

Hexatronic Group AB (publ)

Delårsrapport januari – mars 2024

Fortsatt starkt operativt kassaflöde och bidrag från nya fokusområden

Första kvartalet (1 januari – 31 mars 2024)

- Nettoomsättningen minskade med 16 procent till 1 782 MSEK (2 115). Omsättningen minskade organiskt med 27 procent.
- EBITA minskade med 54 procent till 168 MSEK (365), motsvarande en EBITA-marginal om 9,4 procent (17,2).
- Rörelseresultatet (EBIT) minskade med 59 procent till 138 MSEK (340), motsvarande en rörelsemarginal om 7,7 procent (16,1).
- Nettoresultatet minskade med 73 procent till 61 MSEK (224).
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,31 SEK (1,09).
- Skuldsättning (nettoskuld/ EBITDA (proforma), R12) uppgick till 2,0 ggr, jämfört med 1,7 per 31 december 2023.
- Kassaflöde från löpande verksamheten uppgick till 270 MSEK (28).

Väsentliga händelser under kvartalet

- Styrelsen föreslår till årsstämman att ingen utdelning ska utgå för räkenskapsåret 2023.
- Hexatronic slår samman de två helägda svenska dotterbolagen Hexatronic Cables & Interconnect Systems och Hexatronic Fiberoptic, och bildar Hexatronic Sverige. Sammanslagningen är i linje med Hexatronics strategi att ha ett starkt lokalt fiber-till-hemmet bolag i våra utvalda marknader.
- Hexatronics valberedning har informerat bolaget att de har för avsikt att föreslå att Magnus Nicolin ska väljas till ny styrelseordförande vid årsstämman den 7 maj 2024.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Hexatronic meddelar förändringar i bolagets koncernledning. Jakob Skov, Head of focus area Harsh Environment, blir från och med april 2024 en del av bolagets koncernledning och i juni 2024 tillträder Pernilla Grennfelt i en ny roll som Head of Investor Relations och kommer då också att ingå i bolagets koncernledning.

MSEK	Q1			R12	Helår
	2024	2023	Δ %		
Nettoomsättning	1 782	2 115	-16%	7 817	8 150
EBITA	168	365	-54%	1 037	1 234
EBITA-marginal	9,4%	17,2%		13,3%	15,1%
Rörelseresultat (EBIT)	138	340	-59%	920	1 122
Nettoresultat	61	224	-73%	683	846
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,31	1,09	-72%	3,38	4,17
Kassaflöde från löpande verksamheten	270	28		1 187	944
Likvida medel	795	509	56%	795	813

Fortsatt starkt operativt kassaflöde och bidrag från nya fokusområden

Under första kvartalet hade vi ett fortsatt starkt operativt kassaflöde uppgående till 270 MSEK, jämfört med 28 MSEK motsvarande period föregående år, primärt drivet av fortsatt lageroptimering enligt strategin. Som tidigare kommunicerat är marknaden inom Fiber Solutions negativt påverkad av höga finansieringskostnader, kostnadsinflation och höga lagernivåer i vissa geografiska marknader. Kombinerat med ett mycket starkt första kvartal i fjol innebar det för koncernen som helhet en negativ tillväxt första kvartalet uppgående till 16 procent jämfört med motsvarande period i fjol och 4 procent jämfört med föregående kvartal. Våra nya fokusområden Harsh Environment och Data Center kompenserade delvis nedgången inom Fiber Solutions och börjar utgöra en alltmer relevant del av koncernens totala försäljning, med god lönsamhet. Detta är ett viktigt tecken på att vår diversifieringsstrategi ger positiva resultat. Vi kommer framöver att tydliggöra områdenas roll inom koncernen.

Lönsamhet i nivå med föregående kvartal

Lönsamheten har fortsatt att påverkas av ett lägre kapacitetsutnyttjande och prispress i flera marknader. EBITA-marginalen i kvartalet uppgick till 9,4 procent, jämfört med 17,2 procent under motsvarande period i fjol och 9,1 procent under föregående kvartal.

Nya fokusområden fortsätter att utgöra en mer väsentlig del av den totala försäljningen

Försäljningen inom Harsh Environment uppgick till 259 MSEK under det första kvartalet, en ökning från 52 MSEK under motsvarande kvartal föregående år. Ökningen drivs av förvärven av Rochester Cable och Fibron Cable, verksamma inom dynamiska hybridkablar för applikationer inom främst energi och försvar.

Inom Harsh Environment, inte minst med rådande säkerhetsläge i omvärlden, råder en generellt stark efterfrågan inom marknader för försvar och energi som vi bedömer kommer kvarstå under en lång tid framöver. Vi ser i dagsläget en stark utbyggnad av befintlig havsbaserad infrastruktur och ett stort intresse för förnybar havsbaserad energiproduktion. Detta driver investeringar i exempelvis undervattensrobotar vilka är helt beroende av dynamiska hybridkablar för att kunna fungera.

Försäljningen inom Data Center uppgick till 256 MSEK under det första kvartalet, innebärandes en ökning från 182 MSEK under motsvarande period föregående år. Huvuddelen av tillväxten är organisk och resterande del är hänförlig till förvärvet av datacenterbolaget USNet i USA.

Under kvartalet var tillväxten stark inom produkt -och service-affären i båda våra geografiska huvudmarknader USA och Europa. Det är tydligt att den accelererande implementeringen av artificiell intelligens (AI), som är mycket processorkrävande, driver på utbyggnaden av datacenter globalt.

Nordamerika

Nordamerika uppvisade en negativ försäljningsutveckling om 8 procent i kvartalet. Förvärven av Rochester Cable och USNet bidrog positivt men motverkades av en minskad duktförsäljning för Blue Diamond Industries.

Försäljning av FTTH system i USA och Kanada var något svagare än under motsvarande kvartal föregående år, framför allt beroende på förseningar i vissa projekt.

Arbetet med den nya duktfabriken i Ogden, Utah, fortlöper enligt plan och väntas vara redo för produktion under tredje kvartalet 2024. Med fabriken utökas vår adresserbara marknad för dukt till att innefatta västra USA som är en betydande marknad.

Europa

Försäljningen i Övriga Europa i kvartalet minskade med 21 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Det berodde på den svagare utvecklingen inom Fiber Solutions i framför allt Tyskland och Storbritannien i kombination med att motsvarande kvartal föregående år var mycket starkt. Förvärvet av Fibron Cable bidrog positivt och i linje med vår förväntan.

Försäljningen i Sverige minskade med 8 procent, där vi såg en något lägre aktivitet inom FTTH marknaden.

APAC

Inom APAC minskade försäljningen med 25 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Detta främst på grund av ett sjökabelprojekt som levererades till Sydkorea under föregående år. Försäljningen under kvartalet var dock i linje med försäljningen föregående kvartal.

Fortsatt finansiell flexibilitet

Vi har en fortsatt god finansiell flexibilitet för långsiktigt värdeskapande. Den räntebärande nettoskulden (dvs. exklusive IFRS 16) var i stort sett i linje med föregående kvartal och uppgick vid kvartalets slut till 2 102 MSEK.

Den räntebärande nettoskulden i förhållande till proforma EBITDA på rullande 12 månader, det mått som återspeglar våra befintliga bankvillkor, ökade från 1,4 gånger till 1,7 gånger under kvartalet. Inklusive IFRS 16 motsvarade det en ökning från 1,7 gånger till 2,0 gånger under kvartalet.

Ökningen beror på en lägre lönsamhet under första kvartalet jämfört med ett mycket starkt första kvartal föregående år.

Utsikter för 2024 och framåt

Vi ser en stark marknad inom Harsh Environment och Data Center under resten av året och framgent, främst pådrivet av investeringar inom försvar, energi och AI.

Inom Fiber Solutions bedömer vi att marknaden fortsatt kommer att vara svag under de närmaste kvartalen med en successivt ökad efterfrågan under den senare delen av året. Vi ser dock starka underliggande strukturella trender som stödjer den fortsatta utbyggnaden globalt.

Koncernens orderbok per utgången av det första kvartalet motsvarade drygt två månaders försäljning som vid utgången av 2023.

Välkommen att följa med på vår fortsatta tillväxtresa.

Henrik Larsson Lyon

VD och Koncernchef
Hexatronic Group AB (publ)



Nettoomsättning och resultat

Första kvartalet (1 januari – 31 mars 2024)

Nettoomsättning och tillväxt

Koncernens nettoomsättning under första kvartalet minskade med 16 procent till 1 782 MSEK (2 115). Organiskt minskade omsättningen i kvartalet med 27 procent och är primärt hänförlig till svagare försäljning i Tyskland, USA, och Storbritannien. Tillväxten från förvärv uppgick till 11 procent och är hänförlig till Rochester Cable, Fibron Cable, ATG och USNet. Valutakurseffekterna under kvartalet uppgick till 0 procent.

Försäljningen i Övriga Europa i kvartalet minskade med 21 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Det berodde på den svagare utvecklingen inom Fiber Solutions i framför allt Tyskland och Storbritannien i kombination med att motsvarande kvartal föregående år var mycket starkt. Förvärvet av Fibron Cable bidrog positivt och i linje med vår förväntan. Nordamerika uppvisade en negativ försäljningsutveckling om 8 procent i kvartalet. Förvärven av Rochester Cables och USNet bidrog positivt men motverkades av en minskad duktförsäljning för Blue Diamond Industries. Inom APAC minskade försäljningen med 25 procent. Detta främst på grund av ett sjökabelprojekt som levererades till Sydkorea under föregående år. Försäljningen i Sverige minskade med 8 procent, där vi såg en något lägre aktivitet inom FTTH marknaden.

Försäljningen inom Fiber Solutions minskade med 33 procent jämfört med motsvarande period föregående år. Minskningen förklaras framförallt av svagare marknad med anledning av höga finansieringskostnader, kostnadsinflation samt höga lagernivåer i vissa geografiska marknader. Försäljningen inom Harsh Environment hade en tillväxt om 397 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Ökningen drivs av förvärven av Rochester Cable och Fibron Cable. Försäljningen inom Data Center ökade med 40 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år, där huvuddelen av tillväxten är organisk men även till viss del hänförlig till förvärvet av USNet.

Analys av förändring av nettoomsättning (MSEK)	Q1 2024		Q1 2023	
	2024	(%)	2023	(%)
Föregående års kvartal	2 115	-	1 388	-
Organisk tillväxt	-565	-27%	335	24%
Förvärv och strukturförändringar	234	11%	314	23%
Valutakurseffekter	-2	0%	77	6%
Innevarande kvartal	1 782	-16%	2 115	52%

Geografisk nettoomsättning (MSEK)	Q1 2024	Fördelning (%)	Tillväxt (%)
Sverige	165	9%	-8%
Övriga Europa	786	44%	-21%
Nordamerika	692	39%	-8%
APAC och Övriga världen	139	8%	-25%
Totalt	1 782	100%	-16%

Fokusområden nettoomsättning (MSEK)	Q1 2024	Fördelning (%)	Tillväxt (%)
Fiber Solutions	1 267	71%	-33%
Harsh Environment	259	15%	397%
Data Center	256	14%	40%
Totalt	1 782	100%	-16%

EBITA

EBITA minskade med 54 procent till 168 MSEK (365) i kvartalet, motsvarande en EBITA-marginal om 9,4 procent (17,2). Den lägre EBITA marginalen påverkades negativt av prispress i flera marknader samt ett lägre kapacitetsutnyttjande i våra fabriker, vilket innebar högre rörelsekostnader i förhållande till intäkter samt en lägre bruttovinstmarginal.

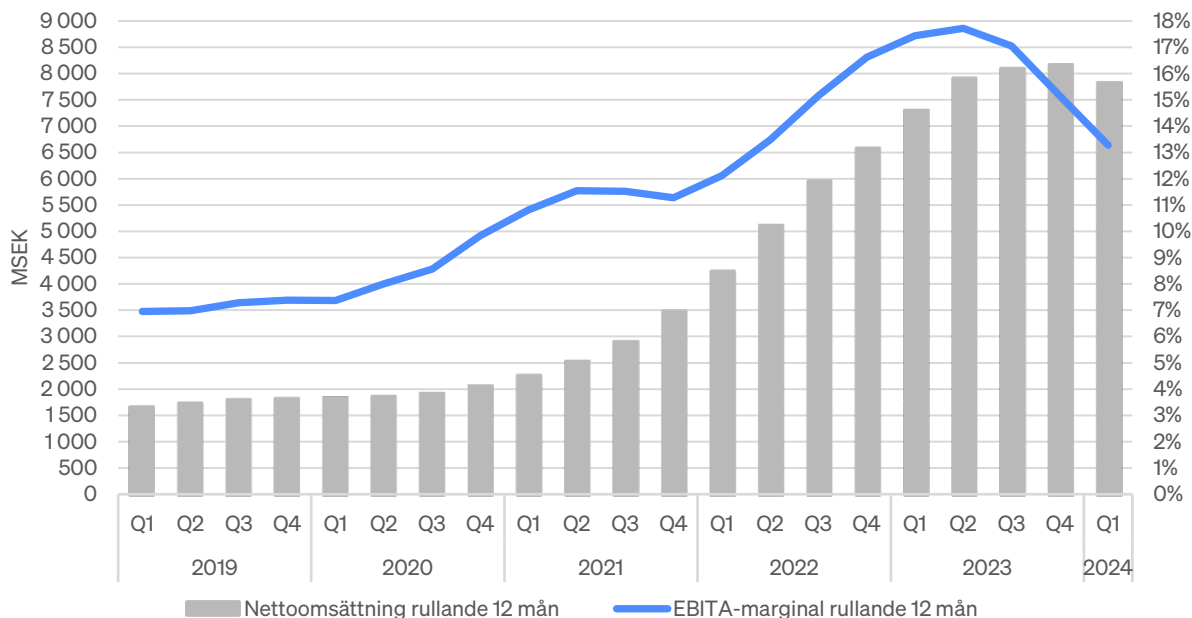
Finansiella poster

Finansnettot i kvartalet uppgick till -47 MSEK (-42) varav räntenettet uppgick till -50 MSEK (-28), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till 8 MSEK (1) och övriga finansiella poster till -5 MSEK (-14). I övriga finansiella poster ingår omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption med -4 MSEK (-11).

Resultat

Resultat efter skatt för det första kvartalet uppgick till 61 MSEK (224) och resultat per aktie efter utspädning minskade med 72 procent och uppgick till 0,31 SEK (1,09). Skatten för kvartalet uppgick till -29 MSEK (-74) vilket innebar att genomsnittlig effektiv skattesats i koncernen uppgick till 32,4 procent (24,9) för kvartalet. Den effektiva skattesatsen har under kvartalet påverkas negativt med anledning av ej avdragsgilla räntor.

Nettoomsättning (MSEK) och EBITA marginal (%) sedan 2019, rullande 12 månader



Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 270 MSEK (28) inklusive en förändring av rörelsekapitalet med 155 MSEK (-340). Under det första kvartalet har vi fortsatt arbetet med att optimera våra lager, vilket resulterat i en minskning av lagernivåer om 88 MSEK. Med anledning av helgdagar i samband med kvartalsbokslutet, har kundfordringar och leverantörsskulder påverkats något av framskjutna in- och utbetalningar som genomförts under första veckan av april.

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -160 MSEK (-722). Investeringarna i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -68 MSEK (-126) främst drivet av kapacitetsinvesteringar i USA. Kassaflödeseffekt kopplat till rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till -80 MSEK (-596) och avser framförallt utbetalning av tilläggsköpeskilling kopplat till förvärven av Fibron Cable och USNet. Därtill, under kvartalet har ett mindre tilläggsförvärv genomförts i form av MConnect. En mindre investering i ett joint-venture bolag har även påverkat kassaflödet under kvartalet.

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till -156 MSEK (660). Förändringen förklaras främst av amortering av utnyttjad RCF om -124 MSEK (-1) och amortering av leasingsskuld -31 MSEK (-20).

Det totala kassaflödet för kvartalet uppgick till -46 MSEK (-34).

Likviditet och finansiell ställning

Koncernens nettoskuld

Koncernens nettoskuld uppgick till 2 690 MSEK vid rapportperiodens utgång jämfört med en nettoskuld om 2 678 MSEK per 31 december 2023. Skuldsättning (nettoskuld / EBITDA (proforma), R12) per 31 mars 2024 uppgick till 2,0, i jämförelse med 1,7 per 31 december 2023.

Koncernens räntebärande nettoskuld, vilket motsvarar nettoskuld exklusive leasingskulder, uppgick till 2 102 MSEK per 31 mars 2024 jämfört med 2 111 MSEK per 31 december 2023.

Disponibla medel

Disponibla medel per 31 mars 2024, inklusive outnyttjade kreditfaciliteter, uppgick till 1 793 MSEK jämfört med disponibla medel om 1 732 MSEK per 31 december 2023.

Eget kapital

Eget kapital uppgick per 31 mars 2024 till 3 692 MSEK vilket motsvarade 18,18 SEK per utestående aktie vid rapportperiodens utgång före utspädning, i jämförelse med eget kapital om 3 438 MSEK per 31 december 2023.

Marknaden

Utbyggnaden av fiberoptisk infrastruktur är avgörande för att stödja dagens digitala behov, driva ekonomisk tillväxt och möjliggöra framtida teknisk utveckling. I takt med att datavolymerna fortsätter att öka har behovet av investeringar i fibernätverk blivit allt tydligare, och den omfattande utbyggnaden av datacenter är en viktig indikator på denna trend.

Utrullningen av FTTH fortsätter i jämn takt och flera statliga initiativ på Hexatronics strategiska tillväxtmarknader förväntas främja den fortsatta utbyggnaden av fiberoptisk infrastruktur under de kommande åren. FTTH Council FTTH/B Market Panorama och global rankingdata om penetrationsgrad från september 2023 visar att andelen hushåll som abonnerar på en tjänst via FTTH/FTTB fortfarande är låg i Tyskland (10%), Storbritannien (17%) och USA (24%). Samtidigt är det totala antalet hushåll i dessa länder högt, vilket tyder på en betydande potential. Enligt FTTH Council Europas och RVA:s prognoser kommer 120 miljoner hushåll i Tyskland, Storbritannien och USA att ha tillgång till fiberoptisk anslutning år 2028. På mogna marknader, som Sverige med en penetrationsgrad på 70%, satsar man på att underhålla och förbättra befintlig infrastruktur och uppgradera transportnäten. Behovet av transportnät ökar ständigt över hela världen i takt med att nya nät etableras och befintliga förbättras. Hexatronics erbjudande ger kostnadseffektiva helhetslösningar för alla fiberoptiska projekt, från stamnät till drop-anslutningar, för att stödja de framtida marknadsbehoven.

Den accelererande digitaliseringen har lett till en expansiv marknad för datacenter. Den snabba utvecklingen av AI, högpresterande datorsystem och kapacitetskrav från leverantörer av molntjänster är huvudfaktorer bakom den snabba tillväxten. Marknaden kan delas in i segmenten hyperscale, enterprise och colocation. Efterfrågan inom hyperscale ökar snabbast – de högpresterande processorerna i dessa datacenter klarar av att driva AI och dess tillämpningar. Som ett alternativ till egna datacenter söker sig många företag nu även till anläggningar för colocation för att minska kostnaderna samtidigt som man behåller kontrollen och ägandet av de fysiska serverna. I den massiva utbyggnaden av datacenter världen över är strukturerade kabelsystem och expertkunskap inom installation och omlokalisering av datacenter mycket eftertraktade. Hållbara och innovativa lösningar kommer sannolikt att vara avgörande för att lyckas på den energiintensiva marknaden för datacenter.

Inom Harsh Environment ökar marknaderna för energi och försvar kraftigt. Energisektorn driver på en omfattande utbyggnad av havsbaserad infrastruktur. Några av världens största länder vänder sig till havet för att öka energiproduktionen från förnybara energikällor. När energisektorn expanderar till havs uppstår en enorm efterfrågan på undervattensrobotar eller ROV:er för att hantera utbyggnad och underhåll av infrastrukturen under ytan. ROV:erna är i sin tur helt beroende av dynamiska kablar som tillhandahåller kraft, hydraulik och fiberanslutningar för att utföra sina uppdrag. Med anledning av den förnyade oron i världen fortsätter försvarsmarknaden att expandera. Särskilt flyg- och marina verksamheter kräver sofistikerade optiska sensor- och kommunikationssystem. Dessutom ökar acceptansen och användningen av optiska lösningar för industriella tillämpningar, vilket visar på framtida potential.

Förvärv

Förvärv under kvartalet

Hexatronic har under kvartalet genomfört ett mindre tilläggsförvärv till Data Center-bolaget IDS i form av dess brittiska underleverantör MConnect som kommer bidra till både ökad kapacitet och stärkt lönsamhet i IDS.

Hexatronic har under kvartalet genomfört en mindre investering av ett joint-venture-bolag genom 50% ägandeskap tillsammans med en nuvarande leverantör. Avsikten för investeringen är att dra nytta av tillverkningskapacitet för flera av Hexatronics slutmarknader, inklusive de strategiska tillväxtmarknaderna Nordamerika, Tyskland och Storbritannien.

Förvärv under året

Bolag	Land	Inkluderat från	Förvärvat andel, %	EBITDA, MSEK ¹	Antal anställda
MConnect, Ltd.	Storbritannien	2024-02-02	97%	Ej väsentligt	2
SH Connectivity	Sydkorea	2024-02-06	50%	N/A	-

¹Senast redovisade helåret

Förvärv efter kvartalets utgång

Inga ytterligare förvärv har genomförts efter kvartalets utgång.

Hållbarhet

Hexatronic strävar efter att ligga i framkant av utvecklingen av hållbara lösningar inom fiberinfrastruktur för sektorer som telekom, datalagring och energi. Att möjliggöra ständig uppkoppling bidrar till att driva på den digitala omställningen, som är nyckeln till att lösa många av dagens utmaningar och lägger grunden för grönare, smartare och säkrare samhällen.

Våra tre fokusområden inom hållbarhet är Planet, Människor och Etik. Dessa områden utgör grunden för vår färdplan för hållbarhet 2030. För att vi ska lyckas ser vi till att hållbarhet är en integrerad del av vår verksamhet och att vår företagskultur leder vägen. Vi engagerar oss och samarbetar för att hitta de bästa lösningarna och ökar medvetenheten genom utbildning, kommunikation och utbyte av bästa praxis.

Vi är stolta och aktiva medlemmar i flera nationella, europeiska och globala hållbarhetsorganisationer. Som deltagare i Global Compact åtar vi oss att följa de tio principerna i FN:s Global Compact och bidra till Agenda 2030. Varje fokusområde för hållbarhet med tillhörande mål och nyckeltal är kopplat till de globala målen för hållbar utveckling och de tio principerna. Vi är fast beslutna att underlätta digitaliseringen och driva hållbarhet inom vårt område som medlem i FTTH Sustainability Committee, som sammanställer bästa praxis för utbyggnad av fibernät och driver klimatåtgärder i värdekedjan för FTTH.

Läs om Hexatronics mål, aktiviteter och framsteg i vår Årsredovisning och Hållbarhetsrapport 2023.

Övriga upplysningar

Verksamhetens art

Hexatronic Group AB (publ) är en teknikkoncern specialiserad på fiberinfrastruktur. Koncernen har ett tydligt fokus på helhetslösningar med tillhörande support och utbildning och verkar inom fokusområdena Fiber Solutions, Harsh Environment, Data Center och Wireless.

Koncernen utvecklar, designar, tillverkar och säljer egna produkter och systemlösningar i kombination med produkter från ledande partners. Hexatronic är kundcentrerat och har lokal närvaro världen över med de strategiska nyckelmarknaderna Nordamerika, Tyskland och Storbritannien. Guidade av färdplanen för hållbarhet för 2030 arbetar Hexatronic aktivt för att integrera de tre prioriterade hållbarhetsområdena Planet, Människor och Etik i arbetet.

Samtliga belopp redovisas i miljoner kronor (MSEK) om inte annat anges. Uppgifterna inom parentes avser motsvarande period föregående år. Summeringar är gjorda baserat på heltal (kronor).

Kunder

Koncernens kunder är huvudsakligen grossister, telekomoperatörer, nätägare, telekomföretag, installatörer, systemhus, OEM's, försvarsföretag samt samlokaliseringsoperatörer för datacenter och hyperscalers.

Medarbetare

Antal anställda i hela koncernen per 31 mars 2024 var 1 991 personer, att jämföra med 1 961 anställda per 31 december 2023.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i huvudsak av att utföra koncerngemensamma tjänster. Intäkter för perioden januari till mars uppgick till 33 MSEK (27) och resultat efter finansiella poster uppgick till -117 MSEK (-35). Förändringen mot föregående år förklaras i sin helhet av negativa valutaeffekter på omvärdering av fordringar och skulder i utländsk valuta.

Aktiestruktur

Bolagets aktie är noterad på Nasdaq Stockholms Mid Cap segment. Aktiekapitalet uppgick på balansdagen till 2 MSEK.

Aktieslag	Antal	Motsvarande	Andel i %	Andel i %
	Antal aktier	Antal röster	av kapital	av röster
Stamaktie, 1 röst per aktie	203 026 610	203 026 610	98,9%	99,9%
C-aktie, 1/10 röst per aktie	2 297 040	229 704	1,1%	0,1%
Totalt antal aktier före återköp	205 323 650	203 256 314	100%	100%
Varav återköpta C-aktier	-2 297 040		1,1%	0,1%
Totalt antal aktier efter återköp	203 026 610			

Utestående incitamentsprogram vid denna rapportens offentliggörande är:

Utestående optionsprogram	Antal	Motsvarande	Andel av	Lösenkurs	Lösenperiod
	optioner	antal aktier	totalt aktier		
Optionsprogram 2021/2024	333 500	1 667 500	0,8%	37,93	15 maj - 15 jun 2024
Optionsprogram 2022/2025	478 000	478 000	0,2%	96,96	15 maj - 15 jun 2025
Optionsprogram 2023/2026	383 500	383 500	0,2%	96,20	15 maj - 15 jun 2026
Summa	1 195 000	2 529 000	1,2%		

Utöver ovan optionsprogram pågår tre långsiktiga prestationsbaserade aktiesparprogram (2021, 2022 och 2023) för 43 ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen som är bosatta i Sverige. Deltagarna har totalt investerat i 230 646 sparaktier.

Deltagarna i aktiesparprogrammet kan för varje förvärvat Hexatronic aktie (sparaktie), givet att vissa prestationsbaserade mål uppfylls, erhålla 2 till 6 aktier i Hexatronic vederlagsfritt (prestationsaktier). För att kunna erhålla tilldelning av prestationsaktier krävs att deltagaren förvärvar och behåller ett antal Hexatronic-aktier under hela den treåriga intjänandeperioden samt, med vissa undantag, kvarstår i anställning under samma period. För tilldelning av prestationsaktier krävs, utöver ovanstående villkor, även att vissa prestationsmål uppnås kopplat till utvecklingen av resultat per aktie, koncernens försäljningstillväxt och EBITA-tillväxt under intjänandeperioden.

Avstämning av dessa mål görs för räkenskapsåren 2021–2025. Hexatronic har bedömt att samtliga ovanstående villkor är icke-marknadsbaserade villkor enligt IFRS 2.

Bolagets börsvärde vid periodens utgång uppgick till 6 759 MSEK. Baserat på uppgifter från Euroclear och därefter kända ändringar, uppgick antalet aktieägare till 61 228 vid periodens utgång. Aktieägarstrukturen i Hexatronic Group AB (publ) per 31 mars 2024 framgår av tabellen nedan.

Ägare	Antal stamaktier	Röster
Handelsbanken Fonder	14 898 200	7,4%
AMF Pension & Fonder	14 064 491	7,0%
Accendo Capital	12 207 134	6,0%
Jonas Nordlund, privat och via bolag	11 062 562	5,5%
Chirp AB	8 929 360	4,4%
Avanza Pension	7 873 485	3,9%
Vanguard	7 132 497	3,5%
Tredje AP-fonden	6 195 481	3,1%
Norges Bank	5 024 494	2,5%
Nordnet Pensionsförsäkring	4 840 150	2,4%
Övriga ägare	110 798 756	54,5%
Totalt utestående aktier	203 026 610	100,0%

Transaktioner med närstående

Koncernen hyr lokaler av Fastighets AB Balder där koncernens styrelseledamot Erik Selin har betydande inflytande. Hyreskontrakten har ingåtts på normala kommersiella villkor på affärsmässiga grunder. Hyran för lokalerna uppgår till ca 7 MSEK på årsbasis.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Hexatronics verksamhet är, liksom all affärsverksamhet, förenad med risker av olika slag. Att kontinuerligt identifiera och utvärdera risker är en naturlig och integrerad del i verksamheten för att på så sätt kunna kontrollera, begränsa och hantera prioriterade risker på ett proaktivt sätt. Koncernens förmåga att kartlägga och förebygga risker minimerar risken att oförutsägbara händelser kan få en negativ inverkan på verksamheten. Målet med riskhantering är inte nödvändigtvis att eliminera risken, utan snarare att säkra uppställda affärsmål med en balanserad riskportfölj. Kartläggning, planering och hantering av identifierbara risker ger ledningen stöd vid strategiska beslut. Riskbedömningen syftar också till att öka hela organisationens riskmedvetenhet.

I Hexatronics riskhanteringsprocess har ett antal riskområden identifierats. Hexatronic har delat in identifierade risker i verksamhetsrisker, marknadsrelaterade risker samt finansiella risker. En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och riskhantering ges i Hexatronic Groups årsredovisning 2023 på sidorna 70-75.

Vi bedömer en fortsatt svag marknadsefterfrågan inom Fiber Solutions under de närmaste kvartalen. De huvudsakliga skälen är höga finansieringskostnader, kostnadsinflation och höga lagernivåer i vissa geografiska marknader.

Fiberoptiska nät är en kritisk infrastruktur och utbyggnadsgraden är fortfarande låg i många länder, tex USA, Tyskland och Storbritannien. Vi ser därför starka underliggande strukturella trender som stödjer utbyggnaden globalt. Framförallt privat finansierade projekt men även projekt finansierade med stöd från flera statliga investeringsprogram såsom BEAD-programmet i USA, Gigabit Strategy i Tyskland och Project Gigabit Storbritannien. Motsvarande program finns i de flesta länder.

Statliga subventioner förväntas ha en ökad positiv inverkan på marknaden framöver. I kombination med normaliserade lagernivåer förväntar vi oss en gradvis återhämtning av marknaden under den senare delen av året.

Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Hexatronic Group ("Hexatronic") har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt årsredovisningslagen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, årsredovisningslagen, och RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i delårsrapporten för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

För fullständiga redovisningsprinciper, se Årsredovisningen för 2023.

Granskning

Denna delårsrapport har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Övrig information

Presentation av delårsrapporten

Henrik Larsson Lyon, VD för Hexatronic Group och Pernilla Linden, CFO för Hexatronic Group, kommer att presentera delårsrapporten i en telefonkonferens idag, 26 april 2024 kl. 10:00 CEST.

Länk till webbsändning:

<https://ir.financialhearings.com/hexatronic-group-q1-report-2024>

Länk för anmälan till telefonkonferens:

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=5007134>

Presentationsmaterial och inspelning kommer att tillgängliggöras på bolagets hemsida efter presentationens slut via följande länk:

<https://group.hexatronic.com/sv/finansiellt#finansiella-rapporter>.

Offentliggörande

Denna information är sådan som Hexatronic Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 26 april 2024 kl. 07:00 CEST.

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport april-juni 2024 den 16 juli 2024

Delårsrapport juli-september 2024 den 25 oktober 2024

Bokslutskommuniké 2024 den 6 februari 2025

Årsstämma

Årsstämma räkenskapsår 2023 hålls den 7 maj 2024

För eventuella frågor kontakta:

- Henrik Larsson Lyon, VD och Koncernchef, 070-650 34 00
- Pernilla Lindén, CFO, 070-877 58 32

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför.

Göteborg den 26 april 2024

Anders Persson
Ordförande

Erik Selin
Styrelseledamot

Helena Holmgren
Styrelseledamot

Jaakko Kivinen
Styrelseledamot

Per Wassén
Styrelseledamot

Charlotta Sund
Styrelseledamot

Henrik Larsson Lyon
VD och Koncernchef

Koncernens resultaträkning

(MSEK)	2024 Q1	2023 Q1	2023 Helår
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	1 782	2 115	8 150
Övriga rörelseintäkter	23	23	90
Totalt	1 804	2 138	8 240
Rörelsens kostnader			
Råvaror och handelsvaror	-1 060	-1 170	-4 646
Övriga externa kostnader	-185	-242	-925
Personalkostnader	-304	-304	-1 147
Övriga rörelsekostnader	-14	-9	-60
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-72	-48	-228
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)	168	365	1 234
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-30	-25	-113
Rörelseresultat (EBIT)	138	340	1 122
Resultat från finansiella poster			
Finansiella poster, netto	-47	-41	-1
Resultat efter finansiella poster	91	299	1 121
Inkomstskatt	-29	-74	-275
Periodens resultat	61	224	846
Hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	62	224	848
Innehav utan bestämmande inflytande	-1	0	-2
Periodens resultat	61	224	846
Resultat per aktie			
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,31	1,10	4,18
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,31	1,09	4,17
	2024	2023	2023
Koncernens rapport över totalresultatet	Q1	Q1	Helår
Periodens resultat	61	224	846
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:			
Omräkningsdifferenser	265	-31	-196
Säkring av nettoinvesteringar	-96	0	69
Skatt hänförlig till poster som kan återföras till resultaträkningen	20	0	-14
Övrigt totalresultat för perioden	188	-31	-142
Totalresultat för perioden	249	194	704
Totalresultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	249	193	706
Innehav utan bestämmande inflytande	1	1	-2
Totalresultat för perioden	249	194	704

Koncernens balansräkning

(MSEK)	Not	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar		3 097	2 706	2 978
Materiella anläggningstillgångar		2 393	1 877	2 279
Finansiella anläggningstillgångar		17	5	5
Summa anläggningstillgångar		5 507	4 588	5 263
Omsättningstillgångar				
Varulager		1 352	1 793	1 393
Kundfordringar		1 250	1 343	1 124
Övriga fordringar		27	12	25
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		111	101	116
Likvida medel		795	509	813
Summa omsättningstillgångar		3 536	3 759	3 470
SUMMA TILLGÅNGAR		9 044	8 346	8 733
Eget kapital		3 692	3 002	3 438
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	4	2 747	2 481	2 774
Uppskjuten skatt		254	199	248
Långfristiga leasingskulder		482	366	476
Övriga långfristiga skulder	5	340	487	304
Summa långfristiga skulder		3 823	3 533	3 803
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	4	151	100	150
Kortfristiga leasingskulder		106	68	91
Checkräkningskredit		-	6	-
Leverantörsskulder		637	812	510
Avsättningar		43	13	59
Aktuella skatteskulder		50	147	88
Övriga skulder	5	169	241	249
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		372	423	347
Summa kortfristiga skulder		1 529	1 811	1 493
SUMMA EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		9 044	8 346	8 733

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserver	Säkrings- reserver	Balanserat resultat inklusive periodens resultat	Summa	Innehav utan bestäm- ande inflytande	Summa eget kapital
(MSEK)								
Ingående balans per 1 januari 2023	2	938	325	0	1 503	2 768	37	2 805
Periodens resultat	-	-	-	-	848	848	-2	846
Övrigt totalresultat	-	-	-196	54	-	-141	0	-142
Summa totalresultat	0	0	-196	54	848	706	-2	704
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram	-	16	-	-	-	16	-	16
Teckningsoptionsprogram	-	5	-	-	-	5	-	5
Aktierelaterade ersättningar	0	-	-	-	8	8	-	8
Återköp av aktier	-	-	-	-	-81	-81	-	-81
Lämnad utdelning	-	-	-	-	-20	-20	-	-20
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	21	0	0	-93	-72	0	-72
Utgående balans per 31 december 2023	2	959	129	54	2 258	3 402	35	3 438
Ingående balans per 1 januari 2024	2	959	129	54	2 258	3 402	35	3 438
Periodens resultat	-	-	-	-	62	62	-1	61
Övrigt totalresultat	-	-	263	-77	-	187	1	188
Summa totalresultat	0	0	263	-77	62	249	1	249
Teckningsoptionsprogram	-	1	-	-	-	1	-	1
Aktierelaterade ersättningar	-	-	-	-	4	4	-	4
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	1	0	0	4	5	0	5
Utgående balans per 31 mars 2024	2	960	392	-22	2 324	3 656	36	3 692

Koncernens kassaflödesanalys

(MSEK)	Not	2024 Q1	2023 Q1	2023 Helår
Rörelseresultat		138	340	1 122
Ej kassaflödespåverkande poster	3	91	97	409
Erhållen ränta		1	1	8
Erlagd ränta		-45	-27	-156
Betald inkomstskatt		-69	-42	-282
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		116	368	1 100
Ökning (-)/minskning (+) varulager		88	-63	329
Ökning (-)/minskning (+) kundfordringar		-64	-253	26
Ökning (-)/minskning (+) rörelsefordringar		8	-15	-4
Ökning (+)/minskning (-) leverantörsskulder		128	-31	-391
Ökning (+)/minskning (-) rörelseskulder		-4	22	-116
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet		155	-340	-156
Kassaflöde från den löpande verksamheten		270	28	944
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar		-68	-126	-518
Rörelseförvärv efter avdrag för likvida medel		-80	-596	-907
Förändring av finansiella anläggningstillgångar		-12	0	0
Kassaflöde från Investeringsverksamheten		-160	-722	-1 426
Finansieringsverksamheten				
Upptagna lån		-	675	1 635
Amortering av lån		-124	-1	-688
Amortering av leasingskuld		-31	-20	-92
Förändring av checkräkningskredit		-	6	-
Återköp av aktier		-	-	-81
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram		-	-	16
Lämnad utdelning		-	-	-20
Kassaflöde från Finansieringsverksamheten		-156	660	769
Periodens kassaflöde		-46	-34	288
Likvida medel vid periodens början		813	552	552
Kursdifferens i likvida medel		28	-9	-28
Likvida medel vid periodens slut		795	509	813

Koncernens nyckeltal

	2024 Q1	2023 Q1	2024 Q1, R12	2023 Helår
Nettoomsättningstillväxt	-16%	52%	7%	24%
EBITA marginal	9,4%	17,2%	13,3%	15,1%
EBITA marginal rullande 12 månader	13,3%	17,4%	13,3%	15,1%
Rörelsemarginal	7,7%	16,1%	11,8%	13,8%
Soliditet	40,8%	36,0%	40,8%	39,4%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,31	1,10	3,38	4,18
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,31	1,09	3,38	4,17
Nettoomsättning per anställd (KSEK)	932	1 167	4 087	4 211
Resultat per anställd (KSEK)	32	124	359	438
Kassalikviditet	143%	109%	143%	139%
Kassaflöde från löpande verksamheten	270	28	1 187	944
Antal anställda i genomsnitt	1 912	1 812	1 913	1 935
Antal aktier vid periodens slut före utspädning	203 026 610	203 026 610	203 026 610	203 026 610
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	203 026 610	203 026 610	203 026 610	203 026 610
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	203 026 610	205 529 820	203 197 570	203 454 005

För definition av nyckeltal, se avsnittet Definitioner alternativa nyckeltal.

Nyckeltalen som presenteras bedöms väsentliga för att beskriva koncernens utveckling då de dels utgör koncernens finansiella mål (Nettoomsättningstillväxt och EBITA-marginal) och är dels de nyckeltal koncernen styrs på. Ett antal av nyckeltalen bedöms relevanta för investerare, t.ex. resultat per aktie och antalet aktier. Övriga nyckeltal presenteras för att ge olika perspektiv på hur koncernen utvecklas och bedöms därför vara till nytta för läsaren.

Moderbolagets resultaträkning

(MSEK)	2024 Q1	2023 Q1
Rörelsens intäkter		
Nettoomsättning	33	27
Totalt	33	27
Rörelsens kostnader		
Övriga externa kostnader	-26	-29
Personalkostnader	-22	-16
Övriga rörelsekostnader	0	0
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	0	0
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)	-16	-18
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-1	-1
Rörelseresultat (EBIT)	-16	-19
Resultat från finansiella poster		
Finansiella poster, netto	-100	-16
Resultat efter finansiella poster	-117	-35
Bokslutsdispositioner	-	-
Resultat före skatt	-117	-35
Skatt på periodens resultat	19	7
Periodens resultat	-97	-28

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat.

Moderbolagets balansräkning

(MSEK)	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	7	8	6
Materiella anläggningstillgångar	1	1	1
Finansiella anläggningstillgångar	4 476	4 192	4 418
Summa anläggningstillgångar	4 484	4 201	4 425
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag	289	459	450
Aktuella skattefordringar	21	6	1
Övriga fordringar	2	2	2
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	13	12	8
Summa kortfristiga fordringar	324	478	462
Kassa och bank	54	-	173
Summa omsättningstillgångar	378	478	635
SUMMA TILLGÅNGAR	4 862	4 680	5 060
Eget kapital	889	1 088	983
Obeskattade reserver	29	29	29
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	2 733	2 469	2 760
Övriga långfristiga skulder	315	472	282
Summa långfristiga skulder	3 048	2 940	3 042
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	151	100	150
Checkräkningskredit	-	6	-
Leverantörsskulder	10	11	16
Avsättningar	3	-	5
Skulder till koncernföretag	648	406	668
Övriga skulder	58	59	146
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	27	41	21
Summa kortfristiga skulder	895	622	1 006
SUMMA EGET KAPITAL, OBESKATTADE RESERVER OCH SKULDER	4 862	4 680	5 060

Noter

Not 1 Intäkter

Januari-mars 2024					
Geografiska marknader	Sverige	Övriga Europa	Nord-amerika	APAC / Övr världen	Summa
Intäkter externa kunder	165	786	692	139	1782
Kategori					
Varor	151	695	644	133	1622
Tjänster	14	91	47	7	159
Summa	165	786	692	139	1782
Tidpunkt för intäktsredovisning					
Vid en given tidpunkt	151	638	631	131	1551
Över tid	14	148	61	8	231
Summa	165	786	692	139	1782
Januari-mars 2023					
Geografiska marknader	Sverige	Övriga Europa ¹	Nord-amerika	APAC / Övr världen	Summa
Intäkter externa kunder	178	998	752	187	2 115
Kategori					
Varor	168	915	726	186	1 995
Tjänster	10	83	26	1	120
Summa	178	998	752	187	2 115
Tidpunkt för intäktsredovisning					
Vid en given tidpunkt	168	915	726	186	1 995
Över tid	10	83	26	1	120
Summa	178	998	752	187	2 115

¹ Fördelning mellan varor / tjänster samt vid en given tidpunkt / över tid, har avseende 2023 justerats för Övriga Europa för att visa korrekt fördelning.

Not 2 Rörelseförvärv

Förvärv 2024

Den 2 februari 2024 förvärvade koncernen 97 procent av aktiekapitalet i MConnect, Ltd ("MConnect") för en fast köpeskilling om 0,6 MGBP på skuldfri basis. I förvärvet av MConnect ingår en köp/ sälj option att förvärva resterande 3 procent efter 2027. Båda parter har rätt att nyttja optionen och det bedöms sannolikt att optionen kommer att nyttjas, därav redovisas förvärvet till 100 procent med inget innehav utan bestämmande inflytande. Förväntad köpeskilling för resterande 3 procent redovisas som en skuld med eventuella värdeförändringar över resultaträkningen.

Förvärvet har inte haft någon materiell påverkan på Hexatronics balansräkning, omsättning och resultat för perioden.

Förvärv 2023

Den 3 mars 2023 ingick koncernen ett inkråmsförvärv av Rochester Cable ("Rochester") för en fast köpeskilling om 55 MUSD på skuldfri basis (exklusive ND/NWC justering om -4,5 MUSD).

Den 18 augusti 2023 förvärvade koncernen 100% av aktiekapitalet i Fibron XB Ltd ("Fibron") för en fast köpeskilling om 25 MGBP på skuldfri basis (exklusive ND/NWC justering om -5,5 MGBP), samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling uppgående till 7 MGBP.

Den 1 september 2023 förvärvade koncernen 100 procent av aktiekapitalet ATG Technology Group Limited ("ATG") för en fast köpeskilling om 0,9 MNZD.

Den 1 oktober 2023 förvärvade koncernen 95 procent av aktiekapitalet USNet för en fast köpeskilling (exklusive ND/NWC justering) om 5,5 MUSD, samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling om 0,9 MUSD. I förvärvet av USNet ingår en köp/ sälj option att förvärva resterande 5 procent efter 2027. Båda parter har rätt att nyttja optionen och det bedöms sannolikt att optionen kommer att nyttjas, därav redovisas förvärvet till 100 procent med inget innehav utan bestämmande inflytande. Förväntad köpeskilling för resterande 5 procent redovisas som en skuld med eventuella värdeförändringar över resultaträkningen.

Nedanstående preliminära förvärvsanalys sammanfattar köpeskilling för förvärven samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen. Förvärven redovisas aggregerat eftersom inget av förvärven har bedömts individuellt väsentliga.

Preliminär köpeskilling (MSEK)

Likvida medel	865
Tilläggsköpeskilling (ej erlagd)	108
Kvarvarande köpeskilling (ej erlagd)	2
Option att köpa resterande 5% av USNet (ej erlagd)	14
Summa köpeskilling	988

Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder

Likvida medel	75
Materiella och immateriella anläggningstillgångar	225
Kundrelationer	168
Finansiella anläggningstillgångar	-
Kundfordringar	173
Varulager	168
Övriga fordringar	44
Finansiella skulder	-132
Övriga skulder	-251
Summa identifierbara nettotillgångar	470
Innehav utan bestämmande inflytande	-
Goodwill	518

Förvävsrelaterade kostnader om 23 MSEK ingår i övriga externa kostnader i koncernens rapport över totalresultat för räkenskapsår 2023. Totalt kassaflöde, exklusive förvävsrelaterade kostnader, hänförligt till rörelseförvärvet uppgick till 790 MSEK. Goodwill är hänförligt till den intjäningsförmåga som bolaget förväntas ge.

Enligt överenskommelse om villkorad köpeskilling ska koncernen betala maximalt 98 MSEK för Fibron baserat på EBITDA för helåret 2023 och 10 MSEK för USNet baserat på EBITDA för 2023 och 2024.

Verkligt värde på kundfordringar för förvärvet uppgår till 173 MSEK. Osäkra kundfordringar uppgår till 3 MSEK och är reserverade.

Värdet för skattemässigt avdragsgill goodwill uppgår till 158 MSEK.

Den nettoomsättning som sedan förvärvsdagen ingick i koncernens resultaträkning för räkenskapsår 2023 uppgick till 688 MSEK. De förvärvade bolagen har koncernmässigt bidragit med en EBITDA på 80 MSEK sedan förvärvsdagen.

Om de förvärvade bolagen skulle ha konsoliderats från 1 januari 2023, skulle koncernens resultaträkning för perioden januari till december ökat med en nettoomsättning på 1 178 MSEK och en EBITDA på 158 MSEK.

Not 3 Ej kassaflödespåverkande poster

(MSEK)	2024 Q1	2023 Q1	2023 Helår
Avskrivningar	102	73	340
Omvärdering incitamentsprogram	7	11	-12
Förändring inkuransreserv lager	1	11	26
Övriga avsättningar	-18	0	51
Valutadifferenser	0	3	0
Övriga poster	0	-1	4
Totalt	91	97	409

Not 4 Skulder till kreditinstitut

(MSEK)	2023-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2024-03-31
		Upptagna lån	Amortering	Förvärv	Omklassificering	Valutakursförändring	Finansieringskostnader	
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 774	-	-124	-	-	96	1	2 747
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	150	-	-	-	-	1	-	151
Totalt	2 924	0	-124	0	0	96	1	2 897

Not 5 Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

(MSEK)	2023-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster			2024-03-31
		Utbetalda köpeskillingar	Årets förvärv	Omräkningsdifferenser	Omvärdering via resultaträkningen		
Tilläggsköpeskilling / förvärvsoption	461	-74	17	2	4	409	

Avstämning mellan IFRS och nyckeltalsbegrepp

Hexatronic presenterar i denna delårsrapport vissa finansiella mått som inte definieras enligt IFRS, så kallade alternativa nyckeltal. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare då de möjliggör en utvärdering av bolagets resultat och ställning. Eftersom inte alla bolag beräknar finansiella mått på samma sätt är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra bolag. Investerare bör betrakta dessa finansiella mått som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt IFRS.

Organisk tillväxt, MSEK, %	Q1 2024	Q1 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	1 782		8 150
Valutakurseffekter	2		-294
Påverkan av förvärv	-234		-1 454
Jämförbar nettoomsättning	1 549		6 402
Nettoomsättning motsvarande period föregående år	2 115		6 574
Organisk tillväxt	-565		-172
Organisk tillväxt %	-27%		-3%
Årlig tillväxt, rullande 12 månader, %	Q1 2024	Q1 2023	Helår 2023
Nettoomsättning rullande 12 månader	7 817	7 300	8 150
Årlig tillväxt, rullande 12 månader	7%	72%	24%
Kassalikviditet, %	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
Omsättningstillgångar	3 536	3 759	3 470
Varulager	-1 352	-1 793	-1 393
Omsättningstillgångar - varulager	2 185	1 965	2 077
Kortfristiga skulder	1 529	1 811	1 493
Kassalikviditet	143%	109%	139%
Kärnrörelsekapital, MSEK	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
Varulager	1 352	1 793	1 393
Kundfordringar	1 250	1 343	1 124
Leverantörsskulder	-637	-812	-510
Kärnrörelsekapital	1 965	2 324	2 008

Nettoskuld, MSEK	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 747	2 481	2 774
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	151	100	150
Checkräkningskredit	-	6	-
Likvida medel	-795	-509	-813
Räntebärande nettoskuld	2 102	2 078	2 111
Långfristiga leasingskulder	482	366	476
Kortfristiga leasingskulder	106	68	91
Nettoskuld	2 690	2 512	2 678

EBITDA och EBITDA (proforma) R12, MSEK	Q1 2024	Q1 2023	Helår 2023
Rörelseresultat (EBIT), R12	920	1 197	1 122
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar, R12	118	74	113
EBITA, R12	1 038	1 271	1 234
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar, R12	251	160	228
EBITDA, R12	1 289	1 431	1 462
EBITDA (proforma), R12	1 360	1 635	1 574

Skuldsättning, ggr	Q1 2024	Q1 2023	Helår 2023
Nettoskuld	2 690	2 512	2 678
EBITDA (proforma), R12	1 360	1 635	1 574
Nettoskuld / EBITDA (proforma), R12	2,0	1,5	1,7

Definitioner alternativa nyckeltal

Bruttovinstmarginal

Nettoomsättning minus råvaror och handelsvaror, genom nettoomsättning i procent.

EBITDA (proforma), R12

Rullande 12 månaders rapporterad EBITDA plus proforma förvärvad EBITDA, innan tillträde.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar.

EBITA-marginal

Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar genom nettoomsättning i procent.

EBIT (rörelseresultat)

Rörelseresultat efter avskrivningar och nedskrivningar.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat genom nettoomsättning i procent.

Soliditet

Totalt eget kapital i procent av balansomslutningen.

Antal aktier

Antal utestående aktier vid periodens slut.

Organisk tillväxt

Organisk tillväxt beräknas som årets netto-omsättning justerad för valutakurseffekter och förvärv i förhållande till föregående års netto-omsättning justerad för förvärv.

Förvärvsdriven tillväxt

Förvärvsdriven tillväxt är baserad på nettoomsättning från förvärvade verksamheter under de följande 12 månaderna efter förvärvsdagen.

Årlig tillväxt

Genomsnittlig årlig tillväxt beräknas som koncernens totala försäljning under perioden jämfört med motsvarande period föregående år.

Kassalikviditet

Beräknas som omsättningstillgångar minus varulager dividerat med kortfristiga skulder.

Kärnrörelsekapital

Beräknas som varulager plus kundfordringar minus leverantörsskulder.

Nettoskuld

Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder, minus likvida medel.

Skuldsättning

Nettoskuld genom EBITDA (proforma), R12

Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktie, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Resultat per aktie före utspädning

Resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare genom genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning.

Resultat per aktie efter utspädning

Resultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare genom genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

Eget kapital per aktie

Totalt eget kapital genom antal utestående aktier justerat för ej registrerade emissioner.

Antal anställda

Antal anställda vid periodens utgång.

Detta är Hexatronic

Hexatronic skapar hållbara nätverk över hela världen. Vi samarbetar med kunder på fyra kontinenter – från teleoperatörer till nätverksägare – och erbjuder ledande, högklassig fiberteknik för alla tänkbara användningsområden.

Hexatronic Group (publ) grundades i Sverige 1993 och koncernen är listad på Nasdaq OMX Stockholm. Våra globala varumärken omfattar Viper, Stingray, Raptor, InOne, and Wistom®.

Hexatronic Group AB (publ) Org nr 556168-6360

Hexatronic Group AB (publ)

Sofierogatan 3a, 412 51 Göteborg, Sverige

www.hexatronicgroup.com