

## Transformatie van Ontex voortgezet, met de realisatie van belangrijke strategische mijlpalen en stevige financiële resultaten

- > Sociale onderhandelingen voor de transformatie van de Belgische operationele activiteiten met succes afgerond;
- > Overeenkomst bereikt om Braziliaanse activiteiten te verkopen;
- > Kostentransformatieprogramma en omzetgroei van 2% op vergelijkbare basis, zorgden voor aangepaste EBITDA-groei van 29%, en marge van 12%;
- > hefboomratio verder verbeterd tot 2,4x;
- > Vooruitzichten voor het jaar bevestigd voor aangepaste EBITDA-marge, vrije kasstroom en hefboomratio, terwijl de omzet verwacht wordt tussen 2% en 3% te groeien op vergelijkbare basis.

### Citaat van de CEO

Gustavo Calvo Paz, CEO van Ontex, zei: "Met de overeenkomst om onze Braziliaanse bedrijfsactiviteiten te verkopen, bereikt de transformatie van Ontex een belangrijke mijlpaal, waarbij onze focus nog meer wordt verlegd naar retailmerken en gezondheidszorg in de snelgroeiende Noord-Amerikaanse markt en in de gestroomlijnde Europese markt. De afronding van de sociale onderhandelingen om onze Europese productievoetafdruk te optimaliseren, was een andere mijlpaal. Ondertussen hebben we stevige resultaten geboekt, waardoor we onze verwachtingen voor de aangepaste EBITDA-marge en de vrije kasstroom kunnen bevestigen, wat een uitstekende prestatie is voor het hele Ontex-team."

### Resultaten 3<sup>de</sup> kwartaal 2024

- > De **omzet**<sup>[1]</sup> bedroeg 468 miljoen €, een stijging van 1,7% op vergelijkbare basis. De volumes, inclusief mixeffecten, stegen met 4,4%, dankzij nieuwe contracten en stijgende vraag in de volwassenenzorg, en groei in babyverzorging met nieuwe retail klanten in Noord-Amerika. De verkoopprijzen lagen zoals verwacht 2,6% lager, als gevolg van de lagere grondstoffenindices en van herinvesteringen in het concurrentievermogen. Wisselkoersschommelingen droegen 0,7% bij, wat de totale groei op 2,4% bracht.
- > De **aangepaste EBITDA**<sup>[1]</sup> bedroeg 56 miljoen €, een stijging van 29% jaar op jaar, dankzij de volume- en mixgroei en de resultaten van het kostentransformatieprogramma, die respectievelijk 8 miljoen € en 14 miljoen € bijdroegen. De operationele efficiëntie verbeterde verder met 3,7%, wat leidde tot sterkere winstgevendheid en concurrentievermogen. De lagere grondstofkosten, die te danken waren aan de gedaalde indices, compenseerden de lagere verkoopprijzen ruimschoots, wat leidde tot een positieve netto-impact van 4 miljoen €. De stijging van de overige operationele en VAA-kosten had een effect van -12 miljoen €, voornamelijk te wijten aan verdere inflatie. Wisselkoersschommelingen hadden een effect van -2 miljoen € jaar op jaar. De aangepaste EBITDA-marge groeide zo 2.4 procentpunt tot 12.0%.
- > De **bedrijfswinst**<sup>[1]</sup> bedroeg 8 miljoen €, vergeleken met 29 miljoen € in 2023. De daling heeft betrekking op de transformatie van de Belgische operationele activiteiten en weerspiegelt de bijkomende eenmalige voorzieningen die werden genomen na de recente succesvolle afronding van de onderhandelingen over het sociaal plan.

- > De **beëindigde bedrijfsactiviteiten** genereerden een bedrijfswinst van 14 miljoen €, vergeleken met 12 miljoen € in 2023. Hoewel de meer uitdagende marktomstandigheden de omzet met 3,0% op vergelijkbare basis deden dalen en de aangepaste EBITDA-marge op 7,6% brachten, werd dit gecompenseerd door de nettowinst op verkoop die werd geboekt volgend op de overeenkomst om de Braziliaanse activiteiten te verkopen.
- > De **netto financiële schuld** van de Totale Groep zakte in het kwartaal met 9 miljoen € tot 579 miljoen €. Gecombineerd met de verbetering van de aangepaste EBITDA, daalde de hefboomratio daardoor van 2,5x eind juni naar 2,4x eind september.

## Strategische ontwikkelingen

- > In september bereikte Ontex een bindende overeenkomst om zijn Braziliaanse bedrijfsactiviteiten te verkopen aan Softys SA voor een ondernemingswaarde van ongeveer 110 miljoen €. Dit laat Ontex toe om beter te focussen op retailmerken en op gezondheidszorg in Europa en Noord-Amerika. Een netto-opbrengst van ongeveer 82 miljoen € is verschuldigd na afsluiting van het akkoord, wat naar verwachting in de eerste helft van 2025 zal plaatsvinden, onder voorbehoud van de gebruikelijke voorwaarden.
- > In oktober werden de sociale onderhandelingen over de transformatie van de Belgische operationele activiteiten met succes afgerond. Deze transformatie past in de optimalisatie van de productie-opzet van Ontex, waarmee de versterking van de concurrentiepositie van Ontex wordt beoogd. De totale eenmalige kosten worden geraamd op -66 miljoen €, waarvan -37 miljoen € al in het tweede kwartaal werd geboekt.

## Vooruitzichten voor 2024

Het directiecomité van Ontex bevestigt zijn verwachtingen voor aangepaste EBITDA-marge, vrije kasstroom en hefboomratio voor het jaar. Hoewel er nieuwe klanten aan boord werden genomen in Noord-Amerika, wordt de opschaling gelijkmatiger gefaseerd in het derde kwartaal en de komende maanden, waardoor het directiecomité zijn verwachtingen voor de omzetgroei heeft herzien en nu verwacht dat:

- > De **omzet**<sup>[1]</sup> zal groeien met 2% tot 3% op vergelijkbare basis;
- > De **aangepaste EBITDA-marge**<sup>[1]</sup> 12% zal bedragen;
- > De **vrije kasstroom** hoger zal uitkomen dan 20 miljoen €;
- > De **hefboomratio** lager dan 2,5x zal blijven aan het einde van het jaar.

[1] De gerapporteerde winst- en verliesrekening hebben alleen betrekking op voortgezette bedrijfsactiviteiten, d.w.z. Core Markets. Sinds 2022 werden Emerging Markets gerapporteerd als activa aangehouden voor verkoop en beëindigde bedrijfsactiviteiten, ten gevolge van de strategische beslissing om deze bedrijfsactiviteiten te verkopen.

Tenzij anders aangegeven, zijn alle vergelijkingen in dit document jaar op jaar, en voor de omzet specifiek op een vergelijkbare basis (LFL, Like For Like), i.e. bij constante wisselkoersen en perimeter en exclusief hyperinflatie-effecten. Definities van alternatieve prestatie maatstaven (APM's) kunnen op pagina 6 worden gevonden.

## Bedrijfskernindicatoren

Bedrijfsresultaten in miljoen €	Kwartaal 3				9 maand			
	2024	2023	%	% LFL	2024	2023	%	% LFL
<b>Core Markets (voortgezette bedrijfsactiviteiten)</b>								
Omzet	468,0	456,9	+2,4%	+1,7%	1.384,0	1.348,7	+2,6%	+2,4%
Baby Care	201,3	202,3	-0,5%	-1,2%	592,0	598,9	-1,1%	-1,7%
Adult Care	200,2	185,0	+8,2%	+7,6%	594,8	544,9	+9,2%	+10%
Feminine Care	56,6	61,0	-7,1%	-7,8%	177,2	184,0	-3,7%	-4,3%
Aangepaste EBITDA	56,1	43,6	+29%		165,8	127,4	+30%	
Aangepaste EBITDA-marge	12,0%	9,5%	+2,4pp		12,0%	9,4%	+2,5pp	
Bedrijfswinst	8,3	29,3	-71%		39,4	64,9	-39%	
<b>Emerging Markets (beëindigde bedrijfsactiviteiten) [2]</b>								
Omzet	68,3	111,0		-3,0%	234,2	448,1		-4,6%
Aangepaste EBITDA	5,2	14,8			25,2	37,6		
Aangepaste EBITDA-marge	7,6%	13,3%	-5,8pp		10,8%	8,4%	+2,4pp	
Bedrijfswinst	13,5	12,3			6,7	9,5		
<b>Totale Groep [2]</b>								
Omzet	536,2	567,9		+1,0%	1.618,2	1.796,8		+1,3%
Aangepaste EBITDA	61,2	58,4			191,0	165,0		
Aangepaste EBITDA-marge	11,4%	10,3%	+1,1pp		11,8%	9,2%	+2,6pp	
Bedrijfswinst	21,9	41,6			46,2	74,4		
Netto financiële schuld [3]					579,5	665,3		-13%
Hefboomratio [3]					2,4x	3,3x		(0,9x)

Core Markets omzet in miljoen €	2023	Vol/mix	Verkoop- prijs	2024 LFL	Wissel- koers	2024
Kwartaal 3	456,9	+20,0	-12,0	464,8	+3,1	468,0
9 maand	1.348,7	+61,5	-28,6	1.381,7	+2,3	1.384,0

Core Markets aangepaste EBITDA [4] in miljoen €	2023	Vol/mix mix/prijs	Grond- stoffen	Operat. kosten	Operat. besparing	VAA/ Overige	Wissel- koers	2024
Kwartaal 3	43,6	-4,4	+16,0	-10,1	+14,2	-1,6	-1,6	56,1
9 maand	127,4	-14,7	+38,9	-21,1	+51,3	-13,7	-2,3	165,8

[2] De jaar-op-jaarvergelijking van Emerging Markets en Totale Groep wordt beïnvloed door desinvesteringen in de periode, d.w.z. de Mexicaanse bedrijfsactiviteiten in 2023, en de Algerijnse en Pakistaanse in 2024. De LFL-vergelijking is gecorrigeerd voor deze perimtervermindering.

[3] Balansgegevens weerspiegelen het einde van de periode en vergelijken met het begin van de periode, i.c. december 2023.

[4] De methodologie gebruikt voor de aangepaste EBITDA-evolutie werd gewijzigd om enkel omrekeningseffecten van wisselkoersen afzonderlijk te presenteren, terwijl voorheen alle wisselkoers- en afdekkingseffecten afzonderlijk werden gepresenteerd.

# Overzicht van de bedrijfsresultaten van het 3<sup>de</sup> kwartaal 2024 van Core Markets (voortgezette bedrijfsactiviteiten)

## Omzet

De **omzet** bedroeg 468 miljoen €, een stijging van 1,7% op vergelijkbare basis. Lagere prijzen werden ruimschoots gecompenseerd door volume- en mixgroei. Deze steeg met de vraag vanuit de volwassenenzorg en vanuit de retailhandel voor babyverzorging in Noord-Amerika. Wisselkoersschommelingen droegen positief bij, wat leidde tot een totale stijging van 2,4% ten opzichte van het derde kwartaal van 2023, en een stijging van 2,6% ten opzichte van het tweede kwartaal van 2024.

De **volumes** stegen met 4,4%, inclusief mixeffecten. In de volwassenenzorg stegen deze met dubbele cijfers dankzij marktaandeelwinsten in het institutionele kanaal en een bloeiende retailmarkt in Europa, in lijn met maatschappelijke tendensen. De volumes van babyverzorgingsproducten stegen dankzij een dubbelcijferige groei in Noord-Amerika, gedreven door de recente contractwinsten met retailers. De groeiversnelling in de regio werd echter getemperd door de fasering van de orderopschaling en door lagere leveringen aan contract-manufacturing-klanten. In Europa waren de volumes van babyverzorgingsproducten stabiel, waarmee beter werd gedaan dan de dalende marktvraag, waarin retailmerken geen verder marktaandeel wonnen door het opgedreven niveau van promotionele activiteiten door merkspelers. Heroriëntatie en optimalisatie van de portefeuille leidde tot een lagere omzet voor dameshygiëne in Noord-Amerika.

De **verkoopprijzen** waren lager in alle categorieën, en gemiddeld 2,6% onder vorig jaar. Vergeleken met het tweede kwartaal van dit jaar stabiliseerden ze. Dit was verwacht, als gevolg van geplande herinvesteringen in het concurrentievermogen en van de daling van de grondstofprijnsindices sinds 2023.

De **wisselkoersschommelingen** waren positief en droegen 0,7% bij, voornamelijk dankzij de appreciatie van sommige niet-euro valuta's in Europa.

## Aangepaste EBITDA

De **aangepaste EBITDA** bedroeg 56 miljoen €, een stijging van 29% jaar op jaar, dankzij de groei van volume en mix voor 8 miljoen € en dankzij de bijdrage van het kostentransformatieprogramma. De nettoprijszetting <sup>hadn</sup> een positieve impact, waarbij lagere grondstofprijzen de lagere verkoopprijzen compenseerden. De stijging van de overige operationele en VAA-kosten wogen op het resultaat en wisselkoersschommelingen hadden ook een licht negatief effect.

Het **kostentransformatieprogramma** leverde netto operationele besparingen van 14 miljoen € op, wat leidde tot een verlaging van de operationele kostenbasis met 3,7% jaar op jaar, dankzij initiatieven op het gebied van aankoop, de toeleveringsketen, productinnovatie en productie. Om deze initiatieven de komende jaren verder te ondersteunen, transformeert Ontex zijn Belgische operationele activiteiten. Dit houdt de sluiting van de fabriek in Eeklo in tegen het einde van het jaar, en de transformatie van de fabriek in Buggenhout in de komende twee jaar tot een expertisecentrum voor onderzoek, ontwikkeling en productie van middelzware en zware incontinentieproducten.

De **nettoprijszetting** had een positieve impact van 4 miljoen €. De jaar-op-jaar daling van de grondstofindices had een positieve invloed op de aankooprijzen van 16 miljoen €, met name voor fluff, superabsorberende polymeren en non-woven materialen. Dit compenseerde ruimschoots het negatief effect van 12 miljoen € door lagere verkoopprijzen. De grondstofindices begonnen in de tweede helft van 2023 weer sequentieel te stijgen maar zijn sinds medio 2024 grotendeels gestabiliseerd.

De **overige bedrijfskosten** stegen met -10 miljoen € jaar op jaar, grotendeels te wijten aan de inflatie van salarissen, energie en distributiekosten. Deze werden verzaamd door tijdelijke inefficiënties verbonden aan de opgevoerde productie in Noord-Amerika en aan de aanpassingen van de operationele organisatie in Europa.

De **VAA-kosten** (verkoops-, algemene en administratiekosten) stegen met -2 miljoen €, vooral als gevolg van de salarisinflatie.

**Wisselkoersschommelingen** hadden een netto effect van -2 miljoen €, voornamelijk te wijten aan de impact van de depreciatie van de Mexicaanse peso op de bijdrage van de fabriek in Tijuana.

De **aangepaste EBITDA-marge** bedroeg 12,0%, een stijging van 2,4 procentpunt ten opzichte van het derde kwartaal van 2023, en een daling van 0,5 procentpunt ten opzichte van het tweede kwartaal van 2024.

## Overzicht van de bedrijfsresultaten van het 3<sup>de</sup> kwartaal 2024 van Core Markets (voortgezette bedrijfsactiviteiten)

### Winst & verlies

De **bedrijfswinst** uit voortgezette bedrijfsactiviteiten bedroeg 8 miljoen €, vergeleken met 29 miljoen € in 2023. Hoewel de aangepaste EBITDA 12 miljoen € hoger uitkwam, bedroegen de afschrijvingen -19 miljoen €, wat -2 miljoen € meer is dan het jaar ervoor als gevolg van het hogere investeringsniveau in de afgelopen periode. Bovendien werden EBITDA-aanpassingen genomen voor -29 miljoen € kosten gerelateerd aan de transformatie van de Belgische operationele activiteiten. Dit bedrag omvat de extra voorziening die werd opgenomen na het recent succesvol afgesloten sociaal plan, en komt bovenop de voorziening van -37 miljoen € die al in het tweede kwartaal werd genomen en die de ontslagkosten volgens de Belgische wettelijke vereisten dekte. Ongeveer de helft van het totale bedrag van -66 miljoen € zal naar verwachting in 2024 worden uitgegeven, en de rest in 2025 en 2026.

De **beëindigde bedrijfsactiviteiten** genereerden een omzet van 68 miljoen €, 3,0% lager op vergelijkbare basis. De aangepaste EBITDA bedroeg 5 miljoen €, wat resulteerde in een marge van 7,6%. De omzetsdaling en de 5,8 procentpunt lagere marge weerspiegelen de meer uitdagende marktomstandigheden in Brazilië en in de overgebleven bedrijfsactiviteiten in het Midden-Oosten. Er werden EBITDA-aanpassingen doorgevoerd voor de eenmalige nettowinst op verkoop ten belope van 8 miljoen €, verbonden aan de desinvestering van de Braziliaanse bedrijfsactiviteiten, bestaande uit een gedeeltelijke terugboeking van de bijzondere waardevermindering die in 2021 werd genomen, verrekend met verkoopkosten. De bedrijfswinst uit beëindigde bedrijfsactiviteiten bedroeg daardoor 14 miljoen €.

### Balans

De **netto financiële schuld** van de Totale Groep daalde eind september weer met 9 miljoen € tot 579 miljoen €, en dit dankzij de stevige aangepaste EBITDA. Dit is een verbetering van 86 miljoen € sinds het begin van het jaar en maakt het mogelijk om het gebruik van de doorlopende kredietfaciliteit te minimaliseren.

De **hefboomratio** daalde verder tot 2,4x, vergeleken met 2,5x eind juni en 3,3x aan het begin van het jaar, dankzij de combinatie van de vermindering van de netto financiële schuld en de verdere stijging van de aangepaste EBITDA van de Totale Groep die in de afgelopen twaalf maanden werd gegenereerd.

## Alternatieve prestatemaatstaven

In dit persbericht worden alternatieve prestatemaatstaven (non-GAAP) gebruikt, omdat het directiecomité van mening is dat deze op grote schaal worden gebruikt door bepaalde beleggers, effectenanalisten en andere geïnteresseerde partijen als aanvullende maatstaf voor prestaties en liquiditeit. De alternatieve prestatemaatstaven zijn mogelijk niet vergelijkbaar met maatstaven met vergelijkbare namen van andere ondernemingen, houden beperkingen in als analytische instrumenten en mogen niet op zichzelf worden beschouwd of ter vervanging voor de analyse van bedrijfsresultaten, prestaties of liquiditeit onder IFRS.

## Netto financiële schuld en hefboomratio

De netto financiële schuld wordt berekend door kortlopende en langlopende schulden bij elkaar op te tellen en geldmiddelen en kasequivalenten af te trekken. De hefboomratio wordt berekend door de netto financiële schuld te delen door de aangepaste EBITDA voor de laatste twaalf maanden (LTM). Deze sluit de bijdrage van de sindsdien afgestoten bedrijven uit, d.w.z. de Mexicaanse bedrijfsactiviteiten, die in het tweede kwartaal van 2023 werden verkocht, en de Algerijnse en Pakistaanse activiteiten in het tweede kwartaal van 2024.

Afstemming van netto financiële schuld in miljoen €		30/09/2024			31/12/2023		
		Voortgezet	Beëindigd	Totaal	Voortgezet	Beëindigd	Totaal
Langlopende rentedragende leningen	A	667,0	12,1	679,0	671,8	15,3	687,0
Kortlopende rentedragende leningen	B	35,7	3,8	39,5	141,1	5,4	146,5
<b>Bruto financiële schuld</b>	<i>C = A+B</i>	<b>702,7</b>	<b>15,8</b>	<b>718,5</b>	<b>812,9</b>	<b>20,7</b>	<b>833,5</b>
Geldmiddelen & kasequivalenten	D	72,4	66,6	139,1	97,2	71,1	168,3
<b>Netto financiële schuld</b>	<i>E = C-D</i>	<b>630,2</b>	<b>(50,8)</b>	<b>579,5</b>	<b>715,7</b>	<b>(50,4)</b>	<b>665,3</b>
Aangepaste EBITDA (LTM) [5]	F	212,3	29,0	241,3	173,9	30,7	204,6
<b>Hefboomratio</b>	<i>G = E/F</i>			<b>2,4x</b>			<b>3,3x</b>

[5] De EBITDA voor de laatste twaalf maanden (LTM) sluit de bijdrage van de afgestoten Mexicaanse activiteiten uit voor 2023, en de Algerijnse en Pakistaanse activiteiten voor 2024.

## Omzetgroei op vergelijkbare basis (Like For like, LFL)

Like-for-like omzet wordt gedefinieerd als omzet tegen constante wisselkoersen, exclusief veranderingen in de consolidatieperimeter of overnames en de desinvesteringen en exclusief de impact van hyperinflatie. De reconciliatie van like-for-like omzet is te vinden op pagina 3. De omzetgroei op vergelijkbare basis wordt berekend door de like-for-like omzet te vergelijken met de omzet van het vorige jaar.

## EBITDA en aangepaste EBITDA, en gerelateerde marges

EBITDA wordt gedefinieerd als netto resultaat vóór aftrek van netto financiële kosten, winstbelastingen en afschrijvingen. Aangepaste EBITDA wordt gedefinieerd als EBITDA behalve EBITDA-aanpassingen. EBITDA en aangepaste EBITDA-marges zijn EBITDA en aangepaste EBITDA gedeeld door omzet.

De componenten die opgenomen worden onder de rubriek EBITDA-aanpassingen zijn deze componenten die door het management niet beschouwd worden als verbonden aan de transacties, projecten en aanpassingen van de waarde van activa en passiva binnen het kader van de gewone bedrijfsactiviteiten van de Groep. Deze opbrengsten en kosten worden afzonderlijk gepresenteerd omdat ze belangrijk zijn voor een goed begrip door de gebruikers van de geconsolideerde jaarrekening van de genormaliseerde prestaties van de Groep vanwege hun omvang of aard.

De EBITDA-aanpassingen hebben betrekking op:

- > Kosten verbonden aan overnames;
- > Wijzigingen in de waardering van de voorwaardelijke vergoedingen in het kader van bedrijfscombinaties;
- > Wijzigingen in de groepsstructuur, kosten met betrekking tot herstructurering van de activiteiten, met inbegrip van kosten die betrekking hebben op de vereffening van dochterondernemingen en de sluiting, opening of verplaatsing van fabrieken;
- > Bijzondere waardeverminderingen op activa en significante geschillen.

EBITDA-aanpassingen van de Groep bestaan uit volgende componenten in de geconsolideerde resultatenrekening:

- > Opbrengsten/(kosten) gerelateerd aan wijzigingen in de groepsstructuur; en
- > Opbrengsten/(kosten) gerelateerd aan bijzondere waardeverminderingen en significante geschillen.

Afstemming van resultatenrekening in miljoen €		2024			2023		
		Voort- gezet	Be- ëindigd	Totaal	Voort- gezet	Be- ëindigd	Totaal
<b>Kwartaal 3</b>							
<b>Omzet</b>	<i>a</i>	<b>468,0</b>	<b>68,3</b>	<b>536,2</b>	<b>456,9</b>	<b>111,0</b>	<b>567,9</b>
Bedrijfswinst	<i>b</i>	8,3	13,5	21,9	29,3	12,3	41,6
Afschrijvingen	<i>c</i>	(18,7)	0,0	(18,7)	(16,3)	(0,0)	(16,3)
EBITDA	<i>d = b-c</i>	27,0	13,5	40,5	45,6	12,3	57,9
EBITDA-aanpassingen	<i>g</i>	29,1	(8,4)	20,7	(2,0)	2,5	0,4
<b>Aangepaste EBITDA</b>	<i>h = d+g</i>	<b>56,1</b>	<b>5,2</b>	<b>61,2</b>	<b>43,6</b>	<b>14,8</b>	<b>58,4</b>
<b>Aangepaste EBITDA-marge</b>	<i>i = h/a</i>	<b>12,0%</b>	<b>7,6%</b>	<b>11,4%</b>	<b>9,5%</b>	<b>13,3%</b>	<b>10,3%</b>
<b>9 maand</b>							
<b>Omzet</b>	<i>a</i>	<b>1.384,0</b>	<b>234,2</b>	<b>1.618,2</b>	<b>1.348,7</b>	<b>448,1</b>	<b>1.796,8</b>
Bedrijfswinst	<i>b</i>	39,4	6,7	46,2	64,9	9,5	74,4
Afschrijvingen	<i>c</i>	(55,1)	(0,0)	(55,1)	(52,0)	(0,0)	(52,0)
<b>EBITDA</b>	<i>d = b-c</i>	<b>94,5</b>	<b>6,7</b>	<b>101,3</b>	<b>116,9</b>	<b>9,5</b>	<b>126,4</b>
EBITDA-aanpassingen	<i>g</i>	71,3	18,5	89,8	10,5	28,0	38,6
<b>Aangepaste EBITDA</b>	<i>h = d+g</i>	<b>165,8</b>	<b>25,2</b>	<b>191,0</b>	<b>127,4</b>	<b>37,5</b>	<b>165,0</b>
<b>Aangepaste EBITDA-marge</b>	<i>i = h/a</i>	<b>12,0%</b>	<b>10,8%</b>	<b>11,8%</b>	<b>9,4%</b>	<b>8,4%</b>	<b>9,2%</b>

Meer informatie over de EBITDA-aanpassingen is te vinden op pagina 5.

## Praktische informatie

### Vrijwaringsclausule

Dit rapport kan "toekomstgerichte verklaringen" bevatten. Toekomstgerichte verklaringen zijn deze betreffende of gebaseerd op de huidige voornemens, meningen of verwachtingen van het management betreffende, onder meer, Ontex' toekomstige bedrijfsresultaten, financiële conditie, liquiditeit, prospecten, groei, strategieën of ontwikkelingen in de sector waarin we operationeel zijn. Per definitie houden toekomstgerichte verklaringen risico's, onzekerheden en veronderstellingen in waardoor de reële resultaten van toekomstige gebeurtenissen in belangrijke mate kunnen afwijken van de verklaarde of geïmpliceerde resultaten. Deze risico's, onzekerheden en veronderstellingen kunnen het resultaat en de financiële effecten van deze plannen en gebeurtenissen hierin beschreven negatief beïnvloeden. Toekomstgerichte verklaringen, die in dit rapport worden vermeld met betrekking tot trends of huidige activiteiten, zijn geen waarborg dat deze trend en activiteiten in de toekomst zullen aanhouden. Wij gaan geen enkele verbintenis aan om de toekomstgerichte verklaringen te actualiseren, noch als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of andere. Men mag geen onterecht vertrouwen schenken aan toekomstgerichte verklaringen, die enkel geldig zijn op de datum van dit rapport.

De informatie in dit rapport kan wijzigen zonder voorafgaandelijke melding. Geen waarborg, noch uitgedrukt of verondersteld, wordt gemaakt met betrekking tot de redelijkheid, de nauwkeurigheid of de volledigheid van de informatie opgenomen in dit rapport en er moet hier geen vertrouwen aan gehecht worden. De meeste tabellen in dit rapport geven de bedragen weer in miljoen € voor om transparant te zijn. Dit kan aanleiding geven tot afrondingsverschillen in de tabellen opgenomen in dit rapport.

### Bedrijfsinformatie

De financiële informatie in dit document van Ontex Group NV voor de negen maanden eindigend op 30 september, werd goedgekeurd voor uitgifte in overeenstemming met een besluit van de raad van bestuur op 23 oktober 2024.

### Webcast voor audio

Het directiecomité zal om 12:00 CEST een audiowebcast organiseren voor beleggers en analisten. Om hieraan deel te nemen, klik op: [https://channel.royalcast.com/landingpage/ontexgroup/20241024\\_1](https://channel.royalcast.com/landingpage/ontexgroup/20241024_1). Een herhaling zal kort na de live presentatie beschikbaar zijn via dezelfde link. Een kopie van de presentatie zal beschikbaar zijn op [ontex.com](https://ontex.com).

### Financiële kalender

- |                    |  |
|--------------------|--|
| > 19 februari 2025 | Resultaten 4 <sup>de</sup> kwartaal en jaar 2024                       |
| > 30 april 2025    | Resultaten 1 <sup>ste</sup> kwartaal 2025                              |
| > 5 mei 2025       | Jaarlijkse algemene vergadering van aandeelhouders 2025                |
| > 31 juli 2025     | Resultaten 2 <sup>de</sup> kwartaal en 1 <sup>ste</sup> jaarhelft 2025 |
| > 30 oktober 2025  | Resultaten 3 <sup>de</sup> kwartaal 2025                               |

### Vragen

- |             |                  |                 |  |
|-------------|------------------|-----------------|--|
| > Beleggers | Geoffroy Raskin  | +32 53 33 37 30 | <a href="mailto:investor.relations@ontexglobal.com">investor.relations@ontexglobal.com</a>             |
| > Media     | Maarten Verbanck | +32 53 33 36 20 | <a href="mailto:corporate.communications@ontexglobal.com">corporate.communications@ontexglobal.com</a> |

### Over Ontex

Ontex is een toonaangevende internationale ontwikkelaar en producent van producten in babyverzorging, dameshygiëne en volwassenenzorg, zowel voor retailers als voor de gezondheidszorg. De innovatieve producten van Ontex worden in zo'n 100 landen verdeeld via retailers en zorgverleners. Ontex stelt wereldwijd zo'n 7.200 mensen tewerk en is aanwezig in 14 landen, met hoofdzetel in Aalst, België. [Ontex](https://ontex.com) staat genoteerd op [Euronext Brussel](https://www.euronext.com/brussels) en maakt deel uit van de [Bel Mid®](https://www.belmid.com) index. Om op de hoogte te blijven van het laatste nieuws, ga naar [ontex.com](https://ontex.com) of volg Ontex op [LinkedIn](https://www.linkedin.com/company/ontex), [Facebook](https://www.facebook.com/ontex), [Instagram](https://www.instagram.com/ontex) en [YouTube](https://www.youtube.com/ontex).

### ONTEX Group NV

Korte Keppestraat 21 – 9320 Erembodegem (Aalst) – België

0550.880.915 RPR Gent – Afdeling Dendermonde