



Delårsrapport 2, 2021

- **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 14.621 Mkr (12.572 Mkr)
- **RESULTATET EFTER FINANSNETTO** uppgick till 2.004 Mkr (1.222 Mkr)
- **RESULTATET EFTER SKATT** uppgick till 1.557 Mkr (926 Mkr)
- **VINSTEN** per aktie före och efter utspädning, beräknad på genomsnittligt antal utestående aktier under perioden, uppgick till 0,76 kr (0,45 kr)
- **FÖRVÄRV AV** 100% av aktierna i engelska värmekabelbolaget Heat Trace Holdings Ltd

Starkt första halvår

Koncernens omsättningstillväxt under första halvåret uppgick till 16,3% (6%) varav 13,5% (-1,4%) var organisk. Den förstärkta svenska valutan har haft en avsevärt negativ effekt på omsättningsutvecklingen.

Den totala efterfrågan under första halvåret har varit ovanligt god. Produkter med anknytning till hållbarhet har fortsatt haft en stark utveckling. På motsvarande sätt har det varit en mycket bra efterfrågan på produkter avsedda för renovering av det egna hemmet, vilket i sin tur har varit en följd av pandemin. Den goda efterfrågan bör dock ses i ljuset av att efterfrågan under första halvåret i fjol var relativt svag. Detta som en konsekvens av att pandemin slog till med full kraft under slutet av kvartal ett och fortsatte att hålla världen i ett chocktillstånd, framför allt i kvartal två.

Återhämtningen i världsekonomin har under första halvåret i år varit både överraskande snabb och stark. Detta oväntade förlopp har emellertid inneburit att leveranstiderna från flera av våra underleverantörer kraftigt förlängts samtidigt som de också genomfört avsevärda prishöjningar. För vissa komponenter har även rena bristsituationer uppstått. Vi har genom stora ansträngningar relativt väl kunnat parera detta men vår planerade lageruppbyggnad har exempelvis inte kunnat genomföras i den omfattning som var planerat och inte heller produktivitsutvecklingen har nått upp till avsedd nivå. På grund av de kraftiga prisökningar som vi drabbats av har även våra priser fått justeras, dock med en viss eftersläpning.

Sannolikt kommer den besvärliga situationen med komponentförsörjning och förlängda leveranstider att råda under resterande del av året. Vi fortsätter därför kontinuerligt med att anpassa oss till dessa förhållanden genom att hålla högre komponentlager, arbeta ännu mer fokuserat med flexibilitet i produktionen, hitta nya pålitliga leverantörer samt genomföra nödvändiga successiva prishöjningar.

Affärsområdet NIBE Climate Solutions har genom sin utpräglade hållbarhetsprofil upplevt en fortsatt stark efterfrågan under hela första halvåret.

I Europa har det varit en nästan undantagslös positiv utveckling för värmepumpar eftersom många länder önskar att komma bort från beroendet av fossila bränslen för klimatisering av alla typer av fastigheter.

Under andra kvartalet har även utvecklingen i Nordamerika börjat gå

åt rätt håll i takt med att såväl nybyggnations- som renoveringsmarknaden börjat återhämta sig. Den nya administrationen i USA skickar också tydliga och långsiktiga signaler om att man kommer att fokusera på en mera hållbar samhällsutveckling. USAs återinträde i Parisavtalet samt "Clean Energy for America Act" understryker seriositeten i den nya inriktningen.

Affärsområdets egna stora satsningar på avancerad produktutveckling börjar nu ge frukt och under hösten lanseras ett antal helt nya generationer värmepumpar med ännu bättre prestanda, baserade på optimala köldmedier.

Såväl rörelseresultat som rörelsemarginal har avsevärt förbättrats, vilket framför allt förklaras av den goda reella organiska tillväxten samt den fortsatt strikta kostnadskontrollen.

Affärsområdet NIBE Elements samtliga prioriterade marknadssegment har upplevt en god tillväxt under första halvåret. Till viss del kan detta naturligtvis förklaras av det svagare första halvåret i fjol men affärsområdet ligger nu omsättningsmässigt avsevärt över nivån under första halvåret 2019, vilket är ett klart styrkebesked. Precis som tidigare har marknadssegment med en tydlig hållbarhetsprofil haft en stark utveckling liksom konsumentrelaterade marknadssegment där renoveringar av det egna hemmet är den stora drivkraften.

Transportsektorn upplever också en stark tillväxt. Den spårbundna sektorn försöker på allvar utmana flygindustrin, vilket skapar bra försättnings för våra produkter liksom när den traditionella lastbils- respektive personbilsindustrin arbetar synnerligen fokuserat på att genom elektrifiering komma bort från beroendet av fossila bränslen.

Ytterligare ett riktigt glädjeämne är den kraftigt ökade investeringsnivån inom halvlederindustrin.

Den goda reella organiska tillväxten i kombination med en fortsatt effektiv kostnadskontroll har möjliggjort att såväl rörelseresultatet som rörelsemarginalen haft en god utveckling.

Affärsområdet NIBE Stoves första halvår överträffar alla förväntningar. Väl medvetna om att första halvåret i fjol var svagt så kan vi ändå konstatera att omsättningen kraftigt överstiger den under första halvåret 2019, vilket får anses ha varit mera traditionellt. Att konsumenterna

Kalender

19 augusti, 2021

KI 08.00 Delårsrapport 2 januari-juni 2021

KI 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Delårsrapport 2, 2021 och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till presentationsbilderna under konferensen. För att lyssna via telefon, ring +46 8 505 583 68.

17 november 2021

Delårsrapport 3, januari-september 2021

17 februari 2022

Bokslutskommuniké 2021

17 maj 2022

Delårsrapport 1, januari-mars 2022

Årsstämma



i större utsträckning än tidigare har valt att renovera den egna bostaden ser vi som ett hälsotecken eftersom detta ökar värdet på såväl den individuella fastigheten som på varje individuellt lands totala fastighetsbestånd.

En annan gynnsam trend är att myndigheterna i många länder uppmuntrar till utbyte av gamla eldstäder mot nya produkter med lägre utsläppsnivåer och högre verkningsgrad. Det är i detta sammanhang man skall se våra stora satsningar inom produktutveckling eftersom vi hela tiden har som målsättning att ligga ett steg före såväl våra konkurrenter som myndigheternas nya krav.

Den mycket starka organiska omsättningstillväxten har tillsammans med en fortsatt strikt kostnadskontroll resulterat i en synnerligen god utveckling av såväl rörelseresultat som rörelsemarginal.

Investeringsnivån i de befintliga verksamheterna uppgick under första halvåret till 505 Mkr att jämföras med fjolårets 597 Mkr och avskrivningstakten inklusive leasingkontrakt på 679 Mkr jämfört med 632 Mkr i fjol. Exklusive leasingkontrakt låg avskrivningstakten på 479 Mkr jämfört med 469 Mkr under motsvarande period i fjol. Investeringstakten kommer att variera något över tiden men mot bakgrund av fortsatt förväntad tillväxt kommer investeringarna i fortsatt kapacitetsutbyggnad, i ytterligare automation och rationaliseringar samt inte minst i ren hållbarhetsutveckling att ligga minst i nivå med eller strax över avskrivningstakten, exklusive leasingkontrakt.

Rörelseresultatet förbättrades under första halvåret med 58,1% jämfört med motsvarande period föregående år och rörelsemarginalen förbättrades från 10,5% till 14,3%. Det är glädjande att kunna konstatera att det är alla tre affärsområdenas positiva utveckling som ligger bakom denna goda utveckling.

Resultatet efter finansnetto förbättrades under första halvåret med 64,0% jämfört med motsvarande period i fjol. Huvudanledningen till det förbättrade finansnettot är framför allt valutakursvinster.

Utsikter för 2021

- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvs-sidan.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med noggrann kostnadskontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Alla våra tre affärsområden har en god geografisk spridning, vilket gör oss mindre sårbara för lokala försvagningar av efterfrågan.
- Vår decentraliserade organisation, byggd på självständiga enheter, är väl beprövad och skapar förutsättningar för ökad motivation och flexibilitet.
- Effekterna av konjunkturutvecklingen, valutaoron och de volatila energipriserna, kombinerat med den politiska turbulensen på flera håll i världen, är alltid svåra att förutse.
- Till dessa osäkerhetsfaktorer kan utbrottet av Covid-19 under första kvartalet 2020 läggas, vilket på bred basis förändrat situationen för de allra flesta av världens medborgare och företag, inklusive vårt eget. Jämfört med 2020 så har under första halvåret av 2021 en tydlig förbättring av situationen kunnat noteras genom att flera vacciner börjat användas i bred skala. Vår förhoppning är därför att samhället borde kunna återgå till ett något mer normalt tillstånd under andra halvåret. Vår vana trogen kommer vi att med största möjliga försiktighet och beredskap fortsätta att driva våra verksamheter på ett så normalt sätt som möjligt. Detta tillsammans med att våra produkter i stor utsträckning är av såväl nödvändighets- som hållbarhetskaraktär gör oss trots allt försiktigt positiva till vår utveckling under året som helhet.

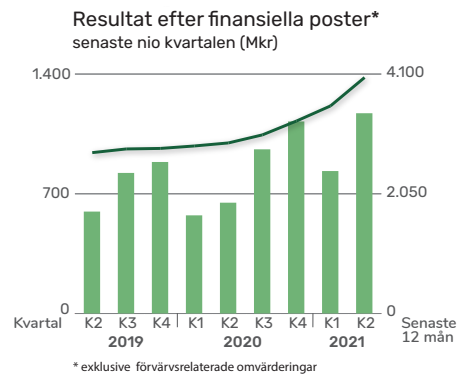
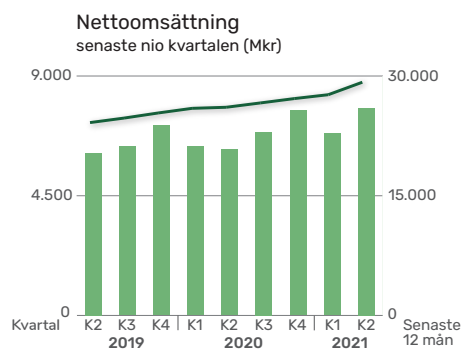
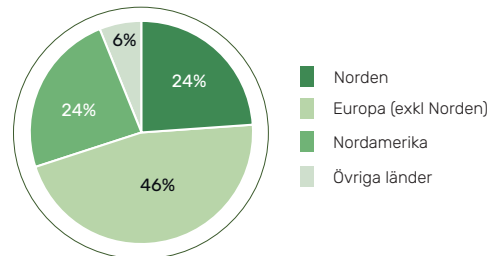
Markaryd den 19 augusti 2021

Gerterio Lindquist
Verkställande Direktör

Nyckeltal		Kv 1-2 2021	Kv 1-2 2020	senaste 12 mån	Helår 2020
Nettoomsättning	Mkr	14.621	12.572	29.195	27.146
Tillväxt	%	16,3	6,0	12,0	7,1
varav förvärvad	%	2,8	7,4	5,7	8,0
Rörelseresultat *	Mkr	2.050	1.320	4.257	3.527
Rörelsemarginal *	%	14,0	10,5	14,6	13,0
Resultat efter finansnetto *	Mkr	1.967	1.222	4.050	3.305
Vinstmarginal *	%	13,5	9,7	13,9	12,2
Soliditet	%	47,2	45,6	47,2	46,3
Avkastning på eget kapital *	%	17,3	12,7	17,1	14,5

* Resultat och nyckeltal har beräknats exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar

Omsättning per geografisk region



Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 14.621 Mkr (12.572 Mkr), vilket motsvarar en tillväxt på 16,3%. Av den totala omsättningsökningen på 2.049 Mkr var 346 Mkr förvärvad, vilket innebär att omsättningen organiskt ökat med 13,5%.

Resultat

Periodens resultat efter finansnetto uppgick till 2.004 Mkr, vilket innebär en resultatökningsgrad på 64,0% jämfört med 2020. I årets resultat ingår förvärvsrelaterade omvärderingar med 37 Mkr. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 1.222 Mkr. Periodens resultat är belastat med förvärvskostnader på 6 Mkr (17 Mkr). Avkastningen på det egna kapitalet exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar uppgick till 17,3% (12,7%).

Förvärv

Den 7 maj slöts avtal om att förvärva 100% av aktierna i det engelska bolaget Heat Trace Holdings Ltd med en omsättning på cirka 10 MGBP. Bolaget utvecklar, tillverkar och marknadsför elektrisk värmekabel till ett stort antal branscher internationellt. Bolaget har konsoliderats i affärsområdet NIBE Element från och med 1 maj 2021. Förvärvsbalansen är fortfarande preliminär.

Investeringar

Koncernen har under perioden investerat 688 Mkr (2.849 Mkr). Av investeringarna avser 183 Mkr (2.252 Mkr) förvärv av verksamheter. Resterande 505 Mkr (597 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maskiner och inventarier i befintliga verksamheter. Det investeringsbelopp som avser förvärv omfattar såväl initiala köpeskillingar som bedömda framtida tilläggsköpeskillingar.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 2.350 Mkr (1.540 Mkr). Kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till 1.363 Mkr (1.549 Mkr).

Räntebärande skulder uppgick vid periodens utgång till 10.832 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 10.660 Mkr. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid periodens utgång till 4.877 Mkr mot 5.240 Mkr vid årets ingång. Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 47,2%, att jämföras med 46,3% vid årets ingång och 45,6% vid motsvarande tid i fjol.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncerngemensamma funktioner samt finansiering. Omsättningen uppgick under perioden till 17 Mkr (14 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på 473 Mkr (248 Mkr).

Affärsområdenas utveckling

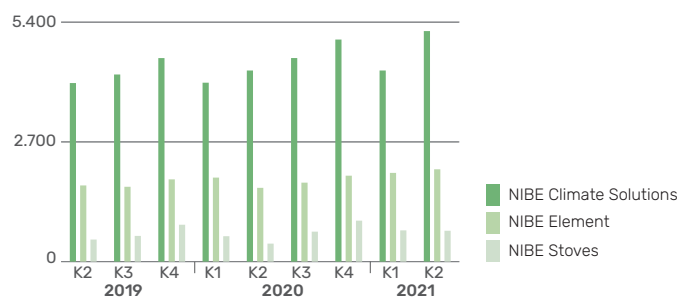
Kvartalsdata

Resultaträkning koncern (Mkr)	2021		2020				2019		
	Kv 1	Kv 2	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 2	Kv 3	Kv 4
Nettoomsättning	6.831	7.790	6.345	6.227	6.889	7.685	6.093	6.349	7.137
Rörelsekostnader	- 5.966	- 6.568	- 5.707	- 5.545	- 5.853	- 6.161	- 5.434	- 5.498	- 6.184
Rörelseresultat	865	1.222**	638	682	1.036	1.524*	659	851	953
Finansiellt netto	- 32	- 51	- 64	- 34	- 76	- 48	- 63	- 29	- 67
Resultat efter finansiellt netto	833	1.171**	574	648	960	1.476*	596	822	886
Skatt	- 188	- 259	- 140	- 156	- 192	- 247	- 148	- 187	- 201
Nettoresultat	645	912**	434	492	768	1.229*	448	635	685
Nettoomsättning affärsområden									
NIBE Climate Solutions	4.310	5.199	4.035	4.310	4.591	5.008	4.027	4.220	4.590
NIBE Element	2.001	2.082	1.895	1.664	1.781	1.938	1.718	1.688	1.855
NIBE Stoves	705	696	573	406	676	924	498	580	832
Koncernelimineringar	-185	- 187	- 158	- 153	- 159	- 185	- 150	- 139	- 140
Totalt koncernen	6.831	7.790	6.345	6.227	6.889	7.685	6.093	6.349	7.137
Rörelseresultat affärsområden									
NIBE Climate Solutions	579	900	449	585	807	849	523	678	691
NIBE Element	216	223	179	117	173	190	159	145	157
NIBE Stoves	85	82	32	1	78	160	14	46	142
Koncernelimineringar	- 15	17**	- 22	- 21	- 22	325*	- 37	- 18	- 37
Totalt koncernen	865	1.222**	638	682	1.036	1.524*	659	851	953

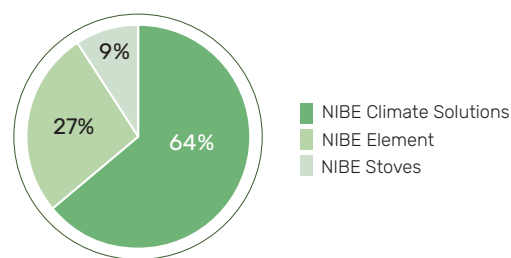
* Förvärvsrelaterade omvärderingar ingår med 353 Mkr

** Förvärvsrelaterade omvärderingar ingår med 37 Mkr

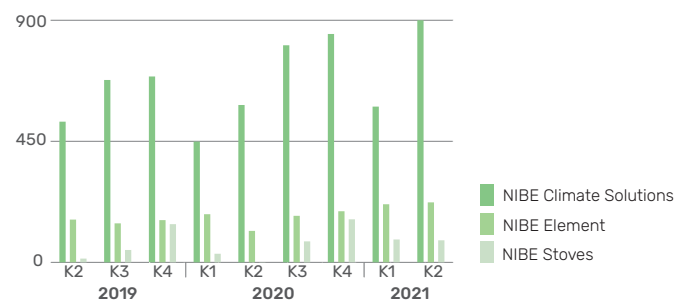
Omsättning per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



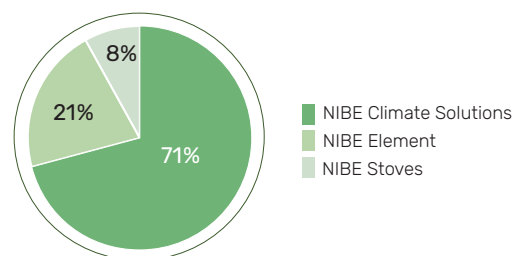
Respektive affärsområdes andel av omsättningen (Kv 1-2, 2021)



Rörelseresultat per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



Respektive affärsområdes resultatandel (Kv 1-2, 2021)



Affärsområde

NIBE Climate Solutions



Nyckeltal		Kv 1-2 2021	Kv 1-2 2020	senaste 12 mån	Helår 2020
Nettoomsättning	Mkr	9.509	8.345	19.109	17.944
Tillväxt	%	14,0	9,5	11,4	9,2
varav förvärvad	%	3,3	6,6	6,5	8,2
Rörelseresultat	Mkr	1.479	1.034	3.135	2.690
Rörelsemarginal	%	15,6	12,4	16,4	15,0
Tillgångar	Mkr	25.966	26.377	25.966	24.981
Skulder	Mkr	4.215	3.548	4.215	4.312
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	322	361	647	685
Avskrivningar	Mkr	434	365	825	756

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 9.509 Mkr att jämföras med 8.345 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 1.164 Mkr hänförs sig 276 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 10,7%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 1.479 Mkr att jämföras med 1.034 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 15,6% jämfört med 12,4% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 16,4%.

Marknaden

Den internationella efterfrågan på olika värmepumpslösningar har fortsatt att öka samtidigt som vi fortsätter att stärka vår marknadsposition, speciellt i Europa. Det ökade intresset för produkter som både sparar energi och använder förnybar energi är en av de främsta anledningarna till den starka marknadstillväxten.

Vår satsning på en stark internationell plattform av företag, produkter och kompetenser för att bli en helhetsleverantör av hållbara, effektiva och intelligenta energilösningar med fokus på inomhuskomfort för alla typer av fastigheter ligger rätt i tiden. Detta ger oss goda möjligheter till vidare expansion när marknadsförutsättningarna för just dessa produktsegment kontinuerligt förbättras i de flesta länder där vi är verksamma. Myndighetsbeslut tas i allt fler länder både i Europa och i Nordamerika för att försöka lösa klimatförändringsfrågan genom att påskynda konverteringen till ett mera hållbart samhälle där produkter som använder de fossila energislagen olja och gas långsiktigt ska fasas ut. Detta gynnar vår bransch både på kort och lång sikt.

I Norden men framför allt i västra Europa, uppvisar våra bearbetade marknader fortsatt god tillväxt. I Nederländerna, där politikerna sedan en tid beslutat att fasa ut fossila bränslen, är marknadsutvecklingen fortsatt stark och vi stärker samtidigt vår marknadsposition. Den för oss viktiga tyska marknaden uppvisar en stark tillväxt när nu mycket gynnsamma statliga bidrag erbjuds för utbyte av bland annat oljepannor till förmån för energisnåla och hållbara värmepumpar. Samtliga nordiska marknader uppvisar också tillväxt då även den norska marknaden återhämtat sig, vilket gynnar oss som har en marknadsledande position i samtliga länder i Norden.

Flera länder i östra Europa har infört subventioner för installation av mer energieffektiva lösningar och våra enheter upplever en god expansion vad gäller produktkoncept för inomhuskomfort, främst vad gäller värmepumpar men också energieffektiva varmvattenberedare.

Tillväxten på den svenska hemmamarknaden för värmepumpar har fortsatt. Framför allt beror ökningen på en växande utbytesmarknad men även trenden för nybyggnation av småhus är nu positiv. Vi har en stark marknadsposition inom båda segmenten, vilket ger oss en god följsamhet till marknadsförändringarna.

Utvecklingen på den nordamerikanska värmepumpsmarknaden för enfamiljshus har varit positiv under andra kvartalet, hjälpt av betydande skattereduktioner för privatpersoner som installerar berg-/markvärmepumpar samt att ekonomin börjat återgå till ett mer normalt tillstånd.

Såväl den amerikanska som kanadensiska marknaden för klimatiseringsprodukter avsedda för kommersiella fastigheter har återhämtat sig efter fjolårets nedgång i efterfrågan för nybyggnads- och renoveringsprojekt. Efterfrågan på energieffektiva produktlösningar för kommersiella fastigheter ökar också i Europa. Vi är väl etablerade i Nordamerika och har skapat en stabil plattform i Europa men vi fortsätter att intensifiera våra satsningar med nya dedikerade resurser för att kunna expandera och ytterligare förstärka vår position på den europeiska marknaden även inom detta segment.

16 veckor på turne – en lastbil fylld med NIBE

När pandemin satt stopp för mässor och återförsäljarträffar gäller det att tänka nytt. För att kunna fortsätta informera och berätta för återförsäljarna om nya produkter drar NIBE ut på vägarna med en road show – en lastbil fylld med NIBE nyheter.

Under totalt 16 veckor rullar NIBEs lastbil på vägarna i Europa med ett 20-tal platser inbokade att besöka, i Sverige, Tyskland, Holland och Frankrike. Lastbilens 70 m² är inredda som ett showroom där små corona-anpassade möten kan äga rum – som en stor rullande mässmonter.



Verksamheten

Vi fortsätter att satsa stora resurser på produktutveckling och introduktion av nya prestandastarka produkter inom samtliga applikationsområden. Detta är en av grundförutsättningarna för fortsatt expansion och för att stärka vår profil som marknadsledare inom hållbara energilösningar för inomhuskomfort baserade på förnybar energi i en växande marknad, där intresset från andra aktörer fortsätter att öka.

Det intensiva arbetet fortsätter också med att ställa om till mer miljövänliga köldmedier för att möta EUs införda F-gasdirektiv vad gäller låg klimatpåverkan samtidigt som vi ökar kraven på energieffektivitet och kvalitet. Detta är också viktigt för att möta kraven i den av EU föreslagna Taxonomi och en förutsättning för att långsiktigt behålla vår starka marknadsposition.

När nu samhället successivt öppnar upp kommer ett antal olika marknadsaktiviteter att genomföras i både Europa och Nordamerika för att ytterligare öka konsumenternas medvetenhet om värmepumpar som en ekonomiskt försvarbar och hållbar lösning för klimativering av enfamiljshus. I avvaktan på ett totalt återöppnat Europa genomför vi för närvarande en stor lanseringskampanj via mobila enheter på ett antal prioriterade marknader i Europa. Bland annat presenteras våra helt nya produkter inom segmenten frånluft- och luft-/vattenvärmepumpar. Huvudnyheterna är det miljövänliga köldmediet R290, bättre årsmedelverkningsgrad och lägre ljudnivå.

Joint Plattform Initiative – vår satsning på en gemensam plattform för styrning av produkter och molnlösningar fortsätter och är ett viktigt steg i att behålla positionen som marknadsledande för uppkopplingsbara produkter med intelligenta styrningar. Detta ger både installatörer, eftermarknad och slutkonsumenter nya möjligheter att effektivisera installationen, minska energianvändningen, fjärrstyra värmepumpen och att kunna ta del av framtida programutvecklingar.

Inom koncernen fortgår ett antal projekt för att vi skall leva upp till våra interna hållbarhetsmål vad gäller såväl god arbetsmiljö som minskad energiförbrukning. NIBE Climate Solutions bidrar aktivt med både kunskap och produkter när vi ställer om till hållbara klimatiseringslösningar för koncernens verksamheter världen över.

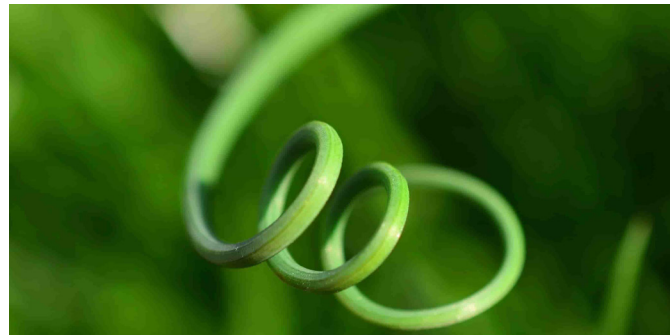
Integrationen av de senast genomförda förvärven pågår med full kraft. Förvärven följer väl vår strategi att stärka vår position inom det kommersiella segmentet internationellt samt att expandera på marknader som har stor tillväxtpotential.

Påverkan av Covid-19 pandemin för våra bolag har varit begränsad under året, inte minst tack vare att alla våra bolag snabbt och effektivt kunnat anpassa sina verksamheter till gällande restriktioner och föreskrivna försiktighetsåtgärder samtidigt som affärsverksamheterna kunnat upprätthållas.

Vi har under första halvåret kunnat hantera såväl den internationella komponentbristen som kraftigt ökade prisnivåer för insatsvaror relativt väl. Trots stora genomförda insatser både internt och externt har emellertid den osäkra och ojämna leveranssituationen för komponenter haft en dämpande effekt på produktiviteten i våra tillverkningsenheter. Som en konsekvens av de kraftigt ökade priserna på råmaterial och komponenter har även vi blivit nödgade att höja priserna på flertalet av våra produkter från och med halvårsskiftet.

Rörelsemarginalen har påverkats positivt av den goda efterfrågesituationen men också av försiktighet vad gäller kostnader i hela organisationen på grund av rådande situation dock utan att dra ner på ambitionerna vad gäller framtida produktutveckling, marknadsexpansion och tillväxt. Vi fortsätter även att löpande genomföra kostnadseffektiviseringar i såväl produktion som i övrig verksamhet för att vidmakthålla vår underliggande goda rörelsemarginal.

Affärsområde NIBE Element



Nyckeltal		Kv 1-2 2021	Kv 1-2 2020	senaste 12 mån	Helår 2020
Nettoomsättning	Mkr	4.083	3.559	7.802	7.278
Tillväxt	%	14,7	3,8	9,9	4,4
varav förvärvad	%	1,7	11,1	4,9	9,6
Rörelseresultat	Mkr	439	296	801	659
Rörelsemarginal	%	10,7	8,3	10,3	9,1
Tillgångar	Mkr	10.153	9.638	10.153	9.443
Skulder	Mkr	1.726	1.758	1.726	1.758
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	135	157	332	354
Avskrivningar	Mkr	178	199	331	352

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 4.083 Mkr att jämföras med 3.559 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 524 Mkr hänför sig 59 Mkr till förvärv, vilket innebär att omsättningen organiskt ökat med 13,0%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 439 Mkr att jämföras med 296 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 10,7% jämfört med 8,3% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 10,3%.

Marknaden

Den internationella elementmarknaden har genomgående utvecklats starkt under första halvåret men med fortsatt stora variationer mellan olika segment och regioner.

Generellt har konsumentrelaterade produkter haft en mycket stark efterfrågan, bland annat inom vitvaruindustrin. En bidragande orsak är den starka renoveringstrend av bostäder som skapats till följd av Covid-19. Vi ser dock en viss risk att den ökade efterfrågan delvis skapats av lagerupbyggnad hos våra kunder för att parera den komponentbrist som generellt finns inom många segment i dagsläget. Vi kan också konstatera att efterfrågebilden förändrats på så sätt att våra kunder tydligt strävar efter allt kortare och säkrare leveranskedjor. Detta är speciellt påtagligt i Europa där kraftigt ökade transportkostnader och långa leveranstider från Asien fått kunderna att söka sig mera mot lokala leverantörer.

Marknaden för kommersiella produkter som exempelvis storköksutrustning och kommersiella kaffemaskiner har också haft en successivt förbättrad efterfrågan under första halvåret. I takt med återhämtningen inom industrisektorn under innevarande år har även investeringar och underhåll ökat inom detta område.

Marknadssegment som är kopplade till förnybar energi och hållbara energilösningar har en fortsatt god utveckling. Efterfrågan på energieffektiva lösningar för klimativering, exempelvis värmepumpar, ökar både bland privatkonsumenter och industriella användare.

Inom fordonsindustrin kan vi också notera en generellt ökad efterfrågan. Parallellt med detta pågår en intensiv aktivitet när det gäller elektrifiering av såväl kommersiella fordon som personbilar. Antalet projekt och tidspressen vad gäller projektens genomförande ökar kontinuerligt. Även efterfrågan för projekt inom spårbundna transporter har successivt ökat.

Vi har under de senaste åren byggt upp en substansiell verksamhet som leverantör av värme- och styrutrustning till halvledarindustrin genom en kombination av förvärv och organisk tillväxt. Efterfrågan inom detta segment har successivt ökat sedan hösten 2019 och drivs av utbyggnaden av 5G, omställningen inom fordonsindustrin till ökad elektrifiering samt ökade behov av datalagring. Den kraftiga ökningen har resulterat i akut komponentbrist i hela marknaden, vilket i sin tur bidragit till en klart ökad investeringsnivå i halvledarproduktion. I flera länder pågår nu också en strategisk översyn vad gäller behovet av lokal produktion för halvledare för att säkra försörjningen av denna viktiga komponent. Detta

kommer att leda till ytterligare investeringar i produktionsutrustning de närmaste åren, vilket också gynnar vår verksamhet.

Generellt sett påverkas och begränsas våra kunders aktiviteter av den komponentbrist som råder inom flera produktgrupper på världsmarknaden. Denna marknadssituation bedöms i sin tur komma att påverka våra egna verksamheters utveckling under resterande del av året.

Verksamheten

För att möta den ökade efterfrågan har vi under året successivt ökat produktionskapaciteten i våra enheter både genom nyanställningar och investeringar.

Vi fortsätter samtidigt vårt intensiva arbete med produktivitetsförbättringar genom ytterligare satsningar på robotisering och automation samt mer traditionella och vardagliga produktivitetsförbättrande åtgärder. Detta är också nödvändigt för att vi ska kunna förbättra våra enheters konkurrenskraft inom respektive marknadssegment och upprätthålla rörelsemarginalnivån på målsatta 10%.

Valutautvecklingen är fortsatt turbulent och påverkar prisbildning och konkurrenskraft i betydande omfattning. Vår globalisering och våra produktionsenheter i olika valutaområden ger oss en klar fördel i denna situation.

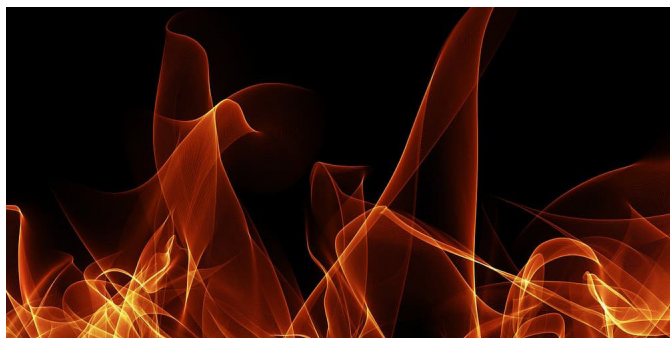
Vi har under första halvåret upplevt klart ökade leveranstider och kraftigt ökade priser på ett antal av våra insatsvaror. Detta har medfört att vi tvingats genomföra prisökningar inom ett flertal produktsegment och att vi även framöver sannolikt kommer att behöva anpassa våra priser till denna utveckling.

Våra verksamheter har sedan inledningen av föregående år påverkats av effekterna av Covid-19. Enheterna har successivt anpassats till utvecklingen i respektive land och fokus har legat på att säkerställa vår personals hälsa och säkerhet. Flertalet enheter är tillbaka i full produktion medan några återigen är påverkade av lokala nedstängningar.

I maj förvärvades det engelska värmekabelföretaget Heat Trace Holding Ltd., som är tekniskt ledande i världen på halvledarbaserad självreglerande värmekabel för höga temperaturer. Företaget har en årsomsättning på cirka 120 Mkr och 66 anställda.

Rörelsemarginalen har påverkats positivt av den goda efterfrågesituationen men också av en strikt kostnadskontroll i alla verksamheter samt en snabb anpassning i respektive verksamhet till rådande efterfrågesituation. Vår ambition är samtidigt att bibehålla ett högt tempo i ett stort antal investerings- och utvecklingsprojekt för att säkerställa en framtida tillväxt.

Affärsområde NIBE Stoves



Nyckeltal		Kv 1-2 2021	Kv 1-2 2020	senaste 12 mån	Helår 2020
Nettoomsättning	Mkr	1.401	979	3.001	2.579
Tillväxt	%	43,1	- 10,2	25,5	3,0
varav förvärvat	%	1,1	0,0	1,3	0,9
Rörelseresultat	Mkr	167	33	405	271
Rörelsemarginal	%	11,9	3,4	13,5	10,5
Tillgångar	Mkr	3.671	3.465	3.671	3.391
Skulder	Mkr	641	609	641	515
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	49	42	107	99
Avskrivningar	Mkr	67	68	127	128

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 1.401 Mkr att jämföras med 979 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 422 Mkr hänförs sig 11 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 42,0%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 167 Mkr att jämföras med 33 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 11,9% jämfört med 3,4% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 13,5%.

Marknaden

Den starka efterfrågan på brasvärmeprodukter har fortsatt med oförminskad kraft även under andra kvartalet, som traditionellt sett utgör lågsäsongen i branschen. Mönstret är detsamma på alla marknader i såväl Europa som i Nordamerika och efterfrågan drivs huvudsakligen av ökade investeringar i det egna hemmet i spåren av pandemin och en kraftig konjunkturuppgång.

I Skandinavien har efterfrågan sammantaget hittills i år ökat kraftigt på alla marknader och det är tydligt att det förändrade konsumtionsmönstret med ökade investeringar i det egna hemmet istället för resor och nöjen har gynnat efterfrågan även på brasvärmeprodukter. Efter en nedåtgående trend inom nyproduktion av småhus under pandemin noteras nu även en positiv utveckling inom detta segment.

I Storbritannien har efterfrågan ökat hittills i år, vilket delvis kan förklaras av betydligt svagare jämförelsetal för samma period ifjol då samhället var helt nedstängt under drygt två månader. Efterfrågan har ökat både för ved- och gaseldade produkter men ökningen för elektriska kaminer har varit ännu större, vilket gynnar oss som har en stark marknadsposition inom detta segment.

Efterfrågan i Tyskland har varit mycket stark under hela första halvåret och uppvisar en ännu större uppgång än flera andra länder i Europa. Förutom den allmänt gynnsamma marknadssituationen drivs efterfrågan ytterligare av myndighetskrav som innebär att gamla produkter som inte uppfyller kommande Ecodesign-krav inte får lösa att användas i framtiden. Även den franska marknaden för brasvärmeprodukter har ökat hittills i år, både vad gäller ved- och pelletseldade produkter.

I Nordamerika har efterfrågan på alla typer av brasvärmeprodukter ökat kraftigt hittills i år av samma anledningar som på övriga marknader. Försäljningen av vedeldade produkter har ökat mer än gaseldade produkter, vilka dock fortsatt utgör den största delen av totalmarknaden. En delförklaring till detta är att leveransstörningarna varit större för gaseldade produkter jämfört med vedeldade. Ytterligare en förklaring är det subventionsprogram som infördes i USA i början av året och som innebär ett betydande bidrag i samband med köp av en vedeldad kamin som har en verkningsgrad överstigande 75%.

Verksamheten

Under normala förhållanden har brasvärmebanschen sin absoluta högsäsong under höst och vinter för att sedan sjunka tillbaka i en naturlig lågsäsong under vår och sommar. I år har det i stället varit en ovanligt lång högsäsong med mycket god efterfrågan även under hela det andra kvartalet, som traditionellt sett är det svagaste. Den höga efterfrågan i kombination med en stor överskjutande orderstock från i fjol har resulterat i längre leveranstider än normalt. Situationen har varit likartad för mer eller mindre alla aktörer i branschen och vår bedömning är därför att vi har kunnat behålla vår starka marknadsposition.

För att möta den ökade efterfrågan har produktionskapaciteten i våra produktionsanläggningar höjts avsevärt, vilket resulterat i en kraftig omsättningstillväxt på samtliga marknader. Däremot har den planerade lageruppbyggnaden av färdiga produkter, vilken vi traditionellt gör inför högsäsong, inte kunnat genomföras helt ut under första halvåret. Detta kommer att kräva en ännu högre produktionstakt under andra halvåret och förutsätter också att våra underleverantörer klarar av motsvarande kapacitetshöjning i en besvärlig omvärldssituation.

I takt med de kraftiga och snabba prishöjningar som drabbat oss under första halvåret avseende såväl ingående material som frakter har det varit nödvändigt för oss att kompensera dessa med prishöjningar i konsumentledet. Det råder dock fortsatt stor osäkerhet både vad gäller våra leverantörers leveranstider och prisutveckling, vilket kan komma att påverka vår verksamhet även under resterande del av året.

Rörelsemarginalen har hittills i år kraftigt förbättrats jämfört med motsvarande period i fjol. Den huvudsakliga anledningen är den klart förbättrade efterfrågesituationen på alla våra bearbetade marknader i kombination med försiktighet vad gäller kostnader. Samtidigt fortsätter vi våra offensiva satsningar för framtiden vad gäller både produktutveckling och marknadsbearbetning.

Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen						Moderbolaget	
	kvartal 2 2021	kvartal 2 2020	jan-juni 2021	jan-juni 2020	senaste 12 mån	helår 2020	jan-juni 2021	jan-juni 2020
Nettoomsättning	7.790	6.227	14.621	12.572	29.195	27.146	17	14
Kostnad för sålda varor	- 5.175	- 4.277	- 9.776	- 8.634	- 19.313	- 18.171	0	0
Bruttoresultat	2.615	1.950	4.845	3.938	9.882	8.975	17	14
Försäljningskostnader	- 1.007	- 882	- 1.983	- 1.859	- 4.041	- 3.917	0	0
Administrationskostnader	- 500	- 460	- 988	- 922	- 1.961	- 1.895	- 46	- 41
Förvävsrelaterade omvärderingar	37	0	37	0	390	353	0	0
Övriga rörelseintäkter	77	74	176	163	377	364	0	0
Rörelseresultat	1.222**	682	2.087**	1.320	4.647***	3.880*	- 29	- 27
Finansiellt netto	- 51	- 34	- 83	- 98	- 207	- 222	502	275
Resultat efter finansiellt netto	1.171**	648	2.004**	1.222	4.440***	3.658*	473	248
Skatt	- 259	- 156	- 447	- 296	- 886	- 735	- 1	0
Nettoresultat	912**	492	1.557**	926	3.554***	2.923*	472	248
Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	899**	480	1.533**	902	3.497***	2.866*	472	248
Nettoresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	13	12	24	24	57	57	0	0
Nettoresultat	912**	492	1.557**	926	3.554***	2.923*	472	248
Planenliga avskrivningar ingår med	350	314	679	632	1.283	1.236	0	0
Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor	0,45	0,24	0,76	0,45	1,73	1,42	0	0

Rapport över totalresultat

Nettoresultat	912**	492	1.557**	926	3.554***	2.923*	472	248
Övrigt totalresultat								
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen								
Aktuariella vinster och förluster i pensionsplaner	90	0	90	0	111	21	0	0
Skatt	- 19	0	- 19	0	- 23	- 4	0	0
	71	0	71	0	88	17	0	0
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen								
Kassaflödessäkringar	8	27	- 5	- 7	6	4	0	0
Säkring av nettoinvestering	6	42	- 10	12	23	45	0	0
Valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter	- 358	- 1.613	516	- 262	- 1.532	- 2.310	0	0
Skatt	28	92	- 45	- 4	116	157	0	0
	- 316	- 1.452	456	- 261	- 1.387	- 2.104	0	0
Summa övrigt totalresultat	- 245	- 1.452	527	- 261	- 1.299	- 2.087	0	0
Summa totalresultat	667**	- 960	2.084**	665	2.255***	836*	472	248
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	655**	- 965	2.059**	641	2.203***	785*	472	248
Totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	12	5	25	24	52	51	0	0
Summa totalresultat	667**	- 960	2.084**	665	2.255 ***	836*	472	248

* Inklusive förvävsrelaterade omvärderingar på 353 Mkr

** Inklusive förvävsrelaterade omvärderingar på 37 Mkr

*** Inklusive förvävsrelaterade omvärderingar på 390 Mkr

Balansräkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen			Moderbolaget		
	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	19.355	20.389	18.958	0	0	0
Materiella anläggningstillgångar	5.599	5.480	5.350	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	658	611	655	16.669	15.676	15.499
Summa anläggningstillgångar	25.612	26.480	24.963	16.669	15.676	15.499
Varulager	5.274	4.932	4.431	0	0	0
Kortfristiga fordringar	4.975	4.250	4.149	64	123	182
Kortfristiga placeringar	208	229	201	0	0	0
Kassa och bank	4.275	3.910	4.593	96	36	35
Summa omsättningstillgångar	14.732	13.321	13.374	160	159	217
Summa tillgångar	40.344	39.801	38.337	16.829	15.835	15.716
Eget kapital	19.039	18.273	17.737	9.105	9.381	9.414
Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	4.741	5.182	4.859	532	543	523
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.522	8.108	6.298	5.501	4.100	4.100
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	5.732	5.109	5.081	191	311	179
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	3.310	3.129	4.362	1.500	1.500	1.500
Summa eget kapital och skulder	40.344	39.801	38.337	16.829	15.835	15.716

Nyckeltal

		jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Tillväxt	%	16,3	6,0	7,1
Rörelseresultat	Mkr	2.087	1.320	3.880
Rörelseresultat exkl förvävsrelaterade omvärderingar	Mkr	2.050	1.320	3.527
Rörelsemarginal	%	14,3	10,5	14,3
Rörelsemarginal exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	14,0	10,5	13,0
Vinstmarginal	%	13,7	9,7	13,5
Vinstmarginal exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	13,5	9,7	12,2
Investeringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	Mkr	688	2.849	3.692
Disponibla likvida medel	Mkr	4.877	4.534	5.240
Rörelsekapital, inklusive kassa och bank	Mkr	9.000	8.212	8.293
i förhållande till nettoomsättning	%	30,8	31,5	30,5
Rörelsekapital, exklusive kassa och bank	Mkr	4.517	4.074	3.499
i förhållande till nettoomsättning	%	15,5	15,6	12,9
Räntebärande skulder/Eget kapital	%	56,9	61,5	60,1
Soliditet	%	47,2	45,6	46,3
Avkastning på sysselsatt kapital	%	16,8	11,6	14,6
Avkastning på sysselsatt kapital exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	15,4	11,6	13,4
Avkastning på eget kapital	%	19,0	12,7	16,1
Avkastning på eget kapital exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	17,3	12,7	14,5
Nettoskuld / EBITDA	ggr	1,1	1,7	1,1
Nettoskuld / EBITDA exkl förvävsrelaterade omvärderingar	ggr	1,1	1,7	1,2
Räntetäckningsgrad	ggr	13,8	7,7	8,7
Räntetäckningsgrad exkl förvävsrelaterade omvärderingar	ggr	13,6	7,7	7,9

Data per aktie

		jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Nettovinst per aktie (totalt 2.016.066.488 aktier)	kr	0,76	0,45	1,42
Nettovinst per aktie exklusive förvävsrelaterade omvärderingar	kr	0,74	0,45	1,25
Eget kapital per aktie	kr	9,36	9,00	8,73
Balansdagens börskurs	kr	90,02	51,48	67,43

Omsättning per geografisk region

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Norden	2.651	688	368	- 248	3.459
Europa (exkl Norden)	4.811	1.354	665	- 113	6.717
Nordamerika	1.750	1.532	322	- 10	3.594
Övriga länder	297	509	46	- 1	851
Summa	9.509	4.083	1.401	- 372	14.621

Tidpunkt för redovisning av omsättning

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Leveranser som intäktsförts vid en enda tidpunkt	9.267	4.083	1.401	- 372	14.379
Leveranser som intäktsförts successivt	242	0	0	0	242
Summa	9.509	4.083	1.401	- 372	14.621

SERVICEAVTAL

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna ettåriga serviceavtal som innebär att NIBE åtar sig att utföra underhållsservice och åtgärda vissa fel som inte omfattas av lämnad garanti. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna årsvis i förskott varför förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 12-månadersperiod.

AVTAL OM FÖRLÄNGDA GARANTIER

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna avtal om garantitider som överstiger de som tillhandahålls som standard. Vilken garantitid som är standard beror på både typ av produkt och vilken marknad det är fråga om. De avtal som har längst varaktighet löper ut inom sex år. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna i samband med varuleverans. Förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 6-årsperiod.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

(Mkr)	30 juni 2021	30 juni 2020	31 dec 2020
Kortfristiga fordringar			
Valutaterminer	9	2	12
Råvaruterminer	0	1	2
Summa	9	3	14

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredoisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2020. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2020.

Kassaflödesanalys i sammandrag

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Kassaflöde från löpande verksamhet	2.350	1.540	4.123
Förändring av rörelsekapital	- 987	9	900
Investeringsverksamhet	- 1.122	- 1.763	- 2.901
Finansieringsverksamhet	- 635	197	- 1.192
Kursdifferens i likvida medel	83	- 15	- 307
Förändring av likvida medel	- 311	- 32	623

Förändring i eget kapital i sammandrag

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Ingående eget kapital	17.737	17.604	17.604
Utdelning till aktieägare	- 781	0	- 706
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	- 1	- 1	- 1
Förändring av innehav utan bestämmande inflytande	0	5	4
Periodens totalresultat	2.084	665	836
Utgående eget kapital	19.039	18.273	17.737

Kompletterande nyckeltal

Kompletterande nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och av investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning med hjälp av beräkningar som inte direkt kan härledas ur de finansiella rapporterna. De kompletterande nyckeltal som redovisas i denna rapport kan skilja sig till beräkningssättet från liknande mått som används av andra bolag.

Rörelsemarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Rörelseresultat	2.087	1.320	3.880
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 37	0	- 353
Rörelseresultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	2.050	1.320	3.527
Nettoomsättning	14.621	12.572	27.146
Rörelsemarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	14,0	10,5	13,0

Vinstmarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Resultat efter finansiellt netto	2.004	1.222	3.658
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 37	0	- 353
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	1.967	1.222	3.305
Nettoomsättning	14.621	12.572	27.146
Vinstmarginal exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	13,5	9,7	12,2

Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Anskaffning av anläggningstillgångar	695	2.855	3.716
Avyttring av anläggningstillgångar	- 7	- 6	- 24
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	688	2.849	3.692

Disponibla likvida medel

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Kassa och bank	4.275	3.910	4.593
Kortfristiga placeringar	208	229	201
Outnyttjade checkkrediter	394	395	446
Disponibla likvida medel	4.877	4.534	5.240

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Summa omsättningstillgångar	14.732	13.321	13.374
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 5.732	- 5.109	- 5.081
Rörelsekapital inklusive kassa och bank	9.000	8.212	8.293
Nettoomsättning senaste 12 mån	29.195	26.058	27.146
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	30,8	31,5	30,5

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Varulager	5.274	4.932	4.431
Kortfristiga fordringar	4.975	4.250	4.149
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 5.732	- 5.109	- 5.081
Rörelsekapital exklusive kassa och bank	4.517	4.074	3.499
Nettoomsättning senaste 12 mån	29.195	26.058	27.146
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	15,5	15,6	12,9

Avkastning på sysselsatt kapital

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.440	2.930	3.658
Finansiella kostnader senaste 12 mån	451	432	477
Resultat före finansiella kostnader	4.891	3.362	4.135
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 390	0	- 353
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.501	3.362	3.782
Sysselsatt kapital vid periodens ingång	28.396	28.258	28.258
Sysselsatt kapital vid periodens utgång	29.871	29.511	28.396
Genomsnittligt sysselsatt kapital	29.134	28.885	28.327
Avkastning på sysselsatt kapital, %	16,8	11,6	14,6
Avkastning exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	15,4	11,6	13,4

Avkastning på eget kapital

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.440	2.930	3.658
Schablonskatt, %	20,6	21,4	21,4
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	3.525	2.303	2.875
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	3.468	2.266	2.818
Eget kapital vid periodens ingång	17.588	17.509	17.509
Eget kapital vid periodens utgång	18.865	18.150	17.588
Genomsnittligt eget kapital	18.227	17.830	17.549
Avkastning på eget kapital, %	19,0	12,7	16,1

Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.440	2.930	3.658
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 390	0	- 353
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.050	2.930	3.305
Schablonskatt, %	20,6	21,4	21,4
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	3.216	2.303	2.598
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	3.159	2.266	2.541
Eget kapital vid periodens ingång	17.588	17.509	17.509
Eget kapital vid periodens utgång	18.865	18.150	17.588
Genomsnittligt eget kapital	18.227	17.830	17.549
Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	17,3	12,7	14,5

Nettoskuld/EBITDA

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.522	8.108	6.298
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	3.310	3.129	4.362
Kassa och bank	- 4.275	- 3.910	- 4.593
Kortfristiga placeringar	- 208	- 229	- 201
Nettoskuld	6.349	7.098	5.866
Rörelseresultat senaste 12 mån	4.647	3.124	3.880
Av- och nedskrivningar senaste 12 mån	1.283	1.166	1.237
EBITDA	5.930	4.290	5.117
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 390	0	- 353
EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	5.540	4.290	4.764
Nettoskuld/EBITDA, ggr	1,1	1,7	1,1
Nettoskuld/EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, ggr	1,1	1,7	1,2

Räntetäckningsgrad

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Resultat efter finansiellt netto	2.004	1.222	3.658
Finansiella kostnader	156	182	477
Resultat före finansiella kostnader	2.160	1.404	4.135
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 37	0	- 353
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	2.123	1.404	3.782
Räntetäckningsgrad, ggr	13,8	7,7	8,7
Räntetäckningsgrad exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, ggr	13,8	7,7	7,9

Nettovinst per aktie exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	jan-juni 2021	jan-juni 2020	helår 2020
Nettovinst hänförligt till moderbolagets aktieägare	1.533	902	2.866
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 37	0	- 353
Nettovinst exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	1.496	902	2.513
Nettovinst per aktie exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	0,74	0,45	1,25

Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers delårsrapport för andra kvartalet 2021 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Upplýsingar enligt IAS 34 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande notupplýsingar även i övriga delar av delårsrapporten.

För koncernen har samma redovisningsprinciper tillämpats som beskrivs på sidorna 102-139 i årsredovisningen för 2020.

Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i fjol och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 103 i årsredovisningen för 2020.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är som sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2020 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Uppgifterna i denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

För övrig information om definitioner hänvisas till årsredovisningen för år 2020.

Informationen i denna delårsrapport är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades till media för offentliggörande den 19 augusti, 2021 kl 08.00.

Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Markaryd den 19 augusti 2021

Hans Linnarson
Styrelsens ordförande

Georg Brunstam
Styrelseledamot

Jenny Larsson
Styrelseledamot

Anders Pålsson
Styrelseledamot

Jenny Sjödahl
Styrelseledamot

Gerteric Lindquist
Verkställande direktör

NIBE Aktien

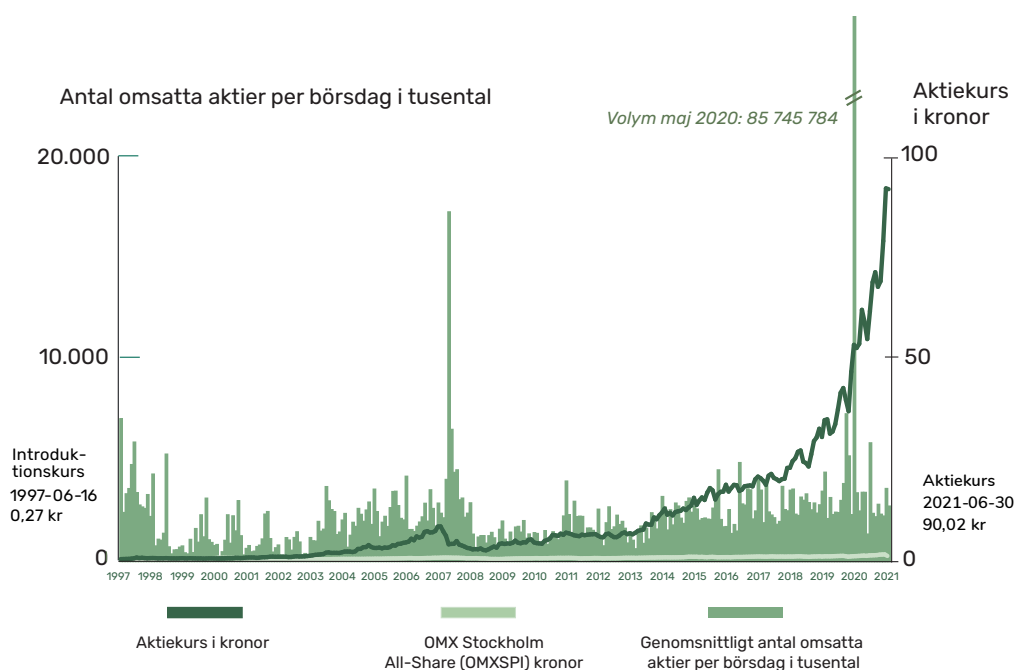
NIBEs B-aktie är noterad på NASDAQ Nordic, Large Cap-listan i Stockholm samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 30 juni, 2021 var 90,02 kr.

Under första halvåret 2021 gick NIBEs aktiekurs upp med 33,5% från 67,43 kronor till 90,02 kronor. OMX Stockholm PI (OMXSPI) gick under samma period upp med 19,3%.

Vid utgången av juni 2021 uppgick NIBEs börsvärde till 181.486 Mkr, baserat på senaste betalkurs.

Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 606.698.490 vilket motsvarar en omsättningshastighet på 30,1% under första halvåret 2021.

Samtliga tal har räknats om med hänsyn till split 4:1 genomförda 2003, 2006, 2016 och i maj 2021 samt utspädningseffekten av företrädesemissionen i oktober 2016.





NIBE Group

– en global koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en global koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljövänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för snart 70 år sedan, har NIBE vuxit till ett internationellt företag med 18.700 (17.000) medeltal anställda och närvaro i hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och strategiska förvärv. Tillsammans har detta åstadkommit en målinriktad och kraftig tillväxt som 2020 genererade en omsättning på drygt 27 (25) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Nordic, Large Cap med en sekundärnotering på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD
Tel 0433 – 27 30 00
www.nibe.com
Org-nr: 55 63 74 – 8309

NIBE