

Gereguleerde informatie – 25-08-2021 - 7:45 uur CET

Agfa Press Office
Septestraat 27
B – 2640 Mortsel
Belgium

Johan Jacobs
Corporate Press Relations
Manager

T +32 3 444 80 15
F +32 3 444 44 85
E johan.jacobs@agfa.com

Agfa-Gevaert in het tweede kwartaal van 2021: verbeterde kwartaal-op-kwartaalprestatie voor alle divisies ondanks toenemende inflatoire druk

- **Kwartaal-op-kwartaalverbetering voor alle divisies**
- **Aangepaste EBITDA 29% hoger dan in het tweede kwartaal van 2020**
- **Inflatoire druk deels gecompenseerd door prijsacties – zwaardere impact verwacht in tweede jaarhelft**
- **Maatregelen ter beperking van de pensioenrisico's: pensioenprogramma van 350 miljoen euro met succes afgerond, met aanzienlijk lagere nettoverplichtingen en verminderde kasuitstromen als resultaat**
- **Werkkapitaal als percentage van de omzet stabiel ondanks de periodegebonden opbouw van werkkapitaal – kostenverminderingprogramma's voortgezet**
- **Nettowinst van 15 miljoen euro**

Mortsel (België), 25 augustus 2021 – Agfa-Gevaert besprak vandaag de resultaten van het tweede kwartaal van 2021.

“In het tweede kwartaal presteerden alle divisies duidelijk beter dan in de eerste drie maanden van het jaar. Onze activiteiten herstellen zich van de impact van de pandemie en met tevredenheid zien we dat sommige onder hen de pre-COVID-niveaus al evenaren of overtreffen.

Met de prijsverhogingen die we waar mogelijk in onze divisies invoerden, konden we de toenemende inflatoire druk deels compenseren. Voor sommige activiteiten zit er echter een vertraging op de prijsacties door contractuele mechanismen. De komende maanden zullen we het prijsmanagement voortzetten en zelfs intensifiëren, aangezien we in de tweede jaarhelft een nog grotere impact van de stijging van de grondstofkosten verwachten. We zullen ook ons gedisciplineerd werkkapitaalmanagement en ons brede kostenverminderingprogramma voortzetten. In de loop van het tweede kwartaal sloten we met succes ons uitgebreide programma ter beperking van de pensioenrisico's af,” zei Pascal Juéry, President en CEO van de Agfa-Gevaert Groep.

Maatregelen ter beperking van de pensioenrisico's: succesvolle afronding van het pensioenprogramma van 350 miljoen euro

Het hele pensioenprogramma werd in het tweede kwartaal van 2021 afgerond. Het doel om Agfa's totale nettoverplichtingen wegens vergoedingen na uitdiensttreding onder 700 miljoen euro te brengen werd bereikt voor de materiële landen (exclusief de Belgische toegezegdebijdrageregelingen). Voor die landen wordt verwacht dat de reguliere uitgaande pensioenkasstromen zullen afnemen van naar schatting 43 miljoen euro onder EBITDA voor het volledige jaar 2021 (van een totaal van 66 miljoen euro voor het volledige jaar 2021) tot 31 miljoen euro onder EBITDA in 2026 (van een totaal van 52 miljoen euro). Daarna zullen ze geleidelijk verder afnemen. Op middellange termijn heeft Agfa de intentie om uitkoopopties voor het VK en de VS te onderzoeken.

Aandeleninkoopprogramma op schema

Op 10 maart kondigde de Agfa-Gevaert Groep een aandeleninkoopprogramma met een volume tot 50 miljoen euro aan. Het programma stelt aandeelhouders in staat om mee te genieten van de verkoop van een deel van de HealthCare IT-activiteiten en het toont het vertrouwen van de Groep in het lopende transformatieproces. Het programma ging van start op 1 april. De Groep publiceert wekelijks een persbericht over de status van het programma. In de loop van het tweede kwartaal kocht de Groep ongeveer 2,3 miljoen aandelen voor een bedrag van 9 miljoen euro. Sinds het begin van het programma tot 20 augustus 2021, kocht de Groep 3,6 miljoen aandelen.

Agfa-Gevaert Groep – Q2 2021

in miljoen euro	Q2 2021	Q2 2020	Evolutie (excl. wisselkoers- effecten)
Omzet	441	397	11,1% (13,5%)
Brutowinst (*)	135	120	13,0%
% van de omzet	30,7%	30,2%	
Aangepaste EBITDA (*)	40	31	28,8%
% van de omzet	9,1%	7,9%	
Aangepaste EBIT(*)	25	16	58,7%
% van de omzet	5,6%	3,9%	

(*) voor reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten

Ondanks negatieve wisselkoerseffecten verbeterden alle divisies hun prestaties kwartaal-op-kwartaal en de meeste divisies verbeterden hun omzet aanzienlijk tegenover het door COVID getroffen tweede kwartaal van 2020. Deels door de succesvolle prijsverhogingen voor medische film en toegenomen verkoopcijfers voor Direct Radiography, nam de omzet van de divisie Radiology Solutions toe ten

opzichte van zowel het tweede kwartaal van 2020 als het eerste kwartaal van 2021. De divisies Digital Print & Chemicals en Offset Solutions werden eveneens ondersteund door prijsverhogingen en beide zetten het herstel van de COVID-impact voort. Hun omzet ligt evenwel nog onder het niveau van 2019. De divisie HealthCare IT presteerde volgens de verwachtingen in het tweede kwartaal, met een hogere omzet en EBITDA dan in het eerste kwartaal. Voor deze divisie moet opgemerkt worden dat het tweede kwartaal van vorig jaar sterk positief beïnvloed werd door het boeken van de omzet en de winst in verband met een zeer omvangrijk project in Noord-Amerika.

De brutowinstmarge van de Groep verbeterde van 30,2% van de omzet in het tweede kwartaal van 2020 en 29,5% in het eerste kwartaal van 2021 tot 30,7%.

De verkoop- en algemene beheerskosten namen met 10% toe tegenover het tweede kwartaal van 2020, toen de Groep nog voordeel haalde uit tijdelijke werkloosheidsplannen en andere met COVID verbonden overheidsmaatregelen. Omdat het brede kostenverminderingprogramma vruchten blijft afwerpen, liggen de verkoop- en algemene beheerskosten ongeveer 15% lager dan in het tweede kwartaal van 2019.

De O&O-kosten stegen van 21 miljoen euro in het tweede kwartaal van 2020 tot bijna 24 miljoen euro.

De aangepaste EBITDA steeg van 31 miljoen euro (7,9% van de omzet) in het tweede kwartaal van 2020 en 15 miljoen euro (3,9% van de omzet) in het eerste kwartaal van 2021 tot 40 miljoen euro (9,1% van de omzet) in het tweede kwartaal van 2021. De aangepaste EBIT bereikte 25 miljoen euro, tegenover 16 miljoen euro in het tweede kwartaal van 2020 en min 1 miljoen euro in het eerste kwartaal van 2021.

De reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten kwamen uit op een opbrengst van 3 miljoen euro. De Groep boekte niet-recurrente inkomsten uit de regeling van het Zweedse pensioenplan. Op reorganisatievlak werden provisies m.b.t. de reorganisatie van de productiecapaciteit voor Computed Radiography-apparatuur in Duitsland opnieuw beoordeeld en verlaagd. Een reorganisatiekost werd geboekt voor het terugschroeven van de activiteiten van het drukplatenbedrijf Ipagsa. In het tweede kwartaal van 2020 kwamen de reorganisatiekosten en niet-recurrente

resultaten uit op een kost van 47 miljoen euro door kosten verbonden aan de sluiting van de drukplatenfabrieken in Leeds en Pont-à-Marcq.

De nettofinancieringskosten bedroegen 3 miljoen euro.

De belastingkosten bedroegen 9 miljoen euro, tegenover 5 miljoen euro in het tweede kwartaal van 2020.

Door de hoger genoemde elementen boekte de Agfa-Gevaert Groep een nettowinst van 15 miljoen euro.

Balans en kasstroom

- De netto financiële schuld evolueerde van een kasoverschot van 502 miljoen euro eind 2020 tot een kasoverschot van 349 miljoen euro.
- Het werkkapitaal bleef stabiel als percentage van de omzet voor het derde opeenvolgende kwartaal ondanks de periodegebonden opbouw van werkkapitaal. In absolute cijfers daalde het werkkapitaal van 462 miljoen euro (27% van de omzet) eind 2020 tot 460 miljoen euro (27% van de omzet) eind juni 2021.
- In het tweede kwartaal genereerde de Groep een vrije kasstroom van min 19 miljoen euro, exclusief de extra financiering van de pensioenen.

Vooruitzichten

De Agfa-Gevaert Groep verwacht een groei/herstel van de volumes in de tweede helft van 2021. Verwacht wordt dat de aangepaste EBITDA van de Groep in die periode zwaarder beïnvloed zal worden door de inflatoire druk en de structurele achteruitgang in de divisie Offset Solutions.

Over het algemeen wordt verwacht dat de grondstofkosten de komende kwartalen een grotere impact zullen hebben. De Agfa-Gevaert Groep zal doorgaan met haar strikte werkkapitaal- en kostenbeheer en met haar prijsverhogingsprogramma's ter compensatie van de kosteninflatie. In sommige gevallen komen de effecten van deze prijsacties met een zekere vertraging door clausules in contracten met klanten.

HealthCare IT – tweede kwartaal van 2021

in miljoen euro	Q2 2021	Q2 2020	Evolutie (excl. wisselkoers- effecten)
Omzet	56	62	-9,7% (-6,8%)
Aangepaste EBITDA (*)	7,9	10,5	-24,4%
% van de omzet	14,2%	17,0%	
Aangepaste EBIT (*)	5,8	8,4	-30,6%
% van de omzet	10,5%	13,6%	

(*) voor reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten

De divisie HealthCare IT presteerde in het tweede kwartaal volgens de verwachtingen, met een hogere omzet en EBITDA dan in het eerste kwartaal. Hierbij moet opgemerkt worden dat het tweede kwartaal van vorig jaar sterk positief beïnvloed werd door het boeken van de omzet en de winst in verband met een zeer omvangrijk project in Noord-Amerika. De laatste maanden bleef de divisie haar positie als toonaangevende softwareleverancier voor Imaging IT verbeteren met belangrijke ingebruiknames van haar Enterprise Imaging-platform in Noord-Amerika (Memorial Hermann Health System), het VK (Leeds Teaching Hospitals NHS Trust), Nederland (Amsterdam UMC) en Colombia (Fundación Valle del Lili).

Agfa HealthCare biedt haar klanten ook oplossingen in de cloud aan: de Faculteit Diergeneeskunde van Universiteit Utrecht werd de eerste klant in Nederland met een beeldmanagementsysteem dat volledig wordt gehost in de Agfa HealthCare Cloud. Agfa HealthCare's RUBEE™-systeem voor artificiële intelligentie, inclusief een geavanceerd algoritme voor CT-opnames van de borst, werd geïnstalleerd bij de Princess Alexandra Hospital NHS Trust in het VK.

Agfa HealthCare's orderboek blijft op een erg gezond niveau. Het marktmomentum van Agfa HealthCare bleef toenemen, doordat de divisie nieuwe klanten kon aantrekken en systemen bij bestaande klanten kon uitbreiden. De divisie tekende recent Enterprise Imaging-contracten met toonaangevende zorgorganisaties zoals InnovaPuglia (Italië), Nova Scotia Health Authority (Noord-Amerika) en Red de Salud UC Christus (Chili). TeleConsult Europe, dat in verschillende landen teleradiologiediensten aanbiedt, besliste eveneens om met Agfa HealthCare's Enterprise Imaging-systeem in zee te gaan.

Een recent cybersecurity-onderzoek van KLAS en Censinet noemt Agfa HealthCare een pionier op het vlak van cybersecurity-transparantie. Het

beschouwt Agfa HealthCare ook als ‘cybersecurity mature’ voor alle onderwerpen, inclusief netwerkveiligheid, gegevensbescherming en systeemrobustheid.

Agfa’s strategie om met de Imaging IT Solutions te focussen op klantensegmenten en geografieën waarvoor de Enterprise Imaging-oplossing het meest gepast is, blijft succesvol. Vooral onder invloed van de verbeterde service-efficiënties gerelateerd aan de verdere volgroeiing van de serviceorganisatie en het productaanbod, bereikte de brutowinstmarge 45,4% van de omzet. De aangepaste EBITDA kwam uit op 7,9 miljoen euro (14,2% van de omzet), tegenover 10,5 miljoen euro (17,0% van de omzet) in het uitzonderlijk sterke kwartaal van 2020. In het eerste kwartaal van 2021 bedroeg de aangepaste EBITDA 6,5 miljoen euro (11,8% van de omzet). De aangepaste EBIT kwam in het tweede kwartaal van 2021 uit op 5,8 miljoen euro (10,5% van de omzet).

Uiteindelijk zal de strategie van de divisie het ook mogelijk maken om de beoogde EBITDA-groei te bereiken: beginnend van een percentage van om en bij de 5% in 2019 tot percentages die de 20% benaderen de komende jaren.

Radiology Solutions – tweede kwartaal van 2021

in miljoen euro	Q2 2021	Q2 2020	Evolutie (excl. wisselkoers- effecten)
Omzet	121	113	7,3% (9,7%)
Aangepaste EBITDA (*)	21,0	23,8	-11,7%
% van de omzet	17,3%	21,1%	
Aangepaste EBIT (*)	15,3	17,7	-13,4%
% van de omzet	12,6%	15,6%	

(*) voor reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten

Volgend op een uitzonderlijk zwak eerste kwartaal kon de divisie Radiology Solutions in het tweede kwartaal een aanzienlijk betere omzet en rendabiliteit voorleggen. Desondanks is de omzet nog niet hersteld tot het pre-COVID-niveau.

In een aantal landen en regio’s, waaronder Latijns-Amerika, Rusland, Zuid-Afrika en India had COVID nog steeds een impact op de medische filmvolumes. De nieuwe gecentraliseerde aankooppraktijken in China blijven ook voor prijs- en volumedruk zorgen. Deels door prijsverhogingen voor alle types van medische film ter compensatie van de hogere zilverprijzen, kwam de omzet hoger uit dan in het tweede kwartaal van 2020 en in het eerste kwartaal van 2021.

In nog steeds onzekere marktomstandigheden, groeide de omzet van de Direct Radiography-activiteiten aanzienlijk tegenover het tweede kwartaal van 2020, dat verstoord werd door de COVID-19-pandemie. Bij het begin van de pandemie gingen ziekenhuizen vooral op zoek naar mobiele DR-systemen voor röntgenonderzoeken aan het bed van de patiënt. Recenter ging de focus weer meer liggen op uitgebreide röntgenkamers. Voorbeelden van toonaangevende zorgorganisaties die ervoor kozen om Agfa's veelzijdige DR 800-kamer te installeren zijn Radiologie Münster (Duitsland) en Natchitoches Regional Medical Center (VS). In het tweede kwartaal kondigde Agfa ook de introductie in China aan van zijn mobiele DR-systeem DR 100s.

Deels marktgedreven en deels ten gevolge van de afnemende COVID-19-effecten daalde de omzet van het Computed Radiography-gamma verder. Agfa bleef het CR-gamma beheren om de winstmarges op een behoorlijk niveau te houden. Om zijn concurrentiepositie te verbeteren, past Agfa de productiecapaciteit voor CR-apparatuur aan de dalende markttrend aan. De reorganisatie-inspanningen verlopen volgens plan en in Duitsland werden de onderhandelingen met de sociale partners afgerond.

De divisie kon haar rendabiliteit gevoelig verbeteren tegenover het eerste kwartaal van het jaar. Tegenover het tweede kwartaal van 2020 daalde de brutowinstmarge van 38,8% van de omzet tot 37,5% (32,1% in het eerste kwartaal van 2021), vooral door volumeafnames in medische film en CR, product/mix-effecten in DR en hogere grondstofkosten. Bovendien beginnen bepaalde operationele kosten en service-gerelateerde kosten die lager lagen in het midden van de COVID-19-pandemie nu terug te komen.

De aangepaste EBITDA-marge van de divisie kwam uit op 17,3% van de omzet, tegenover 21,1% in het tweede kwartaal van 2020 en 7,3% in het eerste kwartaal van 2021. In absolute cijfers bedroeg de aangepaste EBITDA 21,0 miljoen euro (23,8 miljoen euro in het tweede kwartaal van 2020). De aangepaste EBIT bedroeg 15,3 miljoen euro (12,6% van de omzet) tegenover 17,7 miljoen euro (15,6% van de omzet) in het voorgaande jaar.

Digital Print & Chemicals – tweede kwartaal van 2021

in miljoen euro	Q2 2021	Q2 2020	Evolutie (excl. wisselkoers- effecten)
Omzet	81	67	21,1% (23,3%)
Aangepaste EBITDA (*)	6,8	3,6	88,0%
% van de omzet	8,4%	5,4%	
Aangepaste EBIT (*)	3,9	1,0	267,7%
% van de omzet	4,7%	1,6%	

(*) voor reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten

De divisie Digital Print & Chemicals herstelde zich verder van de COVID-19-impact, wat weerspiegeld wordt in de sterke omzetgroei tegenover het tweede kwartaal van 2020 en ook tegenover het eerste kwartaal van 2021. Voorts werden in zowat alle activiteitsgebieden prijsverhogingen ingevoerd om de stijgende grondstof-, verpakkings- en vrachtkosten te compenseren. Hiervan verwacht de onderneming in 2021 slechts een gedeeltelijk effect te zien. De brutowinstmarge verbeterde van 26,2% van de omzet in het tweede kwartaal van 2020 tot 28,7% van de omzet. De aangepaste EBITDA-marge evolueerde van 5,4% van de omzet (3,6 miljoen euro in absolute cijfers) in het tweede kwartaal van 2020 en 7,2% (5,2 miljoen euro in absolute cijfers) in het eerste kwartaal van 2021 tot 8,4% (6,8 miljoen euro in absolute cijfers). De aangepaste EBIT bereikte 3,9 miljoen euro (4,7% van de omzet) in het tweede kwartaal van 2021 tegenover 1,0 miljoen euro (1,6% van de omzet) in het tweede kwartaal van 2020.

Op het vlak van digital print bleven de inktproductgamma's voor sign&display-toepassingen het goed doen, met een terugkeer naar of zelfs een overtreffing van de pre-COVID-niveaus. De activiteiten op het vlak van grootformaatdrukkapparatuur blijven zich herstellen van de sterke COVID-19-impact. Het lagere marktsegment – dat Agfa bedient met zijn Anapurna-gamma – herstelt zich trager dan de high-end systemen. Agfa's recent geïntroduceerde Jeti Tauro H3300 UHS LED-systeem – de snelste Jeti Tauro-printer tot nu toe – kende meteen succes. Voorbeelden van ondernemingen die het systeem al in gebruik namen zijn GSP, een toonaangevende aanbieder van visuele producten met een hoge impact voor de Amerikaanse retailmarkt en Cameron Advertising, één van de toonaangevende aanbieders van grootformaat-, digitale en zeefdrukcommunicatiemiddelen in Noord-Amerika. In Europa namen Créavi en Prismaflex International, twee

bekende aanbieders van grootformaatdrukwerk in Frankrijk, het systeem op in hun productieomgeving.

In het tweede kwartaal introduceerde Agfa ook zijn Avinci CX3200, een rol-naar-rol sublimatieprinter die hoge productiviteit en een consistente drukkwaliteit biedt op een brede waaier van op polyester gebaseerde stoffen. De machine drukt zowel direct als via transferpapier.

De verkoop van inktten voor industriële toepassingen bleef sterk groeien, deels dankzij de oplossingen voor nieuwe digitale druktoepassingen, zoals laminaatvloeren en -meubelpanelen en lederdecoratie. Als duurzame investering nam Agfa recent zijn nieuwe productievestiging voor op water gebaseerde inkjetinkten in gebruik. De nieuwe installatie stelt Agfa in staat om een belangrijke leverancier van die inktten te worden voor een breed gamma aan nieuwe toepassingen. Zo zal de installatie inktten produceren voor Agfa's nieuwe InterioJet-inkjetsysteem voor het bedrukken van decorpapier voor interieurdecoratie, zoals laminaatvloeren en -meubels. Slotex (Rusland) en Chiyoda (België) waren bij de eerste ondernemingen die Agfa's InterioJet in gebruik namen. In Italië nam leerlooierij Conceriba Antiba Agfa's Alussa-systeem voor het bedrukken van leder in gebruik.

Agfa's gamma van producten voor de productie van gedrukte schakelingen presteerde goed in het tweede kwartaal. Prijsverhogingen werden ingevoerd om de hogere zilverkosten te compenseren.

Het specialty chemicals-segment van de divisie is goed geplaatst voor toekomstige groei met producten en oplossingen die gericht zijn op specifieke veelbelovende markten. Het Orgacon-gamma van geleidende materialen, bijvoorbeeld, wordt gebruikt in technologie voor elektrische en hybride wagens. Deze business boekte stevige omzetgroei in het tweede kwartaal. De volumes keerden terug naar het pre-COVID-niveau.

Met zijn Zirfon-membranen voor geavanceerde alkaline elektrolyse zet Agfa een nieuwe efficiëntiestandaard in de groene waterstofproductie. De membranen worden door klanten en experts beschouwd als de referentie in de industrie. In het tweede kwartaal voegde Agfa het nieuwe uiterst performante ZIRFON UTP 220-membraan toe aan zijn portfolio. De onderneming onderhandelt momenteel over leveringsovereenkomsten voor haar membranen in het kader van verscheidene grootschalige groene waterstofprojecten.

De volumes van het gamma films en folies van de divisie bleven zich herstellen, zij het aan verschillende snelheden. Deze producten worden vooral gebruikt in industrieën die getroffen werden door de COVID-19-pandemie, zoals de luchtvaartindustrie, de olie- en gasector en de drukindustrie. Zoals verwacht herstelden de omzetcijfers van het SYNAPS-gamma van synthetische papieren zich sterk dankzij de heropleving van de relevante drukmarkten en het succes van bepaalde nieuwe toepassingen. Ook hier staat duurzaamheid centraal bij Agfa's productontwikkeling. Momenteel wordt meer dan 1/3 van het totale SYNAPS-volume geproduceerd met gerecycleerde industriële materialen.

Offset Solutions – tweede kwartaal van 2021

in miljoen euro	Q2 2021	Q2 2020	Evolutie (excl. wisselkoers- effecten)
Omzet	183	155	17,8% (20,1%)
Aangepaste EBITDA (*)	8,0	(2,8)	
% van de omzet	4,4%	-1,8%	
Aangepaste EBIT (*)	3,3	(7,6)	
% van de omzet	1,8%	-4,9%	

(*) voor reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten

Zonder wisselkoerseffecten verbeterde de omzet van de divisie Offset Solutions met 20,1% tegenover het tweede kwartaal van 2020, dat zwaar beïnvloed werd door de COVID-situatie. Naast het gedeeltelijke herstel van de offsetmarkten, had de omzetsijging ook te maken met de prijsverhogingen die doorgevoerd werden om de inflatie van de grondstof-, verpakkings- en vrachtkosten te compenseren. Ondanks deze omzetsijging, keerde de divisie niet terug naar het pre-COVID-niveau.

Ondanks mixeffecten en kosteninflatie, verbeterde de brutowinstmarge van de divisie van 18,2% van de omzet in het tweede kwartaal van 2020 en 22,2% in het eerste kwartaal van 2021 tot 22,7%. De aangepaste EBITDA verbeterde tot 8,0 miljoen euro (4,4% van de omzet) tegenover min 2,8 miljoen euro (min 1,8% van de omzet) in het tweede kwartaal van 2020. De aangepaste EBIT bedroeg 3,3 miljoen euro (1,8% van de omzet), tegenover min 7,6 miljoen euro (min 4,9% van de omzet) in het tweede kwartaal van 2020.

Het grootste deel van de kosteninflatie zal in de tweede helft van het jaar een impact hebben op de business. Waar de contractuele situatie het mogelijk maakt, zal dit gecompenseerd worden door prijsacties.

Om de rendabiliteit te verbeteren en om de achteruitgang van de marktvraag aan te pakken, herbekijkt Agfa zijn businessmodel voor offset, vereenvoudigt het zijn organisatie en stroomlijnt het zijn productaanbod. In deze context besliste Offset Solutions recent om de activiteiten van zijn Spaanse dochteronderneming Ipagsa Technologies S.L.U. af te bouwen. In maart kondigde Agfa een wereldwijd programma van prijsverhogingen voor zijn offsetdrukplaten aan als antwoord op de stijgende grondstof-, verpakkings- en vrachtkosten. De eerste golf van de prijsverhogingen werd met succes geïmplementeerd. Een tweede golf werd in juli aangekondigd. Agfa onderzoekt tevens manieren om het verdienmodel voor bepaalde diensten die het aan klanten levert aan te passen. In januari 2021 drukte Agfa de intentie uit om de activiteiten van Offset Solutions te organiseren in een zelfstandige vennootschapsstructuur en -organisatie binnen de Agfa-Gevaert Groep.

Resultaten na 6 maanden

Agfa-Gevaert Groep – eerste halfjaar

in miljoen euro	H1 2021	H1 2020	Evolutie (excl. wisselkoers- effecten)
Omzet	836	832	0,6% (3,2%)
Brutowinst (*)	252	255	-1,2%
% van de omzet	30,1%	30,7%	
Aangepaste EBITDA (*)	56	55	0,5%
% van de omzet	6,6%	6,7%	
Aangepaste EBIT(*)	24	23	6,2%
% van de omzet	2,9%	2,7%	

(*) voor reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten

HealthCare IT – eertste halfjaar

in miljoen euro	H1 2021	H1 2020	Evolutie (excl. wisselkoers- effecten)
Omzet	111	117	-5,6% (-1,9%)
Aangepaste EBITDA (*)	14,4	15,2	-5,2%
% van de omzet	13,0%	13,0%	
Aangepaste EBIT (*)	9,9	10,4	-4,5%
% van de omzet	8,9%	8,8%	

(*) voor reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten

Radiology Solutions – eerste halfjaar

in miljoen euro	H1 2021	H1 2020	Evolutie (excl. wisselkoers- effecten)
Omzet	220	231	-4,8% (-2,2%)
Aangepaste EBITDA (*)	28,2	40,1	-29,8%
% van de omzet	12,8%	17,4%	
Aangepaste EBIT (*)	16,8	27,7	-39,4%
% van de omzet	7,6%	12,0%	

(*) voor reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten

Digital Print & Chemicals – eerste halfjaar

in miljoen euro	H1 2021	H1 2020	Evolutie (excl. wisselkoers- effecten)
Omzet	154	141	9,0% (10,9%)
Aangepaste EBITDA (*)	12,1	7,1	68,8%
% van de omzet	7,8%	5,1%	
Aangepaste EBIT (*)	6,2	1,9	219,2%
% van de omzet	4,0%	1,4%	

(*) voor reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten

Offset Solutions – eerste halfjaar

in miljoen euro	H1 2021	H1 2020	Evolutie (excl. wisselkoers- effecten)
Omzet	352	342	2,7% (5,3%)
Aangepaste EBITDA (*)	9,6	0,9	935,2%
% van de omzet	2,7%	0,3%	
Aangepaste EBIT (*)	0,2	(9,0)	
% van de omzet	0,1%	-2,6%	

(*) voor reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten

Einde bericht

Verklaring van de verantwoordelijke personen

Deze verklaring vloeit voort uit de nieuwe Europese transparantieregelgeving zoals opgelegd door het Belgische Koninklijk Besluit van 14 november 2007, dat van kracht is sinds 2008.

“De Raad van Bestuur en het Directiecomité van Agfa-Gevaert NV, vertegenwoordigd door de heren Frank Aranzana, Voorzitter van de Raad van Bestuur, Pascal Juéry, President en CEO, en Dirk De Man, CFO, verklaren hierbij gezamenlijk dat, voor zover hen bekend, de tussentijdse geconsolideerde financiële staten opgenomen in het verslag en gebaseerd op de relevante boekhoudkundige normen, in alle wezenlijke opzichten de financiële situatie en resultaten van Agfa-Gevaert NV, inclusief haar geconsolideerde dochtermaatschappijen, correct weergeven. Naar ons weten bevat het tussentijds verslag alle informatie die in een dergelijk verslag moet worden opgenomen en laat het geen wezenlijke feiten waarvan de melding is vereist onvermeld.”

Verklaring m.b.t. risico

Deze verklaring vloeit voort uit de nieuwe Europese transparantieregelgeving zoals opgelegd door het Belgische Koninklijk Besluit van 14 november 2007, dat van kracht is sinds 2008.

"Zoals elke onderneming wordt Agfa geconfronteerd - maar niet uitsluitend - met een aantal markt- en concurrentierisico's of meer specifieke risico's in verband met grondstofkosten, productaansprakelijkheid, milieuzaken, intellectuele eigendom of juridische geschillen."

De belangrijkste gegevens in verband met risicobeheer vindt u in het jaarverslag dat beschikbaar is op www.agfa.com.

Voor meer informatie:**Viviane Dictus**

Director Corporate Communication

Septestraat 27

2640 Mortsel - Belgium

T +32 (0) 3 444 7124

E viviane.dictus@agfa.com

Johan Jacobs

Corporate Press Relations Manager

T +32 (0) 3 444 8015

E johan.jacobs@agfa.com

Het volledige persbericht en de financiële informatie zijn tevens beschikbaar op de website van de onderneming: www.agfa.com.

Geconsolideerde winst- en verliesrekening (in miljoen euro)

Niet-geauditeerde geconsolideerde cijfers volgens de boekhoudkundige regels van IFRS

	Q2 2021	Q2 2020	H1 2021	H1 2020
Voortgezette activiteiten				
Opbrengsten	441	397	836	832
Kostprijs van verkopen	(305)	(277)	(584)	(577)
Brutowinst	135	120	252	255
Verkoopkosten	(58)	(51)	(113)	(113)
Algemene beheerskosten	(40)	(34)	(79)	(71)
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	(24)	(22)	(49)	(47)
Waardevermindervingsverliezen op handels- en andere vorderingen, inclusief contractuele activa verbonden aan contracten met klanten	-	(1)	-	(2)
Overige bedrijfsopbrengsten	12	4	26	9
Overige bedrijfskosten	2	(47)	(10)	(58)
Resultaat uit bedrijfsactiviteiten	28	(31)	27	(27)
Financieringsbaten/(-kosten) - netto	-	(1)	(1)	(3)
Financieringsbaten	-	-	1	1
Financieringskosten	(1)	(1)	(2)	(3)
Overige financieringsbaten/(kosten) - netto	(3)	(8)	(3)	(14)
Overige financieringsbaten	2	1	6	4
Overige financieringskosten	(4)	(9)	(9)	(18)
Nettofinancieringslasten	(3)	(9)	(4)	(17)
Aandeel van de Groep in het netto-resultaat van geassocieerde deelnemingen, na winstbelastingen	-	-	-	-
Winst (verlies) voor belastingen	25	(40)	23	(43)
Winstbelastingen	(9)	(5)	(14)	(7)
Winst van de voortgezette activiteiten	15	(45)	9	(51)
Winst (verlies) van beëindigde activiteit, na winstbelastingen	-	714	-	720
Winst (verlies) over de verslagperiode	15	668	9	670
Winst (verlies) toewijsbaar aan:				
Aandeelhouders van de Onderneming	15	667	10	668
Minderheidsbelangen	-	2	(1)	1
Winst uit bedrijfsactiviteiten	28	(31)	27	(27)
Reorganisatiekosten en niet-recurrente resultaten	3	(47)	2	(49)
Aangepaste EBIT	25	16	24	23
Gewone winst per aandeel Groep (€)	0,09	3,97	0,06	3,98
waarvan voortgezette activiteiten	0,09	(0,27)	0,06	(0,30)
waarvan stopgezette activiteiten	-	4,25	-	4,29

Geconsolideerd overzicht van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voor de periode eindigend in juni 2020 / juni 2021 (in miljoen euro)

Niet-geauditeerde, geconsolideerde cijfers volgens de boekhoudkundige regels van IFRS

	H1 2021	H1 2020
Winst (verlies) van de periode	9	670
<i>Winst (verlies) van de periode uit voortgezette activiteiten</i>	9	(51)
<i>Winst (verlies) van de periode uit beëindigde activiteiten</i>	-	720
Niet-gerealiseerde resultaten		
Niet-gerealiseerde resultaten die geherklasseerd zijn naar de winst- en verliesrekening of in een volgende periode kunnen geherklasseerd worden naar de winst- en verliesrekening:	12	(16)
Valutakoersverschillen:	15	(19)
Valutakoersverschillen voor buitenlandse activiteiten	15	(19)
Kasstroomafdekkingen:	(3)	3
Effectief deel van veranderingen in de reële waarde van kasstroomafdekkingen	3	(2)
Nettoverandering in de reële waarde van kasstroomafdekkingen die is overgeboekt naar de winst- en verliesrekening	(2)	1
Verandering in de reële waarde die is overgeboekt naar de initiële boekwaarde van het ingedekte actief	(4)	5
Winstbelastingen	-	-
Niet-gerealiseerde resultaten die niet geherklasseerd worden naar de winst- en verliesrekening:	81	(1)
Investering gewaardeerd aan reële waarde via niet-gerealiseerde resultaten – veranderingen in reële waarde	2	(1)
Herwaardering van de nettoverplichting uit hoofde van toegezegdpensioenregelingen	82	-
Winstbelastingen op de herwaardering van de nettoverplichting uit hoofde van toegezegdpensioenregelingen	(3)	-
Niet-gerealiseerde resultaten over de periode, na winstbelastingen	92	(17)
<i>Niet-gerealiseerde resultaten over het boekjaar uit voortgezette activiteiten, na winstbelastingen:</i>	92	(17)
<i>Niet-gerealiseerde resultaten over het boekjaar uit beëindigde activiteiten, na winstbelastingen:</i>	-	-
Totaal van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten	102	653
Toewijsbaar aan		
Aandeelhouders van de Onderneming (voortgezette activiteiten)	101	(67)
Minderheidsbelangen (voortgezette activiteiten)	1	-
Aandeelhouders van de Onderneming (beëindigde activiteiten)	-	720
Minderheidsbelangen (beëindigde activiteiten)	-	-

Geconsolideerd overzicht van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voor het kwartaal eindigend in juni 2020 / juni 2021 (in miljoen euro)

Niet-geauditeerde, geconsolideerde cijfers volgens de boekhoudkundige regels van IFRS

	Q2 2021	Q2 2020
Winst (verlies) van de periode	15	668
<i>Winst (verlies) van de periode uit voortgezette activiteiten</i>	15	(45)
<i>Winst (verlies) van de periode uit beëindigde activiteiten</i>	-	714
Niet-gerealiseerde resultaten		
Niet-gerealiseerde resultaten die geherklasseerd zijn naar de winst- en verliesrekening of in een volgende periode kunnen geherklasseerd worden naar de winst- en verliesrekening:		
Valutakoersverschillen:	2	(2)
Valutakoersverschillen voor buitenlandse activiteiten	2	(2)
Kasstroomafdekkingen:	-	6
Effectief deel van veranderingen in de reële waarde van kasstroomafdekkingen	3	4
Nettoverandering in de reële waarde van kasstroomafdekkingen die is overgeboekt naar de winst- en verliesrekening	(1)	1
Verandering in de reële waarde die is overgeboekt naar de initiële boekwaarde van het ingedekte actief	(2)	2
Winstbelastingen	-	-
Niet-gerealiseerde resultaten die niet geherklasseerd worden naar de winst- en verliesrekening:	80	2
Investering gewaardeerd aan reële waarde via niet-gerealiseerde resultaten – veranderingen in reële waarde	1	1
Herwaardering van de nettoverplichting uit hoofde van toegezegdpensioenregelingen	82	1
Winstbelastingen op de herwaardering van de nettoverplichting uit hoofde van toegezegdpensioenregelingen	(3)	-
Niet-gerealiseerde resultaten over de periode, na winstbelastingen	81	6
Niet-gerealiseerde resultaten over het boekjaar uit voortgezette activiteiten, na winstbelastingen:	81	6
Niet-gerealiseerde resultaten over het boekjaar uit beëindigde activiteiten, na winstbelastingen:	-	-
Totaal van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten	97	674
Toewijsbaar aan		
Aandeelhouders van de Onderneming (voortgezette activiteiten)	96	(40)
Minderheidsbelangen (voortgezette activiteiten)	-	-
Aandeelhouders van de Onderneming (beëindigde activiteiten)	-	714
Minderheidsbelangen (beëindigde activiteiten)	-	-

Geconsolideerde balansen (in miljoen euro)

Niet-geauditeerde, geconsolideerde cijfers volgens de boekhoudkundige regels van IFRS

	30/06/2021	31/12/2020
<u>Vaste activa</u>	783	714
Goodwill	273	265
Immateriële activa	17	19
Materiële vaste activa	128	127
'Recht-op-gebruik' activa	76	78
Overige financiële activa	8	7
Activa in verband met vergoedingen na uitdiensttreding	61	-
Handelsvorderingen	14	15
Vorderingen uit leaseovereenkomsten	75	68
Overige activa	14	16
Uitgestelde belastingvorderingen	117	120
<u>Vlottende activa</u>	1.389	1.490
Voorraden	445	389
Handelsvorderingen	293	297
Contractuele activa verbonden aan contracten met klanten	69	64
Actuele vorderingen uit winstbelastingen	57	63
Overige belastingvorderingen	32	15
Financiële activa	11	9
Vorderingen uit leaseovereenkomsten	19	29
Overige vorderingen	1	9
Overige activa	24	18
Derivaten	6	9
Geldmiddelen en kasequivalenten	428	585
Vaste activa aangehouden voor verkoop	2	4
<u>TOTAAL ACTIVA</u>	2.172	2.204

	30/06/2021	31/12/2020
<u>Eigen vermogen</u>	713	620
<u>Eigen vermogen toewijsbaar aan aandeelhouders van de onderneming</u>	662	570
Maatschappelijk kapitaal	187	187
Uitgiftepremies	210	210
Ingehouden winsten	1.332	1.412
Reserves	4	(76)
Valutakoersverschillen	(28)	(42)
Verplichtingen wegens vergoedingen na uitdiensttreding: herwaardering van de nettoverplichting uit hoofde van toegezegdpensioenregelingen	(1.043)	(1.122)
Toewijsbaar aan minderheidsbelangen	52	51
<u>Langlopende verplichtingen</u>	873	1.046
Verplichtingen wegens vergoedingen na uitdiensttreding	784	956
Overige personeelsbeloningen	13	13
Rentedragende verplichtingen	53	54
Voorzieningen	17	16
Uitgestelde belastingverplichtingen	5	4
Contractuele verplichtingen verbonden aan contracten met klanten	2	2
Overige langlopende verplichtingen	-	1
<u>Kortlopende verplichtingen</u>	586	538
Rentedragende verplichtingen	27	29
Voorzieningen	34	63
Handelsschulden	240	198
Contractuele verplichtingen verbonden aan contracten met klanten	120	103
Actuele verplichtingen uit winstbelastingen	26	23
Overige belastingverplichtingen	35	24
Overige te betalen posten	8	8
Personeelsbeloningen	90	88
Overige verplichtingen	3	1
Derivaten	3	2
<u>TOTAAL EIGEN VERMOGEN EN VERPLICHTINGEN</u>	2.172	2.204

Geconsolideerde kasstroomoverzichten (in miljoen euro)

Niet-geauditeerde, geconsolideerde cijfers volgens de boekhoudkundige regels van IFRS

	H1 2021	H1 2020	Q2 2021	Q2 2021
Winst (verlies) over de periode	9	670	15	668
Winstbelastingen	14	-	9	(5)
Aandeel in het nettoresultaat van geassocieerde deelnemingen, na winstbelastingen	-	-	-	-
Nettofinancieringskosten	4	17	3	9
Bedrijfsresultaat	27	687	28	672
Afschrijvingen (excl. op 'recht-op-gebruik'-activa)	17	21	9	10
Afschrijvingen op 'recht-op-gebruik'-activa	14	17	7	8
Bijzondere waardeverminderingverliezen	-	-	-	1
Valutakoersverschillen en reële waardeveranderingen van derivaten	2	(2)	(1)	(1)
Vrijval van resultaten uit de afdekkingsreserve	(2)	1	(1)	-
Overheids- en andere subsidies	(5)	(4)	(3)	(1)
Winst/verlies op de verkoop van immateriële activa, materiële vaste activa en herwaardering van leaseovereenkomsten	(7)	(1)	-	-
Resultaat uit de verkoop van beëindigde activiteiten	-	(701)	-	(701)
Kosten voor verplichtingen wegens vergoedingen na uitdiensttreding en ontslagvergoedingen	13	15	6	7
Opbouw van personeelsverplichtingen	35	42	15	16
Afwaarderingen/terugname op voorraden	5	5	2	2
Waardeverminderingverliezen/terugname op vorderingen	-	2	-	1
Opbouw/terugname van voorzieningen	(5)	40	(7)	40
Bedrijfskasstroom voor wijzigingen in het werkkapitaal	95	123	54	51
Wijziging in de voorraden	(64)	(70)	(29)	(31)
Wijziging in de handelsvorderingen	14	54	4	36
Wijziging in de contractuele activa verbonden aan contracten met klanten	(3)	(8)	5	1
<i>Wijziging in de werkkapitaalactiva</i>	<i>(52)</i>	<i>(24)</i>	<i>(20)</i>	<i>5</i>
Wijziging in de handelsschulden	33	8	1	(36)
Wijziging in de contractuele verplichtingen verbonden aan contracten met klanten	14	39	5	-
<i>Wijziging in de werkkapitaalverplichtingen</i>	<i>47</i>	<i>47</i>	<i>6</i>	<i>(36)</i>
Wijziging in het werkkapitaal	(5)	23	(14)	(30)

	H1 2021	H1 2020	Q2 2021	Q2 2020
Uitgaande kasstroom voor personeelsbeloningen	(206)	(110)	(162)	(82)
Uitgaande kasstroom voor voorzieningen	(25)	(14)	(13)	(5)
Veranderingen in de leaseportfolio	4	-	4	(2)
Veranderingen in ander werkkapitaal	3	(11)	2	15
Ontvangen kasstromen uit derivaten ter indekking van operationele activiteiten	5	(4)	3	(2)
Kasstroomen uit bedrijfsactiviteiten	(128)	8	(127)	(55)
Betaalde belastingen	(1)	(10)	1	(13)
Nettokasstroomen uit bedrijfsactiviteiten	(130)	(2)	(126)	(68)
waarvan gerelateerd aan stopgezette activiteiten	-	28	-	(10)
Investeringsuitgaven	(14)	(14)	(8)	(6)
Ontvangsten uit de verkoop van immateriële activa en materiële vaste activa	11	3	1	2
Overnames na aftrek verworven geldmiddelen	-	(1)	-	(1)
Ontvangsten uit de verkoop van beëindigde activiteiten, na winstbelastingen	-	914	-	914
Terugbetaling van aan derden verstrekte leningen	1	-	1	-
Ontvangen rente	1	1	1	1
Ontvangen dividenden	-	-	-	-
Nettokasstroomen uit investeringsactiviteiten	(1)	903	(5)	910
waarvan gerelateerd aan stopgezette activiteiten	-	912	-	914
Betaalde rente	(2)	(4)	(1)	(2)
Inkoop van eigen aandelen	(9)	-	(9)	-
Ontvangsten uit leningen	-	57	-	-
Terugbetalingen van leningen	(2)	(246)	-	(245)
Betaling van leaseschulden	(15)	(19)	(7)	(8)
Wijzigingen in leningen	(18)	(208)	(7)	(253)
Ontvangsten uit / (betaling van) derivaten	1	(4)	-	(2)
Andere financieringsinkomsten / (-kosten)	1	(4)	(2)	(1)
Nettokasstroomen uit financieringsactiviteiten	(26)	(220)	(19)	(261)
waarvan gerelateerd aan stopgezette activiteiten	-	(4)	-	(1)
Nettowijziging in geldmiddelen en kasequivalenten	(157)	681	(150)	581
Geldmiddelen en kasequivalenten bij het begin van de periode	585	99	578	190
Nettowijziging in geldmiddelen en kasequivalenten	(157)	681	(150)	581
Impact van valutakoersverschillen	(1)	(5)	-	2
Winsten (verliezen) uit verhandelbare effecten	(1)	-	-	-
Geldmiddelen en kasequivalenten aan het einde van de periode	427	775	427	775

Geconsolideerd mutatieoverzicht van het Eigen Vermogen (in miljoen euro) Niet-geauditeerde, geconsolideerde cijfers volgens de boekhoudkundige regels van IFRS

TOEWIJSBAAR AAN AANDEELHOUDERS VAN DE ONDERNEMING

in miljoen euro	Maatschappelijk kapitaal	Uitgiftepremie	Ingehouden winsten	Eigen aandelen	Reële waarde reserve	Afdekkingsreserve	Herwaardering van de netto-verplichting uit hoofde van toegezegd pensioenregelingen	Valutakoersverschillen	Totaal	TOEWIJSBAAR AAN MINDERHEIDSBELANGEN	TOTAAL EIGEN VERMOGEN
Balans op 1 januari 2020	187	210	803	(82)	1	(3)	(1.028)	(5)	83	47	130
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over de periode											
Winst (verlies) over de periode	-	-	668	-	-	-	-	-	668	1	670
Niet-gerealiseerde resultaten na winstbelastingen	-	-	-	-	(1)	3	-	(18)	(16)	(1)	(17)
Totaal van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over de periode	-	-	668	-	(1)	3	-	(18)	652	-	652
Transacties met aandeelhouders, rechtstreeks verwerkt in het eigen vermogen											
Dividenden	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Herklassering van de herwaardering van de pensioenverplichting uit hoofde van toegezegd pensioenregelingen van gedesinvesteerde ondernemingen naar ingehouden winsten	-	-	(4)	-	-	-	4	-	-	-	-
Totaal van transacties met aandeelhouders, rechtstreeks verwerkt in het eigen vermogen	-	-	(4)	-	-	-	4	-	-	-	-
Balans op 30 juni 2020	187	210	1.467	(82)	-	-	(1.024)	(23)	735	47	782
Balans op 1 januari 2021	187	210	1.412	(82)	-	7	(1.122)	(42)	570	51	620
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over de periode											
Winst (verlies) over de periode	-	-	10	-	-	-	-	-	10	(1)	9
Niet-gerealiseerde resultaten na winstbelastingen	-	-	-	-	2	(3)	79	14	91	2	92
Totaal van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over de periode	-	-	10	-	2	(3)	79	14	101	1	102
Transacties met aandeelhouders, rechtstreeks verwerkt in het eigen vermogen											
Dividenden	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Inkoop Eigen Aandelen	-	-	-	(9)	-	-	-	-	(9)	-	(9)
Vernietiging Eigen Aandelen	-	-	(90)	90	-	-	-	-	-	-	-
Totaal van transacties met aandeelhouders, rechtstreeks verwerkt in het eigen vermogen	-	-	(90)	81	-	-	-	-	(9)	-	(9)
Balans op 30 juni 2021	187	210	1.332	(1)	2	3	(1.043)	(28)	662	52	713