

Aspo-konsernin puolivuositiedot 1.1.–30.6.2021

Aspon Q2: Ennätysellinen liikevoitto ja osakekohtainen tulos

Huhti-kesäkuu 2021

Suluissa esitetty vuoden 2020 vastaavan ajanjakson luvut.

- Aspon liikevaihto kasvoi merkittävästi ja oli 142,9 Me (115,6).
- Liikevoitto parani voimakkaasti ja oli 9,6 Me (4,1).
- Toisen vuosineljänneksen voitto oli 7,8 Me (2,7).
- Osakekohtainen tulos nousi historiallisen korkealle tasolle ja oli 0,24 euroa (0,08).
- ESL Shippingin liikevoitto oli 5,4 Me (0,6), Leipurin 0,3 Me (0,3) ja Telkon 5,5 Me (4,2).
- Liiketoiminnan rahavirta oli 15,6 Me (16,6).
- Rolf Jansson aloittaa Aspon toimitusjohtajana 16.8.2021 toimitusjohtaja Aki Ojasen jäädessä eläkkeelle 15.8.2021.

Tammi-kesäkuu 2021

- Aspon liikevaihto kasvoi ja oli 275,2 Me (248,8).
- Liikevoitto kasvoi merkittävästi ja oli 17,5 Me (8,1) ESL Shippingin ja Telkon ennätysellisen tulostason ansiosta.
- Katsauskauden voitto kasvoi voimakkaasti ja oli 14,2 Me (5,3).
- Osakekohtainen tulos parani merkittävästi ja oli 0,43 euroa (0,15).
- ESL Shippingin liikevoitto oli 9,9 Me (2,9), Leipurin 0,6 Me (0,9) ja Telkon 10,0 Me (6,6).
- Liiketoiminnan rahavirta oli 22,2 Me (30,5). Käyttöpääoman muutoksen vaikutus oli -7,2 Me (10,9).

Avainluvut

	4-6/2021	4-6/2020	1-6/2021	1-6/2020	1-12/2020
Liikevaihto, Me	142,9	115,6	275,2	248,8	500,7
Liikevoitto, Me	9,6	4,1	17,5	8,1	19,3
Liikevoitto-%	6,7	3,5	6,3	3,3	3,9
ESL Shipping, liikevoitto, Me	5,4	0,6	9,9	2,9	7,6
Leipurin, liikevoitto, Me	0,3	0,3	0,6	0,9	1,4
Telko, liikevoitto, Me	5,5	4,2	10,0	6,6	14,9
Osakekohtainen tulos (EPS), euroa	0,24	0,08	0,43	0,15	0,39
Voitto ennen veroja, Me	8,6	3,0	15,6	5,9	14,8
Katsauskauden voitto, Me	7,8	2,7	14,2	5,3	13,4
Liiketoiminnan rahavirta, Me	15,6	16,6	22,2	30,5	65,0
Vapaa rahavirta, Me	11,1	15,1	16,2	28,4	56,0
Oman pääoman tuotto (ROE), %			24,5	9,0	11,4
Omavaraisuusaste, %			30,5	29,4	30,1
Nettovelkaantumisaste, %			141,8	163,0	149,0
Osakekohtainen oma pääoma, euroa			3,77	3,64	3,63

Ohjeistus vuodelle 2021 (annettu 4.8.2021)

Aspon liikevoitto on noin 30–36 miljoonaa euroa (19,3 Me) vuonna 2021.

Aspon aiempi, tilinpäätöstiedotteen yhteydessä 11.2.2021 annettu ohjeistus vuodelle 2021 oli: Aspon liikevoitto vuonna 2021 on suurempi kuin vuonna 2020 (19,3 Me)

Aspo-konsernin toimitusjohtaja Aki Ojanen kommentoi vuoden 2021 toista neljännestä:

Aspon vuoden 2021 toinen neljännes oli erittäin vahva. Kahden edellisen vuosineljänneksen erinomainen kehitys jatkui, ja liikevoitto nousi ennätyselliseen 9,6 miljoonaan euroon (4,1). Aspon ensimmäisen vuosipuoliskon osakekohtainen tulos 0,43 euroa per osake ylittää koko vuonna 2020 saavutetun tason. Uskon, että Aspon vahva tuloksetekokyky tulee jatkumaan myös tulevaisuudessa, ja se luo tukevan selkänöjan suunnitelluille investoinneille sekä hyvälle osingonmaksukyvyille.

Markkinatilanne teollisuudessa on tällä hetkellä hyvä, mutta koronapandemian vaikutukset näkyvät yhä negatiivisesti osassa liiketoimintojamme muun muassa toiminnan rajoituksina, komponenttipulana sekä osin raaka-aineiden saatavuusongelmina. Markkinoiden nopea elpyminen on nostanut sekä raaka-aineiden että merirahntien hintoja poikkeuksellisen nopeasti nykyiselle korkealle tasolle. Odotamme vahvan markkinatilanteen säilyvän toistaiseksi.

Toimintamme ydin on omistaa, johtaa ja kehittää liiketoimintoja pitkäjänteisesti. Aspo-konsernia on kehitetty strategian mukaisesti keskittyen investoinneissa merilogistiikkaan ja raaka-ainekauppaan Pohjois-Euroopassa ja kehittyvillä idän markkinoilla. Vuosien saatossa olemme tehneet merkittäviä yritysostoja ja investointeja länsimarkkinoilla pyrkimyksenä kasvattaa ja vahvistaa erityisesti ESL Shippingin ja Telkon liiketoimintoja. Itämarkkinoilla strategiana on ollut kasvaa organisaation ja pyrkiä hallitsemaan liiketoiminnan arvoketjua sekä minimoimaan maantieteellisiä riskejä.

Jätän Aspo-konsernin toimitusjohtajan tehtävät 15.8.2021 ja siirryn eläkkeelle. Haluan kiittää Aspon työntekijöitä erinomaisesta ja pitkäjänteisestä työstä sekä läheisestä kumppanuudesta. Vahva tuloksemme on seurausta monivuotisesta kehityksestä ja onnistumisista sekä länsi- että itämarkkinoilla. Voimakas halu kasvaa ja kehittyä kannattavasti yli sukupolvien on ollut leimallista työllemme. Vahva kassavirta ja korkea liikevoittotaso mahdollistavat Aspon kehityksen seuraavan vaiheen.

Haluan kiittää myös yli 11 000 osakkeenomistajaamme sekä yhtiön hallitusta ja pääomistajia vahvasta tuesta työlleni Aspo-konsernissa. Toivotan menestystä uudelle toimitusjohtaja Rolf Janssonille vaativassa työssään kehittää Aspoa ja jatkaa vastuullista arvonluontia osakkeenomistajillemme.

ASPO-KONSERNI

Taloudellinen tulos ja tavoitteet

Aspo tavoittelee nykyrakenteella 6 prosentin liikevoittoa, keskimäärin yli 20 prosentin oman pääoman tuottoa sekä enintään 130 prosentin nettovelkaantumisasatetta. Aspo pyrkii saavuttamaan asettamansa taloudelliset tavoitteet vuonna 2023.

Liikevoittoprosentti nousi merkittävästi vuoden 2021 toisella neljänneksellä ja oli 6,7 % (3,5). Oman pääoman tuotto parani voimakkaasti ja oli 24,5 % (6/2020: 9,0). Nettovelkaantumisasaste jatkoi laskuaan ja oli 141,8 % (12/2020: 149,0).

Aspon hallitus linjasi loppuvuodesta 2020 yhtiön uuden pitkän aikavälin vastuullisuustavoitteen, jonka mukaan Aspon omistamat liiketoiminnot ovat toimialojensa edelläkävijöitä vastuullisuudessa. Työ

uusien liiketoimintakohtaisten vastuullisuustavoitteiden asetannan osalta jatkui kevään ja kesän aikana, ja ne julkistetaan toisen vuosipuoliskon aikana.

Toimintaympäristö

Aspon toimintaympäristö on palautunut koronapandemian liiketoimintaa heikentäneistä vaikutuksista lähes normaaliksi. Tavaroiden ja palveluiden kysyntä on kasvanut nopeasti, mikä on parantanut Aspon toimintaedellytyksiä, mutta samanaikaisesti kysynnän kasvu on hidastanut toimitusketjujen toimintaa ja kasvattanut hintapaineita. Länsimarkkinoilla liiketoiminta on kasvanut nopeasti pandemiaa edeltäneelle tasolle. Itämarkkinoilla Venäjän rupla on pysynyt heikkona suhteessa euroon, vaikka öljyn hinta on noussut voimakkaasti. Venäjällä kysyntä on myös kasvanut nopeasti hintoja nostaten lähes joka sektorilla, kun samalla kuluttajien reaalitytulot ovat laskeneet. Nopeat muutokset pandemian leviämässä ja sen hallinnassa saattavat muuttaa liiketoimintaympäristöä nopeasti.

Liikevaihto markkina-alueittain

	1-6/2021		1-6/2020		Muutos
	Me	Osuus %	Me	Osuus %	
Suomi	91,5	33	89,1	36	3
Skandinavia	52,4	19	38,9	16	35
Baltia	25,5	9	21,9	9	16
Venäjä, muut IVY-maat ja Ukraina	71,7	26	69,0	28	4
Muut maat	34,1	12	29,9	12	14
Yhteensä	275,2	100	248,8	100	11

Konsernin päämarkkina-alueet ovat Suomi, Skandinavia, Baltia ja itämarkkinat, eli Venäjä, muut IVY-maat ja Ukraina. Liikevaihto ylitti vertailukauden tason, vaikka markkina-alueiden välillä tapahtui muutoksia. Skandinavian liikevaihdon nousu johtui muun muassa terästeollisuuden kuljetusten kasvusta.

Rahavirta ja rahoitus

Konsernin tammi-kesäkuun liiketoiminnan rahavirta oli 22,2 miljoonaa euroa (30,5). Käyttöpääoman muutoksen vaikutus katsauskauden rahavirtaan oli -7,2 miljoonaa euroa (10,9) myyntisaamisten ja vaihto-omaisuuden kasvun johdosta. Alhaisen investointitason myötä vapaa rahavirta oli 16,2 miljoonaa euroa (28,4).

	6/2021	6/2020	12/2020
	Me	Me	Me
Korolliset velat	188,1	213,1	201,4
Rahavarat	21,1	27,5	32,3
Korollinen nettovelka	167,0	185,6	169,1

Korollinen nettovelka laski 167,0 miljoonaan euroon ja nettovelkaantumisaste aleni 141,8 %:iin (6/2020: 163,0 12/2020: 149,0) lähestyen konsernin pitkän aikavälin 130 %:n tavoitetasoa. Konsernin omavaraisuusaste kauden lopussa oli 30,5 % (6/2020: 29,4, 12/2020: 30,1).

Tammi-kesäkuun nettorahoituskulut laskivat -1,9 miljoonaan euroon (-2,2). Korollisten velkojen keskiporkko ilman vuokrasopimusvelkoja oli 1,6 % (1,6).

Konsernin likvideettiasema säilyi vahvana. Rahavarat olivat katsauskauden päättyessä 21,1 (12/2020: 32,3) miljoonaa euroa. Katsauskauden lopussa sitovien valmiusluottolimiittien määrä oli yhteensä 40,0 miljoonaa euroa ja ne olivat vertailukauden tapaan kokonaisuudessaan

käyttämättömiä. Sitovien valmiusluottolimiittien määrää alennettiin vuoden toisella neljänneksellä 15 miljoonalla eurolla. Aspon 80 miljoonan euron yritystodistusohjelmasta oli käytössä 6 miljoonaa euroa (6/2020: 17, 12/2020: 11).

Neljänneksen aikana maksettiin osingon ensimmäinen erä, 0,18 euroa osakkeelta, eli yhteensä noin 5,6 miljoonaa euroa.

Liiketoiminnan lähiajan riskit ja epävarmuustekijät

Koronapandemian aiheuttamat haitat liiketoiminnalle ovat vähentyneet ja taloudellinen aktiviteetti on palautunut volyymeiltaan lähes normaaliksi. Tästä huolimatta viruksen muuntuminen ja nopea leviäminen uudelleen voi johtaa erilaisiin keskeytyksiin ja taloudellisiin menetyksiin. Myös viranomaisten toimenpiteet paikallisesti voivat keskeyttää liiketoiminnan väliaikaisesti, ellei taudin leviämistä saada pysäytettyä tai viranomaismääräyksiä täytettyä.

Geopoliittisten jännitteiden seurauksena ei riskejä ole toteutunut, mutta niihin varautumista on jatkettu.

Taloudellisen aktiviteetin nopea kasvu on aiheuttanut monien raaka-aineiden ja logistiikan hintojen nopean nousun. Aspo saattaa hyötyä tilanteesta tilapäisesti, mutta samalla myös ostettavien raaka-aineiden tai vuokrakapasiteetin kuten vuokra-alusten hankintahinnat nousevat. Riskejä kasvattavat myös varaosien, komponenttien ja raaka-aineiden toimitusaikojen pidentymiset. Aspon asiakkaiden hyötyessä aktiviteetin kasvusta vähenee esimerkiksi tuotannollisten leikkausten riski sekä paine pakollisiin liiketoimintajärjestelyihin, mikä luo vakautta myös Aspon toimintaympäristöön.

Elintarvikkeiden hinnat ovat nousseet jyrkästi, mitä ulkona syömisestä lisääntyminen pandemian lieventyessä vahvistaa. Elintarvikkeiden kysyntä kasvaa, mutta samalla hintojen nousu ja mahdollinen toimitusketjujen hidastuminen lisäävät riskejä tällä liiketoiminta-alueella.

Valuuttojen arvoissa tapahtuvat nopeat muutokset saattavat aiheuttaa häiriöitä liiketoimintaan ja taloudellisia tappioita. Ennustamisen vaikeutta osoittaa esimerkiksi Venäjän ruplan heikkeneminen huolimatta öljyn voimakkaasta hinnannoususta viime vuodesta.

ASPON LIIKETOIMINNAT

ESL Shipping

ESL Shipping on Itämeren johtava kuivia irtolasteja kuljettava varustamo. ESL Shippingin kuljetukset perustuvat pääosin pitkäkestoisiiin asiakassopimuksiin ja vakiintuneisiin asiakassuhteisiin. Katsauskauden päättyessä varustamon tonnisto koostui yhteensä 51 aluksesta kantavuudeltaan 473 000 tonnia kuollutta painoa. Aluksista 24 on kokonaan omistettuja (74 % tonnistosta), kaksi alusta on vähemmistöomistettuja (2 %) ja loput 25 alusta (24 %) ovat aikarahdattuja. ESL Shippingin kilpailuetu perustuu kykyyn varmistaa vastuullisesti teollisuuden ja energiantuotannon tuote- ja raaka-ainekuljetukset ympärivuotisesti vaikeissakin olosuhteissa. Varustamo tarjoaa erityispalveluina suurten valtamerialusten lastauksia ja kevennyksiä merellä.

	4-6/2021	4-6/2020	Muutos-%	1-6/2021	1-6/2020	Muutos-%
Liikevaihto, Me	46,0	32,9	39,8	89,4	75,6	18,3
Liikevoitto, Me	5,4	0,6	800,0	9,9	2,9	241,4
Liikevoitto-%	11,7	1,8		11,1	3,8	

ESL Shippingin toinen vuosineljännes oli historiallisen vahva ja liikevoitto nousi ennätyskelliseen 5,4 miljoonaan euroon (0,6) huolimatta vertailukautta merkittävästi laajemmasta telakointiohjelmasta. Toinen vuosineljännes on pidemmän aikavälin tarkastelussa ollut haastava johtuen muun muassa

teollisuuden huoltoseisokeista ja myös tästä syystä toisella neljänneksellä saavutettu liikevoittoprosentti 11,7 (1,8) on erinomainen. Varustamon kuljettamien lastien määrä palautui lähes normaalitasolle 3,7 miljoonaan tonniin (3,1). Liikevaihto nousi 40 % vertailukaudesta ja oli 46,0 miljoonaa euroa (32,9).

ESL Shippingin kapasiteetti oli toisella vuosineljänneksellä lähes täydessä käytössä. Varustamon kaikkien pääasiakkuuksien kysyntä ja kuljetusvolyymit säilyivät ennustetun vahvalla tasolla. Kaikkien terästeollisuuden asiakkuuksien kuljetusmäärät nousivat merkittävästi poikkeuksellisen heikkoon vertailukauteen nähden. Energiakivihiilen kuljetusmäärät pienenivät edelleen niin Suomeen kuin Keski-Eurooppaan suuntautuneissa kuljetuksissa ja näiden kuljetusten osuus varustamon kokonaiskuljetusmäärästä oli enää alle neljä prosenttia. Hanasaaren voimalaitoksen ilmoitetulla sulkemisen aikaistamisella ei enää ole merkittävää vaikutusta varustamon toiminnalle. Merellä tapahtuvan alusten lastaus- ja purkaustoiminnan kysyntä oli katsauskaudella hyvällä tasolla, mutta samalla kysynnän voimakas vaihtelu vaikeutti tehokasta operointia.

Varustamon supramax-alusten kansainvälinen rahtimarkkina oli katsauskaudella erittäin vahva ja alusten kannattavuus hyvä, parantuen erittäin voimakkaasti vertailukaudesta. Kaikkien laivaluokkien markkinarahdit paranivat merkittävästi vertailukauteen nähden. Laivapolttoaineen hinta nousi voimakkaasti vertailukauteen nähden, mutta sen kustannusvaikutus kompensoitui pääosin kuljetussopimusten polttoaineklausuulien myötä.

ESL Shippingin kaikkien alusluokkien operointi onnistui toisella neljänneksellä hyvin. Satamat ovat edelleen olleet ruuhkautuneita varustamon pääliikennealueella johtuen kasvaneista liikennemääristä ja koronaviruksen vaikutuksista ahtaushenkilöstön saatavuuteen. Pienemmässä laivaluokassa alusten pidentyneet odotusajat eräissä sopimusliikenteen satamissa vaikeuttivat operointia. Tästä huolimatta myös pienemmän alusluokan kannattavuus oli toisella vuosineljänneksellä historiallisen vahva ja merkittävästi vertailukautta parempi.

Varustamon toiminnalle keskeistä ovat vastuullisuuden pitkäjänteinen kehittäminen ja korkean turvallisuustason ylläpitäminen. ESL Shipping onnistui katsauskaudella säilyttämään normaalin palvelukyvyyn ja turvaamaan asiakkaidensa toimitusketjujen keskeytymättömyyden poikkeuksellisissa toimintaolosuhteissa, joissa alusten miehistöjen vaihtaminen, huollot tai varaosatoimitukset eivät edelleenkään toimineet normaalisti lentoyhteyksien puuttumisen ja matkustusrajoitusten vuoksi. Merihenkilöstön piirissä ilmenneet koronavirustapaukset kyettiin suunnitelmallisten toimenpiteiden johdosta hoitamaan siten, että työntekijöiden terveysturvallisuus on asetettu etusijalle ilman merkittävää vaikutusta alusliikenteeseen. Ennakkotestaus- ja karanteenijärjestelyillä oli kustannuksia nostava vaikutus.

Yhtiö teki suunniteltuja investointeja laivojen ympäristöystävällisyyteen ja toisella neljänneksellä telakoitiin kuusi suurta alusyksikköä ja aloitettiin seitsemännen yksikön telakointi, joista kertyi telakointipäiviä yli 70. Aikarahdatut pienemmät alukset olivat poissa liikenteestä tavanomaista enemmän johtuen muun muassa pitkittyneistä telakoinneista ja koronavirustartunnoista.

ESL Shippingin tammi-kesäkuun liikevaihto nousi merkittävästi heikkoon vertailukauteen nähden ja oli 89,4 (75,6) miljoonaa euroa. Liikevoitto yli kolminkertaistui historiallisen vahvaan 9,9 (2,9) miljoonaan euroon.

ESL Shippingin näkymät 2021

Kuljetuskysyntä yhtiön päämarkkina-alueella Pohjois-Euroopassa on palannut hyvälle tasolle kaikissa laivaluokissa. Asiakassegmenttien kuljetusmääräennusteet loppuvuodelle ovat vertailukautta suuremmat ja ESL Shipping arvioi kuljetusmäärien kokonaisuudessaan kohoavan edellisvuodesta merkittävästi. Varustamolle tärkeä terästeollisuuden laaja-alainen, hyvä kysyntätilanne tulee jatkumaan.

Pääosa yhtiön kuljetuskapasiteetin käytöstä on varmistettu Itämerellä ja Pohjois-Euroopassa sekä arktisella alueella pitkäaikaisin sopimuksin. Rahtimarkkinoiden yleinen kehitys vaikuttaa edelleen eniten varustamon suurimpien Supramax-alusten tulokseen vuoden viimeisen neljänneksen aikana. Loppukesän ja syksyn nämä alukset työllistyvät arktisen alueen liikenteessä Kanadassa ja koillisväylällä. Suurten alusten rahtihintatasot ovat nyt viime vuosien kehitys huomioiden korkealla tasolla. Raaka-aineiden hintakehitys ja saatavuuteen liittyvä epävarmuus voi vaikuttaa loppuvuoden aikana kansainvälisten rahtimarkkinoiden kehitykseen.

Koronaviruspandemian vaikutus markkinatilanteeseen on vähentynyt, mutta erilaiset yhteiskuntien toimintaa rajoittavat toimenpiteet saattavat vaikuttaa kysyntään ja varustamon operatiiviseen toimintaan loppuvuoden aikana. Henkilökunnan terveysturvallisuuden eteen tehtävät toimenpiteet jatkuvat toistaiseksi vähintään nykyisen tasoisina.

ESL Shipping pyrkii parantamaan kykyään ja joustavuuttaan sopeuttaa toimintaansa kulloinkin vallitsevaa kuljetuskysyntää vastaavaksi. Aikarahtausalusten määrää ja alusten ominaisuuksia tarkastellaan jatkossakin asiakaskysynnän kehityksen ja sen painopisteiden muutosten perusteella. Pienemmässä laivaluokassa uusittavien aikarahtisopimusten hintataso tulee nousemaan merkittävästi.

ESL Shippingin tarkoituksena on käynnistää toiminta laajemmin Venäjän arktisen alueen markkinoille ja tätä varten perusteilla on venäläinen tytäryhtiö, jonka alukset toimivat Venäjän lipun alla. Toimiminen venäläisenä yhtiönä lisää voimakkaasti mahdollisuuksia osallistua Pohjoisen jäämeren kuljetuksiin. Pohjois-Euroopassa asiakkaiden kiinnostus ympäristöystävällisiä ja mahdollisimman vähähiilisiä merikuljetuksia kohtaan on voimakkaassa kasvussa. Varustamon suunnitelma markkinoiden tehokkaimpien ja ympäristöystävällisimpien tulevaisuuden kuljetusratkaisujen tarjoamiseksi pienemmässä laivaluokassa etenee vuoden 2021 aikana. Samalla tutkitaan mahdollisuuksia käyttää liiketoiminnan kehityksen vauhdittamiseen erilaisia kansainvälisessä varustamoliiketoiminnassa yleisesti käytössä olevia alusten omistukseen ja rahoitukseen liittyviä ESL Shippingille uudenlaisia ratkaisuja.

Vuonna 2021 varustamon laivastoon toteutetaan merkittävät, arvoltaan noin kahdeksan miljoonan euron ympäristöinvestoinnit. Loppuvuoden aikana telakoidaan yhteensä arviolta kuusi suurempaa ja kaksi pienempää alusyksikköä. Yhteensä alukset ovat poissa liikenteestä telakointien vuoksi loppuvuonna noin 130 vuorokautta.

Leipurin

Leipurin on tukkukauppa, joka on erikoistunut leipomoiden, elintarviketeollisuuden sekä kodin ulkopuolisen syömisen (foodservice) ratkaisuihin. Leipurin liiketoiminta on jakaantunut kolmeen osa-alueeseen: leipomoliiketoiminta, koneliiketoiminta ja foodservice-liiketoiminta. Leipomoliiketoiminnan tarjoamat ratkaisut käsittävät raaka-aineet, reseptiikan, tuotevalikoiman kehityksen ja koulutuksen leipomoille sekä muulle elintarviketeollisuudelle. Koneliiketoiminnassa Leipurin toimittaa ja huoltaa leipomolaitteita, myymäläleipomoita sekä muita elintarviketeollisuudessa tarvittavia koneita ja laitteita. Koneliiketoimintaan kuuluu myös pakastamiseen ja jäähdyttämiseen erikoistunut konepaja Vulganus Oy. Foodservice-liiketoiminnassa Leipurin tarjoama sisältää sekä raaka-aineita että palvelukonsepteja kuten esimerkiksi hankinta- ja logistiikkapalveluita. Leipurin raaka-aineita ja koneita toimittavat kumppanit ovat alansa johtavia kansainvälisiä valmistajia. Leipurin toimii Suomessa, Venäjällä, Baltiassa, Ukrainassa, Kazakstanissa ja Valko-Venäjällä.

	4-6/2021	4-6/2020	Muutos-%	1-6/2021	1-6/2020	Muutos-%
Liikevaihto, Me	25,8	23,2	11,2	53,7	50,1	7,2
Liikevoitto, Me	0,3	0,3	0,0	0,6	0,9	-33,3
Liikevoitto-%	1,2	1,3		1,1	1,8	

Leipurin toimintaympäristö oli edelleen haastava koronaviruspandemiasta johtuen. Leipomoraaka-ainekauppa pakatuille kuluttajatuotteille vähittäiskaupan kanavassa on normalisoitumassa, mutta foodservice- ja koneliiketoiminta ovat edelleen kärsineet voimakkaasti koronaviruspandemian aiheuttamista alueellisista rajoituksista. Tuotekehitys- ja projektitoimintaa vaikeuttavat edelleen myös matkustusrajoitteet.

Leipurin liikevaihto kasvoi toisella neljänneksellä ja oli 25,8 miljoonaa euroa (23,2). Liikevoitto 0,3 miljoonaa euroa (0,3) oli ennallaan vertailukauteen verrattuna. Toisen neljänneksen liikevoittoprosentti oli 1,2 % (1,3). Venäjä, muut IVY-maat ja Ukraina -markkina-alueen euromääräinen liikevaihto laski noin 1 % ja oli 7,4 miljoonaa euroa (7,5), ja markkina-alueen liikevoittoprosentti oli noin 5 % (7).

Leipomoliiketoiminnan liikevaihto, joka oli noin 89 % Leipurin kokonaisliikevaihdosta, kasvoi noin 16 % vuoden 2021 toisella neljänneksellä. Liikevoitto säilyi ennallaan liikevaihdon kasvusta huolimatta valuuttakurssien heikentymisen aiheuttaessa hinnoittelupaineita itämarkkinoilla. Itämarkkinoilla leipomoliiketoiminnan liikevaihto kasvoi toisella neljänneksellä noin 4 % ja oli 7,4 miljoonaa euroa (7,1) ja liikevoittoprosentti oli noin 6 % (8). Länsimarkkinoilla leipomoliiketoiminnan liikevaihto ja liikevoitto kasvoivat koronaviruspandemiasta aiheutuneiden rajoitusten ja niiden vaikutusten lieventyessä.

Foodservice-liiketoiminta oli toisella neljänneksellä noin 3 % Leipurin kokonaisliikevaihdosta. Liikevaihto koheni hieman koronaviruspandemiasta aiheutuneiden rajoitusten lievennyttyä. Foodservice-markkinan välillinen vaikutus näkyy Leipurin liikevaihdossa myös leipomoliiketoiminnan kautta.

Koneliiketoiminnan liikevaihto laski toisella neljänneksellä merkittävästi vertailukauteen nähden. Koneliiketoiminnalle on ominaista voimakas syklisyys, joka johtuu projektitoimitusten jaksottumisesta. Toisella neljänneksellä saatiin useita merkittäviä konetilauksia, joiden toimitukset ajoittuvat vuoden 2021 jälkimmäiselle vuosipuoliskolle ja vuodelle 2022. Vulganus Oy:n tilauskanta on korkeimmillaan sitten vuoden 2018. Koneenrakennuksen projektien etenemistä on katsauskaudella hidastanut koronaviruspandemiasta johtuva komponenttipula.

Leipurin-liiketoiminnan tammi-kesäkuun liikevaihto kasvoi, mutta liikevoitto laski vertailukaudesta. Liikevaihtoa kasvattivat aiemmilta vuosilta siirtyneet merkittävät konetoimitukset Venäjälle. Liikevoittoon vaikuttivat heikentävästi koneliiketoiminnan heikko kannattavuus sekä valuuttakurssimuutosten aiheuttamat hinnoitteluhaasteet itämarkkinoilla. Vertailukaudesta oli lisäksi kertaluonteisia henkilöstökuluihin liittyviä säästöjä. Liikevaihto oli 53,7 miljoonaa euroa (50,1) ja liikevoitto 0,6 miljoonaa euroa (0,9). Tammi-kesäkuun liikevoittoprosentti oli 1,1 % (1,8). Venäjän, muiden IVY-maiden ja Ukraina -markkina-alueen liikevaihto kasvoi noin 15 % ja oli 18,5 miljoonaa euroa (16,1) ja liikevoittoprosentti oli noin 6 % (7).

Toisella neljänneksellä Leipurin sai valmiiksi konsernirakenteen ja organisaationsa uudelleen tarkastelun. Leipurin tavoitteena on virtaviivaistaa yhteistyötä asiakkaiden kanssa sekä varmistaa kansainvälisen liiketoimintansa mahdollistamat mittakaavaedut. Uudelleenorganisointi ei vaikuta henkilöstön määrään.

Leipurin strategiatarkastelu jatkui toisella neljänneksellä. Strategian toteutukseen liittyvät hankkeet kattavat koko strategiakauden.

Leipurin näkymät 2021

Koronaviruspandemiaan liittyvät rajoitukset ovat vaihdelleet Leipurin toimintamaissa. Markkinoiden sekä Leipurin asiakkaiden tilanteen odotetaan normalisoituvan, mikäli rajoitusten purkaminen kehittyi jatkossa suotuisasti. Pandemian vaikutukset maailmanlaajuisiin toimitusketjuihin korostuvat ja vaikuttavat sekä tiettyjen raaka-aineiden hintatasoihin että saatavuuteen ja mahdollisesti myös toimitusaikoihin.

Leipurin jatkaa kasvupanostuksia itämarkkinoilla. Leipomoraaka-aineiden tuotantoyksikköä Pietarissa kehitetään edelleen ja lisäksi panostetaan tarjoaman kehittämiseen uuden markkina- ja hintatilanteen mukaiseksi. Venäjän ruplan heikennyttyä on oman tuotannon kilpailukyky tuontiraaka-aineisiin verrattuna parantunut merkittävästi.

Telko

Telko on johtava muoviraaka-aineiden, teollisuuskemikaalien ja voiteluaineiden asiantuntija ja jakelija. Telkon liiketoiminta perustuu alan parhaiden kansainvälisten päämiesten edustuksiin sekä oman henkilöstön asiantuntemukseen ja pitkäaikaisiin asiakassuhteisiin. Telko toimii arvoketjussa vastuullisena kumppanina yhdistämällä tunnetut kansainväliset päämiehet ja asiakkaat. Kilpailuetuina ovat vahva tekninen tuki, tehokas logistiikka ja paikallinen asiantunteva palvelu niin idässä kuin lännessä. Osana Telko-segmenttiä raportoitava Kauko on vaativien liikkuvien tietotyöympäristöjen asiantuntija. Telko-segmentillä on liiketoimintaa Suomessa, Baltiassa, Skandinaviassa, Saksassa, Puolassa, Romaniassa, Venäjällä, Valko-Venäjällä, Ukrainassa, Kazakstanissa, Uzbekistanissa sekä Kiinassa.

	4-6/2021	4-6/2020	Muutos-%	1-6/2021	1-6/2020	Muutos-%
Liikevaihto, Me	71,1	59,5	19,5	132,1	123,1	7,3
Liikevoitto, Me	5,5	4,2	31,0	10,0	6,6	51,5
Liikevoitto-%	7,7	7,1		7,6	5,4	

Telkon markkinatilanne jatkui vahvana myös vuoden toisella neljänneksellä. Kysyntä oli hyvää kaikilla markkinoilla, mutta myyntivolyymien kehitystä rajoittivat tiettyjen tuoteryhmien saatavuusongelmat. Hinnat pysyivät edelleen korkealla tasolla. Vuosineljänneksen lopulla hintojen nousu suurelta osin pysähtyi, ja osassa tuoteryhmiä parantunut saatavuus on kääntänyt hintatasoja laskuun.

Telko-liiketoiminnan toisen neljänneksen liikevaihto kasvoi 29 % ja oli 67,6 miljoonaa euroa (52,6). Telko on onnistunut luomaan orgaanista kasvua erityisesti korkeamman lisäarvon tuotteissa, mikä on parantanut katetasoa. Myynnin rakenteen muutos on ollut voimakkainta muoviliiketoiminnassa. Lisäksi markkinoilla jatkunut yleinen korkea hintataso sekä kysynnän kasvu nostivat Telkon toisen neljänneksen liikevoiton jälleen kaikkien aikojen korkeimmalle tasolle. Myyntivolyymien kasvusta huolimatta Telkon pääomatehokkuus on säilynyt hyvänä.

Venäjä, muut IVY-maat ja Ukraina -markkina-alueen liikevaihto kasvoi 20 % ja oli 28,5 miljoonaa euroa (23,8). Länsimarkkinoilla liikevaihto kasvoi 40 % ja oli 36,7 miljoonaa euroa (26,2). Molemmilla markkina-alueilla liikevoitto kasvoi selvästi, ja ylitti Telkon pitkän aikavälin 6 prosentin tavoitetaso.

Muoviliiketoiminnan liikevaihto kasvoi toisella neljänneksellä 29 % ja oli 36,8 miljoonaa euroa (28,6). Yleinen hintataso oli edelleen poikkeuksellisen korkea. Saatavuusongelmat haittasivat edelleen lähes kaikkia tuoteryhmiä, mikä hidasti liikevaihdon vahvaa kasvua. Muoviliiketoiminnan kasvu oli erityisen voimakasta itämarkkinoilla.

Kemikaaliliiketoiminnan liikevaihto kasvoi 17 % ja oli 21,5 miljoonaa euroa (18,4). Saatavuusongelmat rajoittivat myyntiä merkittävästi. Tuotteiden hinnat olivat edelleen korkealla tasolla, vaikka hintataso laski toisen neljänneksen aikana. Keskeisten asiakassegmenttien kysyntätilanne on säilynyt vahvana.

Voiteluaineliiketoiminnan liikevaihto kasvoi 66 % ja oli 9,3 miljoonaa euroa (5,6). Kaikkien keskeisten tuotteiden hintatason nousu ja vuonna 2020 hankittu ILS Group olivat merkittävimmät tekijät myynnin kasvulle. Voiteluaineiden hinnat nousivat selvästi toisen neljänneksen aikana, mutta saatavuustilanne heikkeni hieman.

Telko-liiketoiminnan tammi-kesäkuun liikevaihto kasvoi 12 % ja oli 125,6 miljoonaa euroa (112,1). Liikevoitto oli 10,1 miljoonaa euroa (5,9).

Kaukon liikevaihto laski toisella neljänneksellä 49 % ja oli 3,5 miljoonaa euroa (6,9). Kaukon liikevoitto laski ja oli -0,1 miljoonaa euroa (0,8). Kaukon tammi-kesäkuun liikevaihto laski 40 % ja oli 6,5

miljoonaa euroa (10,9). Kaukon tammi-kesäkuun liikevoitto laski ja oli -0,1 miljoonaa euroa (0,7). Vertailukaudella oli poikkeuksellisia suojainvälinetoimituksia valtionhallinnolle. Liikevaihto kärsi komponenttipulan aiheuttamista toimitusten lykkääntymisistä.

Telkon näkymät 2021

Telkon päämarkkinoiden kysyntätilanne on varsin hyvä ja sen ennakoidaan säilyvän vahvana. Tuotteiden saatavuustilanteen uskotaan parantuvan lähikuukausina, mutta silti saatavuuteen liittyy yhä merkittäviä haasteita useiden tuoteryhmien osalta. Saatavuustilanteen normalisoituessa Telkon volyymien odotetaan kasvavan ja hintojen laskevan nykyisestä korkeasta tasosta.

Useiden Telkolle tärkeiden teollisuusasiakkaiden tuotanto laski merkittävästi vuoden 2020 aikana. Kuluvana vuonna kysyntä on piristynyt merkittävästi, mutta useimpien asiakassegmenttien tuotantomäärät ovat edelleen koronapandemiaa edeltänyttä aikaa alemmalla tasolla.

Telkon tavoitteena on säilyttää vuoden 2020 aikana saavutettu suhteellinen kannattavuustaso. Päivitetyn strategiansa mukaisesti Telko tavoittelee yhä vahvempaa roolia arvoketjussa panostaen yhteistyöhön niin asiakkaiden kuin päämiesten kanssa.

Kauko odottaa uusien laite- ja palvelukokonaisuuksien parantavan perusliiketoiminnan kannattavuutta vuonna 2021. Toisella vuosineljänneksellä sovittiin merkittävästä laitetoimituksesta julkishallinnolle ja se ajoittuu vuoden 2021 toiselle vuosipuoliskolle. Koronaviruspandemiaan liittyvien poikkeusolojen vielä jatkuessa henkilökohtaisten suojainten myynnin odotetaan säilyvän hyvällä tasolla.

Muu toiminta

Muu toiminta sisältää Aspon konsernihallinnon, talous- ja ICT-palvelukeskuksen sekä vähäisiä määriä muita toimialoille kuulumattomia toimintoja. Muun toiminnan liiketulos toisella neljänneksellä oli -1,6 miljoonaa euroa (-1,1). Kustannuksia kasvattivat muun muassa henkilöstökulujen nousu ja yksittäiset lyhytkestoiset projektit.

TIEDOT YHTIÖSTÄ

Aspo on monialayhtiö, joka omistaa, johtaa ja kehittää liiketoimintoja Pohjois-Euroopassa ja kasvumarkkinoilla. Aspon arvo syntyy sen kokonaan omistamista, vaativiin B-to-B -asiakkaisiin keskittyneistä itsenäisistä liiketoiminnoista. Aspo kehittää konsernirakennettaan ja liiketoimintojaan pitkäjänteisesti ja uskoo, että sosiaalinen vastuullisuus, taloudellisuus ja ympäristön näkökulmasta kestävä liiketoiminta on edellytys pitkän aikavälin arvonluontiin.

Aspon liiketoiminnot ESL Shipping, Leipurin, Telko ja Kauko, ovat vahvoja kaupan ja logistiikan yritysbrändejä ja tavoittelevat markkinoidensa johtavaa asemaa. Liiketoiminnot vastaavat omasta toiminnastaan, asiakassuhteistaan ja niiden kehittämisestä. Kauko raportoidaan osana Telko-segmenttiä.

Osakepääoma ja osakkeet

Aspo Oyj:n rekisteröity osakepääoma 30.6.2021 oli 17 691 729,57 euroa ja osakkeiden kokonaismäärä 31 419 779, joista yhtiön hallussa oli 161 650 osaketta eli 0,5 % osakepääomasta.

Aspo Oyj:llä on yksi osakesarja. Kukin osake oikeuttaa yhteen ääneen yhtiökokouksessa. Aspon osake noteerataan Nasdaq Helsinki Oy:n keskisuurten yritysten ryhmän toimialaluokassa perusteollisuus.

Aspo Oyj:n osakkeiden vaihto Nasdaq Helsingissä oli tammi-kesäkuussa 2021 yhteensä 1 857 507 osaketta ja 16,8 miljoonaa euroa, eli 5,9 % osakekannasta vaihtoi omistajaa. Katsauskauden ylin kurssinoteeraus oli 9,76 euroa ja alin 8,28 euroa. Keskikurssi oli 9,02 euroa ja katsauskauden

päätöskurssi 9,46 euroa. Katsauskauden päättyessä osakekannan markkina-arvo omat osakkeet vähennettynä oli 295,7 miljoonaa euroa.

Yhtiöllä oli katsauskauden päättyessä yhteensä 11 120 osakkeenomistajaa. Hallintarekisterissä ja ulkomaisessa omistuksessa oli 1 323 967 osaketta eli 4,2 % osakekannasta.

Palkitseminen

Aspon hallitus päätti 11.2.2021 jatkaa konsernin avainhenkilöiden kannustin- ja sitouttamisjärjestelmää ja perustaa uuden osakepohjaisen kannustinjärjestelmän 2021–2023. Järjestelmän tarkoituksena on yhdistää omistajien ja avainhenkilöiden tavoitteet yhtiön arvonnostamiseksi pitkällä aikavälillä sekä sitouttaa avainhenkilöt yhtiöön ja tarjota heille kilpailukykyinen yhtiön osakkeiden ansaintaan ja kertymiseen perustuva palkkiojärjestelmä.

Osakepalkkiojärjestelmän 2021–2023 perusteella ansaittava palkkio perustuu konsernin osakekohtaiseen tulokseen (EPS) tilikaudella 2021. Palkkiona maksettuja osakkeita ei saa luovuttaa rajoitusjakson aikana, joka päättyy 31.12.2023. Osallistumisen ja palkkion saamisen edellytyksenä on, että järjestelmään osallistuva henkilö kohdentaa vapaasti siirrettävissä olevia hallussaan pitämiään yhtiön osakkeita järjestelmään tai hankkii yhtiön osakkeita hallituksen päättämään määrään asti.

Osakepalkkiojärjestelmän kohderyhmään kuuluu noin 20 henkilöä mukaan lukien johtoryhmän jäsenet. Järjestelmän perusteella maksettavat palkkiot vastaavat yhteensä enintään 204 000 Aspo Oyj:n osakkeen arvoa sisältäen myös rahana maksettavan osuuden. Osakepalkkiojärjestelmä alkoi kerryttää kuluja toiselta neljännekseltä alkaen.

Varsinaisen yhtiökokouksen päätökset

Osinko

Aspo Oyj:n 8.4.2021 pidetty varsinainen yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että tilikaudelta 2020 jaetaan osinkoa 0,35 euroa osakkeelta, ja ettei Aspo Oyj:n hallussa oleville omille osakkeille makseta osinkoa. Osinko maksetaan kahdessa erässä. Ensimmäisen erän, 0,18 euroa/osake, maksupäivä oli 19.4.2021.

Toinen erä, 0,17 euroa/osake, maksetaan marraskuussa 2021 osakkeenomistajille, jotka ovat täsmäytyspäivänä merkitty Euroclear Finland Oy:n pitämään osakasluetteloon. Hallitus päättää 27.10.2021 pidettäväksi sovitussa kokouksessaan toisen erän osingon täsmäytyspäivän ja osingonmaksupäivän suomalaisen arvo-osuusjärjestelmän sääntöjen mukaisesti. Nykyisen järjestelmän mukaan osingon täsmäytyspäivä olisi 29.10.2021 ja osingon maksupäivä 5.11.2021.

Hallitus ja tilintarkastaja

Hallituksen jäseniksi valittiin uudelleen Mammu Kaario, Mikael Laine, Salla Pöyry, Tatu Vehmas ja Heikki Westerlund sekä uudeksi jäseneksi Patricia Allam. Varsinaisen yhtiökokouksen jälkeen pitämässään järjestäytymiskokouksessa hallitus valitsi puheenjohtajaksi Heikki Westerlundin ja varapuheenjohtajaksi Mammu Kaarion. Lisäksi hallitus valitsi palkitsemisvaliokunnan puheenjohtajaksi Heikki Westerlundin ja jäseniksi Salla Pöyryn ja Tatu Vehmaksen sekä tarkastusvaliokunnan puheenjohtajaksi Mammu Kaarion ja jäseniksi Patricia Allamin, Mikael Laineen ja Tatu Vehmaksen.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö Deloitte Oy, joka on ilmoittanut KHT Jukka Vattulaisen toimivan päävastuullisena tilintarkastajana. Tilintarkastajalle maksetaan palkkio hyväksytyin laskun mukaan.

Hallituksen valtuutukset

Hallituksen valtuuttaminen päättämään omien osakkeiden hankkimisesta

Varsinainen yhtiökokous 8.4.2021 valtuutti hallituksen päättämään enintään 500 000 oman osakkeen hankkimisesta yhtiön vapaalla omalla pääomalla, mikä vastaa noin 1,6 % yhtiön kaikista osakkeista. Valtuutus käsittää myös oikeuden ottaa omia osakkeita pantiksi. Valtuutus on voimassa vuoden 2022 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 18 kuukautta varsinaisen yhtiökokouksen päätöksestä lukien.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään osakeannista, jossa luovutetaan yhtiön hallussa olevia omia osakkeita

Varsinainen yhtiökokous 8.4.2021 valtuutti hallituksen päättämään yhdessä tai useammassa erässä osakeannista, joka toteutetaan luovuttamalla yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Valtuutuksen perusteella luovutettavien osakkeiden määrä on yhteensä enintään 900 000 osaketta. Valtuutus on voimassa vuoden 2022 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 18 kuukautta varsinaisen yhtiökokouksen päätöksestä lukien.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään uusien osakkeiden osakeannista

Varsinainen yhtiökokous 8.4.2021 valtuutti hallituksen päättämään maksullisesta osakeannista. Valtuutus sisältää hallituksen oikeuden päättää kaikista muista osakeannin ehdoista ja se sisältää siten myös oikeuden päättää suunnatusta osakeannista, osakkeenomistajien merkintäetuoikeudesta poiketen, jos siihen on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy. Osakeannissa liikkeeseen laskettavien uusien osakkeiden yhteenlaskettu lukumäärä voi olla enintään 1 500 000 osaketta. Valtuutus on voimassa vuoden 2022 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 18 kuukautta varsinaisen yhtiökokouksen päätöksestä lukien.

TALOUDELLISET TIEDOT
Aspo-konsernin lyhennetty laaja tuloslaskelma

	4-6/2021	4-6/2020	1-6/2021	1-6/2020	1-12/2020
	Me	Me	Me	Me	Me
Liikevaihto	142,9	115,6	275,2	248,8	500,7
Liiketoiminnan muut tuotot	0,2	0,1	0,2	0,2	0,5
Osuus pääomaosuusmenetelmällä yhdisteltävien yhteisöjen tuloksista	-0,1	0,0	-0,1	0,0	-0,4
Materiaalit ja palvelut	-87,4	-72,4	-167,3	-157,5	-315,8
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-13,1	-10,6	-25,6	-21,8	-44,0
Poistot ja arvonalentumiset	-4,1	-3,9	-8,2	-7,9	-15,8
Poistot vuokratuista hyödykkeistä	-3,4	-3,3	-6,7	-6,6	-13,2
Liiketoiminnan muut kulut	-25,4	-21,4	-50,0	-47,1	-92,7
Liikevoitto	9,6	4,1	17,5	8,1	19,3
Rahoitustuotot ja -kulut	-1,0	-1,1	-1,9	-2,2	-4,5
Voitto ennen veroja	8,6	3,0	15,6	5,9	14,8
Tuloverot	-0,8	-0,3	-1,4	-0,6	-1,4
Tulos	7,8	2,7	14,2	5,3	13,4
Muut laajan tuloksen erät					
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi:					
Muuntoerot	0,5	1,9	1,5	-4,0	-7,8
Suojauslaskenta				0,1	0,1
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen	0,5	1,9	1,5	-3,9	-7,7
Laaja tulos	8,3	4,6	15,7	1,4	5,7
Yhtiön osakkeenomistajille kuuluva tulos	7,8	2,7	14,2	5,3	13,4
Yhtiön osakkeenomistajille kuuluva laaja tulos	8,3	4,6	15,7	1,3	5,7
Osakekohtainen tulos, euroa	0,24	0,08	0,43	0,15	0,39
Laimennettu osakekohtainen tulos, euroa	0,24	0,08	0,43	0,15	0,39

Aspo-konsernin lyhennetty tase

Varat	6/2021 Me	6/2020 Me	12/2020 Me
Aineettomat hyödykkeet	55,0	51,1	55,2
Aineelliset hyödykkeet	167,2	174,6	169,1
Vuokratut hyödykkeet*)	19,8	19,8	20,1
Osuudet pääomaosuusmenetelmällä yhdisteltävissä yhteisöissä	0,9	1,3	1,0
Muut pitkäaikaiset varat	0,8	0,7	0,8
Pitkäaikaiset varat yhteensä	243,7	247,5	246,2
Vaihto-omaisuus	48,8	46,3	42,4
Myyntisaamiset ja muut saamiset	75,9	70,1	63,2
Rahavarat	21,1	27,5	32,3
Lyhytaikaiset varat yhteensä	145,8	143,9	137,9
Varat yhteensä	389,5	391,4	384,1
Oma pääoma ja velat			
Osakepääoma ja ylikurssirahasto	22,0	22,0	22,0
Muu oma pääoma	95,7	91,9	91,5
Oma pääoma yhteensä	117,7	113,9	113,5
Lainat ja käytetyt luottolimitit	132,2	166,0	149,1
Vuokrasopimusvelat	7,1	7,7	7,2
Muut velat	4,4	4,5	4,5
Pitkäaikaiset velat yhteensä	143,7	178,2	160,8
Lainat ja käytetyt luottolimitit	35,7	27,0	32,5
Vuokrasopimusvelat	13,1	12,4	13,4
Ostovelat ja muut velat	79,3	59,9	63,9
Lyhytaikaiset velat yhteensä	128,1	99,3	109,8
Oma pääoma ja velat yhteensä	389,5	391,4	384,1

*) IFRS 16 -standardin mukaiset käyttöoikeusomaisuuserät on 1.1.2021 alkaen nimetty vuokratuiksi hyödykkeiksi.

Aspo-konsernin lyhennetty rahavirtalaskelma

	1-6/2021	1-6/2020	1-12/2020
	Me	Me	Me
LIIKETOIMINNAN RAHAVIRTA			
Liikevoitto	17,5	8,1	19,3
Oikaisut liikevoittoon	15,3	14,7	29,2
Käyttöpääoman muutos	-7,2	10,9	23,0
Maksetut korot	-2,0	-2,9	-4,4
Saadut korot	0,1	1,1	0,7
Maksetut tuloverot	-1,5	-1,4	-2,8
Liiketoiminnan rahavirta	22,2	30,5	65,0
INVESTOINTIEN RAHAVIRTA			
Investoinnit	-6,1	-2,4	-7,2
Investointituki			2,5
Luovutustulot aineellisista hyödykkeistä	0,1	0,1	0,2
Hankitut liiketoiminnat			-4,7
Saadut osingot		0,1	0,1
Investointien rahavirta	-6,0	-2,2	-9,0
RAHOITUKSEN RAHAVIRTA			
Lyhytaikaisten lainojen muutos	-11,9	-6,1	0,8
Pitkäaikaisten lainojen takaisinmaksut	-2,0	-0,7	-18,9
Vuokrasopimusvelan lyhennykset	-6,7	-6,5	-13,0
Hybridi-instrumentin takaisinmaksu		-25,0	-25,0
Hybridi-instrumentin liikkeeseenlasku		20,0	20,0
Maksetut hybridi-instrumenttien korot	-1,7	-1,6	-1,6
Maksetut palkkiot hybridi-instrumentin liikkeeseenlaskusta		-0,3	-0,3
Maksetut osingot	-5,6	-3,4	-6,9
Rahoituksen rahavirta	-27,9	-23,6	-44,9
Rahavarojen muutos	-11,7	4,8	11,1
Rahavarat vuoden alussa	32,3	23,7	23,7
Valuuttakurssien muutosten vaikutus	0,5	-1,0	-2,5
Rahavarat kauden lopussa	21,1	27,5	32,3

Aspo-konsernin oman pääoman muutoslaskelma

Me	Osake- pääoma ja ylikurssi- rahasto	Muut rahastot	Hybridi	Muunto- erot	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
Oma pääoma 1.1.2021	22,0	16,5	20,0	-27,0	81,9	113,4
Tilikauden laaja tulos:						
Tilikauden tulos					14,2	14,2
Muuntoerot				1,5		1,5
Laaja tulos yhteensä				1,5	14,2	15,7
Liiketoimet omistajien kanssa:						
Osingonjako					-10,9	-10,9
Hybridi-instrumentin korot					-0,9	-0,9
Osakepalkitseminen					0,4	0,4
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä					-11,4	-11,4
Oma pääoma 30.6.2021	22,0	16,5	20,0	-25,5	84,7	117,7
Oma pääoma 1.1.2020	22,0	16,4	25,0	-19,2	77,8	122,1
Tilikauden laaja tulos:						
Tilikauden tulos					5,3	5,3
Muuntoerot				-4,0		-4,0
Rahavirran suojaus		0,1				0,1
Laaja tulos yhteensä		0,1		-4,0	5,3	1,4
Liiketoimet omistajien kanssa:						
Osingonjako					-3,4	-3,4
Hybridi-instrumentti			-5,0			-5,0
Hybridi-instrumenttien korot ja liikkeeseenlaskukulut					-1,1	-1,1
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä			-5,0		-4,5	-9,5
Oma pääoma 30.6.2020	22,0	16,5	20,0	-23,2	78,6	113,9

Laadintaperiaatteet

Aspo Oyj:n puolivuositarkastus on laadittu IAS 34 Osavuositarkastukset -standardin mukaan. Yhtiö on ottanut tilikauden alusta käyttöön tiettyjä uusia tai uudistettuja IFRS-standardeja ja IFRIC-tulkintoja vuoden 2020 tilinpäätöksessä kuvatulla tavalla. Muilta osin on noudatettu samoja laadinta- ja arvostusperiaatteita kuin tilinpäätöksessä 31.12.2020. Puolivuositarkastuksen tietoja ei ole tilintarkastettu.

Aspo Oyj noudattaa Euroopan arvopaperimarkkinaviranomaisen (European Securities and Market Authority, ESMA) vaihtoehtoisista tunnusluvuista antamaa ohjeistusta. Yhtiö julkaisee IFRS-tunnuslukujen ohella tiettyjä yleisesti käytettyjä muita tunnuslukuja, jotka ovat pääosin johdettavissa laajasta tuloslaskelmasta ja taseesta. Johdon näkemyksen mukaan tunnusluvut selventävät laajan tuloslaskelman ja taseen antamaa kuvaa toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty Aspon Vuosi 2020 -julkaisun sivulla 60.

Henkilöstö

Aspo-konsernin oman henkilöstön määrä neljänneksen lopussa oli 921 (12/2020: 896).

Liikevaihto ja segmentti-informaatio

Aspon raportoitavat segmentit ovat ESL Shipping, Leipurin ja Telko. Kauko raportoidaan osana Telko-segmenttiä.

Aspo-konsernin liikevaihdon jaottelu

Liikevaihto liiketoiminta-alueittain

	4-6/2021 Me	4-6/2020 Me	1-6/2021 Me	1-6/2020 Me	1-12/2020 Me
ESL Shipping					
ESL Shipping	46,0	32,9	89,4	75,6	148,4
	46,0	32,9	89,4	75,6	148,4
Leipurin					
Leipomoliiketoiminta	23,8	20,2	45,2	43,5	90,6
Koneliiketoiminta	2,0	3,0	8,5	6,6	10,4
	25,8	23,2	53,7	50,1	101,0
Telko					
Muoviliiketoiminta	36,8	28,6	68,9	61,1	122,9
Kemikaaliliiketoiminta	21,5	18,4	38,0	38,8	74,6
Voiteluaineliiketoiminta	9,3	5,6	18,7	12,3	27,4
Kauko	3,5	6,9	6,5	10,9	26,4
	71,1	59,5	132,1	123,1	251,3
Yhteensä	142,9	115,6	275,2	248,8	500,7

Liikevaihto tuloutusajankohdan mukaan

	4-6/2021 Me	4-6/2020 Me	1-6/2021 Me	1-6/2020 Me	1-12/2020 Me
ESL Shipping					
Tuloutus yhtenä ajankohtana	0,9	0,5	2,0	0,9	2,3
Tuloutus ajan kuluessa	45,1	32,4	87,4	74,7	146,1
	46,0	32,9	89,4	75,6	148,4
Leipurin					
Tuloutus yhtenä ajankohtana	24,6	21,7	51,3	47,1	97,2
Tuloutus ajan kuluessa	1,2	1,5	2,4	3,0	3,8
	25,8	23,2	53,7	50,1	101,0
Telko					
Tuloutus yhtenä ajankohtana	70,9	59,4	131,8	122,8	250,7
Tuloutus ajan kuluessa	0,2	0,1	0,3	0,3	0,6
	71,1	59,5	132,1	123,1	251,3
Yhteensä					
Tuloutus yhtenä ajankohtana	96,4	81,6	185,1	170,8	350,2
Tuloutus ajan kuluessa	46,5	34,0	90,1	78,0	150,5
	142,9	115,6	275,2	248,8	500,7

Liikevaihto markkina-alueittain

	4-6/2021 Me	4-6/2020 Me	1-6/2021 Me	1-6/2020 Me	1-12/2020 Me
ESL Shipping					
Suomi	20,5	16,3	42,8	36,8	69,4
Skandinavia	13,6	9,7	25,5	20,9	41,3
Baltia	0,2	0,1	0,7	0,3	2,2
Venäjä, muut IVY-maat ja Ukraina	0,8	0,3	1,1	2,2	5,4
Muut maat	10,9	6,5	19,3	15,4	30,1
	46,0	32,9	89,4	75,6	148,4
Leipurin					
Suomi	9,8	9,4	19,3	19,9	39,8
Skandinavia	1,0	0,0	1,6	0,0	0,0
Baltia	7,4	6,1	14,1	13,2	27,9
Venäjä, muut IVY-maat ja Ukraina	7,4	7,5	18,5	16,1	31,7
Muut maat	0,2	0,2	0,2	0,9	1,6
	25,8	23,2	53,7	50,1	101,0
Telko					
Suomi	15,9	16,9	29,4	32,4	67,7
Skandinavia	13,1	8,5	25,3	18,0	36,6
Baltia	5,9	4,2	10,7	8,4	16,0
Venäjä, muut IVY-maat ja Ukraina	28,5	23,8	52,1	50,7	104,4
Muut maat	7,7	6,1	14,6	13,6	26,6
	71,1	59,5	132,1	123,1	251,3
Yhteensä					
Suomi	46,2	42,6	91,5	89,1	176,9
Skandinavia	27,7	18,2	52,4	38,9	77,9
Baltia	13,5	10,4	25,5	21,9	46,1
Venäjä, muut IVY-maat ja Ukraina	36,7	31,6	71,7	69,0	141,5
Muut maat	18,8	12,8	34,1	29,9	58,3
	142,9	115,6	275,2	248,8	500,7

Segmenttitiedot

Segmenttien liikevoiton täsmäytys konsernin voittoon ennen veroja

1-6/2021

Me	ESL Shipping	Leipurin	Telko	Kohdistamat- tomat erät	Konserni yhteensä
Liikevoitto	9,9	0,6	10,0	-3,0	17,5
Nettorahoituskulut				-1,9	-1,9
Voitto ennen veroja					15,6

1-6/2020

Me	ESL Shipping	Leipurin	Telko	Kohdistamat- tomat erät	Konserni yhteensä
Liikevoitto	2,9	0,9	6,6	-2,3	8,1
Nettorahoituskulut				-2,2	-2,2
Voitto ennen veroja					5,9

Investoinnit segmenteittäin

Me		ESL Shipping	Leipurin	Telko	Kohdistamat- tomat erät	Konserni yhteensä
Investoinnit	1-6/2021	5,9	0,1	0,1	0,0	6,1
Investoinnit	1-6/2020	2,2	0,0	0,1	0,0	2,3

Segmenttien varat ja velat

Me	ESL Shipping	Leipurin	Telko	Kohdistamat- tomat erät	Konserni yhteensä
Varat 1.1.2021	210,4	59,9	77,7	36,1	384,1
Varat 30.6.2021	212,8	59,0	92,9	24,8	389,5
Velat 1.1.2021	27,7	19,9	32,7	190,3	270,6
Velat 30.6.2021	30,4	16,5	43,3	181,6	271,8

Helsingissä 11.8.2021

Aspo Oyj
Hallitus

Tiedotustilaisuus

Tiedotustilaisuus analyytikoille, sijoittajille ja tiedotusvälineille järjestetään tänään keskiviikkona 11.8.2021 klo 14.

Tilaisuuteen voi osallistua suoran webcast-lähetyksen kautta osoitteessa <https://aspo.videosync.fi/2021-q2-results> tai puhelimitse soittamalla 5-10 minuuttia ennen tilaisuuden alkua numeroon +358 9 817 10310 (12219443#). Videotallenne on katsottavissa Aspon verkkosivuilla myöhemmin samana päivänä.

Taloudellinen tiedottaminen 2021

Aspon Oyj:n osavuositiedot 1-9/2021 julkaistaan keskiviikkona 27.10.2021

Helsingissä 11.8.2021

Aspo Oyj

Aki Ojanen

toimitusjohtaja

Arto Meitsalo

talousjohtaja

Lisätiedot:

Aki Ojanen, 0400 106 592, sähköposti aki.ojanen@aspo.com

JAKELU:

Nasdaq Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.aspo.fi

Aspo on monialayhtiö, joka omistaa ja kehittää liiketoimintoja Pohjois-Euroopan lisäksi kasvumarkkinoilla keskittyen vaativiin B-to-B -asiakkaisiin. Vahvojen yritysbrändien, ESL Shipping, Leipurin, Telko ja Kauko, tavoitteena on olla toimialojensa markkinajohtajia. Ne vastaavat omasta toiminnastaan, asiakassuhteistaan ja niiden kehittämisestä. Kokonaisuutena ne tuottavat Aspon liikearvon. Aspon konsernirakennetta ja liiketoimintoja kehitetään pitkäjänteisesti ilman ennalta määriteltäviä aikatauluja.