

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

JANUARI-DECEMBER 2018

Samtliga Iconovos tre inhalationsplattformar är nu kommersialiserade

1 OKTOBER - 31 DECEMBER

- Försäljningen uppgick till 4 438 kSEK (12 061) kSEK.
- Rörelseresultatet uppgick till 381 (5 922) kSEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till -6 100 (-3 052) kSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 0,23 (32,64) SEK.

1 JANUARI – 31 DECEMBER

- Försäljningen uppgick till 11 908 (20 072) kSEK.
- Rörelseresultatet uppgick till -5 819 (2 741) kSEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till 30 574 (10 938) kSEK.
- Resultat per aktie uppgick till -0,66 (10,82) SEK.
- Likvida medel uppgick till 53 050 (22 476) kSEK.
- Eget kapital uppgick till 63 986 (31 524) kSEK.
- Styrelsens förslag till Årsstämman 2019 är att ingen vinstutdelning sker.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER PERIODEN

1 OKTOBER - 31 DECEMBER

- Förstudieprojekt inleddes för japanska TOA Pharmaceuticals. Ordern avser testning och utvärdering av fyra läkemedelsprodukter i ICOone, och är värd 2,5 MSEK.
- Slutlig design för två ICOcap varianter levererades till Stevanato.
- Utvecklingsarbetet fortgick med Iconovos första egenutvecklade läkemedelsformulering som är en ersättare till ett nu patenterat läkemedel för behandling av astma och KOL.
- Anna Gallon anställdes som ny CFO, och tillträder sin tjänst 1 mars 2019.

1 JANUARI – 31 DECEMBER

- Aktien i Iconovo AB (publ) noterades på Nasdaq First North, Stockholm, den 6 april 2018. I samband med detta tillfördes bolaget 36 757 kSEK (efter emissionskostnader) i en nyemission.
- Avtal med och inledande samarbete med italienska Stevanato Group avseende kapselinhalatorn ICOcap.
- Avtal med japanska TOA Pharmaceuticals Co., Ltd. tecknades för den japanska marknaden, och Iconovo genomför nu förstudier av fyra olika läkemedel i ICOone.
- Samarbetsavtal skrevs med McMaster University i Kanada avseende utveckling av ett inhalerbart vaccin mot tuberkulos.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALET'S UTGÅNG

- I januari anställdes Roger Lassing som VP Business Development. Han tillträder sin tjänst den 1 mars.

NYCKELTAL

	okt - dec 2018	okt - dec 2017	jan - dec 2018	jan - dec 2017
Nettoomsättning (kSEK)	4 438	12 061	11 908	20 072
Rörelseresultat (kSEK)	381	5 922	-5 819	2 741
Likvida medel, kSEK	53 050	22 476	53 050	22 476
Eget kapital, kSEK	63 986	31 524	63 986	31 524
Antal royaltyavtal**	3	2	3	2

**Antalet avtal vid utgången av perioden

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

JANUARI-DECEMBER 2018

VD kommentar – kommersiell framgång med nya produkter

Tidigt i 2018 genomförde vi en nyemission och en marknadsnotering av Iconovo, med målsättningen att bygga upp en bred projektportfölj som, över tid, resulterar i betydande royaltyintäkter till bolaget.

Nyemissionen har gett oss finansiell trygghet att våga satsa på att utveckla organisationen och framtidssäkra vår produktportfölj och leveransförmåga. Vi har under året fortsatt med den kraftiga utökningen av organisationen och lyckats rekrytera ett stort antal mycket erfarna och kompetenta medarbetare inom formuleringsutveckling, analytisk kemi, projektledning och affärsutveckling. Iconovo är idag världsledande på flera områden inom utvecklingen av inhalationslösningar vilket inte minst visar sig på ett stort kundintresse. Vi är idag en etablerad och välkänd aktör i branschen och vi får ständigt beröm för hur snabbt vi har lyckats bygga upp en internationellt konkurrenskraftig verksamhet.

Ett mycket produktivt möte på McMaster University i Kanada under sommaren ledde till att vi under hösten kunde skriva ett avtal om gemensam utveckling av ett inhalerat vaccin mot tuberkulos. Iconovo kommer att vara en del av ett tvärvetenskapligt forsknings- och utvecklingsprojekt som är bland annat finansierat av den kanadensiska staten (CIHR/NSERC). Det nya vaccinet kommer att använda Iconovos unika engångsinhalator ICOone och kommer att vara stabilt i rumstemperatur. Att kunna transportera vaccin utan krav på kylförvaring är en förutsättning för att snabbt och effektivt nå ut till de behövande. Vi är oerhört glada över att kunna samarbeta med några av världens främsta forskare inom området och stolta över att de har valt ICOone som inhalator.

Under hösten påbörjade vi vår stora satsning på att utveckla egna pulverformuleringar för utlicensiering och responsen från våra kunder blev över förväntan. Det finns ett stort intresse från våra kunder att licensiera en komplett produkt bestående av inhalator och formulering. Detta reducerar ytterligare våra kunders risk och time-to-market. Iconovo kliver på detta sätt högre upp i värdekedjan och kan räkna med högre royalties.

Dessa formuleringar är främst avsedda för vår kapselinhalator ICOcap och kommer vara tillgängliga för våra kunder under 2019.

Året avslutades med att ett mycket viktigt avtal tecknades med det japanska läkemedelsbolaget TOA Pharmaceuticals. I detta för-projekt kommer Iconovo att utveckla två specialanpassade inhalatorer och utföra tester på dessa med fyra olika inhalationsläkemedel. Ett positivt resultat kan leda till en beställning på ett eller flera kompletta utvecklingsprojekt i samma storleksordning som Amneal- och Intas-projekten. När en färdig produkt når marknaden kommer Iconovo att få en royalty på försäljningen.

Minskningen i fakturering jämförd med förra året beror på att våra avtal är konstruerade på så vis att kunden betalar en något större andel av projektet under första året, och relativt mindre under resterande projekttid. Den konstruktionen minimerar Iconovos riskexponering och maximerar kassaflödet, men tyvärr blir faktureringsflödet ojämnt, vilket är tydligt när vi i 2018 jobbar med två stora kundprojekt i mogen fas.

Vi är mycket glada att meddela att Anna Gallon och Roger Lassing kommer att börja hos oss i mars 2019, Anna som vår nya CFO och Roger som VP Business Development. Anna har tidigare varit CFO på Terranet AB och Hövding AB. Fram tills att Anna Gallon tillträder tjänsten kommer Mette Gross att fortsätta som CFO. Roger har gedigen erfarenhet inom life science från bland annat Leo Pharma A/S och Takeda Pharmaceutical.

Jag är mycket nöjd med att kunna konstatera att alla Iconovos tre inhalationsplattformar nu har blivit kommersiella framgångar och är delar av aktiva kundprojekt. Detta ger oss en exceptionell bredd i vårt erbjudande och är en stor framgång för vår produktutveckling. Avtalen som vi tecknat under året visar på ett stort intresse för vår teknologi och vi förbereder oss nu för fortsatt expansion och tillväxt.

Jag känner mig trygg i att vår affärsmodell innebär stora möjligheter till ökande intäkter, både avseende projekt och royalties, under de kommande åren.

Orest Lastow, VD

Detta är Iconovo

INHALATORER OCH LÄKEMEDELSFORMULERINGAR

Iconovo utvecklar kompletta inhalatorlösningar – inhalator och läkemedlets pulverformulering, samt bistår vid kliniska tester och registrering. Bolaget erbjuder även generikaläkemedel för inhalator utvecklat i egen regi.

Inhalatorlösningar är avsedda för behandling av framför allt Astma och KOL. Målgruppen är främst generika- och läkemedelsbolag globalt.

Bolaget grundades 2013 av personer med bakgrund inom AstraZeneca och industridesignföretaget Zenit Design. Gemensamt för grundarna är att de besitter gedigen kompetens och omfattande erfarenhet från utveckling av inhalatorer och inhalationsläkemedel. Vissa av grundarna har varit med och utvecklat några av världens bästa säljande inhalationsprodukter.

VISION – LEDANDE FRISTÅENDE AKTÖR

Iconovos vision är att etablera bolaget som den ledande fristående aktören inom utveckling av kompletta inhalationsprodukter. Detta inkluderar design av inhalatorer och formulering av inhalationsläkemedel.

AFFÄRSMODELL – TVÅ TYPER AV INTÄKTER

Iconovos affärsmodell ger låg risk för bolaget med stor potential genom två typer av intäkter; kundfinansierad produktutveckling i kombination med royaltyintäkter vid marknads lansering genom licensavtal.

I ett utvecklingsprojekt tas läkemedelsformulering och inhalator fram och tillsammans utgör dessa komponenter den slutliga produkten. Kunden har ensamrätt på vissa marknader till läkemedelsformuleringen men inte till inhalatorn, vilket innebär att Iconovo inte har någon begränsning kring hur många kunder bolaget kan ha på sina produktplattformar.

När ett licens- och utvecklingsavtal ingås erhåller Iconovo vanligtvis en initial betalning, så kallad Technology access fee, och under utvecklingsperioden erhåller bolaget dels förskott på royalty, dels ersättning, så kallad milestone-ersättning, som utfaller vartefter projektet uppnår ett antal fördefinierade mål. Ett utvecklingsprojekt pågår under ett till tre år och är vanligtvis lönsamt för Iconovo under utvecklingstiden.

När kunden lanserar produkten erhåller Iconovo en försäljningsbaserad royalty som vanligtvis ligger i intervallet fem till tio procent. Dessa intäkter beräknas öka stadigt från introduktionsåret och genereras under en flerårig period om upp till 20 år eller längre.

GLOBAL MARKNAD FÖR GENERIKAPRODUKTER

Marknaden för inhälderbara läkemedel i pulverform domineras av patenterade läkemedel inklusive inhalatorer.

Många av de betydande patent som har skyddat produkterna har gått ut under senaste åren.

En inhalationslösning för torrpulverbaserat läkemedel innefattar två delar som tillsammans utgör det registreringsgrundande inhalationsläkemedlet. Utveckling av inhalationsprodukter är komplicerad och kräver en gedigen kompetens kring produktutveckling, läkemedelsformulering och regulatorisk kunskap, vilket Iconovo besitter. Iconovo har sitt ursprung inom utveckling av inhalatorer men har under de senaste åren breddat sig och rekryterat personer med gedigen kompetens inom läkemedelsformulering. Generikabolagen saknar vanligtvis nödvändig kompetens kring utveckling av inhalationsläkemedel men genom att samarbeta med Iconovo kan dessa aktörer adressera inhalationsmarknaden som är ett betydande läkemedelssegment.

Iconovo har idag ett antal patenterade produktplattformar för inhalationsläkemedel och kan utifrån dessa erbjuda sina kunder att utveckla marknadsanpassade färdiga produkter.

ICOres är en multidos-inhalator för torrpulver designad för flerkombinationsläkemedel. ICOres har två separata reservoarer för de aktiva substanserna vilket möjliggör en kombination av upp till fyra verksamma substanser samtidigt.

ICOCap är en inhalator för läkemedel i kapslar och kan hantera olika kapselstorlekar. ICOCap kan optimeras för att ge maximal produktprestanda för en given läkemedelsformulering. En standardversion av ICOCap kommer att tillverkas och distribueras globalt av Stevanato under licens av Iconovo.

ICOone är en engångsinhalator för torrpulver baserad på en egenutvecklad och patenterad teknik. Inhalatorn är framtagen för engångsanvändning och är designad för massproduktion till låg kostnad.

FYRA PÅGÅENDE KUNDPROJEKT

Iconovo har ett antal pågående projekt med det amerikanska generikabolaget Amneal Pharmaceuticals avseende utveckling av generiska inhalationsläkemedel mot Astma och KOL. Projekten omfattar läkemedelsformulering samt anpassning av inhalatorn ICOres. Produkterna förväntas godkännas och marknads lanseras av Amneal under 2021 och därmed generera royaltyintäkter till Iconovo.

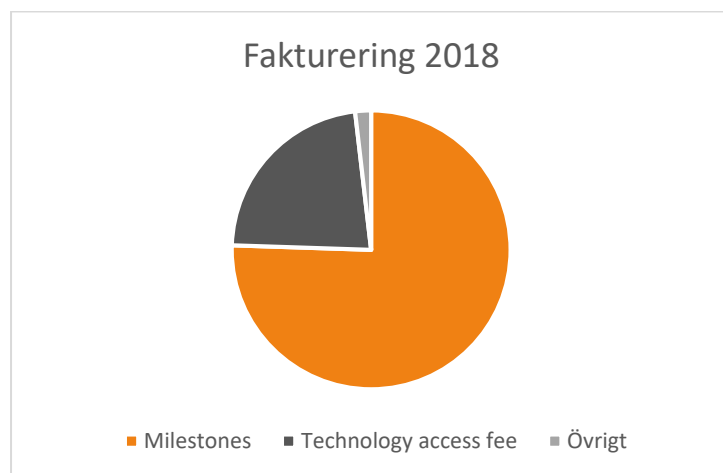
I december 2017 ingick Iconovo ytterligare ett licens- och utvecklingsavtal avseende ett generiskt inhalationsläkemedel mot Astma och KOL, med det indiska generikabolaget Intas Pharmaceuticals. Projektet väntas pågå under två och ett halvt år.

I juli 2018 tecknade Iconovo avtal med italienska Stevanato Group kring tillverkning samt global försäljning och distribution av kapselinhalatorn ICOcap. Avtalet omfattar en Technology access fee motsvarande 2 MSEK samt tillkommande royalty på Stevanatos framtida försäljning som beräknas påbörjas under 2019.

ICOcap planeras att tillverkas av Stevanatos tyska dotterbolag Balda. Iconovo kommer att kunna dra stor nytta av Stevanatos globala försäljnings- och marknadsföringsorganisation. Avtalet ger Iconovos kunder, som inte själva tillverkar inhalatorer, tillgång till ICOcap.

I november 2018 fick Iconovo en order av TOA Pharmaceuticals Co., Ltd. avseende utveckling av två nya versioner av Iconovos inhalatorplattformar samt testning och utvärdering av fyra läkemedelsprodukter bland annat för behandling av astma och KOL. Projektet är en förstudie och ett så kallad proof-of-concept projekt, och väntas pågå under sex månader.

Om förstudien lyckas väl är det parternas intention att utöka samarbetet och ta fram en eller flera kommersiella produkter för den japanska marknaden.



Finansiella kommentarer fjärde kvartalet

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Försäljningen under fjärde kvartalet uppgick till 4 438 kSEK (12 061 kSEK under fjärde kvartalet 2017), och utgjordes av milestone fakturering i kundprojektet med TOA Pharmaceuticals, milestone fakturering i annat pågående kundprojekt, samt andra delen av Technology access fee till Stevanato Group. En av Iconovos kunder fattade beslut om att genomföra en mindre klinisk studie för att verifiera produkten innan stora investeringar i produktionskapacitet beslutas. Det aktuella arbetet var planerat att ske under fjärde kvartalet men beräknas nu ske under 2019, vilket minskade fakturering av milestones i fjärde kvartalet i förhållande till bolagets förväntningar.

Aktiverade utvecklingskostnader utgjorde 1 450 (396) kSEK under fjärde kvartalet. Under tredje kvartalet inleddes flera nya utvecklingsprojekt av både inhalatorer och formulering och mycket arbete lades ner i utvecklingsprojekten under fjärde kvartalet, och därav ökade aktiverade utvecklingskostnader.

Total omsättning för fjärde kvartalet uppgick till 5 871 (12 624) kSEK.

Råvaror och förnödenheter är direkta projektkostnader (främst prototyper och konsulter) och dessa uppgick under fjärde kvartalet till 493 (237) kSEK.

Övriga externa kostnader uppgick under fjärde kvartalet till 1 269 (3 181) kSEK. Under 2017 redovisades inköp av formuleringstjänster som övriga externa kostnader (2 369 kSEK för fjärde kvartalet 2017), dessa redovisas i 2018

som direkta projektkostnader under råvaror och förnödenheter.

Övriga externa kostnader ökade med 457 kSEK jämfört med samma period förra året, främst på grund av ökade kostnader då bolaget nu är noterat (Certified Adviser, Nasdaq, likviditetsgaranti, Investor relations, årsredovisning), och ökade indirekta kostnader drivna av en större organisation.

Personalkostnader för fjärde kvartalet uppgick till 3 488 (2 488) kSEK och ökningen speglar den utökade organisationen. Antal anställda per den 31 december 2018 var fjorton personer (elva vid utgången av 2017).

Finansiella resultatet för fjärde kvartalet uppgick till -314 (-273) kSEK, och utgjordes huvudsakligen av valutakursomvärdering av likvid, kundfordringar och förskott från kunder i Euro. Resultatet före skatt för fjärde kvartalet uppgick till 68 (5 649) kSEK.

I fjärde kvartalet är bokslutsdispositioner om 1 519 (-890) kSEK redovisade, dessa avser upplösning av periodiseringsfonder och överavskrivningar, och därvid blir fjärde kvartalets resultat efter skatt 1 587 (4 673) kSEK.

INVESTERINGAR OCH AVSKRIVNINGAR

Totala investeringar i materiella tillgångar under fjärde kvartalet uppgick till 747 (1 296) kSEK och avser främst verktyg som används i produktutvecklingsarbetet. Aktiverade utvecklingskostnader under fjärde kvartalet om 1 450 (396) kSEK avser vidareutveckling av inhalatorerna

ICORES, ICOONE och ICOCAP, samt ett pågående formuleringsprojekt. Övriga investeringar i immateriella tillgångar om 235 (579) kSEK avser huvudsakligen externa produktutvecklingskostnader.

Avskrivningar av utvecklings- och patentkostnader för ICORES inleddes i 2016. Totala kostnaden för avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar under fjärde kvartalet uppgick till 507 (789) kSEK.

LIKVIDITET, KASSAFLÖDE OCH NETTOSKULD

Under fjärde kvartalet uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till -3 668 (-781) kSEK.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -2 432 (-2 271) kSEK, och det totala kassaflödet för fjärde kvartalet uppgick till -6 100 (-3 052) kSEK.

Det egna kapitalet per 31 december 2018 uppgick till 63 986 (31 524) kSEK.

Finansiella kommentarer januari - december

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Försäljningen under januari – december uppgick till 11 908 kSEK (20 072 kSEK under januari - december 2017), och utgjordes av milestone faktureringar i pågående kundprojekt och technology access fee.

	jan – dec 2018	jan – dec 2017
Milestones	8 993	18 106
Technology access fee	2 695	1 297
Övrigt	220	669
Summa försäljning	11 908	20 072

Aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 2 832 (2 196) kSEK, och utgjordes huvudsakligen av utveckling av ICORES och ICOCAP plattformarna. Under januari – december 2017 avsåg aktiverade utvecklingskostnader främst utveckling av ICOONE.

Total omsättning uppgick till 14 859 (22 472) kSEK.

Råvaror och förnödenheter (främst prototyper och konsulter) uppgick under januari - december till 2 869 (1 581) kSEK. Under 2017 redovisades inköp av formuleringsstjänster som övriga externa kostnader (6 308 kSEK för januari – december 2017), dessa redovisas i 2018 som direkta projektkostnader under råvaror och förnödenheter. Samlat sett har kostnaden för externa konsulter i kund- och utvecklingsprojekt reducerats med 5 020 kSEK på grund av uppbyggnad av egna kompetenser i organisationen.

Övriga externa kostnader uppgick under januari - december till 4 101 (8 829) kSEK. De externa kostnaderna ökade med 1 580 kSEK jämfört med samma period förra året, om man

justerar för ovan beskrivna konsultkostnader i kundprojekt. Ökningen beror främst på ökade kostnader då bolaget nu är noterat (Certified Adviser, Nasdaq, likviditetsgaranti, Investor relations), uppgradering av bolagets hemsida och kommunikationsplattform, ökade resekostnader och generell ökning i externa kostnader drivna av en större organisation.

Personalkostnader för januari – december uppgick till 11 871 (7 228) kSEK och ökningen speglar den utökade organisationen. Genomsnittligt antal heltidsanställda (FTE) för januari – december var 12,1 (7,4 i samma period 2017).

Finansiella resultatet för januari - december uppgick till 5 (-312) kSEK. Bokslutsdispositioner om 1 519 (-890) kSEK avser upplösning av periodiseringsfonder och överavskrivningar, och därvid blir årets resultat efter skatt -4 295 (1 453) kSEK.

INVESTERINGAR OCH AVSKRIVNINGAR

Totala investeringar i materiella tillgångar januari - december uppgick till 1 550 (2 837) kSEK, och avser huvudsakligen verktyg till produktutveckling och laboratorieutrustning till farmaceutisk utveckling. Aktiverade utvecklingskostnader under januari - december om 2 832 (2 196) kSEK avser främst vidareutveckling av ICORES och ICOCAP, och övriga investeringar i immateriella tillgångar om 785 kSEK avser främst internationalisering av patent. I 2017 fick bolaget bidrag från Vinnova till produktutveckling av ICOONE om 1,3 MSEK, vilket redovisades som minskade immateriella investeringar.

Avskrivningar av utvecklings- och patentkostnader för ICORES inleddes i 2016. Totala kostnaden för avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar under januari - december uppgick till 1 787 (1 969) kSEK.

LIKVIDITET, KASSAFLÖDE OCH NETTOSKULD

Bolagets likvida medel vid periodens slut uppgick till 53 050 (22 476) kSEK. Det finns inga räntebärande skulder i verksamheten.

Förskott från kunder avser förskott på royalty från en av bolagets kunder. Förskottet är icke-återbetalningsbart och kommer att intäktsföras i takt med att royalty intjänas efter produkten marknads Lanserats.

Iconovo genomförde i mars 2018 en nyemission som i april tillförde bolaget 36 757 kSEK (efter emissionskostnader) i likvida medel. I 2017 genomfördes en nyemission om 21 341 kSEK (efter emissionskostnader).

Vid utgången av året hade bolaget kundfordringar om 4 600 (8 606) kSEK. Den minskade kundfordringsmassan speglar de lägre fakturerade milestones i fjärde kvartalet jämfört med året innan, och bidrar till ett positivt kassaflöde från förändring av rörelsefordringar om 3 720 (-8 350) för året.

Under januari – december uppgick kassaflöde från den löpande verksamheten till -1 016 (-3 817) kSEK.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under januari – december till -5 167 (-4 585) kSEK, och det totala kassaflödet för januari - december uppgick till 30 574 (10 938) kSEK.

EGET KAPITAL

I mars 2018 genomfördes en nyemission som ökade det egna kapitalet med 36,8 miljoner SEK. Likviden tillfördes bolaget i april månad.

MEDARBETARE

Den 31 december uppgick antalet anställda till fjorton personer (elva), fem kvinnor och nio män. Under de senaste 12 månaderna har Iconovo anställt två medarbetare inom farmaceutisk utveckling, och en medarbetare med ansvar för bolagets produktutvecklingsprojekt.

Aktiekapital och ägarförhållanden

Vid en extra bolagsstämma den 19 januari 2018 beslutade stämman att öka bolagets aktiekapital med 429 450 kronor genom en fondemission. Vidare beslutade stämman att genomföra en uppdelning av bolagets aktier, innebärande att 1 aktie delades upp i 40 aktier.

Bolagets aktiekapital uppgick den 31 december 2018 till 677 600 kronor fördelat på 6 776 000 utestående aktier.

Bolaget har endast ett aktieslag och samtliga aktier har lika rätt till utdelning. Aktiernas kvotvärde är 0,10 kr.

Det finns inga utestående teckningsoptioner, konvertibla skuldebrev eller liknande finansiella instrument som kan berättiga till teckning av nya aktier eller på annat sätt påverka aktiekapitalet.

Årsstämman den 16 maj 2018 beslutade att ingen utdelning skulle lämnas under 2018, i enlighet med styrelsens förslag.

Styrelsens förslag till Årsstämman den 15 maj 2019 är att ingen utdelning skall lämnas under 2019.

Händelse (år)	Förändring aktiekapital (SEK)	Ack. Aktiekapital (SEK)	Förändring antal aktier	Ack. Antal aktier	Kvotvärde
Bolagsbildning (2013)	100 000	100 000	+100 000	100 000	1,00
Nyemission (2014)	20 650	120 650	+20 650	120 650	1,00
Nyemission (2017)	22 500	143 150	+22 500	143 150	1,00
Fondemission (2018)	429 450	572 600		143 150	4,00
1:40 split (2018)		572 600	+5 582 850	5 726 000	0,10
Nyemission (2018)	105 000	677 600	1 050 000	6 776 000	0,10

Iconovos största aktieägare per 31 december 2018

Aktieägare*	Aktier	Procent
Mats Johansson	920 000	13,6%
Lastow Consulting AB (Orest Lastow)	846 400	12,5%
Alto Invest	749 611	11,1%
Johan Lundgren	512 200	7,6%
Carl Forslund	512 200	7,6%
Mårten Rittfeldt	512 200	7,6%
BAN Business Consulting AB (Berndt Axelsson)	314 400	4,6%
Lennart Holm	299 000	4,4%
Övriga	2 109 989	31,1%
Total	6 776 000	100,0%

* Avser eget samt närstående fysiska och juridiska personers innehav. Källa: Uppgifter från Euroclear samt uppgifter kända för bolaget.

Redovisningsprinciper

Iconovo AB redovisar enligt K3. Delårsrapporter utfärdas enligt samma redovisningsprinciper och metod som 2017 års årsredovisning.

Intäkter från kundprojekt och utlicensiering av Iconovos egenutvecklade produkter består av technology access fee, milestone ersättningar samt framtida royalty.

Technology access fee erhålls när samarbetsavtal tecknas, och dessa intäktsförs i sin helhet vid tidpunkten när samarbetsavtalet ingås, under förutsättning att bolaget uppfyllt samtliga åtaganden enligt avtal.

Milestone ersättningar erhålls när det utlicensierade projektet passerar definierade steg i utvecklingsprocessen. Milestone ersättningar intäktsförs när samtliga villkor uppfyllts enligt avtal.

Framtida royaltyintäkter kommer att intäktsredovisas i enlighet med avtalens ekonomiska innebörd vilka analyseras från fall till fall. Intäkter från utlicensiering redovisas som nettoomsättning.

Kontaktinformation och rapporter

Orest Lastow, VD
Tel.: +46 765 42 22 20, orest.lastow@iconovo.se
Mats Johansson, styrelseordförande
mats.johansson@zetadisplay.com

Iconovo AB (publ)
Medicon Village, SE-223 81 LUND, Tel 046 275 6777
info@iconovo.se, www.iconovo.se
Organisationsnummer Iconovo AB, 556938 - 0156

Certified Adviser
Erik Penser Bank AB, Box 7405, SE-103 91 Stockholm,
Telefon: +46 8 463 80 00 , email.certifiedadviser@penser.se

Iconovos aktie är listad på Nasdaq First North, Ticker: ICO, ISIN kod: SE0010868943

- Delårsrapport jan – mar 2019 25 april 2019
- Årsstämma 2019 15 maj 2019
- Delårsrapport jan – jun 2019 16 augusti 2019
- Delårsrapport jan – sep 2019 25 oktober 2019

Årsredovisning för 2017 finns tillgänglig på bolagets hemsida www.iconovo.se.

Årsredovisning för 2018 kommer att finnas tillgänglig på bolagets hemsida den 17 april 2019.

Styrelsens intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna bokslutskommuniké ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Denna rapport har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Lund den 14 februari 2019,
Styrelsen, Iconovo AB

RESULTATRÄKNING KSEK

	okt - dec 2018	okt - dec 2017	jan – dec 2018	jan-dec 2017
Nettoomsättning	4 438	12 061	11 908	20 072
Aktiverat eget arbete	1 450	396	2 832	2 196
Övriga rörelseintäkter	-18	168	119	204
Summa omsättning	5 871	12 624	14 859	22 472
Råvaror och förnödenheter	-493	-237	-2 869	-1 581
Övriga externa kostnader	-1 269	-3 181	-4 101	-8 829
Personalkostnader	-3 488	-2 488	-11 871	-7 228
Av- och nedskrivningar	-507	-789	-1 787	-1 969
Övriga rörelsekostnader	268	-8	-50	-124
Rörelseresultat	381	5 922	-5 819	2 741
Resultat från finansiella poster	-314	-273	5	-312
Periodens resultat före skatt	68	5 649	-5 814	2 429
Bokslutsdispositioner	1 519	-890	1 519	-890
Skatt på årets resultat	-	-86	-	-86
Årets resultat	1 587	4 673	-4 295	1 453

BALANSRÄKNING KSEK

	2018-12-31	2017-12-31
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	8 857	6 525
Materiella anläggningstillgångar	3 806	2 758
Summa anläggningstillgångar	12 663	9 284
Omsättningstillgångar		
Lager	149	86
Kundfordringar	4 600	8 606
Kortfristiga fordringar	2 239	1 645
Likvida medel	53 050	22 476
Summa omsättningstillgångar	60 038	32 814
Summa tillgångar	72 701	42 098
Eget kapital	63 986	31 524
Obeskattade reserver	–	1 519
Förskott från kunder	5 138	4 954
Kortfristiga skulder	3 578	4 101
Summa eget kapital och skulder	72 701	42 098

RAPPORT OM FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL KSEK

	2018-12-31	2017-12-31
Eget kapital vid periodens början	31 524	8 730
Nyemission	40 425	22 500
Emissionskostnader	-3 668	-1 158
Periodens resultat	-4 295	1 452
Eget kapital vid periodens slut	63 986	31 524

KASSAFLÖDE KSEK

	okt - dec 2018	okt - dec 2017	jan - dec 2018	jan - dec 2017
Resultat efter finansiella poster	68	5 649	-5 814	2 429
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	507	789	1 787	1 969
Betald skatt	-82	-21	-307	-80
Förändring av lager	-76	-86	-63	-86
Förändring av rörelsefordringar	-5 586	-9 212	3 720	-8 350
Förändring av rörelseskulder	1 501	2 101	-340	301
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-3 668	-781	-1 016	-3 817
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-747	-1 296	-1 550	-2 837
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-1 685	-975	-3 617	-1 749
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 432	-2 271	-5 167	-4 585
Nyemission	-	-	40 425	22 500
Emissionskostnader	-	-	-3 668	-1 159
Amortering av lån	-	-	-	-2 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	36 757	19 341
Periodens kassaflöde	-6 100	-3 052	30 574	10 938
Likvida medel vid periodens början	59 150	25 528	22 476	11 539
Likvida medel vid periodens slut	53 050	22 476	53 050	22 476

DATA PER AKTIE

	okt – dec 2018	okt – dec 2017	jan – dec 2018	jan – dec 2017
Antal aktier före full utspädning*	6 776 000	143 150	6 776 000	143 150
Antal aktier efter full utspädning*	6 776 000	143 150	6 776 000	143 150
Resultat efter skatt per aktie före full utspädning (SEK)	0,23	32,64	-0,66	10,82
Resultat efter skatt per aktie efter full utspädning (SEK)	0,23	32,64	-0,66	10,82
Genomsnittligt antal aktier före full utspädning	6 776 000	143 150	6 482 575	134 273
Genomsnittligt antal aktier efter full utspädning	6 776 000	143 150	6 482 575	134 273
Antal utestående akter vid periodens slut	6 776 000	143 150	6 776 000	143 150

*Avser antal vid periodens slut