

Delårsrapport 1



2022

- › **OMSÄTTNINGEN** uppgick till 8.749 Mkr (6.831 Mkr)
- › **RESULTATET EFTER FINANSNETTO** uppgick till 906 Mkr (833 Mkr)
- › **RESULTATET EFTER SKATT** uppgick till 680 Mkr (645 Mkr)
- › **VINSTEN** per aktie före och efter utspädning, beräknad på genomsnittligt antal utestående aktier under perioden, uppgick till 0,33 kr (0,31 kr)
- › **ENGÅNGSKOSTNADER** på 114 Mkr avseende avveckling av de ryska verksamheterna

Stark inledning av året

Synnerligen god efterfrågan men mycket besvärande material- och komponentbrister, därutöver engångskostnader för avveckling av de ryska verksamheterna

Koncernens omsättningstillväxt under första kvartalet uppgick till 28,1% (7,7%) varav 26,8% (3,2%) var organisk. Den försvagade svenska kronan har haft en positiv effekt på omsättningsutvecklingen liksom de prishöjningar som vi genomfört såväl under senare delen av 2021 som vid senaste årsskifte. Den övervägande delen av tillväxten är dock reellt organisk.

Den totala efterfrågan har varit mycket god under hela kvartalet. I det här sammanhanget är det viktigt att komma ihåg att även kvartal ett ifjol präglades av en god efterfrågan, varför vi nu ligger på en helt annan nivå än före pandemin.

Vi ser i huvudsak tre anledningar till den kraftiga efterfrågeutvecklingen. För det första har alla våra tre affärsområden en mycket tydlig hållbarhetsprofil, vilket är gynnsamt när allt fler konsumenter inser att en viktig faktor för att lösa klimatförändringsfrågan är att komma bort från fossila bränslen. För det andra så har renoveringstrenden, initierad under pandemin, fortsatt med samma intensitet som tidigare. Den tredje anledningen är av tragisk karaktär, nämligen Rysslands avskrämda invasion av Ukraina. De flesta europeiska länder och dess invånare har insett att vi helt måste göra oss av med beroendet av rysk olja och gas. Detta driver på behovet av våra tre affärsområdens produkter ytterligare.

Om vi istället tittar på försörjningssidan avseende råmaterial och komponenter så har den fortsatt att präglas av näst intill ett kaos. Våra underleverantörer har tyvärr inte kunnat ställa om till den mycket högre efterfrågan på grund av halvledarbrist, arbetskraftsbrist, alldeles för komplexa och sårbara försörjningskedjor samt en fraktmarknad som präglas av stor osäkerhet och underkapacitet. Detta har i sin tur skadat vår leveransförmåga till alla våra kunder, vilket verkligen är beklagligt.

Koncernens orderbeholdning som redan vid årsskiftet låg på en historiskt hög nivå har därför fortsatt att öka under kvartalet, vilket tyvärr förlängt leveranstiderna ytterligare. Utöver den stora interna frustrationen av att inte kunna leva upp till kundernas förväntningar så försvåras också realiserandet av vår målsatta produktivitetsutveckling.

När det gäller material- och komponentbristen så är det fortfarande mycket svårt att få en helhetsbild av när och hur snabbt en återgång till en mer normal situation kan förväntas. De besked vi får pekar dock fortfarande på en successiv förbättring under året. I avvaktan på denna efterlängta förbättring gör vi allt som står i vår makt för att hjälpa våra kunder genom maximal flexibilitet i produktionen, ökade buffertlager samt omkonstruktioner när detta är möjligt.

Utöver de extraordinära problemen med brister på material och komponenter har vi också påförts prishöjningar som både i storlek och i irrationalitet saknar motstycke. Detta har i sin tur tvingat oss till prishöjningar långt utöver det vanliga men av förklarliga skäl med en viss eftersläpning. Vår bedömning i nuläget är att en bättre balans mellan inkommande prisökningar och utgående prisökningar ska kunna råda för alla våra tre affärsområden under andra halvåret.

Affärsområdet NIBE Climate Solutions upplever fortsatt en mycket kraftig orderingångsökning, framför allt i Europa men även den nordamerikanska marknaden börjar att utvecklas positivt. De marknadsmässiga huvudanledningarna har redan berörts och till detta kommer det mycket positiva mottagandet av våra helt nya generationer värmepumpar, byggda kring marknadens mest avancerade styrning, naturliga köldmedier, oöverträffade besparingsfaktorer samt ännu lägre ljudnivåer.

I förvisningen om att material- och komponentbristen kommer att vara övergående pågår ett mycket ambitiöst investeringsprogram med målsättningen att fördubbla vår tillverkningskapacitet i det medelfristiga perspektivet på cirka fyra år.

Trots den mycket kraftiga omsättningsökningen har den underliggande rörelsemarginalen inte riktigt orkat ta sig upp till fjolårets nivå utan ligger några tiondels procentenheter under. Avvikelsen beror på eftersläpningar av våra egna prisökningar, vilket vi dock arbetar för att snarast råda bot på. På grund av det självklara beslutet att efter Rysslands fruktansvärda övergrepp på Ukraina, avveckla våra ryska verksamheter har en engångskostnad i form av uppskattade nedskrivningar av verksamheterna med 114 Mkr belastat första kvartalets rörelseresultat.

Kalender

17 maj, 2022

KI 08.00 Delårsrapport 1, januari-mars 2022

KI 11.00 Telefonkonferens (på engelska);

Presentation av Delårsrapport 1, 2022 och möjlighet till att ställa frågor.

Registrering på vår hemsida www.nibe.com krävs för att få tillgång till presentationsbilderna under konferensen. För att lyssna via telefon, ring +46 8 505 583 74.

Årsstämma

18 augusti 2022

Delårsrapport 2, januari-juni 2022

15 november 2022

Delårsrapport 3, januari-september 2022



Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

Affärsområdet NIBE Stoves har haft en fortsatt kraftig orderingsökning av i princip samma huvudanledningar som för NIBE Climate Solutions.

Då vår bedömning är att denna goda trend kommer att fortsätta pågår även inom detta affärsområde ett ambitiöst investeringsprogram. Dessutom drivs produktutvecklingen mycket intensivt mot att kraftigt reducera såväl partikel- som luktnivåer.

Även inom detta affärsområde släpar rörelsemarginalen med några tiondels procentenheter jämfört med kvartal ett i fjol och det är en av affärsområdets huvuduppgifter att korrigera detta så skyndsamt som möjligt.

Affärsområdet NIBE Element har upplevt en mycket kraftig orderingsökning av i princip samma huvudanledningar som NIBE Climate Solutions samt dessutom på grund av den kraftigt växande halvledarindustrin och den starka elektrifieringstrenden.

Inom detta affärsområde pågår också ett ambitiöst investeringsprogram för att möta den förväntade framtida tillväxten.

Trots den mycket goda omsättningstillväxten släpar rörelsemarginalen efter med några tiondels procentenheter. Detta önskade gap arbetar vi intensivt med att sluta.

Investeringsnivån i de befintliga verksamheterna uppgick under kvartalet till 478 Mkr, vilket är en dryg fördubbling av fjolårets investeringstakt. Exklusive leasingkontrakt låg avskrivningstakten på 260 Mkr jämfört med 240 Mkr under kvartal ett ifjol. Mot bakgrund av de bedömda fortsatt goda tillväxtmöjligheterna inom alla tre affärsområdena, ytterligare automation och rationaliseringar samt i ren hållbarhetsutveckling kommer investeringstakten under de kommande tre till fyra åren att ligga minst 50% och under något år ännu mer, över de tidigare investeringsnivåerna.

Rörelseresultatet förbättrades under första kvartalet med 8,8% jämfört med motsvarande period i föregående år medan rörelsemarginalen försvagades från 12,7% till 10,8%. Om engångsnedskrivningen på 114 Mkr avseende våra ryska verksamheter räknas bort så skulle rörelseresultatökningen uppgått till 22,0% och den underliggande rörelsemarginalen till 12,1%.

Resultatet efter finansnetto förbättrades under första kvartalet med 8,8% medan vinstmarginalen sjönk till 10,4% från fjolårets 12,2%. Undantaget engångsnedskrivningen på 114 Mkr skulle motsvarande tal varit 22,4% respektive 11,7%.

Utsikter för 2022

- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvssidan.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med noggrann kostnadskontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Alla våra tre affärsområden har en god geografisk spridning, vilket gör oss mindre sårbara för lokala försvagningar av efterfrågan.
- Vår decentraliserade organisation, byggd på självständiga enheter, är väl beprövad och skapar förutsättningar för ökad motivation och flexibilitet.
- Att pandemin nu, efter en fjärde våg, tycks vara på väg mot att ebba ut och viruset på väg mot att bli klassat som ett ordinarie influensavirus skapar tillförsikt.
- Effekterna av den politiska oron, ränteutvecklingen och de stigande energipriserna är som alltid svåra att förutse.
- Osäkerheten på underleverantörssidan kommer med all sannolikhet att vara ett orosmoln under hela året.
- Vår vana och våra erfarenheter trogna är vi trots allt försiktigt optimistiska till vår utveckling under året som helhet.

Markaryd den 17 maj 2022

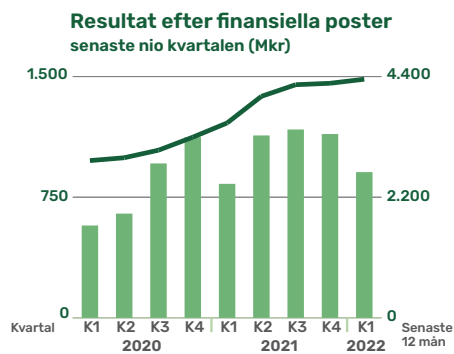
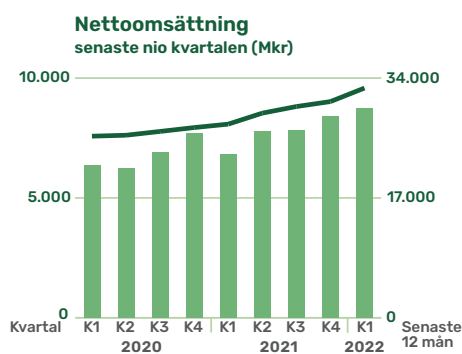
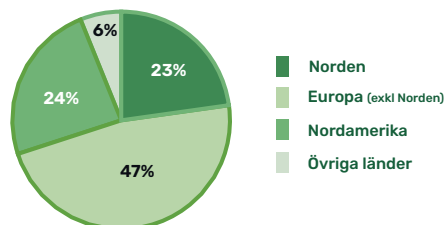
Gerteric Lindquist
Verkställande Direktör

NIBE Group

Nyckeltal		Kv 1 2022	Kv 1 2021	senaste 12 mån	Helår 2021
Nettoomsättning	Mkr	8.749	6.831	32.750	30.832
Tillväxt	%	28,1	7,7	18,5	13,6
varav förvärvad	%	1,3	4,5	1,0	1,8
Rörelseresultat	Mkr	941	865	4.544	4.468
Rörelsemarginal	%	10,8	12,7	13,9	14,5
Resultat efter finansnetto	Mkr	906	833	4.391	4.318
Vinstmarginal	%	10,4	12,2	13,4	14,0
Soliditet	%	50,3	47,3	50,3	49,9
Avkastning på eget kapital *	%	15,5	15,2	16,4	17,2

* Nyckeltalet har beräknats exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar

Omsättning per geografisk region



Omsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick till 8.749 Mkr (6.831 Mkr), vilket motsvarar en tillväxt på 28,1%. Av den totala omsättningsökningen på 1.918 Mkr var 86 Mkr förvärvad, vilket innebär att omsättningen organiskt ökat med 26,8%.

Resultat

Periodens resultat efter finansnetto uppgick till 906 Mkr, vilket innebär en resultattillväxt på 8,8% jämfört med 2021. Resultatet efter finansnetto uppgick då till 833 Mkr. I resultatet för perioden ingår en engångskostnad i form av uppskattade nedskrivningar av koncernens verksamheter i Ryssland med 114 Mkr. Koncernens tillgångar i Ryssland är därmed inte längre upptagna till något värde. Periodens resultat är belastat med förvärvskostnader på 3 Mkr (4 Mkr). Avkastningen på det egna kapitalet exklusive förvärvsrelaterade omvärderingar uppgick till 15,5% (15,2%).

Investeringar

Koncernen har under perioden investerat 492 Mkr (296 Mkr). Av investeringarna avser 14 Mkr (60 Mkr) förvärv av verksamheter. Reste-

rande 478 Mkr (236 Mkr) avser i huvudsak investeringar i maskiner och inventarier i befintliga verksamheter. Det investeringsbelopp som avser förvärv omfattar såväl initiala köpeskillingar som bedömda framtida tilläggsköpeskillingar.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 939 Mkr (1.092 Mkr). Kassaflödet efter förändring av rörelsekapital uppgick till -145 Mkr (644 Mkr). Försämringen beror framför allt på lageruppbyggnad av insatsvaror under perioden.

Räntebärande skulder uppgick vid periodens utgång till 10.519 Mkr. Vid årets ingång uppgick motsvarande skulder till 10.320 Mkr. Koncernens disponibla likvida medel uppgick vid periodens utgång till 4.624 Mkr mot 5.208 Mkr vid årets ingång. Soliditeten uppgick vid periodens utgång till 50,3%, att jämföras med 49,9% vid årets ingång och 47,3% vid motsvarande tid i fjol.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet omfattar koncernledning, vissa koncerngemensamma funktioner samt finansiering. Omsättningen uppgick under perioden till 16 Mkr (11 Mkr) med ett resultat efter finansiella poster på -29 Mkr (99 Mkr).

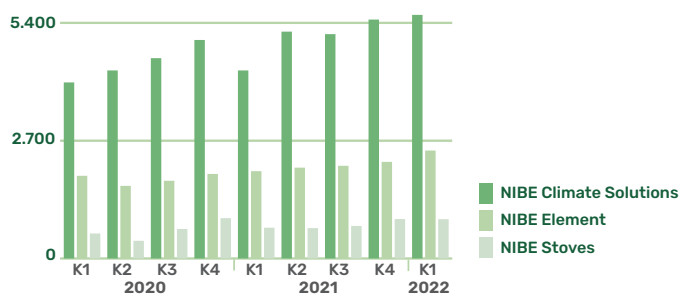
Affärsområdenas utveckling

Kvartalsdata

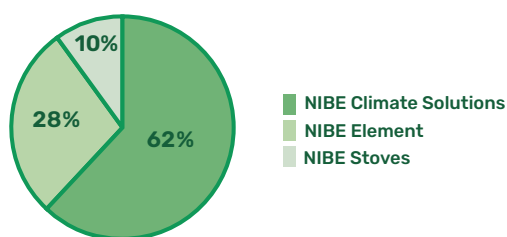
Resultaträkning koncern (Mkr)	2022				2021				2020	
	Kv 1	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	
Nettoomsättning	8.749	6.831	7.790	7.823	8.388	6.345	6.227	6.889	7.685	
Rörelsekostnader	-7.808	- 5.966	- 6.568	- 6.621	- 7.209	- 5.707	- 5.545	- 5.853	- 6.161	
Rörelseresultat	941	865	1.222	1.202	1.179	638	682	1.036	1.524*	
Finansiellt netto	-35	- 32	- 51	- 31	- 36	- 64	- 34	- 76	- 48	
Resultat efter finansiellt netto	906	833	1.171	1.171	1.143	574	648	960	1.476*	
Skatt	-226	- 188	- 259	- 260	- 233	- 140	- 156	- 192	- 247	
Nettoresultat	680	645	912	911	910	434	492	768	1.229*	
Nettoomsättning affärsområden										
NIBE Climate Solutions	5.583	4.310	5.199	5.142	5.476	4.035	4.310	4.591	5.008	
NIBE Element	2.474	2.001	2.082	2.125	2.214	1.895	1.664	1.781	1.938	
NIBE Stoves	900	705	696	746	904	573	406	676	924	
Koncernelimineringar	- 208	- 185	- 187	- 190	- 206	- 158	- 153	- 159	- 185	
Totalt koncernen	8.749	6.831	7.790	7.823	8.388	6.345	6.227	6.889	7.685	
Rörelseresultat affärsområden										
NIBE Climate Solutions	612	579	900	907	852	449	585	807	849	
NIBE Element	250	216	223	213	224	179	117	173	190	
NIBE Stoves	103	85	82	103	143	32	1	78	160	
Koncernelimineringar	- 24	- 15	17	- 21	- 40	- 22	- 21	- 22	325*	
Totalt koncernen	941	865	1.222	1.202	1.179	638	682	1.036	1.524*	

* Förvävsrelaterade omvärderingar ingår med 353 Mkr

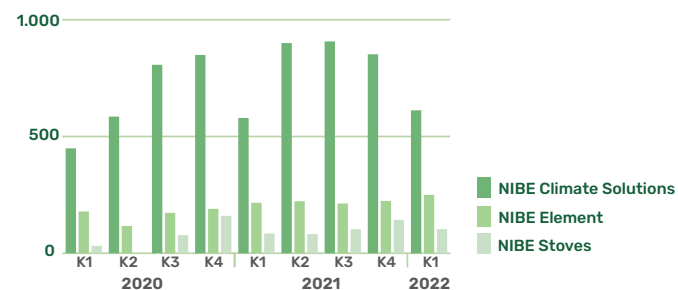
Omsättning per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



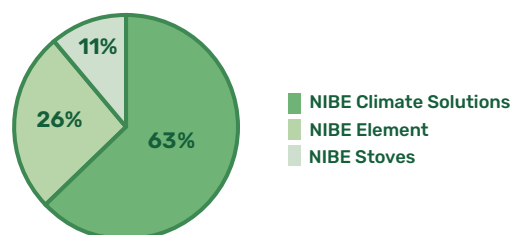
Respektive affärsområdes andel av omsättningen (Kv 1, 2022)



Rörelseresultat per affärsområde senaste nio kvartalen (Mkr)



Respektive affärsområdes resultatandel (Kv 1, 2022)



Affärsområde NIBE Climate Solutions

Nyckeltal		Kv 1 2022	Kv 1 2021	senaste 12 mån	Helår 2021
Nettoomsättning	Mkr	5.583	4.310	21.401	20.127
Tillväxt	%	29,5	6,8	17,5	12,2
varav förvärvad	%	1,2	6,2	0,8	1,9
Rörelseresultat	Mkr	612	579	3.271	3.238
Rörelsemarginal	%	11,0	13,4	15,3	16,1
Tillgångar	Mkr	29.484	26.136	29.484	27.972
Skulder	Mkr	4.933	3.866	4.933	4.437
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	320	138	929	746
Avskrivningar	Mkr	210	207	811	808

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 5.583 Mkr att jämföras med 4.310 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 1.273 Mkr hänför sig 52 Mkr till förvärv, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 28,3%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 612 Mkr att jämföras med 579 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 11,0% jämfört med 13,4% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 15,3%. Periodens resultat är belastat med 114 Mkr för en nedskrivning av verksamheten i Ryssland. Utan nedskrivningen hade periodens rörelsemarginal varit 13,0%.

Marknaden

Nödvändigheten att ställa om till ett fossilfritt samhälle, innebärande bland annat en övergång till olika värmepumpslösningar, fortsätter att nå helt nya medvetandenivåer. Den ryska invasionen i Ukraina har ytterligare förstärkt medvetenheten i Europa om att hitta fossilfria alternativ till bränslen som naturgas och olja. Vi upplever en mycket stark efterfrågan på olika värmepumpslösningar eftersom våra produkter ligger helt rätt i tiden. Även den nordamerikanska marknaden har påverkats av utvecklingen i Europa, vilket också ökar intresset för alternativ till dagens fossila inomhusklimatisering.

De yttre omständigheterna med rådande internationell kompo-

nentbrist och en krigssituation i Europa är emellertid oerhört utmanande för vår leveransförmåga. Detta är mycket frustrerande för både oss och våra kunder.

Även om klimatkussionen kommit något i skymundan under rådande omständigheter lägger regeringar i allt fler länder, både i Europa och Nordamerika, stor kraft på att försöka lösa klimatförändringsfrågan. Bland annat påskyndas konverteringen till ett mera hållbart samhälle där produkter som använder de fossila energislagen olja och gas långsiktigt ska fasas ut. Detta gynnar vår bransch både på kort och lång sikt.

Alla våra bearbetade marknader i Europa uppvisar fortsatt god tillväxt. I Nederländerna, där politikerna redan för flera år sedan beslutade att fasa ut fossila bränslen, är marknadsutvecklingen fortsatt stark. Den för oss viktiga tyska marknaden uppvisar för närvarande allra störst tillväxt. Detta är en effekt av såväl de gynnsamma statliga bidrag som erbjuds för utbyte till energisnåla och hållbara värmepumpar som den akuta situationen att bli mindre beroende av olja och gas. Även den brittiska marknaden ökar i snabb takt när subventioner införs för att ställa om till fossilfri uppvärmning. Samtliga nordiska marknader uppvisar också tillväxt, vilket gynnar oss som har en marknadsledande position i samtliga länder i Norden.

Även våra enheter i östra Europa upplever en god expansion. Den polska marknaden, där vi är väl representerade med både egen tillverkning av varmvattenberedare och försäljning av värmepumpar, ökar i snabb takt.

Tillväxten på den svenska hemmamarknaden för värmepumpar är fortsatt stark. Framför allt beror ökningen på en växande utbytesmarknad men även nybyggnationen av småhus har en positiv utveckling. Vi har en fortsatt stark marknadsposition inom båda segmenten, vilket ger oss en god följsamhet till marknadsförändringarna.

Den nordamerikanska värmepumpsmarknaden för enfamiljshus har också en positiv utveckling, framför allt beroende på betydande skattereduktioner för privatpersoner som installerar berg-/markvärmepumpar men också på att ekonomin har återhämtat sig efter pandemin.

Vi bidrar till FNs globala hållbarhetsmål



Mål 7

Säkerställa tillgång till ekonomiskt överkomlig, tillförlitlig, hållbar och modern energi för alla

NIBEs åtagande Öka andelen produkter som baseras på förnybar energi och tillgodose marknadens behov av energieffektiva och rena energilösningar.

Genuint hållbarhetstänk

Med den nya taxonomin vill EU främja hållbara investeringar i näringslivet. För oss ligger det helt i linje med våra värderingar. Vi har arbetat med hållbarhet i flera decennier.

Med taxonomin har EU identifierat produktgrupper och branscher som kan göra stor skillnad i arbetet med att motverka klimatförändringarna. Bland produkterna som inkluderas i taxonomin finns värmepumpar, något som NIBE är världsledande inom.

– För oss är det naturligtvis positivt att vi omfattas av det här regelverket och att vi kan vara med och bidra. Det stärker bara det omställningsarbete vi redan har inlett på NIBE.

För att vara hållbara och verka inom kraven för EU:s taxonomi räcker det inte med att bara ha koll på vad man gör själv, utan hela värdekedjan innefattas.

– Vi arbetar väldigt noga med att säkerställa att våra leverantörer lever upp till vår kravbild och våra värderingar – att de arbetar hållbart och agerar efter de mänskliga rättigheterna.

– En viktig drivkraft för oss i vårt arbete är vetskapen om att vi är en del av lösningen till arbetet med att motverka klimatförändringarna. Redan i dag står vi på en stark grund men vi tänker också proaktivt och tittar framåt för att kunna ta nästa steg och för det kommer vi att behöva ännu mer kompetens. Därför arbetar vi aktivt för att knyta till oss nästa generations ingenjörer. Tillsammans med dem är NIBE ett framtid företag.



NIBE har lång erfarenhet av att arbeta med energieffektiva lösningar. I dag samarbetar NIBE med både NOBEL Prize Museum och TEKNISKA genom Vetenskapshuset i Markaryd. Här finns både en NOBEL-utställning och en Energiutställning som pedagogiskt förklarar de olika energislagen med tillhörande prova-på-experiment. Ett självklart inslag här är att informera om NIBEs arbete med energi och hållbarhet som SQA-chef Helene Olsson till vänster och Hållbarhetskoordinatör Jenny Karlsson till höger visar.

Såväl den amerikanska som kanadensiska marknaden för klimatiseringsprodukter avsedda för kommersiella fastigheter har återhämtat sig efter nedgång i efterfrågan för nybyggnads- och renoveringsprojekt under pandemin. Även i Europa ökar efterfrågan på energieffektiva produktlösningar för kommersiella fastigheter. Vi är väl etablerade i Nordamerika och har skapat en stabil plattform i Europa. Vårt fokus ligger nu på att expandera och ytterligare förstärka vår position på den europeiska marknaden inom detta segment.

Verksamheten

Komponentbristen inom flera underleverantörssegment har förvärrats ytterligare under årets första kvartal. Vårt fulla fokus har legat på att försöka säkra upp tillgången på råmaterial och komponenter samtidigt som vi ökat kapaciteten i våra producerande enheter. Trots detta har leveransförmågan i vissa fall försämrats ytterligare när nyckelkomponenter saknats för att upprätthålla produktion. I Nordamerika är den låga arbetslösheten ytterligare en utmaning när det gäller att hitta och behålla personal i framför allt produktion.

Rysslands invasion av Ukraina den 24 februari och de omedelbara sanktionerna mot Ryssland och Vitryssland har inneburit att vi helt skurit av alla leveranser till och från våra ryska dotterbolag JSC EVAN och Ceteherm LLC liksom stoppat alla finansiella transaktioner med bolagen. En vidare konsekvens av den ryska invasionen är att vi beslutat att helt dra oss ur Ryssland och avveckla verksamheterna. Processens tidsutdräkt är svår att uppskatta. För att eliminera denna osäkerhet är rörelseresultatet för första kvartalet belastat med en nedskrivning av verksamheterna, uppgående till 114 Mkr.

Stora kapacitetsinvesteringar genomförs i flera av våra europeiska verksamheter. Nya värmepumpsfabriker är under uppbyggnad i både Sverige och Tyskland för att i ett första steg fördubbla tillverkningskapaciteten för värmepumpar.

Parallellt med kapacitetsökningen satsar vi stora resurser på pro-

duktutveckling och introduktion av nya prestandastarka produkter inom samtliga applikationsområden. Detta är en av grundförutsättningarna för fortsatt expansion. I Markaryd, som är navet i vår verksamhet, satsar vi stort på ett helt nytt innovationscenter för att säkra nivån på den framtida produktutvecklingen och kunna attrahera nya utvecklingsingenjörer.

Marknadsaktiviteter har återigen kunnat genomföras i både Europa och Nordamerika. Vår framgångsrika mobila lanseringskampanj har fortsatt på våra prioriterade marknader i Europa, där vi presenterar helt nya produkter med nya miljövänliga köldmedier och unika möjligheter till uppkoppling med intelligenta styrningar. I Nordamerika har återigen den viktiga branschmässan AHR i USA kunnat genomföras i början av året, där vi uppvisade en kraftfull representation med alla våra olika varumärken.

NIBE Climate Solutions bidrar också aktivt med både kunskap och produkter i den pågående omställningen till de energieffektiva klimatiseringslösningar som genomförs i koncernens verksamheter världen över. Målsättningen är att minska vår egen miljöpåverkan och att uppnå våra hållbarhetsmål vad gäller såväl god arbetsmiljö som minskad energiförbrukning och lägre koldioxidutsläpp.

Sammantaget har den turbulenta omvärldssituationen medfört att rörelsemarginalen hittills i år är något lägre än i fjol trots en hög tillväxt. De kraftiga materialprishöjningarna som drabbat oss med kort varsel har hittills inte fullt ut kunnat kompenseras trots våra egna genomförda prishöjningar och försiktighet vad gäller fasta kostnader i hela organisationen. Nedskrivningen av våra tillgångar i Ryssland har också reducerat rörelsemarginalen men detta är naturligtvis en engångseffekt.

Affärsområde NIBE Stoves

Nyckeltal		Kv 1 2022	Kv 1 2021	senaste 12 mån	Helår 2021
Nettoomsättning	Mkr	900	705	3.245	3.051
Tillväxt	%	27,6	23,1	19,7	18,3
varav förvärvat	%	0,0	1,0	0,7	0,9
Rörelseresultat	Mkr	103	85	431	413
Rörelsemarginal	%	11,5	12,0	13,3	13,5
Tillgångar	Mkr	4.087	3.633	4.087	3.938
Skulder	Mkr	661	542	661	617
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	16	23	94	101
Avskrivningar	Mkr	32	32	133	132

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 900 Mkr att jämföras med 705 Mkr för motsvarande period föregående år. Omsättningsökningen på 195 Mkr är i sin helhet organisk, vilket innebär att den organiska tillväxten uppgick till 27,6%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 103 Mkr att jämföras med 85 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 11,5% jämfört med 12,0% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 13,3%.

Marknaden

Efterfrågan på braskaminprodukter har varit mycket stark under inledningen av året och den klart positiva trenden från fjolåret har fortsatt, framför allt i Europa. Detta är ett resultat av den senaste tidens mycket oroande utveckling i omvärlden som skapat stor osäkerhet kring energiförsörjningen. Dessutom har kraftigt stigande energipriser ökat efterfrågan på framför allt vedeldade produkter.

I Skandinavien har efterfrågan ökat kraftigt på samtliga marknader med den största uppgången i Norge. Efterfrågan drivs fortsatt av investeringar i det egna hemmet i kombination med hög nyproduktion av småhus. Vinterns rekordhög elpriser utgör ytterligare en bidragande faktor till den ovanligt höga efterfrågan även under årets första kvartal.

Tyskland är den marknad som har haft den allra kraftigaste tillväxten hittills i år. Med ett mycket stort beroende av gas från Ryssland och därtill kraftigt höjda energipriser har efterfrågan på alternativa värmekällor ökat markant. Dessutom drivs efterfrågan av att det finns myndighetsbeslut som innebär att gamla och moderna produkter som inte uppfyller gällande Ecodesign-krav ska fasas ut.

Även i Storbritannien har efterfrågan på vedeldade produkter ökat kraftigt till följd av stigande energipriser men också på grund av ett

ökat intresse att byta ut äldre produkter mot nya moderna och mer effektiva eldstäder som på marknaden benämns som "Ecodesign ready". Efterfrågan på gaseldade och elektriska kaminer är fortsatt på en god nivå men med en något svagare utveckling än i fjol.

I Frankrike fortsätter efterfrågan att öka vad gäller både ved- och pelletsprodukter av samma anledningar som på övriga marknader.

Den generella efterfrågan på braskaminprodukter i Nordamerika är fortsatt god men med varierande utveckling inom de olika produktsegmenten. Efterfrågan på vedeldade produkter har ökat kraftigt eftersom en vedeldad produkt utgör en trygg reservvärmekälla i oroliga tider samtidigt som den bidrar till att sänka uppvärmningskostnaderna när energipriserna stiger. För gaseldade produkter, som utgör den största andelen av den nordamerikanska marknaden, har efterfrågan varit något svagare, vilket delvis kan förklaras av att de flesta tillverkarna har haft störningar i leveranskedjan av ingående komponenter.

Verksamheten

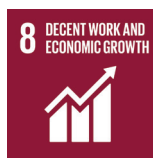
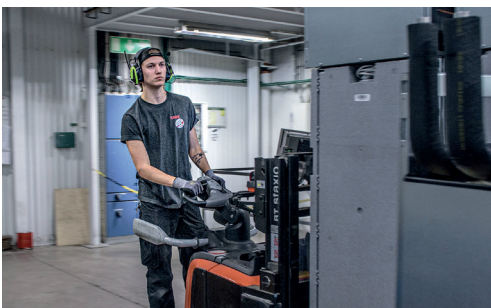
Eftersom orderingången har fortsatt att öka under första kvartalet har vi trots en ökad produktion fortsatt en stor ineliggande orderstock. Vi är bemannade och har kapacitet i våra produktionsanläggningar men på grund av stora störningar i leveranskedjorna, av i stort sett alla typer av material, har vi svårigheter att möta den höga efterfrågan. Detta innebär i sin tur fortsatt långa leveranstider för våra produkter. I dagsläget räknar vi med att dessa utmaningar kommer att fortsätta under resten av året.

Förutom alla leveranstörningar så höjs priserna på ingående material i en rasande takt på grund av den osäkra omvärldssituationen och kraftigt höjda energipriser. Vi har därför, i likhet med alla övriga aktörer i vår bransch, tvingats höja våra priser i motsvarande grad.

I slutet av mars invigdes en helt ny produktionshall med tillhörande kontor vid vår anläggning i Polen som huvudsakligen producerar olika typer av betongprodukter för braskaminer. Byggnaden är ytterligare ett steg i vår målsättning att uppnå våra hållbarhetsmål vad gäller såväl god arbetsmiljö som minskad energiförbrukning och lägre CO2-utsläpp. Klimatiseringen i fastigheten är primärt baserad på våra egna värmepumpar och all ny produktionsutrustning är energieffektiv och eldriven.

Eftersom materialprishöjningarna drabbar oss med mycket kort varsel samtidigt som det uppstår en viss tidsförskjutning innan prisökningen slår igenom i nästa led, påverkas rörelsemarginalen negativt. Rörelsemarginalen har dock hittills i år, trots ökade kostnader inom ett antal områden, kunnat bibehållas på en nivå strax under fjolårets, vilket kan förklaras av en klart högre försäljningsvolym samt fortsatt försiktighet vad gäller fasta kostnader.

Vi bidrar till FNs globala hållbarhetsmål



Mål 8

Verka för varaktig, inkluderande och hållbar ekonomisk tillväxt, full och produktiv sysselsättning med anständiga arbetsvillkor för alla

NIBEs åtagande Främja en trygg och säker arbetsmiljö, skydda arbetstagares rättigheter och säkra anständiga arbetsvillkor både i sina egna verksamheter och i leverantörsledet samt värna om sysselsättning och tillväxt.

Affärsområde NIBE Element

Nyckeltal		Kv 1 2022	Kv 1 2021	senaste 12 mån	Helår 2021
Nettoomsättning	Mkr	2.474	2.001	8.895	8.422
Tillväxt	%	23,7	5,6	20,5	15,7
varav förvärvat	%	1,7	1,4	1,7	1,6
Rörelseresultat	Mkr	250	216	909	876
Rörelsemarginal	%	10,1	10,8	10,2	10,4
Tillgångar	Mkr	11.764	10.006	11.764	11.043
Skulder	Mkr	2.085	1.835	2.085	1.889
Investeringar i anläggningstillg.	Mkr	143	57	453	368
Avskrivningar	Mkr	103	90	369	356

Omsättning och resultat

Omsättningen uppgick till 2.474 Mkr att jämföras med 2.001 Mkr för motsvarande period föregående år. Av omsättningsökningen på 473 Mkr hänför sig 35 Mkr till förvärv, vilket innebär att omsättningen organiskt ökat med 22,0%.

Rörelseresultatet uppgick för perioden till 250 Mkr att jämföras med 216 Mkr föregående år, vilket innebär en rörelsemarginal på 10,1% jämfört med 10,8% föregående år. Rörelsemarginalen under den senaste 12-månadersperioden uppgår därmed till 10,2%.

Marknaden

Efterfrågan inom flertalet av affärsområdets marknadssegment har varit god under inledningen av året. Såväl efterfrågan som leveranser har dock kraftigt påverkats av olika störningar i de globala leveranskedjorna. Denna utveckling påverkar oss i hög grad och innebär krav på stor flexibilitet och handlingsberedskap samt successiv anpassning av verksamheten. I den turbulenta leveranssituationen kommer besked väldigt sent från såväl kunder som leverantörer, vilket kräver ständig omplanering i våra verksamheter.

Utöver den generellt goda efterfrågan ser vi en stark ökning inom flera av våra marknadssegment, framför allt produkter som är kopplade till hållbarhet, förnybar energi och energieffektiva lösningar för klimatisering, som exempelvis värmepumpar. Detta gäller både för privat och industriell användning.

Ambitionen att minska koldioxidutsläppen innebär också att antalet industriprojekt som baseras på elektrisk uppvärmning stadigt ökar. Även behovet av olika lösningar för energilagring ökar. Flertalet av dessa lösningar innehåller någon form av elektrisk uppvärmning och styrning.

Generellt har konsumentrelaterade produkter en fortsatt stark efterfrågan, bland annat inom vitvaruindustrin. Den starka renoveringstrenden av bostäder som skapats under pandemin har fortsatt. Vi ser också att efterfrågan på produkter tillverkade i Asien flyttas till de traditionella tillverkarna i Europa på grund av kraftigt ökade transportkostnader och långa ledtider. Det finns dock en viss risk för att det sker en lageruppbbyggnad hos producenterna när de försöker parera komponentbristen.

Marknaden för kommersiella produkter som exempelvis storköksutrusning och professionella kaffemaskiner har också haft en successivt förbättrad efterfrågan i takt med att världen öppnat upp efter pandemin.

Efterfrågan från fordonsindustrin har en minskande trend, vilket beror på den stora komponentbristen som råder för tillverkning av såväl traditionella bränsle drivna fordon som nyligen lanserade elektriska fordon.

Halvledarindustrin har fortsatt en mycket stark utveckling och efterfrågan drivs främst av utbyggnaden av 5G, omställningen inom fordonsindustrin till ökad elektrifiering samt ökade behov av datalagring. Detta har resulterat i akut brist på halvledare i hela marknaden, vilket i sin tur bidragit till en klart ökad investeringsnivå i halvledarproduktion. I flera länder pågår också en strategisk översyn av investeringsbehovet i lokal produktion av halvledare för att säkra försörjningen av denna viktiga komponent. Detta gynnar oss som leverantör av värme- och styrutrustning men tyvärr begränsas leveranserna även inom detta segment av komponentbristen.

Verksamheten

För att möta den ökade efterfrågan har vi fortsatt att öka produktionskapaciteten i våra enheter både genom nyanställningar och kapacitetsinvesteringar inom de segment som har en stark organisk tillväxt. Ytterligare satsningar på robotisering och automation samt produktivitetsförbättrande åtgärder sker parallellt för att bibehålla konkurrenskraft och upprätthålla rörelsemarginalnivån på målsatta 10%.

De kraftiga prisökningar på material, tjänster och fraktkostnader som skett under senare tid har också tvingat oss att successivt höja våra priser för att kompensera för denna utveckling. Generellt har våra kunder haft förståelse och acceptans för dessa korrigeringar.

Valutautvecklingen är fortsatt turbulent och påverkar prisbildning och konkurrenskraft i betydande omfattning. Vår globalisering och våra produktionsenheter i olika valutaområden ger oss en klar fördel i denna situation. Våra verksamheter har under inledningen av året i mindre grad påverkats av effekterna av pandemin.

Vi har hittills i år genomfört två mindre men strategiskt viktiga kompletteringsförvärv för att vara lokalt närvarande med egna enheter där det finns en intressant industriell marknad.

Trots en turbulent leveranssituation och kraftiga prishöjningar har rörelsemarginalen kunnat bibehållas strax över den målsatta nivån, tack vare god kontroll över de fasta kostnaderna och en snabb anpassning i respektive verksamhet till rådande efterfrågan och leveranssituation.

Vi bidrar till FNs globala hållbarhetsmål



Mål 11

Göra städer och bosättningar inkluderande, säkra, motståndskraftiga och hållbara

NIBEs åtagande Tillhandahålla resurseffektiva och klimatanpassade komponenter, produkter och lösningar som bidrar till hållbara städer och säker infrastruktur.

Resultaträkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen				Moderbolaget	
	jan-mars 2022	jan-mars 2021	senaste 12 mån	helår 2021	jan-mars 2022	jan-mars 2021
Nettoomsättning	8.749	6.831	32.750	30.832	16	11
Kostnad för sålda varor	- 6.173	- 4.601	- 22.200	- 20.628	0	0
Bruttoresultat	2.576	2.230	10.550	10.204	16	11
Försäljningskostnader	- 1.165	- 976	- 4.399	- 4.210	0	0
Administrationskostnader	- 594	- 488	- 2.124	- 2.018	- 35	- 23
Övriga rörelseintäkter	124	99	517	492	0	0
Rörelseresultat	941	865	4.544	4.468	- 19	- 12
Finansiellt netto	- 35	- 32	- 153	- 150	- 10	111
Resultat efter finansiellt netto	906	833	4.391	4.318	- 29	99
Skatt	- 226	- 188	- 978	- 940	0	- 1
Nettoresultat	680	645	3.413	3.378	- 29	98
Nettoresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	662	634	3.348	3.320	- 29	98
Nettoresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	18	11	65	58	0	0
Nettoresultat	680	645	3.413	3.378	- 29	98
Planenliga avskrivningar ingår med Nettovinst per aktie före och efter utspädning, kronor	345	329	1.313	1.297	0	0
	0,33	0,31	1,66	1,65	0	0

Rapport över totalresultat

Nettoresultat	680	645	3.413	3.378	- 29	98
Övrigt totalresultat						
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkningen						
Aktuariella vinster och förluster i pensionsplaner	0	0	129	129	0	0
Skatt	0	0	- 26	- 26	0	0
	0	0	103	103	0	0
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen						
Kassafördessäkringar	18	- 13	19	- 12	0	0
Säkring av nettoinvestering	- 5	- 16	- 3	- 14	0	0
Valutakursdifferenser från omräkning av utländska verksamheter	436	874	922	1.360	0	0
Skatt	- 32	- 73	- 70	- 111	0	0
	417	772	868	1.223	0	0
Summa övrigt totalresultat	417	772	971	1.326	0	0
Summa totalresultat	1.097	1.417	4.384	4.704	- 29	98
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	1.076	1.404	4.303	4.631	- 29	98
Totalresultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	21	13	81	73	0	0
Summa totalresultat	1.097	1.417	4.384	4.704	- 29	98

Balansräkning i sammandrag

(Mkr)	Koncernen			Moderbolaget		
	2022-03-31	2021-03-31	2021-12-31	2022-03-31	2021-03-31	2021-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	20.696	19.630	20.363	0	0	0
Materiella anläggningstillgångar	6.422	5.468	6.131	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	642	701	629	16.534	15.739	16.428
Summa anläggningstillgångar	27.760	25.799	27.123	16.534	15.739	16.428
Varulager	7.435	4.957	6.584	0	0	0
Kortfristiga fordringar	5.886	4.518	4.941	96	55	264
Kortfristiga placeringar	164	214	224	0	0	0
Kassa och bank	4.036	4.974	4.522	102	36	99
Summa omsättningstillgångar	17.521	14.663	16.271	198	91	363
Summa tillgångar	45.281	40.462	43.394	16.732	15.830	16.791
Eget kapital	22.754	19.154	21.657	9.047	9.512	9.076
Långfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	5.307	5.012	5.252	547	540	542
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.662	6.300	7.505	5.500	4.100	5.500
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	6.701	5.599	6.165	38	178	73
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	2.857	4.397	2.815	1.600	1.500	1.600
Summa eget kapital och skulder	45.281	40.462	43.394	16.732	15.830	16.791

Nyckeltal

		jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Tillväxt	%	28,1	7,7	13,6
Rörelseresultat	Mkr	941	865	4.468
Rörelsemarginal	%	10,8	12,7	14,5
Vinstmarginal	%	10,4	12,2	14,0
Investeringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	Mkr	492	296	1.790
Disponibla likvida medel	Mkr	4.624	5.604	5.208
Rörelsekapital, inklusive kassa och bank	Mkr	10.820	9.064	10.106
i förhållande till nettoomsättning	%	33,0	32,8	32,8
Rörelsekapital, exklusive kassa och bank	Mkr	6.620	3.876	5.360
i förhållande till nettoomsättning	%	20,2	14,0	17,4
Räntebärande skulder/Eget kapital	%	46,2	55,8	47,7
Soliditet	%	50,3	47,3	49,9
Avkastning på sysselsatt kapital	%	14,2	15,1	15,2
Avkastning på sysselsatt kapital exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	14,1	13,9	15,1
Avkastning på eget kapital	%	15,6	16,7	17,3
Avkastning på eget kapital exkl förvävsrelaterade omvärderingar	%	15,5	15,2	17,2
Nettoskuld / EBITDA	ggr	1,1	1,0	1,0
Nettoskuld / EBITDA exkl förvävsrelaterade omvärderingar	ggr	1,1	1,1	1,0
Räntetäckningsgrad	ggr	11,7	7,7	16,6

Data per aktie

		jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Nettovinst per aktie (totalt 2.016.066.488 aktier)	kr	0,33	0,31	1,65
Eget kapital per aktie	kr	11,17	9,42	10,63
Balansdagens börskurs	kr	105,05	67,70	136,75

Omsättning per geografisk region

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Norden	1.494	377	256	- 125	2.002
Europa (exkl Norden)	2.864	863	442	-75	4.094
Nordamerika	1.065	913	173	-7	2.144
Övriga länder	160	321	29	-1	509
Summa	5.583	2.474	900	- 208	8.749

Tidpunkt för redovisning av omsättning

(Mkr)	NIBE Climate Solutions	NIBE Element	NIBE Stoves	Eliminering	Totalt
Leveranser som intäktsförts vid en enda tidpunkt	5.435	2.474	900	- 208	8.601
Leveranser som intäktsförts successivt	148	0	0	0	148
Summa	5.583	2.474	900	-208	8.749

SERVICEAVTAL

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna ettåriga serviceavtal som innebär att NIBE åtar sig att utföra underhållsservice och åtgärda vissa fel som inte omfattas av lämnad garanti. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna årsvis i förskott varför förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 12-månadersperiod.

AVTAL OM FÖRLÄNGDA GARANTIER

För vissa produkter inom Climate Solutions erbjuder NIBE kunderna att teckna avtal om garantitider som överstiger de som tillhandahålls som standard. Vilken garantitid som är standard beror på både typ av produkt och vilken marknad det är fråga om. De avtal som har längst varaktighet löper ut inom sex år. Omfattningen av uppkomna fel går ej att med säkerhet veta på förhand varför prissättningen är erfarenhetsbaserad. Betalning erhålls från kunderna i samband med varuleverans. Förutbetalda intäkter kommer att intäktsföras successivt under kommande 6-årsperiod.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

(Mkr)	31 mars 2022	31 mars 2021	31 dec 2021
Kortfristiga fordringar			
Valutaterminer	13	0	0
Råvaruterminer	7	1	2
Summa	20	1	2
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande			
Valutaterminer	0	0	0
Råvaruterminer	0	0	0
Summa	0	0	0

Inga instrument har kvittats i rapporten över finansiell ställning utan samtliga har bruttoredovisats. För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2021. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden. För en specifikation av sådana finansiella tillgångar och skulder hänvisas till not 29 i årsredovisningen för 2021.

Kassaflödesanalys i sammandrag

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Kassaflöde från löpande verksamhet	939	1.092	4.749
Förändring av rörelsekapital	- 1.084	- 448	- 1.486
Investeringsverksamhet	- 492	- 296	- 2.011
Finansieringsverksamhet	34	- 94	- 1.502
Kursdifferens i likvida medel	57	140	202
Förändring av likvida medel	- 546	394	- 48

Förändring i eget kapital i sammandrag

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Ingående eget kapital	21.657	17.737	17.737
Utdelning till aktieägare	0	0	- 781
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	0	0	- 3
Periodens totalresultat	1.097	1.417	4.704
Utgående eget kapital	22.754	19.154	21.657

Kompletterande nyckeltal

Kompletterande nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och av investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning med hjälp av beräkningar som inte direkt kan härledas ur de finansiella rapporterna. De kompletterande nyckeltal som redovisas i denna rapport kan skilja sig till beräkningssättet från liknande mått som används av andra bolag.

Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Anskaffning av anläggningstillgångar	498	299	1.825
Avyttring av anläggningstillgångar	- 6	- 3	- 35
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar inkl förvärv	492	296	1.790

Disponibla likvida medel

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Kassa och bank	4.036	4.974	4.522
Kortfristiga placeringar	164	214	224
Outnyttjade checkkrediter	424	416	462
Disponibla likvida medel	4.624	5.604	5.208

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Summa omsättningstillgångar	17.521	14.663	16.271
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 6.701	- 5.599	- 6.165
Rörelsekapital inklusive kassa och bank	10.820	9.064	10.106
Nettoomsättning senaste 12 mån	32.750	27.632	30.832
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	33,0	32,8	32,8

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Varulager	7.435	4.957	6.584
Kortfristiga fordringar	5.886	4.518	4.941
Kortfristiga skulder och avsättningar, icke räntebärande	- 6.701	- 5.599	- 6.165
Rörelsekapital exklusive kassa och bank	6.620	3.876	5.360
Nettoomsättning senaste 12 mån	32.750	27.632	30.832
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	20,2	14,0	17,4

Avkastning på sysselsatt kapital

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.391	3.917	4.318
Finansiella kostnader senaste 12 mån	238	479	276
Resultat före finansiella kostnader	4.629	4.396	4.594
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 30	- 353	- 30
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.599	4.043	4.564
Sysselsatt kapital vid periodens ingång	31.977	28.396	28.396
Sysselsatt kapital vid periodens utgång	33.273	29.850	31.977
Genomsnittligt sysselsatt kapital	32.625	29.123	30.187
Avkastning på sysselsatt kapital, %	14,2	15,1	15,2
Avkastning exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	14,1	13,9	15,1

Avkastning på eget kapital

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.391	3.917	4.318
Schablonskatt, %	20,6	20,6	20,6
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	3.486	3.110	3.428
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	3.421	3.054	3.370
Eget kapital vid periodens ingång	21.438	17.588	17.588
Eget kapital vid periodens utgång	22.514	18.992	21.438
Genomsnittligt eget kapital	21.976	18.290	19.513
Avkastning på eget kapital, %	15,6	16,7	17,3

Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	4.391	3.917	4.318
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 30	- 353	- 30
Resultat exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	4.361	3.564	4.288
Schablonskatt, %	20,6	20,6	20,6
Resultat efter finansiellt netto, efter skatt	3.463	2.830	3.405
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	3.398	2.774	3.347
Eget kapital vid periodens ingång	21.438	17.588	17.588
Eget kapital vid periodens utgång	22.514	18.992	21.438
Genomsnittligt eget kapital	21.976	18.290	19.513
Avkastning på eget kapital exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, %	15,5	15,2	17,2

Nettoskuld/EBITDA

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Långfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	7.662	6.300	7.505
Kortfristiga skulder och avsättningar, räntebärande	2.857	4.397	2.815
Kassa och bank	- 4.036	- 4.974	- 4.522
Kortfristiga placeringar	- 164	- 214	- 224
Nettoskuld	6.319	5.509	5.574
Rörelseresultat senaste 12 mån	4.544	4.107	4.468
Av- och nedskrivningar senaste 12 mån	1.427	1.248	1.297
EBITDA	5.971	5.355	5.765
Förvärvsrelaterade omvärderingar	- 30	- 353	- 30
EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar	5.941	5.002	5.735
Nettoskuld/EBITDA, ggr	1,1	1,0	1,0
Nettoskuld/EBITDA exkl förvärvsrelaterade omvärderingar, ggr	1,1	1,1	1,0

Räntetäckningsgrad

(Mkr)	jan-mars 2022	jan-mars 2021	helår 2021
Resultat efter finansiellt netto	906	833	4.318
Finansiella kostnader	85	124	276
Resultat före finansiella kostnader	991	957	4.594
Räntetäckningsgrad, ggr	11,7	7,7	16,6

Redovisningsprinciper

NIBE Industriers koncernredovisning upprättas i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). NIBE Industriers delårsrapport för första kvartalet 2022 är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering. Upplysningar enligt IAS 34 16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna med tillhörande notuplysningar även i övriga delar av delårsrapporten.

För koncernen har samma redovisningsprinciper tillämpats som beskrivs på sidorna 100-136 i årsredovisningen för 2021.

Moderbolaget redovisar enligt årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Transaktioner med närstående har skett i samma omfattning som i fjol och samma principer tillämpas som beskrivs på sidan 101 i årsredovisningen för 2021.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NIBE Industrier är en internationell koncern med representation i ett 40-tal länder och är sådan exponerad för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhantering är därför en viktig process i relation till uppsatta mål. I koncernen är en effektiv riskhantering en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs i NIBE Industriers årsredovisning för 2021 bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Uppgifterna i denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

För övrig information om definitioner hänvisas till årsredovisningen för år 2021.

Informationen i denna delårsrapport är sådan som NIBE Industrier AB är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades till media för offentliggörande den 17 maj, 2022 kl 08.00.

Eventuella frågor besvaras av:

Gerteric Lindquist, VD och koncernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, ekonomidirektör, hans.backman@nibe.se

Delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Markaryd den 17 maj 2022

Hans Linnarson
Styrelsens ordförande

Georg Brunstam
Styrelseledamot

Jenny Larsson
Styrelseledamot

Anders Pålsson
Styrelseledamot

Jenny Sjödahl
Styrelseledamot

Gerteric Lindquist
Verkställande direktör

NIBE Aktien

NIBE-aktien kvartal 1

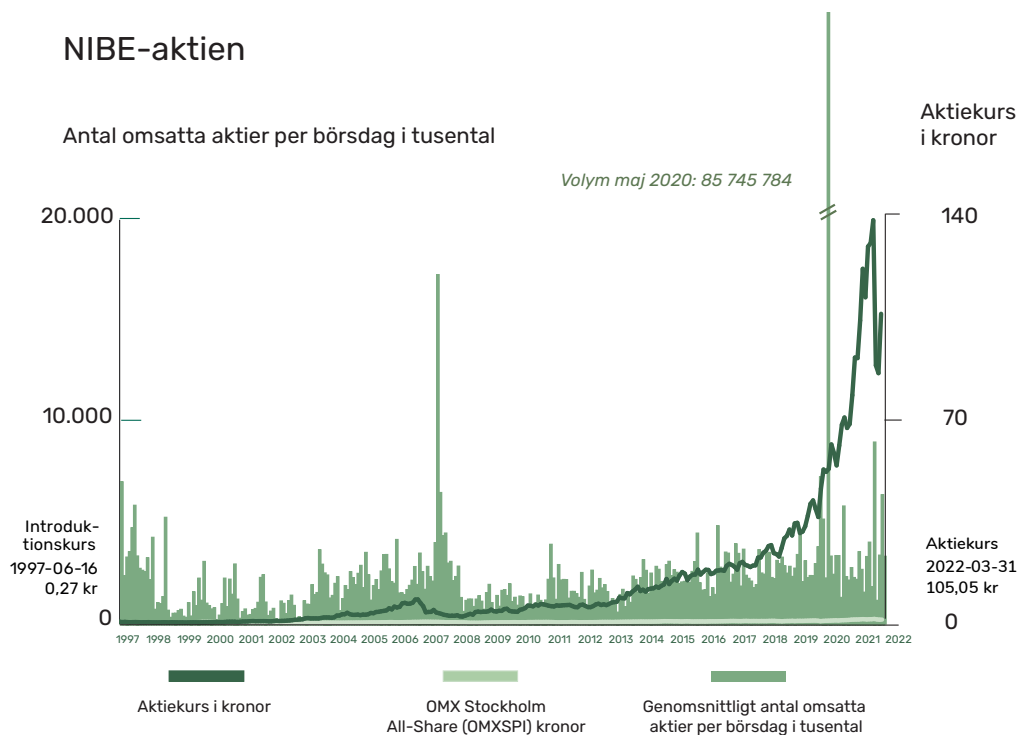
NIBEs B-aktie är noterad på NASDAQ Nordic, Large Cap-listan i Stockholm samt sekundärnoterad på SIX Swiss Exchange i Zürich. NIBE-aktiens stängningskurs den 31 mars, 2022 var 105,05 kr.

Under kvartal 1, 2022 gick NIBEs aktiekurs ner med 23,2% från 136,75 kronor till 105,05 kronor. OMX Stockholm PI (OMXSPI) gick under samma period ner med 14,4%.

Vid utgången av mars 2022 uppgick NIBEs börsvärde till 211.788 Mkr, baserat på senaste betalkurs.

Antalet omsatta NIBE-aktier uppgick till 245.051.637 vilket motsvarar en omsättningshastighet på 48,6% under första kvartalet 2022.

Samtliga tal har räknats om med hänsyn till split 4:1 genomförda 2003, 2006, 2016 och i maj 2021 samt utspädningseffekten av företrädesemissionen i oktober 2016.





NIBE Group

- en global koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en global koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljövänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för 70 år sedan, har NIBE vuxit till ett internationellt företag med 20.400 (18.700) medeltal anställda och närvaro i hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och strategiska förvärv. Tillsammans har detta åstadkommit en målinriktad och kraftig tillväxt som 2021 genererade en omsättning på drygt 30 (27) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Nordic, Large Cap med en sekundärnotering på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

NIBE Industrier AB (publ)
Box 14, 285 21 MARKARYD
Tel 0433 - 27 30 00
www.nibe.com
Org-nr: 55 63 74 - 8309

Q1 2022 SE NIAB 100231

NIBE