

Communiqué de presse
Chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre 2018

DELFINGEN poursuit sa croissance,
malgré des conditions de marché plus difficiles

Un 4^{ème} trimestre encore solide (+ 8,5 %) confirmant une croissance des ventes de 9,6 % en 2018, à taux de change constants

Ventes consolidées à fin décembre 2018

En millions d'euros	2018 ¹	2017	Publié
Chiffre d'affaires	214,0	204,0	4,9 %

En millions d'euros	2018 ¹	2017	Publié
Automobile	170,8	160,6	6,4 %
Marché de spécialités	43,3	43,4	- 0,3 %

¹ Non audité

Marché automobile : croissance de 11,4 % sur un marché en recul de 1 %

Au 4^{ème} trimestre 2018, la production automobile est en retrait de 4,2 %, toujours impactée par la mise en oeuvre des normes WLTP³ et par les incertitudes pesant sur les relations commerciales entre les Etats-Unis et la Chine. Dans ce contexte défavorable, DELFINGEN a poursuivi la bonne dynamique de ses ventes (+ 7,6 %).

Sur l'année 2018 :

A taux de change constants, le chiffre d'affaires progresse de 11,4 % à fin décembre 2018 (+ 6,4 % en données publiées) alors que la production automobile mondiale est en recul de 1 %.

Le chiffre d'affaires de l'activité "protection des réseaux embarqués" (60,2 % du total des ventes) progresse de 5,3 % à taux de change constants (+ 0,5 % en données publiées).

L'activité "tubes techniques pour les transferts de fluides" progresse quant à elle de 54,5 % à taux de change constants (+ 48,9 % en données publiées) avec la montée en cadence de l'usine de Celaya (Mexique).

L'activité "assemblage" progresse de 6,6 % à taux de change constants (+ 1,6 % en données publiées).

L'effet des taux de change sur les ventes - Automobile - à fin décembre est défavorable de 8,1 M€ principalement du fait de la parité (€/€).

A taux de change constants, les ventes par région évoluent ainsi de :

- + 7,4 % en Europe-Afrique (35,7 % des ventes - Automobile) sur un marché en recul de 1,4 %² ;
- + 17,3 % en Amériques (48,9 % des ventes - Automobile) sur un marché en recul de 0,6 %² ;
- + 3,9 % en Asie (15,4 % des ventes - Automobile) dont + 19,2 % en Inde et + 1 % en Chine, sur un marché en recul de 1 %².

Croissance organique	Effet change
9,6 %	- 4,7 %

Croissance organique	Effet change
11,4 %	- 5,0 %
2,9 %	- 3,3 %

Marché de spécialités

Les ventes des marchés de spécialités progressent de 2,9 % à taux de change constants (- 0,3 % en données publiées).

- Les ventes à taux de change constants de Drossbach North America progressent de 5,2 % (+ 0,5 % en données publiées) ;
- L'activité "isolation électrique et thermique" hors automobile progresse de 5,5 % (+ 1,1 % en données publiées) ;
- L'activité "textiles techniques" hors automobile recule de 3,2 %.

L'effet des taux de change sur les ventes - Marché de spécialités - à fin décembre est défavorable de 1,4 M€ principalement du fait de la parité (€/€).

La progression des ventes à taux de change constants en 2018 confirme le potentiel de croissance de DELFINGEN, conformément à son plan stratégique : leadership dans le domaine de la protection des réseaux embarqués et diversification dans le domaine des tubes techniques pour les transferts de fluides.

Sur le plan des opérations et dans la continuité du 1^{er} semestre, la performance est encore largement pénalisée par la dégradation de la marge brute du fait du coût des matières premières. L'impact estimé sur l'année est une dégradation du résultat opérationnel courant de l'ordre de 2 pts. Les répercussions de ces hausses aux clients et la détente sur les prix constatée à compter de novembre devrait avoir un impact positif sur la marge sur le 1^{er} trimestre 2019.

L'augmentation des contenus média et des contraintes de sécurité, le développement des motorisations hybrides et électriques, ainsi que l'apparition des voitures connectées et autonomes, font du câblage électrique le véritable système nerveux du véhicule. La mission de DELFINGEN : le protéger en apportant des solutions toujours plus innovantes et à plus forte valeur ajoutée.

² Source IHS décembre 2018

³ Worldwide Harmonised Light Vehicle Test Procedure