



Nasdaq First North Growth Market meddelelse nr. 5/2021

Søborg, den 31. maj 2021

Opkøb af UK partner KSS

FastPassCorp og ejer af Knowledge Secure Systems (KSS) har aftalt, at FastPassCorp overtager 100% ejerskab af KSS. Overtagelsesdag hurtigst muligt.

FastPassCorp overtager vores mangeårige samarbejdspartner KSS for at styrke vores muligheder i UK. Vi anser det som et meget vigtigt og værdiskabende træk for selskabet.

Overtagelse sker med fuld opbakning fra ejer og medarbejdere i KSS. Det engelske selskab har gennem mange år med stor succes solgt og installeret FastPass i det britiske marked til lokale og internationale kunder og partners, og har dermed opbygget en sund kontraktportefølje.

Over de seneste 5 år har KSS opbygget FastPass Cloud. Det er i dag en højkvalitets cloud-løsning med over 15 store kunder, som får løst password relaterede opgaver. KSS har på FastPass Cloud implementeret yderligere værdiskabende ydelser udover vores software. Det har længe været en intern ambition for FastPassCorp selv at kunne tilbyde cloud service, og det er nu en realitet.

Det britiske marked har været vanskeligt under tiden med Brexit-diskussioner og COVID; men vi forventer, at mulighederne for vækst nu kommer tilbage, og KSS' ledelse forventer med opkøbet, at vi sammen kan udnytte vækstmulighederne bedre, end KSS magter alene.

Muligheder for selskabet:

- Udnytte den stærke FastPass position i UK til at skabe yderligere vækst.
- Få ejerskab af FastPass Cloud. Der er i dag mere end 15 store kunder, som kører FastPass på clouden. Den driftes i UK og EU på Amazon Data Centers (AWS).
- Stort vækstpotentiale udenfor UK for Cloud.
- FastPassCorp får hermed mulighed for direkte at kunne tilbyde en SaaS løsning i tillæg til vores nuværende software-subscription model.
- Optimere den store kompetence på tværs af KSS og FastPassCorp til glæde for kunder i UK og resten af verden.
- Forenkle internationalt salg gennem de store partners vi har, ved kun at have et kontrakt punkt fremover.
- Effektiviseringer omkring support, projekter, test og markedsføring



Facts i relation til overtagelsen:

- Vi overtager en kontrakts portefølje, som øger ARR (Annual Recurring Revenue) med mere end 1 mio DKK.
- Omsætningsforøgelse for FastPassCorp
- Positivt cashflow fra UK-driften for den kommende 12 måneders periode
- FastPass Cloud overtages
- 4 erfarne FastPass medarbejdere inklusiv ejeren Nigel Beresford
- Vi overtager en negativ likviditetsposition
- Transaktionsprisen er primært bundet op på mersalg af FastPass produkter

Transaktionen:

Ejeren af KSS Nigel Beresford kan i alt over en 3 års periode modtage aktier svarende til cirka 6,7% af nuværende aktier. Cirka 70% heraf kommer til udlevering på basis af en earn-out aftale fokuseret på vækst i UK- og Cloud kontrakter de kommende 3 år.

Aktierne ny-udstedes på baggrund af Vedtægternes §12.2, som giver bestyrelsen bemyndigelse til at anvende op til 200.000 aktier til blandt andet opkøb af mindre selskaber. Sælger kan maksimalt opnå 43.000 aktier ved fuld udnyttelse af earn-out aftalen.

Finansiering:

KSS har oparbejdet gæld i de svære år i UK med Brexit og Covid, herunder også gæld til FastPassCorp. Nogle få medarbejdere opsiges i forbindelse med transaktionen. Den samlede finansiering – inklusiv manglende betaling af udeståender fra FastPassCorp til KSS - kan beløbe sig til 2-3 mio DKK i slutningen af efteråret. Bestyrelsen vil rettidigt vurdere om finansieringen heraf skal ske i form af långivning eller udstedelse af nye aktier eller kan holdes indenfor de bestående kreditrammer.

Stifter og hovedejer af KSS Nigel Beresford udtaler:

“With Business confidence in the UK rising the timing is right for us to join forces with FastPassCorp. It will improve our competitiveness and enable us to leverage our high-quality Cloud offering for FastPass world-wide. I’m sure we will be successful and I’m happy to share the success of FastPassCorp”

Ændring af forventning til resultat i 2021:

Ved gennemførelse af denne transaktion forventer selskabet en vækst i omsætning på mere end 30% i forhold til 2020. Resultat forventes fortsat på niveau med 2020 men med større usikkerhed.



KSS og FastPassCorp har samarbejdet siden 2009 og UK er vores største enkeltmarked.

Yderligere oplysninger

FastPassCorp A/S, administrerende direktør Finn Jensen, mobil 24 81 12 79, fj@fastpasscorp.com

Certified Adviser

Baker Tilly Corporate Finance P/S, partner Gert Mortensen, mobil: +45 3073 0667,
gmm@bakertilly.dk

Vigtige links:

Hjemmesiden: www.fastpasscorp.com

Finansielle rapporter: www.fastpasscorp.com/investor-relations/

For løbende opdateringer fra selskabet:

www.linkedin.com/company/fastpasscorp

www.facebook.com/fastpasscorp

Om FastPassCorp A/S

T: + 45 4810 0410 E: info@fastpasscorp.com

FastPassCorp A/S; Gladsaxevej 376 st.th.; 2860 Søborg; Denmark;
FastPassCorp is listed on Nasdaq/Copenhagen FirstNorth Exchange (FASTPC). Leaders in corporate password management.



Selskabet udvikler software og SaaS løsninger til beskyttelse af store organisationers passwords og password processer. Kunderne opnår store produktivitetesforbedringer og beskyttelse af medarbejdernes kodeord. FastPass sælges lokalt og internationalt gennem stærke salgspartnere. FastPassCorp A/S er noteret på First North Growth Market, NASDAQ/ Copenhagen Stock Exchange [FASTPC]