschreven zijn in het Engelstalige jaarverslag over 2020 van Corbion.

Risico's en onzekerheden

Corbion beschikt over een systeem voor risicobeheersing. Het jaarverslag over 2020 geeft een uitvoerige beschrijving van dit systeem en zet de belangrijkste risico's uiteen waaraan Corbion blootstaat, inclusief mitigatiemaatregelen, per de sluiting van het boekjaar 2020. In de optiek van Corbion hebben de aard en potentiële impact van deze risico's geen materiële verandering ondergaan in het eerste halfjaar van 2021. Mogelijk zijn er ook risico's, waarvan Corbion zich niet bewust is of die de onderneming momenteel immaterieel acht maar in een later stadium een materiële impact zouden kunnen hebben op de bedrijfsactiviteiten van Corbion. De risicobeheersingssystemen van Corbion zijn zo ingericht dat zulke risico's tijdig worden onderkend.

Verklaring Raad van Bestuur

Onder verwijzing naar Artikel 5:25d sub 2c van de Wet op het financieel toezicht verklaart de Raad van Bestuur dat, naar zijn beste weten:

- onderhavig verslag over het eerste halfjaar van 2021, dat is opgesteld in overeenstemming met IAS 34 (Interim Financial Reporting), zoals goedgekeurd door de Europese Unie, een getrouw en redelijk beeld geeft van de activa, passiva, financiële positie en winst van Corbion nv en geconsolideerde dochterondernemingen opgenomen in de consolidatie als geheel, en
- onderhavig halfjaarverslag een redelijk beeld van de informatie geeft die vereist is krachtens Artikel 5:25d sub 8 en 9 van de Wet op het financieel toezicht.

Amsterdam, 10 augustus 2021

Raad van Bestuur

Olivier Rigaud, Chief Executive Officer

Eddy van Rhede van der Kloot, Chief Financial Officer

PERSBERICHT

Consolidated income statement

<i>millions of euros</i>	1st Half-year	
	2021	2020
Net sales	515.6	492.2
Costs of raw materials and consumables	-252.3	-238.9
Production costs	-89.6	-83.5
Warehousing and distribution costs	-34.3	-34.8
Gross profit	139.4	135.0
Selling expenses	-34.5	-32.0
Research and development costs	-20.2	-18.2
General and administrative expenses	-44.5	-39.1
Other proceeds	30.1	
Operating result	70.3	45.7
Financial income	4.7	1.7
Financial charges	-10.6	-14.9
Results from joint ventures and associates	10.4	4.7
Result before taxes	74.8	37.2
Taxes	-7.3	-12.5
Result after taxes	67.5	24.7
Per common share in euros		
Basic earnings	1.15	0.42
Diluted earnings	1.14	0.42

PERSBERICHT

Consolidated statement of comprehensive income

<i>millions of euros</i>	1st Half-year	
	2021	2020
Result after taxes	67.5	24.7
Other comprehensive results to be recycled:		
Translation reserve	5.6	-31.8
Hedge reserve	9.3	-9.6
Taxes relating to other comprehensive results to be recycled	-0.7	5.0
Total other comprehensive results to be recycled	14.2	-36.4
Other comprehensive results not to be recycled:		
Defined benefit arrangements	-1.5	2.9
Total other comprehensive results not to be recycled	-1.5	2.9
Total comprehensive result after taxes	80.2	-8.8

PERSBERICHT

Consolidated statement of financial position

<i>before profit appropriation, millions of euros</i>	As at 30-06-2021	As at 31-12-2020
Assets		
Property, plant, and equipment	383.2	355.4
Right-of-use assets	49.9	51.1
Intangible fixed assets	174.9	165.7
Investments in joint ventures and associates	22.1	15.3
Long term employee benefits	17.5	15.1
Other non-current financial assets	84.2	73.7
Deferred tax assets	15.3	13.1
Total non-current assets	747.1	689.4
Inventories	179.0	164.8
Trade receivables	146.9	123.7
Other receivables	55.5	31.4
Income tax receivables	0.8	1.8
Cash and cash equivalents	38.3	51.6
Assets held for sale		11.8
Total current assets	420.5	385.1
Total assets	1,167.6	1,074.5
Equity and liabilities		
Equity	561.4	516.0
Borrowings	247.5	239.5
Lease liabilities	43.8	44.9
Long term employee benefits	6.6	6.4
Deferred tax liabilities	15.8	15.3
Other non-current liabilities	19.4	18.5
Total non-current liabilities	333.1	324.6
Borrowings	80.6	42.4
Lease liabilities	8.8	9.0
Provisions	10.2	8.7
Income tax payables	6.8	9.1
Trade payables	86.2	99.4
Other current liabilities	80.5	64.2
Liabilities directly associated with assets held for sale		1.1
Total current liabilities	273.1	233.9
Total liabilities	1,167.6	1,074.5

PERSBERICHT

Consolidated statement of changes in equity

<i>before profit appropriation, millions of euros</i>	Share capital	Share premium reserve	Other reserves	Retained earnings	Total
As at 1 January 2020	14.8	55.2	92.1	367.0	529.1
Result after taxes				24.7	24.7
Other comprehensive result after tax			-36.4	2.9	-33.5
Transfers to/from Other reserves			0.2	-0.2	
Total comprehensive result after tax			-36.2	27.4	-8.8
Cash dividend				-33.0	-33.0
Share-based remuneration transfers			-2.4	1.3	-1.1
Share-based remuneration charged to result			1.6		1.6
Total transactions with shareholders			-0.8	-31.7	-32.5
As at 30 June 2020	14.8	55.2	55.1	362.7	487.8
As at 1 January 2021	14.8	55.2	42.4	403.6	516.0
Result after taxes				67.5	67.5
Other comprehensive result after tax			14.2	-1.5	12.7
Transfers to/from Other reserves			2.6	-2.6	
Total comprehensive result after tax			16.8	63.4	80.2
Cash dividend				-33.0	-33.0
Share-based remuneration transfers			-3.9	0.7	-3.2
Share-based remuneration charged to result			1.4		1.4
Total transactions with shareholders			-2.5	-32.3	-34.8
As at 30 June 2021	14.8	55.2	56.7	434.7	561.4

PERSBERICHT

Consolidated statement of cash flows

<i>millions of euros</i>	1st Half-year	
	2021	2020
Cash flow from operating activities		
Operating result	70.3	45.7
Adjusted for:		
• Depreciation/amortization of fixed assets	30.3	30.9
• Impairment of fixed assets	3.8	1.4
• Result from divestments of fixed assets	-31.4	
• Share-based remuneration	1.1	1.5
Cash flow from operating activities before movements in working capital and provisions	74.1	79.5
Movement in provisions	-1.8	-3.8
Movements in operating working capital:		
• Trade receivables	-20.0	-0.7
• Inventories	-6.7	-7.4
• Trade payables	-14.6	-20.2
Movement in other working capital	1.3	-13.7
Cash flow from business operations	32.3	33.7
Interest received	1.0	
Interest paid	-6.2	-5.3
Tax paid on profit	-11.5	-0.3
Cash flow from operating activities	15.6	28.1
Cash flow from investment activities		
Acquisition of group companies	-9.1	
Dividends received from joint ventures and associates	4.1	
Capital expenditure on (in)tangible fixed assets	-52.8	-40.8
Divestment of (in)tangible fixed assets	28.6	
Cash flow from investment activities	-29.2	-40.8
Cash flow from financing activities		
Proceeds from interest-bearing debts	38.0	55.0
Repayment of interest-bearing debts		-3.8
Repayment of lease liabilities	-5.2	-5.2
Paid-out dividend	-33.0	
Cash flow from financing activities	-0.2	46.0
Net cash flow	-13.8	33.3
Effects of exchange rate differences on cash and cash equivalents	0.5	-2.6
Increase/decrease cash and cash equivalents	-13.3	30.7
Cash and cash equivalents at start of financial year	51.6	45.7
Cash and cash equivalents at close of financial year	38.3	76.4

PERSBERICHT

Accounting information

General

Corbion is the global market leader in lactic acid and lactic acid derivatives, and a leading company in emulsifiers, functional enzyme blends, minerals, vitamins, and algae ingredients. The company delivers high-performance sustainable ingredient solutions made from renewable resources and applied in global markets such as food, home & personal care, animal nutrition, pharmaceuticals, medical devices, and bioplastics. Its products add differentiating functionality to a wide variety of consumer products worldwide.

The figures in this half-year report have not been audited or reviewed by an external auditor.

Principles for the valuation of assets and liabilities and determination of the result

This condensed interim financial information for the half-year ended 30 June 2021 complies with IFRS and has been prepared in accordance with IAS 34, 'Interim financial reporting'. The interim condensed financial report should be read in conjunction with the annual financial statements for the year ended 31 December 2020. In preparing these condensed interim financial statements the main estimates and judgements made by the Board of Management when applying Corbion's accounting policies, were similar to those applied to the annual financial statements for the year ended 31 December 2020.

New and amended standards adopted by the group

A number of new or amended standards became applicable for the current reporting period. The group did not have to change its accounting policies or make retrospective adjustments as a result of adopting these standards.

Held for sale

The held for sale items at year end 2020 relate to the Frozen Dough business and a plot of land in the Dutch municipality of Breda, which have been sold in January 2021.

Events after balance sheet date

There has been no subsequent event from 30 June 2021 to the date of issue that affect the Half year condensed Financial statements Q2 2021.

PERSBERICHT

Consolidated income statement adjustments

The consolidated income statement for financial years first half-year 2021 and first half-year 2020 before adjustments (non-IFRS financial measures) can be presented as follows.

	1st Half-year					
	2021			2020		
	Adjusted figures	Adjustments	IFRS figures	Adjusted figures	Adjustments	IFRS figures
Net sales	515.6		515.6	492.2		492.2
Costs of raw materials and consumables	-252.3		-252.3	-235.4	-3.5	-238.9
Production costs	-87.9	-1.7	-89.6	-81.4	-2.1	-83.5
Warehousing and distribution costs	-34.3		-34.3	-34.8		-34.8
Gross profit	141.1	-1.7	139.4	140.6	-5.6	135.0
Selling expenses	-34.5		-34.5	-31.4	-0.6	-32.0
Research and development costs	-16.4	-3.8	-20.2	-17.9	-0.3	-18.2
General and administrative expenses	-43.4	-1.1	-44.5	-38.4	-0.7	-39.1
Other proceeds		30.1	30.1			
Operating result	46.8	23.5	70.3	52.9	-7.2	45.7
Less: depreciation/amortization/impairment (in) tangible fixed assets	30.3	3.8	34.1	30.9	1.4	32.3
EBITDA	77.1	27.3	104.4	83.8	-5.8	78.0
Depreciation/amortization/impairment (in) tangible fixed assets	-30.3	-3.8	-34.1	-30.9	-1.4	-32.3
Operating result	46.8	23.5	70.3	52.9	-7.2	45.7
Financial income	4.7		4.7	1.7		1.7
Financial charges	-10.6		-10.6	-14.9		-14.9
Results from joint ventures and associates	10.4		10.4	4.7		4.7
Result before taxes	51.3	23.5	74.8	44.4	-7.2	37.2
Taxes	-10.6	3.3	-7.3	-9.7	-2.8	-12.5
Result after taxes	40.7	26.8	67.5	34.7	-10.0	24.7

Adjustments relate to significant items in the income statement of such size, nature, or incidence that in view of management require disclosure to assist in making appropriate comparisons with prior periods and to assess the operating performance of the business. These items include amongst others write-down of inventories to net realizable value, reversals of write-downs, impairments, reversals of impairments, additions to and releases from provisions for restructuring and reorganization, results on assets sold, gains on the sale of subsidiaries, joint ventures and associates, and any other provision being formed or released. Restructuring costs are defined as the estimated costs of initiated reorganizations, which have been approved by the Executive Committee, and which generally involve the realignment of certain parts of the organization. The company only adjusts for items when the aggregate amount of the events per line item of the income statement exceeds a yearly threshold of € 0.5 million as well as adjustments, each above € 0.1 million, in relation to previously recognized adjustments.

In the first half-year 2021, a total of € 26.8 million adjustments were recorded, consisting of the following components:

1. Gain of € 11.1 million related to the sale of the Frozen Dough activities.
2. Gain of € 18.5 million related to the sale of a plot of land in the Dutch municipality of Breda.
3. Loss of € 3.8 million related to an impairment on the FDCA development.
4. Loss of € 1.7 million as a result of a litigation claim.
5. Loss of € 0.6 million related to the acquisition of the assets of Granotec Mexico.
6. Tax effects on the above of € 3.3 million.

In the first half-year 2020, a total of € 10.0 million adjustments were recorded, consisting of the following components:

1. Loss of € 4.5 million as a result of a provision for a tax claim after a U.S. tax audit.
2. Loss of € 4.2 million related to a write-down of inventory in our Algae business.
3. Loss of € 1.4 million related to an impairment of assets for preparation of the new lactic acid plant in Thailand.
4. Loss of € 1.4 million related to restructuring costs.
5. Loss of € 0.2 million related to contaminated inventory in the U.S.
6. Tax effects on the above of € 1.7 million.

PERSBERICHT

Segment information

In line with the management responsibilities and internal management reporting for its strategic decision-making process Corbion distinguishes between the segments Sustainable Food Solutions, Lactic Acid & Specialties (together "Core"), and Non-core.

In Sustainable Food Solutions, Corbion has evolved increasingly from an ingredients business into a solutions business. We plan to expand on this solutions model with natural food preservation and functional systems as our core capabilities, enabling us to accelerate growth in close adjacencies.

In our Lactic Acid & Specialties business, we aim to capitalize on our market and technology leadership in lactic acid and lactic acid derivatives. Corbion leads the lactic acid market in technology, production capacity, geographic coverage, and breadth of portfolio.

In our Incubator, where we develop early-stage initiatives, we plan to bring omega-3 DHA to profitability in 2022, while staying committed to investing in initiatives with a longer time horizon. Our three main product categories are: Algae-based omega-3, starting with fish feed applications, algae proteins (in cooperation with Nestlé), and our new co-polymer platform. This platform is a lactic acid-based controlled-release co-polymer technology, expanding on our (medical) polymer expertise.

Non-core activities comprise emulsifiers which will have a declining strategic fit going forward and will be managed for value.

Segment information by business area

1st Half-year millions of euros	Sustainable Food Solutions		Lactic Acid and Specialties		Incubator		Core ¹⁾		Non-core		Corbion	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Income statement information												
Net sales	284.1	267.6	151.0	141.4	11.8	5.4	446.9	414.4	68.7	77.8	515.6	492.2
Adjusted operating result	22.7	31.8	26.1	26.3	-9.3	-11.6	39.5	46.5	7.3	6.4	46.8	52.9
Adjustments to operating result	10.6	-1.6	5.8	-0.8		-1.5	16.4	-3.9	7.1	-3.3	23.5	-7.2
Operating result	33.3	30.2	31.9	25.5	-9.3	-13.1	55.9	42.6	14.4	3.1	70.3	45.7
Alternative non-IFRS performance measures												
Adjusted EBITDA	39.7	47.0	33.1	33.5	-6.8	-9.0	66.0	71.5	11.1	12.3	77.1	83.8
Adjustments to EBITDA	10.6	-0.7	5.8	-0.3		-1.5	16.4	-2.5	10.9	-3.3	27.3	-5.8
EBITDA	50.3	46.3	38.9	33.2	-6.8	-10.5	82.4	69.0	22.0	9.0	104.4	78.0
Ratios alternative non-IFRS performance measures												
EBITDA margin %	17.7	17.3	25.8	23.5	-57.6	-194.4	18.4	16.7	32.0	11.6	20.2	15.8
Adjusted EBITDA margin %	14.0	17.6	21.9	23.7	-57.6	-166.7	14.8	17.3	16.2	15.8	15.0	17.0

1) Includes Sustainable Food Solutions, Lactic Acid and Specialties and Incubator

Corbion generates almost all of its revenues from the sale of goods.

Information on the use of alternative non-IFRS performance measures

these so-called alternative performance measures might be useful for the readers of these financial statements. Corbion management uses these performance measures to make financial, operational, and strategic decisions and evaluate performance of the segments. The alternative performance measures can be calculated as follows:

- EBITDA is the operating result before depreciation, amortization, and impairment of (in) tangible fixed assets
- EBITDA margin is EBITDA divided by net sales x 100

PERSBERICHT

Financial instruments

Valuation of financial instruments

Corbion measures fair values using the following fair value hierarchy that reflects the significance of the inputs used in making the measurements:

- Level 1: Fair value measurements based on quoted prices (unadjusted) in active markets for identical assets or liabilities.
- Level 2: Fair value measurements based on inputs other than level 1 quoted prices that are observable for the asset or liability, either directly (i.e. as prices) or indirectly (i.e. derived from prices).
- Level 3: Fair value measurements based on valuation techniques that include inputs for the asset or liability that are based on observable market data (unobservable inputs).

Breakdown valuation of financial instruments

30 June 2021	Level 1	Level 2	Level 3	Total
Derivatives				
• Foreign exchange contracts		-4.3		-4.3
• Commodity swaps/collars		9.3		9.3
Total		5.0		5.0

Breakdown fair values financial instruments

	30 June 2021		30 June 2020	
	Carrying amount	Fair value	Carrying amount	Fair value
Financial fixed assets				
• Loans, receivables, and other	84.2	84.2	67.0	67.0
Receivables				
• Trade receivables	146.9	146.9	120.6	120.6
• Other receivables	32.3	32.3	26.2	26.2
• Prepayments and deferred income	13.6	13.6	7.1	7.1
Cash				
• Cash other	38.3	38.3	76.4	76.4
Interest-bearing liabilities				
• Private placement	-247.5	-249.9	-110.5	-135.5
• Owed to credit institutions	-80.6	-80.6	-220.1	-220.1
• (Financial) lease commitments	-52.6	-52.6	-62.1	-62.1
• Other debts	-19.4	-19.4	-22.6	-22.6
Non-interest-bearing liabilities				
• Trade payables	-86.2	-86.2	-70.4	-70.4
• Other payables	-76.5	-76.5	-82.1	-82.1
Derivatives				
• Foreign exchange contracts	-4.3	-4.3	0.2	0.2
• Commodity swaps/collars	9.3	9.3	-3.5	-3.5
Total	-242.5	-244.9	-273.8	-298.8

Fair values are determined as follows

- The fair value of financial fixed assets does not significantly deviate from the book value.
- The fair value of receivables equals the book value because of their short-term character value.
- Market quotations are used to determine the fair value of debt owed to private parties, credit institutions and other debts. As there are no market quotations for most of the loans the fair value of short- and long-term loans is determined by discounting the future cash flows at the yield curve applicable as at the reporting date.
- Financial lease commitments: the fair value is estimated at the present value of the future cash flows, discounted at the interest rate for similar contracts which is applicable as at the reporting date. This fair value equals the book value.
- Given the short-term character, the fair value of non-interest-bearing liabilities equals the book value.
- Currency and interest derivatives are measured on the basis of the present value of future cash flows over the remaining term of the contracts, using the bank interest rate (such as Euribor) as at the reporting date for the remaining term of the contracts. The present value in foreign currencies is converted using the exchange rate applicable as at the reporting date.
- Commodity derivatives are measured on the basis of the present value of future cash flows, using market quotations or own variable market price estimations of the involved commodity as at the reporting date.

PERSBERICHT

Business combinations

On 30 June 2021, Corbion acquired the assets of Granotec Mexico S.A. de C.V., a key player in functional blends for the Mexican bakery and fortification industries. The company is based in Querétaro, Mexico, employs around 60 staff and operates a production facility and an application and development center.

Details of the purchase consideration, net assets acquired are as follows:

Preliminary acquisition figures

	Granotec Mexico
Property, plant, and equipment	0.6
Intangible fixed assets	5.0
Inventories	2.1
Receivables	1.3
Trade creditors	-1.1
Other liabilities	-0.1
Identifiable assets minus liabilities	7.8
Cash	9.1
Holdback amounts	2.0
Total consideration	11.1
Goodwill arising on acquisition	3.3

Given the recent completion of the acquisition, the amounts have been measured on a provisional basis. If new information obtained within one year of the date of acquisition about facts and circumstances that existed at the date of the acquisition identifies adjustments to the above amounts, or any additional provisions that existed at the date of acquisition, then the accounting for the acquisition will be revised.

Goodwill arose in the acquisition of the assets of Granotec Mexico as the consideration paid effectively included amounts in relation to the benefit of expected synergies, revenue growth and future market development. These benefits are not recognized separately from goodwill because they do not meet the recognition criteria for identifiable intangible assets. The goodwill is not expected to be deductible for tax purposes.

The table below shows the pro-forma result of Corbion if the acquisition had been made as at 1 January 2021

	Corbion	Pro forma adjustment half-year effect	Pro forma Corbion
Net sales	515.6	3.6	519.2
Result after taxes	67.5	-0.2	67.3

For the period ended 30 June 2021, the acquisition did not contribute significantly to Corbion's results as the closing date of the transaction was at balance sheet date.

PERSBERICHT

Key figures

millions of euros	1st Half-year	
	2021	2020
Net sales	515.6	492.2
Operating result	70.3	45.7
Adjusted EBITDA ¹	77.1	83.8
Result after taxes	67.5	24.7
Earnings per share in euros ²	1.15	0.42
Diluted earnings per share in euros ²	1.14	0.42
Key data per ordinary share		
Number of issued ordinary shares	59,242,792	59,242,792
Number of ordinary shares with dividend rights	58,952,039	58,871,671
Weighted average number of outstanding ordinary shares	58,900,845	58,831,063
Price as at 30 June	48.20	32.05
Highest price in calendar year	53.60	35.68
Lowest price in calendar year	41.90	22.54
Market capitalization as at 30 June ³	2,841	1,887
Other key data		
Cash flow from operating activities	15.6	28.1
Cash flow from operating activities per ordinary share, in euros ²	0.26	0.48
Free cash flow ⁴	-13.6	-12.7
Depreciation/amortization fixed assets	30.3	30.9
Capital expenditure on (in)tangible fixed assets	51.1	33.2
Equity per share in euros ⁵	9.52	8.29
Number of employees at closing date (FTE)	2,352	2,213
Ratios		
ROCE % ⁶	13.0	13.6
Adjusted EBITDA margin % ⁷	15.0	17.0
Result after taxes/net sales %	13.1	5.0
Net debt position/Covenant EBITDA ⁸	2.1	2.0
Interest cover ⁹	15.1	21.8
Balance sheet figures as per 30/06/2021 and 31/12/2020		
Non-current assets	747.1	689.4
Current assets excluding cash and cash equivalents	382.2	333.5
Non-interest-bearing current liabilities	173.5	173.8
Net debt position ¹⁰	342.4	284.2
Other non-current liabilities	19.4	18.5
Provisions	32.6	30.4
Equity	561.4	516.0
Capital employed ¹¹	923.2	818.7
Average capital employed ¹¹	881.1	841.8
Balance sheet total : equity	1:0.5	1:0.5
Net debt position : equity	1:1.6	1:1.8
Current assets : current liabilities	1:0.6	1:0.6

1 Adjusted EBITDA is the operating result before depreciation, amortization, impairment of (in)tangible fixed assets and after adjustments.

2 Per ordinary share in euros after deduction of dividend on financing preference shares.

3 Market capitalization is calculated by multiplying the number of ordinary shares with dividend rights by the share price at the closing date.

4 Free cash flow comprises cash flow from operating activities and cash flow from investment activities.

5 Equity per share is equity divided by the number of shares with dividend rights.

6 Return on capital employed (ROCE) is defined by Corbion as adjusted operating result, including results from joint ventures and associates, divided by the average capital employed x 100.

7 Adjusted EBITDA margin % is adjusted EBITDA as defined above divided by net sales x 100.

8 Covenant EBITDA is adjusted EBITDA as defined above, increased by cash dividend of joint ventures received and annualization effect of newly acquired subsidiaries.

9 Interest cover is covenant EBITDA as defined above divided by net interest income and charges.

10 Net debt position comprises borrowings and lease liabilities less cash and cash equivalents, including third-party guarantees which are required to be included under the debt covenants.

11 Capital employed and average capital employed are based on balance sheet book values.

PERSBERICHT

Alternative performance measures (APM)

Within this report, Corbion has included certain non-IFRS financial information. This information is presented to assist in making appropriate comparisons with prior periods and to assess the operating performance of the business. Corbion uses these measures to assess the performance of the business and believes that the information is useful to users of the financial information. The non-IFRS financial measures do not have a standardised meaning prescribed by the IASB, therefore may not be comparable to similar measures presented by other issuers.

The table below gives an overview of the alternative performance measures used and their definitions.

APM	Definition
EBITDA	The operating result before depreciation, amortization, and impairment of (in)tangible fixed assets.
Adjusted EBITDA	EBITDA as defined above after applying adjustments.
Adjusted EBITDA margin %	Adjusted EBITDA as defined above divided by net sales x 100.
Adjusted EBITDA excluding acquisitions and divestments, at constant currencies	Adjusted EBITDA as defined above excluding the impact of acquisitions and divestments, based on prior-year currency rates.
Covenant EBITDA	Adjusted EBITDA as defined above increased by cash dividend of joint ventures received and annualization effect of newly acquired subsidiaries.
Organic EBITDA growth	Adjusted EBITDA as defined above versus prior year excluding impact of acquisitions and divestments and excluding currency impact.
Organic sales growth	Sales versus prior year excluding impact of acquisitions and divestments and excluding currency impact.
Adjusted operating result	Operating result after adjustments.
Adjusted result after taxes	Result after taxes after adjustments.
Interest cover	Covenant EBITDA as defined above divided by net interest income and charges.
Net debt position	Interest-bearing debts and lease liabilities less cash and cash equivalents, including third-party guarantees which are required to be included under the debt covenants.
Capital employed	The sum of equity, non-current liabilities, interest-bearing current liabilities, and lease liabilities minus cash and cash equivalents.
Average capital employed	Average of the quarterly average capital employed in the reporting period.
Free cash flow	Cash flow from operating activities plus cash flow from investment activities.
Return on capital employed (ROCE)	Adjusted operating result as defined above, including results from joint ventures and associates, divided by the average capital employed x 100.
Adjustments	Adjustments relate to significant items in the income statement of such size, nature or incidence that in view of management require disclosure to assist in making appropriate comparisons with prior periods and to assess the operating performance of the business. These items include amongst others write-down of inventories to net realizable value, reversals of write-downs, impairments, reversals of impairments, additions to and releases from provisions for restructuring and reorganization, results on assets sold, gains on the sale of subsidiaries, joint ventures and associates, and any other provision being formed or released. Restructuring costs are defined as the estimated costs of initiated reorganizations, which have been approved by the Executive Committee, and which generally involve the realignment of certain parts of the organization. The company only adjusts for items when the aggregate amount of the events per line item of the income statement exceeds a yearly threshold of € 0.5 million as well as adjustments, each above € 0.1 million, in relation to previously recognized adjustments.

PERSBERICHT

The table below gives a selection of the APMs used to the most directly comparable IFRS measure.

€ million	Q2 2021	Q2 2020
Operating result	70.3	45.7
Depreciation, amortization and impairments	34.1	32.3
EBITDA	104.4	78.0
<i>Adjustments to EBITDA</i>		
- Profit on sale of land	-18.5	
- Bookprofit sale Frozen Dough	-11.1	
- Litigation claim	1.7	
- Acquisition costs	0.6	
- Write down inventory Algae business		4.2
- Restructuring costs		1.4
- Cost related to contamination US		0.2
Total adjustments to EBITDA	-27.3	5.8
Adjusted EBITDA	77.1	83.8
Adjusted EBITDA (A)	77.1	83.8
Net sales (B)	515.6	492.2
Adjusted EBITDA margin (A/B)	15.0%	17.0%
Operating result	70.3	45.7
<i>Adjustments to operating result</i>		
- Adjustments to EBITDA	-27.3	5.8
- Impairments	3.8	1.4
Total adjustments to operating result	-23.5	7.2
Adjusted operating result	46.8	52.9
Result after taxes	67.5	24.7
<i>Adjustments to result after taxes</i>		
- Adjustments to operating result	-23.5	7.2
- Provision US tax claim		4.5
- Tax effect on above adjustments	-3.3	-1.7
Total adjustments to operating result	-26.8	10.0
Adjusted result after taxes	40.7	34.7
Cash flow from operating activities	15.6	28.1
Cash flow from investment activities	-29.2	-40.8
Free cash flow	-13.6	-12.7

PERSBERICHT

Equity	561.4	487.8
Borrowings	328.1	330.6
Lease liabilities	52.6	62.1
Other non-current liabilities	19.4	22.6
-/- Cash and cash equivalents	-38.3	-76.4
Capital employed Q2	923.2	826.7
Capital employed end Q4 prior year (A)	818.7	856.5
Capital employed end Q1 (B)	891.2	855.3
Capital employed end Q2 (C)	923.2	826.7
Average capital employed Q2 ((A+B)/2+(B+C)/2)/2	881.1	848.5
Adjusted operating result	46.8	52.9
Adjusted result from joint ventures and associates	10.4	4.7
Adjusted operating result basis for ROCE (A)	57.2	57.6
Annualized operating result basis for ROCE (A*2) (B)	114.4	115.2
Average capital employed for the year (C)	881.1	848.5
Return on capital employed (B/C)	13.0%	13.6%
Borrowings	328.1	330.6
Lease liabilities	52.6	62.1
-/- Cash and cash equivalents	-38.3	-76.4
Net debt position	342.4	316.3
Adjusted EBITDA Q2 (A)	77.1	83.8
Adjusted EBITDA FY Prior year (B)	158.8	145.9
Adjusted EBITDA Q2 Prior year (C)	83.8	71.4
Impact sold business (D)	1.3	
Annualization effect of newly acquired subsidiaries (E)	0.6	
Dividend received from joint ventures (F)	8.3	1.3
Rolling Covenant EBITDA Q1 (A+B-C-D+E+F)	159.8	159.6
Net debt position (A)	342.4	316.3
Rolling covenant EBITDA Q2	159.8	159.6
Net debt position/ Rolling covenant EBITDA	2.1	2.0
Interest income	-0.9	-1.5
Interest expenses	4.4	4.0
Interest expense on lease liabilities	1.0	1.3
Net interest financial income and charges Q2	4.5	3.8
Rolling covenant EBITDA (A)	159.8	159.6
Net interest financial income and charges Q2 (B)	4.5	3.8
Net interest financial income and charges FY Prior year (C)	9.9	6.7
Net interest financial income and charges Q2 Prior year (D)	3.8	3.2
Interest cover (A/(B+C-D))	15.1	21.8
Adjusted EBITDA	77.1	83.8
Impact acquisitions and divestments	2.0	0.4
Currency impact	8.6	-0.8
Adjusted EBITDA excluding acquisitions and divestments, at constant currencies	87.7	83.4
Adjusted EBITDA prior year (A)	83.8	71.4
Adjusted EBITDA excluding acquisitions and divestments, at constant currencies current year (B)	87.7	83.4
Organic EBITDA growth ((B-A)/A)*100%	4.7%	16.8%
Total Corbion PLA BV (100% basis)		
Operating result	24.1	17.8
Depreciation, amortization, and impairments	3.4	2.9
EBITDA	27.5	20.7

For a reconciliation of organic sales growth, reference is made to page 2 of this press release.

For a reconciliation of organic EBITDA growth, reference is made to page 3 of this press release.

PERSBERICHT

Dit persbericht bevat informatie die kwalificeert als voorwetenschap in de zin van artikel 7 lid 1 van de EU Marktmissbruik Verordening.

Contactgegevens

Analisten en beleggers:

Jeroen van Harten, Director Investor Relations
+31 (0)20 590 6293, +31 (0)6 21 577 086

Pers:

Tanno Massar, Director Corporate Communications
+31 (0)20 590 6325, +31 (0)6 11 589 121

Achtergrondinformatie

Corbion is de wereldwijde marktleider op het gebied van melkzuur en melkzuurderivaten en een vooraanstaand leverancier van emulgatoren, functionele enzymenmixen, mineralen, vitamines en uit algen gewonnen ingrediënten. Dankzij onze unieke expertise op het gebied van fermentatie en andere processen kunnen wij duurzame oplossingen bieden voor voedselconservering en het behoud van de voedselproductie, de gezondheid en onze planeet. Al meer dan honderd jaar committeren wij ons compromisloos aan veiligheid, kwaliteit, innovatie en performance. Gebruikmakend van onze diepgaande kennis van toepassingen en producten werken we nauw samen met klanten om ervoor te zorgen dat onze geavanceerde technologieën doen wat onze klanten ervan verwachten. Onze oplossingen voegen onderscheidende functionaliteiten toe aan producten in markten zoals voeding, huishoudelijke producten, persoonlijke verzorging, diervoeding, geneesmiddelen, medische implantaten en bioplastics. In 2020 behaalde Corbion een jaaromzet van € 986,5 miljoen met een personeelsbestand van 2.267 FTE's. Corbion is genoteerd aan Euronext Amsterdam. Voor meer informatie: www.corbion.com