

COMMUNIQUE FINANCIER

Chiffre d'affaires consolidé 2024 : 302,9 M€

CHIFFRE
D'AFFAIRES
CONSOLIDE*

302,9 M€

-10,5%

CHAMPAGNES*

263,2 M€

-9,4% comparé au CA 2023

PROVENCES &
CAMARGUES*

21,9 M€

-20,1%

AUTRES (PORTOS,
SPARKLING WINES,
DIVERS)*

17,7 M€

-12,6%

*en cours d'audit

Reims, le 28 janvier 2025

Vranken-Pommery Monopole a réalisé un **chiffre d'affaires consolidé 2024** de **302,9 M€** en retrait de **10,5%** par rapport à 2023.

L'année 2024 s'inscrit dans un contexte particulier :

- **Commerce** : une baisse significative des volumes vendus sur le marché du Champagne (-9,2% d'expéditions pour la profession)
- **Production** : une diminution des rendements à la vendange dans l'ensemble des vignobles en raison de mauvaises conditions climatiques (baisse moyenne située entre 30 et 40% par rapport à la vendange 2023 dans les régions où le groupe est présent)

Champagnes

- Le **chiffre d'affaires** de la branche **Champagne** s'établit à **263,2 M€** en baisse de **9,5%**.
- Les ventes représentent **33%** en **France** et **67%** à **l'Export**. La plupart des marchés sont en baisse, tandis que le Benelux et l'Australie progressent. L'Amérique du Nord, quant à elle, reste stable par rapport à 2023.
- Comme annoncé en juillet 2024, Vranken-Pommery Monopole a engagé une approche plus sélective dans sa distribution :
 - Les arbitrages opérés ont permis au groupe de réduire son exposition aux cuvées à plus faible rentabilité. Retraité de ces arbitrages, le chiffre d'affaires Champagnes n'aurait reculé que de **5,7%** par rapport à 2023.

- Le Groupe a ainsi pu se concentrer sur la poursuite du développement du segment premium et de l'international. Le lancement de la cuvée Apanage Brut 1874 de Pommery & Greno dans le monde entier a soutenu la premiumisation du Groupe aux côtés des cuvées Louise de Pommery & Greno et Diamant de Vranken. Cette stratégie a permis d'améliorer le prix moyen Champagne et de compenser une partie de la baisse des volumes.

Côtes de Provence et Sable de Camargue

- Le **chiffre d'affaires** de la branche **Vins** est de **21,9 M€** en retrait de **20,1%**. Les mauvaises conditions climatiques de la saison estivale ont eu un impact négatif sur les achats des consommateurs, ainsi que sur les volumes de la vendange 2024 en Camargue.

Portos et Vins du Douro

- Le **chiffre d'affaires** des Portos et Vins du Douro est en retrait de **18,4%**. Malgré une belle progression à l'international, les ventes en France et dans l'UE sont en baisse significative.

Sparkling Wines

- Le **chiffre d'affaires** est stable sur ce segment tant pour Louis Pommery en Angleterre et en Californie que pour les Sparkling Wines élaborés en Camargue.

Prochaine communication

Publication des résultats annuels 2024 : 31 mars 2025 après bourse.

A propos de Vranken-Pommery Monopole

Vranken-Pommery Monopole gère 2 600 hectares en propriété ou en exploitation, répartis sur 4 vignobles implantés en Champagne, en Provence, en Camargue et dans le Douro. Le groupe exerce son activité dans les métiers de la vigne, de l'élaboration de vins à leur commercialisation, avec un engagement fort en matière de valorisation des terroirs, de viticulture durable et de préservation de l'environnement.

Son portefeuille de marques comprend :

- les Champagnes Vranken, Pommery & Greno, Heidsieck & Co Monopole, Charles Lafitte, et Bissinger & Co
- les Portos Rozès et São Pedro, et les vins du Douro Terras do Grifo
- les Camargues, Domaine Royal de Jarras et Pink Flamingo, et Provençes, Château La Gordonne
- les Sparkling Wines : Louis Pommery California, Louis Pommery England, Brut de France et Pink Flamingo.

Vranken-Pommery Monopole est une société cotée sur NYSE Euronext Paris et Bruxelles.

(Code "VRAP" (Paris), code "VRAB" (Bruxelles) ; code ISIN : FR0000062796).

Contacts

Vranken-Pommery Monopole :

Franck Delval, Directeur des Contrôles Financiers
+33 3 26 61 62 34, comfi@vrankenpommery.fr

Presse

Laurent Poinso, +33 1 53 70 74 77, lpoinso@image7.fr
Caroline Simon, +33 1 53 70 74 65, caroline.simon@image7.fr

