

Heeros Oyj:n puolivuosisikatsaus 1.1.–30.6.2021

Heeros



Heeros Oyj:n puolivuositarkastus 1.1.–30.6.2021 (tilintarkastamaton): Sopimusliikevaihdon kasvu jatkui piristävissä liiketoimintaympäristössä

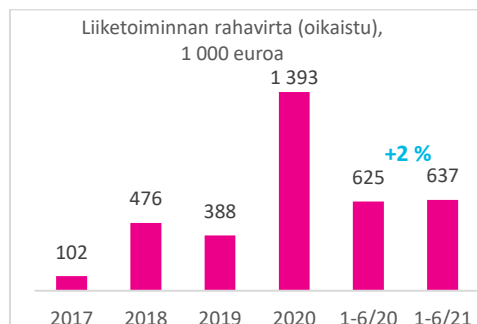
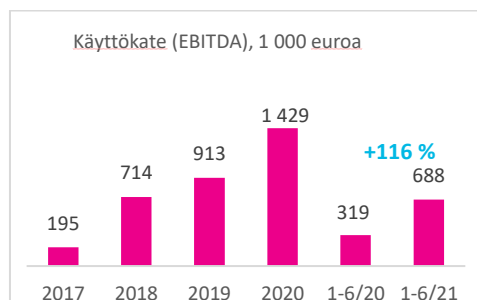
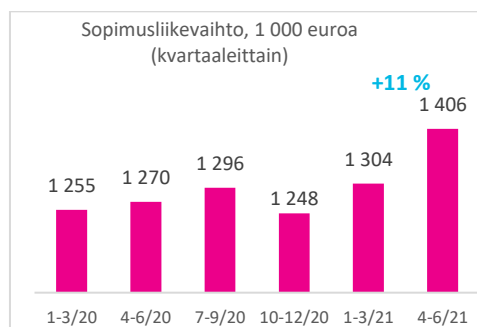
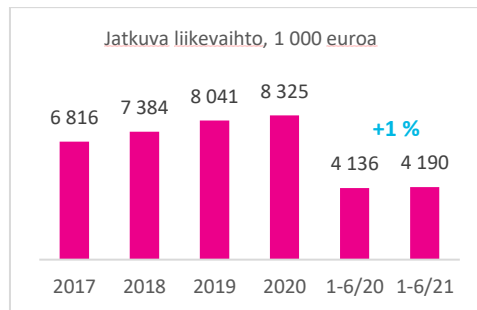
Selkeä asiakasfokus johti jatkuvien asiakastilausten arvon 90 %:n kasvuun.

Tammi–kesäkuun 2021 yhteenveto

- Liikevaihto kasvoi 2 % vertailukaudesta ja oli 4,4 miljoonaa euroa (1–6/2020: 4,3 miljoonaa euroa).
- Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto kasvoi 1 % ja oli 4,2 miljoonaa euroa (4,1). Sopimusliikevaihto kasvoi 7 % ja oli 2,7 miljoonaa euroa (2,5).
- Jatkuvien asiakastilausten arvo (ARR, Annual Recurring Revenue) oli yli 650 tuhatta euroa, kasvu vertailukaudesta oli yli 90 %.
- Käyttökate (EBITDA) kasvoi 116 % ja oli 0,7 miljoonaa euroa (0,3).
- Liiketoiminnan rahavirta (oikaistu) oli 0,6 miljoonaa euroa (0,6).
- Käyttökateprosentin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40) oli 17,7 % (9,6 %).
- Katsauskauden aikana Heeros ja suomalainen teknologiayritys Qvik solmivat kumppanuussopimuksen, tavoitteena tarjota toimialan parasta mobiilikokemusta yritysasiakkaille.
- Heeros pitää taloudellisen ohjeistuksensa vuodelle 2021 ennallaan: Heeros arvioi nostavansa käyttökateprosentin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumman (Rule of 40) 30 %:n tasolle tilikaudella 2021.

Huhti–kesäkuun 2021 yhteenveto

- Liikevaihto kasvoi 6 % vertailukaudesta ja oli 2,2 miljoonaa euroa (4–6/2020: 2,1 miljoonaa euroa).
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 5 % ja oli 2,1 (2,0) miljoonaa euroa). Sopimusliikevaihto kasvoi 11 % ja oli 1,4 miljoonaa euroa (1,3).
- Jatkuvien asiakastilausten arvo (ARR, Annual Recurring Revenue) oli lähes 370 tuhatta euroa. Kasvu vertailukaudesta oli yli 70 %.
- Käyttökate (EBITDA) oli 0,4 miljoonaa euroa (0,6).
- Liiketoiminnan rahavirta (oikaistu) oli 0,2 miljoonaa euroa (0,4).
- Käyttökateprosentin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40) oli 21,3 % (24,4 %).



Avainluvut

Tuhatta euroa	Q2/2021	Q2/2020	Muutos %	H1/2021	H1/2020	Muutos %	Vuosi 2020
Liikevaihto	2 243	2 126	6 %	4 430	4 335	2 %	8 752
Jatkuva liikevaihto ¹	2 134	2 039	5 %	4 190	4 136	1 %	8 325
Sopimusliikevaihto	1 406	1 270	11 %	2 710	2 525	7 %	5 070
Transaktioliikevaihto	728	770	-5 %	1 480	1 610	-8 %	3 255
Käyttökate (EBITDA)	353	605	-42 %	688	319	116 %	1 429
Käyttökate, % liikevaihdosta	15,8 %	28,5 %		15,5 %	7,4 %		16,3 %
Oikaistu käyttökate (EBITDA) ²	399	605	-34 %	734	773	-5 %	1 901
Oikaistu käyttökate, % liikevaihdosta	17,8 %	28,5 %		16,6 %	17,8 %		21,7 %
Liikevoitto (EBIT)	45	295	-85 %	62	-301		204
Liikevoitto, % liikevaihdosta	2,0 %	13,9 %		1,4 %	-6,9 %		2,3 %
Oikaistu liikevoitto ²	91	295	-69 %	108	153	-29 %	676
Oikaistu liikevoitto, % liikevaihdosta	4,0 %	13,9 %	-71 %	2,4 %	3,5 %	-31 %	7,7 %
Katsauskauden tulos	22	273	-94 %	14	-343		22
Tulos, % liikevaihdosta	1,0 %	12,9 %		0,3 %	-7,9 %		0,2 %
Oikaistu katsauskauden tulos ²	59	273	-80 %	51	111	-59 %	494
Oikaistu tulos, % liikevaihdosta	2,6 %	12,9 %	-81 %	1,1 %	2,6 %	-60 %	5,6 %
Osakekohtainen tulos, euroa (laimentamaton)	0,01	0,06	-94 %	0,00	-0,08		0,00
Osakekohtainen tulos, euroa (laimennettu)	0,00	0,06	-94 %	0,00	-0,07		0,00
Liiketoiminnan rahavirta	224	1 170	-81 %	364	1 813	-80 %	1 715
Oikaistu liiketoiminnan rahavirta ³	178	436	-59 %	637	625	2 %	1 393
Omavaraisuusaste, %				37,1 %	24,0 %		34,0 %
Oman pääoman tuotto (ROE), %				1,9 %	-20,1 %		1,2 %
Rule of 40, %	21,3 %	24,4 %		17,7 %	9,6 %		18,0 %

¹ Jatkuva liikevaihto jakautuu kahteen osaan: Sopimusliikevaihto (käyttömaksut ja palvelusopimukset) ja transaktioliikevaihto.

² Oikaistut luvut sisältävät 37 tuhannen euron oikaisun epäorganisen kasvun arviointiin liittyvistä kertaluonteisista kuluista. Käyttökate H1/2020 sisältää 454 tuhatta euroa kauden aikana syntyneitä kertaluonteisia uudelleenjärjestelykuluja; H1/2021 käyttökatteeseen ei ole tehty vastaavia oikaisuja.

³ Oikaistu liiketoiminnan rahavirta sisältää oikaisun vuoden 2020 aikana tehtyjen verojen ja työeläkemaksujen maksujärjestelyistä sekä kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista.

TOIMITUSJOHTAJA MIKKO PILKAMA:

”Strategiamme mukaisesti keskitymme tänä vuonna asteittaiseen liikevaihdon kasvun kiihdyttämiseen.

Vuoden ensimmäinen puolisko oli Heeroksessa kaksijakoinen: ensimmäinen vuosineljännes oli hiljainen, mutta toisen neljänneksen aikana liiketoiminnassa tapahtui selkeä piristyminen, ja pääsimme asiakastilauksissa hyvään vauhtiin. Voin ilokseni todeta, että Heeroksen kannattavuus jatkoi vahvistumista, vaikka samaan aikaan myynnin ja markkinoinnin panostukset kasvoivat liiketoiminnan kasvun edistämiseksi.

Koronaviruspandemiaan liittyvät rajoitukset sekä yleinen taloudellinen epävarmuus laskivat laskutusvolyyymiin pohjautuvaa transaktioliikevaihtoa alkuvuodesta, mutta toisen vuosineljänneksen aikana volyymit kasvoivat selkeästi noin 5 % ensimmäiseen vuosineljännekseen verrattuna. Katsauskauden transaktioiden määrä oli kuitenkin edelleen vuoden 2020 ensimmäisen neljänneksen tason alapuolella.

Myynnin vahva veto jatkui ja sopimusliikevaihto kasvoi lupaavasti

Liikevaihto kasvoi vuoden ensimmäisellä puoliskolla 2 % vertailukaudesta. Sopimusuudistusten ja määrätietoisien myynnin ansiosta erityisesti sopimusliikevaihto kasvoi 7 % vertailukaudesta. Varsinkin toisen vuosineljänneksen aikana sopimusliikevaihto kasvoi vertailukaudesta lupaavasti 11 %. Nykyisten asiakkaidemme liikevaihdon pysyvyytluku (net revenue retention) oli katsauskauden lopussa yli 100 %.

Myynnissä vahva veto jatkui vuoden ensimmäisen vuosipuoliskon aikana, ja ARR (jatkuvien asiakastilausten arvo) tuplaantui 650 tuhanteen euroon katsauskauden aikana. Onnistuimme etenkin uusasiakasmyynnissä touko-kesäkuun aikana, ja toimitustemme vielä toimittamaton ARR (order backlog) oli siksi ennätysvahva, noin 550 tuhatta euroa.

Fokuksemme keskisuuriin yritysasiakkaisiin tuotti tulosta, ja saimme tärkeitä uusia asiakkaita toisen vuosineljänneksen aikana. Vuoden alusta asiakasmäärä kasvoi lähes 1 500 yritysasiakkaalla ja vuoden takaisesta yli 2 600 yritysasiakkaalla, eli noin 20 %. Katsauskauden lopussa Heeroksella oli yli 16 300 loppuasiakasta. Etenkin kirjanpidon ja palkkahallinnon palveluillemme kysyntä oli erityisen vahva.

Heeroksen operatiivinen kannattavuus parani edelleen vuoden ensimmäisellä puoliskolla, ja tämä luo meille hyvän pohjan kasvun kiihdyttämiseen tarvittaville investoinneille. Toisen neljänneksen käyttökate sisältää 37 tuhannen euron oikaisun kertaluonteisista eristä. Nämä erät ovat epäorgaanisen kasvun arviointiin liittyviä kertaluonteisia kuluja sekä Ruotsin tytäryhtiön alasajoon liittyviä kustannuksia, joista on odotettavissa verohyötyjä vuoden 2021 aikana.

Heeroksen tavoitteena on ensisijaisesti kasvaa orgaanisesti, mutta kannattava liiketoiminta avaa mahdollisuuksia myös yritysostoihin. Strategiamme mukaisesti tulemme jatkossakin aktiivisesti tarkastelemaan taloushallinnon digitalisaation ja automaation tuomia konsolidaatiomahdollisuuksia.

Olen tyytyväinen, että käänsimme kauden tuloksen positiiviseksi jo ensimmäisen vuosipuoliskon aikana. Liiketoimintamme kausiluonteisuuden vuoksi vuoden toisen puoliskon tuloskehitys on yleensä alkuvuotta vahvempi, ja myös sen takia katson luottavaisesti loppuvuoteen.

Panostukset liiketoiminnan kehitykseen jatkuivat vahvoina

Katsauskauden aikana Heeros ja suomalainen teknologiayritys Qvik solmivat kumppanuussopimuksen, joka vahvistaa Heeroksen tarjoamaa kuluttajahenkistä ja käyttäjäystävällistä mobiilikokemusta. Kumppanuuden myötä Qvikin vahva käyttökokesmusosaaminen mobiilisovellusten kehittämisessä tukee Heeroksen tavoitetta tarjota asiakkailleen helppoja taloushallinnon prosesseja mobiilissa. Alkuvuonna aloitettu mobiilipalveluiden uudistus on saatu hyvään vauhtiin kevään aikana, ja se etenee mallikkaasti yhteistyössä asiakkaidemme ja yhteistyökumppanimme kanssa. Tavoittelemme uuden Heeros mobiilin lanseerausta kuluvan vuoden kolmannen neljänneksen aikana.

Toisella vuosineljänneksellä jatkoimme määrätietoisesti vuoden 2021 tuoteroadmappimme toteutusta. Lanseerasimme ensimmäisellä vuosipuoliskolla useita näkyviä uudistuksia Heeroksen käyttöliittymiin ja lisäsimme automaatiota muun muassa rajapintakehityksellä. Odotamme innokkaasti saavamme pian myös ensimmäisiä asiakaskokemuksia viimeisimmästä tekoälypohjaisesta automaattitiliöintiratkaisustamme, joka on kehitetty partnerimme Snowfoxin kanssa.

Uudistimme ensimmäisellä vuosipuoliskolla myös Heeros -brändiä vastaamaan missiotamme tehdä tulevaisuuden taloushallinnosta helppoa ja sujuvaa. Yksi näkyvä muutos ovat lanseeraamamme uudet tuotenimet, jotka tekevät Heeros palveluiden hankkimisesta ja käytöstä entistä helpompaa. Tästä olemme saaneet hyvää palautetta asiakaskunnastamme.

Katsauskauden aikana Heeros solmi verkkolaskuoperaattorinsa OpenTextin kanssa uuden strategisen kumppanuussopimuksen, joka avaa Heerokselle myyntikanavan uusiin pk-sektorin asiakkaisiin Euroopassa, mahdollistaa palveluiden laajentamisen uusille markkinoille sekä parantaa nykyasiakkaiden palveluita. Tulevina vuosina tavoitteenamme on vauhdittaa kansainvälistä kasvua ennen kaikkea Heeroksen nykyisillä markkinoilla Pohjoismaissa ja Hollannissa pohjautuen osto- ja myyntilaskuratkaisuumme. Tavoittelemme kasvua etenkin kansainvälisistä keskisuurista yrityksistä suoramyynnillä sekä kumppanijakelukanavien kautta.

2021 taloudellinen ohjeistus ennallaan

Käyttökateprosentin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40) kasvoi katsauskauden aikana 17,7 %:iin. Toisen vuosineljänneksen aikana yhteissumma oli 21,3%.

Toistamme tilikaudelle 2021 tavoitteemme, joka on nostaa Rule of 40 -luku 30 %:n tasolle.

Liiketoimintamme kausiluonteisuuden vuoksi vuoden toisen puoliskon tuloskehitys on yleensä alkuvuotta vahvempi. Kausiluonteisuus, osaava henkilöstömme ja asiakaskuntamme kasvava tarve virtaviivaistaa, digitalisoida ja automatisoida taloushallintonsa luovat meille hyvät edellytykset päästä asetettuun vuositavoitteeseemme.”

KORONAVIRUSPANDEMIAN VAIKUTUKSET LIIKETOIMINTAAN

Asiakkaistamme noin 20 % on toimialoilla, joiden liiketoimintaan koronaviruspandemia on vaikuttanut merkittävästi vielä vuoden 2021 ensimmäisen puoliskon aikana. Heerosken liiketoiminnassa tämä näkyy asiakkaiden transaktiovolyymien eli osto- ja myyntilaskujen määrän pienenemisenä. Vuoden ensimmäisellä puoliskolla markkinatilanne jatkui haastavana pandemiaan liittyvien rajoitusten vuoksi, vaikka kesää kohti tilanteessa oli havaittavissa piristymistä. Vuoden ensimmäisellä neljänneksellä Heerosken kautta lähetettyjen osto- ja myyntilaskujen sekä palkkalaskelmien transaktiovolyymi oli 11 % edellisvuotta alemmalla tasolla, mutta toisella neljänneksellä transaktiovolyymi oli jo 5 % kasvussa edellisvuoteen verrattuna.

Heerosken liiketoimintaprosessit ja käytännöt tukevat täysin etätyötä. Koronaviruspandemia siksi ei ole olennaisesti vaikuttanut Heerosken operatiiviseen toimintaan, liiketoiminnan jatkuvuuteen, tuotteiden ja palveluiden kehittämiseen tai asiakaspalveluun. Pandemia ei toistaiseksi ole näkynyt myöskään Heerosken operatiivisessa tuloksessa myyntisaamisten arvonalentumisten tai luottotappioiden muodossa.

TALOUDELLINEN OHJEISTUS VUODELLE 2021

Heeros pitää ennallaan taloudellisen ohjeistuksensa vuodelle 2021: Heeros arvioi nostavansa käyttökateprosentin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumman (Rule of 40) 30 %:n tasolle tilikaudelta 2021.

KONSERNIN TALOUDELLINEN KEHITYS

Liikevaihto, kannattavuus ja tuloskehitys

Heeros-konsernin tammi-kesäkuun 2021 liikevaihto oli 4 430 (4 335) tuhatta euroa. Liikevaihto kasvoi 2 (2) % edellisvuodesta. Jatkuva liikevaihto oli 4 190 (4 136) tuhatta euroa, ja se kasvoi 1 %. Jatkuvan liikevaihdon osuus oli noin 95 (95) % koko liikevaihdosta. Jatkuva liikevaihto koostuu sopimus- ja transaktioliikevaihdosta. Transaktioliikevaihtoon vaikutti se, että tammi-kesäkuun transaktiovolyymi jäi 3 % edellisvuotta alemmalle tasolle.

Tammi-kesäkuun 2021 käyttökate (EBITDA) kasvoi 116 % ja oli 688 (319) tuhatta euroa eli 15,5 (7,4) % liikevaihdosta. Vertailukauden käyttökate rasittivat 454 tuhannen euron kertaluonteiset organisaation

uudelleenjärjestelyistä johtuvat kulut.

Raportointikauden käyttökate sisältää 37 tuhannen euron oikaisun kertaluonteisista eristä. Nämä erät ovat epäorgaanisen kasvun arviointiin liittyviä kertaluonteisia kuluja sekä Ruotsin tytäryhtiön alasajoon liittyviä kustannuksia, joista on odotettavissa verohyötyjä vuoden 2021 aikana. Raportointikauden tuotantokustannuksia pienensi lisäksi edellisiin vuosiin kohdistuva noin 50 tuhannen euron kolmansien osapuolien kustannuksiin liittyvä hyvitys.

Tammi-kesäkuun 2021 liikevoitto (EBIT) oli 62 (-301) tuhatta euroa.

Katsauskauden tulos oli 14 (-343) tuhatta euroa. Katsauskauden tulokseen sisältyy rahoituskuluja 37 (42) tuhatta euroa sekä tuloveroja 11 (0) tuhatta euroa.

Huhti-kesäkuun 2021 liikevaihto oli 2 243 (2 126) tuhatta euroa. Jatkuva liikevaihto oli 2 134 (2 039) tuhatta euroa. Jatkuvan liikevaihdon osuus oli noin 95 (96) % koko liikevaihdosta. Jatkuvasta liikevaihdosta sopimusliikevaihto kasvoi 11 % ja transaktioliikevaihto pieneni 5 % vertailukaudesta.

Huhti-kesäkuun 2021 käyttökate (EBITDA) oli 353 (605) tuhatta euroa eli 15,8 (28,5) % liikevaihdosta. Liikevoitto (EBIT) oli 45 (295) tuhatta euroa. Huhti-kesäkuun 2021 palkkakustannukset kasvoivat 110 tuhatta euroa vertailukaudesta, sillä vertailukauden kustannuksia pienensi keväällä 2020 henkilöstön kanssa tehty sopimus vaihtaa lomarahat vapaiksi. Lisäksi lisääntynyt vuokratyövoiman käyttö lisäsi raportointikauden palkkakustannuksia. Raportointikauden tuotantokustannuksia pienensi edelleen edellisiin vuosiin kohdistuva noin 50 tuhannen euron kolmansien osapuolien kustannuksiin liittyvä hyvitys.

Huhti-kesäkuun 2021 tulos oli 22 (273) tuhatta euroa. Katsauskauden tuloksessa oli mukana rahoituskuluja 17 (22) tuhatta euroa sekä tuloveroja 5 (0) tuhatta euroa.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Heeros-konsernin taseen loppusumma katsauskauden lopussa oli 5 341 (6 696) tuhatta euroa. Taseen loppusumma pieneni 1 355 tuhatta euroa kassavarojen laskun vuoksi. Ero johtuu lähinnä viime vuoden koronapandemian varautumissuunnitelmaan liittyvistä rahoitusjärjestelyistä, sillä yhtiö maksoi keväeseen 2021 mennessä takaisin verojen ja työeläkemaksujen maksujärjestelyt, jotka oli laadittu

osana koronaviruspandemian varautumissuunnitelmaa.

Kehittämismenoja aktivoitiin vertailukautta vähemmän, mikä näkyi myös poistoja pienempinä aktivoiteina. Poistot ja arvonalentumiset katsauskaudella olivat 636 (620) tuhatta euroa ja investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin 572 (511) tuhatta euroa.

Yhtiön omavaraisuusaste katsauskauden lopussa oli 37,2 (24,0) %, ja korollinen nettovelka oli 1 496 (683) tuhatta euroa.

Yhtiöllä oli katsauskauden päättyessä käyttämätön 800 tuhannen euron suuruinen tililimiitti. Konsernin kassavarat 30.6.2021 olivat 269 (1 417) tuhatta euroa.

MARKKINA- JA TOIMIALAKATSAUS

Heerosen arvion mukaan sähköinen laskutus yleistyy, ja pilvipalveluina toimivat taloushallinnon SaaS-ohjelmistot kasvavat ja kehittyvät voimakkaasti yritysten välisten laskutransaktioiden siirtyessä sähköiseen muotoon.

Suomessa taloushallinnon ohjelmistojen kohdemarkkinan koko on arviolta noin 300 miljoonaa euroa vuodessa. Heeros uskoo markkinan kasvavan taloushallinnon automaation lisääntyessä ja digitaalisten palvelujen yleistyessä. Arviolta noin 50 % markkinasta koostuu pienistä tai keskisuurista yrityksistä, joiden digitalisaatioaste on vielä alhainen tai korkeintaan kohtalainen, mikä lisää kasvumahdollisuuksia.

Mobiiliteknologian kehittyminen ja siirtyminen pilvipalveluihin tukevat taloushallinnon digitalisaatiota ja korostavat sujuvan käyttökokemuksen merkitystä. Taloushallinnon ohjelmistojen käyttäjäkokemuksen kehittäminen sekä automaation lisääminen ovat vasta alkuvaiheessa niin Suomessa kuin Euroopassakin.

Lainsäädäntö ohjaa laskutusta sähköiseen muotoon Euroopan suurilla taloushallinnon ohjelmistomarkkinoilla, ja sähköisen taloushallinnon markkinoiden kasvu tarjoaa Heeroselle alan edelläkävijänä mielenkiintoisia mahdollisuuksia pitkällä aikavälillä. Heeros hakee kasvua erityisesti pk-sektorista sekä niistä Euroopan maista, joissa taloushallinto digitalisoituu ripeimmällä tahdilla.

MISSIO, VISIO JA STRATEGIA

Missio

Heerosen missiona on rakentaa helppoa ja sujuvaa taloushallinnon tulevaisuutta.

Visio

Heerosen visiona on olla kansainvälinen edelläkävijä taloushallinnon pilvipalveluissa. Heerosella softaosaaminen kohtaa asiakaslähtöisyyden sekä intohimon auttaa asiakasta onnistumaan.

Strategia vuosille 2021–2023

Heeros julkisti 29.10.2020 uuden strategiansa vuosille 2021–2023. Strategian keskeisenä tavoitteena on siirtyä investointivaiheesta kannattavaan kasvuun ja palveluiden skaalaamiseen taloushallinnon kasvavilla ohjelmistomarkkinoilla.

Uuden strategian kulmakivenä on kannattavan kasvun vahvistaminen ja markkina-aseman kasvattaminen Suomessa, jossa tavoitteena on saavuttaa asema kolmen suurimman taloushallinnon ohjelmistopalveluiden tarjoajan joukossa. Heerosen tavoitteena on ensisijaisesti kasvaa orgaanisesti, mutta kannattava, orgaaninen kasvu avaa mahdollisuuksia myös yritysostoihin. Orgaaninen kasvu perustuu pääosin uusasiakashankintaan sekä asiakkaan käyttökokemuksen parantamiseen. Suomessa Heerosen asiakkaita ovat erityisesti pienet ja keskisuuret yritykset, jotka hyötyvät sähköisen taloushallinnon palveluista joko suoraan tai tilitoimistojen asiakkaina.

Myöhemmin strategiakaudella Heeros hakee kasvua ja laajentaa asteittain liiketoimintaa myös muualla Euroopassa. Tavoitteena on kasvattaa kansainvälisen liikevaihdon osuutta 10 prosenttiin yhtiön liikevaihdosta vuoden 2023 loppuun mennessä varmistamalla nykyisen markkinan Hollannin kannattava kasvu ja skaalaamalla palveluita myös muissa maissa valittujen kumppanien kanssa.

Taloudellinen tavoite vuoden 2023 loppuun mennessä

Heerosen tavoitteena on nostaa käyttökatemarginaalin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma kohti 50 %:a vuoden 2023 loppuun mennessä.

Tavoite perustuu Software-as-a-Service (SaaS) -toimialalla yleisesti käytössä olevaan Rule of 40 -mittariin, joka ohjaa yhtiötä optimoimaan liikevaihtokasvunsa suhteessa tulokseensa (EBITDA).

YHTIÖN ORGANISAATORAKENNE

Heerosin liiketoiminta on 16.3.2020 lähtien jaettu toimintoihin, jotka ovat Sales & Marketing, joka keskittyy uusasiakashankintaan, Customer Growth, joka keskittyy nykyasiakkaiden palvelemiseen, Products, joka varmistaa tarjooman edelläkävijyyden sekä R&D, joka vastaa tuotteiden kehittämisen tehokkuudesta sekä tuotannon häiriöttömyydestä. Näitä toimintoja tukevat Admin- ja HR-organisaatiot.

HENKILÖSTÖ JA JOHTO

Heerosin palveluksessa oli 30.6.2021 79 (84) henkilöä, joista Suomessa työskenteli 76 (78) ja Hollannissa 3 (6) henkilöä. Keskimääräinen henkilöstömäärä 1.1.–30.6.2021 oli 79 (89) henkilöä.

Yhtiön johtoryhmään kuuluivat katsauskauden päättyessä Mikko Pilkama (johtoryhmässä 9.12.2019 alkaen, toimitusjohtajana 1.1.2020 alkaen), Juha Takala (Director, Customer Growth, johtoryhmässä 16.3.2015 alkaen), Juho Pakkanen (talousjohtaja, johtoryhmässä 1.3.2019 alkaen), Anna Floman (Director, R&D, johtoryhmässä 16.3.2020 alkaen), Henri Liuska (Director, Products, johtoryhmässä 4.5.2020 alkaen), Jarno Lehikoinen (Director, Land Sales, johtoryhmässä 1.7.2020 alkaen) sekä Karoliina Beltrami (Director, People & Culture, johtoryhmässä 1.1.2021 alkaen).

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Heeros Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 29.4.2021 Helsingissä. Kaikkiaan kokouksessa oli läsnä kuusi henkilöä. Yhtiökokous vahvisti yhtiön tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle vastuuvapauden ajalta 1.1.-31.12.2020.

Yhtiökokous päätti valita hallitukseen viisi jäsentä ja valitsi hallituksen jäseniksi seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättämiseen saakka uudelleen sen aikaisemmat jäsenet Keijo Karjalainen, Marko Kaupin, Samuli Savialan, Juho Nikkolan ja Päivi Kangasmäen.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenille maksetaan seuraavat palkkiot: Hallituksen puheenjohtajalle kiinteänä vuosipalkkiona yhteensä 36.000 euroa ja muille hallituksen jäsenille kiinteänä

vuosipalkkiona yhteensä 18.000 euroa. Edellä mainitut vuosipalkkiot maksetaan Heeros Oyj:n osakkeina ja rahana siten, että n. 30 % palkkion määrästä maksetaan antamalla hallituksen jäsenille yhtiön uusia osakkeita maksuttomalla osakeannilla hallituksen osakeantivaltuutuksen perusteella ja n. 70 % palkkion määrästä maksetaan rahana.

Edellä mainitut osakkeet annetaan mahdollisimman pian Heeros Oyj:n varsinaisen yhtiökokouksen jälkeen. Palkkiosta osakkeina maksettava osakemäärä määritetään yhtiön osakkeen Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla määräytyneen osakkeen arvon perusteella seuraavasti: osakkeen arvona käytetään osakkeen kaupankäyntimäärällä painotettua keskimääräistä Heeros Oyj:n tammi-maaliskuun 2021 liiketoimintakatsauksen julkaisupäivää seuraavan kahden (2) viikon ajalta. Jos palkkioita ei voida antaa edellä todettuna aikana sisäpiirisääntelyn tai muun perustellun syyn vuoksi, palkkio annetaan kahden viikon kuluessa Heeros Oyj:n puolivuosisikatsauksen 1.1. - 30.6.2021 julkistuksesta. Jos osakkeita ei voida edellä todettuna aikanaan antaa sisäpiirisääntelyn tai muun perustellun syyn vuoksi, maksetaan palkkio rahana. Palkkioksi saatuja osakkeita ei voi luovuttaa vuoden 2021 varsinaisen yhtiökokouksen päättämisen ja vuoden 2022 varsinaisen yhtiökokouksen päättämisen välisenä ajanjaksona. Hallituksen jäsenten matkustus- ja majoituskustannukset korvataan yhtiön kulukorvauskäytännön mukaan.

Yhtiökokous päätti, että yhtiön tilintarkastajana valitaan jatkamaan tilintarkastusyhteisö Moore Rewinet Oy. Tilintarkastusyhteisön nimeämänä vastuunalaisena tilintarkastajana jatkoi KHT Jari Paloniemi. Tilintarkastajalle päätettiin maksaa palkkio yhtiön hyväksymän kohtuullisen laskun mukaan.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta yhdessä tai useammassa erässä. Osakkeita voidaan hankkia yhtiön vapaaseen omaan pääomaan kuuluvilla varoilla siten, että hankittava määrä on enintään 446 000 kappaletta. Määrä vastaa noin kymmentä (10) prosenttia yhtiön kaikista osakkeista.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhteensä enintään 892 000 osakkeen antamisesta yhdessä tai useammassa erässä osakeannilla ja/tai antamalla osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettuja osakkeisiin oikeuttavia erityisiä oikeuksia. Määrä vastaa noin 20 prosenttia yhtiön osakkeiden kokonaismäärästä.

Hallitus päätti yhtiökokouksen jälkeen pitämässään järjestäytymiskokouksessa valita puheenjohtajakseen Marko Kaupin.

OSAKE JA OSAKKEENOMISTAJAT

Heeroksella on yksi osakesarja, ja kaikilla osakkeilla on yhdenmukaiset oikeudet. Heeroksen osakkeita oli 30.6.2021 merkittynä kaupparekisteriin 4 459 963 (4 459 963) kappaletta. 30.6.2021 yhtiön hallussa ei ollut omia osakkeita.

Heeroksella oli 30.6.2021 yhteensä 1 305 (717) osakkeenomistajaa.

Heeroksen osake on noteerattu Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla Helsingissä tunnuksella HEEROS. Kaupankäynti alkoi 10.11.2016. Kaupankäyntipäiviä oli 1.1.2021-30.6.2021 välisenä aikana 123 päivää. Tammi-kesäkuussa vaihdettiin 708 518 (360 590) osaketta, ja vaihdon kokonaisarvo oli 4 966 952 (946 398) euroa.

Katsauskauden aikana Heeroksen osakkeen kurssi oli korkeimmillaan 7,75 (3,14) euroa ja alimmillaan 6,25 (2,14) euroa. Keskikurssi oli 7,01 (2,62) euroa ja päätöskurssi 6,46 (2,62) euroa. Markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla oli 28,81 (11,69) miljoonaa euroa.

Osakkeeseen liittyviä tunnuslukuja

	H1/ 2021	H1/ 2020	Vuosi 2020
Osakevaihto kpl	708 518	360 590	1 230 219
Vaihto yhteensä, euroa	4 966 952	946 398	5 565 435
Kurssi korkeimmillaan, euroa	7,75	3,14	9,00
Kurssi alimmillaan, euroa	6,25	2,14	2,14
Keskikurssi, euroa	7,01	2,62	4,52
Päätöskurssi kauden viimeisenä kaupankäyntipäivänä, euroa	6,46	2,62	7,50
Markkina-arvo kauden lopussa, euroa	28 811 361	11 685 103	33 449 723
Osakkeenomistajia kauden lopussa	1 305	717	1 298
Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa	4 459 963	4 459 963	4 459 963
Osakkeiden lukumäärä katsauskaudella keskimäärin	4 459 963	4 406 593	4 421 278
Osakekohtainen tulos, euroa (laimentamaton)	0,00	-0,08	0,00
Osakekohtainen tulos, euroa (laimennettu)	0,00	-0,07	0,00

OSAKEPOHJAINEN PITKÄN AIKAVÄLIN KANNUSTINPALKKIOJÄRJESTELMÄ

Heeroksen hallitus päätti 26.5.2020 uudesta avainhenkilöiden osakepohjaisesta pitkän aikavälin kannustinpalkkiojärjestelmästä, joka koostuu suunnatusta osakeannista ja optio-ohjelmasta. Kannustinpalkkiojärjestelmän piiriin kuuluu Heeroksen johtoa ja avainhenkilöitä.

Optio-ohjelmat

Heeroksella on voimassa kaksi optio-ohjelmaa yhtiön avainhenkilöille: hallituksen vuonna 2019 hyväksymä optio-ohjelma 1/2019 sekä hallituksen vuonna 2020 hyväksymä optio-ohjelma 1/2020.

Optio-ohjelma 1/2019 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 75 000 yhtiön uutta tai yhtiön hallussa olevaa yhtiön osaketta. Optio-ohjelma 1/2020 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 90 000 yhtiön uutta tai hallussa olevaa yhtiön osaketta. Molempien optio-ohjelmien merkintäaika ja -hintaa sekä ansaintajakson päättymishetki ovat samat.

Optiosarjojen ansaintajaksot ja merkintäajat

Optiosarjan tunnus	Optioiden lukumäärä (kpl)	Osakkeen merkintähinta	Ansaintajakson päättymispäivä	Osakkeiden merkintäaika
1/2019 A	25 000	2,20	31.3.2021	1.4.2022 - 31.3.2025
1/2019 B	25 000	2,20	31.3.2022	1.9.2023 - 31.3.2026
1/2019 C	25 000	2,20	31.3.2023	1.9.2024 - 31.3.2026
1/2020 A	30 000	2,20	31.3.2021	1.4.2022 - 31.3.2025
1/2020 B	30 000	2,20	31.3.2022	1.9.2023 - 31.3.2026
1/2020 C	30 000	2,20	31.3.2023	1.9.2024 - 31.3.2026

Optiot tarjottiin avainhenkilöiden merkittäväksi vastikkeetta. Yhtiö säilyttää optiot avainhenkilöiden lukuun. Optioita ei saa luovuttaa tai pantata ilman hallituksen lupaa.

Osakeannin ja optio-ohjelman tarkemmat ehdot löytyvät Heerosin verkkosivuilta: <https://www.heeros.com/sijoittajille/tietoja-osakkeesta/>.

LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Koronaviruspandemia on vaikuttanut Heerosin liiketoimintaan ennen kaikkea asiakkaiden transaktiovolyymien eli osto- ja myyntilaskujen määrän pienenemisen kautta. Pitkittyessään pandemiasta johtuvat talouden rajoitustoimet voivat edelleen vaikuttaa transaktiovolyymien jatkumiseen alhaisemmalla tasolla kuin ennen koronan alkamista vaikuttaen Heerosin liikevaihdon kasvuun.

Heeros turvaa henkilöstönsä terveyden ja hyvinvoinnin tarjoamalla mahdollisuuden yhdistää turvallinen toimistolla työskentely ja etätö. Mahdollisella koronatartuntojen leviämisellä Heerosin henkilöstön keskuudessa voisi kuitenkin olla vaikutusta kehitysprojektien läpivientiin ja asiakaspalveluun. Pitkään jatkuessaan etätöillä voi myös olla negatiivista vaikutusta henkilöstön jaksamiseen ja siten myös tuottavuuteen ja muutosprojektien läpivientiin.

Tilitoimistoalan konsolidoitumisen kiihtyminen voi vaikuttaa Heerosin kasvuun negatiivisesti: Heeros voi menettää asiakkaita, jos konsolidoiva tilitoimistoketju ei käytä Heerosin tuotteita tai palveluita.

Heeros käyttää operatiivisessa liiketoiminnassaan ja kehitystyössään yhteistyökumppaneita, kuten esimerkiksi erilaisia palveluntarjoajia ja alihankkijoita,

verkkolaskuoperaattoria sekä maksujen- ja laskujenvälittäjiä. Lisääntyvä kumppanien käyttö palveluiden tuottamisessa voi johtaa siihen, että virheiden ja käyttökatkojen määrä kasvaa ja tyytymättömyys asiakkaissa lisääntyy. Yhteistyökumppaneiden ja alihankkijoiden mahdollisista virheistä tai muista toimista saattaa siten aiheutua vaikutuksia Heerosin liiketoimintaan, liiketoiminnan tulokseen tai maineeseen.

Heeros on panostanut turvallisiin IT-järjestelmiin ja tietoliikenneyhteyksiin. Mahdolliset tietoturvaloukkaukset, palvelunestohyökkäykset, tietomurrot tai tietovuodot voivat kuitenkin vahingoittaa Heerosin liiketoimintaa ja aiheuttaa haittoja myös asiakkaille.

Osaavien työntekijöiden onnistunut rekrytointi, aktiivinen henkilöstön kehittäminen sekä henkilöstön työtyytyväisyys ovat Heerosin liiketoiminnan menestyksen kannalta merkittäviä tekijöitä, jotta Heeros voi pitää palveluksessaan pätevän ja toimialaa ymmärtävän henkilöstön. Henkilöstön tyytyväisyyden lasku voi heijastua asiakaspalvelun laatuun.

Myyntin kasvun myötä Heerosella on käynnissä useita samanaikaisia toimitusprojekteja. Tähän saattaa liittyä riski siitä, että projektitoimitukset myöhästyvät, millä voi olla negatiivista vaikutusta liikevaihdon kasvuun.

Heerosin kansainvälisen liikevaihdon kasvattaminen perustuu pitkälti myyntiin pk-yrityksille. Nykyisen taloudellisen suhdanteen takia myynti yrityksille voi epäonnistua ja myyntisyklit olla tavanomaista pidempiä. Näiden syiden takia Heerosin kansainvälisen liikevaihdon kasvattaminen voi olla hitaampaa Hollannissa ja Pohjoismaissa, millä olisi negatiivinen vaikutus liikevaihdon kasvuun.

Heeroksen hallitus vastaa siitä, että yhtiön riskienhallinta on asianmukaisesti ja tehokkaasti järjestetty. Yhtiön riskienhallintajärjestelmällä pyritään tunnistamaan konsernin strategiset, toiminnalliset, rahoitukselliset ja perinteiset vahinkoriskit. Riskienhallinta on sisällytetty osaksi yhtiön liiketoimintaprosesseja. Yhtiö ottaa toiminnassaan riskejä, jotka liittyvät sen strategiaan ja tavoitteiden toteuttamiseen. Riskienhallinnan tavoitteena on näiden riskialueiden ennakoiva ja kokonaisvaltainen hallinta.

KATSUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Heeros ilmoitti 1.7.2021, että yhtiössä Director, Customer Growth -tehtävässä toiminut Juha Takala siirtyy pois Heeroksen palveluksesta ja johtoryhmästä 13.8.2021. Heeroksen toimitusjohtaja Mikko Pilkama vastaa väliaikaisesti Customer Growth -organisaation johtamisesta.

TALOUDELLINEN TIEDOTTAMINEN 2021

Heeros julkaisee Q3/2021-liiketoimintakatsauksen 21.10.2021.

TULOSINFO 11.8.2021 KLO 14

Heeros järjestää sijoittajille, analyytikoille ja medialle suunnatun tulosinfon 11.8.2021 kello 14-15. Teams-tilaisuudessa Heeroksen johto kertoo yhtiön tammi-kesäkuun tuloksesta sekä liiketoiminnan kehityksestä. Tapahtuman kieli on suomi. Linkki Teams-kokoukseen on lähetetty ennakkoon ilmoittautuneille. Tilaisuuden esitysmateriaali on saatavilla tilaisuuden jälkeen yhtiön verkkosivuilla osoitteessa <https://www.heeros.com/sijoittajille/>.

Lisätietoja tilaisuudesta:
Toimitusjohtaja Mikko Pilkama
040 828 3717
mikko.pilkama@heeros.com

Taulukot

Konsernin tuloslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	Q2/2021	Q2/2020	H1/2021	H1/2020	Vuosi 2020
Liikevaihto	2 243	2 126	4 430	4 335	8 752
Liiketoiminnan muut tuotot	0	0		0	0
Materiaalit ja palvelut	-215	-223	-481	-468	-935
Henkilöstökulut	-1 139	-925	-2 291	-2 381	-4 329
Liiketoiminnan muut kulut	-536	-374	-970	-1 166	-2 059
Poistot ja arvonalenemiset	-318	-310	-636	-620	-1 227
Osuus osakkuusyhtiön tuloksesta	9	0	9	0	2
Liikevoitto	45	295	62	-301	204
Rahoitustuotot ja -kulut	-17	-22	-37	-42	-100
Tulos ennen veroja	28	273	25	-343	104
Tuloverot	-5	0	-11	0	-82
Katsauskauden tulos	22	273	14	-343	22
Osakekohtainen tulos, euroa	0,01	0,06	0,00	-0,08	0,00

Konsernin tase (FAS)

Tuhatta euroa	30.6.2021	30.6.2020	31.12.2020
VASTAAVAA			
PYSYVÄT VASTAAVAT			
Aineettomat hyödykkeet	4 323	4 479	4 384
Aineelliset hyödykkeet	18	25	21
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ	4 341	4 504	4 405
VAIHTUVAT VASTAAVAT			
Vaihto-omaisuus	0	15	2
Pitkäaikaiset saamiset	23	20	20
Lyhytaikaiset saamiset	709	739	719
Rahat ja pankkisaamiset	269	1 417	644
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ	1 000	2 192	1 385
VASTAAVAA YHTEENSÄ	5 341	6 696	5 790
VASTATTAVAA			
OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	80	80	80
Osakeanti	0	142	0
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	5 897	5 746	4 588
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-4 010	-4 016	-2 719
Muuntoero	3	-4	0
Tilikauden voitto (tappio)	14	-343	22
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	1 984	1 605	1 970
VIERAS PÄÄOMA			
Pitkäaikainen vieras pääoma	1 302	1 764	1 467
Lyhytaikainen vieras pääoma	2 055	3 327	2 353
VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ	3 356	5 091	3 820
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	5 341	6 696	5 790

Konsernin rahoituslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	Q2/2021	Q2/2020	H1/2021	H1/2020	Vuosi 2020
Katsauskauden tulos	22	273	14	-343	22
Oikaisut					
Suunnitelman mukaiset poistot	318	310	636	620	1 227
Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta	340	583	650	277	1 249
Käyttöpääoman muutos					
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	71	70	10	229	249
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-190	516	-298	1 308	204
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	2	0	2	0	13
Liiketoiminnan rahavirta	224	1 170	364	1 813	1 715
Investointien rahavirta					
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-367	-249	-563	-511	-1 002
Investoinnit muihin sijoituksiin	-9	0	-9	0	-17
Investointien rahavirta	-377	-249	-572	-511	-1 019
Rahoituksen rahavirta					
Oman pääoman lisäykset	0	142	0	142	143
Muuntoero	0	0	0	0	0
Lyhytaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	0	8	0	-83	47
Pitkäaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-46	155	-166	-86	-383
Pitkäaikaisten saamisten lisäys (+) / vähennys (-)	-2	0	-2	0	0
Rahoituksen rahavirta	-48	304	-168	-27	-193
Rahavarojen muutos	-201	1 225	-375	1 276	503
Rahavarat tilikauden alussa	470	193	644	141	141
Rahavarat tilikauden lopussa	269	1 417	269	1 417	644

Annetut vakuudet, vastuusitoumukset ja muut vakuudet

Tuhatta euroa	30.6.2021	30.6.2020	31.12.2020
Omasta velasta:			
Yrityskiinnitykset	1 350	1 350	1 350
Leasingvastuut:			
Seuraavan 12 kuukauden aikana maksettavat	100	82	54
Myöhemmin maksettavat	114	71	49
Yhteensä	214	153	103
Muut vastuut:			
Vuokravastuut	65	99	86
Takausvastuut			
Vuokravakuustilit	20	20	20
Yhteensä	85	119	107

Konsernin oman pääoman muutoslaskelma (FAS)

Oman pääoman muutoslaskelma 1.1.-30.6.2021

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2021	80	4 587	-2 697	1 970
Oman pääoman lisäys				0
Muuntoero				0
Kauden voitto/tappio			14	14
30.6.2021	80	4 587	-2 683	1 984

Oman pääoman muutoslaskelma 1.1.-30.6.2020

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2020	80	4 445	-2 719	1 806
Oman pääoman lisäys		142		142
Muuntoero				0
Kauden voitto/tappio			-343	-343
30.6.2020	80	4 587	-3 062	1 605

Oman pääoman muutoslaskelma 1.1.-31.12.2020

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2020	80	4 445	-2 719	1 806
Oman pääoman lisäys		142		142
Muuntoero			1	1
Kauden voitto/tappio			22	22
31.12.2020	80	4 587	-2 697	1 970

Oikaistut liiketoiminnan tunnusluvut

Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA)

Tuhatta euroa	Q2/2021	Q2/2020	H1/2021	H1/2020	Vuosi 2020
Liikevoitto	45	295	62	-301	204
Poistot ja arvonalentumiset	-318	-310	-636	-620	-1 227
Osuus osakkuusyhtiön tuloksesta	9	0	9	0	
Käyttökate (EBITDA)	353	605	688	319	1429
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista				454	472
Oikaisut epäorgaanisen kasvun arvioimisesta ja Ruotsin tytäryhtiön alasajosta	46	0	46		
Oikaistu käyttökate (oik. EBITDA)	399	605	734	773	1 901

Oikaistu liikevoitto (oikaistu EBIT)

Tuhatta euroa	Q2/2021	Q2/2020	H1/2021	H1/2020	Vuosi 2020
Liikevoitto	45	295	62	-301	204
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista				454	472
Oikaisut epäorgaanisen kasvun arvioimisesta ja Ruotsin tytäryhtiön alasajosta	46	0	46		
Oikaistu liikevoitto (oik. EBIT)	91	295	108	153	676

Oikaistu katsauskauden tulos

Tuhatta euroa	Q2/2021	Q2/2020	H1/2021	H1/2020	Vuosi 2020
Katsauskauden tulos	22	273	14	-343	22
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista				454	472
Oikaisut epäorgaanisen kasvun arvioimisesta ja Ruotsin tytäryhtiön alasajosta	46	0	46		
Oikaistujen kustannusten verovaikutus	-9		-9		
Oikaistu katsauskauden tulos	59	273	51	111	494

Oikaistu liiketoiminnan rahavirta

Tuhatta euroa	Q2/2021	Q2/2020	H1/2021	H1/2020	Vuosi 2020
Katsauskauden tulos	22	273	14	-343	22
Liiketoiminnan rahavirta					
Oikaisut					
Suunnitelman mukaiset poistot	318	310	636	620	1 227
Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta	340	583	650	277	1 249
Käyttöpääoman muutos					
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	71	70	10	229	249
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-190	516	-298	1 308	204
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	2	0	2	0	13
Oikaisut epäorgaanisen kasvun arviointiin ja Ruotsin tytäryhtiön alasajosta	-46	454	-46		
Oikaisut verojen ja työeläkemaksujen maksujärjestelyistä	0	-1 188	319	-1 188	-322
Oikaistu liiketoiminnan rahavirta	178	436	637	625	1 393
Investointien rahavirta					
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-367	-249	-563	-511	-1 002
Investoinnit muihin sijoituksiin	-9	0	-9	0	-17
Investointien rahavirta	-377	-249	-572	-511	-1 019
Rahoituksen rahavirta					
Oman pääoman lisäykset	0	142	0	142	143
Muuntoero	0	0	0	0	0
Lyhytaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	0	8	0	-83	47
Pitkäaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-46	155	-166	-86	-383
Pitkäaikaisten saamisten lisäys (+) / vähennys (-)	-2	0	-2	0	0
Rahoituksen rahavirta	-48	304	-168	-27	-193
Oikaistu rahavarojen muutos	-247	491	-102	88	181
Rahavarat tilikauden alussa	467	-261	323	141	141
Rahavarat tilikauden lopussa (oikaistu)	220	229	220	229	323

Keskeiset tunnuslukujen laskentakaavat

Käyttökate (EBITDA)	=	Liikevoitto + poistot
Oikaistu käyttökate (oik. EBITDA)	=	Käyttökate (EBITDA) + kertaluonteiset erät
Liikevoitto (EBIT)	=	Liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - liiketoiminnan muut kulut - poistot ja arvonalentumiset
Oikaistu liikevoitto (oik. EBIT)	=	Liikevoitto (EBIT) + kertaluonteiset erät
Oikaistu tilikauden tulos	=	Tilikauden tulos + kertaluonteiset erät
Osaakohtainen tulos (EPS)	=	Tilikauden tulos
		<hr/>
Laimennettu EPS	=	Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä keskimäärin kauden aikana
		<hr/>
	=	Tilikauden tulos
		<hr/>
Omavaraisuusaste (%)	=	Oma pääoma x 100
		<hr/>
		Taseen loppusumma
Oman pääoman tuotto (ROE)	=	Tilikauden tulos x 100
		<hr/>
		Oma pääoma keskimäärin kauden aikana
Rule of 40, %	=	Käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma
Oikaistu Rule of 40, %	=	Oikaistun käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma
Oikaistu liiketoiminnan rahavirta	=	Liiketoiminnan rahavirta + oikaistut kertaluonteiset erät
Asiakastilausten määrä	=	Asiakassopimukseen pohjautuva tilauskanta (Annual Recurring Revenue, ARR), kiinteä vuosittainen sopimusliikevaihto

Heeros Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Toimitusjohtaja Mikko Pilkama, puhelin 040 828 3717, mikko.pilkama@heeros.com

Hyväksytty neuvonantaja: Alexander Corporate Finance Oy, puhelin 050 520 4098

Jakelu:

Nasdaq Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.heeros.com/sijoittajille

Taloushallinnon pilvipalveluiden edelläkävijänä Heerosen missiona on rakentaa helppoa ja sujuvaa taloushallinnon tulevaisuutta. Heeros perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön osake on listattu Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella HEEROS. www.heeros.fi