



PERSBERICHT

Gereguleerde informatie

Brussel, 11 augustus 2021 om 7u30 (CET)

Ageas rapporteert resultaten over het eerste halfjaar van 2021

Sterke commerciële prestaties van alle bedrijfsactiviteiten

Duidelijke toename van het resultaat in Leven

Aanhoudende sterke combined ratio

Deze financiële rapportering per 30 juni 2021 is exclusief de impact van de overstromingen in juli 2021 in België	
Nettoresultaat	<ul style="list-style-type: none">Het nettoresultaat van de Groep over het eerste halfjaar bedroeg EUR 407 miljoen.Het nettoresultaat van de Verzekeringen steeg van EUR 491 miljoen naar EUR 521 miljoen.Het nettoresultaat van Niet-Leven lag op hetzelfde niveau als vorig jaar en bedroeg EUR 181 miljoen.Het nettoresultaat van Leven kwam uit op EUR 340 miljoen in vergelijking met EUR 310 miljoen vorig jaar.Het nettoresultaat van de Groep in Q2 bedroeg EUR 111 miljoen.
Premie-inkomen	<ul style="list-style-type: none">Het premie-inkomen van de Groep (tegen 100%) steeg met 11% tot EUR 22,2 miljard.Het premie-inkomen in Leven (tegen 100%) steeg met 9% tot EUR 18,1 miljard, vooral dankzij Azië en Continentaal Europa.Het premie-inkomen in Niet-leven (tegen 100%) steeg met 18% tot EUR 4,2 miljard vooral dankzij de integratie van Taiping Re en de sterke groei in België.Het premie-inkomen in Q2 (tegen 100%) steeg met 19% van EUR 8,1 miljard tot EUR 9,6 miljard.
Operationeel resultaat	<ul style="list-style-type: none">Uitstekende combined ratio van 93%.De operationele marge Producten met gegarandeerde rente bedroeg 86 basispunten en de operationele marge Unit-linked bedroeg 35 basispunten. Beide marges bevinden zich binnen het streefbereik.
Balans	<ul style="list-style-type: none">Eigen vermogen van EUR 11,4 miljard of EUR 61,11 per aandeel.De Solvency II_{ageas}-ratio bleef sterk op 196%De totale liquide activa in de Algemene Rekening per 30 juni 2021 bedroegen EUR 1,2 miljard.De Technische verplichtingen Leven van de geconsolideerde entiteiten exclusief shadow accounting stegen in vergelijking met eind 2020 met 1% tot EUR 74 miljard.
Overstromingen in België	<ul style="list-style-type: none">De totale kosten voor schadedossiers van onze klanten betreffende de overstromingen van juli in België zouden tot EUR 0,4 miljard kunnen bedragen.De impact op het nettoresultaat van de Groep zal naar verwachting EUR 55 miljoen bedragen (na belastingen en na herverzekering)

Een volledig overzicht van de cijfers en een vergelijking met vorig jaar is te vinden op pagina 5 van dit persbericht en op de website van Ageas.

De kerncijfers en de belangrijkste hoogtepunten van de segmenten kunnen worden geraadpleegd in de bijlagen bij dit persbericht.

CEO Hans De Cuyper van Ageas zei "Zowel in Europa als in Azië blijven onze activiteiten goede commerciële en operationele prestaties neerzetten. We stellen vast dat de operationele impact veroorzaakt door de COVID-pandemie afneemt maar toch nog steeds het premie-inkomen van de Groep beïnvloedt. In Leven herstelt het premie-inkomen zich geleidelijk tot het niveau van vóór COVID. In Niet-leven noteren we een opmerkelijke groei dankzij de integratie van Taiping Re en een sterke groei in België. De onderliggende resultaten over de eerste helft van het jaar zijn stabiel, maar de resultaten over het volgende kwartaal zullen worden beïnvloed door de verwoestende overstromingen in België. We behouden het vertrouwen dat we de nettowinstverwachting van het begin van het jaar van EUR 850 tot 950 miljoen, kunnen handhaven, waarbij we de eerdere aanpassing naar aanleiding van onze zeer sterke eerste kwartaalresultaten herzien. De recente overstromingen in België en andere delen van Europa hebben heel wat huishoudens en gemeenschappen verwoest. Wij stellen alles in het werk om onze klanten bij te staan, van wie sommigen familie of dierbaren hebben verloren en hun huis vernield of zwaar beschadigd zagen. Deze recente gebeurtenissen benadrukken nog eens het belang om ons op lange termijn in te zetten voor het milieu en de impact daarvan op de samenleving; een topic waarop Ageas een voortrekkersrol wil spelen."

Aanhoudende solide bedrijfsprestaties

Ageas heeft zowel in Europa als in Azië op commercieel vlak sterk gepresteerd met een duidelijke groei van het premie-inkomen in Unit-linked en Niet-leven. De operationele marges van Leven en de combined ratio van Niet-Leven weerspiegelden de solide operationele resultaten van de geconsolideerde entiteiten. Het nettoresultaat van de niet-geconsolideerde entiteiten werd gedreven door sterke onderliggende prestaties, gedeeltelijk tenietgedaan door het effect van de ongunstige ontwikkeling van de discontovoet in China en de lagere netto gerealiseerde meerwaarden. Covid-19 had nog steeds een impact op de beleggingsopbrengsten van Leven en de schaderatio van Niet-leven, zij het in mindere mate dan in 2020. Het effect op het resultaat van het tweede kwartaal was neutraal omdat beide elementen elkaar compenseerden. De onlangs overgenomen Turkse levensverzekeraar AgeSa, die vanaf dit kwartaal in de cijfers is opgenomen, heeft al een eerste positieve bijdrage geleverd aan het nettoresultaat.

Het **premie-inkomen van de Groep** sinds het begin van dit jaar, met inbegrip van de niet-geconsolideerde entiteiten (aan 100%), gaf blijk van een sterke commerciële dynamiek, zowel in Europa als in Azië, en lag 11% hoger dan in de eerste helft van vorig jaar. Het premie-inkomen in Leven nam toe door nieuwe activiteiten in Azië, waaronder een sterke campagne aan het begin van het jaar in China, en de verkoop van Unit-linked producten in België en Continentaal Europa. Het premie-inkomen van Niet-leven steeg vooral dankzij sterke prestaties in België en de integratie van Taiping Re. In Continentaal Europa is het premie-inkomen van Niet-leven zowel in Portugal als in Turkije gestegen, maar hadden ze te lijden onder het wisselkoerseffect van de Turkse lira.

De **Niet-leven combined ratio** van de geconsolideerde entiteiten over de eerste jaarhelft bedroeg 93% en was sterk in alle productlijnen. Tegen het einde van het tweede kwartaal is de schadefrequentie bij Autoverzekeringen bijna terug op het niveau van vóór de coronacrisis, aangezien de mobiliteitsbeperkingen in Europa zijn opgeheven. De combined ratio van de Woningverzekeringen werd beïnvloed door ongunstige weersomstandigheden in België en zal in de tweede helft van het jaar onder druk blijven staan als gevolg van de overstromingen die in juli grote delen van het land hebben getroffen.

De **operationele marge van Producten met gegarandeerde rente** in Leven over het eerste halfjaar kwam uit op 86 basispunten, dankzij een solide beleggingsresultaat. De inkomsten uit Vastgoed in België herstellen geleidelijk van de impact van Covid-19.

De **operationele marge van Unit-linked** van de Groep bedroeg eind juni 35 basispunten, ruim binnen de doelstelling, dankzij een bevredigende marge in België en een sterk herstel in Continentaal Europa.

De sterke operationele prestaties van de verzekeringsactiviteiten, zowel in Leven als in Niet-leven, leverden een nettowinst op van EUR 521 miljoen. Het nettoresultaat van de Algemene Rekening bedroeg EUR 115 miljoen negatief. De **nettowinst van de Groep** klokte af op EUR 407 miljoen. De nettowinst van de Groep over het tweede kwartaal kwam uit op EUR 111 miljoen, inclusief het negatieve effect van EUR 58 miljoen in verband met de RPN(i) herwaardering. Het nettoresultaat van Verzekeringen over het tweede kwartaal bedroeg EUR 203 miljoen.

Midden juli werd België getroffen door zware overstromingen die grote schade veroorzaakten. De totale bruto schadelast voor de Belgische markt overstijgt ruimschoots het in de huidige wetgeving vastgestelde plafond voor de tussenkomst van de verzekeringssector. De regering en de sector evalueren een voorstel om een snelle vergoeding van de verzekerde verliezen voor de slachtoffers te verzekeren.

Op basis van het huidige voorstel zal de afwikkeling van gerelateerde schadedossiers naar schatting een impact hebben van EUR 55 miljoen¹ op het nettoresultaat van de Groep. Als gevolg hiervan, en in combinatie met de verwachte impact van renteontwikkelingen in China, verwacht Ageas resultaten voor 2021 in lijn met zijn aanvankelijke prognose van EUR 850 tot 950 miljoen² zoals gecommuniceerd aan het begin van het jaar.

De **beleggingsportefeuille** van Ageas had per eind juni 2021 een waarde van EUR 83,7 miljard in vergelijking met EUR 85,1 miljard eind 2020. Deze daling is te wijten aan lagere latente meer- en minderwaarden op de vastrentende portefeuille als gevolg van de stijgende rentevoeten. De reële waarde van de vastgoedportefeuille is gestegen tot EUR 6,2 miljard met EUR 2 miljard aan latente winsten, in lijn met eind 2020.

De **Technische Verplichtingen Leven**, exclusief de shadow accounting van de geconsolideerde entiteiten, stegen eind juni tot EUR 74 miljard ten gevolge van het toegenomen premie-inkomen in Groep Leven in België en in Unit-linked. De Technische Verplichtingen Leven in de niet-geconsolideerde entiteiten zijn sterk toegenomen dankzij de aanhoudende groei van het premie-inkomen en de sterke persistentie.

Het totale **eigen vermogen** is in de eerste zes maanden licht gedaald tot EUR 11,4 miljard, of EUR 61,11 per aandeel, vooral onder invloed van de evolutie van de latente meerwaarden op de vastrentende portefeuille.

De **Solvency II-ratio van Ageas** steeg tot 196%, door de sterke operationele prestaties die de opbouw van het verwachte dividend meer dan dekte. Het operationeel vrij kapitaal voor de eerste zes maanden van 2021 bedroeg EUR 375 miljoen, inclusief EUR 163 miljoen aan dividenden van de niet-Europese niet-gecontroleerde deelnemingen.

De regelgevende solvabiliteitsratio van de PIM daalde tot 196% door de evolutie van de spread en de verschillen tussen de activaportefeuille van Ageas en de referentieportefeuille van EIOPA.

¹ Na belastingen en na herverzekering

² Exclusief de impact van de RPN(i)

België

Zowel in Leven als in Niet-leven is het premie-inkomen sinds het jaarbegin aanzienlijk gestegen. In Unit-linked groeide het premie-inkomen in Leven sterk (+62% op jaarbasis), onder impuls van de cashbackcampagne in het makelaarskanaal en een solide prestatie in het Bankkanaal. Niet-Leven tekende een uitzonderlijke toename op van het premie-inkomen van 7% in vergelijking met vorig jaar, met een stijging in alle segmenten dankzij de gezamenlijke inspanningen van AG en zijn distributiepartners.

De operationele marge van Producten met gegarandeerde rente in Leven kwam eind juni uit op 81 basispunten dankzij een verbeterd beleggingsresultaat ondanks het effect van Covid-19 op de inkomsten uit Vastgoed, terwijl vorig jaar sterk te lijden had onder de volatiliteit van de financiële markten. De recurrente beleggingsopbrengsten uit Vastgoed herstellen zich geleidelijk nu de Covid-19 beperkingen worden versoepeld. De operationele marge van Unit-linked was erg goed met 37 basispunten.

De combined ratio van Niet-leven werd gekenmerkt door sterke onderliggende prestaties die profiteerden van een lagere schadefrequentie bij de Autoverzekeringen ter compensatie van het slechte weer (impact van 4pp).

De Solvabiliteitspositie in België steeg naar 200% door de operationele prestatie en de opwaartse evolutie van de risicovrije rentvoet. Beslissingen inzake vermogensbeheer troffen de generatie van Operationeel Vrij Kapitaal dat EUR 203 miljoen bedroeg.

VK

Het premie-inkomen sinds het begin van dit jaar bij gelijke perimeter - rekening houdend met de verkoop van Tesco Underwriting - bleef grotendeels stabiel bij constante wisselkoersen. De aanhoudende groei in Woningverzekeringen compenseerde enigszins de lagere premies in Autoverzekeringen als gevolg van de kortingen op de premies op de hele markt als erkenning voor het lagere aantal schadedossier door Covid-19.

De schadekosten in Auto zijn tegen het einde van het tweede kwartaal grotendeels teruggekeerd naar het niveau van vóór Covid, waarbij een lagere frequentie van dossiers de aanhoudende stijging van de schadeinflatie niet langer compenseert. Het nettoresultaat weerspiegelt een versterking van reserves voor toekomstige schadekosten en profiteerde ook van een wijziging in de belastingwetgeving.

Het gegenereerde Operationeel Vrij Kapitaal bedroeg EUR 50 miljoen.

Continentaal Europa

Continentaal Europa presteerde uitstekend op commercieel vlak, zowel in Leven als Niet-leven. In Leven herstelden het premie-inkomen sterk sinds het jaarbegin (+56% bij gelijke perimeter tegen constante wisselkoersen) onder impuls van de Unit-linked verkopen. Voorts bleef het flexibele pensioenproduct buiten balans groeien en genereerde het EUR 110 miljoen in het eerste halfjaar. Het premie-inkomen in Niet-leven steeg met 17% tegen constante wisselkoersen, met groei in alle productlijnen in zowel Portugal als Turkije.

De operationele marge van Producten met gegarandeerde rente kwam eind juni uit op een solide 113 basispunten, dankzij sterke verzekeringstechnische prestaties. In 2020 omvatte dit een positieve bijdrage van een vrijval van reserves in Portugal in het eerste kwartaal. De Unit-linked marge, die gestaag bleef verbeteren na een gewijzigde productmix, kwam uit op 32 basispunten, binnen de nagestreefde vork van de Groep.

De combined ratio van de geconsolideerde entiteiten bedroeg een sterke 87%. Vorig jaar profiteerde de combined ratio van een lage schadefrequentie, terwijl de frequentie dit kwartaal terug aansloot bij het niveau van vóór de pandemie.

Exclusief het effect van EUR 20 miljoen van de vrijval van reserves in Portugal vorig jaar, is het resultaat van Leven gestegen, dankzij solide verzekeringstechnische prestaties die verder werden ondersteund door meerwaarden. De bijdrage aan de nettowinst van de Groep op kwartaalbasis van de recent overgenomen Turkse levensverzekeringsmaatschappij AgeSA (voorheen AvivaSa) werd met ingang van 5 mei geconsolideerd in de resultaten en bedroeg EUR 4 miljoen. Het resultaat van Niet-leven weerspiegelde de normalisering van de frequentie van Autoverzekeringen en een lagere bijdrage van Turkije als gevolg van ongunstige schade-ervaringen.

De solvabiliteit steeg tot 177% dankzij een sterke commerciële prestatie van Unit-linked in Portugal. Dit resulteerde in een generatie van Operationeel Vrij Kapitaal van EUR 90 miljoen.

Azië

Het premie-inkomen in Azië bleef fors groeien, met een toename van 14% tegen constante wisselkoersen in de eerste jaarhelft. Zonder Taiping Reinsurance, dat sinds december 2020 wordt geconsolideerd, bedroeg de groei 5% tegen constante wisselkoersen. De stijging van het premie-inkomen was toe te schrijven aan zowel het segment Leven als Niet-leven, die respectievelijk met 5% en 3% groeiden. De Technische Verplichtingen Leven stegen met 11% dankzij een aanhoudende groei van het premie-inkomen en een sterke persistentie. Meer bepaald in China profiteerde het premie-inkomen van een sterk volume aan nieuwe activiteiten in het eerste kwartaal dankzij de succesvolle openingscampagnes, terwijl de nadruk in het tweede kwartaal meer lag op producten met een hoge toegevoegde waarde. In Niet-leven veerde het premie-inkomen in het tweede kwartaal sterk op ondanks de aanhoudende pandemie, met een groei van 11% bij gelijke perimeter. Bovendien droeg Taiping Reinsurance aanzienlijk bij tot het premie-inkomen.

Het segment Leven bleef op operationeel vlak sterk presteren, met een tweede kwartaal dat grotendeels in lijn lag met de uitstekende prestaties van vorig jaar. Het nettoresultaat werd ongunstig beïnvloed door de ongunstige ontwikkeling van de discontovoet en de lagere netto gerealiseerde meerwaarden in China. Het resultaat van Niet-Leven is sterk gestegen dankzij de bijdrage van Taiping Reinsurance.

De solvabiliteitspositie van onze niet-Europese niet-gecontroleerde entiteiten is in de eerste helft van het jaar licht gedaald doordat het beschikbare kapitaal werd beïnvloed door de dividenduitkeringen en de impact van de financiële markten. De toename van het vereiste kapitaal weerspiegelt de groei van de activiteiten.

Herverzekering

Het premie-inkomen Herverzekeringen omvatte EUR 763 miljoen uit de quotashare overeenkomsten, terwijl een intern Levensherverzekeringscontract dat in het begin van het jaar met Ageas France werd gesloten, premie-inkomsten van EUR 14 miljoen genereerde.

In de eerste helft van het jaar profiteerde het herverzekeringsresultaat van de lagere schadefrequentie in het lopende jaar voor Autoverzekeringen op het niveau van de afdragende entiteiten. Dat compenseerde ruimschoots het aandeel in het negatieve resultaat door het slechte weer tot eind juni in België. Het voordeel van lagere schadefrequentie op het herverzekeringsresultaat nam af als gevolg van de versoepeling van de Covid-19-maatregelen.

Algemene Rekening

Het nettoresultaat van de Algemene Rekening omvatte een negatief effect van EUR 57 miljoen als gevolg van de herwaardering van het referentiebedrag voor de RPN(i)-verplichting in de eerste jaarthelft. Het resultaat van het eerste halfjaar van 2020 werd gunstig beïnvloed door een meerwaarde van EUR 332 miljoen in verband met de tendertransactie op de FRESH-effecten.

De totale liquide activa bleven op hetzelfde niveau als eind vorig jaar, namelijk EUR 1,2 miljard. De EUR 670 miljoen die de operationele entiteiten in de eerste helft van het jaar hebben opgestroomd, hebben de holdingkosten en het dividend van EUR 485 miljoen dat in het tweede kwartaal aan de aandeelhouders van Ageas is uitgekeerd, ruimschoots gecompenseerd. Een cash-out van EUR 140 miljoen hield verband met de overname van het Turkse levensverzekeringsbedrijf AgeSa, terwijl een eerste betaling voor de verkoop van Tesco EUR 45 miljoen bijdroeg.

BIJLAGEN

Bijlage 1: Groep

KERNCIJFERS AGEAS							
	6M 21	6M 20	Wijziging	Q2 21	Q2 20	Wijziging	Eerste kwartaal 21
in miljoenen EUR							
Nettoresultaat Ageas	406,7	791,0	(49 %)	110,8	339,4	(67 %)	295,9
Per segment:							
- België	191,3	138,9	38%	90,0	126,5	(29 %)	101,3
- VK	34,3	26,0	32%	18,3	25,4	(28 %)	16,0
- Continentaal Europa	62,6	86,2	(27 %)	31,2	40,0	(22 %)	31,4
- Azië	202,8	216,2	(6 %)	55,2	141,8	(61 %)	147,6
- Herverzekering	30,2	23,6	28%	8,1	44,2	(82 %)	22,1
- Algemene Rekening & Eliminatie	(114,6)	300,1	*	(92,1)	(38,5)	*	(22,5)
waarvan RPN(I)	(56,6)	15,5		(58,3)	(40,2)		1,7
Per type:							
- Leven	340,1	309,7	10%	113,1	220,6	(49 %)	227,0
- Niet-Leven	181,1	181,2	(0 %)	89,7	157,3	(43 %)	91,4
- Algemene Rekening & Eliminatie	(114,6)	300,1	*	(92,1)	(38,5)	*	(22,5)
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen (in miljoenen)	187,0	188,9	(1 %)				187,0
Winst per aandeel (in EUR)	2,18	4,19	(48 %)				1,58
Bru(incl. niet-geconsolideerde partnerships tegen 100%)	22.184,9	20.031,1	11%	9.538,5	8.069,4	18%	12.646,4
- waarvan premie-inkomen van niet-geconsolideerde partnerships	16.993,9	15.336,8	11%	7.040,5	6.065,1	16%	9.953,4
Bruto premie-inkomen Ageas-deel (incl. niet-geconsolideerde entiteiten)	8.543,9	7.801,4	10%	3.807,4	3.242,2	17%	4.736,5
Per segment:							
- België	2.409,3	2.283,7	5%	1.094,9	965,3	13%	1.314,4
- VK	682,8	773,8	(12 %)	347,5	391,1	(11 %)	335,3
- Continentaal Europa	1.135,9	914,6	24%	579,6	369,4	57%	556,3
- Azië	4.315,8	3.829,4	13%	1.785,3	1.516,5	18%	2.530,5
Per type:							
- Leven	6.019,2	5.441,6	11%	2.647,3	2.184,4	21%	3.371,9
- Niet-Leven	2.524,7	2.359,8	7%	1.160,1	1.057,8	10%	1.364,6
Combined ratio	93,0%	91,7%		94,3%	83,6%		91,7%
Operationele marge Producten met gegarandeerde rente (bps)	86	75		80	94		92
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)	35	28		36	30		34
in miljoenen EUR							
	30 juni 2021	31 dec. 2020	Wijziging	31 maart 2021			
Eigen vermogen	11.426	11.555	(1 %)	11.724			
Netto eigen vermogen per aandeel (in EUR)	61,11	61,80	(1 %)	62,71			
Netto eigen vermogen per aandeel (in EUR)							
exclusief ongerealiseerde winsten en verliezen	39,91	39,64	1%	42,42			
Rendement op eigen vermogen - Ageas Groep							
(exclusief ongerealiseerde winsten)	10,9%	15,5%		15,4%			
Groep Solvency II_{Ageas}	203%	193%	5%	195%			
Technische verplichtingen Leven (geconsolideerde deelnemingen)	77.517	78.692	(1 %)	77.783			
- Technische verplichtingen Leven excl. 'shadow accounting'	74.248	73.692	1%	74.060			
- 'Shadow accounting'	3.270	4.999	(35 %)	3.723			

Bijlage 2: Kapitaalpositie & Beleggingsportefeuille

KAPITAAL EN BELEGGINGSPORTEFEUILLE

in miljoenen EUR	30 juni 2021	31 dec. 2020	31 maart 2021		
Groep Solvency II_{ageas}	203%	193%	195%		
- België	200%	195%	201%		
- VK	177%	182%	179%		
- Continentaal Europa	177%	166%	172%		
- Herverzekering	211%	204%	207%		
Groep Solvency II_{pin}		199%	200%		
Eigen vermogen	11.426	11.555	11.724		
in EUR miljard	30 juni 2021	31 dec. 2020	31 maart 2021	30 juni 2021	31 dec. 2020
Totaal investeringen	83.7	85.1	84.3		
waarvan					
- overheidsobligaties	37.1	38.7	37.6	44%	46%
- bedrijfsobligaties	19.2	19.9	19.6	23%	25%
- leningen	14.0	13.4	13.9	17%	13%
- aandelen	5.2	4.9	5.0	6%	6%
- vastgoed	6.2	5.9	6.1	7%	7%

Bijlage 3: België

- Sterke commerciële en operationele prestaties in zowel Leven als Niet-Leven

KERNCIJFERS BELGIE							
in miljoenen EUR	6M 21	6M 20	Wijziging	Q2 21	Q2 20	Wijziging	Eerste kwartaal 21
Nettoresultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders	191.3	138.9	38%	90.0	126.5	(29%)	101.3
- Leven	128.6	72.9	76%	58.9	78.8	(25%)	69.7
- Niet-Leven	62.7	66.0	(5%)	31.1	47.7	(35%)	31.6
Bruto premie-inkomen (incl. niet-geconsolideerde partnerships tegen 100%)	3.212,4	3.044.9	6%	1.459.9	1.287.0	13%	1.752.5
- Leven	1.981.3	1.897.4	4%	952.7	825.4	15%	1.028.6
- Niet-Leven	1.231.1	1.147.5	7%	507.2	461.6	10%	723.9
Combined ratio - voor LPT en QS	93.8%	91.2%		93.0%	82.0%		94.6%
Operationele marge Producten met gegarandeerde rente (bps)	81	46		77	91		85
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)	37	40		36	36		38
in miljoenen EUR	30 juni 2021	31 dec. 2020	Wijziging	31 maart 2021			
Technische verplichtingen Leven	62.002	62.879	(1%)	62.176			
- Technische verplichtingen Leven excl. 'shadow accounting'	59.484	58.798	1%	59.241			
- 'Shadow accounting'	2.518	4.080	(38%)	2.936			

Vanaf 2019 is een nieuw intern herverzekeringsprogramma ingevoerd, wat een impact had op de combined ratio en het nettoresultaat Niet-Leven.

Vanaf 2020 is het overdrachtspercentage van de interne Quota Share-overeenkomst verhoogd van 30% naar 40%.

De combined ratio inclusief de impact van de nieuwe interne herverzekeringsovereenkomst bedroeg 90,8% sinds het begin van het jaar.

Voor meer informatie verwijzen we naar de presentatie voor investeerders en de tabellen op de website.

Bijlage 4: Verenigd Koninkrijk

- Premie-inkomen bij gelijke perimeter houdt goed stand
- Schadefrequentie in Auto terug op pré-Covid niveau

KERNCIJFERS VERENIGD KONINKRIJK

in miljoenen EUR	6M 21	6M 20	Wijziging	Q2 21	Q2 20	Wijziging	Eerste kwartaal 21
Nettoresultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders	34.3	26.0	32%	18.3	25.4	(28%)	16.0
Brutopremie-inkomen Niet-Leven (incl. niet-geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	682.8	856.8	(20%)	347.5	433.2	(20%)	335.3
Combined ratio - voor LPT en QS	96.0%	97.8%		101.7%	87.9%		90.2%

Vanaf 2019 is een nieuw intern herverzekeringsprogramma ingevoerd, wat een impact had op de combined ratio en het nettoresultaat Niet-Leven.

Vanaf 2020 is het overdrachtspercentage van de interne Quota Share- en de Loss Portfolio-overeenkomsten verhoogd van 30% naar 40%.

De combined ratio inclusief de impact van de nieuwe interne herverzekeringsovereenkomst bedroeg 96,1% sinds het begin van het jaar.

Voor meer informatie verwijzen we naar de presentatie voor investeerders en de tabellen op de website.

Bijlage 5: Continentaal Europa

- Het solide resultaat weerspiegelt de sterke prestatie in Leven en de normalisatie van de schadefrequentie in Niet-Leven

KERNCIJFERS CONTINENTAAL EUROPA

in miljoenen EUR	6M 21	6M 20	Wijziging	Q2 21	Q2 20	Wijziging	Eerste kwartaal 21
Nettoresultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders	62.6	86.2	(27%)	31.2	40.0	(22%)	31.4
- Leven	30.4	36.9	(18%)	13.5	11.0	23%	16.9
- Niet-Leven	32.2	49.3	(35%)	17.7	29.0	(39%)	14.5
Bruto premie-inkomen (incl. niet-geconsolideerde partnerships tegen 100%)	1.643,9	1.275,8	29%	861,8	502,5	72%	782,1
- Leven	908,9	560,8	62%	529,7	186,4	*	379,2
- Niet-Leven	735,0	715,0	3%	332,1	316,1	5%	402,9
Combined ratio - voor LPT en QS	87,0%	82,9%		87,8%	78,5%		86,1%
Operationele marge Producten met gegarandeerde rente (bps)	113	233		96	109		131
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)	32	10		37	21		26

in miljoenen EUR	30 juni 2021	31 dec. 2020	Wijziging	31 maart 2021
Technische verplichtingen Leven (geconsolideerde deelnemingen)	15.518	15.822	(2%)	15.612
- Technische verplichtingen Leven excl. 'shadow accounting'	14.766	14.904	(1%)	14.825
- 'Shadow accounting'	752	919	(18%)	787

Vanaf 2019 is een nieuw intern herverzekeringsprogramma ingevoerd, wat een impact had op de combined ratio en het nettoresultaat Niet-Leven.

Vanaf 2020 is het overdrachtspercentage van de interne Quota Share- en Loss Portfolio-overeenkomsten met Portugal verhoogd van 20% naar 40%.

De combined ratio, inclusief het effect van de nieuwe interne herverzekeringsovereenkomst, bedroeg 82,7% sinds het jaarbegin.

Voor meer informatie verwijzen we naar de tabellen op de website.

Bijlage 6: Azië

- Sterke operationele prestaties in het tweede kwartaal getemperd door ongunstige disconteringsvoet en negatieve nettomeerwaarden

KERNCIJFERS AZIE							
in miljoenen EUR	6M 21	6M 20	Wijziging	Q2 21	Q2 20	Wijziging	Eerste kwartaal 21
Nettore resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders	202.8	216.2	(6%)	55.2	141.8	(61%)	147.6
- Leven	180.1	198.6	(9%)	40.3	129.4	(69%)	139.8
- Niet-Leven	22.7	17.6	29%	14.9	12.4	20%	7.8
Brutopremie-inkomen							
(incl. niet-geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	16.645.8	14.853.6	12%	6.869.4	5.846.8	17%	9.776.4
- Leven	15.196.7	14.107.1	8%	6.157.4	5.523.9	11%	9.039.3
- Niet-Leven	1.449.1	746.5	94%	712.0	322.9	*	737.1
Brutopremie-inkomen Leven							
(incl. niet-geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	15.196.7	14.107.1	8%	6.157.4	5.523.9	11%	9.039.3
- Eenmalige premies	1.881.3	1.210.0	55%	946.9	499.3	90%	934.4
- Periodieke premies	13.315.4	12.897.1	3%	5.210.5	5.024.6	4%	8.104.9
Combined ratio	98.7%	92.6%		95.1%	88.9%		102.5%
in miljoenen EUR	30 juni 2021	31 dec. 2020	Wijziging	31 maart 2021			
Technische verplichtingen Leven	112.444	97.925	15%	108.294			

Bijlage 7: Herverzekering

- Sterk prestatie dankzij de resultaten van de afdragende entiteiten

KERNCIJFERS HERVERZEKERING							
in miljoenen EUR	6M 21	6M 20	Wijziging	Q2 21	Q2 20	Wijziging	Eerste kwartaal 21
Nettore resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders	30.2	23.6	28%	8.1	44.1	(82%)	22.1
- Leven	1.0	1.2	(17%)	0.4	1.2	(67%)	0.6
- Niet-Leven	29.2	22.3	31%	7.7	42.9	(82%)	21.5
Brutopremie-inkomen							
(incl. niet-geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	902.9	1.028.1	(12%)	415.8	338.0	23%	487.1
- Leven	21.8	8.0	*	11.0	8.0	38%	10.8
- Niet-Leven	881.1	1.020.1	(14%)	404.8	330.0	23%	476.3
Combined ratio	97.4%	98.4%		99.6%	88.1%		95.2%
Operationele marge Producten met gegarandeerde rente (bps)	2.123	15.945		1.661	31.889		2.712
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)							
in miljoenen EUR	30 juni 2021	31 dec. 2020	Wijziging	31 maart 2021			
Technische verplichtingen Leven	12	7	66%	10			
- Technische verplichtingen Leven excl. 'shadow accounting'	12	7	66%	10			
- 'Shadow accounting'			*				

Bijlage 8: Algemene Rekening

KERNCIJFERS ALGEMENE REKENING							
in miljoenen EUR	6M 21	6M 20	Wijziging	Q2 21	Q2 20	Wijziging	Eerste kwartaal 21
Nettoresultaat inclusief eliminatie	(114,6)	300,1	*	(92,1)	(38,6)	*	(22,5)
Niet-gerealiseerde meer-/ (minder)waarde op RPN(I)	(56,6)	15,5	*	(58,3)	(40,2)	45%	1,7
Totale lasten	(42,7)	(55,0)	(22 %)	(22,1)	(25,8)	(14 %)	(20,6)
- Personeel en intercompany lasten	(15,1)	(10,1)	50%	(6,7)	(3,0)	*	(8,4)
- Overige operationele en administratieve lasten	(27,6)	(44,9)	(39 %)	(15,4)	(22,8)	(32 %)	(12,2)
	30 juni 2021	31 dec. 2020	Wijziging	31 maart 2021			
RPN(I)	(476,4)	(419,8)	13%	(418,1)			
Royal Park Investments	3,0	3,6	(17 %)	3,8			
Voorziening Fortisschikking	(116,5)	(246,2)	(53 %)	(137,0)			

Bijlage 9: Evolutie van de cash en liquide activa op de Algemene Rekening in 2021

EVOLUTIE CASH EN LIQUIDE ACTIVA IN HY 2021		Totaal
in miljoenen EUR		
Geldmiddelen en kasequivalenten		1.210,7
Liquide activa		0,2
Totale cash en liquide activa per 31 december 2020		1.210,9
Uitkering aan aandeelhouders		
Uitbetaald dividend in juni	(485,0)	(485,0)
Nettodividend upstream		
België	410,6	
VK	37,7	
Continentaal Europa:		
- Portugal	63,0	
- Turkije	6,9	
Azië:		
- Thailand	6,4	
- China	140,8	
- India	4,8	
RPI	1,3	
		671,7
M&A en kapitaaltransacties		
Overname AvivaSA	(139,6)	
Terugbetaling achtergestelde schuld VK	25,1	
Tesco Underwriting verkoopopbrengst (Deel I)	20,2	
Troo kapitaalinjectie	(3,5)	
		(97,8)
Schikking juridische geschillen		
Andere (incl. kosten van het Corporate Center, interest en regionale kosten Azië)		(12,8)
		(110,8)
Totale cash en liquide activa per 30 juni 2021		1.176,2
Geldmiddelen		1.176,0
Liquide activa		0,2

TELEFONISCHE VERGADERING VOOR ANALISTEN & BELEGGER:

11 augustus 2021
09:30 CET (08:30 Britse Tijd)

AUDIOCAST: WWW.AGEAS.COM

Inbelnummers (toegangsnummer 73303183#)
+44 2 071 943 759 (VK)
+32 2 403 58 16 (België)
+1 646 722 4916 (VS)

HERHALEN:

+44 2 033 645 147 (VK)
+32 2 403 72 61 (België)
+1 646 722 4969 (VS)
(toegangsnummer 425011213#)
Beschikbaar tot 11 september 2021

CONTACTGEGEVENS

INVESTOR RELATIONS

- Veerle Verbessem
+32 (0)2 557 57 32
veerle.verbessem@ageas.com
- Arnaud Nicolas
+32 (0)2 557 57 34
arnaud.nicolas@ageas.com
- Anais de Scitivaux
+32 (0)2 557 57 95
anais.descitivaux@ageas.com

PERS

- Michaël Vandenberg
+32 (0)2 557 57 36
michael.vandenberg@ageas.com

DISCLAIMER

De informatie op basis waarvan de verklaringen in dit persbericht zijn opgesteld, is onderhevig aan veranderingen en dit persbericht bevat mogelijk ook ramingen en andere toekomstgerichte verklaringen met betrekking tot Ageas. Deze verklaringen zijn gebaseerd op de huidige verwachtingen van de directie van Ageas en zijn vanzelfsprekend onderhevig aan onzekerheden, veronderstellingen en eventuele wijzigingen in de omstandigheden. De financiële informatie in dit persbericht is niet geauditeerd. De toekomstgerichte verklaringen zijn geen garantie voor toekomstige prestaties en brengen risico's en onzekerheden met zich mee die tot gevolg kunnen hebben dat de eigenlijke resultaten aanzienlijk verschillen van degene die in de toekomstgerichte verklaringen zijn uitgedrukt. Veel van deze risico's en onzekerheden hebben te maken met factoren waarover Ageas geen controle heeft of die Ageas niet precies kan inschatten, zoals toekomstige marktstandigheden en het gedrag van andere marktpartijen. Andere onbekende of onvoorspelbare factoren waarover Ageas geen controle heeft, kunnen eveneens voor een aanzienlijk verschil zorgen tussen de eigenlijke resultaten en die in de verklaringen en zijn bijvoorbeeld (maar niet beperkt tot) het verkrijgen van toestemming van regelgevende of toezichhoudende autoriteiten en de uitkomst van hangende en toekomstige rechtszaken waarbij Ageas betrokken is. Om die reden is het niet aanbevolen deze verklaringen blindelings te volgen. Ageas is niet verplicht of van plan deze verklaring te actualiseren, al dan niet als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins, behalve wanneer de wet dat vereist.