

## **Comunicato ad hoc del 5 giugno 2025 ai sensi dell'art. 53 del regolamento di quotazione (RQ)**

---

Winterthur, 5 giugno 2025

### **Burckhardt Compression conferma il proprio trend positivo, evidenziando una crescita solida accompagnata da un incremento della redditività**

- **Burckhardt Compression ha raggiunto i seguenti risultati record nell'anno fiscale 2024:**
  - **Vendite pari a CHF 1.095,6 milioni, +12,6%\* su base annua**
  - **Utile operativo (EBIT) pari a CHF 140,8 milioni, +23,2%\* su base annua**
  - **Utile per azione pari a CHF 31,20, +24,9%\* su base annua**
- **Rapporto ordini superiore a 1, con un volume di ordini pari a CHF 1'151,2 milioni (+2,4% rispetto all'anno precedente)**
- **Aumento della redditività in entrambe le divisioni**
- **Flusso di cassa operativo pari a CHF 212,8 milioni**
- **Dividendo proposto pari a CHF 18.00, con un aumento del 16.1% rispetto all'anno precedente**
- **Riduzione del 40,0% dell'intensità delle emissioni di gas serra del Gruppo (Scope 1 e 2)**
- **Previsioni per l'anno fiscale 2025: vendite e margine EBIT simili a quelli dell'anno fiscale 2024**

Nell'anno fiscale 2024, Burckhardt Compression ha proseguito il suo percorso di crescita e ha registrato ottimi risultati finanziari in un mercato volatile, **caratterizzato da andamenti eterogenei tra i diversi segmenti e aree geografiche**. Fabrice Billard, CEO di Burckhardt Compression, afferma: "L'azienda ha registrato risultati finanziari record, superando per la prima volta il fatturato di 1 miliardo di franchi svizzeri e un utile netto di 100 milioni di franchi svizzeri. Entrambe le divisioni hanno contribuito a questi risultati, che riflettono il nostro solido posizionamento e il continuo successo in mercati in linea con i megatrend globali. L'azienda beneficia di un robusto portafoglio ordini, di un bilancio solido e di consolidate relazioni con i clienti. Nonostante l'attuale incertezza legata al panorama geopolitico e ai dazi, si prevede che l'anno fiscale 2025 sarà simile al 2024.

#### **Forte crescita delle vendite – Aumento della redditività in entrambe le divisioni e a livello di Gruppo**

Gli ordini acquisiti dal Gruppo hanno raggiunto CHF 1.151,2 milioni, con un aumento del 2,4%, ovvero del 3,5% al netto dell'effetto cambio. A partire dall'anno fiscale 2024 il metodo contabile adottato per il riconoscimento dei ricavi, relativamente ai grandi progetti\*, è stato modificato passando dal "Metodo della Commessa Completata" al "Metodo della Percentuale di Completamento" (PoC), al fine di riflettere meglio il processo di creazione del valore e aumentare la stabilità nel riconoscimento dei ricavi\*. A fine di consentire un confronto con l'anno in esame, i dati dell'anno precedente sono stati ricalcolati secondo il principio contabile del PoC. Il fatturato è

aumentato del 12,6%\*, attestandosi a CHF 1.095,6 milioni, trainato da una crescita del 18,2%\* nella divisione Systems. Il margine lordo ha raggiunto il 28,0%, in aumento di 1,8 pp\* rispetto all'anno precedente, grazie a un mix di prodotti più favorevole in entrambe le divisioni, al maggiore utilizzo della capacità produttiva in tutti gli stabilimenti di produzione e assemblaggio e alla chiusura negli Stati Uniti di sedi dedicate al Service con bassa redditività. Le spese di ricerca e sviluppo sono aumentate del 12,8% a CHF 30,1 milioni, Al fine di supportare lo sviluppo di nuove applicazioni. Le spese di vendita, marketing e amministrazione sono state pari all'11,9% del fatturato, con una riduzione di 0,4 pp rispetto all'anno precedente. Ciò evidenzia la leva finanziaria e l'efficacia delle spese SG&A, obiettivo che fa parte del Piano a medio termine. Gli altri ricavi e costi operativi sono stati pari a CHF -5,6 milioni (netti), principalmente costituiti da perdite su cambi e accantonamenti per crediti inesigibili (anno precedente: CHF 5,4 milioni, compreso il recupero di accantonamenti per crediti inesigibili). Il risultato operativo consolidato (EBIT) ha registrato un aumento sostanziale del 23,2%\* a CHF 140,8 milioni. Entrambe le divisioni Systems e Services hanno aumentato i propri margini EBIT, rispettivamente di 2,7\* e 0,1 punti percentuali, portando il margine EBIT complessivo del Gruppo al 12,9%, in aumento rispetto all'11,7%\* dell'anno precedente.

### **Creazione di valore ulteriormente rafforzata – Dividendo proposto pari a 18.00 CHF**

Gli oneri finanziari in linea con l'anno precedente e un'aliquota fiscale simile del 23,2% (rispetto al 23,8%\* dell'anno scorso) hanno portato a un utile netto di CHF 105,6 milioni, superiore del 25,0%\* rispetto al dato dell'anno precedente. Di conseguenza, l'utile per azione attribuibile agli azionisti del Burckhardt Compression Group è passato da CHF 24,98\* a CHF 31,20.

La creazione di valore è stata ulteriormente rafforzata, con un aumento del Return on Net Operating Assets (RONOA) dal 28,3%\* al 32,6%. Il patrimonio netto è aumentato a CHF 340,2 milioni (CHF +43,8\* milioni), mentre la quota di capitale proprio è salita al 29,1%. Sulla base di questi risultati, il Consiglio di Amministrazione proporrà all'Assemblea Generale Annuale un dividendo di CHF 18.00.xx per azione, con un aumento del 16.1% rispetto all'anno precedente. Ciò è in linea con l'attraente politica dei dividendi del Gruppo, che prevede un payout compreso tra il 50% e il 70%.

### **Continua crescita delle nuove installazioni**

Dopo un picco nel 2022, il mercato globale delle nuove installazioni ha registrato un'ulteriore normalizzazione nel 2024, con un calo determinato principalmente dai cambiamenti nelle politiche relative alla mobilità e dell'energia derivata dall'idrogeno. Ciononostante, la posizione di leadership della divisione Systems nei sottosegmenti in crescita del mercato ha portato a un importante volume di ordini pari a CHF 825,4 milioni, con un aumento del 5,8% rispetto all'anno precedente. Le applicazioni nell'ambito marine come le navi cisterna per GPL, ammoniaca e GNL hanno registrato una crescita sostenuta, trainata dall'aumento del commercio globale di energia e dalle nuove normative che promuovono i combustibili sostenibili per il trasporto marittimo. In connessione con la prevista ulteriore crescita nel mercato dei pannelli solari e a fattori geopolitici, la domanda di compressori modello Hyper utilizzati nella produzione di etilene-vinil acetato (EVA) è rimasta elevata. Al contrario, dopo la rapida crescita degli ultimi anni, l'economia legata all'idrogeno rinnovabile è entrata in una fase di ricalibrazione. Questo cambiamento è una risposta diretta ai costi di progetto più elevati del previsto, ai ritardi nella definizione delle normative e delle sovvenzioni e all'incertezza creata dalle elezioni in Europa e negli Stati Uniti. Altre nuove

applicazioni energetiche, come il biogas e i combustibili sostenibili per l'aviazione, hanno continuato a progredire.

### **Focus sui servizi ad alto margine in un mercato caratterizzato da disparità regionali**

I mercati legati alla divisione Services hanno risentito fortemente delle condizioni economiche locali. Il mercato europeo ha registrato un calo a causa dell'incertezza economica e politica. Sul versante positivo, l'Asia-Pacifico e le regioni del Medio Oriente, dell'Asia centrale e dell'Europa orientale hanno registrato una crescita sostenuta, trainata dal parco installato e da grandi progetti di upgrade. Negli Stati Uniti il mercato è rimasto stabile con disparità regionali, ma gli ordini acquisiti sono diminuiti a causa della chiusura di tre centri di assistenza a bassa redditività, come annunciato nella relazione semestrale. A livello globale, la presenza della divisione Services -nel mercato marittimo è in ulteriore crescita, grazie alla base installata in espansione, alla solida rete di assistenza e alle nuove soluzioni offerte. In questo contesto, gli ordini acquisiti dalla divisione Servizi sono diminuiti del 5,4% (-4,5% al netto degli effetti di cambio) a CHF 325,8 milioni.

### **Ulteriori progressi nella trasformazione dell'azienda**

L'anno fiscale 2024 segna un altro passo avanti nell'attuazione del Piano a medio termine dell'azienda, comunicato nel novembre 2022, con un aumento delle previsioni a medio termine nel giugno 2024. Il piano si basa su quattro pilastri: rafforzamento del core business, trasformazione e creazione di nuovi percorsi di crescita, eccellenza operativa e ulteriore miglioramento delle basi aziendali. Burckhardt Compression ha compiuto progressi tangibili in tutti questi pilastri. Ad esempio, concentrandosi sulla trasformazione e sulla creazione di nuovi percorsi di crescita, l'azienda ha lanciato i nuovi servizi digitali UP! Insight e UP! Detect per aiutare i propri clienti a ottimizzare l'affidabilità e l'operatività della loro flotta di compressori. Per quanto riguarda l'eccellenza operativa, l'azienda ha ulteriormente valorizzato i propri asset in tutti gli stabilimenti per aumentare le vendite di oltre il 18%\* nella divisione Systems senza investimenti di capitale significativi. Per rafforzare ulteriormente le proprie basi aziendali, Burckhardt Compression ha ridotto le emissioni di gas serra (Scope 1 e 2) del 40,0% compiendo un enorme passo avanti verso l'obiettivo di azzerare le emissioni nette (Scope 1 e 2) entro il 2035.

### **Prossimi cambiamenti nel Consiglio di Amministrazione**

Ton Büchner ha deciso di ridurre il proprio portafoglio di mandati entro la fine del 2025. Nell'ambito di una successione pianificata e gestita, Jacques Sanche sarà proposto all'Assemblea Generale Annuale del 5 luglio 2025 come nuovo membro aggiuntivo del Consiglio di Amministrazione di Burckhardt Compression. Il Consiglio di Amministrazione proporrà inoltre Jacques Sanche come nuovo Presidente, con effetto dal 15 dicembre 2025, dopo un periodo di transizione di oltre cinque mesi. A quel punto, Ton Büchner lascerà il Consiglio di Amministrazione, riportando il numero totale dei membri del Consiglio a sei.

Jacques Sanche è un leader industriale riconosciuto che attualmente ricopre la carica di CEO di Bucher Industries AG ed è stato CEO di Belimo Holding AG. Il 59enne svizzero-canadese ha annunciato il suo ritiro dall'attuale carica di CEO per aprile 2026, quando passerà il testimone a un successore interno. Ton Büchner ha dichiarato: "Siamo molto lieti di proporre Jacques Sanche al nostro Consiglio di Amministrazione e non vedo l'ora di lavorare con lui durante la fase di transizione. Con 17 anni di esperienza come CEO di una società quotata in borsa, apporterà un

valore aggiunto considerevole". Jacques Sanche ha dichiarato: "Ho sempre ammirato il ruolo chiave che Burckhardt Compression sta svolgendo in un momento in cui il mondo sta diversificando le proprie fonti energetiche. Con la sua attenzione strategica verso un futuro più sostenibile, l'azienda ha un forte slancio. Sarà un onore supportare il fantastico team di Burckhardt Compression entrando a far parte del Consiglio di amministrazione".

### **Previsioni per l'anno fiscale 2025 – Livello simile a quello dell'anno fiscale 2024**

Burckhardt Compression è entrata nell'anno fiscale 2025 in un contesto operativo dinamico caratterizzato da incertezze relative ai dazi commerciali globali, ai tassi di cambio. Sebbene questi sviluppi abbiano portato a una revisione al ribasso delle previsioni di crescita del PIL globale, l'azienda rimane fiduciosa nella propria strategia e nella propria capacità di affrontare le mutevoli condizioni di mercato. Il robusto portafoglio ordini, insieme a un bilancio solido e a consolidate relazioni con i clienti, garantisce stabilità. Ipotizzando che non vi siano ulteriori escalation nelle dispute commerciali e che le condizioni macroeconomiche rimangano relativamente stabili, l'azienda prevede:

- Un fatturato a livello di gruppo pari a circa 1,1 miliardi di CHF
- Un margine a livello di EBIT simile a quello dell'anno fiscale 2024
- Una redditività maggiore nella seconda metà dell'anno grazie al mix di prodotti e servizi

Il Gruppo continuerà a monitorare attivamente il contesto macroeconomico e qualsiasi potenziale impatto che potrebbe avere sull'attività.

### **Le megatrends globali sostengono la traiettoria del Piano a medio termine**

Al di là delle incertezze a breve termine, la strategia di Burckhardt Compression è sostenuta dai megatrend globali. La crescita della popolazione mondiale, in particolare della classe media, determina un aumento della domanda di prodotti essenziali come fertilizzanti e polimeri e degli investimenti nelle infrastrutture energetiche. Garantire un approvvigionamento energetico stabile e sicuro in un contesto geopolitico in rapida evoluzione, con fonti energetiche intermittenti in crescita, richiede investimenti significativi nello stoccaggio dell'energia, nei gasdotti e nelle infrastrutture di trasporto, ad esempio per il GNL o il GPL. Inoltre, la transizione energetica aumenta la quota di gas naturale nel mix energetico e richiede investimenti significativi nelle infrastrutture per le energie rinnovabili, che includono pannelli solari e combustibili a basse emissioni di carbonio. Tutte queste applicazioni richiedono compressori. Grazie alle sue attività di ricerca e sviluppo sempre più intense e alla capacità di sviluppare soluzioni innovative in collaborazione con i propri clienti, Burckhardt Compression è all'avanguardia in questi sviluppi.

*\* Il metodo contabile per il riconoscimento dei ricavi relativi a progetti di importo superiore a 7 milioni di CHF e di durata superiore a 1 anno è stata modificata dal "metodo della commessa completata" al "metodo della percentuale di completamento" (PoC) al fine di riflettere meglio il processo di creazione di valore e aumentare la stabilità nel riconoscimento dei ricavi.*

**La relazione annuale 2024 e ulteriori informazioni sull'esercizio finanziario 2024 sono disponibili sul sito web all'indirizzo: [www.burckhardtcompression.com/financial-reports](http://www.burckhardtcompression.com/financial-reports).**

Ulteriori informazioni:

Stefan Hoher, Head of Corporate Communications & Branding

Tel. +41 52 261 52 81; [stefan.hoher@burckhardtcompression.com](mailto:stefan.hoher@burckhardtcompression.com)

---

#### **Burckhardt Compression**

Burckhardt Compression realizza soluzioni all'avanguardia nel campo dei compressori, pensate per un futuro basato sull'energia sostenibile e per il successo a lungo termine dei propri clienti. Con i propri marchi Burckhardt Compression, PROGNOST, SAMR Métal Rouge e Shenyang Yuanda Compressor, il gruppo copre l'intera gamma di tecnologie e servizi per i compressori alternativi. Fondata a Basilea nel 1844 come officina meccanica, Burckhardt Compression ha sviluppato il suo primo compressore alternativo monostadio a secco nel 1883. Da allora il gruppo si è continuamente evoluto e reinventato, adattandosi agli sviluppi dei propri mercati chiave: industria petrolchimica/chimica, trasporto e stoccaggio di gas, mobilità ed energia a idrogeno, gas industriale, raffinazione e raccolta/lavorazione di gas. Burckhardt Compression, la cui sede centrale si trova a Winterthur (Svizzera), è presente in tutti i continenti con 36 filiali, tre siti produttivi e cinque centri di assemblaggio nel mondo.

SIX Swiss Exchange: BCHN

Ulteriori informazioni presso [www.burckhardtcompression.com](http://www.burckhardtcompression.com) o su LinkedIn

---