

Årsrapport 2023/24

Bestyrelsen i Rovsing A/S (Rovsing) har i dag godkendt Årsrapporten for finansåret 2023/24.

ÅRETS HØJDEPUNKTER

- I regnskabsåret 2023/24 udgjorde omsætningen DKK 39,3 mio. (DKK 28,3 mio. i 2022/23), hvilket er en stigning på 39 % (DKK 10,9 mio.) og den højeste omsætning i Rovsing A/S' nyere historie.
- EBITDA beløb sig til DKK 2,9 mio. (DKK 1,0 mio. i 2022/23), hvilket er en stigning på DKK 1,9 mio.
- EBIT for regnskabsåret 2023/24 udgjorde DKK 1,0 mio. (DKK -1,0 mio. i 2022/23), og årets nettoresultat blev på DKK 0,2 mio. (DKK -1,7 mio. i 2022/23), hvilket markerer kulminationen på Rovsing A/S' turnaround-proces, hvor selskabet opnåede et positivt nettoresultat for første gang i mange år.
- Ordrebeholdningen pr. 30. juni 2024 er på solide DKK 38,8 mio. (2022/23: DKK 65,7 mio.). Selvom ordreindgangen for 2023/24 på DKK 10,2 mio. er lavere end på samme tidspunkt sidste år (2022/23: DKK 59,5 mio.), afspejler dette branchens lange leveringstider og de cykliske faser i missionerne. Rumfartssektoren fortsætter med at vokse, og vores mangfoldige ordrebeholdning, fordelt på flere missioner og kunder inden for både institutionel og kommerciel rumfart, understøtter et positivt operationelt udsyn. Den høje diversitet i projekter giver modstandsdygtighed over for eksterne faktorer. I de første måneder af 2024/25 har ordreindgangen været DKK 9,8 mio.
- For at realisere ordrebeholdningen og følge med de voksende aktiviteter har Rovsing styrket organisationen med yderligere ressourcer i løbet af regnskabsåret og vil fortsat skalere efter behov for at imødekomme vækstforventningerne i 2024/25.
- I begyndelsen af 2024 implementerede selskabet væsentlige forbedringer, herunder styrkelse af kapitalstrukturen, reduktion af gæld og finansielle omkostninger. For at understøtte lønsom vækst blev en ny bestyrelse udnævnt, som bringer en bred vifte af finansiell, markedsfølsom og strategisk ekspertise. Den nye bestyrelse er dedikeret til at fremme Rovsing A/S' strategi, forbedre kommunikationen og styrke den operationelle præstation for at løfte virksomheden til næste udviklingsniveau.
- Rovsing er aktivt i gang med at skifte fra turnaround til vækst, med et skarpt fokus på operationel stabilitet og vedvarende vækst i Europa. Selskabet forfølger yderligere ekspansion til nye markeder og undersøger strategiske muligheder i nye og relevante brancher, hvor Rovsing kan udnytte sine kernekompetencer inden for testsystemer, produkter og softwarevalideringstjenester for at drive fremtidig succes.
- Vores team har støttet en bred vifte af kunder i 2023/24 ved at levere test- og simuleringssystemer, individuelle produkter, softwareløsninger, ISVV og ingeniørtjenester til kunder som OHB, Airbus DS, Thales Alenia Space, Boeing, ESA og Jena-Optronik, i forbindelse med større missioner som Galileo 2nd Generation, SIC3, FORUM, GRACE-C, CRISTAL, LSTM og ARIEL, for blot at nævne nogle få.
- Rovsing's nuværende onsite-servicetjeneste i CSG Kourou sluttede ved udgangen af 2023. Selskabet besluttede at justere kapaciteten og overføre medarbejdere med henblik på at afvikle de tidligere aktiviteter. Dette medførte en engangseffekt, som påvirkede EBITDA for regnskabsåret 2023/24 negativt.

- Baseret på den stærke ordrebeholdning og den fortsatte positive udvikling i Rovsing A/S, forventes omsætningen i 2024/25 at være i intervallet DKK 40,0 til 42,0 mio. med en positiv EBITDA i intervallet DKK 3,0 til 4,0 mio. og en positiv EBIT i intervallet DKK 1,0 til 2,0 mio.

For yderligere information:

Hjalti Pall Thorvardarson, CEO. Tel. +45 53 39 18 88. Email: hpt@rovsing.dk