

HOYLU AB

Delårsrapport Q4 2019



INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Delårsrapportens indelning:

Delårsrapport Q4, 2019, översikt _____	2
VD:s kommentarer _____	8
ISE 2020 _____	10
Finansiell information _____	11
Finansiella rapporter tolv månaderna 2019 _____	14
Kontaktuppgifter _____	20

Alla värden är i tusen kr. (TSEK) om inte annat anges.

Delårsrapport Q4, 2019, översikt

FJÄRDE KVARTALET 2019

- Hoylu har implementerat en SaaS modell:
 - Fakturering för fjärde kvartalet uppgick till 11,4 MSEK
 - Nettoomsättningen för fjärde kvartalet uppgick till SEK 8,2 million (13,1)
 - Årliga återkommande intäkter och servicekontrakt för 2020 uppgick vis slutet av fjärde kvartalet till MSEK 15
- Bruttomarginalen var 69% (67)
- Rörelseresultatet var -10,2 MSEK (-5,7)
- Resultat efter skatt uppgick till -17,9 MSEK (-6,2) (i)
- Resultat per aktie uppgick till -0,71 SEK (-0,42)

HELÅRET 2019

- Intäkterna för helåret uppgick till 27,1 MSEK (33,4)
- Bruttomarginalen var 69 procent (69)
- Rörelseförresultatet uppgick till -35,1 MSEK (26,6) (i)
- Resultat efter skatt uppgick till -45,5 MSEK (-28,4) (ii)
- Resultatet per aktie uppgick till -2,28 SEK (-1,93)

(i) Inkluderar en administrativ avgift om 2,1 MSEK, vilken rapporterats i tidigare rapport.

(ii) Inkluderar en nedskrivning om 7,0 MSEK avseende tidigare investering i virtual reality ("VR") nominella påverkan på tekniska samarbetslösningar.

KOMMENTARER TILL BALANSRÄKNINGEN

- Summa tillgångar vid periodens utgång var 58,1 MSEK (58,2)
- Summa likvida medel vid periodens utgång var 0,6 MSEK (0,5)
- Summa kortfristiga fordringar vid periodens utgång 9,9 MSEK (13,3)
- Summa kortfristiga avsättningar vid periodens utgång var 10,0 MSEK (9,0)
- Summa skulder vid periodens utgång var 52,6 MSEK (50,7) (iii)
- Eget kapital vid periodens utgång uppgick till 5,0 MSEK (7,4)

(iii) Inkluderar även konvertibla skuldebrev om 13,7 MSEK.

VIKTIGA HÄNDELSER I FJÄRDE KVARTALET

- Hoylu genomförde en riktad emission av konvertibler och teckningsoptioner om 6 mkr.
- Mottog en order från Chevron, ett av världens största energiföretag. Ordervärdet på den initiala order var 500 000 SEK i produkt och mjukvaruintäkter.

- Signerat ett mjukvara som tjänst avtal (SaaS) med Royal Dutch Shell plc. Den initiala ordern var för Shell Norge på minst 1.200.000 SEK under en 3-års period, med årliga återkommande intäkter (ARR) på 400.000 SEK.
- Mottog en order från DB Netz AG. Den initiala ordern uppgick till 190,000 SEK i mjukvaru och produktintäkter.
- Mottog en ny order från Webasto. Ordervärdet uppgår till 325,000 SEK i mjukvaru och produktintäkter. Webasto är en global innovativ systempartner för nästan alla biltillverkare.
- Mottog en order från Walbridge, ett globalt full-service entreprenadföretag med säte i Detroit, Michigan U.S.A. Walbridge är en redan befintlig Hoylu kund och ordern uppgick till ett värde om 380.000 SEK.
- Signerat ett mjukvara som tjänst avtal (SaaS) med Eni S.p.A. Det initiala ordervärdet uppgick till minst 500.000 SEK per år. Eni S.p.A är ett italienskt multinationellt energi företag med verksamhet i 79 olika länder runt om i världen.
- Expanderade sina affärer med fler bolag i Carnival Corporation Group, världens största fritidsresebolag. De nya order som mottagits kom ifrån två andra bolag i koncernen, P&O Cruises och Seaborn Cruise Line. Det intitala ordervärdet uppgick till 4 miljoner SEK.



October 2019
California's Coalition for Adequate School Housing höst konferens i Newport Beach, California.



October 2019
Digital Transformation Workshop för användare i Cincinnati, OH.



November 2019
Storskalig demo
i UK för en av
världens största
olja och gas
företag.



November 2019
Demo för German
Aircraft Manufacturer
med partner ComPeri.





November 2019
Tester ombord med the Seabourn Quest under resa till Ecuador.



November 2019
Demo event med NEC Display Solutions i Oslo hos Abstracta Showroom.





November 2019
Demo och träning för Merck Pharmaceuticals kontor i Budapest.



December 2019
HoyluWall med Touch installation i medical research facility hos Foundation Medicine i Boston, MA.



VD:s kommentarer

En viktig milstolpe för Hoylu i Q4 var undertecknandet av det första större Software as a Service (SaaS) kontraktet med ett stort globalt företag. När Hoylu grundades 2017 kom intäkterna främst från försäljningen av HoyluWalls med tillhörande programvara. Hoylus hårdvarubas på cirka 1000 HoyluWall-installationer världen över, är ett viktigt avtryck när vi samarbetar med befintliga och nya kunder för att utöka vår verksamhet. Framöver kommer HoyluWall hårdvaruförsäljning främst att gå genom partners och återförsäljare medan Hoylus fokus kommer att ligga på de växande prenumerationsbaserade mjukvaruintäkterna. Det har varit svårt att sätta rätt förväntningar eftersom företagsförsäljning normalt sett har långa försäljningscykler, även om vi är övertygade att vi valt rätt strategi. Hoylu har haft ett nära samarbete med ett fåtal stora företag för att förstå sina utmaningar och anpassa våra produkter efter deras behov. Några av våra kunder har dokumenterat upp till 25% produktivitetsvinst i form av tid sparad före, under och efter möten samt ökat engagemang och färre distraktioner. Baserat på dessa konceptbevis har vi genomgått omfattande säkerhetsrevisioner för att mer effektivt navigera säkerhetsefterlevnad på företagsnivå samt för att förbereda oss för att kunna skala i framtiden.

Intäkterna under fjärde kvartalet uppgick till 8,1 miljoner kronor och faktureringen uppgick till 11,4 miljoner kronor då företagmjukvaruavtal vanligtvis omfattar förskottsbetalningar av de första 12-mån abonnemangen. Hoylus genomförda årliga återkommande intäkter (ARR) och långsiktiga serviceavtal för 2020 per den 1 januari uppgick till 15 miljoner kronor. Vi fortsatte utöka vår kundbas med stora globala företag.

UTSIKTER FRAMÅT

Hoylu är nykomling och utmanare inom samarbetslösningar. Samarbetslösningsindustrin är en marknad på 40 miljarder USD vilken inkluderar enhetlig kommunikation, videokonferenser, digitala whiteboards, fildelning och gruppchattlösningar. Vi har kunder inom ett brett spektrum av branscher, bland annat utbildning, fordonsindustrin, läkemedel, konstruktion, teknik, detaljhandel och media. Men en stor del av våra möjligheter idag finns inom projektledning. Vi fokuserar på det faktum att de flesta företag fortfarande använder analoga whiteboards, post-its klisterlappar, PowerPoint och e-post för temaarbete och gruppmöten. Innovation, engagemang och digital omvandling har hög prioritet för chefer, men det verkar som om tekniken ofta kommer i vägen för produktivitet och kreativitet. Intuitiva lösningar som är enkla att använda kommer att vara nyckeln till framgång framöver. Hoylu planerar för närvarande för en ny programvarurelease och testar sin betaversion med utvalda partners och kunder. Den nya utgåvan kommer att bli en annan viktig milstolpe för Hoylu när vi utvecklas och presenterar för marknaden ett unikt erbjudande vad gäller både användarupplevelse och flexibilitet.

Den 15 januari tillkännagav vi undertecknandet av ett strategiskt partnerskap med Technological Innovations Group (TIG). Robin van Meeuwen, VD för TIG sade i pressmeddelandet: "Technological Innovations Group (TIG), den ledande teknikförsäljningsbyrå i EMEA-regionen som erbjuder integrerade automations- och kontrolllösningar för smarta utrymmen, är glada att formellt tillkännage ett strategiskt partnerskap med Hoylu. Detta spännande nya partnerskap visar att vi är fast beslutna att erbjuda våra kunder de mest avancerade lösningarna som finns tillgängliga. Hoylu erbjuder innovativ teknik som är helt i linje med visionen och uppdraget för Technological Innovations Group och gör det möjligt för oss att betjäna våra kunder bättre. Med ett nära partnerskap och ett nätverk på över 2 500 integratörer, 15 kontor i EMEA-regionen med 270 anställda är Technological Innovations Group den mest fokuserade organisationen i branschen." Detta partnerskap kommer att bredda vår räckvidd och avsevärt

stärka vår försäljningskapacitet. Som det visades för två veckor sedan på ISE 2020, världens största mässa för AV och systemintegratörer, lägger TIG redan betydande resurser för att stärka Hoylus marknadsnärvaro och försäljningskapacitet. Vi är också mycket nöjda med utvecklingen av vår partner NEC. Hoylu och NEC bekräftade förhållandet genom undertecknandet av ett strategiskt allianspartnersavtal i februari och NEC främjas Hoylu Connected Workspaces™ med sin NEC InfinityBoardR-serien på ISE. Marknaden för interaktiva touchskärmar för mötesrum är fortfarande i ett tidigt skede, men växer med 100% jämfört med föregående år. Dessa partnerskap är viktiga för det omfattande värdeerbjudandet till våra kunder som leder till högre produktivitet och avkastning på gjorda investeringar och som redan bidragit med tillväxt i ordergång.

Vi har under Q4 och Q1 2020 tagit in kapital om 24,5 MSEK och vi är tacksamma för för våra ägares fortsatta stöd.



STEIN REVELSBY
CHIEF EXECUTIVE OFFICER
FEBRUARI 2020

HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

- Hoylu genomförde en riktad nyemission av aktier om 6,25 miljoner kronor.
- Styrelsen beslutade och genomförde en Företrädesemission om 2,2 miljoner kronor.
- Meddelade ett strategiskt partnerskap med Technological Innovations Group ("TIG"), den ledande inom innovation och teknikförsäljning i EMEA regionen som erbjuder integrerade automatiserings och kontroll lösningar för smarta utrymmen, varigenom TIG kommer att representera Hoylu i EMEA.
- Mottog en order från BP plc, en av världens största energiföretag. Initial ordern uppgick till ett värde av 1 miljon SEK i mjukvaru och produktintäkter.
- Hoylu genomförde en riktad emission av konvertibler om 10 mkr.

ISE 2020



Finansiell information

OMSÄTTNING OCH LÖNSAMHET

Omsättningen för de tolv månaderna 2019 uppgick till 27,1 MSEK (33,4) och bestod av intäkter från försäljning av Hoylu mjukvara via återförsäljare, Hoylu Wall, mjukvaruprojekt och professionella tjänster.

Kostnader för sålda varor och tjänster var 8,4 MSEK (10,3).

Rörelseresultatet var -35,1 MSEK (-27,7). (i)

Nettoresultatet för de första nio månaderna 2019 uppgick till -45,5 MSEK (-28,4). (ii)

(i) inclusive en administrative avgift vilken vi rapporterat om i tidigare rapport.

(ii) Inkluderar en nedskrivning om 7,0 MSEK avseende tidigare investering i virtual reality ("VR") nominella påverkan på tekniska samarbetslösningar.

FINANSIELL SITUATION

Kassaflödet för den löpande verksamheten de tolv månader 2019 uppgick till 15,0 MSEK (-27,2).

Kassaflödet från investeringsaktiviteter uppgick till -12,8 MSEK (-11,5) och kassaflödet från finansieringsaktiviteter uppgick till 30,0 MSEK (34,7).

Kassaflödet för tolv månaderna 2019 var -0,1 MSEK (-4,0) och likvida tillgångar vid periodens utgång var 0,6 MSEK (0,5).

Hoylu kommer att överväga att förstärka sitt arbetskaper genom nyemission vid behov för att finansiera tillväxt med målsättning att maximera värdeskapande och att minimera utspädning för existerande aktieägare.

KAPITALISERADE OMKOSTNADER

Hoylu fortsätter sina investeringar i forskning och utveckling kopplat till Hoylus Anytime Collaboration och produkten Insight.

Under de första nio månaderna uppgick kostnaderna för forskning och utveckling till 12,5 MSEK, vilket motsvarande 20% av Hoylus totala driftskostnader.

ANSTÄLLDA & ORGANISATION

Hoylu har en personalstyrka på totalt 30 personer; 23 i USA, 6 i EU, och 1 i Japan. Hoylus huvudkontor ligger i Stockholm, Sverige.

Produkthantering och mjukvaruutveckling är baserat i Seattle, USA.

AVSKRIVNINGAR & AMORTERINGAR

Immateriella och materiella tillgångar tas upp till anskaffningsvärdet, minus avskrivningar. Utgifter som är direkt hänförliga till tillgångarnas kostnader räknas in i tillgångens värde.

Amortering och avskrivningar är linjär enligt följande:

Goodwill	10 år
Andra immateriella tillgångar	5 år
Maskiner och utrustning	3 år
Möbler och fast inredning	5 år

MARKNAD

Den globala marknaden för Enterprise Collaboration uppskattas att växa från 26,7 miljarder USD år 2016 till 49,5 miljarder USD år 2021, en sammantagen årlig tillväxttakt på 13,2%.¹

Den globala marknaden för mjukvara för Enterprise Collaboration-lösningar beräknas växa från 7,1 miljarder USD år 2015 till 8,4 Miljarder USD år 2020.²

Hoylus huvudsakliga marknad är Europa och USA, men Hoylu har även etablerat relationer med återförsäljare på de asiatiska marknaderna.

Företaget tror att företag med fler än 50 anställda kommer att vara de huvudsakliga köparna av Hoylus lösningar för Enterprise Collaboration. Data från OECD SDBS databas visar att det finns ungefär 640 000 företag totalt med minst 50 anställda på Hoylus största marknader med totalt 150 000 sådana företag enbart i USA.

(1)<http://www.marketsandmarkets.com/PressReleases/enterprise-collaboration.asp>

(2) <https://www.appsrundtheworld.com/top-10-collaboration-software-vendors-and-market-forecast-2015-2020/>

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Det fanns inga transaktioner med närstående under perioden

Kalender 2020

Interim Report – Q1 2020	15 maj 2020
Annual General Meeting	15 maj 2020
Interim Report – Q2 2020	21 aug. 2020
Interim Report – Q3 2020	20 nov. 2020

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Att investera i Hoylu är förknippat med vissa risker.

Hoylus verksamhet påverkas, och kan komma att påverkas, av ett otal faktorer helt eller delvis utom Hoylus kontroll. Sådana faktorer kan negativt påverka företagets verksamhet, finansiella position och vinster i framtiden och kan leda till en sänkning av aktievärdet vilket kan leda till att investerare helt eller delvis kan förlora sin investering.

Vissa risker kan ha att göra med företaget, medan andra kan vara oberoende av företaget.

Investerare bör noggrant analysera specifika riskfaktorer såväl som annan information i företagsbeskrivningen, innan beslut fattas om att investera i företaget eller inte.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delrapport för Hoylu har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, bokföringsnämndens allmänna råd om konsoliderade finansiella rapporter BFAR 2012: 1 (K3) och de svenska lagarna om värdepappersmarknaden.

Ramverket K3 för finansiell rapportering är jämförbart med "International Financial Reporting Standard's (IFRS) for small and medium enterprises". Moderbolaget har använt samma principer för bokföring och värdering som Hoylu.

REVISORSGRANSKNING

Denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av företagets revisor.

AKTIER

Hoylus aktier kan handlas på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm.

Det totala antalet aktier i slutet av perioden uppgick till 25 610 678.

OM HOYLU

Hoylu är ett innovativt företag som levererar lösningar för digitala arbetsytor. Hoylu Suite är det outhärliga verktyget som möjliggör för

företag att leverera högkvalitativt samarbete på den moderna arbetsplatsen med funktionen att använda vilken enhet som helst, för att arbeta smartare och roligare inom olika branscher som såsom teknik, läkemedel, konstruktion, entreprenad, tillverkning, resor, gästfrihet, grafisk design och många fler.

För mer information besök: www.hoylu.com

Finansiella rapporter tolv månaderna 2019

KONSOLIDERAD RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	2019	2018	2019	2018
	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec
Nettoomsättning	8,173	8,979	27,150	33,473
Kostnad för sålda varor / tjänster	-2,512	-2,961	-8,395	-10,301
Bruttoresultat	5,661	6,018	18,755	23,172
Utveckling, försäljnings- & administrationskostnader	-14,627	-10,247	-46,063	-42,785
Sanktionsavgift *	0	0	-2,100	0
Avskrivningar/Amorteringar	-1,283	-1,430	-5,702	-7,073
Rörelseresultat	-10,249	-5,659	-35,109	-26,686
Övriga finansiella poster **	-7,690	-528	-10,323	-1,635
Resultat före skatt	-17,939	-6,187	-45,432	-28,321
Skatt	-8	0	-46	-81
Periodens resultat	-17,947	-6,187	-45,478	-28,402
Nyckeltal:				
Bruttomarginal	69.3%	67.0%	69.1%	69.2%
Rörelsemarginal	Neg	Neg	Neg	Neg
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0.71	-0.42	-2.28	-1.93
Genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning	25,144,010	14,865,711	19,938,194	14,683,835

* Sanktionsavgiften om MSEK 2,1.

** Inkluderar en nedskrivning om 7,0 MSEK avseende tidigare investering i virtual reality ("VR") nominella påverkan på tekniska samarbetslösningar.

KONSOLIDERAD BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	2019-12-31	2018-12-31
Immateriella tillgångar	51,069	39,455
Akkumulerade avskrivningar	-11,257	-6,612
Immateriella tillgångar	39,812	32,842
Materiella anläggningstillgångar	3,300	2,979
Akkumulerade avskrivningar	-2,261	-1,220
Materiella anläggningstillgångar	1,040	1,759
Finansiella anläggningstillgångar	0	7,146
Summa anläggningstillgångar	40,852	41,747
Varulager	2,617	1,427
Kortfristiga fordringar	9,914	13,298
Övriga omsättningstillgångar	4,148	1,225
Likvida medel inkl kortfristiga placeringar	600	475
Summa omsättningstillgångar	17,279	16,425
S:a Tillgångar	58,131	58,172
Summa eget kapital	5,504	7,444
Övriga långfristiga skulder	0	0
Summa långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga avsättningar	10,035	9,039
Övriga kortfristiga skulder	28,867	12,806
Konvertibla Skulder	13,725	28,883
Summa kortfristiga skulder	52,626	50,728
S:a Eget kapital & skulder	58,131	58,172

KONSOLIDERAD RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

TKEK	2019	2018	2019	2018
	Okt-Dec	Okt-Dec	Jan-Dec	Jan-Dec
Rörelseresultat	-10,249	-4,304	-35,109	-26,686
Avskrivningar på anläggningstillgångar	1,283	1,442	5,702	5,723
Impairment	0	1,713	0	1,696
Erhållen ränta	0	0	0	0
Betald ränta	-669	-725	-3,265	-1,680
Betald skatt	-8	-47	-46	-81
Valutakursvinst	4	-57	-218	45
Incitamentsprogram	0	-196	0	68
Valutakursdifferens	2,452	-1,650	-3,270	-257
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	-7,187	-3,825	-36,206	-21,172
Förändring av rörelsefordringar	-4,292	-1,820	288	-1,372
Förändring av varulager	-562	301	-1,215	399
Förändring av rörelseskulder	8,520	-1,693	22,109	-5,081
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-3,520	-7,037	-15,024	-27,227
Förvärv av immateriella tillgångar	-3,013	-2,239	-12,457	-10,952
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	63	-575	-361	-550
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2,950	-2,813	-12,819	-11,502
Summa kassaflöde före finansiering	-6,471	-9,850	-27,842	-38,729
Nyemission	1,710	0	40,665	7,015
Förändring av långfristiga skulder	3,826	9,059	-12,697	27,659
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	5,536	9,059	27,967	34,674
Årets kassaflöde	-935	-791	125	-4,054
Likvida medel vid årets början	1,535	1,265	475	4,529
Likvida medel vid årets slut	600	475	600	475

FINANSIELLA RAPPORTER TOLV MÅNADERNA 2019

KONSOLIDERADE FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

TSEK	Aktiekapital	Pågående emission	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	Eget kapital
Utgående balans 31 december 2017	932	11,306	39,108	-1,553	-22,513	27,279
Resultat vid periodens utgång 31 december 2018					-28,402	-28,402
Incitamentsprogram					68	68
Valutakursdifferens				1,483		1,483
Nyemission	234	-11,306	15,129			4,058
Konvertibla skuldebrev	60		2,853			2,913
Tekningsoptioner			45			45
Utgående balans 31 december 2018	1,226	0	57,135	-70	-50,847	7,444
Resultat 1 Jan 2019 to 30 Sep, 2019					-45,478	-45,478
Valutakursdifferens				486		486
Konvertibla skuldebrev offset	527		25,053			25,580
Nyemission	309		13,191			13,500
Nyemission	49		1,661			1,710
Pågående emission		2,263				2,263
Closing balance 31 desember 2019	2,111	2,263	97,039	417	-96,325	5,504

NYCKELTAL

TSEK	2019 Okt-Des	2018 Okt-Des	2019 Jan-Des	2018 Jan-Des
Periodens kassaflöde	-935	-791	125	-4,054
Kassaflöde / aktie före och efter utspädning (SEK) ¹	-0.04	-0.05	0.01	-0.28
	12/31/2019	12/31/2018		
Soliditet	9.5%	12.8%		
Antal aktier	25,610,677	14,610,003		
Eget kapital per aktie (kr)	0.85	0.90		

¹ Baserat på vägt genomsnittligt antal aktier och utestående teckningsoptioner för respektive period.

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	2019	2018	2019	2018
	Okt-Des	Okt-Des	Jan-Des	Jan-Des
Nettoomsättning	2,981	2,527	7,894	10,978
Kostnad för sålda varor / tjänster	-736	-836	-1,929	-3,757
Bruttoresultat	2,245	1,691	5,965	7,221
Utveckling, försäljnings- & administrationskostnader	-8,525	-4,543	-14,688	-16,269
Övriga rörelseposter *	0	0	-2,100	0
Avskrivningar/Amorteringar	-213	-2,097	-1,092	-3,249
Rörelseresultat	-6,494	-4,949	-11,915	-12,297
Övriga finansiella poster	293	-535	-2,643	-778
Resultat före skatt	-6,200	-5,484	-14,558	-13,075
Skatt	0	0	0	0
Periodens resultat	-6,200	-5,484	-14,558	-13,075

* Sanktionsavgiften om MSEK 2,1.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	2019-12-31	2018-12-31
Immateriella tillgångar	4,481	4,999
Materiella anläggningstillgångar	265	612
Finansiella anläggningstillgångar	14,130	12,459
Summa anläggningstillgångar	18,875	18,071
Varulager	2,058	1,046
Kortfristiga fordringar	3,076	4,821
Övriga omsättningstillgångar	83,006	55,179
Likvida medel inkl kortfristiga placeringar	180	291
Summa omsättningstillgångar	88,321	61,336
S:a Tillgångar	107,196	79,407
Summa eget kapital	65,568	36,233
Övriga långfristiga skulder	0	0
Summa långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga avsättningar	5,257	6,025
Konvertibla Skulder	13,725	26,796
Övriga kortfristiga skulder	22,648	10,353
Summa kortfristiga skulder	41,629	43,174
S:a Eget kapital & skulder	107,196	79,407

Kontaktuppgifter

HOYLU AB

REGISTRERAD ADDRESS:

Tunnbindaregatan 37C
602 21 Norrköping
Sweden

POSTADDRESS:

Tunnbindaregatan 37C
602 21 Norrköping
Sweden

ADRESSER I USA:

SEATTLE
Hoylu, Inc.
720 4th Ave.
Suite 120
Kirkland, WA 98033

LOS ANGELES

Hoylu, Inc.
3900 W Alameda Ave, #1200,
Burbank, CA 91505

ADRESS I ÖSTERRIKE:

w'inspire GmbH
Peter-Behrens-Platz2
4020 Linz
Austria

www.hoylu.com

info@hoylu.com

STYRELSE

Bjorn Wallin, Ordförande
Stein Revelsby, Styrelseledamot, VD
Hans Othar Blix, Styrelseledamot
Ian Sandmael, Styrelseledamot

LEDNING

Stein Revelsby, Member of the Board, CEO
Truls Baklid, COO och vice VD
Karl Wiersholm, CFO
Travis Beaven, CPO

REVISOR

Henrik Ekstrom, Deloitte AB

CERTIFIED ADVISOR

Mangold Fondskommission AB
Engelbrektsplan2
114 34 Stockholm
Sweden
+46 (0) 503 01 550
info@mangold.se

MARKNADSPLATS

Nasdaq First North Growth Market, Stockholm
Ticker: HOYLU

ANSVARFRISKRIVNING

Vissa antaganden i denna rapport är framtida, och det verkliga utfallet kan bli annorlunda. I tillägg till redan nämnda faktorer kan andra faktorer påverka det faktiska utfallet. Sådana faktorer inkluderar utveckling för kunder, konkurrenter, påverkan av ekonomiska- och marknadssituationer, regleringar, teknisk utveckling, variationer i växelkurser och marknadspriser och politiska risker.