

Contact presse :

Victoire Grux
Tel.: +33 6 04 52 16 55
victoire.grux@capgemini.com

Contact investisseurs :

Vincent Biraud
Tel.: +33 1 47 54 50 87
vincent.biraud@capgemini.com

Capgemini signe un accord portant sur l'acquisition de WNS pour créer un leader mondial des Opérations Intelligentes basées sur l'IA agentique

- **Création d'un leader en Opérations Intelligentes, afin de capter les investissements des entreprises dans l'IA agentique destinés à transformer leurs processus métiers de bout en bout**
- **Acquisition d'un acteur de premier plan dans les services de gestion digitale des processus métiers (*Digital BPS* ou *Digital Business Process Services*) pour agréger les compétences et se doter de la taille critique requises pour saisir l'opportunité stratégique offerte par l'IA agentique**
- **L'opération aura un effet relatif immédiat sur la croissance du chiffre d'affaires et la marge opérationnelle de Capgemini**
- **Relution attendue du résultat normalisé par action de Capgemini de 4 % avant synergies en 2026, et de 7 % après synergies en 2027**
- **Accord définitif signé portant sur l'acquisition de WNS par Capgemini pour une contrepartie en numéraire de 76,50 dollars (USD) par action**
- **Opération unanimement approuvée par les conseils d'administrations de chacune des sociétés et dont la réalisation est prévue d'ici la fin de l'année**

Paris, 7 juillet 2025 – Capgemini (Euronext Paris: CAP), partenaire mondial de la transformation business et technologique de ses clients, et WNS (NYSE: WNS), acteur de premier plan spécialisé dans la transformation digitale des activités et des services, annoncent aujourd'hui avoir signé un accord définitif portant sur l'acquisition de WNS par Capgemini pour une contrepartie en numéraire de 76,50 dollars (USD) par action WNS, ce qui représente une prime de 28 % par rapport au cours moyen des 90 derniers jours¹, de 27 % par rapport au cours moyen des 30 derniers jours et de 17 % par rapport au dernier cours de clôture en date du 3 juillet 2025. Le montant total de l'opération s'élève à 3,3 milliards de dollars (USD), avant prise en compte de la dette financière nette² de WNS. Cette opération aura un impact relatif sur le bénéfice normalisé par action de Capgemini de 4 % avant synergies en 2026, et de 7 % après synergies en 2027. L'opération a été unanimement approuvée par les conseils d'administrations de Capgemini et de WNS.

« *Les entreprises adoptent rapidement l'IA générative et agentique pour transformer leurs opérations de bout en bout. Les services de gestion des processus métiers (BPS) seront la vitrine de l'IA agentique. Les services BPS traditionnels se muent en Opérations Intelligentes basées sur l'IA agentique : c'est un*

¹ Moyenne pondérée par les volumes

² La dette financière nette de WNS au 31 mars 2025 était négligeable



changement de paradigme. L'acquisition de WNS par Capgemini apportera au Groupe la taille critique et l'expertise sectorielle nécessaires pour saisir cette opportunité stratégique en pleine émergence, commente Aiman Ezzat, Directeur général de Capgemini. Ensemble, nous allons créer un leader en Opérations Intelligentes, idéalement placé pour accompagner les entreprises dans la transformation de leurs processus métiers grâce à l'IA, en associant les compétences critiques nécessaires, à la fois en matière de conseil, de technologie et de plateformes, aux expertises sectorielles approfondies et à la connaissance des processus. Cela permettra de répondre aux besoins de nos clients en termes de transformation basée sur l'IA agentique, et d'améliorer grâce à l'hyper-automatisation leur efficacité et leur agilité, mais aussi leurs résultats business.

Les services de gestion digitale des processus métiers sont un tremplin vers les Opérations Intelligentes. Ceux que WNS apporte au Groupe sont en forte croissance, résilients, à effet relatif sur la marge et vont renforcer notre présence sur le marché américain. La complémentarité de nos offres et de nos clients va permettre de créer immédiatement des opportunités commerciales. Je me réjouis d'accueillir les équipes de WNS au sein de Capgemini. »

« En tant que leader reconnu de la gestion digitale des processus métiers, nous considérons que la prochaine vague de transformation sera celle des opérations intelligentes et spécifiques à chaque métier, qui créent de la valeur stratégique pour nos clients. Les entreprises déjà digitalisées cherchent maintenant à réimaginer leurs modèles opérationnels en mettant l'IA au centre, et passant ainsi de l'automatisation à l'autonomie, a déclaré Keshav R. Murugesh, Directeur général de WNS. En associant notre expertise sectorielle approfondie et notre forte connaissance des processus avec l'envergure mondiale de Capgemini, son leadership en IA générative et agentique, son solide écosystème de partenaires et ses plateformes technologiques avancées, nous créons une proposition unique et attractive qui permettra aux entreprises de se réinventer plus vite. Le portefeuille de solutions fonctionnelles et sectorielles de WNS est complémentaire de celui de Capgemini et va ainsi significativement renforcer ses activités de 'Business Services' en forte croissance, et rendre possible les opérations de nouvelle génération fondées sur les données dans tous les secteurs. Enfin, les valeurs que nous partageons, la proximité culturelle de nos deux entreprises et la complémentarité de nos portefeuilles client vont permettre une intégration fluide, créant de nouvelles opportunités prometteuses en matière d'innovation, de co-création, et de croissance pour toutes nos parties prenantes. »

« WNS et Capgemini partagent une même vision pour les Opérations Intelligentes, audacieuse et tournée vers le futur. Je suis convaincu que Capgemini est le partenaire idéal et qui arrive au bon moment dans l'histoire de WNS pour développer nos capacités, accélérer l'innovation et nous positionner comme leaders dans ce marché en pleine évolution, a déclaré Timothy L. Main, Président du conseil d'administration de WNS. Cela ouvre un nouveau chapitre dans le développement de WNS, en nous permettant de renforcer la résilience et l'agilité de nos clients grâce à des solutions avancées d'IA, de créer de la valeur durable pour nos investisseurs, et d'ouvrir de nouvelles opportunités d'évolution pour nos collaborateurs au sein d'un champion technologique mondial. »

WNS, un leader des services de gestion digitale des processus métiers : un marché résilient, en forte croissance et ayant un impact relatif sur la marge

WNS est un partenaire de confiance et de premier plan pour accompagner les entreprises dans leur transformation, grâce à sa combinaison unique d'expertise sectorielle, de gestion des processus métiers, mais aussi d'expertise technologique en IA et analyse de données, pour créer un avantage concurrentiel pour ses clients. WNS est un leader des services de gestion digitale des processus métiers (*Digital BPS*), grâce à des solutions de transformation digitales déployées auprès de clients dans 8 secteurs d'activité en s'appuyant sur ses plateformes hautement automatisées pour générer de meilleurs résultats business. Fort de ce modèle opérationnel, WNS a construit avec ses clients des relations stratégiques qui sont critiques pour leurs opérations au quotidien, et bénéficie ainsi de contrats de long terme offrant des sources de



revenus récurrents. Grâce à un écosystème étendu de partenaires et un large réseau de centres de services, WNS accompagne un large portefeuille de clients de premier plan, tels que³ United Airlines, Aviva, M&T Bank, Centrica et McCain Foods.

Le modèle d'affaires très attractif de WNS, qui s'appuie sur des modèles de prix non linéaires et une forte rentabilité, a permis une croissance annuelle moyenne à taux de change constants de son chiffre d'affaires d'environ 9 % par an sur les 3 dernières années fiscales⁴, pour atteindre 1 266 millions de dollars (USD) de chiffre d'affaires⁵ sur l'année fiscale 2025⁴ avec une marge opérationnelle de 18,7 %⁶.

Partout dans le monde, les entreprises ont constamment besoin de partenaires stratégiques pour accompagner leur transformation, améliorer leur efficacité et accélérer leur croissance. Cela continue d'être un moteur clé du marché des services de gestion digitale des processus métiers (*Digital BPS*), sur lequel WNS vise une croissance de +7 % à +11 % sur l'année fiscale 2026.

Un impact positif immédiat

Cette opération va positionner Capgemini comme un leader mondial dans les services de gestion digitale des processus métiers, mêlant expertises fonctionnelles et sectorielles. Avec un chiffre d'affaires 2024 combiné de 1,9 milliards d'euros en services de gestion digitale des processus métiers, cela renforcera la capacité de Capgemini à accompagner ses clients dans leur transformation business et technologique.

La complémentarité des portefeuilles d'offres et de clients de WNS et de Capgemini va immédiatement ouvrir des opportunités commerciales croisées. Cela va également poser les bases fondamentales pour construire les capacités requises afin de saisir l'opportunité stratégique du marché des Opérations Intelligentes.

Opérations Intelligentes : l'IA agentique crée un changement de paradigme qui ouvre une nouvelle opportunité stratégique

Pour les entreprises, la plus grande opportunité de créer de la valeur grâce à l'IA générative et agentique réside dans la refonte fondamentale de leurs opérations et processus métiers. Une part significative de leurs investissements en IA va être dédiée à cet enjeu, alors qu'elles cherchent à exploiter l'IA pour dominer leur marché. Cela crée une demande pour un nouveau type de services de gestion des processus métiers : les Opérations Intelligentes.

Les Opérations Intelligentes répondent à ce besoin des entreprises : une approche fondée sur le conseil, et destinée à transformer et exploiter les processus fonctionnels et sectoriels en s'appuyant sur l'IA générative et agentique. Cela répond aux objectifs des clients en termes d'efficacité, de vitesse et d'agilité grâce à l'hyper-automatisation de processus, tout en améliorant les résultats business par les données, l'IA et le digital.

Les technologies d'IA créent un changement de paradigme dans le marché de la gestion des processus métiers, et les font passer de services à forte intensité de main-d'œuvre à des services fondés sur le conseil et pilotés par la technologie. En parallèle, l'attention des clients s'est déplacée des gains d'efficacité vers la création de valeur de bout en bout et les résultats orientés business, ce qui ouvre de nouvelles opportunités de sources de revenus non linéaires (des modèles facturés par transaction, sur abonnement ou au résultat). Cela donne naissance à un marché en pleine croissance.

³ Sont connus comme étant des clients de WNS sur la base d'informations publiques

⁴ L'année fiscale de WNS se terminant le 31 mars, les trois dernières années fiscales se terminent à fin mars 2025

⁵ Chiffre d'affaires net des paiements aux centres de réparation

⁶ Marge opérationnelle de WNS retraitée afin de tenir compte de l'amortissement des immobilisations incorporelles (logiciels), conformément à la définition de la définition de marge opérationnelle de Capgemini.



Associer les compétences et l'envergure requises pour être un leader des Opérations Intelligentes

Capgemini et WNS sont tous deux déjà des pionniers dans le domaine des Opérations Intelligentes : Capgemini à travers son approche de la transformation des processus de bout en bout s'appuyant sur le conseil, les outils et solutions technologiques avancés d'IA et les plateformes de BPS. De son côté, WNS a développé un ensemble de solutions dédiées à chaque secteur et s'appuyant sur l'IA, récemment augmentées par l'acquisition de Kipi.ai⁷ pour se renforcer sur les données, l'analyse de données et l'IA.

Le rapprochement de Capgemini et de WNS va accélérer la création d'un leader dans le domaine des Opérations Intelligentes qui disposera de la taille critique et d'un ensemble unique de compétences requises, du conseil en Stratégie & Transformation aux expertises fonctionnelles et sectorielles, des services de plateforme aux ressources de pointe en matière d'IA et de technologie.

Ce rapprochement bénéficiera également des investissements significatifs réalisés par Capgemini en IA, à travers la formation, le renforcement de son portefeuille d'offres et de ses 25 partenariats stratégiques, dont Microsoft, Google, AWS, Mistral AI et NVIDIA. Le *leadership* du groupe est reconnu par ses clients, avec plus de 900 millions d'euros de prises de commandes liées à l'IA générative en 2024, et par les analystes de marché tels que Forrester, IDC et ISG.

Cette opération va renforcer le positionnement de Capgemini comme partenaire de la transformation business et technologique des entreprises qui veulent s'appuyer sur l'IA.

Création de valeur

Sur la base des informations publiées pour l'année calendaire 2024, les entités combinées auraient généré un chiffre d'affaires de 23,3 milliards d'euros avec une marge opérationnelle de 13,6 %⁶ en 2024.

Le Groupe anticipe un impact relatif de 4 % sur le résultat normalisé par action en 2026, avant prise en compte des synergies que générera le rapprochement des deux entités.

Capgemini prévoit des synergies de chiffres d'affaires en rythme annuel de 100 à 140 millions d'euros d'ici à fin 2027. Les synergies de coûts et de modèle opérationnel prévues sont attendues en rythme annuel entre 50 et 70 millions d'euros avant impôts d'ici à fin 2027.

L'impact relatif de ces synergies sur le résultat normalisé par action devrait atteindre 7 % en 2027.

Une intégration fluide

WNS et Capgemini partagent une culture et des valeurs communes, ce qui permettra une intégration fluide des équipes. Le Groupe s'appuiera également sur ses expériences réussies en matière d'intégration des acquisitions. De plus, l'intégration se fera directement au sein des activités *Business Services* mondiales de Capgemini.

Principaux termes de l'opération et calendrier

L'opération envisagée sera mise en œuvre par le biais d'un *Scheme of Arrangement* homologué par la Cour Royale de Jersey, conformément aux lois de Jersey. L'opération a été unanimement approuvée par les conseils d'administration de Capgemini et de WNS.

⁷ Voir <https://ir.wns.com/news-releases/news-release-details/wns-acquires-kipiai-expand-data-analytics-ai-capabilities>



L'opération est conditionnée à l'approbation de la Cour Royale de Jersey et des actionnaires de WNS, ainsi qu'à l'obtention d'autorisations réglementaires et autres conditions usuelles. La réalisation de l'opération est prévue d'ici la fin de l'année.

Le détail complet des termes et conditions de l'opération figure dans l'accord relatif à l'opération (*Transaction Agreement*), qui pourra être obtenu gratuitement sur le site Internet de la SEC (<http://www.sec.gov>) lorsqu'il sera disponible, ainsi que sur le site de WNS à l'adresse suivante : <https://www.WNS.com>.

Financement

Capgemini a sécurisé un financement relais de 4,0 milliards d'euros couvrant l'acquisition des actions (3,3 milliards de dollars), ainsi que la dette brute et obligations similaires⁸ pour environ 0,4 milliard de dollars et l'emprunt obligataire de 0,8 milliard d'euros remboursé en juin 2025.

Il est prévu que celui-ci soit refinancé au moyen de la trésorerie disponible pour environ 1 milliard d'euros, et le solde par endettement sous forme d'émissions obligataires.

Performance au second trimestre et au 1^{er} semestre 2025

Le Groupe s'attend à ce qu'au second trimestre 2025, la croissance du chiffre d'affaires sur un an à taux de change constants soit légèrement supérieure aux -0,4 % enregistrés au premier trimestre 2025. Le Groupe s'attend également à ce que la marge opérationnelle soit stable au premier semestre 2025 sur un an, à 12,4 %.

Au vu de la nature et du calendrier de cette annonce, la performance réalisée au second trimestre et au premier semestre 2025 pourrait être légèrement différente des attentes mentionnées ci-dessus. La publication des résultats du premier semestre 2025 aura lieu comme prévu le 30 juillet 2025.

Perspectives

Les objectifs financiers de Capgemini pour 2025 ne tiennent pas compte de cette opération et restent donc inchangés :

- Une croissance à taux de change constants du chiffre d'affaires comprise entre -2,0 % et +2,0 % ;
- Une marge opérationnelle comprise entre 13,3 % et 13,5 % ;
- Une génération de *free cash flow* organique d'environ 1,9 milliard d'euros.

Conférence téléphonique

Aiman Ezzat, Directeur général de Capgemini, accompagné de Nive Bhagat, Directrice financière de Capgemini, commenteront cette annonce à l'occasion de **deux conférences téléphoniques en anglais aujourd'hui** :

- **À 8h00 heure de Paris (CET)**
 - pour les participants en mode « écoute seule » :
<https://edge.media-server.com/mmc/p/npdpfjyy>
 - pour les investisseurs et analystes financiers souhaitant participer à la session de questions-réponses, veuillez vous préinscrire sur [le lien suivant](#) afin de recevoir les informations de connexion

⁸ Y compris les montants à verser pour les *Restricted Shares Units*



- **Et à 15h00 heure de Paris (CET)**

- pour les participants en mode « écoute seule » :

<https://edge.media-server.com/mmc/p/y5nk6iup>

- pour les investisseurs et analystes financiers souhaitant participer à la session de questions-réponses, veuillez vous préinscrire sur [le lien suivant](#) afin de recevoir les informations de connexion

Les enregistrements des deux conférences téléphoniques seront disponibles à partir du même lien, peu de temps après l'évènement et pendant un an.

Toute la documentation liée à cette publication sera disponible sur le site Investisseurs de Capgemini <https://investors.capgemini.com/fr/>.

INFORMATION IMPORTANTE

Ce communiqué est fourni à titre informatif uniquement et n'est pas destiné à constituer et ne constitue pas (ou ne fait pas partie) une offre, une invitation ou une sollicitation d'offre d'achat, d'acquisition, de souscription, de vente ou de cession de titres, ou la sollicitation d'un vote ou approbation dans toute juridiction, en violation de la loi applicable. Dans le cadre de l'Opération, WNS fournira à ses actionnaires et déposera auprès de la *Securities and Exchange Commission* des États-Unis (la « SEC ») un document concernant l'Opération (le « document relatif au *scheme* ») et pourrait également déposer d'autres documents auprès de la SEC.

Le document relatif au *scheme* contiendra l'intégralité des termes et conditions de l'Opération, y compris des détails concernant le vote des actionnaires de WNS sur l'Opération et sera envoyé ou autrement diffusé aux actionnaires de WNS, et contiendra des informations importantes sur l'Opération et sur toute question connexe. Toute décision, ou autre réponse, concernant l'Opération ne devrait être prise que sur la base des informations contenues dans le document relatif au *scheme*.

IL EST RECOMMANDE AUX ACTIONNAIRES DE WNS DE LIRE LE DOCUMENT RELATIF AU SCHEME ET LES AUTRES DOCUMENTS PERTINENTS DÉPOSÉS AUPRÈS DE LA SEC LORSQU'ILS SERONT DISPONIBLES, CAR ILS CONTIENDRONT DES INFORMATIONS IMPORTANTES SUR L'OPÉRATION.

Le document relatif au *scheme* et les autres documents pertinents pourront être obtenus gratuitement sur le site Internet de la SEC (<http://www.sec.gov>), lorsqu'ils seront disponibles. Les actionnaires de WNS pourront obtenir des copies gratuites du document relatif au *scheme*, lorsque ce dernier sera disponible, auprès de WNS en allant sur le site Internet de WNS à l'adresse <https://www.wns.com>.

PARTICIPANTS A LA SOLLICITATION

Capgemini, WNS et certains de leurs administrateurs et dirigeants respectifs pourront être considérés comme des participants à la sollicitation de procurations des actionnaires de WNS dans le cadre de l'Opération. Des informations supplémentaires concernant les personnes susmentionnées, y compris leurs participations directes et indirectes, par la détention de titres ou autrement, seront incluses dans le document relatif au *scheme* et dans d'autres documents afférents qui seront déposés auprès de la SEC. Les actionnaires de WNS et les autres personnes intéressées pourront obtenir gratuitement des informations plus détaillées sur les administrateurs et dirigeants de WNS dans les rapports périodiques de WNS déposés auprès de la SEC disponibles sur le site Internet de WNS à l'adresse <https://www.wns.com>, et sur les administrateurs et



dirigeants de Capgemini dans le dernier Document d'Enregistrement Universel de Capgemini disponible sur le site Internet de Capgemini (<https://investors.capgemini.com/fr/>).

INFORMATIONS PROSPECTIVES

Certaines informations contenues dans ce communiqué, ainsi que les déclarations orales faites concernant l'Opération, et d'autres informations publiées par WNS, Capgemini ou tout membre du Groupe Capgemini contiennent des informations qui sont, ou peuvent être considérées, comme des « informations prospectives », incluant, sans limitation, l'accélération de la croissance de Capgemini et de WNS et la valeur ajoutée que pourrait générer l'Opération pour les actionnaires de Capgemini. L'emploi des termes « anticiper », « s'attendre à », « penser que », « avoir l'intention de », « estimer », « prévoir », « projeter », « pourrait », « pourra », « devra », « devrait », « continuer », ou la forme négative de ces termes ainsi que les expressions de même nature sont destinés à identifier les informations prospectives. Ces informations prospectives sont prospective par nature et ne reposent pas sur des données historiques, mais plutôt sur des attentes actuelles et sur de nombreuses hypothèses concernant les stratégies commerciales et l'environnement dans lesquels Capgemini, tout membre du Groupe Capgemini, y compris WNS et ses filiales à la suite de l'Opération (« Groupe Post-Opération ») opéreront dans le futur et sont soumis à des risques et incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent significativement de ceux exprimés dans, ou induits par, ces informations. Les informations prospectives contenues dans ce communiqué concernent les perspectives, développements et stratégies commerciales futurs de Capgemini, des membres du Groupe Capgemini ou du Groupe Post-Opération, le calendrier et la portée attendus de l'Opération et d'autres informations, autres que des données historiques. Pour plus de détails sur certains des risques et facteurs importants qui pourraient affecter ces informations prospectives, nous vous prions notamment de vous référer aux risques identifiés dans le dernier Document d'Enregistrement Universel de Capgemini disponible sur le site Internet de Capgemini (<https://investors.capgemini.com/fr/>). Les facteurs qui pourraient avoir un effet défavorable important sur les activités et les perspectives futures de la Société incluent, sans toutefois s'y limiter, les risques suivants relatifs à l'Opération, y compris en ce qui concerne la satisfaction et le calendrier des conditions de réalisation de l'Opération, en ce compris la capacité d'obtenir les approbations réglementaires requises et l'approbation de l'offre par les actionnaires ; les difficultés et/ou dépenses imprévues liées à l'Opération et à tout financement connexe ; les incertitudes quant au calendrier de l'Opération ; les litiges ou autres obstacles liés à l'Opération ; l'impact de l'Opération sur les activités commerciales de chaque société (y compris la perte réelle ou potentielle de salariés, de clients ou de fournisseurs); l'incapacité d'obtenir ou les retards dans l'obtention d'économies de coûts et de synergies de l'Opération ; l'engagement de coûts et de dépenses imprévus liés à l'Opération ; les risques liés à l'évolution des marchés financiers, des actions et de la dette ; et les risques liés aux conditions politiques, économiques et de marché. De plus, les risques auxquels l'activité de WNS est soumise, y compris ceux décrits dans les rapports périodiques de WNS déposés auprès de la SEC, pourraient affecter défavorablement l'Opération et, une fois celle-ci réalisée, les activités de la Société et ses perspectives futures. De nouveaux risques et incertitudes apparaissent régulièrement, et il n'est pas possible pour Capgemini et WNS de prédire ou d'évaluer l'impact de chaque facteur qui pourrait faire en sorte que les résultats réels diffèrent significativement de ceux contenus dans les informations prospectives.

Plus précisément, les déclarations relatives aux économies de coûts estimées et aux synergies se rapportent à des actions et circonstances futures qui, par leur nature, impliquent des risques, des incertitudes et des imprévus. Par conséquent, les économies de coûts et les synergies mentionnées pourraient ne pas être réalisées, pourraient être réalisées plus tard ou plus tôt que prévu, ou celles réalisées pourraient être sensiblement différentes de celles estimées. En raison de la taille du Groupe Post-Opération, d'autres changements pourraient être apportés aux activités du Groupe Post-Opération. Par conséquent, et compte



tenu du fait que les changements se rapportent à l'avenir, les synergies de coûts en résultant pourraient être sensiblement supérieures ou inférieures à celles estimées.

Les informations prospectives contenues dans le présent document sont fondées uniquement sur les informations actuellement disponibles et ne sont valables qu'à la date du présent communiqué, et Capgemini ne prend aucun engagement de mettre à jour ou de réviser les informations prospectives contenues dans le communiqué pour refléter tout changement dans les attentes de Capgemini à cet égard, ou tout changement dans les événements, conditions ou circonstances sur lesquels ces informations sont fondées.

Les performances passées ne sont pas un indicateur fiable des résultats futurs et il convient donc de ne pas s'y fier pour quelque raison que ce soit.

L'impact financier anticipé de l'acquisition de WNS et toute référence à la performance financière future ne doivent pas être considérées comme des conseils de la direction. Les résultats réels peuvent différer de manière significative des informations contenues dans le présent document.

A PROPOS DE CAPGEMINI

Capgemini, partenaire de la transformation business et technologique de ses clients, les accompagne dans leur transition vers un monde plus digital et durable, tout en créant un impact positif pour la société. Le Groupe, responsable et multiculturel, rassemble 340 000 collaborateurs dans plus de 50 pays. Depuis plus de 55 ans, ses clients lui font confiance pour répondre à l'ensemble de leurs besoins grâce à la technologie. Capgemini propose des services et solutions de bout en bout, allant de la stratégie et du design jusqu'à l'ingénierie, en tirant parti de ses compétences de pointe en intelligence artificielle et IA générative, en cloud, et en data, ainsi que de son expertise sectorielle et de son écosystème de partenaires. Le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 22,1 milliards d'euros en 2024.

*Get The Future You Want** | www.capgemini.com

**Capgemini, le futur que vous voulez*

A PROPOS DE WNS

WNS est une entreprise de services de transformation business menés par le digital. WNS associe une forte expertise fonctionnelle, des talents, de la technologie et de l'IA pour co-crée des solutions innovantes pour plus de 600 clients dans différents secteurs. WNS propose un éventail complet de solutions dont des offres sectorielles spécifiques, des services dédiés à l'expérience client et couvrant aussi la finance et la comptabilité, les ressources humaines, les achats et la recherche et analyse de données, pour réinventer l'avenir des entreprises grâce au digital. Au 31 mars 2025, WNS comptait 64 505 salariés dans 64 centres de production à travers le monde dont l'Afrique du Sud, le Canada, la Chine, le Costa Rica, les Etats-Unis, l'Inde, la Malaisie, les Philippines, la Pologne, la Roumanie, le Royaume-Uni, le Sri Lanka et la Turquie.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.wns.com