



**Heeros Oyj:n puolivuosisikatsaus
1.1.-30.6.2022**

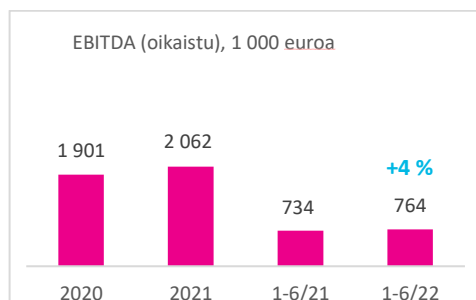
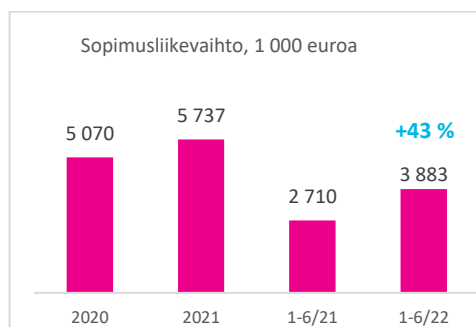
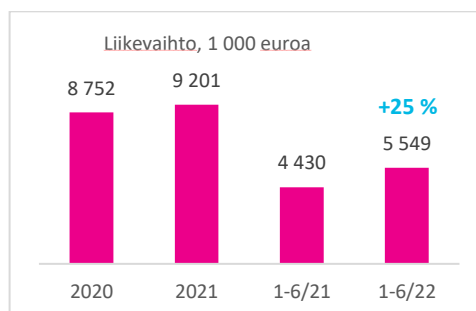
Heeros

Heeros Oyj:n puolivuositarkastus 1.1.–30.6.2022 (tilintarkastamaton): Liikevaihdon vahva kasvu jatkui ja kannattavuus parani alkuvuodesta.

Heeros päivitti strategiansa ja toi laajentuneen yritysohjelmistoportfolion markkinalle vauhdittamaan kasvua. Taimer-kaupan integraatio saatiin päätökseen.

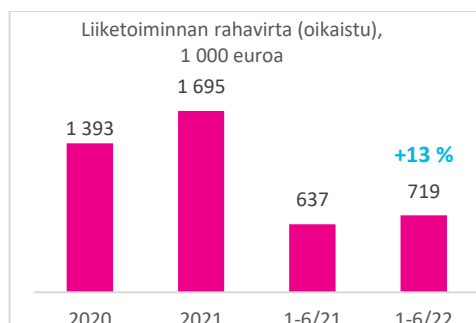
Huhti–kesäkuun 2022 yhteenveto

- Käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40, oikaistu) oli 43 % (4–6/2021: 23 %).
- Liikevaihto kasvoi 25 % vertailukaudesta ja oli 2 815 tuhatta euroa (2 243 tuhatta euroa).
- Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto kasvoi 21 % ja oli 2 584 (2 134) tuhatta euroa. Sopimusliikevaihto kasvoi 39 % ja oli 1 951 (1 406) tuhatta euroa. Transaktiovolyymit olivat 14 %:n kasvussa ja transaktioliikevaihto laski odotettua vähemmän (-13 %) ollen 633 (728) tuhatta euroa.
- Kesäkuussa 2022 sopimusliikevaihto (MRR, Monthly Recurring Revenue) oli 662 (480) tuhatta euroa, kasvua edellisvuoden kesäkuusta oli 38 %.
- Käyttökate (EBITDA) kasvoi 30 % ja oli 461 (353) tuhatta euroa eli 16,4 % (15,8 %) liikevaihdosta. Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA) kasvoi 21 % ja oli 483 (399) tuhatta euroa eli 17,1 % (17,8 %) liikevaihdosta.
- Heeros julkisti 8.6.2022 päivitetyn strategiansa sekä laajentuneen yritysohjelmistojen SaaS-tuoteportfolionsa.
- Strategiapäivityksen yhteydessä Heeros päivitti pitkän aikavälin taloudellisen tavoitteensa. Heerosin tavoitteena on ylläpitää käyttökatemarginaalin (EBITDA, prosenttia liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40) vuositasolla yli 40 prosentin tasolla.



Tammi–kesäkuun 2022 yhteenveto

- Käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40, oikaistu) oli 39 % (19 %).
- Liikevaihto kasvoi 25 % edellisvuodesta ja oli 5 549 tuhatta euroa (4 430 tuhatta euroa).
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 22 % ja oli 5 124 (4 190) tuhatta euroa. Sopimusliikevaihto kasvoi 43 % ja oli 3 883 (2 710) tuhatta euroa. Transaktiovolyymit olivat 14 %:n kasvussa ja transaktioliikevaihto laski odotettua vähemmän (-16 %) ollen 1 240 (1 480) tuhatta euroa.
- Käyttökate (EBITDA) kasvoi 4 % ja oli 715 (688) tuhatta euroa eli 12,9 % (15,5 %) liikevaihdosta. Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA) kasvoi 4 % ja oli 764 (734) tuhatta euroa, eli 13,8 % (16,6 %) liikevaihdosta.
- Liiketoiminnan rahavirta (oikaistu) kasvoi 13 % ja oli 719 (637) tuhatta euroa.
- Uudet jatkuvat asiakastilaukset (ARR, Annual Recurring Revenue) oli noin 530 (650) tuhatta euroa.
- Taloudellinen ohjeistus vuodelle 2022 säilyy ennallaan: Heeros odottaa nostavansa käyttökatemarginaalin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumman (Rule of 40) yli 40 %:n tasolle tilikaudelta 2022.



Avainluvut

Tuhatta euroa	Q2/2022	Q2/2021	Muutos, %	H1/2022	H1/2021	Muutos, %	2021
Rule of 40, % (oikaistu) ¹	43 %	23 %		39 %	19 %		28 %
Liikevaihto	2 815	2 243	25 %	5 549	4 430	25 %	9 201
Jatkuva liikevaihto ²	2 584	2 134	21 %	5 124	4 190	22 %	8 626
Sopimusliikevaihto	1 951	1 406	39 %	3 883	2 710	43 %	5 737
Transaktioliikevaihto	633	728	-13 %	1 240	1 480	-16 %	2 889
Käyttökate (EBITDA)	461	353	30 %	715	688	4 %	1 990
Käyttökate, % liikevaihdosta	16 %	16 %		13 %	16 %		22 %
Oikaistu käyttökate (EBITDA) ¹	483	399	21 %	764	734	4 %	2 062
Oikaistu käyttökate, % liikevaihdosta	17 %	18 %		14 %	17 %		22 %
Liikevoitto (EBIT)	-91	45		-409	62		723
Liikevoitto, % liikevaihdosta	-3 %	2 %		-7 %	1 %		8 %
Oikaistu liiketulos ¹	-70	91		-360	108		795
Oikaistu liiketulos, % liikevaihdosta	-2 %	4 %		-6 %	2 %		9 %
Katsauskauden tulos	-118	22		-464	14		499
Tulos, % liikevaihdosta	-4 %	1 %		-8 %	0 %		5 %
Liiketoiminnan rahavirta (oikaistu) ³	475	178	168 %	719	637	13 %	1 695
Omavaraisuusaste, %				57 %	37 %		37 %
Oman pääoman tuotto (ROE), %				-11 %	2 %		22 %

¹Oikaistut luvut H1/2022 sisältävät 49 tuhannen euron oikaisun Hollannin kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista. Oikaistut vuoden 2021 luvut sisältävät 72 tuhannen euron oikaisun epäorganaisen kasvun arviointiin liittyvistä kertaluonteisista kuluista.

²Jatkuva liikevaihto jakautuu kahteen osaan: Sopimusliikevaihto (käyttömaksut ja palvelusopimukset) ja Transaktioliikevaihto.

³Oikaistu liiketoiminnan rahavirta tilikaudelta 2021 sisältää oikaisun verojen ja työeläkemaksujen maksujärjestelyistä sekä kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista.

Ohjelmistoyhtiö Taimer Oy yhdistettiin Heeros-konserniin 1.1.2022 alkaen. Vertailukauden raportoidut luvut eivät siten sisällä Taimeria.

TOIMITUSJOHTAJA MIKKO PILKAMA:

”Vuoden 2022 ensimmäisen puoliskon aikana Heeroksen liiketoiminta kehittyi vahvasti. Taimer-kaupan integraatio saatiin tavoiteaikataulussa päätökseen. Toimme markkinoille sekä Heeroksen taloushallinnon ja Taimerin toiminnanohjauksen yhdistävän kokonaisratkaisun että aivan uuden henkilöstöhallinto-ratkaisun nykyisen palkanlaskenta-ratkaisumme rinnalle.

Liiketoiminnan vahva kasvu jatkui ja kannattavuus parani toisella vuosineljänneksellä

Liikevaihtomme vahva skaalautuva kasvu jatkui tammi-kesäkuussa. Kasvua oli 25 % vertailukaudesta, josta Taimer-yrityskauppa kasvatti katsauskauden liikevaihtomme hieman alle 15 %. Myös Heeroksen orgaaninen kasvu jatkui vahvistuvana ja oli noin 11 %. Tammi-kesäkuun sopimusliikevaihtomme kasvoi 43 % vertailukaudesta. Erityisesti haluan mainita, että transaktiovolyymimme ovat palanneet selkeälle kasvu-uralle kasvaen 14 % viime vuoteen verrattuna.

Kasvatimme myyntiämme erityisesti nykyisille asiakkaillemme heidän laajentaessa palveluitaan sekä hyödyntäessä Heeroksen laajenevaa tuoteportfoliota. Katsauskauden ilonaiheena oli edelleen vahvistunut asiakaspysyvyytemme (NRR, Net Revenue Retention), joka oli kesäkuun lopussa 109 % (104 %). Kesäkuun lopussa meillä oli jo yli 18 700 asiakasyritystä. Tämä on selkeä 7 %:n nousu asiakaskunnassamme verrattuna vuoden alkuun. Näemme tässä laajassa asiakaskunnassa paljon ristiinmyynti- että kasvupotentiaalia.

Uusien jatkuvien asiakastilausten (ARR, Annual Recurring Revenue) arvo pieneni ensimmäisellä vuosipuoliskolla vertailukaudesta ja oli 530 tuhatta euroa. Uusasiakashankintamme jäi vertailukautta hiljaisemmaksi, lähinnä muutamien merkittävien tilausten siirtyessä eteenpäin. Toisaalta viime vuoden arvoa nostivat muutamat suuret asiakastilaukset toisella vuosineljänneksellä. Panostuksemme myyntitiimin kasvattamiseen sekä yhtenäisen tuoteportfolion myyntiin jatkuvat.

Käyttökateemme nousi vahvan Q2:n ansiosta 4% (oik.) vaikka jatkoimme investoimista myyntitiimin, tuoteportfolion kasvattamiseen sekä Taimerin integraatioon. Ilman Taimerin vaikutusta myös Heeroksen orgaaninen käyttökate-temarginaali olisi ollut vertailukautta vahvempi.

Oikaistun käyttökateprosentin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40) oli huhti-kesäkuussa 43 % (23 %).

Päivitetty strategia ja laajentunut tuoteportfolio vauhdittavat muutosta kohti yritysohjelmistojen tarjoajaa

Heeros on hyvää vauhtia muuttumassa taloushallinnon toimijasta yritysohjelmistojen tarjoajaksi. Kesäkuun alussa, puolivälissä strategiakauttamme, päivitimme vuoteen 2023 ulottuvaa strategiaamme huomioimaan laajentuneen liike-toimintamme ja tuoteportfoliomme.

Keskitymme liiketoiminnassamme vastaamaan pk-yritysten johdon muuttuviin automaatiotarpeisiin. Tarjoamme käyttäjäystävällisiä ja organisaatorajat saumattomasti ylittävät yritysohjelmistoja, jotka tukevat päätöksentekoa, liiketoimintatiedon parempaa hyödyntämistä sekä tehokkaita liiketoimintaprosesseja. Kasvuamme vauhdittaa uusi tuoteportfoliomme, joka koostuu integroiduista taloushallinnon (Financial cloud), toiminnanohjauksen (ERP cloud) ja henkilöstöhallinnon (People cloud) SaaS-ohjelmistoista.

Asiakaskunta laajenee mikroyrityksiin ja panostus kansainväliseen kasvuun kiihtyy

Panostamme olemassa olevien asiakkuuksien kasvattamiseen uusilla palveluillamme. Lisäksi laajennamme asiakaskuntaamme kattamaan tilitoimistojen ja pk-yritysten ohella myös mikroyritykset, joiksi luokittelemme alta 10 henkilön yritykset. Kuluvaan vuoden aikana lanseeraamme uuden liiketoimintamallin näille mikroyrityksille.

Kansainvälinen kasvun kiihdyttäminen on ollut tavoitteemme nykyisen strategiakauden 2021–23 loppupuolella ja nyt painamme siinä kaasua. Heeroksella on jo nyt noin 200 kansainvälistä asiakasta ja palveluitamme käytetään 20 eri maassa. Vuosina 2022–2023 keskitymme erityisesti toiminnanohjauksen ja taloushallinnon ratkaisujen myyntiin pk-yrityksille Hollannissa ja Ruotsissa, joissa meillä on jo valmiiksi asiakaskuntaa. Teimme katsauskaudella sopimuksen kansainvälisen myyntikumppanin kanssa, joka myy tuotteitamme paikallisella kielellä omalle verkostolleen. Alkukesästä aloitimme toiminnanohjauksen ratkaisumme myynnin Ruotsissa ja tavoitteenamme on tuoda se Hollannin markkinoille ensi vuonna. Hollannissa pilotoimme paraikaa tekoälyyn ja koneoppimiseen perustuvaa automatisoitua ostolaskuratkaisua.

Tyytyväinen henkilöstö toteuttamassa strategiaa

Strategiamme toteuttamiseen ja tarjoomamme kehittämiseen haluamme ottaa tiiviisti mukaan sekä asiakkaamme, tilitoimistokumppanimme että koko henkilöstömme. Kykymme rekrytoida uusia osaajia ja pitää palveluksessamme nykyinen henkilöstömme on siten äärimmäisen tärkeää. Olen erityisen iloinen, että Taimer-liiketoiminnan mukaantulolla näyttää olleen myönteistä vaikutusta myös nykyisen henkilöstömme

työtyytyväisyyteen, joka on hyvällä tasolla ja parantunut edellisvuodesta.

Vaihtuvuutemme on ollut maltillista ja henkilöstömäärämme on kasvanut. Kesäkuun lopussa Heerosin palveluksessa oli 98 (79) osajaa, joista jokaiselle kuuluu suuri kiitos onnistuneesta puolivuotiskaudesta ja Taimer-integraatiosta sekä sitoutumisesta tulevaisuutemme kannalta merkittävien projektien läpivientiin.

Päivitetyn strategiamme ja kunnianhimoisten taloudellisten tavoitteidemme myötä meillä on selkeät askelmerkit jatkaa kasvuamme. Tarjoamme entistä monipuolisemman valikoiman SaaS-ohjelmistoja asiakkaidemme liiketoimintakriittisille prosesseille ja olemme valmiina vahvistamaan asemiamme kasvavilla yritysohjelmistomarkkinoilla. Liiketoimintamallimme on skaalautuva ja kustannustehokas, ja se on osoittanut vahvuutensa läpi koronapandemian. Taloudellinen asemamme sallii tulevaisuudessa myös uudet kasvuinvestoinnit.”

TALOUDELLINEN OHJEISTUS VUODELLE 2022

Heeros pitää 3.2.2022 tilinpäätöstiedotteessa 2021 antamansa taloudellisen ohjeistuksensa vuodelle 2022 ennallaan:

Heeros odottaa nostavansa käyttökatemarginaalin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumman (Rule of 40) yli 40 %:n tasolle tilikaudelta 2022.

KATSUSKAUDEN KESKEISET TAPAHTUMAT

- PSA-toimialan (professional services automation) toiminnanohjaukseen keskittyvä ohjelmistoyhtiö Taimer Oy yhdistettiin Heeros-konserniin 1.1.2022 alkaen.
- Johtoryhmässä aloittivat 1.1.2022 Lotta Koskela (Director, Strategy & People) ja Eero Saarinen (Director, R&D).
- Heeros Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 29.3.2022 Helsingissä. Varsinaisen yhtiökokouksen ja sen jälkeen pidetyn hallituksen järjestäytymiskokouksen päätökset on avattu kohdassa Varsinainen yhtiökokous.
- Heeros tiedotti 7.4.2022, että Heeros Oyj:n optio-oikeuksilla 1/2020 A oli merkitty yhteensä 2 500 uutta yhtiön osaketta.
- Heeros julkisti 8.6.2022 päivitetyn strategiansa ja uuden pitkän aikavälin taloudellisen tavoitteensa. Päivitetty strategia sekä uusi pitkän aikavälin taloudellinen tavoite on katsauksen kohdassa Missio, visio ja strategia sekä pitkän aikavälin taloudellinen tavoite.
- Uusi tuoteportfolio on kuvattu kohdassa Heerosin tuotteet ja palvelut.

- Heeros tiedotti 27.6.2022, että Heeros Oyj:n optio-oikeuksilla 1/2020 A oli merkitty yhteensä 2 500 uutta yhtiön osaketta.

MARKKINA- JA TOIMIALAKATSAUS

Pilvipalveluina toimivat SaaS-ohjelmistot lisääntyvät ja kehittyvät voimakkaasti uusien, innovatiivisten teknologisten ratkaisujen kuten tekoälyn ja robotiikan käytön lisääntymisen myötä sekä yritysten välisten laskutransaktioiden siirtymässä sähköiseen muotoon. Heeros arvioi sille relevantin markkinan Euroopassa koostuvan noin 200 tuhannesta keskikokoisesta yrityksestä ja kohdemarkkinan olevan noin kahden miljardin euron suuruusluokkaa.

Digitalisaatio muuttaa perinteisiä rooleja ja vastuita yrityksissä ja siirtää talousjohtajat ja talousosastot yhä lähemmäs ydinliiketoimintaa. Yritysohjelmistojen valinnasta päättää yhä enemmän talousjohto, joka tarvitsee uudenlaisia ratkaisuja tukemaan päätöksentekoa, liiketoimintatiedon hyödyntämistä ja prosessitehokkuuden parantamista. Talousjohtajat investoivat integroituihin, käyttäjäystävällisiin järjestelmiin, joita käytetään yli organisaatorajojen, mikä kasvattaa Heerosin tuotteiden ja palveluiden kysyntää.

Suomessa talous- sekä PS (professional services) toiminnanohjaus ohjelmistojen kohdemarkkinan koko on vuonna 2021 arviolta noin 420 miljoonaa euroa. Heeros uskoo tämän ohjelmistomarkkinan kasvavan taloushallinnon automaation lisääntyessä ja prosessien digitalisoituessa pk-yrityksissä. Taimer-toiminnanohjausjärjestelmän integrointi Heerosin taloushallinnon järjestelmiin sekä laajeneva henkilöstöhallinnon tarjoomamme avaavat mahdollisuuksia kasvattaa markkinaosuutta ja asiakaskohtaista laskutusta etenkin asiantuntijayrityksissä.

MISSIO, VISIO JA STRATEGIA SEKÄ PITKÄN AIKAVÄLIN TALOUDELLINEN TAVOITE

Heeros päivitti 8.6.2022 strategiaansa vuosille 2021–2023 ja asetti uuden pitkän aikavälin taloudellisen tavoitteen.

Heerosin päivitettyä **missiona** on kehittää ohjelmistoja sujuvampaan liiketoimintaan. Heeros pyrkii vastaamaan muuttuviin yritys- ja talousjohdon asiakastarpeisiin tarjoamalla käyttäjäkokemukseltaan parhaan yritysohjelmistokonaisuuden liiketoimintakriittisten prosessien, kuten taloushallinnon, toiminnanohjauksen ja henkilöstöhallinnon digitalisaatioon pienille ja keskisuurille yrityksille. Heeros tarjoaa jatkossa palveluita myös entistä pienemmille asiakasyrityksille.

Yhtiön uutena **visiona** on tarjota pilvipalveluita, jotka mahdollistavat sen jokaiselle asiakkaalle liiketoiminnan kasvun.

Heeroksen strategian pääkohdat vuosille 2022–2023:

- **Laajeneva tuoteportfolio** Heeroksen kasvua vauhdittaa laajentunut tuoteportfolio, joka koostuu taloushallinnon, toiminnanohjauksen ja henkilöstöhallinnon pilvipalveluista. Taimer Oy:n yritysoston myötä Heeroksen kattava taloushallinnon pilvipalveluiden tuoteportfolio laajeni asiantuntijayritysten toiminnanohjauksen ohjelmistolla. Lisäksi Heeroksen olemassa olevan palikanlaskentatuotteen rinnalle on kevään 2022 aikana kehitetty HRM-ratkaisu henkilöstöhallinnon tarpeisiin. Heeros tulee jatkossa yhdistämään kaikki tuotteensa yhtenäisen Heeros-brändin alle.
- **Asiakasyritysten digitalisaatio** Suomessa tavoitteena on vahvistaa olemassa olevien ja ennen kaikkea pienempien asiakkaiden digitalisaatiota. Heeroksella on yli 18 700 loppuasiakasta, joiden taloushallinnon palveluiden digitalisaatiossa on merkittävää liiketoiminnan kasvupotentiaalia. Heeroksen laajentuva tuoteportfolio tuo tälle asiakaskunnalle merkittäviä lisämyyntimahdollisuuksia.
- **Kansainvälistä kasvua Hollannin ja Ruotsin markkinoilta** Kansainvälisessä liiketoiminnassaan Heeros keskittyy erityisesti Hollannin ja Ruotsin markkinaan sekä kasvuun olemassa olevien asiakkaiden kautta, joita yritys palvelee nykyisin jo 20 maahan.
- **Uusi liiketoimintamalli vuoden 2022 aikana** Uuden lanseerattavan liiketoimintamallin myötä Heeroksen tavoitteena on palvella entistä suurempaa asiakaskuntaa ja laajentamaan palvelunsa myös pienemmille alle 10 hengen yritysasiakkaille. Itsepalvelu tarjoaa näille mikroyrityksille sujuvan ja helpon tavan lähettää tarjouksia, vastaanottaa myyntitilauksia sekä laskuttaa tehdystä työstä.
- **Uusi pitkän aikavälin taloudellinen tavoite** Heeroksen tavoitteena on ylläpitää käyttökatemarginaalin (EBITDA, prosenttia liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma vuositasolla yli 40 prosentin tasolla. Tavoite perustuu Software-as-a-Service (SaaS)-toimialalla yleisesti käytössä olevaan Rule of 40-mittariin, joka ohjaa yhtiötä optimoimaan liikevaihtokasvunsa suhteessa tulokseensa (EBITDA). Pitkän aikavälin tavoitteet Heeros aikoo saavuttaa skaalautuvalla, orgaanisella kasvulla. Lisäksi Heeros etsii samaan aikaan aktiivisesti kasvumahdollisuuksia yrityskaupoilla.

KONSERNIN TALOUDELLINEN KEHITYS

Liikevaihto, kannattavuus, tuloskehitys

Heeros-konsernin tammi-kesäkuun 2022 liikevaihto oli 5 549 (4 430) tuhatta euroa. Liikevaihto kasvoi 25 % vertailukaudesta. Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto kasvoi 22 % ja oli 5 124 (4 190) tuhatta euroa. Jatkuvan liikevaihdon osuus oli noin 92 % (95 %) koko liikevaihdosta. Sopimusliikevaihto kasvoi 43 % ja oli 3 883 (2 710) tuhatta euroa. Transaktioliikevaihto laski

16 % ja oli 1 240 (1 480) tuhatta euroa. Transaktioliikevaihdon laskuun vaikutti ennen kaikkea transaktiovolyymien muuntuminen sopimusliikevaihdoksi sopimusuudistusten yhteydessä. Transaktiovolyymit puolestaan kasvoivat 14 %.

Tammi-kesäkuun 2022 käyttökate (EBITDA) kasvoi 4 % ja oli 715 (688) tuhatta euroa eli 12,9 % (15,5 %) liikevaihdosta. Suhteellista käyttökate heikensivät investoinnit myyntitiimin ja tuotevalikoiman kasvattamiseen sekä Taimer Oy:n integroimiseen liittyvät kustannukset. Kannattavuus parani katsauskauden aikana Taimer-integraation edetessä. Oikaistusta käyttökateesta on vähennetty 49 tuhannen euron oikaisu liittyen Hollannin tytäryhtiön kerta-luonteisiin uudelleenjärjestelykuluihin. Vertailukauden tuotantokustannuksia pienensi lisäksi edellisiin vuosiin kohdistuva noin 50 tuhannen euron hyvitys, joka liittyi kolmansien osapuolten kustannuksiin. Kertaluonteisilla uudelleenjärjestelykuluilla oikaistu käyttökate vahvistui 4 % edellisvuodesta ja oli 764 (734) tuhatta euroa.

Heeros-konsernin huhti-kesäkuun 2022 liikevaihto oli 2 815 (2 243) tuhatta euroa. Liikevaihto kasvoi 25 % vertailukaudesta. Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto kasvoi 21 % ja oli 2 584 (2 134) tuhatta euroa. Jatkuvan liikevaihdon osuus oli noin 92 % (95 %) koko liikevaihdosta. Sopimusliikevaihto kasvoi 39 % ja oli 1 951 (1 406) tuhatta euroa. Transaktioliikevaihto laski 13 % ja oli 633 (728) tuhatta euroa transaktiovolyymien muuntuessa sopimusliikevaihdoksi sopimusuudistusten yhteydessä. Transaktiovolyymien kasvu oli 14 %.

Huhti-kesäkuun 2022 käyttökate (EBITDA) vahvistui 30 % ja oli 461 (353) tuhatta euroa eli 16,4 % (15,8 %) liikevaihdosta. Oikaistu käyttökate vahvistui 21 % ja oli 483 (399) tuhatta euroa eli 17,1 % (17,8 %) liikevaihdosta. Huht-kesäkuun nettotulos laski -118 (22) tuhanteen euroon johtuen vertailukaudesta kasvaneista poistoista, mukaan lukien Taimer-yrityskaupan konserniliikearvon poistot (-140 tuhatta euroa). Tammi-kesäkuun 2022 nettotulos laski -464 (14) tuhanteen euroon johtuen vertailukaudesta kasvaneista poistoista, mukaan lukien Taimer-yrityskaupan konserniliikearvon poistot (-280 tuhatta euroa) sekä panostuksista integraatioon.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Heeros-konsernin taseen loppusumma katsauskauden lopussa oli 11 898 (5 341) tuhatta euroa. Taseen loppusumma kasvoi 6 557 tuhatta euroa johtuen Taimer Oy yhdistämisestä Heeros-konserniin 1.1.2022 alkaen.

Konserniliikearvon poistot olivat 280 tuhatta euroa. Muut poistot ja arvonalentumiset katsauskaudella olivat 841 (636) tuhatta euroa ja investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin 750 (572) tuhatta euroa. Uusia kehittämismenojen aktivointeja arvioitiin tarkasti, mikä näkyi poistoja pienempinä aktivointeina.

Yhtiön omavaraisuusaste katsauskauden lopussa oli 57 % (37 %) ja korollinen nettovelka oli 2 503 (1 496) tuhatta euroa. Velan kasvu johtuu lähinnä Taimer-yrittäjäkaupan rahoittamiseksi joulukuussa 2021 hankitusta 1,0 miljoonan euron pankkilainasta.

Yhtiöllä oli katsauskauden päättyessä käyttämätön 800 tuhannen euron suuruisen tililimiitti. Konsernin kassavarat 30.6.2022 olivat 467 (269) tuhatta euroa.

VENÄJÄN SOTATOIMIEN VAIKUTUKSET LIIKETOIMINTAAN

Venäjän Ukrainaan kohdistamat sotatoimet eivät ole vaikuttaneet Heeroksen liiketoiminnan jatkuvuuteen, tuotteiden käyttöön tai operatiiviseen toimintaan kuten myyntiin, asiakaspalveluun tai tuotteiden kehittämiseen, sillä Heeroksella ei ole liiketoimintaa tai henkilöstöä Venäjällä, Valko-Venäjällä tai Ukrainassa. Heeros ei myy näihin maihin tuotteita eikä osta niistä tuotteita tai palveluita. Heeroksella ei myöskään ole suoria asiakkaita, kumppaneita tai tuotekehitystä Venäjällä, Valko-Venäjällä tai Ukrainassa.

Heeroksen näkemyksen mukaan Venäjän sotatoimilla ei ole merkittävää vaikutusta sen asiakaskuntaan. Tilanteella voi kuitenkin pitkittyessään olla vaikutusta yksittäisten asiakkaiden osto- ja myyntilaskujen määrään eli transaktiovolyymeihin ja siten myös Heeroksen liikevaihtoon. Toisaalta talouden yleisen epävarmuuden lisääntyessä Heeroksen ratkaisujen myyntiajat etenkin keskisuurille yrityksille voivat pidentyä, mikä voi hidastaa Heeroksen liikevaihdon kasvua.

Sodalla ei tammi–kesäkuussa 2022 ollut merkittävää vaikutusta Heeroksen transaktiovolyymeihin tai liikevaihtoon.

HEEROKSEN TUOTTEET JA PALVELUT

Osana päivitettyä strategiaansa Heeros julkisti 8.6.2022 uuden tuoteportfolionsa. Integroidut ja käyttäjäystävälliset yritysohjelmistot edistävät erityisesti liiketoimintatiedon parempaa hyödyntämistä sekä tehokkaita liiketoimintaprosesseja. Uuden Heeros Yritysohjelmistot -tuoteportfolion myötä Heeros keskittyy integroituihin taloushallinnon, toiminnanohjauksen ja henkilöstöhallinnon yritysohjelmistoihin ja tarjoaa palveluja myös pienemmille yrityksille.

Keväällä 2022 Heeros toi markkinoille Heeroksen taloushallinnon ja Taimerin toiminnanohjauksen yhdistävän kokonaisratkaisun. Saumattomasti toisiinsa integroidut toiminnot tuovat käyttäjille helppokäyttöisyyttä tietojen liikkeessä jouhevasti eri toimintojen välillä. Ratkaisu palvelee erityisesti asiantuntijapalveluita tarjoavia toimijoita, joiden toimintaan liittyy olennaisesti projektinhallinta.

Heeroksen olemassa olevan palkanlaskentatuotteen rinnalle tuotiin kevään 2022 aikana henkilöstöhallinnon tarpeisiin uusi HRM-ratkaisu, jonka pilotointi ja myynti käynnistyi vuoden toisella neljänneksellä. Uusi ratkaisu on tarkoitettu työsuhteen sekä henkilötiedon hallintaan.

Heeroksen ratkaisut toimitetaan asiakkaille helppokäyttöisenä ja modulaarisena pilvipalveluna SaaS-palvelumallilla, jolloin asiakkaat voivat valita itselleen tärkeät toiminnallisuudet ja tarvittaessa laajentaa palvelua sujuvasti. Tuotteet ja tarjooman eri osat on integroitu saumattoman käyttäjäkokemuksen varmistamiseksi ja ne tullaan tarjoamaan yhtenäisen Heeros-brändin alla. Heeroksen palvelut sisältävät ratkaisun käyttöönoton, pääkäyttäjäpalvelun ja sovellustuen sekä asiakaspalvelun.

Heeros Yritysohjelmistot -portfolion laajentuminen:

Taloushallinto

Ostolaskut
Myyntilaskut, uusi invoice-to-cash -myyntilaskuratkaisu (lanseeraus H2/2022)
Taloudellinen raportointi
Maksut & pankkiyhteydet
Mobiili
Kirjanpito & Arkisto

Toiminnanohjaus

Asiantuntijayritysten toiminnanohjaus (PSA)
ERP-connector tuotteistus (lanseeraus H2/2022)

Henkilöstöhallinto

Palkanlaskenta ja työaikaraportointi
HRM-henkilöstöhallinto

Itsepalveluratkaisut

Ratkaisut mikroyrityksille (lanseeraus H2/2022)

YHTIÖN ORGANISAATORAKENNE

Heeroksen organisaatio on jaettu seuraaviin toimintoihin:

- **Sales & Marketing**, joka keskittyy uusasiakashankintaan sekä nykyasiakkaiden kanssa kasvamiseen
- **Customer Services**, joka keskittyy asiakastoimituksiin ja asiakaspalveluun
- **Products**, joka varmistaa tarjooman edelläkävijyyden
- **R&D**, joka vastaa tuotteiden kehittämisen tehokkuudesta sekä tuotannon häiriöttömyydestä.

Näitä toimintoja tukevat **CFO-** sekä **Strategy & People** -tiimit.

HENKILÖSTÖ JA JOHTO

Heeroksen palveluksessa oli 30.6.2022 lopussa 98 (79) henkilöä, joista Suomessa työskenteli 97 (76) ja Hollannissa 1

(3) henkilöä. Keskimääräinen henkilöstömäärä 1.1.–30.6.2022 oli 97 (79) henkilöä.

Yhtiön johtoryhmään kuuluivat katsauskauden päättyessä Mikko Pilkama (johtoryhmässä 9.12.2019 alkaen, toimitusjohtajana 1.1.2020 alkaen), Juho Pakkanen (talousjohtaja, johtoryhmässä 1.3.2019 alkaen), Henri Liuska (Director, Products, johtoryhmässä 4.5.2020 alkaen), Jarno Lehikoinen (Director, Land Sales, johtoryhmässä 1.7.2020 alkaen), Inkeri Turjanmaa (Director, Customer Services, johtoryhmässä 6.9.2021 alkaen), Lotta Koskela (Director, Strategy & People, johtoryhmässä 1.1.2022 alkaen) sekä Eero Saari (Director, R&D, johtoryhmässä 1.1.2022 alkaen).

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Heeros Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 29.3.2022 Helsingissä. Yhtiökokous vahvisti yhtiön tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle vastuuvapauden ajalta 1.1.–31.12.2021.

Yhtiökokous päätti valita hallitukseen viisi jäsentä ja valitsi hallituksen jäseniksi seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättämiseen saakka uudelleen sen nykyiset jäsenet Keijo Karjalainen, Marko Kauppi, Juho Nikkola ja Samuli Saviala sekä uutena jäsenenä Taru Mäkinen. Hallitus päätti yhtiökokouksen jälkeen pitämässään järjestäytymiskokouksessa valita puheenjohtajakseen Marko Kaupin.

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että tilikauden tappio kirjataan taseessa voitto-/tappio -tilille ja että osinkoa ei jaeta.

Osakkeeseen liittyviä tunnuslukuja

	H1/ 2022	H1/ 2021	2021
Osakevaihto kpl	577 349	708 518	1 304 918
Vaihto yhteensä, euroa	2 603 981	4 966 952	8 501 847
Kurssi korkeimmillaan, euroa	5,34	7,75	7,75
Kurssi alimmillaan, euroa	3,01	6,25	4,93
Keskikurssi, euroa	4,51	7,01	6,52
Päätöskurssi kauden viimeisenä kaupankäyntipäivänä, euroa	3,72	6,46	5,30
Markkina-arvo kauden lopussa, euroa	19 439 221	28 811 361	23 701 987
Osakkeenomistajia kauden lopussa	1 257	1 305	1 276
Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa	5 225 597	4 459 963	4 472 073
Osakkeiden lukumäärä katsauskaudella keskimäärin	5 221 951	4 459 963	4 462 186
Osakekohtainen tulos, euroa (laimentamaton)	-0,09	0,00	0,11
Osakekohtainen tulos, euroa (laimennettu)	-0,09	0,00	0,11

Yhtiökokous päätti, että yhtiön tilintarkastajana valitaan jatkamaan tilintarkastusyhteisö Moore Rewinet Oy. Tilintarkastusyhteisön nimeämänä vastuunalaisena tilintarkastajana jatkaa KHT Jari Paloniemi.

Kaikista varsinaisen yhtiökokouksen ja sen jälkeen pidetyn hallituksen järjestäytymiskokouksen päätöksistä on tiedotettu yhtiötiedotteella 29.3.2022.

OSAKE JA OSAKKEENOMISTAJAT

Heeroksella on yksi osakesarja, ja kaikilla osakkeilla on yhdenmukaiset oikeudet. Heeroksen osakkeita oli 30.6.2022 merkittynä kaupparekisteriin 5 225 597 (4 459 963) kappaletta. Yhtiön hallussa ei ollut 30.6.2022 omia osakkeita. Heeroksella oli 30.6.2022 yhteensä 1 257 (1 305) osakkeenomistajaa.

Heeroksen osake on noteerattu Nasdaq Helsingin ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla tunnuksella HEEROS. Kaupankäynti alkoi 10.11.2016. Katsauskauden aikana vaihdettiin 577 349 (708 518) osaketta, ja vaihdon kokonaisarvo oli 2 603 981 (4 966 952) euroa.

Katsauskauden aikana kurssi oli korkeimmillaan 5,34 euroa ja alimmillaan 3,01 euroa. Keskikurssi oli 4,51 (7,01) euroa ja päätöskurssi 3,72 (6,46) euroa. Markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla oli 19,44 (28,81) miljoonaa euroa.

OSAKEPOHJAINEN PITKÄN AIKAVÄLIN KANNUSTINPALKKIOJÄRJESTELMÄ

Optio-ohjelmat

Optio-oikeudet ovat osa Heeros Oyj:n johdon kannustus- ja sitouttamisjärjestelmää, ja niiden tarkoituksena on kannustaa pitkäjänteiseen työntekoon yhtiön omistaja-arvon kasvattamiseksi. Heeroksella on voimassa kolme optio-ohjelmaa yhtiön avainhenkilöille: hallituksen vuonna 2019 hyväksymä optio-ohjelma 1/2019, hallituksen vuonna 2020 hyväksymä optio-ohjelma 1/2020 ja hallituksen vuonna 2021 hyväksymä optio-ohjelma 2021. Hallitus päättää optio-oikeuksien jakamisesta henkilöille vuosittain.

Optio-ohjelma 1/2019 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 75 000 yhtiön uutta tai yhtiön hallussa olevaa yhtiön osaketta. Optio-ohjelma 1/2020 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 90 000 yhtiön uutta tai hallussa olevaa yhtiön osaketta. Optio-ohjelma 2021 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 225 000 yhtiön uutta osaketta.

Optiot tarjottiin avainhenkilöiden merkittäväksi vastikkeetta. Yhtiö säilyttää optiot avainhenkilöiden lukuun. Optioita ei saa luovuttaa tai pantata ilman hallituksen lupaa.

Osakeannin ja optio-ohjelman tarkemmat ehdot löytyvät Heerosin verkkosivuilta: <https://www.heeros.com/sijoittajille/tietoja-osakkeesta/>

Henkilöstön palkkiorahasto

Heerosin hallitus päätti 25.8.2021 henkilöstön palkkiorahaston perustamisesta. Palkkiorahasto otettiin käyttöön vuoden 2022 alusta. Sen tavoitteena on luoda kannustava ja oikeudenmukainen palkitsemismalli koko Heerosin henkilöstölle. Palkkiorahaston kautta toteuttavan tulospalkkiojärjestelmän tavoitteena on palkita henkilöstöä tärkeimpien strategisten tavoitteiden saavuttamisesta ja edistää sitoutumista yhtiöön.

LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Tilitoimistoalan kiihtyvä konsolidaatio voi vaikuttaa Heerosin kasvuun negatiivisesti: Heeros voi menettää asiakkaita, jos konsolidoiva tilitoimistoketju ei käytä Heerosin tuotteita tai palveluita.

Heeros on panostanut turvallisiin IT-järjestelmiin ja tietoliikenneyhteyksiin. Mahdolliset tietoturvaloukkaukset, palvelunestohyökkäykset, tietomurrot tai tietovuodot voivat

kuitenkin vahingoittaa Heerosin liiketoimintaa ja aiheuttaa haittoja myös asiakkaille.

Heerosin kansainvälinen kasvu voi epäonnistua. Yhtiö investoi liiketoimintansa kasvattamiseen kansainvälisesti, mutta kansainvälinen liiketoiminta tuottaa liikevaihtoa vasta ajan myötä. Kasvun saavuttamisessa voidaan epäonnistua, jos tuotekehitys viivästyy tai tuotteet eivät ole sopivia kohdemarkkinalle.

Osaavien työntekijöiden onnistunut rekrytointi ja aktiivinen henkilöstön kehittäminen ovat Heerosin liiketoiminnan menestyksen kannalta merkittäviä tekijöitä, jotta Heeros voi pitää palveluksessaan pätevän ja toimialaa ymmärtävän henkilöstön. Vahvan yrityskulttuurin ja yhteisöllisyyden luominen on entistä tärkeämpää. Etätöiden lisääntymisen myötä henkilöstö saattaa vaihtaa herkemmin työpaikkaa.

Venäjän Ukrainaan kohdistamilla sotatoimilla ja tähän liittyvällä maailmanpoliittisella tilanteella voi pitkittyessään olla vaikutusta Heerosin yksittäisten asiakkaiden osto- ja myyntilaskujen määrään eli transaktiovolyymeihin ja siten epäsuorasti myös Heerosin liikevaihtoon. Toisaalta talouden yleisen epävarmuuden lisääntyessä Heerosin ratkaisujen myyntiajat keskiuurille yrityksille voivat pidentyä, mikä voi hidastaa Heerosin liikevaihdon kasvua.

Heerosin hallitus vastaa siitä, että yhtiön riskienhallinta on asianmukaisesti ja tehokkaasti järjestetty. Yhtiön riskienhallintajärjestelmällä pyritään tunnistamaan konsernin strategiset, toiminnalliset, rahoituskelliset ja perinteiset vahinkoriskit. Riskienhallinta on osa yhtiön liiketoimintaprosesseja. Yhtiö ottaa toiminnassaan riskejä, jotka liittyvät sen strategiaan ja tavoitteiden toteuttamiseen. Riskienhallinnan tavoitteena on näiden riskialueiden ennakoiva ja kokonaisvaltainen hallinta.

TILIKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Tilikauden jälkeen ei ole ollut olennaisia tapahtumia.

PUOLIVUOSIKATSAUKSEN LAATIMISPERIAATTEET

Puolivuosikatsaus on laadittu hyvää kirjanpitoa ja Suomen lainsäädäntöä noudattaen. Puolivuosikatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia. Tiedot on esitetty First Northin sääntöjen kohdan 4.4 (e) edellyttämässä laajuudessa. Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista. Puolivuosikatsauksessa esitetyt koko tilikautta 2021 koskevat luvut perustuvat yhtiön tilintarkastettuun tilinpäätökseen.

SEURAAVA TULOSJULKISTUS

Heeros Oyj julkistaa 13.10.2022 liiketoimintakatsauksen tammi–syyskuulta 2022.

Taloudelliset raportit ovat saatavilla yhtiön verkkosivuilla osoitteessa <https://www.heeros.com/sijoittajille/raportit-ja-esitykset>.

TULOSINFO SIOITTAJILLE 14.7.2022 KELLO 11.00

Heeros järjestää sijoittajille, analyytikoille ja medialle suunnatun Teams-kokouksen puolivuositarkastuksesta 14.7.2022 kello 11.00. Tapahtuman kieli on suomi.

Linkki Teams-kokoukseen on lähetetty ennakkoon ilmoittautuneille.

Tilaisuuden esitysmateriaali on saatavilla tilaisuuden jälkeen yhtiön verkkosivuilla osoitteessa <https://www.heeros.com/sijoittajille/>.

Lisätietoja tilaisuudesta:

toimitusjohtaja Mikko Pilkama,
puhelin 040 828 3717,
sähköposti: mikko.pilkama@heeros.com

Taulukot

Konsernin tuloslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	Q2/2022	Q2/2021	H1/2022	H1/2021	2021
Liikevaihto	2 815	2 243	5 549	4 430	9 201
Liiketoiminnan muut tuotot	9	0	11		0
Materiaalit ja palvelut	-381	-215	-800	-481	-1 182
Henkilöstökulut	-1 368	-1 139	-2 790	-2 291	-4 051
Liiketoiminnan muut kulut	-614	-536	-1 256	-970	-1 978
Poistot ja arvonalenemiset	-555	-318	-1 121	-636	-1 272
Osuus osakkuusyhtiön tuloksesta	2	9	-3	9	5
Liikevoitto	-91	45	-409	62	723
Rahoitustuotot ja -kulut	-22	-17	-51	-37	-85
Tulos ennen veroja	-113	28	-460	25	638
Tuloverot	-5	-5	-5	-11	-139
Katsauskauden tulos	-118	22	-464	14	499
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,02	0,01	-0,09	0,00	0,11

Konsernin tase (FAS)

Tuhatta euroa	30.6.2022	30.6.2021	31.12.2021
VASTAAVAA			
PYSYVÄT VASTAAVAT			
Aineettomat hyödykkeet	10 517	4 323	4 309
Aineelliset hyödykkeet	19	18	15
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ	10 537	4 341	4 323
VAIHTUVAT VASTAAVAT			
Vaihto-omaisuus	0	0	0
Pitkäaikaiset saamiset	30	23	20
Lyhytaikaiset saamiset	863	709	1 434
Rahat ja pankkisaamiset	467	269	965
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ	1 361	1 000	2 420
VASTAAVAA YHTEENSÄ	11 898	5 341	6 743
VASTATTAVAA			
OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	4 780	80	80
Osakeanti	0	0	0
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	4 613	5 897	4 602
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-2 200	-4 010	-2 697
Muuntoero	0	3	0
Tilikauden voitto (tappio)	-464	14	499
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	6 728	1 984	2 484
VIERAS PÄÄOMA			
Pitkäaikainen vieras pääoma	2 350	1 302	1 968
Lyhytaikainen vieras pääoma	2 819	2 055	2 292
VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ	5 169	3 356	4 259
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	11 898	5 341	6 743

Konsernin rahoituslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	Q2/2022	Q2/2021	H1/2022	H1/2021	2021
Katsauskauden tulos	-118	22	-464	14	499
Oikaisut					
Suunnitelman mukaiset poistot	555	318	1 121	636	1 272
Rahavirta ennen käyttöpääoman muutosta	437	340	656	650	1 771
Käyttöpääoman muutos					
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	71	71	94	10	-175
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-32	-190	-31	-298	-152
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	0	2	0	2	2
Liiketoiminnan rahavirta	475	224	719	364	1 445
Investointien rahavirta					
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-383	-367	-755	-563	-1 186
Investoinnit muihin sijoituksiin	5	-9	5	-9	-545
Investointien rahavirta	-378	-377	-750	-572	-1 730
Rahoituksen rahavirta					
Oman pääoman lisäykset	6	0	9	0	15
Lyhytaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-55	0	-151	0	91
Pitkäaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-147	-46	-325	-166	501
Pitkäaikaisten saamisten lisäys (+) / vähennys (-)	0	-2	0	-2	0
Rahoituksen rahavirta	-196	-48	-466	-168	606
Rahavarojen muutos	-98	-201	-498	-375	321
Rahavarat tilikauden alussa	573	470	965	644	644
Rahavarat tilikauden lopussa	467	269	467	269	965

Annetut vakuudet, vastuusitoumukset ja muut vakuudet

Tuhatta euroa	30.6.2022	30.6.2021	31.12.2021
Omasta velasta:			
Yrityskiinnitykset	1 350	1 350	1 350
Leasingvastuut:			
Seuraavan 12 kuukauden aikana maksettavat	52	100	87
Myöhemmin maksettavat	262	114	92
Yhteensä	314	214	178
Muut vastuut:			
Vuokravastuut	344	65	86
Takausvastuut			
Vuokravakuustilit	57	20	20
Yhteensä	401	85	107

Konsernin oman pääoman muutoslaskelma (FAS)

Oman pääoman muutoslaskelma 1.1.-30.6.2022

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2022	80	4 602	-2 198	2 484
Oman pääoman lisäys	4 700	11		4 711
Muuntoero			-2	-2
Kauden voitto/tappio			-464	-464
30.6.2022	4 780	4 613	-2 664	6 728

Oman pääoman muutoslaskelma 1.1.-30.6.2021

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2021	80	4 587	-2 697	1 970
Oman pääoman lisäys				0
Muuntoero				0
Kauden voitto/tappio			14	14
30.6.2021	80	4 587	-2 683	1 984

Oman pääoman muutoslaskelma 1.1.-31.12.2021

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2021	80	4 587	-2 697	1 970
Oman pääoman lisäys		15		15
Muuntoero			0	0
Kauden voitto/tappio			499	499
31.12.2021	80	4 602	-2 198	2 484

Oikaistut liiketoiminnan tunnusluvut

Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA)

Tuhatta euroa	Q2/2022	Q2/2021	H1/2022	H1/2021	2021
Liikevoitto	-91	45	-409	62	723
Poistot ja arvonalentumiset	-555	-318	-1 121	-636	-1 272
Osuus osakkuusyhtiön tuloksesta	2	9	-3	9	5
Käyttökate (EBITDA)	461	353	715	688	1 990
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista	22		49		
Oikaisut epäorgaanisen kasvun arvioimisesta ja Ruotsin tytäryhtiön alasajosta	0	46		46	72
Oikaistu käyttökate (oik. EBITDA)	483	399	764	734	2 062

Oikaistu liikevoitto (oikaistu EBIT)

Tuhatta euroa	Q2/2022	Q2/2021	H1/2022	H1/2021	2021
Liikevoitto	-91	45	-409	62	723
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista	22	0	49	0	0
Oikaisut epäorgaanisen kasvun arvioimisesta ja Ruotsin tytäryhtiön alasajosta	0	46	0	46	72
Oikaistu liikevoitto (oik. EBIT)	-70	91	-360	108	795

Oikaistu katsauskauden tulos

Tuhatta euroa	Q2/2022	Q2/2021	H1/2022	H1/2021	2021
Katsauskauden tulos	-118	22	-464	14	499
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista	22	0	49	0	0
Oikaisut epäorgaanisen kasvun arvioimisesta ja Ruotsin tytäryhtiön alasajosta	0	46	0	46	72
Oikaistujen kustannusten verovaikutus	0	-9	0	-9	-14
Oikaistu katsauskauden tulos	-97	59	-415	51	557

Oikaistu liiketoiminnan rahavirta

Tuhatta euroa	Q2/2022	Q2/2021	H1/2022	H1/2021	2021
Katsauskauden tulos	-118	22	-464	14	499
Liiketoiminnan rahavirta					
Oikaisut	0	0	0	0	
Suunnitelman mukaiset poistot	555	318	1 121	636	1 272
Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta	437	340	656	650	1 771
Käyttöpääoman muutos					
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	71	71	94	10	-175
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-32	-190	-31	-298	-152
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	0	2	0	2	2
Oikaisut epäorgaanisen kasvun arviointiin ja Ruotsin tytäryhtiön alasajosta	0	-46	0	-46	-72
Oikaisut verojen ja työeläkemaksujen maksujärjestelyistä	0	0	0	319	322
Oikaistu liiketoiminnan rahavirta	475	178	719	637	1 695
Investointien rahavirta					
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-383	-367	-755	-563	-1 186
Investoinnit muihin sijoituksiin	5	-9	5	-9	-545
Investointien rahavirta	-378	-377	-750	-572	-1 730
Rahoituksen rahavirta					
Oman pääoman lisäykset	6	0	9	0	15
Lyhytaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-55	0	-151	0	91
Pitkäaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-147	-46	-325	-166	501
Pitkäaikaisten saamisten lisäys (+) / vähennys (-)	0	-2	0	-2	0
Rahoituksen rahavirta	-196	-48	-466	-168	606
Oikaistu rahavarojen muutos	-98	-247	-498	-102	571
Rahavarat tilikauden alussa	501	467	894	323	323
Rahavarat tilikauden lopussa (oikaistu)	403	220	395	220	894

Keskeiset tunnuslukujen laskentakaavat

Käyttökate (EBITDA)	=	Liikevoitto + poistot
Oikaistu käyttökate (oik. EBITDA)	=	Käyttökate (EBITDA) + kertaluonteiset erät
Liikevoitto (EBIT)	=	Liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - liiketoiminnan muut kulut - poistot ja arvonalentumiset
Oikaistu liikevoitto (oik. EBIT)	=	Liikevoitto (EBIT) + kertaluonteiset erät
Oikaistu tilikauden tulos	=	Tilikauden tulos + kertaluonteiset erät
Osakekohtainen tulos (EPS)	=	$\frac{\text{Tilikauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä keskimäärin kauden aikana}}$
Laimennettu EPS	=	$\frac{\text{Tilikauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä kauden lopussa + ulkona olevat optiot}}$
Omavaraisuusaste (%)	=	$\frac{\text{Oma pääoma} \times 100}{\text{Taseen loppusumma}}$
Oman pääoman tuotto (ROE)	=	$\frac{\text{Tilikauden tulos} \times 100}{\text{Oma pääoma keskimäärin kauden aikana}}$
Rule of 40, %	=	Käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma
Oikaistu Rule of 40, %	=	Oikaistun käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma
Oikaistu liiketoiminnan rahavirta	=	Liiketoiminnan rahavirta + oikaistut kertaluonteiset erät

Heeros Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Toimitusjohtaja Mikko Pilkama, puhelin 040 828 3717, mikko.pilkama@heeros.com

Hyväksytty neuvonantaja: Aktia Alexander Corporate Finance Oy, puhelin 050 520 4098

Jakelu:

Nasdaq Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.heeros.com/sijoittajille

SaaS-yritysohjelmistojen edelläkävijänä Heeroksen missiona on kehittää ohjelmistoja sujuvampaan liiketoimintaan. Heeros perustettiin vuonna 2000 ja yhtiön osake on listattu Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella HEEROS. www.heeros.fi