

Ad-hoc-Mitteilung gemäss Artikel 53 des Kotierungsreglements der SIX Swiss Exchange AG

Tecan gibt Finanzresultate für das erste Halbjahr 2024 bekannt und revidiert den Ausblick für das Gesamtjahr 2024

Finanzresultate für das erste Halbjahr 2024 – Highlights

- **Umsatz von CHF 467.2 Mio. (H1 2023: CHF 541.5 Mio.)**
 - Umsatzentwicklung von -11.6% in Lokalwährungen bzw. -13.7% in Schweizer Franken
 - Umsatzrückgang hauptsächlich aufgrund des schwachen Instrumentengeschäfts mit Biopharma-Unternehmen weltweit und der allgemeinen Marktschwäche in China
 - Rückkehr zur Saisonalität von vor der Pandemie mit einem höheren Umsatzanteil im zweiten Halbjahr
- **Bereinigtes EBITDA von CHF 67.9 Mio. (H1 2023: CHF 101.2 Mio.)**
 - Bereinigte EBITDA-Marge von 14.5% (H1 2023: 18.7%)
 - Margenrückgang durch das geringere Verkaufsvolumen erklärt
- **Bereinigter Reingewinn von CHF 36.5 Mio. (H1 2023: CHF 65.8 Mio.)**
 - Bereinigter Gewinn pro Aktie von CHF 2.86 (H1 2023: CHF 5.16)
- **Prognosen für das Gesamtjahr 2024 aufgrund der anhaltend schwachen Nachfrage und der langsameren Markterholung revidiert**

Operative Leistungen in der ersten Jahreshälfte 2024

- **Erhebliche Fortschritte bei der Einführung und erfolgreichen Vermarktung neuer Produkte in den wichtigen Anwendungsbereichen Genomik, Proteomik und Zellbiologie**
- **Partnering Business mit starker Projektaktivität und Produkteinführungen in allen drei Produktlinien: Synergence, Cavro und Paramit**
- **Skalierung der globalen Produktion und des Vertriebskanals**
 - Einrichtung eines Büros für Direktvertrieb in Südkorea, Weiterentwicklung weg vom reinen Distributormodell
 - Erfolgreich bestandene FDA-Inspektion im Tecan-Werk in Penang, Malaysia
- **Weiterer Ausbau der Nachhaltigkeitsaktivitäten**
 - Nachhaltigkeitsbericht erhielt fast 100% Zustimmung der Generalversammlung
 - Risikoanalyse der Klimaszenarien abgeschlossen und damit Weg für eine vollständige TCFD-Berichterstattung geebnet

Männedorf, Schweiz, 13. August 2024 – Die Tecan Group (SIX Swiss Exchange: TECN) gab heute ihre Finanzresultate für das erste Halbjahr 2024 bekannt und revidierte den Ausblick für das Gesamtjahr 2024.

Dr. Achim von Leoprechting, CEO von Tecan, kommentierte: «In der ersten Jahreshälfte sahen wir uns mit einem schwierigen Marktumfeld konfrontiert, das durch reduzierte Investitionen im Biopharma-Sektor gekennzeichnet war. Dies führte insbesondere in unserem Instrumentengeschäft zu einer Abschwächung. Darüber hinaus stehen die Endmärkte der Life-Science-Forschung vor umfassenden, aber unserer Ansicht nach vorübergehenden Herausforderungen. Auch in China war eine allgemeine Marktschwäche zu verzeichnen. Sie wirkte sich sowohl auf unsere Direktverkäufe in der Region als auch auf unser indirektes Geschäft über globale OEM-Kunden aus. Trotz guter Nachfrage nach neu eingeführten Produkten, insbesondere im Bereich der klinischen Diagnostik, konnten wir den Rückgang bei akademischen, staatlichen und Biopharma-Kunden nicht vollständig kompensieren.

Wir gehen nun davon aus, dass die schwächere Nachfrage in diesen Bereichen länger anhalten wird als ursprünglich erwartet, während sich das neue chinesische Konjunkturprogramm wahrscheinlich erst ab 2025 spürbar auswirken wird. Infolgedessen haben wir unseren Ausblick für das Gesamtjahr 2024 revidiert. Aufgrund dieser Ausgangslage haben wir, angepasst an die Umsatzentwicklung, ein rigoroses Kostenmanagement und Kostensenkungsmassnahmen definiert und setzen dies bereits um.

Wir betrachten diese Marktschwächen jedoch als temporäre Effekte. Tecan befindet sich weiterhin in einer starken Position, gestützt auf robuste Megatrends, die die Nachfrage nach Laborautomations- und skalierten Lösungen für das Gesundheitswesen antreiben. Darüber hinaus baut Tecan die führende Position durch die kontinuierliche Einführung innovativer Produkte und neuer Partnerschaften weiter aus. Daher sind wir zuversichtlich, dass wir zu unserer mittelfristigen Wachstumsrate im mittleren bis hohen einstelligen Bereich zurückkehren werden, sobald sich der Markt normalisiert hat, möglicherweise bereits im Jahr 2025. Ausserdem konzentrieren wir uns weiterhin darauf, unsere starke finanzielle Position für weiteres externes strategisches Wachstum durch Übernahmen zu nutzen.»

Finanzresultate für die erste Jahreshälfte 2024

Der Auftragseingang belief sich im ersten Halbjahr 2024 auf CHF 472.2 Mio. (H1 2023: CHF 536.6 Mio.), was einem Rückgang von 12.0% gegenüber dem Vorjahr bzw. 9.9% in Lokalwährungen entspricht. Der Auftragseingang verbesserte sich im zweiten Quartal gegenüber dem Vorquartal. Infolgedessen übertraf der Auftragseingang den Umsatz im ersten Halbjahr und das Book-to-Bill-Verhältnis lag wieder über 1.

In einem schwachen Marktumfeld sank der ausgewiesene Umsatz im Berichtszeitraum um 13.7% in Schweizer Franken und 11.6% in Lokalwährungen auf CHF 467.2 Mio. (H1 2023: CHF 541.5 Mio. bzw. CHF 528.5 Mio. in Lokalwährungen). Der Umsatzrückgang ist hauptsächlich auf zwei Faktoren zurückzuführen. Zum einen war das Instrumentengeschäft mit Biopharma-Unternehmen im Geschäftssegment Life Sciences Business weltweit schwach, mit einem Umsatzrückgang von

über 25%, der mehr als ein Drittel des gesamten Umsatzrückgangs ausmachte. Zum anderen zeigte sich eine allgemeine Marktschwäche in China, die beide Geschäftssegmente betraf, mit einem Umsatzrückgang von mehr als 20%, der mehr als ein Viertel des gesamten Umsatzrückgangs ausmachte. Zudem verzeichnete Tecan im ersten Halbjahr 2024 erwartungsgemäss keine weiteren Umsätze aus der reinen Weiterverrechnung von höheren Materialkosten (H1 2023: CHF 7.0 Mio.). Der Umsatz mit Verbrauchsmaterialien im Life Sciences Business stabilisierte sich mit einem nur leichten Rückgang gegenüber dem Vorjahr. Im Partnering Business hingegen kam es zu einem weiteren Lagerabbau bei Verbrauchsmaterialien, Ersatzteilen und Cavro-Komponenten. Dagegen blieb das Servicegeschäft im Life Sciences Business auf hohem Niveau stabil. Auch der Umsatz der Produktlinie Paramit im Partnering Business blieb auf dem hohen Niveau des Vorjahreszeitraums.

Der bereinigte Betriebsgewinn vor Abschreibungen und Amortisationen (Gewinn vor Zinsen, Steuern, Abschreibungen und Amortisationen; EBITDA) sank auf CHF 67.9 Mio. (H1 2023: CHF 101.2 Mio.). Da die Rentabilität stark vom Volumen abhängig ist, ist der Gewinnrückgang fast ausschliesslich auf die geringeren Verkaufsmengen zurückzuführen. Dementsprechend belief sich die bereinigte EBITDA-Marge auf 14.5% des Umsatzes (H1 2023: 18.7%), einschliesslich eines negativen Währungseffekts von rund 50 Basispunkten.

Der bereinigte Reingewinn¹ betrug CHF 36.5 Mio. (H1 2023: CHF 65.8 Mio.), der bereinigte Gewinn pro Aktie¹ erreichte CHF 2.86 (H1 2023: CHF 5.16).

Der Geldzufluss aus operativer Geschäftstätigkeit belief sich im ersten Halbjahr 2024 auf CHF 43.4 Mio. (H1 2023: CHF 82.5 Mio.). Die Nettoliquidität von Tecan (flüssige Mittel plus kurzfristige Festgelder abzüglich Bankverbindlichkeiten, Darlehen und der ausstehenden Anleihe) stieg auf CHF 87.6 Mio. (30. Juni 2023: CHF 61.7 Mio., 31. Dezember 2023: CHF 112.6 Mio.).

Informationen nach Geschäftssegmenten

Life Sciences Business (Endkundengeschäft)

Der Umsatz im Geschäftssegment Life Sciences Business erreichte CHF 187.5 Mio. (H1 2023: CHF 228.6 Mio. bzw. CHF 221.8 Mio. in Lokalwährungen), was einem Rückgang von 18.0% in Schweizer Franken bzw. 15.5% in Lokalwährungen gegenüber dem ersten Halbjahr 2023 entspricht. Fast drei Viertel des Umsatzrückgangs in diesem Segment sind auf weniger Instrumentenverkäufe mit Biopharma-Unternehmen in Europa und Nordamerika sowie auf die Marktschwäche in China zurückzuführen. Die regionalen Umsätze in China hatten eine hohe Vergleichsbasis, da der Segmentumsatz im Vorjahreszeitraum um rund 10% gestiegen war. Der Umsatz mit Verbrauchsmaterialien im Life Sciences Business stabilisierte sich mit einem nur leichten Rückgang gegenüber dem Vorjahr und das Servicegeschäft blieb auf hohem Niveau stabil.

Infolgedessen stiegen die wiederkehrenden Umsätze mit Serviceleistungen, Verbrauchsmaterialien und Reagenzien auf 59.4% des Segmentumsatzes (H1 2023: 51.5%).

Der Auftragseingang im Life Sciences Business verbesserte sich im zweiten Quartal im Vergleich zum Vorquartal, was im ersten Halbjahr zu einem Book-to-Bill-Verhältnis von über 1 führte.

Das ausgewiesene Betriebsergebnis in diesem Segment (Ergebnis vor Zinsen und Steuern; EBIT) erreichte CHF 12.6 Mio. (H1 2023: CHF 40.3 Mio.). Die Betriebsrendite belief sich auf 6.6% des Umsatzes (H1 2023: 17.2 %), was hauptsächlich auf das geringere Umsatzvolumen und die daraus resultierende geringere Fixkostendeckung im ersten Halbjahr zurückzuführen ist.

Partnering Business (OEM-Geschäft)

Das Partnering Business erzielte im Berichtszeitraum einen Umsatz von CHF 279.6 Mio. (H1 2023: 312.9 Mio. CHF bzw. 306.6 Mio. CHF in Lokalwährungen), was einem Rückgang von 10.6% in Schweizer Franken und 8.8% in Lokalwährungen entspricht. Im ersten Halbjahr 2024 wurden keine zusätzlichen Umsätze aus der reinen Weiterverrechnung von Materialkosten verzeichnet (H1 2023: CHF 7.0 Mio.).

Der Umsatz mit In-vitro-Diagnostiksystemen der Synergence™-Produktlinie blieb ausserhalb Chinas insgesamt stabil, wobei mit vielen Kunden ein Wachstum zu verzeichnen war. Die Marktschwäche in China wirkte sich jedoch sowohl auf den Direktvertrieb als auch auf die globalen OEM-Kunden für diese Systeme aus und führte insgesamt zu einem leichten Umsatzrückgang. Die OEM-Komponenten von Cavro® verzeichneten einen deutlicheren Rückgang, da die Kunden in den Bereichen Life-Science-Forschung und Diagnostik ihre Lagerbestände langsamer abbauten, dies aufgrund der schwächeren Endmärkte. Der Umsatz der Produktlinie Paramit, die vor allem den Markt für medizinische Anwendungen bedient, lag bereinigt um die weitergereichten Materialkostenumsätze nahezu auf dem hohen Niveau des Vorjahres.

Der Auftragseingang im Partnering Business entsprach in etwa dem Umsatz, was zu einem Book-to-Bill-Verhältnis von 1 führte.

Der ausgewiesene Betriebsgewinn in diesem Geschäftssegment (Gewinn vor Zinsen und Steuern; EBIT) belief sich auf CHF 22.5 Mio. (H1 2023: CHF 30.8 Mio.), während die Betriebsrendite 8.0% des Umsatzes erreichte (H1 2023: 9.8%). Ähnlich wie im Geschäftssegment Life Sciences Business wurde die Margenentwicklung hauptsächlich durch die geringeren Absatzmengen und die daraus resultierenden negativen Skaleneffekte beeinflusst.

Operative Leistungen in der ersten Jahreshälfte 2024

Innovation und Produkteinführungen in wichtigen Anwendungsbereichen

Tecan machte bedeutende Fortschritte bei der Lancierung und erfolgreichen Vermarktung neuer Produkte für die wichtigen Anwendungsbereiche Genomik, Proteomik, Zellbiologie und medizinische Mechatronik.

Genomik: Der Phase Separator™, eine innovative neue Pipettierfunktion, die seit letztem Jahr auf der Fluent® Automation Workstation verfügbar ist, hat sowohl bei bestehenden Kunden als auch bei Neukunden weiter an Attraktivität gewonnen. Diese Technologie stellt einen bedeutenden Fortschritt in der Flüssigkeitstrennung dar, der für schnell wachsende Arbeitsabläufe wie die zellfreie DNA-Sequenzierung bei Flüssigbiopsien entscheidend ist.

Proteomik: Im Februar 2024 lancierte Tecan den Resolvex i300, der rasch auf grosses Marktinteresse stiess. Der Resolvex i300 ist ein hochmodernes Modul, das in die Fluent Automationsplattform oder in OEM-Entwicklungen integriert werden kann. Es automatisiert die Probenvorbereitung, -reinigung, -verdampfung und -resuspension auf einer einzigen integrierten Plattform sowohl für Forschungs- als auch für diagnostische Arbeitsabläufe; zudem ist er «IVD-ready» (in vitro diagnostics-ready). Da die Zahl der Proteomik-Anwendungen im Life-Science-Markt rapide zunimmt und die Massenspektrometrie für die meisten Proteomik-Analysen unverzichtbar bleibt, ist zu erwarten, dass die Nachfrage nach einem schnelleren Durchsatz stark steigen wird. Der Resolvex i300 erfüllt bereits heute die Kundenbedürfnisse, die sich in diese Richtung entwickeln.

Zellomik: Tecan lancierte den Spark Cyto 3D, der die Analyse von komplexen 3D-Zellmodellen wie Sphäroiden, Organoiden und Organ-on-a-Chip-Systemen ermöglicht. Spark Cyto 3D ermöglicht es Kunden, Proben in einer 3D-Matrix zu kultivieren, die den Bedingungen im menschlichen Körper besser entspricht. Mithilfe eines neuen, auf KI-Algorithmen basierenden Analysewerkzeugs können die wichtigsten Parameter von Zellen, die in drei Dimensionen wachsen, in Echtzeit verfolgt werden. So kann beispielsweise eine Mini-3D-Darstellung von Krebs, die aus den Krebszellen eines Patienten kultiviert wurde, den Ärzten Hinweise auf die wirksamsten Medikamente und Behandlungskombinationen geben.

Fortschritte im Partnering Business mit robuster Projektaktivität

Im Partnering Business wurden im ersten Halbjahr 2024 weitere Fortschritte erzielt mit einer robusten Projektaktivität in allen drei Produktlinien: Synergence, Cavro und Paramit.

Synergence: Bei den kürzlich gewonnenen Projekten zur Entwicklung kompletter OEM-Systeme wurden erhebliche Fortschritte erzielt, und die ersten Lieferungen an neue Kunden wurden hochgefahren.

Cavro: Das Geschäft mit standardisierten oder kundenspezifischen OEM-Komponenten für das Liquid Handling verzeichnete eine starke Entwicklungspipeline für neue Projekte. Die Produkt-Roadmap bildet eine solide Grundlage für nachhaltiges Wachstum und positioniert Cavro als Technologieführer im Bereich der Komponenten.

Paramit: Im Bereich der Auftragsentwicklung und -fertigung wurden gute Fortschritte bei Entwicklungs- und Fertigungsprojekten erzielt. Diese Fortschritte spiegeln die dynamische Innovationsphase im Gesundheitswesen wider, die derzeit stattfindet. Mehrere neue Projekte konnten dank Synergien mit den beiden anderen Produktlinien gewonnen werden.

Skalierung der globalen Produktion und des Vertriebskanals

Die globale Präsenz von Tecan wurde im ersten Halbjahr 2024 mit der Einrichtung eines Büros für den Direktvertrieb in Südkorea erweitert. Diese neue Einheit wurde nach der Übernahme eines langjährigen Distributors in der Region gegründet und umfasst nun Kollegen und Kolleginnen, die seit über 20 Jahren mit Tecan über diese Distributionsbeziehung zusammenarbeiten. Diese neuen Mitarbeitenden bringen wertvolle lokale Marktkenntnisse mit. Diese Ergänzung des bestehenden Geschäfts in der Region ermöglicht es Tecan, diesen wachsenden Markt noch effektiver zu bedienen. Tecan geht davon aus, dass das Geschäft in Südkorea in Zukunft von verstärkten Investitionen in die Life-Science-Forschung und den breiteren Gesundheitsmarkt profitieren wird.

Tecan bestand erfolgreich eine umfassende FDA-Inspektion im Werk in Penang, Malaysia, was die Stärke der betrieblichen Prozesse und die solide Geschäftsführung von Tecan unterstreicht. Das Audit bildet eine ausgezeichnete Grundlage für die künftige Produktion von Medizinprodukten, einschliesslich Medizinprodukten der Klasse 3, und ebnet den Weg für ein substanzielles Wachstum.

Weiterer Ausbau der Nachhaltigkeitsaktivitäten

Der Nachhaltigkeitsbericht 2023 von Tecan wurde im März als Teil des Geschäftsberichts 2023 veröffentlicht. An der Generalversammlung von Tecan im April 2024 wurde der Nachhaltigkeitsbericht zum ersten Mal den Aktionären zur Abstimmung vorgelegt und erhielt eine fast 100%ige Zustimmung.

Die Risikoanalyse der Klimaszenarien von Tecan wurde in der ersten Jahreshälfte abgeschlossen und ebnet den Weg für die vollständige TCFD-Berichterstattung (Task Force on Climate-related Financial Disclosures) später im Jahr 2024. TCFD ist ein Rahmenwerk mit Empfehlungen für Unternehmen zur Offenlegung von Informationen über ihre klimabezogenen finanziellen Risiken und Chancen. Es hilft Investoren, Entscheidungen besser informiert zu treffen.

Ausblick für das Gesamtjahr 2024

Basierend auf den Finanzresultaten der ersten Jahreshälfte hat Tecan den Ausblick für das Gesamtjahr 2024 revidiert. Diese Revision ist auch auf die Erwartung zurückzuführen, dass die schwächere Nachfrage aufgrund der allgemeinen Marktschwäche länger anhalten wird als ursprünglich erwartet, während sich das neue chinesische Konjunkturprogramm erst ab 2025 deutlich auswirken dürfte. Infolgedessen erwartet Tecan nun, dass die Umsatzentwicklung in

Lokalwährungen im Gesamtjahr 2024 vom Vorjahresniveau bis zu einem Rückgang im mittleren einstelligen Prozentbereich reichen wird. Zuvor wurde ein Anstieg im niedrigen einstelligen Prozentbereich in Lokalwährungen erwartet.

Angesichts des geringeren Umsatzvolumens hat Tecan auch die Rentabilitätserwartungen angepasst, ein rigoroses Kostenmanagement sowie Kostensenkungsmassnahmen definiert und bereits umgesetzt, um den volumenbedingten Margendruck zu mindern. Das Unternehmen erwartet nun eine bereinigte EBITDA-Marge, ohne akquisitions- und integrationsbedingte Kosten, von 18-20% des Umsatzes (bisher mindestens rund 20% des Umsatzes).

Das Unternehmen betrachtet diese Marktschwächen als vorübergehende Effekte. Tecan befindet sich weiterhin in einer starken Position, gestützt auf robuste zugrunde liegende Megatrends, die die Nachfrage nach Lösungen für das Gesundheitswesen steigern. Darüber hinaus baut Tecan die führende Position durch die kontinuierliche Einführung innovativer Produkte und neuer Partnerschaften weiter aus. Aus diesem Grund bekräftigte Tecan den mittelfristigen Ausblick und geht davon aus, dass die durchschnittliche Wachstumsrate der zugrunde liegenden Endmärkte weiterhin übertroffen wird. Tecan rechnet mit einer Rückkehr zu durchschnittlichen organischen Wachstumsraten im mittleren bis hohen einstelligen Prozentbereich in Lokalwährungen bei gleichzeitiger kontinuierlicher Verbesserung der Rentabilität. Tecan konzentriert sich auch weiterhin darauf, die starke finanzielle Position des Unternehmens für weiteres externes strategisches Wachstum durch Übernahmen zu nutzen.

In der Prognose 2024 sind mögliche Übernahmen im Laufe des Jahres nicht berücksichtigt.

Die Rentabilitätserwartungen basieren auf einer durchschnittlichen Wechselkursprognose für das Gesamtjahr 2024 von einem Euro zu CHF 0.95 und einem US-Dollar zu CHF 0.85.

Finanzbericht und Webcast

Der vollständige Bericht zum ersten Halbjahr 2024 ist auf der Website des Unternehmens www.tecan.com unter Investor Relations abrufbar.

Tecan wird heute um 08:30 Uhr (MESZ) eine Analysten- und Medienkonferenz durchführen, um die Ergebnisse des ersten Halbjahres 2024 zu diskutieren. Die Präsentation wird auch per Live-Audio-Webcast übertragen, den Interessierte unter www.tecan.com abrufen können. Ein Link zum Webcast wird unmittelbar vor der Veranstaltung zur Verfügung gestellt.

Die Einwahlnummern für die Telefonkonferenz lauten wie folgt:

Für Teilnehmer aus Europa: +41 (0)58 310 50 00 oder +44 (0)207 107 0613 (UK)

Für Teilnehmer aus den USA: +1 (1) 631 570 5613

Die Teilnehmer sollten sich nach Möglichkeit 15 Minuten vor Beginn der Veranstaltung einwählen.

Wichtige kommende Termine

- Am 22. Oktober 2024 wird ein Capital Markets Day stattfinden.
- Der Jahresbericht 2024 wird am 12. März 2025 veröffentlicht.
- Die ordentliche Generalversammlung der Tecan-Aktionäre findet am 10. April 2025 statt.

¹ Die Berechnung des bereinigten Reingewinns und des bereinigten Gewinns pro Aktie schliesst Akquisitions- und Integrationskosten (+CHF 8.0 Mio.) sowie die kumulierten Abschreibungen auf erworbenen immateriellen Vermögenswerten (+CHF 9.7 Mio.) aus und wurde mit dem ausgewiesenen Konzernsteuersatz von 20.5% berechnet.

Über Tecan

Tecan (www.tecan.com) trägt dazu bei, das Leben und die Gesundheit der Menschen zu verbessern, indem das Unternehmen seine Kunden befähigt, Innovationen im Gesundheitswesen weltweit zu skalieren – von der Life-Science-Forschung bis zur Klinik. Tecan ist ein Pionier und weltweit führender Anbieter in der Laborautomation. Als Originalgerätehersteller (OEM) ist Tecan auch führend in der Entwicklung und Herstellung von OEM-Laborinstrumenten, Komponenten sowie Instrumenten für die Medizinaltechnik, die vom jeweiligen Partnerunternehmen vertrieben werden. Tecan wurde 1980 in der Schweiz gegründet. Das Unternehmen beschäftigt mehr als 3'000 Mitarbeitende und verfügt über Produktions-, Forschungs- und Entwicklungsstätten in Europa, Nordamerika und in Asien. In über 70 Ländern unterhält es ein Vertriebs- und Servicenetz. Im Jahr 2023 erzielte Tecan einen Umsatz von CHF 1.074 Mio. (USD 1.194 Mio.; EUR 1.108 Mio.). Die Namenaktien der Tecan Group werden an der SIX Swiss Exchange gehandelt (TECN; ISIN CH0012100191).

Für weitere Informationen:

Tecan Group

Martin Brändle
Senior Vice President, Corporate Communications & IR
Tel. +41 (0) 44 922 84 30
Fax +41 (0) 44 922 88 89
investor@tecan.com
www.tecan.com

- Finanztabellen auf den folgenden Seiten -

Tecan Gruppe – Finanzielle Berichterstattung
Konsolidierter Zwischenabschluss 2024
(Kennzahlen, ungeprüft)

Konsolidierte Erfolgsrechnung

	2023	2024	Δ in %
Januar bis Juni, CHF 1'000			
Umsatz	541'499	467'157	-13.7%
Kosten der verkauften Produkte und Dienstleistungen	(336'896)	(306'312)	-9.1%
Bruttogewinn	204'603	160'845	-21.4%
<i>In % des Umsatzes</i>	37.8%	34.4%	
Verkauf und Marketing	(62'965)	(60'067)	-4.6%
Forschung und Entwicklung	(38'435)	(32'749)	-14.8%
Administration und Verwaltung	(41'703)	(45'014)	7.9%
Sonstiger betrieblicher Ertrag	1'575	2'963	88.1%
Sonstiger betrieblicher Aufwand	-	(4)	n.a.
Betriebsergebnis (EBIT)	63'075	25'974	-58.8%
<i>In % des Umsatzes</i>	11.6%	5.6%	
Finanzergebnis	(393)	2'260	n.a.
Gewinn vor Steuern	62'682	28'234	-55.0%
Ertragssteuern	(9'484)	(5'774)	-39.1%
Periodengewinn	53'198	22'460	-57.8%
<i>In % des Umsatzes</i>	9.8%	4.8%	

Non-GAAP EBITDA	96'149	59'885	-37.7%
<i>In % des Umsatzes</i>	17.8%	12.8%	

Non-GAAP angepasster EBITDA	101'156	67'869	-32.9%
<i>In % des Umsatzes</i>	18.7%	14.5%	

Unverwässerter Gewinn pro Aktie (CHF/Aktie)	4.17	1.76	-57.8%
Verwässerter Gewinn pro Aktie (CHF/Aktie)	4.16	1.75	-57.9%

Auftragseingang

	2023	2024	Δ in % (CHF)	Δ in % (LC)
Januar bis Juni, CHF 1'000				
Auftragseingang	536'578	472'176	-12.0%	-9.9%

Segmentinformationen nach Geschäftssegmenten

Umsatz Dritte

	2023	2024	Δ in % (CHF)	Δ in % (LC)
Januar bis Juni, CHF 1'000				
Life Sciences Business	228'597	187'523	-18.0%	-15.5%
Partnering Business	312'902	279'634	-10.6%	-8.8%
Total Umsatz	541'499	467'157	-13.7%	-11.6%

Segmentinformation

Januar bis Juni CHF 1'000	Life Sciences Business		Partnering Business		Corporate / Konsolidierung		Total	
	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024
Umsatz Dritte	228'597	187'523	312'902	279'634	-	-	541'499	467'157
Umsatz Intersegment	5'313	3'312	674	476	(5'987)	(3'788)	-	-
Total Umsatz	233'910	190'835	313'576	280'110	(5'987)	(3'788)	541'499	467'157
Betriebsergebnis	40'287	12'642	30'807	22'532	(8'019)	(9'200)	63'075	25'974
<i>In % des Umsatzes</i>	17.2%	6.6%	9.8%	8.0%			11.6%	5.6%

Umsatz nach Regionen (nach Standort der Kunden)

Januar bis Juni CHF 1'000	Life Sciences Business		Partnering Business		Total		Δ in % (CHF)	Δ in % (LW)
	2023	2024	2023	2024	2023	2024		
Europa	65'037	55'944	89'448	74'267	154'485	130'211	-15.7%	-14.4%
Nordamerika	118'139	97'247	187'671	174'555	305'810	271'802	-11.1%	-9.1%
Asien	41'945	30'784	34'567	29'592	76'512	60'376	-21.1%	-17.1%
Übrige	3'476	3'548	1'216	1'220	4'692	4'768	1.6%	4.2%
Total Umsatz	228'597	187'523	312'902	279'634	541'499	467'157	-13.7%	-11.6%

Konsolidierte Bilanz

CHF 1'000	31.12.2023	30.06.2024	Δ in %
Aktiven			
Umlaufvermögen	850'574	847'725	-0.3%
Anlagevermögen	1'223'392	1'268'753	3.7%
Aktiven	2'073'966	2'116'478	2.0%
Passiven			
Kurzfristige Verbindlichkeiten	296'912	295'243	-0.6%
Langfristige Verbindlichkeiten	428'144	414'924	-3.1%
<i>Total Verbindlichkeiten</i>	<i>725'056</i>	<i>710'167</i>	<i>-2.1%</i>
Eigenkapital	1'348'910	1'406'311	4.3%
Passiven	2'073'966	2'116'478	2.0%

Konsolidierte Geldflussrechnung

Januar bis Juni, CHF 1'000	2023	2024	Δ in %
Geldzufluss aus Geschäftstätigkeit	82'456	43'425	-47.3%
Geldabfluss aus Investitionstätigkeit ¹	(26'996)	(13'010)	-51.8%
Geldabfluss aus Finanzierungstätigkeit	(43'052)	(57'795)	34.2%
Umrechnungsdifferenzen	(1'780)	2'695	n.a.
Zunahme/(Abnahme) flüssiger und geldnaher Mittel	10'628	(24'685)	n.a.
Flüssige und geldnahe Mittel für die Zwecke der Geldflussrechnung:			
Am 1. Januar	111'441	132'965	19.3%
Am 30. Juni	122'069	108'280	-11.3%

¹2023: einschliesslich Nettogeldabfluss aus Festgeldanlagen von CHF 10 Mio.

Konsolidierter Eigenkapitalnachweis

Januar bis Juni, CHF 1'000	2023	2024	Δ in %
Eigenkapital am 1. Januar	1'357'720	1'348'910	-0.6%
Periodengewinn	53'198	22'460	-57.8%
Sonstige Ergebnisse der Periode	(41'993)	74'683	n.a.
Ausgabe neuer Aktien im Zusammenhang mit Mitarbeiterbeteiligungsplänen	1'264	841	-33.5%
Anteilsbasierte Vergütungen	10'149	10'220	0.7%
Dividendenausschüttung	(37'024)	(38'320)	3.5%
Kauf eigener Aktien	-	(12'483)	n.a.
Eigenkapital am 30. Juni	1'343'314	1'406'311	4.7%