

Persbericht

Gereguleerde informatie - Voorwetenschap
30 juli 2026 • 7:00 uur

Pers

Kim De Raedt
T +32 56 76 70 16
kim.deraedt@bekaert.com

[bekaert.com](https://www.bekaert.com)

Halfjaarresultaten 2026

Bekaert levert gedisciplineerde prestatie in een volatiele omgeving

Bekaert heeft in de eerste helft van 2026 een gedisciplineerde financiële prestatie neergezet die in lijn lag met de verwachtingen. Daarbij heeft het bedrijf flexibiliteit getoond bij het omgaan met inflatie en toeleveringsketens in een volatiele geopolitieke context, gesteund door solide volumegroei en verdere kostenbeheersing. Ondanks ongunstige prijs-mixeffecten bleef de winstgevendheid solide, met een onderliggende EBIT¹-marge van meer dan 8%. De balans bleef sterk, met een schuldratio van 0,8x, inclusief de effecten van overnames en de inkoop van eigen aandelen en ondanks een tijdelijk hoger werkkapitaal om de druk op de toeleveringsketen het hoofd te bieden.

Olivier Biebuyck, CEO van Bekaert, licht toe: "In de eerste helft van 2026 hebben we met succes aangetoond hoe flexibel onze organisatie is. Na de escalatie van het conflict in het Midden-Oosten hebben we snel actie ondernomen om de gevolgen van de gestegen inkoopkosten te beperken. Hoewel er een kleine vertraging optreedt bij het volledig doorrekenen van kostenstijgingen, wat ook druk zet op de marges, bleven we gedisciplineerd in het beschermen van de winstgevendheid van de Groep

In al onze divisies bleven de marktomstandigheden per regio en per segment uiteenlopen. We zagen een sterke vraag op het gebied van Duurzaam Bouwen, vooral in Noord-Amerika, waar de omzetgroei werd gestimuleerd door datacenters, mogelijk gemaakt door onze Dramix®-oplossingen. Bij Rubberversterking compenseerde de volumegroei in Azië ruimschoots de minder gunstige marktomstandigheden in andere regio's, waardoor de omzet veerkrachtig bleef, hoewel de regionale vraagdynamiek druk uitoefent op de mix en de prijzen. De goed gevulde orderboeken voor projecten met elektriciteit- en datatransmissiekabels vormen een solide basis voor de rest van het jaar. Tegelijkertijd bleven we kampen met tegenwind, waaronder projectvertragingen bij klanten in de sectoren staalkabels en transmissiekabels.

Na een eerste fase van kennismaken en actief luisteren als nieuwe CEO, ben ik onder de indruk van de engineeringcapaciteiten van onze teams. Hun focus op klantenservice en voortdurende verbetering geeft mij het vertrouwen dat Bekaert goed gepositioneerd is om groeikansen te benutten."

Financiële hoofdpunten

- In het tweede kwartaal van 2026 bleef de omzet op vergelijkbare basis² stabiel ten opzichte van het tweede kwartaal van 2025, terwijl er omzetgroei werd gerealiseerd ten opzichte van het vorige kwartaal (+3%)
 - Solide volumegroei op vergelijkbare basis (+4%), voornamelijk in staalkoörd voor banden
 - Ongunstige prijs-mixeffecten (-4%)
 - Totale omzet van €947 miljoen (-2%), inclusief het effect van desinvesteringen en overnames
- De vergelijkbare omzet in het eerste halfjaar van 2026 bleef stabiel ten opzichte van vorig jaar, terwijl de totale omzet uitkwam op €1,9 miljard (-5%)
 - Volumes op vergelijkbare basis stegen met +4% (€+76 miljoen)
 - Ongunstige regionale en product-mixeffecten, gedeeltelijk gecompenseerd door het geleidelijk doorrekenen van de kosteninflatie in de waardeketen (-4%, €-69 miljoen)
 - Wisselkoerseffect van -2% (€-47 miljoen)
 - Effecten van portfoliowijzigingen van -3% (€-50 miljoen), als gevolg van de strategische desinvesteringen in Latijns-Amerika, gedeeltelijk gecompenseerd door de bijdrage van de onlangs overgenomen Bridgestone-fabrieken

¹ FCF = vrije kasstroom, EBITu = onderliggende EBIT, EBITDAu = onderliggende EBITDA en EPSu = onderliggende winst per aandeel en alle zijn gedefinieerd als Alternatieve Prestatiemaatregelen (APM's). De volledige lijst van alle APM's is te vinden aan het einde van het document (toelichting 15).

² Vergelijkingen op vergelijkbare basis zijn exclusief het effect van wisselkoersverschillen, overnames en desinvesteringen.

- Onderliggende brutowinstmarge van 16,0% (tegenover 16,6% in de eerste helft van 2025), als gevolg van ongunstige prijs-mixeffecten, die gedeeltelijk werden gecompenseerd door een stijging van het verkoopvolume
- EBITDAu³ van €237 miljoen (-9%), met een marge op omzet van 12,7% (tegenover 13,3% in de eerste helft van 2025)
- EBITu³ van €155 miljoen (-10%), resulterend in een marge van 8,3% (tegenover 8,8% in de eerste helft van 2025)
- Lagere omzet en marges bij de Braziliaanse joint ventures, met een omzet van €380 miljoen (-8% ten opzichte van de eerste helft van 2025) als gevolg van toegenomen invoer in het land, en een aandeel in het nettoresultaat van €16 miljoen (tegenover €24 miljoen in de eerste helft van 2025)
- Voortdurende verbeteringen op het gebied van kostenefficiëntie en productievoetafdruk
 - Aankondiging van de stopzetting van staalkabelproductie in Doncaster (VK) en de verhuizing van de activiteiten naar de fabriek in Hlohovec (Slowakije)
 - Verdere kostenbesparingen op het gebied van productievoetafdruk, conversie- en overheadkosten, terwijl de investeringen in onderzoek en ontwikkeling worden voortgezet
- Vrije kasstroom (FCF³) van €55 miljoen, tegenover €123 miljoen in de eerste helft van 2025
 - Stijging van het werkkapitaal (€+28 miljoen) ten opzichte van de eerste helft van 2025, als gevolg van de overname van de staalkoerdfabrieken van Bridgestone en wisselkoerseffecten
 - Hogere kasuitstroom voor werkkapitaal in de eerste helft van 2026 als gevolg van de lage werkkapitaalpositie op het einde van 2025
 - Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door lagere investeringsuitgaven in de eerste helft van 2026
- De nettoschuld bedraagt €367 miljoen (tegenover €327 miljoen in de eerste helft van 2025), als gevolg van uitgaven in verband met overnames, wat resulteert in een verhouding tussen de nettoschuld en de EBITDAu van 0,82x (tegenover 0,67x in de eerste helft van 2025)
 - Lopende inkoop van eigen aandelen ter waarde van €200 miljoen, tot nu toe €165 miljoen ingekocht
- EPSu³ van €2,33 (tegenover €2,68 in de eerste helft van 2025) en een gerapporteerde winst per aandeel van €1,93 (tegenover €1,59 in de eerste helft van 2025)

Operationele en strategische hoofdpunten

- Flexibele reactie om de gevolgen van het conflict in het Midden-Oosten te beperken
 - Snelle maatregelen om de leveringen aan klanten te waarborgen
 - Het doorrekenen van inflatie-effecten in de waardeketen om de winstgevendheid te beschermen
- Rubberversterking (RR)
 - De volumegroei compenseert gedeeltelijk het ongunstige effect van de regionale mix als gevolg van de verschuiving van de vraag naar Azië
 - De integratie van de Bridgestone-fabrieken verloopt volgens plan
- Staaldraadtoepassingen (SWS)
 - Volumegroei ondanks projectvertragingen in Europa
 - Versterkte positie bij belangrijke klanten in de markten voor energie- en datatransmissie in Noord-Amerika
- BBRG
 - De geopolitieke onzekerheid heeft geleid tot vertragingen bij klantprojecten, met impact op de volumes in de eerste helft van het jaar
 - Operationele uitdagingen bij staalkabels, herstelmaatregelen reeds opgestart
- Specialty Businesses
 - Aanhoudend herstel in Noord-Amerika voor Duurzaam Bouwen, ondersteund door datacenterprojecten
 - Verbetering van de mix in alle subsegmenten
 - Maatregelen om de productievoetafdruk te verkleinen en kosten te besparen dragen verder bij aan een sterke verbetering van de winstgevendheid
 - Solide pijplijn voor de tweede helft van 2026
- De Groep volgt nauwlettend de kansen en risico's die verband houden met de initiatieven van de EU op het gebied van handelsregelgeving, waaronder het actieplan voor staal en metaal (SMAP) en het mechanisme voor koolstofgrenscorrectie (CBAM).
- Voortdurende erkenning van leiderschap in duurzaamheid, met vooruitgang op vlak van circulaire oplossingen voor bandenversterking en opname in de TIME-ranglijst van 's werelds meest duurzame bedrijven van 2026

³ FCF = vrije kasstroom, EBITu = onderliggende EBIT, EBITDAu = onderliggende EBITDA en EPSu = onderliggende winst per aandeel en alle zijn gedefinieerd als Alternatieve Prestatiemaatregelen (APM's). De volledige lijst van alle APM's is te vinden aan het einde van het document (toelichting 15).

Vooruitzichten

Het conflict in het Midden-Oosten vereiste snelle maatregelen om de gevolgen voor de toeleveringsketens en de inkoopkosten op te vangen. Bekaert is er tot nu toe in geslaagd om de impact van deze effecten te beperken. Verwacht wordt dat de doorrekeningsmechanismen de omzet zullen blijven ondersteunen, terwijl de onderliggende EBIT-bijdrage grotendeels behouden blijft. Hoewel de geopolitieke onzekerheid waarschijnlijk zal aanhouden, verwacht de Groep nog steeds dat de vergelijkbare omzet over het volledige jaar 2026 op een vergelijkbaar niveau zal liggen als vorig jaar, en dat de onderliggende EBIT-marge iets onder het in 2025 behaalde niveau zal uitkomen.

Rapportagewijzigingen

Dit persbericht over de resultaten is het eerste waarin de eerder aangekondigde rapportagewijzigingen tot uiting komen.

- Het subsegment Slangendraad en transportbanden, dat voorheen onder Specialty Businesses werd gerapporteerd, wordt nu onder de divisie Rubberversterking gerapporteerd.
- Om dichterbij de markt te staan en sneller te kunnen inspelen op marktontwikkelingen, zijn de middelen dichterbij de divisies (BU's) van de Groep geplaatst. De toerekening van overheadkosten weerspiegelt nu het daadwerkelijke gebruik van groepsdiensten, waardoor de financiële verantwoordelijkheid op BU-niveau wordt versterkt.
- Om dezelfde reden wordt factoring voortaan meegenomen in de cijfers over het werkkapitaal van de BU's.

De vergelijkende segmentcijfers over 2025 zijn in dit persbericht dienovereenkomstig aangepast⁴. Dit heeft geen invloed op de geconsolideerde jaarrekening op groepsniveau.

Conference call voor analisten en investeerders

Olivier Biebuyck, CEO van Bekaert en Seppo Parvi, CFO, zullen de halfjaarresultaten 2026 toelichten aan analisten en investeerders om 11u op donderdag 30 juli. Deze presentatie kan na registratie live worden gevolgd ([registratie link](#)) en zal nadien beschikbaar zijn op de [website](#).

⁴ Zie toelichting 13 voor zowel de oorspronkelijk in 2025 gepubliceerde cijfers als de aangepaste cijfers over 2025 (voor de eerste helft van 2025, de tweede helft van 2025 en het volledige jaar 2025, zowel op onderliggende als op gerapporteerde basis). Alle cijfers voor 2025 die in dit persbericht worden vermeld, zijn de aangepaste cijfers voor 2025.

Omzet

Geconsolideerde omzet per segment (in miljoen €)

Geconsolideerde omzet aan derden	1H 2025	1H 2026	Aandeel	Vershil ⁵	Organisch	FX	M&A
Rubberversterking	886	885	48%	0%	+2%	-3%	+1 %
Staaldraadtoepassingen	565	509	27%	-10%	+3%	-2%	-11 %
BBRG	273	244	13%	-10%	-9%	-2%	–
Specialty Businesses	226	221	12%	-2%	-1%	-2%	–
Groep	3	4	–	–	–	–	–
Totaal	1953	1863	100%	-5%	0%	-2%	-3 %

Geconsolideerde omzet 2026 kwartaalevolutie (in miljoen €)

Geconsolideerde omzet aan derden	1 ^e K	2 ^e K	K2:K1	K2 j-o-j ⁶
Rubberversterking	438	448	+2%	+4%
Staaldraadtoepassingen	253	255	+1%	-10%
BBRG	119	125	+5%	-6%
Specialty Businesses	105	116	+11%	+2%
Groep	2	2	–	–
Totaal	917	946	+3%	-2%

Samenvatting financiële resultaten

in miljoen €	Onderliggend			Gerapporteerd		
	1H 2025	2H 2025	1H 2026	1H 2025	2H 2025	1H 2026
Geconsolideerde omzet	1 953	1 753	1 863	1 953	1 753	1 863
Bedrijfsresultaat (EBIT)	171	126	155	115	19	135
EBIT-marge op omzet	8,8%	7,2%	8,3%	5,9%	1,1%	7,2%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	88	85	82	91	180	83
EBITDA	259	210	237	206	200	218
EBITDA-marge op omzet	13,3%	12,0%	12,7%	10,5%	11,4%	11,7%
ROCE	14,3%	14,1%	13,2%	10,0%	6,4%	7,3%

⁵ Vergelijkingen zijn relatief ten opzichte van H1 2025, tenzij anders aangegeven.

⁶ K2 jaar-op-jaar omzet: 2de kwartaal 2026 versus 2de kwartaal 2025.

Segmentrapporten

Rubberversterking: Solide volumegroei compenseert deels gevolgen van prijsdruk door verschuivingen in regionale vraag

Kerncijfers (in miljoen €)	Onderliggend			Gerapporteerd		
	1H 2025	2H 2025	1H 2026	1H 2025	2H 2025	1H 2026
Geconsolideerde omzet aan derden	886	833	885	886	833	885
Geconsolideerde omzet	899	850	905	899	850	905
Bedrijfsresultaat (EBIT)	81	62	66	73	30	57
EBIT-marge op omzet	9,0%	7,3%	7,3%	8,2%	3,5%	6,3%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	43	38	41	45	64	41
EBITDA	124	100	107	119	93	98
EBITDA-marge op omzet	13,8%	11,8%	11,8%	13,2%	11,0%	10,9%
Activa van het segment	1 249	1 239	1 344	1 249	1 239	1 344
Verplichtingen van het segment	336	363	376	336	363	376
Kapitaalgebruik	913	877	968	913	877	968
ROCE (2H = referentie jaareinde 2025)	13,8%	15,4%	13,6%	12,0%	11,1%	9,2%

Operationele en financiële prestatie

De divisie Rubberversterking liet veerkrachtige bedrijfsresultaten optekenen en wist een solide volumegroei en kostendisipline te handhaven, ondanks de druk op de marges in een competitieve marktomgeving.

Het omzetvolume op vergelijkbare basis steeg fors (+6%), dankzij de sterke vraag van Aziatische bandenfabrikanten in China, India en Zuidoost-Azië. Deze volumegroei compenseerde ruimschoots de zwakkere vraag in Europa en Noord-Amerika. De divisie behoudt haar sterke positie qua volume, terwijl prijs- en mix-effecten (-4%) de geleidelijke verschuiving van de markt naar Azië weerspiegelen. De totale geconsolideerde omzet uit verkopen aan derden bleef stabiel ten opzichte van vorig jaar, met een negatief effect van -3% als gevolg van wisselkoersschommelingen en een positieve bijdrage van +1% door de overname van Bridgestone, die vanaf mei 2026 in de cijfers is verwerkt. De integratie van de fabrieken van Bridgestone verloopt volgens plan. De omzet van het subsegment Slangendraad en transportbanden, dat sinds dit jaar deel uitmaakt van de divisie Rubberversterking, groeide met +2%.

Het doorrekenen van de inflatie van de kosten voor nutsvoorzieningen werd grotendeels voltooid. De volumestijging, in combinatie met een verbeterde kostenabsorptie en een aanhoudend gedisciplineerd kostenbeheer, heeft de ongunstige prijsimpact en de verschuiving in de regionale vraag gedeeltelijk gecompenseerd. Dit resulteerde in een onderliggende EBIT-marge van 7,3%, tegenover 9,0% in de eerste helft van 2025 en 7,3% in de tweede helft van 2025. De onderliggende EBITDA-marge bedroeg 11,8%, tegenover 13,8% in de eerste helft van 2025, en de onderliggende ROCE bedroeg 13,6%, wat grotendeels in lijn ligt met de eerste helft van vorig jaar. De investeringen in materiële vaste activa (PP&E) bedroegen €21 miljoen en omvatten onder meer uitbreidingsprojecten in India en investeringsprojecten ter verbetering van de operationele efficiëntie. De eenmalige kosten hielden verband met herstructurerings- en rightsizingmaatregelen, voornamelijk in Europa. De gerapporteerde EBIT bedroeg €57 miljoen.

Prestaties joint venture

De joint venture Rubberversterking in Brazilië boekte in de eerste helft van 2026 een omzet van €65 miljoen, een daling van -23% ten opzichte van de eerste helft van 2025, als gevolg van volume- en prijsdalingen in verband met de toegenomen invoer van Aziatische banden.

Marktperspectieven

De vraag blijft sterk in China en Zuidoost-Azië, aangezien de productievolumes van bandenfabrikanten in deze regio's toenemen, deels dankzij de export. De vraag naar banden in India neemt toe, met name voor banden voor personenauto's, wat kansen biedt op het gebied van verkoopvolumes. In Europa en Noord-Amerika blijft de vraag naar binnenlandse bandenproductie gematigd, aangezien de importdruk aanhoudt. De divisie richt zich actief op groeiklanten en blijft zich concentreren op een betere kostenabsorptie en op hoogwaardige bandenversterkingen die tegemoetkomen aan de behoeften van klanten op het gebied van materiaalefficiënte ontwerpen met hoge sterkte, initiatieven op het gebied van circulaire economie, en de prestaties en duurzaamheid van banden.

Staaldraadtoepassingen: Sterke volumegroei, voornamelijk op het gebied van elektriciteit- en datatransmissie

Kerncijfers (in miljoen €)	Onderliggend			Gerapporteerd		
	1H 2025	2H 2025	1H 2026	1H 2025	2H 2025	1H 2026
Geconsolideerde omzet aan derden	565	453	509	565	453	509
Geconsolideerde omzet	576	462	520	576	462	520
Bedrijfsresultaat (EBIT)	53	36	42	12	26	40
EBIT-marge op omzet	9,2%	7,7%	8,0%	2,1%	5,7%	7,6%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	16	16	15	15	26	15
EBITDA	68	51	56	28	52	54
EBITDA-marge op omzet	11,9%	11,1%	10,8%	4,8%	11,4%	10,5%
Activa van het segment	507	482	558	507	482	558
Verplichtingen van het segment	211	216	252	211	216	252
Kapitaalgebruik	296	266	306	296	266	306
ROCE (2H = referentie jaareinde 2025)	28,4%	28,4%	25,7%	14,9%	12,4%	21,9%

Operationele en financiële prestatie

Na de strategische desinvesteringen in Latijns-Amerika heeft de divisie Staaldraadtoepassingen haar productportfolio aanzienlijk verbeterd: meer dan 30% van de omzet wordt nu gegenereerd door het segment elektriciteit- en datatransmissie, dat gekenmerkt wordt door een hogere groei en hogere marges. Deze verbeterde bedrijfsmix zorgde voor een sterke volumegroei, ondanks de gevolgen van projectvertragingen in Europa.

Staaldraadtoepassingen realiseerde in de eerste helft van 2026 een omzetgroei op vergelijkbare basis (+3%), dankzij de positieve dynamiek op de markten voor elektriciteit- en datatransmissie, met name in Noord-Amerika. De volumegroei (+3%) compenseert ruimschoots het gecombineerde effect van hogere grondstofkosten en een minder gunstige verkoopmix (-1%). In Noord-Amerika bleef de divisie profiteren van een sterke orderportefeuille op het gebied van elektriciteit- en datatransmissie, waardoor de zwakkere vraag op de kleinere landbouw- en automarkten werd gecompenseerd. In Colombia droeg de invoering van antidumpingmaatregelen op uit China geïmporteerde draadproducten bij aan een verbetering van de marktomstandigheden. De gerapporteerde omzet over het eerste halfjaar bedroeg €509 miljoen (-10%) en omvat het effect van de desinvesteringen in Latijns-Amerika (-11%) en het effect van wisselkoersverschillen (-2%).

De winstgevendheid werd beïnvloed door een minder gunstige verkoopmix in Europa. Het effect op het volume als gevolg van uitgestelde onderzeese kabelprojecten werd gecompenseerd door nieuwe opdrachten voor kabelbewapening bij meer gevestigde toepassingen. De marges werden ook beïnvloed door de vertraging waarmee de stijging van de kosten voor walsdraad, energie en transport werd doorgerekend, met name in Europa en Noord-Amerika. Er zijn prijsmaatregelen genomen om deze kostenstijgingen te compenseren en de divisie heeft bovendien de overheadkosten verder teruggedrongen. Dit resulteerde in een onderliggende EBIT-marge van 8,0%, tegenover 9,2% in de eerste helft van 2025 en 7,7% in de tweede helft van 2025. De onderliggende EBITDA-marge bedroeg 10,8% vergeleken met 11,9% in de eerste helft van 2025 en de onderliggende ROCE bedroeg 25,7%. De investeringen in materiële vaste activa (PP&E) bedroegen €12 miljoen en hadden onder meer betrekking op uitbreidingen in Slowakije en de VS. De eenmalige kosten hielden verband met herstructurerings- en rightsizingmaatregelen, voornamelijk in Europa. De gerapporteerde EBIT bedroeg €40 miljoen, tegenover €12 miljoen in de eerste helft van 2025. De desinvesteringen in Latijns-Amerika hebben de EBIT met €4 miljoen verlaagd.

Prestaties joint venture

De joint venture Staaldraadtoepassingen in Brazilië rapporteerde een omzet van €315 miljoen, -5% tegenover de eerste helft van 2025. Deze omzetsdaling was voornamelijk het gevolg van de toegenomen concurrentie van importproducten. Dankzij proactieve kostenmaatregelen bleef de marge stabiel, ondanks de omzetsdaling.

Marktperspectieven

De orderboeken voor wapeningskabels op de eindmarkten voor elektriciteit- en datatransmissie blijven goed gevuld, met name in Noord-Amerika. De orderboeken op de andere eindmarkten zijn licht verbeterd. De divisie zal blijven werken aan maatregelen om de gevolgen van het conflict in het Midden-Oosten voor de inflatie en de toeleveringsketen te beperken.

Bridon-Bekaert Ropes Group: De toegenomen orderportefeuille ondersteunt de leveringen in de tweede helft van 2026

Kerncijfers (in miljoen €)	Onderliggend			Gerapporteerd		
	1H 2025	2H 2025	1H 2026	1H 2025	2H 2025	1H 2026
Geconsolideerde omzet aan derden	273	245	244	273	245	244
Geconsolideerde omzet	274	246	246	274	246	246
Bedrijfsresultaat (EBIT)	23	15	13	20	4	12
EBIT-marge op omzet	8,3%	6,2%	5,3%	7,4%	1,5%	4,7%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	16	18	14	17	25	13
EBITDA	39	33	27	37	28	25
EBITDA-marge op omzet	14,2%	13,4%	11,1%	13,6%	11,5%	10,2%
Activa van het segment	651	630	650	651	630	650
Verplichtingen van het segment	103	123	122	103	123	122
Kapitaatgebruik	548	507	528	548	507	528
ROCE (2H = referentie jaareinde 2025)	8,8%	7,0%	5,3%	6,8%	4,5%	2,9%

Operationele en financiële prestatie

De divisie Bridon-Bekaert Ropes Group (BBRG) had te kampen met moeilijke marktomstandigheden op het gebied van staalkabels, vertragingen bij projecten met synthetische touwen en operationele uitdagingen. De divisie neemt maatregelen om haar productievoetafdruk te optimaliseren in lijn met de marktvraag.

De omzet op vergelijkbare basis daalde ten opzichte van de eerste helft van 2025 (-9%), voornamelijk als gevolg van lagere staalkabelvolumes in Europa en Noord-Amerika en vertraagde projectactiviteiten op het gebied van synthetische touwen. De vraag naar staalkabels werd beïnvloed door geopolitieke onzekerheid, een lagere activiteit op de eindmarkten mijnbouw en infrastructuur, en vertragingen bij klantprojecten. In de staalkabelsector hadden operationele uitdagingen in het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten eveneens invloed op de resultaten van het eerste halfjaar. Er zijn herstelprojecten opgestart om de betrouwbaarheid van het machinepark en de kwaliteit van de productie opnieuw op het gewenste niveau te brengen. Vertragingen bij verankeringsprojecten in diep water en een lagere vraag naar zware hijsbanden hadden invloed op de verkoopvolumes van synthetische touwen. Advanced Cords leverde betere prestaties, mede dankzij de toegenomen vraag naar hijskabels en distributieriemen.

De winstgevendheid werd beïnvloed door lagere verkoopvolumes, lagere productieniveaus en stijgende kosten, met name in Noord-Amerika en Europa. De divisie voert aanvullende maatregelen door om de structurele kosten te verlagen en de bedrijfsvoering te verbeteren, waaronder de sluiting van de fabriek in Doncaster (VK) en de verhuizing van de productie van staalkabels naar Hlohovec (Slowakije). De marges in de eerste helft van het jaar werden ook beïnvloed door de vertraging waarmee de stijging van de kosten voor walsdraad, energie en transport werd doorgerekend. Dit resulteerde in een onderliggende EBIT-marge van 5,3%, tegenover 8,3% in de eerste helft van 2025 en 6,2% in de tweede helft van 2025. De onderliggende EBITDA-marge bedroeg 11,1% vergeleken met 14,2% in de eerste helft van 2025 en de onderliggende ROCE bedroeg 5,3%. De investeringen in materiële vaste activa (PP&E) bedroegen €6 miljoen en omvatten onder meer de uitbreiding van de Advanced Cords-activiteiten en investeringsprojecten ter verbetering van de operationele efficiëntie in het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten. De eenmalige kosten hielden verband met herstructurerings- en rightsizingmaatregelen, voornamelijk in Europa. De gerapporteerde EBIT bedroeg €12 miljoen.

Marktperspectieven

Verwacht wordt dat 2026 vooral in de tweede helft van het jaar meer omzet zal opleveren, met name op het gebied van staalkabels en synthetische touwen. De verbeterde vooruitzichten voor staalkabels worden ondersteund door een aanzienlijk sterkere orderinstroom in de eerste helft van het jaar, terwijl de vooruitzichten voor synthetische touwen worden ondersteund door geboekte projecten voor diepwaterverankering inclusief connectoren. Verwacht wordt dat Advanced Cords zijn sterke groei zal voortzetten, dankzij de verkoop van hijskabels en de opschaling van de productie van hijsbanden.

Specialty Businesses: Aanzienlijke verbetering van de winstgevendheid en sterke vooruitzichten

Kerncijfers (in miljoen €)	Onderliggend			Gerapporteerd		
	1H 2025	2H 2025	1H 2026	1H 2025	2H 2025	1H 2026
Geconsolideerde omzet aan derden	226	219	221	226	219	221
Geconsolideerde omzet	227	220	224	227	220	224
Bedrijfsresultaat (EBIT)	16	13	28	15	-47	26
EBIT-marge op omzet	7,1%	6,0%	12,6%	6,7%	-21,5%	11,5%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	10	10	11	10	62	11
EBITDA	26	23	39	25	15	37
EBITDA-marge op omzet	11,5%	10,7%	17,4%	11,1%	6,8%	16,6%
Activa van het segment	414	342	377	414	342	377
Verplichtingen van het segment	82	82	99	82	82	99
Kapitaalgebruik	332	260	278	332	260	278
ROCE (2H = referentie jaareinde 2025)	14,5%	10,3%	13,5%	9,1%	-11,3%	-7,1%

Operationele en financiële prestatie

De winstgevendheid van de divisie Specialty Businesses is in de eerste helft van 2026 aanzienlijk verbeterd, dankzij een betere product- en regionale mix en een verbeterde kostenbasis. De divisie realiseerde in de eerste helft van 2026 een geconsolideerde omzet uit verkopen aan derden van €221 miljoen. Op vergelijkbare basis daalde de omzet met -1% ten opzichte van de eerste helft van 2025, terwijl ongunstige wisselkoersschommelingen leidden tot een totale omzetsdaling van -2% voor de divisie.

Het segment Duurzaam Bouwen heeft in de eerste helft van 2026 sterke resultaten geboekt. De volumes lagen iets lager dan vorig jaar, terwijl de organische omzet met +3% steeg, dankzij een gunstigere regionale mix, met een sterke groei in Noord-Amerika, in combinatie met een over het algemeen sterke productmix. In het subsegment vloeren zette het herstel in Noord-Amerika zich voort, sterk ondersteund door datacenterprojecten, waarbij Dramix®-vezels het mogelijk maken om sneller te bouwen en tegelijkertijd het verbruik van staal en beton te verminderen. Dit versterkt de positie van de divisie op het gebied van hoogwaardige toepassingen. Meer in het algemeen bleef de divisie profiteren van de sterke vraag in Latijns-Amerika en Oceanië en wist ze de inflatiedruk, met name in Europa en India, succesvol op te vangen. De divisie heeft bovendien een stevige orderportefeuille aan tunnel- en mijnbouwprojecten binnengehaald, wat de toekomstige groei ondersteunt.

Ondanks de zwakke vraag en een daling van de organische omzet met -6% hebben de andere subsegmenten een aanzienlijke verbetering van de winstgevendheid gerealiseerd door middel van optimalisatie van de bedrijfsvoering, aanpassing van de omvang van de waterstofactiviteiten en kostenbesparende maatregelen in combinatie met een strikte prijsdiscipline. In het subsegment Waterstof versterkt Bekaert zijn leidende positie op het gebied van poreuze transportlagen voor groene waterstof, terwijl de omzetting van aangekondigde capaciteiten in investeringsbeslissingen nog steeds traag verloopt.

Dankzij de sterke prestaties in de meeste bedrijfsonderdelen is de EBITu-marge voor Specialty Businesses sterk gestegen van 7,1% in de eerste helft van vorig jaar naar 12,6% in de eerste helft van 2026. De onderliggende EBITDA-marge bedroeg 17,4% vergeleken met 11,5% in de eerste helft van 2025 en de onderliggende ROCE bedroeg 13,5%. De investeringen in materiële vaste activa (PP&E) bedroegen €5 miljoen en hadden onder meer betrekking op capaciteitsuitbreiding in Noord-Amerika. De gerapporteerde EBIT bedroeg €26 miljoen, inclusief €2 miljoen aan kosten voor het afslanken van de organisatie in België.

Marktperspectieven

Wat Duurzaam Bouwen betreft worden de vooruitzichten voor de rest van het jaar ondersteund door een sterke orderportefeuille van tunnel- en mijnbouwprojecten, in combinatie met een aanhoudend gunstig momentum in het subsegment vloeren in Noord- en Zuid-Amerika en Oceanië, terwijl de vraag op volwassen markten zwakker blijft. Verwacht wordt dat de toename van het aantal nieuwe datacenters een belangrijke groeifactor zal blijven.

De toename van het aantal orders op de eindmarkten voor waterstof en filtratie zal naar verwachting leiden tot een omzetgroei in de tweede helft van 2026 ten opzichte van de eerste helft, dankzij de vraag naar halfgeleiders voor filtratie en een verbeterde marktpositie voor poreuze transportlagen. Hoewel het herstel van de waterstofmarkt nog steeds afhankelijk is van de invoering van regelgeving en de verbetering van de economische haalbaarheid van projecten, leveren de sterke producten en voortdurende innovatie van Bekaert bemoedigende resultaten op.

Strategische en investeringsupdates

Bekaert blijft zijn leidende positie op het gebied van duurzaamheid, zijn innovatievermogen en zijn financiële veerkracht versterken, terwijl het zijn bedrijfsvoering aanpast aan de veranderende marktomstandigheden. Dit bleek in de betreffende periode uit het volgende:

- Bekaert heeft een plaats veroverd in de ranglijst '[World's Most Sustainable Companies 2026](#)' van TIME, waarmee de voortdurende vooruitgang van de Groep op het gebied van duurzaamheid, transparantie en verantwoord ondernemen wordt onderstreept.
- De divisie Rubberversterking heeft zijn duurzaamheids- en innovatieagenda versterkt door middel van een [strategische samenwerkingsovereenkomst met CITIC Special Steel](#), een van de toonaangevende producenten van speciaal staal in China, gericht op het opbouwen van kennis en het beoordelen van de technische haalbaarheid van circulaire oplossingen voor bandenversterking. Dit volgde op de [ISCC PLUS-certificering](#) die Bekaert eerder dit jaar ontving voor zijn baanbrekende werk om het gebruik van bandenversterkingsmateriaal met een hoog gehalte aan gerecycleerd materiaal te stimuleren.
- De Groep heeft een [ESG-gekoppelde Schuldschein-financieringstransactie ter waarde van €250 miljoen](#) afgerond, waarmee zij duurzaamheidsdoelstellingen in haar financieringsstrategie heeft geïntegreerd en tegelijkertijd haar financieringsbronnen verder heeft gediversifieerd en de looptijdverdeling van de schulden van de Groep heeft verlengd.
- Bekaert heeft voorgesteld om zijn staaldraadfabriek in Doncaster te sluiten om zijn productiecapaciteit voor staalkabels af te stemmen op de veranderende marktomstandigheden.

De investeringen in materiële vaste activa bedroegen in de eerste helft van 2026 €46 miljoen, een daling ten opzichte van de €59 miljoen in dezelfde periode van het voorgaande jaar. Aangezien de meeste bedrijfsonderdelen er goed voor staan qua investeringen in productiecapaciteit, blijft Bekaert zijn kapitaaluitgaven zorgvuldig beheren in een onzekere externe context, terwijl de investeringen in onderzoek en ontwikkeling worden voortgezet.

Voortbouwend op de recente vooruitgang op het gebied van operationele uitmuntendheid en een solide financiële positie, richt Bekaert zich steeds meer op het realiseren van winstgevende groei via gedifferentieerde klantoplossingen, investeringen in markten met een sterk structureel groeipotentieel en verdere versnelling van zijn transformatie.

Eigen aandelen en inkoop van aandelen

Bekaert heeft tot nu toe ongeveer 4,5 miljoen aandelen teruggekocht voor een bedrag van €167 miljoen als onderdeel van haar tweejarig aandeleninkoopprogramma ter waarde van €200 miljoen dat van start ging in november 2024. Bekaert is van plan door te gaan met de terugkoop van eigen aandelen voor het resterende bedrag van €35 miljoen. Alle aandelen in het kader van de aandeleninkoop zullen worden vernietigd.

Op 31 december 2025 bezat Bekaert 1 850 137 eigen aandelen. Tussen 1 januari 2026 en 30 juni 2026 heeft Bekaert 60 825 eigen aandelen overgedragen aan (voormalige) werknemers als gevolg van de uitoefening van aandelenopties onder SOP 2015-2017. Een totaal van 48 854 eigen aandelen werd ter beschikking gesteld na de toekenning van performance share units in het kader van het Bekaert Performance Share Plan. Bekaert verkocht ook 1 717 aandelen aan leden van het uitvoerend management in het kader van het personal shareholding requirement plan en droeg 1 427 aandelen over aan leden van het uitvoerend management in het kader van het share-matching plan. Een totaal van 19 207 aandelen werden toegekend aan de Voorzitter en andere niet-uitvoerende Bestuurders als deel van hun vergoeding. Tijdens dezelfde periode kocht Bekaert 1 209 695 aandelen in en vernietigde 1 252 478 aandelen.

Met inbegrip van de verrichtingen in het kader van de liquiditeitsovereenkomst met Kepler Cheuvreux bedroeg het saldo van de eigen aandelen gehouden door Bekaert op 30 juni 2026 1 678 025 (3,35% van het totale aandelenkapitaal). Het totaal aantal uitstaande aandelen op 30 juni 2026 is 50 063 390 aandelen inclusief eigen aandelen en 48 385 365 exclusief eigen aandelen.

Financieel overzicht

Omzet

Bekaerts geconsolideerde omzet bedroeg €1 863 miljoen, -4,6% lager dan in dezelfde periode vorig jaar. Op vergelijkbare basis, zonder rekening te houden met wisselkoers- en portefeuille-effecten, bleef de omzet stabiel ten opzichte van vorig jaar. De volumes op vergelijkbare basis stegen met +3,9%. Deze positieve volumeprestaties werden tenietgedaan door ongunstige prijs- en mixeffecten van -3,6%. Wisselkoerseffecten zorgden voor een omzetsdaling van -2,4%, wat voornamelijk te wijten was aan de waardevermindering van de Amerikaanse dollar en de Chinese renminbi. De portefeuille-effecten bedroegen -2,6%, als gevolg van de strategische desinvesteringen in Latijns-Amerika, die gedeeltelijk werden gecompenseerd door de bijdrage van de onlangs overgenomen Bridgestone-fabrieken.

Winst

De onderliggende brutowinst van de Groep bedroeg €298 miljoen, een daling van €-27 miljoen ten opzichte van de eerste helft van vorig jaar (-8%), terwijl de onderliggende brutowinstmarge daalde van 16,6% naar 16,0%. Ongunstige regionale effecten en productmixeffecten hadden een negatieve invloed op het prijsniveau in de divisies Rubberversterking en Staaldraadtoepassingen, wat gedeeltelijk werd gecompenseerd door de omzetgroei als gevolg van de grotere volumes in deze divisies. Wat staalkabels en synthetische touwen betreft, waren de marktomstandigheden zwak en hadden projectvertragingen bij klanten, in combinatie met lagere productieniveaus, een negatieve invloed op de brutowinst. De brutowinst van Specialty Businesses is sterk gestegen dankzij een sterke productmix en een gedisciplineerd prijsbeleid in alle segmenten, in combinatie met maatregelen om haar aanwezigheid aan te passen en kosten te besparen.

De onderliggende overheadkosten daalden met €-10 miljoen dankzij kostenbesparingen en het effect van wijzigingen in de portefeuille en wisselkoersen. Als percentage op de omzet bedroegen de overheadkosten 8,0% (tegenover 8,1% in de eerste helft van 2025).

Bekaert boekte een bedrijfsresultaat (EBITu) van €155 miljoen, tegenover €171 miljoen in de eerste helft van vorig jaar, wat resulteerde in een EBITu-marge op de omzet van 8,3%, tegenover 8,8% in de eerste helft van vorig jaar. De daling van de onderliggende EBIT was deels het gevolg van wijzigingen in de portefeuille (€-3 miljoen) en wisselkoerseffecten (€-5 miljoen). De resterende organische daling van €-9 miljoen wordt beïnvloed door prijs- en mixeffecten en het effect van een kleine vertraging bij het doorrekenen van de inflatie in de waardeketen (€-43 miljoen), die grotendeels werden gecompenseerd door positieve effecten wegens de groei van het verkoopvolume (€+12 miljoen), kostenbesparingen bij de productie (€+16 miljoen) en overige factoren (€+5 miljoen).

De eenmalige kosten bedroegen in totaal €-20 miljoen⁷ (€-56 miljoen in de eerste helft van 2025) voornamelijk gerelateerd aan herstructurerings- en rightsizingmaatregelen, in het kader van de verdere optimalisatie van de operationele voetafdruk en kostenstructuur van de Groep. Bij Rubberversterking waren de eenmalige kosten voornamelijk het gevolg van herstructureringen in Europa. De overige eenmalige kosten bestonden uit maatregelen om de omvang in andere divisies en op groepsniveau te optimaliseren, alsmede uit kosten in verband met fusies en overnames.

Inclusief eenmalige elementen bedroeg de gerapporteerde EBIT €135 miljoen, met een gerapporteerde EBIT-marge op de omzet van 7,2% (tegenover €115 miljoen of 5,9% in de eerste helft van 2025). De onderliggende EBITDA bedroeg €237 miljoen (12,7% marge) tegenover €259 miljoen (13,3%) en de gerapporteerde EBITDA bereikte €218 miljoen, ofwel een marge op de omzet van 11,7% (tegenover 10,5%).

De rentebaten en -lasten bedroegen €-11 miljoen, wat grotendeels gelijk is aan vorig jaar. De overige financiële opbrengsten en lasten bedroegen €-9 miljoen (€-12 miljoen in de eerste helft van 2025) en werden beïnvloed door positieve wisselkoerseffecten en lagere bankkosten voor factoringprogramma's, wat gedeeltelijk werd gecompenseerd door een lagere reële waarde van Virtual Power Purchase Agreements (VPPA's)⁸.

De winstbelastingen bedroegen €-36 miljoen, tegenover €-33 miljoen in de eerste helft van 2025 met een algemene effectieve belastingvoet van 31% tegenover 36% in de eerste helft van vorig jaar.

Het aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen daalde van €+24 miljoen naar €+16 miljoen als gevolg van de zwakkere prestaties van de joint ventures in Brazilië. De omzetsdaling bij de joint venture Rubberversterking (-23%) werd beïnvloed door lagere volumes en prijzen, doordat de invoer van

⁷ Zie toelichting 3 'Eenmalige elementen'

⁸ Zie toelichting 11 'Bijkomende toelichting omtrent reële waarde van financiële instrumenten'.

Aziatische banden in het land toenam. De grotere joint venture Staalraadtoepassingen wist de negatieve invloed van de omzetsdaling (-5%) op de marge te compenseren door middel van kostenbesparingen.

Zodoende bedroeg het resultaat voor de periode €+95 miljoen, vergeleken met €+83 miljoen voor dezelfde periode vorig jaar. Na minderheidsbelangen bedroeg het perioderesultaat toerekenbaar aan aandeelhouders van Bekaert €94 miljoen tegenover €82 miljoen vorig jaar. De winst per aandeel bedroeg €1,93 (€1,59 vorig jaar). Op onderliggende basis, exclusief eenmalige posten, bedroeg de onderliggende winst per aandeel €2,33 tegenover €2,68 vorig jaar.

Kasstroomoverzicht

De kasstroom uit bedrijfsactiviteiten bedroeg €+98 miljoen, een daling ten opzichte van €+185 miljoen, als gevolg van een lagere kasgeneratie uit de bedrijfsactiviteiten en een hogere kasuitstroom voor werkkapitaal in de eerste helft van 2026, na een zeer lage werkkapitaalpositie eind 2025.

De vrije kasstroom⁹ (FCF) bedroeg €+55 miljoen tegenover €+123 miljoen in de eerste helft van 2025. Dezelfde factoren die van invloed zijn op de uitstroom van werkkapitaal en de kasstroomgeneratie gelden ook hier; de daling van de kasstroom werd echter gedeeltelijk gecompenseerd door hogere dividendontvangsten van de joint ventures in Brazilië en lagere uitgaven voor kapitaalinvesteringen.

De kasstromen uit investeringsactiviteiten bedroegen €-127 miljoen, tegenover €-41 miljoen in de eerste helft van vorig jaar. Het verschil bestaat voornamelijk uit de netto-uitgaven voor de overname van de twee bandenkoordfabrieken van Bridgestone (€56 miljoen) en de uitkoop van minderheidsbelangen in twee bandenkoordfabrieken in China (€36 miljoen), die nu volledig in handen zijn van de Groep.

De kasstromen uit financieringsactiviteiten bedroegen in totaal €-81 miljoen, vergeleken met €-157 miljoen in dezelfde periode vorig jaar. De uitgaven voor uitgekeerde dividenden en de inkoop van eigen aandelen lagen iets onder het niveau van de eerste helft van 2025, terwijl het grootste verschil te wijten is aan veranderingen in de schuldenpositie.

Balans

Het werkkapitaal steeg met €+28 miljoen ten opzichte van de eerste helft van 2025 tot €656 miljoen. De stijging houdt verband met de overname van de Bridgestone-fabrieken (€+18 miljoen) en wisselkoerseffecten (€+18 miljoen). Ten opzichte van boekjaar 2025 is het werkkapitaal met €+132 miljoen gestegen, als gevolg van wisselkoerseffecten (€+14 miljoen), de overname van Bridgestone (€+18 miljoen) en een stijging op vergelijkbare basis van €+100 miljoen. Zowel de voorraden als de handelsvorderingen zijn gestegen ten opzichte van het lage niveau van eind 2025, wat gedeeltelijk werd gecompenseerd door een stijging van de handelsschulden. De factoring buiten de balans bedroeg €236 miljoen, wat grotendeels stabiel was ten opzichte van de €239 miljoen in de eerste helft van 2025 en een stijging betekende ten opzichte van de €210 miljoen aan het einde van 2025. Het gemiddelde werkkapitaal ten opzichte van de omzet¹⁰ bedraagt 17,5%, tegenover 18,4% een jaar geleden en 18,0% eind 2025.

De brutoschuld bleef stabiel ten opzichte van de eerste helft van 2025 en steeg ten opzichte van eind vorig jaar, voornamelijk als gevolg van de onderhandse plaatsing in januari (€+53 miljoen). Geldmiddelen en kasequivalenten bedroegen €430 miljoen aan het einde van de periode, vergeleken met €463 miljoen aan het einde van de eerste helft van vorig jaar en €527 miljoen aan het einde van 2025. Naast de solide kasstroom uit de bedrijfsactiviteiten waren de belangrijkste kasuitgaven gerelateerd aan de mutatie in het werkkapitaal (€-97 miljoen), dividenden (€-96 miljoen), de terugkoop van eigen aandelen (€-47 miljoen) en de overname van Bridgestone (€-56 miljoen).

Dit resulteerde in een nettoschuld van €367 miljoen, een stijging van €+40 miljoen ten opzichte van de eerste helft van 2025, en een verhouding tussen de nettoschuld en de onderliggende EBITDA van 0,82x, vergeleken met 0,67x aan het einde van de eerste helft van vorig jaar¹¹.

⁹ FCF wordt op basis van het kasstroomoverzicht berekend als nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten min investeringen (aankoop van materiële en immateriële vaste activa) min nettorente plus ontvangen dividenden (zie toelichting 15 'Alternatieve prestatie maatstaven').

¹⁰ De definitie van de verhouding tussen werkkapitaal en omzet is gewijzigd ten opzichte van vorig jaar; deze wordt nu berekend als het gemiddelde van het werkkapitaal over de afgelopen 13 maanden, gedeeld door de omzet over de afgelopen 12 maanden.

¹¹ Hoewel het niet als schuld wordt geboekt, zou de nettoschuld, indien factoring buiten de balans in de nettoschuld zou worden opgenomen, €603 miljoen bedragen, wat een ratio van 1,35x de onderliggende EBITDA zou impliceren.

Financiële kalender

HalfjaarResultaten 2026	30 juli 2026
De CEO en CFO van Bekaert zullen de halfjaarResultaten van 2026 toelichten aan analisten en investeerders om 11u. Deze webinar kan gevolgd worden na registratie via de Bekaert-website en zal nadien beschikbaar zijn op de website.	
Activiteitenverslag derde kwartaal 2026	27 november 2026
JaarResultaten 2026	18 februari 2027

Verklaring van de verantwoordelijke personen

De ondertekenende personen verklaren dat, voor zover hen bekend:

- de verkorte geconsolideerde tussentijdse financiële overzichten van NV Bekaert SA en haar dochterondernemingen per 30 juni 2026 opgesteld zijn overeenkomstig de International Financial Reporting Standards, en een getrouw beeld geeft van het vermogen, van de financiële positie en de resultaten van de gezamenlijke in de consolidatie opgenomen ondernemingen; en
- het tussentijdse verslag een getrouw overzicht geeft van de informatie die daarin moet worden opgenomen.

Seppo Parvi	Chief Financial Officer
Olivier Biebuyck	Chief Executive Officer

Disclaimer

Dit persbericht kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Die verklaringen reflecteren de huidige inzichten van de bedrijfsleiding aangaande toekomstige gebeurtenissen, en zijn onderhevig aan bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten aanzienlijk verschillen van toekomstige resultaten of prestaties die door die toekomstgerichte verklaringen worden uitgedrukt of die daaruit zouden kunnen worden afgeleid. Bekaert verstrekt de in dit persbericht opgenomen informatie per huidige datum en neemt geen enkele verplichting op om de toekomstgerichte verklaringen in het licht van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins te actualiseren. Bekaert wijst elke aansprakelijkheid af voor verklaringen die door derden worden afgelegd of gepubliceerd, en neemt geen enkele verplichting op om onnauwkeurige gegevens, informatie, conclusies of opinies te corrigeren die door derden worden gepubliceerd met betrekking tot dit of enig ander persbericht dat door Bekaert wordt verspreid.

Profiel

Bekaerts ambitie is de toonaangevende partner te zijn in het vormgeven van de manier waarop we leven en bewegen - veilig, slim en duurzaam. Als wereldmarkt- en technologieleider in de materiaalkunde van staal draadtransformatie en deklaagtechnologieën past Bekaert ([bekaert.com](#)) zijn expertise ook toe in andere domeinen dan staal om nieuwe oplossingen te ontwikkelen met innovatieve materialen en diensten voor markten zoals mobiliteit, energie en bouw. Bekaert (Euronext Brussels, BEKB), opgericht in 1880 en met hoofdkantoor in België, is een globale technologiebedrijf waarvan de 19 000 medewerkers wereldwijd bijdroegen aan €3,7 miljard geconsolideerde omzet in 2025.

Investor Relations

Dries Van Hamme
T +32 51 33 34 23
E-mail: dries.vanhamme@bekaert.com

Pers

Kim De Raedt
T: +32 56 76 70 16
E-mail: kim.deraedt@bekaert.com

[bekaert.com](#)

Toelichting 1: Geconsolideerde winst- en verliesrekening

(in duizend €)	1H 2025	2H 2025	1H 2026
Omzet	1 953 082	1 752 733	1 863 274
Kostprijs van verkopen	-1 635 218	-1 588 354	-1 579 310
Marge op omzet	317 864	164 380	283 964
Commerciële kosten	-77 933	-62 824	-68 982
Administratieve kosten	-60 591	-66 465	-57 881
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	-27 791	-31 468	-28 994
Andere bedrijfsopbrengsten	26 686	29 870	10 146
Andere bedrijfskosten	-62 898	-14 004	-3 221
Bedrijfsresultaat (EBIT)	115 337	19 489	135 033
waarvan			
EBIT - Onderliggend	171 184	125 526	154 777
Eenmalige opbrengsten en kosten	-55 848	-106 036	-19 744
Renteopbrengsten	6 079	4 803	4 799
Rentelasten	-16 492	-15 505	-15 335
Overige financiële opbrengsten en lasten	-12 368	-15 715	-9 184
Resultaat vóór belastingen	92 555	-6 928	115 313
Winstbelastingen	-33 140	-26 045	-35 609
Resultaat na belastingen (geconsolideerde ondernemingen)	59 415	-32 973	79 704
Aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde ondernemingen	23 670	14 624	15 543
PERIODERESULTAAT	83 084	-18 349	95 247
Toerekenbaar aan			
<i>aandeelhouders van Bekaert</i>	<i>81 719</i>	<i>-14 362</i>	<i>94 311</i>
<i>minderheidsbelangen van derden</i>	<i>1 365</i>	<i>-3 987</i>	<i>936</i>
Winst per aandeel (in € per aandeel)			
Perioderesultaat toerekenbaar aan aandeelhouders van Bekaert			
Basisberekening	1,59		1,93
Na verwateringseffect	1,59		1,92

Toelichting 2: Gerapporteerd en onderliggend

(in duizend €)	1H 2025	1H 2025	1H 2025	1H 2026	1H 2026	1H 2026
	Gerappor- teerd	waarvan onder- liggend	waarvan eenmalige opbreng- sten en kosten	Gerappor- teerd	waarvan onder- liggend	waarvan eenmalige opbreng- sten en kosten
Omzet	1 953 082	1 953 082	–	1 863 274	1 863 274	–
Kostprijs van verkopen	-1 635 218	-1 628 175	-7 043	-1 579 310	-1 565 771	-13 539
Marge op omzet	317 864	324 907	-7 043	283 964	297 503	-13 539
Commerciële kosten	-77 933	-76 687	-1 245	-68 982	-68 953	-29
Administratieve kosten	-60 591	-55 961	-4 631	-57 881	-51 647	-6 233
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	-27 791	-26 483	-1 308	-28 994	-28 338	-656
Andere bedrijfsopbrengsten	26 686	10 290	16 396	10 146	9 209	937
Andere bedrijfskosten	-62 898	-4 882	-58 017	-3 221	-2 998	-224
Bedrijfsresultaat (EBIT)	115 337	171 184	-55 848	135 033	154 777	-19 744

Toelichting 3: Eenmalige elementen

Eenmalige elementen 1H 2025 (in duizend €)	Kostprijs van verkoop	Commer- ciële kosten	Admini- stratieve kosten	Onder- zoek en ontwik- keling	Andere bedrijfs- opbreng- sten	Andere bedrijfs- kosten	Totaal
Herstructureringsprogramma's per segment							
Rubbervensterking ¹²	-5 099	-340	-1 268	46	148	-57	-6 571
Staaldraadtoepassingen ¹³	-113	9	-89	–	–	35	-158
Bridon-Bekaert Ropes Group (BBRG) ¹⁴	-461	-174	-303	–	–	-1 374	-2 312
Specialty Businesses ¹⁵	-199	-539	-64	-83	–	–	-884
Groep ¹⁶	-394	-202	-2 263	-1 272	–	-52	-4 184
Totaal herstructureringsprogramma's	-6 267	-1 245	-3 988	-1 308	148	-1 449	-14 109
Bijzondere waardeverminderingen/ (terugdraai van bijzondere waardeverminderingen) behalve i.v.m. herstructurering							
Rubbervensterking ¹⁷	-761	–	–	–	–	–	-761
Totaal andere bijzondere waardeverminderingen/(terugdraai van bijzondere waardeverminderingen)	-761	–	–	–	–	–	-761
Afstoting van activiteiten							
Staaldraadtoepassingen ¹⁸	–	–	–	–	16 248	-56 600	-40 352
Totaal afstoting van activiteiten	–	–	–	–	16 248	-56 600	-40 352
Andere gebeurtenissen en transacties							
Rubbervensterking	–	–	–	–	–	-28	-28
Bridon-Bekaert Ropes Group (BBRG)	–	–	5	–	–	–	5
Specialty Businesses	-14	–	–	–	–	–	-14
Groep ¹⁹	–	–	-647	–	–	60	-587
Totaal andere gebeurtenissen en transacties	-14	–	-643	–	–	32	-625
Totaal	-7 043	-1 245	-4 631	-1 308	16 396	-58 017	-55 848

¹² Had voornamelijk betrekking op sluitings- en ontslagkosten in China en ontslagkosten in Turkije.

¹³ Had voornamelijk betrekking op sluitingskosten in Indonesië.

¹⁴ Had betrekking op de herstructurering in het VK, de sluiting van de fabriek in Duitsland en ontslagkosten in China.

¹⁵ Had voornamelijk betrekking op herstructurering in China en ontslagkosten in EMEA en Noord-Amerika.

¹⁶ Had voornamelijk betrekking op ontslagkosten in België.

¹⁷ Had betrekking op de fabriek in Rusland.

¹⁸ Had betrekking op de verkoop van de Staaldraadtoepassingen in Costa Rica, Ecuador en Venezuela.

¹⁹ Had voornamelijk betrekking op administratieve kosten gerelateerd aan acquisities.

Eenmalige elementen 1H 2026 (in duizend €)	Kostprijs van verkoopen	Commer- ciële kosten	Admini- stratieve kosten	Onder- zoek en ontwik- keling	Andere bedrijfs- opbreng- sten	Andere bedrijfs- kosten	Totaal
Herstructureringsprogramma's per segment							
Rubberversterking ²⁰	-7 186	–	-1 876	–	406	-10	-8 666
Staaldraadtoepassingen ²¹	-1 879	11	1	–	–	23	-1 845
Bridon-Bekaert Ropes Group (BBRG) ²²	-1 424	-14	–	146	133	-359	-1 518
Specialty Businesses ²³	-1 089	-26	-798	-529	–	–	-2 442
Groep ²⁴	-1 461	–	-2 351	-273	–	312	-3 772
Totaal herstructureringsprogramma's	-13 039	-29	-5 023	-656	539	-35	-18 243
Bijzondere waardeverminderingen/ (terugdraai van bijzondere waardeverminderingen) behalve i.v.m. herstructurering ²⁵							
Rubberversterking	-512	–	–	–	–	–	-512
Intersegment	32	–	–	–	–	–	32
Totaal andere bijzondere waardeverminderingen/(terugdraai van bijzondere waardeverminderingen)	-481	–	–	–	–	–	-481
Bedrijfscombinaties ²⁶							
Rubberversterking	–	–	-116	–	398	–	282
Groep	–	–	-115	–	–	–	-115
Totaal bedrijfscombinaties	–	–	-232	–	398	–	167
Milieuprovisies/(terugdraai van provisies)							
Rubberversterking ²⁷	–	–	–	–	–	-146	-146
Totaal milieuprovisies/(terugdraai van provisies)	–	–	–	–	–	-146	-146
Andere gebeurtenissen en transacties							
Rubberversterking	–	–	-2	–	–	–	-2
Specialty Businesses	-20	–	–	–	–	–	-20
Groep ²⁸	–	–	-977	–	–	-43	-1 020
Totaal andere gebeurtenissen en transacties	-20	–	-978	–	–	-43	-1 041
Totaal	-13 539	-29	-6 233	-656	937	-224	-19 744

²⁰ Had voornamelijk betrekking op sluitings- en ontslagkosten in China, herstructureringskosten in Italië, ontslagkosten in Turkije en België.

²¹ Had voornamelijk betrekking op herstructureringskosten in België en China.

²² Had betrekking op de herstructurering in het VK.

²³ Had voornamelijk betrekking op de tijdelijke stopzetting van waterstofactiviteiten in België.

²⁴ Had voornamelijk betrekking op ontslagkosten in België.

²⁵ Had betrekking op de fabriek in Rusland.

²⁶ Had betrekking op de verwerving van Bridgestone vennootschappen in China en Thailand.

²⁷ Had betrekking op de sluiting van de fabriek in Figline (Italië).

²⁸ Had voornamelijk betrekking op administratieve kosten gerelateerd aan acquisities.

Toelichting 4: Aansluiting segmentrapporting

Kerncijfers per Segment²⁹

Onderliggend

(in miljoen €)	RR	SWS	BBRG	SB	GROEP	OVERIGE	1H 2026
Geconsolideerde omzet aan derden	885	509	244	221	4	–	1 863
Geconsolideerde omzet	905	520	246	224	36	-67	1 863
Bedrijfsresultaat (EBIT)	66	42	13	28	3	3	155
EBIT-marge op omzet	7,3%	8,0%	5,3%	12,6%	–	–	8,3%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	41	15	14	11	8	-6	82
EBITDA	107	56	27	39	11	-3	237
EBITDA-marge op omzet	11,8%	10,8%	11,1%	17,4%	–	–	12,7%
Activa van het segment	1 344	558	650	377	182	-160	2 951
Verplichtingen van het segment	376	252	122	99	75	-92	832
Kapitaalgebruik	968	306	528	278	108	-68	2 119
ROCE	13,6%	25,7%	5,3%	13,5%	–	–	13,2%
Investeringsuitgaven materiële vaste activa	21	12	6	5	1	-1	46

Gerapporteerd

(in miljoen €)	RR	SWS	BBRG	SB	GROEP	OVERIGE	1H 2026
Geconsolideerde omzet aan derden	885	509	244	221	4	–	1 863
Geconsolideerde omzet	905	520	246	224	36	-67	1 863
Bedrijfsresultaat (EBIT)	57	40	12	26	-2	3	135
EBIT-marge op omzet	6,3%	7,6%	4,7%	11,5%	–	–	7,2%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	41	15	13	11	8	-6	83
EBITDA	98	54	25	37	6	-3	218
EBITDA-marge op omzet	10,9%	10,5%	10,2%	16,6%	–	–	11,7%
Activa van het segment	1 344	558	650	377	182	-160	2 951
Verplichtingen van het segment	376	252	122	99	75	-92	832
Kapitaalgebruik	968	306	528	278	108	-68	2 119
ROCE	9,2%	21,9%	2,9%	-7,1%	–	–	7,3%
Investeringsuitgaven materiële vaste activa	21	12	6	5	1	-1	46

²⁹ Segment: RR = Rubber Reinforcement (Rubberversterking); SWS = Steel Wire Solutions (Staaldraadtoepassingen);
BBRG = Bridon-Bekaert Ropes Group; SB = Specialty Businesses
Groep: groep en business ondersteuning
Overige: reconciliatie kolom: intersegment eliminaties
Investeringsuitgaven materiële vaste activa: brutotoename van de materiële vaste activa

Kerncijfers per Segment³⁰

Onderliggend

(in miljoen €)	RR	SWS	BBRG	SB	GROEP	OVERIGE	1H 2025
Geconsolideerde omzet aan derden	886	565	273	226	3	–	1 953
Geconsolideerde omzet	899	576	274	227	49	-71	1 953
Bedrijfsresultaat (EBIT)	81	53	23	16	-4	3	171
EBIT-marge op omzet	9,0%	9,2%	8,3%	7,1%	–	–	8,8%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	43	16	16	10	9	-6	88
EBITDA	124	68	39	26	5	-3	259
EBITDA-marge op omzet	13,8%	11,9%	14,2%	11,5%	–	–	13,3%
Activa van het segment	1 249	507	651	414	185	-154	2 852
Verplichtingen van het segment	336	211	103	82	76	-73	734
Kapitaalgebruik	913	296	548	332	109	-80	2 118
ROCE	13,8%	28,4%	8,8%	14,5%	–	–	14,3%
Investeringsuitgaven materiële vaste activa	27	13	3	15	2	-2	59

Gerapporteerd

(in miljoen €)	RR	SWS	BBRG	SB	GROEP	OVERIGE	1H 2025
Geconsolideerde omzet aan derden	886	565	273	226	3	–	1 953
Geconsolideerde omzet	899	576	274	227	49	-71	1 953
Bedrijfsresultaat (EBIT)	73	12	20	15	-9	3	115
EBIT-marge op omzet	8,2%	2,1%	7,4%	6,7%	–	–	5,9%
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	45	15	17	10	9	-6	91
EBITDA	119	28	37	25	–	-3	206
EBITDA-marge op omzet	13,2%	4,8%	13,6%	11,1%	–	–	10,5%
Activa van het segment	1 249	507	651	414	185	-154	2 852
Verplichtingen van het segment	336	211	103	82	76	-73	734
Kapitaalgebruik	913	296	548	332	109	-80	2 118
ROCE	12,0%	14,9%	6,8%	9,1%	–	–	10,0%
Investeringsuitgaven materiële vaste activa	27	13	3	15	2	-2	59

³⁰ Segment: RR = Rubber Reinforcement (Rubberversterking); SWS = Steel Wire Solutions (Staaldraadtoepassingen);
BBRG = Bridon-Bekaert Ropes Group; SB = Specialty Businesses
Groep: groep en business ondersteuning
Overige: reconciliatie kolom: intersegment eliminaties
Investeringsuitgaven materiële vaste activa: brutotoename van de materiële vaste activa

Toelichting 5: Geconsolideerd overzicht van het volledige perioderesultaat

(in duizend €)	1H 2025	1H 2026
Perioderesultaat	83 084	95 247
Andere elementen van het resultaat		
<i>Andere elementen van het resultaat die later geherclassificeerd kunnen worden naar de winst-en-verliesrekening</i>		
Omrekeningsverschillen ontstaan in de loop van het jaar	-90 171	63 101
Andere elementen van het resultaat die later geherclassificeerd kunnen worden naar de winst-en-verliesrekening, na belastingen	-90 171	63 101
<i>Andere elementen van het resultaat die later niet geherclassificeerd kunnen worden naar de winst-en-verliesrekening</i>		
Herwaarderings van de nettoverplichting m.b.t. toegezegdpensioenregelingen	-1 158	7 749
Nettowijziging in reële waarde van deelnemingen aangemerkt als tegen reële waarde via andere elementen van het resultaat	-6 397	-5 921
Uitgestelde belastingen met betrekking tot andere elementen van het resultaat die later niet geherclassificeerd kunnen worden naar de winst-en-verliesrekening	308	-1 954
Andere elementen van het resultaat die later niet geherclassificeerd kunnen worden naar de winst-en-verliesrekening, na belastingen	-7 247	-126
Andere elementen van het resultaat	-97 418	62 976
VOLLEDIG PERIODERESULTAAT	-14 334	158 223
Toerekenbaar aan		
<i>aandeelhouders van Bekaert</i>	-12 383	156 477
<i>minderheidsbelangen van derden</i>	-1 951	1 746

Toelichting 6: Geconsolideerde balans

(in duizend €)	31-dec.-25	30-jun.-26
Vaste activa	1 806 872	1 860 523
Immateriële activa	92 827	96 825
Goodwill	164 587	166 022
Materiële vaste activa	1 028 860	1 069 805
Recht-op-gebruik activa	132 340	131 011
Deelnemingen in joint ventures en geassocieerde ondernemingen	180 193	198 398
Overige vaste activa	100 612	91 653
Uitgestelde belastingvorderingen	107 454	106 807
Vlottende activa	1 995 070	2 085 129
Vorraden	735 164	833 056
Ontvangen bankwissels	19 680	16 590
Handelsvorderingen	525 622	615 258
Overige vorderingen	129 052	127 506
Geldbeleggingen	1 045	476
Geldmiddelen en kasequivalenten	526 601	429 891
Overige vlottende activa	48 580	53 006
Activa geclassificeerd als aangehouden voor verkoop	9 325	9 346
Totaal	3 801 942	3 945 652
Eigen vermogen	2 097 339	2 077 979
Kapitaal	159 782	159 782
Uitgiftepremies	39 517	39 517
Overgedragen resultaten	2 102 592	2 041 339
Overige Groepsreserves	-239 691	-165 916
Eigen vermogen toerekenbaar aan aandeelhouders van Bekaert	2 062 200	2 074 722
Minderheidsbelangen	35 139	3 257
Verplichtingen op meer dan een jaar	471 545	508 915
Voorzieningen voor personeelsbeloningen	38 270	41 861
Overige voorzieningen	22 610	21 667
Rentedragende schulden	372 364	403 061
Overige verplichtingen op meer dan een jaar	2 116	150
Uitgestelde belastingverplichtingen	36 185	42 176
Verplichtingen op ten hoogste een jaar	1 233 058	1 358 759
Rentedragende schulden	344 061	405 127
Handelsschulden	637 670	690 342
Personeelsbeloningen	107 495	107 008
Overige voorzieningen	8 406	6 873
Verplichtingen met betrekking tot winstbelastingen	62 226	64 609
Overige verplichtingen op ten hoogste een jaar	73 199	84 799
Verplichtingen verbonden met activa geclassificeerd als aangehouden voor verkoop	–	–
Totaal	3 801 942	3 945 652

Toelichting 7: Geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen

Toerekenbaar aan aandeelhouders van Bekaert									Totaal eigen vermogen
(in duizend €)	Kapitaal	Uitgifte- premies	Over- gedragen resultaten	Eigen aandelen	Gecumu- leerde om- rekenings- verschillen	Overige reserves	Totaal	Minder- heids- belangen	
Saldo per 1 januari 2025	159 782	39 517	2 249 232	-81 502	-114 111	5 160	2 258 078	53 689	2 311 768
Perioderesultaat	–	–	81 719	–	–	–	81 719	1 365	83 084
Andere elementen van het resultaat	–	–	–	–	-86 855	-7 247	-94 102	-3 316	-97 418
Kapitaalverhogingen door minderheidsbelangen	–	–	–	–	–	–	–	1	1
Overige wijzigingen in Groepstructuur	–	–	-8 434	–	–	8 434	–	-11 042	-11 042
In eigenvermogens- instrumenten afgewikkelde, op aandelen gebaseerde betalingen	–	–	-1 822	–	–	–	-1 822	–	-1 822
Transacties eigen aandelen	–	–	-54 013	5 037	–	–	-48 976	–	-48 976
Dividenden	–	–	-97 929	–	–	–	-97 929	-2 487	-100 417
Saldo per 30 juni 2025	159 782	39 517	2 168 754	-76 465	-200 966	6 348	2 096 969	38 209	2 135 180
Saldo per 1 januari 2026	159 782	39 517	2 102 592	-68 538	-196 232	25 079	2 062 200	35 139	2 097 339
Perioderesultaat	–	–	94 311	–	–	–	94 311	936	95 247
Andere elementen van het resultaat	–	–	–	–	62 291	-126	62 166	810	62 976
Kapitaalverhogingen door minderheidsbelangen	–	–	–	–	–	–	–	–	–
Overige wijzigingen in Groepstructuur	–	–	-7 860	–	4 209	1 693	-1 957	-33 289	-35 246
In eigenvermogens- instrumenten afgewikkelde, op aandelen gebaseerde betalingen	–	–	-2 580	–	–	–	-2 580	–	-2 580
Transacties eigen aandelen	–	–	-50 416	5 708	–	–	-44 708	–	-44 708
Dividenden	–	–	-94 709	–	–	–	-94 709	-340	-95 049
Saldo per 30 juni 2026	159 782	39 517	2 041 339	-62 830	-129 732	26 646	2 074 722	3 257	2 077 979

Toelichting 8: Geconsolideerd kasstroomoverzicht

(in duizend €)	1H 2025	1H 2026
Totaal bedrijfsresultaat (EBIT)	115 337	135 033
Posten zonder kasstroomeffect verwerkt in het bedrijfsresultaat	160 168	91 261
Investeringsposten verwerkt in het bedrijfsresultaat	-16 141	134
Gebruikte bedragen van voorzieningen voor personeelsbeloningen en overige voorzieningen	-12 589	-12 515
Betaalde winstbelastingen	-27 238	-21 295
Brutokasstromen uit bedrijfsactiviteiten	219 536	192 618
Wijzigingen in operationeel werkkapitaal	-36 687	-97 478
Overige bedrijfskasstromen	2 070	3 055
Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten	184 919	98 196
Nieuwe bedrijfscombinaties	-3 509	-92 900
Andere verwervingen van deelnemingen	-2 303	-226
Inkomsten uit verkoop van deelnemingen	24 054	771
Ontvangen dividenden	10 071	13 846
Investerings in immateriële activa	-11 650	-11 220
Investerings in materiële vaste activa	-58 510	-45 558
Investerings in leases van land	–	-74
Inkomsten uit verkoop van vaste activa	456	8 584
Nettokasstroom uit investeringsactiviteiten	-41 391	-126 776
Ontvangen rente	5 694	4 668
Betaalde rente	-7 748	-4 994
Betaalde brutodividenden	-99 743	-96 055
Inkomsten uit rentedragende langetermijnschulden	22 551	53 075
Aflossing van rentedragende langetermijnschulden	-126 585	-15 958
Kasstromen m.b.t. rentedragende kortetermijnschulden	108 749	31 471
Transacties eigen aandelen	-50 526	-46 565
Overige financieringskasstromen	-9 634	-6 254
Nettokasstroom uit financieringsactiviteiten	-157 242	-80 611
Toename of afname (-) in geldmiddelen en kasequivalenten	-13 715	-109 192
Geldmiddelen en kasequivalenten - begin van de periode	504 384	526 601
Effect van wisselkoersfluctuaties	-27 948	12 482
Geldmiddelen en kasequivalenten - geherclassificeerd als aangehouden voor verkoop	–	–
Geldmiddelen en kasequivalenten - einde van de periode	462 722	429 891

Toelichting 9: Additionele kerncijfers

(in € per aandeel)	1H 2025	1H 2026
Aantal aandelen op 30 juni	52 701 148	50 063 390
Boekwaarde	39,79	41,44
Koers op 30 juni	35,05	39,05
Gewogen gemiddeld aantal aandelen		
Basisberekening	51 383 808	48 936 576
Na verwateringseffect	51 439 419	49 010 550
Perioderesultaat toerekenbaar aan aandeelhouders van Bekaert		
Basisberekening	1,59	1,93
Onderliggende basisopbrengst per aandeel	2,68	2,33
Na verwateringseffect	1,59	1,92
Onderliggende opbrengst per aandeel na verwateringseffect	2,67	2,33

(in duizend € - ratio's)	1H 2025	1H 2026
EBITDA	205 896	217 897
EBITDA - Onderliggend	258 995	236 846
Afschrijvingen en waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	90 559	82 864
Kapitaalgebruik	2 117 641	2 119 445
Werkkapitaal	627 849	655 780
Nettoschuld	327 331	367 088
EBIT op omzet	5,9%	7,2%
EBIT - Onderliggend op omzet	8,8%	8,3%
EBITDA op omzet	10,5%	11,7%
EBITDA - Onderliggend op omzet	13,3%	12,7%
Eigen vermogen op totaal activa	54,8%	52,7%
Gearing (nettoschuld op eigen vermogen)	15,3%	17,7%
Nettoschuld op EBITDA	0,83	0,88
Nettoschuld op EBITDA - Onderliggend	0,67	0,82

NV Bekaert SA - Statutaire resultatenrekening		
(in duizend €)	1H 2025	1H 2026
Omzet	220 242	229 473
Bedrijfsresultaat vóór niet-recurrente resultaten	17 803	9 126
Niet-recurrente bedrijfsopbrengsten en -kosten	-90	-33
Bedrijfsresultaat na niet-recurrente resultaten	17 713	9 092
Financieel resultaat vóór niet-recurrente resultaten	99 295	25 972
Niet-recurrente financiële opbrengsten en -kosten	23 339	-273
Financieel resultaat na niet-recurrente resultaten	122 634	25 699
Resultaat voor belastingen	140 348	34 791
Belastingen op het resultaat	1 294	1 325
Winst (verlies) van het boekjaar	141 642	36 116

Toelichting 10: Bijkomende toelichting over de disaggregatie van netto-omzet

De Groep erkent omzet uit de volgende bronnen: levering van producten en, in beperkte mate, levering van diensten en constructieprojecten in opdracht van derden. Bekaert oordeelt dat de levering van producten de belangrijkste prestatieverplichting is. De Groep erkent omzet op het ogenblik dat de controle over de betrokken producten wordt overgedragen naar de klant. Klanten verwerven controle op moment van levering van de producten (op basis van de Incoterms in voege). Het bedrag dat aan omzet wordt erkend, wordt gecorrigeerd voor volumekortingen. Er wordt geen correctie gemaakt voor teruggaves of garanties gezien de impact als niet materieel wordt geacht op basis van historische informatie.

In de volgende tabel wordt de netto-omzet gedisaggregeerd per sector aangezien deze analyse vaak wordt getoond in persberichten, aandeelhoudersbrochures en andere presentaties. De tabel bevat een reconciliatie tussen de netto-omzet per sector en de operationele divisies van de Groep.

1H 2025 (in duizend €)	Rubber- versterking	Staaldraad- toepassingen	BBRG	Specialty Businesses	Groep *	Geconsolideerd
Sector						
Banden & Automobiel	831 942	73 078	7 093	14 591	–	926 704
Energie en nutsvoorzieningen	–	157 616	70 085	22 850	–	250 551
Bouw	–	80 807	30 193	165 151	–	276 151
Consumptiegoederen	–	46 498	–	–	–	46 498
Landbouw	–	127 618	18 300	–	–	145 918
Machinebouw	50 703	39 839	73 729	83	3 091	167 445
Basismaterialen	3 717	39 091	73 523	23 484	–	139 815
Totaal	886 362	564 547	272 923	226 159	3 091	1 953 082

1H 2026 (in duizend €)	Rubber- versterking	Staaldraad- toepassingen	BBRG	Specialty Businesses	Groep *	Geconsolideerd
Sector						
Banden & Automobiel	829 640	61 549	7 331	5 103	–	903 623
Energie en nutsvoorzieningen	–	173 397	56 777	19 108	–	249 282
Bouw	–	62 557	27 612	165 978	–	256 147
Consumptiegoederen	–	37 478	–	–	–	37 478
Landbouw	–	102 693	17 105	–	–	119 798
Machinebouw	49 878	37 040	69 151	–	4 095	160 164
Basismaterialen	5 708	33 830	66 462	30 782	–	136 783
Totaal	885 226	508 544	244 438	220 970	4 095	1 863 274

* Omzet Engineering

Toelichting 11: Bijkomende toelichting omtrent reële waarde van financiële instrumenten

In overeenstemming met IFRS³¹ dienen er bij de tussentijdse financiële verslaggeving specifieke toelichtingen verstrekt aangaande de reële waarde van elke klasse van financiële activa en financiële verplichtingen en de wijze waarop deze bepaald werd.

De volgende tabellen tonen de verschillende klassen van financiële activa en verplichtingen met hun nettoboekwaarde in de balans en reële waarde, ingedeeld per waarderingscategorie volgens IFRS 9.

Geldmiddelen en kasequivalenten, geldbeleggingen, handelsvorderingen, overige vorderingen, ontvangen bankwissels, leningen en financiële vorderingen vervallen meestal op korte termijn. Daarom benadert hun nettoboekwaarde op de verslagdatum hun reële waarde. Om dezelfde reden benadert ook de nettoboekwaarde van handelsschulden en overige kortetermijnverplichtingen hun reële waarde. De Groep heeft overigens geen posities in *collateralized debt obligations (CDO's)*.

De gebruikte afkortingen worden hieronder toegelicht:

Afkorting	Categorie volgens IFRS 9
GK	Financiële activa en financiële verplichtingen tegen geamortiseerde kostprijs
RWvOCI/EV	Eigenvermogensinstrumenten aangemerkt als tegen reële waarde via OCI
RWvR/Vpl	Financiële activa verplicht te waarderen tegen reële waarde via het resultaat
RWO	Reële Waarde Optie: financiële verplichtingen aangemerkt als tegen reële waarde via het resultaat

³¹ IAS 34, Tussentijdse financiële verslaggeving, §16(j), die verwijst naar IFRS 7, Financiële instrumenten: informatieverstopping, §§ 25, 26 en 28-30, en naar IFRS 13, Waardering tegen reële waarde, §§ 91-93(h), 94-96, 98 en 99.

(in duizend €)		31-dec-25		30-jun-26	
Nettoboekwaarde t.o.v. reële waarde	Categorie volgens IFRS 9	Netto-boekwaarde	Reële waarde	Netto-boekwaarde	Reële waarde
Activa					
Financiële activa op >1 jaar					
- Financiële & overige vorderingen en kaswaarborgen	GK	9 804	9 804	9 756	9 756
- Beleggingen in aandelen	RWvOCI/EV	39 672	39 672	33 333	33 333
- Derivaten					
- Aangehouden voor handelsdoeleinden	RWvR/Vpl	23 995	23 995	16 143	16 143
Financiële activa op <= 1 jaar					
- Financiële & overige vorderingen en kaswaarborgen	GK	-579	-579	1 535	1 535
- Geldmiddelen en kasequivalenten	GK	526 601	526 601	429 891	429 891
- Geldbeleggingen	GK	1 045	1 045	476	476
- Handelsvorderingen	GK	525 622	525 622	615 258	615 258
- Ontvangen bankwissels	GK	19 680	19 680	16 590	16 590
- Overige activa op <= 1 jaar					
- Overige vorderingen	GK	17 001	17 001	21 970	21 970
- Derivaten					
- Aangehouden voor handelsdoeleinden	RWvR/Vpl	2 530	2 530	237	237
Verplichtingen					
Rentedragende schulden op > 1 jaar					
- Leaseverplichtingen	GK	70 822	70 822	68 930	68 930
- Ontvangen kaswaarborgen	GK	122	122	49	49
- Kredietinstellingen	GK	21 436	21 436	22 082	22 082
- Schuldschein leningen	GK	20 984	20 984	–	–
- Obligatieleningen	GK	259 000	250 237	312 000	304 726
Rentedragende schulden op <= 1 jaar					
- Leaseverplichtingen	GK	23 692	23 692	24 393	24 393
- Kredietinstellingen	GK	120 369	120 369	159 744	159 744
- Schuldschein leningen	GK	–	–	20 990	20 990
- Obligatieleningen	GK	200 000	196 092	200 000	198 242
Overige verplichtingen op > 1 jaar					
- Putoptie	RWvR	1 966	1 966	–	–
- Overige verplichtingen	GK	150	150	150	150
Handelsschulden	GK	637 670	637 670	690 342	690 342
Overige verplichtingen op <= 1 jaar					
- Overige verplichtingen	GK	38 650	38 650	38 473	38 473
- Derivaten					
- Aangehouden voor handelsdoeleinden	RWvR	561	561	1 796	1 796
Getotaliseerd per categorie volgens IFRS 9					
Financiële activa	GK	1 099 175	1 099 175	1 095 476	1 095 476
	RWvOCI/EV	39 672	39 672	33 333	33 333
	RWvR/Vpl	26 526	26 526	16 381	16 381
Financiële verplichtingen	GK	1 392 896	1 380 224	1 537 153	1 528 121
	RWvR	2 527	2 527	1 796	1 796

De reële waarde van alle financiële instrumenten in de balans die tegen geamortiseerde kostprijs worden gewaardeerd, werd bepaald met behulp van niveau-2 technieken. Voor de meeste financiële instrumenten benadert de boekwaarde de reële waarde.

Financiële instrumenten volgens de hiërarchie van reële waardebeoordelingen

De reële waardebeoordeling van financiële activa en verplichtingen kan worden getypeerd op een van de volgende manieren:

- 'Niveau 1'-reële waardebeoordeling: de reële waarden van financiële activa en verplichtingen met standaardbeoordelingen en -condities en die verhandeld worden op actieve, liquide markten berusten op marktprijsnoteringen in die actieve markten voor identieke activa en verplichtingen. Dit is voornamelijk het geval voor financiële activa gewaardeerd tegen reële waarde via OCI, zoals de deelneming in Shougang Concord Century Holdings Ltd.
- 'Niveau 2'-reële waardebeoordeling: de reële waarden van andere financiële activa en verplichtingen worden bepaald volgens algemeen aanvaarde waarderingmodellen die gebaseerd zijn op verdisconteerde kasstroomanalyse en gebruik maken van beschikbare prijzen van recente markttransacties en prijsopgaven van handelaars in vergelijkbare instrumenten. Dit is voornamelijk het geval voor derivaten. Termijnwisselcontracten worden gewaardeerd op basis van beschikbare termijnwisselkoersen en rentecurves afgeleid van rentevoetnoteringen met termijnen die overeenkomen met de contracten. *Interest-rate swaps* worden gewaardeerd tegen de contante waarde van de geschatte toekomstige kasstromen en verdisconteerd met gebruik van de toepasselijke rentecurves afgeleid van rentevoetnoteringen. De reële waardebeoordeling van *cross-currency interest-rate swaps* is gebaseerd op verdisconteerde geschatte kasstromen met behulp van beschikbare termijnwisselkoersen en rentevoeten en de toepasselijke rentecurves hiervan afgeleid.
- 'Niveau 3'-reële waardebeoordeling: de reële waarden van de overblijvende financiële activa en verplichtingen worden bepaald met waarderingstechnieken waarvan sommige inputs niet berusten op waarneembare marktgegevens. Per juni 2026 beschikte Bekaert over 2 soorten van financiële instrumenten, namelijk het VPPA - derivaat, en verschillende eigen-vermogensinstrumenten, waarvoor de reële waardebeoordeling kan bestemd worden als 'niveau 3'. De reële waarde van de VPPA-overeenkomst is bepaald op basis van een Monte Carlo-waarderingmodel. De belangrijkste factoren die de reële waarde van het VPPA-derivaat beïnvloeden zijn de disconteringsvoet (niveau 2), de verwachte output aan energie op basis van windstudies in de omgeving en de prijsvolatiliteit in de piek- en daluren (niveau 3). De reële waarde van het belangrijkste eigen-vermogensinstrument (Xinju Metal Products Co Ltd) wordt bepaald op basis van een kasstroomprognose met een tijdshorizon van 5 jaar, gebaseerd op het laatste businessplan, en gevolgd door een eindwaarde op basis van een nominale perpetuele groeivoet. De disconteringsvoet en EBITDA zijn de belangrijkste factoren die de reële waarde beïnvloeden.

De volgende tabel toont de sensitiviteit van de reële waardeberekening voor het VPPA-derivaat aan de belangrijkste inputs van niveau 3 voor Rockhound solar D.

Sensitiviteitsanalyse Rockhound Solar D project

(in duizend €)	Wijziging	Impact op VPPA derivaat
Power forward sensitiviteit	+10%	stijging van 3 282
	-10%	daling van -3 300
Productie sensitiviteit	+5%	stijging van 1 790
	-5%	daling van -1 896

De volgende tabel toont de sensitiviteit van de reële waardeberekening voor het VPPA-derivaat aan de belangrijkste inputs van niveau 3 voor Vifor RO Wind.

Sensitiviteitsanalyse Vifor RO Wind project

(in duizend €)	Wijziging	Impact op VPPA derivaat
Power forward sensitiviteit	+10%	stijging van 6 546
	-10%	daling van -6 531
Productie sensitiviteit	+5%	stijging van 264
	-5%	daling van -264

De sensitiviteit van de reëlewaardeberekening van het eigenvermogensinstrument in Xinju Metal Products Co Ltd (€8,0 miljoen) wordt hierna besproken:

- Indien EBITDA in alle jaren van het businessplan CNY 4,0 miljoen lager zou liggen, zou de reële waarde €7,9 miljoen bedragen;
- Indien de disconteringsvoet 1% hoger zou zijn, zou de reële waarde €8,2 miljoen bedragen;
- Indien EBITDA in alle jaren van het businessplan CNY 4,0 miljoen lager zou liggen en de disconteringsvoet zou 1% hoger zijn, zou de reële waarde €7,2 miljoen bedragen.

De volgende tabel toont een analyse van financiële instrumenten die tegen reële waarde worden gewaardeerd in de balans volgens de eerder beschreven hiërarchie van reële waardebepalingen:

JR 2025 (in duizend €)	Niveau 1	Niveau 2	Niveau 3	Totaal
Financiële activa verplicht te waarderen tegen reële waarde via het resultaat				
<i>Vorderingen uit derivaten</i>	–	2 530	23 995	26 526
Eigenvermogensinstrumenten aangemerkt als tegen reële waarde via OCI				
<i>Beleggingen in aandelen</i>	17 001	–	22 671	39 672
Totaal activa	17 001	2 530	46 667	66 198
Financiële verplichtingen aangehouden voor handelsdoeleinden				
<i>Verplichtingen uit andere derivaten</i>	–	561	–	561
Put-opties gerelateerd aan minderheidsbelangen	–	–	1 966	1 966
Totaal verplichtingen	–	561	1 966	2 527

1H 2026 (in duizend €)	Niveau 1	Niveau 2	Niveau 3	Totaal
Financiële activa verplicht te waarderen tegen reële waarde via het resultaat				
<i>Vorderingen uit derivaten</i>	–	0	16 143	16 144
Eigenvermogensinstrumenten aangemerkt als tegen reële waarde via OCI				
<i>Beleggingen in aandelen</i>	11 080	–	22 253	33 333
Totaal activa	11 080	–	38 397	49 477
Financiële verplichtingen aangehouden voor handelsdoeleinden				
<i>Verplichtingen uit andere derivaten</i>	–	1 796	–	1 796
Totaal verplichtingen	–	1 796	–	1 796

Toelichting 12: Overige toelichtingen

Eigen aandelen

Op 31 december 2025 hield Bekaert 1 850 137 eigen aandelen aan. Tussen 1 januari 2026 en 30 juni 2026 heeft Bekaert 60 825 eigen aandelen overgedragen aan (voormalige) werknemers naar aanleiding van de uitoefening van aandelenopties onder het SOP 2015-2017. Daarnaast werden 48 854 eigen aandelen vervreemd als gevolg van de verwerving van prestatieaandelen (*performance share units*) onder het Bekaert Performance Share Plan. Bekaert verkocht tevens 1 717 aandelen aan leden van het uitvoerend management in het kader van de vereiste persoonlijke aandelenparticipatie (*personal shareholding requirement*) en droeg 1 427 aandelen over aan leden van het uitvoerend management in het kader van het *share-matching* plan. Daarnaast werden in totaal 19 207 aandelen toegekend aan de Voorzitter en de andere niet-uitvoerende bestuurders als onderdeel van hun vergoeding. In dezelfde periode kocht Bekaert 1 209 695 eigen aandelen terug en trok het 1 252 478 aandelen in.

Rekening houdend met de transacties uitgevoerd in het kader van de liquiditeitsovereenkomst met Kepler Cheuvreux, bedroeg het aantal door Bekaert aangehouden eigen aandelen op 30 juni 2026 1 678 025 aandelen, wat overeenkomt met 3,35% van het totale aandelenkapitaal. Het totale aantal uitstaande aandelen bedroeg op 30 juni 2026 50 063 390 aandelen inclusief eigen aandelen en 48 385 365 aandelen exclusief eigen aandelen.

Verbonden partijen

Er waren geen andere transacties met verbonden partijen of wijzigingen die de financiële positie of de resultaten van de Groep in belangrijke mate kunnen beïnvloeden.

Grondslagen van de financiële verslaggeving en waarderingsregels

Deze niet-geauditeerde en verkorte geconsolideerde tussentijdse financiële overzichten werden opgesteld in overeenstemming met IAS 34 – Tussentijdse financiële verslaggeving. Dit tussentijds verslag geeft enkel meer uitleg bij gebeurtenissen en transacties die van belang zijn voor een goed begrip van de wijzigingen in financiële positie en performantie sinds de laatste jaarlijkse verslagperiode. Daarom wordt het ook best samen gelezen met het financieel verslag van de periode eindigend op 31 december 2025, dat opgesteld werd in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards ('IFRSs') zoals gepubliceerd door de International Accounting Standards Board (IASB) en goedgekeurd binnen de Europese Unie.

Bij de opstelling van dit tussentijds verslag werden dezelfde grondslagen voor financiële verslaggeving en waarderingsregels toegepast als voor de geconsolideerde financiële overzichten voor het jaar 2025. Voor een overzicht van de standaarden, aanpassingen en interpretaties die van kracht werden vanaf 2026, verwijzen wij naar de Conformiteitsverklaring (sectie 2.1) in het financieel overzicht van het [jaarverslag over 2025](#).

Gebeurtenissen na balansdatum

Er zijn geen gebeurtenissen na balansdatum.

Toelichting 13: Afstemming van segmentrapportage

De volgende elementen hebben geleid tot herwerkingen van de financiële staten van 2025:

Vanaf 2026 wordt het subsegment Slangendraad en transportbanden, dat voordien werd gerapporteerd binnen Specialty Businesses, opgenomen in de divisie Rubberverversterking. Deze wijziging weerspiegelt de operationele en technologische synergieën binnen de productie van koordversterkingen, evenals een nauwere aansluiting bij de eindmarkten.

Aangezien de divisies (business units - BU's) van de Groep actief zijn in markten met specifieke kenmerken, opportuniteiten en uitdagingen, werd een meer BU-gerichte organisatiestructuur ingevoerd. Hiermee worden middelen dichter bij de operationele activiteiten geplaatst en wordt de verbondenheid met en het inzicht in de markt versterkt. Deze structuur brengt de besluitvorming dichter bij de activiteiten zelf, waardoor elke BU sneller kan inspelen op marktontwikkelingen. Om de volledige verantwoordelijkheid voor de winst- en verliesrekening binnen de business units te versterken, werden de toerekeningen van overheadkosten afgestemd op deze nieuwe BU-gerichte structuur. Vanaf dit jaar zijn deze toerekeningen gebaseerd op het werkelijke gebruik van de centrale diensten. Daarnaast werd, om het eigenaarschap van het werkkapitaal volledig bij de business units te leggen, factoring vanaf 2026 opgenomen in de werkkapitaalgegevens van de BU's, terwijl dit voordien op groepsniveau werd beheerd. Deze wijzigingen hebben geen impact op groepsniveau.

Tabel 1 toont de herziene omzet per kwartaal en het herziene aandeel per divisie. Tabellen 2 en 3 op de volgende pagina's hebben betrekking op de onderliggende financiële informatie van 2025. Tabel 2 toont de bedragen zoals oorspronkelijk gerapporteerd, terwijl tabel 3 de overeenkomstige herziene bedragen weergeeft, telkens per divisie. Tabellen 4 en 5 presenteren de gerapporteerde financiële informatie volgens dezelfde basis, waarbij afzonderlijke tabellen de oorspronkelijk gerapporteerde cijfers en de herziene gerapporteerde cijfers weergeven.

Tabel 1 : Herwerkte geconsolideerde kwartaal-op-kwartaal omzet 2025 (in miljoen €)

Geconsolideerde omzet aan derden	1 ^o K 2025	2 ^o K 2025	3 ^o K 2025	4 ^o K 2025	Totaal 2025	Aandeel Totaal 2025
Rubberverversterking	456	430	418	415	1 719	46 %
Staaldraadtoepassingen	280	285	227	226	1 018	27 %
BBRG	141	132	120	125	518	14 %
Specialty Businesses	113	114	113	105	445	12 %
Groep	2	1	2	1	6	—
Totaal	991	962	880	873	3 706	100 %

Tabel 5 : Herwerkte kerncijfers per segment: Gerapporteerd

(in miljoen €)	RR			SWS			BBRG			SB			GROEP			RECONC		
	1H	2H	JR	1H	2H	JR	1H	2H	JR	1H	2H	JR	1H	2H	JR	1H	2H	JR
Geconsolideerde omzet aan derden	886	833	1 719	565	453	1 018	273	245	518	226	219	445	3	3	6	–	–	–
Geconsolideerde omzet	899	850	1 749	576	462	1 037	274	246	520	227	220	447	49	48	97	-71	-73	-144
Bedrijfsresultaat (EBIT)	73	30	103	12	26	39	20	4	24	15	-47	-32	-9	–	-9	3	7	10
EBIT-marge op omzet	8,2 %	3,5 %	5,9 %	2,1 %	5,7 %	3,7 %	7,4 %	1,5 %	4,6 %	6,7 %	-21,5 %	-7,2 %	–	–	–	–	–	–
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	45	64	109	15	26	42	17	25	41	10	62	72	9	14	23	-6	-10	-16
EBITDA	119	93	212	28	52	80	37	28	66	25	15	40	–	13	14	-3	-3	-6
EBITDA-marge op omzet	13,2 %	11,0 %	12,1 %	4,8 %	11,4 %	7,7 %	13,6 %	11,5 %	12,6 %	11,1 %	6,8 %	9,0 %	–	–	–	–	–	–
Activa van het segment	1 249	1 239	1 239	507	482	482	651	630	630	414	342	342	185	192	192	-154	-166	-166
Verplichtingen van het segment	336	363	363	211	216	216	103	123	123	82	82	82	76	88	88	-73	-94	-94
Kapitaalgebruik	913	877	877	296	266	266	548	507	507	332	260	260	109	105	105	-80	-72	-72
ROCE	12,0 %		11,1 %	14,9 %		12,4 %	6,8 %		4,5 %	9,1 %		-11,3 %	–	–	–	–	–	–
Investeringsuitgaven materiële vaste activa	27	36	64	13	20	33	3	15	18	15	7	22	2	3	5	-2	-1	-3

Toelichting 14: Effect van nieuwe bedrijfscombinaties - verwerving van Bridgestone entities

Op 28 januari 2026 kondigde Bekaert aan dat het een overeenkomst gesloten had met Bridgestone om de bandenversterkingsactiviteiten in China en Thailand over te nemen. De overname werd afgerond op 30 april 2026. De twee bedrijven ondertekenden een langetermijnleveringsovereenkomst, gekoppeld aan de overname van twee interne productielocaties van Bridgestone voor staalkoord. Bekaert versterkt zo de leidende marktpositie van zijn divisie Rubberversterking in de globale markt voor bandenversterking. De transactie zal naar schatting ongeveer 80 miljoen euro toevoegen aan Bekaert's geconsolideerde omzet op jaarbasis. De vergoeding van 67 miljoen euro werd gefinancierd uit beschikbare kasmiddelen.

Rubbilversterking, de grootste divisie van Bekaert, is al meer dan 70 jaar marktleider in de globale markt voor bandenversterking en heeft ervaring in de overname en integratie van interne activiteiten van grote wereldwijde klanten. Deze overname breidt Bekaert's sterke positie in de markt voor staalkoord en zijn unieke wereldwijde productienetwerk verder uit, en versterkt het bestaande strategische partnership met Bridgestone. De langetermijnovereenkomst voor de levering van staalkoord verzekert de continuïteit van de levering van hoogwaardige bandenversterking binnen een betrouwbaar leveranciersmodel.

Bridgestone is een van de toonaangevende bandenproducenten, met een lange traditie in eigen productie van hoogwaardige bandenversterking. De transactie omvat de verkoop van de vestigingen voor de productie van staalkoord in China (Bridgestone (Shenyang) Steel Cord Co. Ltd.) en Thailand (Bridgestone Metalpha (Thailand) Co. Ltd.). Deze vestigingen produceren hoogwaardige staalkoord voor verschillende types Bridgestone-banden.

De initiële boekhoudkundige verwerking van de bedrijfscombinatie in deze tussentijdse financiële staten is voorlopig, aangezien de overname pas in het tweede kwartaal van het jaar werd afgerond. Bekaert zal de volledige analyse om de reële waarde van de belangrijkste categorieën van verworven activa en overgenomen verplichtingen te bepalen, uitvoeren in de tweede helft van dit jaar.

De initiële verwerking van de bedrijfscombinatie zoals voorgesteld in deze tussentijdse financiële staten resulteerde in een voorlopige badwill van €0,4 miljoen, volledig opgenomen in de winst- en verliesrekening. De transactiekosten bedroegen €0,2 miljoen en zijn opgenomen in de Administratieve kosten (onderdeel van eenmalige kosten).

De onderstaande tabel toont de reële waarde van de identificeerbare activa en passiva op overnamedatum en de berekening van de badwill. Het verduidelijkt ook het bedrag dat in het geconsolideerde kasstroomoverzicht wordt getoond als 'nieuwe bedrijfscombinaties'.

in duizend €	Reële waarde op datum van verwerving
Vaste activa	43 401
Vlottende activa	37 839
Verplichtingen op meer dan een jaar	(3 876)
Verplichtingen op ten hoogste een jaar	(9 907)
Totaal van de nettoactiva verworven in de bedrijfscombinatie	67 458
Badwill	(398)
Betaalde overnamevergoeding	67 059
Verworven geldmiddelen en kasequivalenten	11 122
Nieuwe bedrijfscombinaties	(55 938)

Vanaf de acquisitiedatum hebben beide entiteiten samen €12,5 miljoen bijgedragen aan de omzet. Als beide entiteiten waren overgenomen vanaf 1 januari 2026, zou de Groep €38,7 miljoen aan netto-omzet hebben opgenomen voor de eerste helft van 2026.

Toelichting 15: Alternatieve prestatie maatstaven: definities en redenen voor gebruik

Maatstaf	Definitie	Reden voor gebruik
Courante ratio	Vlottende activa in verhouding tot de kortlopende schulden.	Deze ratio geeft aan of de Groep in staat is om met de kortlopende bezittingen de kortlopende schulden te betalen.
EBIT	Bedrijfsresultaat (earnings before interest and taxation).	EBIT omvat de voornaamste elementen van de winst-en-verliesrekening die het operationeel management actief en effectief kan beheren om de rendabiliteit te optimaliseren, en dient o.a. als teller van de ROCE en de EBIT interestdekking.
EBIT – onderliggend (EBITu)	Bedrijfsresultaat (earnings before interest and taxation) vóór bedrijfsopbrengsten en –kosten in verband met herstructurerings, bijzondere waardeverminderingen, bedrijfscombinaties, afgestoten activiteiten, milieuvorzieningen en andere gebeurtenissen en transacties die een eenmalig effect hebben dat niet inherent aan de business is.	EBIT – onderliggend wordt gerapporteerd om de lezer een beter begrip te geven van de operationele rendabiliteit zonder eenmalige elementen, omdat deze een betere basis voor vergelijking en extrapolatie vormt.
EBITDA	Bedrijfsresultaat (EBIT) + afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen van activa.	EBITDA verschaft een maatstaf van operationele rendabiliteit zonder non-cash effecten van investerings-beslissingen uit het verleden en activa van het werkkapitaal.
EBITDA – onderliggend (EBITDAu)	EBITDA vóór bedrijfsopbrengsten en –kosten in verband met herstructurerings, bijzondere waardeverminderingen, bedrijfscombinaties, afgestoten activiteiten, milieuvorzieningen en andere gebeurtenissen en transacties die een eenmalig effect hebben dat niet inherent aan de business is.	EBITDA – onderliggend wordt gerapporteerd om de lezer een beter begrip te geven van de operationele rendabiliteit zonder eenmalige elementen en non-cash effecten van investeringsbeslissingen uit het verleden en activa van het werkkapitaal, omdat deze een betere basis voor vergelijking en extrapolatie vormt.
EBIT interestdekking	Bedrijfsresultaat (EBIT) gedeeld door de nettorentelasten.	De EBIT interestdekking toont in welke mate de Groep in staat is om de interesten op schulden te betalen via zijn operationele rendabiliteit.
Gearing	Nettoschuld in verhouding tot het eigen vermogen.	Gearing reflecteert de verhouding externe financiering tegenover eigen vermogen, en toont in welke mate de operaties gefinancierd zijn door kredietverstrekkers dan wel aandeelhouders.
Kapitaalgebruik (CE)	Werkkapitaal + nettoboekwaarde van goodwill, immateriële en materiële vaste activa, en recht-op-gebruik activa. Het gemiddeld kapitaalgebruik (CE) wordt berekend als het CE op de balansdatum plus het CE van dezelfde periode van het voorgaande jaar, gedeeld door twee.	Kapitaalgebruik omvat de voornaamste balanselementen die het operationeel management actief en effectief kan beheren om de financiële prestaties te optimaliseren en dient als noemer van de ROCE.
Marge op omzet	EBIT, EBIT-onderliggend, EBITDA en EBITDA-onderliggend op omzet.	Elk van deze ratio's vertegenwoordigt een specifieke maatstaf van de operationele rendabiliteit uitgedrukt als een percentage op omzet.
Nettokapitalisatie	Nettoschuld + eigen vermogen.	Nettokapitalisatie reflecteert het totaal bedrag waarvoor de Groep gefinancierd is door kredietverstrekkers en aandeelhouders.
Nettoschuld	Rentedragende schulden, verminderd met vorderingen uit leningen, geldbeleggingen, financiële vorderingen op ten hoogste één jaar en kaswaarborgen op meer dan één jaar, geldmiddelen en kasequivalenten.	Nettoschuld is een maatstaf van schuld na aftrek van financiële activa die kunnen ingezet worden om de brutoschuld af te lossen.
Nettoschuld op EBITDA	Nettoschuld gedeeld door EBITDA, waarbij EBITDA gebaseerd is op de afgelopen 12 maanden.	Nettoschuld op EBITDA toont in welke mate (uitgedrukt in aantal jaren) de Groep in staat is om zijn schulden af te lossen via zijn operationele rendabiliteit.
Onderliggende winst per aandeel	(EBITu + rentebaten - rentelasten +/- overige financiële baten en lasten - winstbelasting + aandeel in het resultaat van joint ventures en geassocieerde deelnemingen - resultaat toerekenbaar aan minderheidsbelangen) gedeeld door het gewogen gemiddelde aantal gewone aandelen (exclusief eigen aandelen).	De onderliggende winst per aandeel of onderliggende EPS wordt gepresenteerd om de lezer meer inzicht te geven in de winst per aandeel vóór eenmalige posten, aangezien het een duidelijkere basis biedt voor vergelijking en extrapolatie.

Maatstaf	Definitie	Reden voor gebruik
ROCE	Bedrijfswinst (EBIT) van de afgelopen 12 maanden in verhouding tot gemiddeld kapitaalgebruik (Return On Capital Employed).	ROCE reflecteert de operationele rendabiliteit van de Groep in verhouding tot de geldmiddelen die ingezet en beheerd worden door het operationeel management.
ROE	Perioderesultaat van de afgelopen 12 maanden in verhouding tot gemiddeld eigen vermogen (Return On Equity). Het gemiddeld eigen vermogen wordt berekend als het eigen vermogen op balansdatum plus het eigen vermogen van dezelfde periode van het voorgaande jaar, gedeeld door twee.	ROE reflecteert de netto rendabiliteit van de Groep in verhouding tot het eigen vermogen dat zijn aandeelhouders ter beschikking gesteld hebben.
Solvabiliteitsratio (financiële autonomie)	Eigen vermogen in verhouding tot totaal activa.	Deze ratio reflecteert de mate waarin de Groep met eigen vermogen gefinancierd is.
Vrije kasstroom	Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten - investeringen in vaste activa + ontvangen dividenden - netto betaalde rente.	De vrije kasstroom vertegenwoordigt de kasstroom die een onderneming ter beschikking heeft voor het terugbetalen van rentedragende schulden of het uitbetalen van dividenden aan beleggers.
WACC	Kost van het vermogen gewogen aan een beoogde gearing ratio van 50% (nettoschuld/eigen vermogen structuur) na belastingen.	WACC reflecteert het rendement van een belegging in de Onderneming.
Werkkapitaal	Voorraden + handelsvorderingen + ontvangen bankwissels + betaalde voorschotten - handelsschulden - ontvangen voorschotten - schulden m.b.t. verloning en sociale zekerheid - belastingen m.b.t. personeel.	Het werkkapitaal omvat alle vlottende activa en verplichtingen op ten hoogste een jaar die het operationeel management actief en effectief kan beheren om de financiële prestaties te optimaliseren. Het komt overeen met de kortetermijncomponent van het kapitaalgebruik.
Gemiddeld Werkkapitaal ten opzichte van de omzet	Het gemiddelde werkkapitaal van de afgelopen 13 maanden, uitgedrukt als percentage van de omzet van de afgelopen 12 maanden.	De verhouding tussen werkkapitaal en omzet wordt gebruikt om te beoordelen hoe efficiënt het bedrijf zijn kortetermijnactiva (werkkapitaal) inzet om inkomsten te genereren. Deze ratio geeft aan hoe goed het bedrijf erin slaagt om zijn vlottende activa om te zetten in verkoop en hoe effectief het zijn dagelijkse bedrijfsvoering beheert.

Alternatieve prestatie maatstaven: reconciliatie

(in miljoen €)			
Nettoschuld	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Rentedragende schulden op meer dan een jaar	443	302	334
Leaseverplichting op meer dan een jaar	72	71	69
Rentedragende schulden op ten hoogste een jaar	269	320	381
Leaseverplichting op ten hoogste een jaar	24	24	24
Totale financiële schuld	808	716	808
Financiële vorderingen en kaswaarborgen op meer dan een jaar	-13	-9	-9
Leningen en kaswaarborgen op ten hoogste een jaar	-3	1	-2
Geldbeleggingen	-1	-1	0
Geldmiddelen en kasequivalenten	-463	-527	-430
Nettoschuld	327	180	367

Kapitaalgebruik	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Immateriële vaste activa	96	93	97
Goodwill	167	165	166
Materiële vaste activa	1 089	1 029	1 070
Recht-op-gebruik vaste activa	137	132	131
Operationeel werkkapitaal	628	524	656
Kapitaalgebruik	2 118	1 943	2 119
Gemiddeld kapitaalgebruik	2 207	2 100	2 119

Werkkapitaal	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Vorraden	762	735	833
Handelsvorderingen	545	526	615
Ontvangen bankwissels	28	20	17
Betaalde voorschotten	27	20	23
Handelsschulden	-613	-638	-690
Ontvangen voorschotten	-17	-30	-28
Schulden m.b.t. verloning en sociale zekerheid	-96	-100	-102
Belastingen m.b.t. personeel	-7	-9	-12
Werkkapitaal	628	524	656

Gemiddeld Werkkapitaal ten opzichte van omzet	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Gemiddeld Werkkapitaal over de laatste 13 maanden	707	667	633
Omzet van de laatste 12 maanden	3 851	3 706	3 616
Gemiddeld Werkkapitaal ten opzichte van omzet *	18,4 %	18,0 %	17,5 %

* De definitie van de ratio gemiddeld werkkapitaal ten opzichte van omzet is gewijzigd ten opzichte van het voorgaande jaar; deze wordt nu berekend als het gemiddelde werkkapitaal over de afgelopen 13 maanden, gedeeld door de omzet over de afgelopen 12 maanden.

EBITDA	1H 2025	JR 2025	1H 2026
EBIT	115	135	135
Waardeverminderingen op immateriële vaste activa	8	16	9
Afschrijvingen materiële vaste activa	65	124	61
Afschrijvingen recht-op-gebruik vaste activa	14	28	14
Waardeverminderingen/(terugname van waardeverminderingen) op voorraden en vorderingen	2	2	-1
Bijzondere waardeverminderingen/(terugnages van bijzondere waardeverminderingen) op vaste activa	1	102	–
EBITDA	206	406	218

EBITDA - Onderliggend	1H 2025	JR 2025	1H 2026
EBIT - Onderliggend	171	297	155
Waardeverminderingen op immateriële vaste activa	8	16	9
Afschrijvingen materiële vaste activa	63	124	60
Afschrijvingen recht-op-gebruik vaste activa	14	28	14
Waardeverminderingen/(terugname van waardeverminderingen) op voorraden en vorderingen	3	3	-1
Bijzondere waardeverminderingen/(terugnages van bijzondere waardeverminderingen) op vaste activa	–	2	–
EBITDA - Onderliggend	259	469	237

ROCE	1H 2025	JR 2025	1H 2026
EBIT - laatste twaalf maanden	220	135	155
Gemiddeld kapitaalgebruik	2 207	2 100	2 119
ROCE	10,0 %	6,4 %	7,3 %

EBIT interestdekking	1H 2025	JR 2025	1H 2026
EBIT	115	135	135
(Renteopbrengsten)	-6	-11	-5
Rentelasten	16	32	15
(Rentegedeelte van verdisconteerde voorzieningen)	-1	2	0
Netto rentelasten	10	23	11
EBIT interestdekking	11,8	5,9	12,6

ROE (rentabiliteit eigen vermogen)	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Resultaat van de periode (laatste twaalf maanden)	177	65	77
Gemiddeld eigen vermogen	2 172	2 205	2 107
ROE	8,1 %	2,9 %	3,7 %

Solvabiliteitsratio (financiële autonomie)	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Eigen vermogen	2 135	2 097	2 078
Totaal activa	3 895	3 802	3 946
Financiële autonomie	54,8 %	55,2 %	52,7 %

Gearing	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Nettoschuld	327	180	367
Eigen vermogen	2 135	2 097	2 078
Gearing (nettoschuld op eigen vermogen)	15,3 %	8,6 %	17,7 %

Nettoschuld op EBITDA	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Nettoschuld	327	180	367
EBITDA (laatste twaalf maanden)	393	406	418
Nettoschuld op EBITDA	0,83	0,44	0,88

Nettoschuld op EBITDA - Onderliggend	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Nettoschuld	327	180	367
EBITDA-Onderliggend (laatste twaalf maanden)	491	469	447
Nettoschuld op EBITDA - Onderliggend	0,67	0,38	0,82

Courante Ratio	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Vlottende activa	2 005	1 995	2 085
Verplichtingen op ten hoogste een jaar	1 143	1 233	1 359
Courante ratio	1,8	1,6	1,5

Vrije kasstroom	1H 2025	JR 2025	1H 2026
Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten	185	450	98
Investerings in immateriële activa	-12	-30	-11
Investerings in materiële vaste activa	-59	-139	-46
Investerings in recht-op-gebruik activa	–	–	–
Ontvangen dividenden	10	48	14
Ontvangen rente	6	11	5
Betaalde rente	-8	-26	-5
Vrije kasstroom	123	314	55

Onderliggende winst per aandeel	1H 2025	JR 2025	1H 2026
EBITu	171	297	155
Renteopbrengsten	6	11	5
(Rentelasten)	-16	-32	-15
Overige financiële opbrengsten/(lasten)	-12	-28	-9
(Winstbelasting)	-33	-59	-36
Aandeel in het resultaat van JV's en geassocieerde deelnemingen	24	38	16
(Resultaat toerekenbaar aan minderheidsbelangen)	-1	3	-1
Onderliggende winst toerekenbaar aan aandeelhouders van Bekaert	138	229	114
Onderliggende winst per aandeel - basisberekening (in €)	2,68	4,52	2,33
Onderliggende winst per aandeel - na verwateringseffect (in €)	2,67	4,51	2,33