

NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Tilinpäätöstiedote

Q1–Q4 2022



Ennätysten vuosi – yhtiö palaa vahvaksi osingonmaksajaksi

LOKA–JOUULUKUU 2022 LYHYESTI

- Liikevaihto kasvoi 26,7 prosenttia ja oli 88,1 (69,5) miljoonaa euroa.
- Liikevoitto kasvoi 26,3 prosenttia ja oli 8,5 (6,7) miljoonaa euroa.
- Liikevoitto-% oli 9,6 % (9,6 %).
- Tulos laski 78,3 prosenttia ja oli 0,7 (3,3) miljoonaa euroa. Myytäviksi varoiksi luokitellun Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon laskusta johtuneella 2,9 miljoonan euron käyvän arvon alentumisella oikaistu tulos oli 3,6 miljoonaa euroa.
- Osakekohtainen tulos laski 108,0 prosenttia ja oli -0,01 (0,08) euroa. Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos oli 0,14 euroa.
- Operatiivinen käyttökate kasvoi 17,3 prosenttia ja oli 11,5 (9,8) miljoonaa euroa.

TAMMI–JOUULUKUU 2022 LYHYESTI

- Liikevaihto kasvoi 68,1 prosenttia ja oli 312,8 (186,1) miljoonaa euroa.
- Liikevoitto kasvoi 3621,5 prosenttia ja oli 31,6 (-0,9) miljoonaa euroa.
- Liikevoitto-% oli 10,1 % (-0,5 %).
- Tulos kasvoi 147,3 prosenttia ja oli 4,9 (-10,3) miljoonaa euroa. Myytäviksi varoiksi luokitellun Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon laskusta johtuneella 10,4 miljoonan euron käyvän arvon alentumisella oikaistu tulos oli 15,2 miljoonaa euroa.
- Osakekohtainen tulos kasvoi 113,2 prosenttia ja oli 0,07 (-0,55) euroa. Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos oli 0,56 euroa.
- Operatiivinen käyttökate kasvoi 268,1 prosenttia ja oli 41,6 (11,3) miljoonaa euroa.

Ellei toisin mainita, suluissa olevat luvut viittaavat edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon.

AVAINLUKUJA

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Muutos, %	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021	Muutos, %
Liikevaihto	88,1	69,5	26,7	312,8	186,1	68,1
Operatiivinen käyttökate	11,5	9,8	17,3	41,6	11,3	268,1
Liikevoitto	8,5	6,7	26,3	31,6	-0,9	3 621,5
Liikevoitto, %	9,6	9,6		10,1	-0,5	
Tilikauden tulos	0,7	3,3	-78,3	4,9	-10,3	147,3
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva osakekohtainen katsauskauden tulos, euroa	-0,01	0,08	-108,0	0,07	-0,55	113,2
Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos	0,14			0,56		
Korolliset nettovelat ilman IFRS 16 -vaikutusta				121,0	151,9	-20,4
Nettovelkaantumisasaste ilman IFRS 16 -vaikutusta, %				135,1	203,1	
Oikaistu omavaraisuusaste, %				29,1	24,0	
Materiaalikate, %	76,5	75,9		75,3	74,4	
Henkilöstökulu, %	32,9	35,5		33,2	36,0	

Tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty osavuosisikatsauksen sivulla 33.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

TULOSOHJEISTUS 16.2.2023 ALKAEN

NoHo Partners arvioi saavuttavansa tilikaudella 2023 yhteensä yli 350 miljoonan euron liikevaihdon ja noin 9 prosentin ravintolaliiketoiminnan liikevoittomarginaalin.

STRATEGIAKAUDEN 2022-2024 TALOUDELLISET TAVOITTEET

Yhtiö päivittää pitkän aikavälin ohjeistustaan seuraavasti:

Konsernin tavoitteena on saavuttaa noin 400 miljoonan euron liikevaihto ja noin 10 prosentin liikevoittomarginaali vuoden 2024 aikana. Pitkällä aikavälillä yhtiön tavoitteena on pitää IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen alle kolmen ja jakaa vuosittain kasvavaa osinkoa.

Aiempi pitkän aikavälin ohjeistus oli:

Konsernin tavoitteena on saavuttaa noin 400 miljoonan euron liikevaihto ja noin 10 prosentin liikevoittomarginaali vuoden 2024 aikana. Yhtiön tavoitteena on laskea IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen alle kolmen ja jakaa osinkoa strategiakauden 2022–2024 aikana.

OSINKO

NoHo Partners Oyj:n jakokelpoiset varat 31.12.2022 olivat 111 470 394,44 euroa, josta tilikauden tuloksen osuus on 2 872 271,54 euroa.

NoHo Partners Oyj:n hallitus ehdottaa 19.4.2023 pidettävälle varsinaiselle yhtiökokoukselle, että 31.12.2022 päättyneeltä tilikaudelta vahvistettavan taseen perusteella osinkoa jaetaan osingonjakohetkellä yhtiön ulkopuolisessa omistuksessa oleville osakkeille 0,40 euroa (0,00) osaketta kohden.

Hallitus ehdottaa osingon maksamista kahdessa erässä siten, että osingon ensimmäinen erä 0,20 euroa osakkeelta maksetaan 24.5.2023 osakkeenomistajalle, joka on

MARKKINAYMPÄRISTÖ

Matkailu- ja ravintola-alan suhdannenäkymät ovat parantuneet viime vuosista pandemiaa edeltävälle tasolle, mutta näkymiä ja kuluttajien luottamusta heikentävät edelleen epävarma geopoliittinen tilanne, kuluttajien ostovoiman heikkeneminen sekä yleinen kustannustason nousu. Yhtiö jatkaa aktiivisia toimenpiteitä markkinatilanteen nopeisiin muutoksiin varautumiseksi seuraamalla aktiivisesti operatiivista tehokkuutta ja hinnoittelua, keskittämällä hankintasopimuksia sekä käymällä säännöllistä vuoropuhelua tavarantoimittajien ja muiden yhteistyökumppaneiden kanssa. Asiakaskysynnän arvioidaan jatkuvan hyvällä tasolla vuonna 2023.

Ravintola-alalla tuloksen syntyminen painottuu normaalissa toimintaympäristössä kausiluonteisuudesta johtuen vuoden jälkimmäiselle puoliskolle. Ravintolapalveluiden kysyntä on tavanomaisesti vähemmän altis suhdanteille kuin muut palvelu- tai vähittäiskaupan toimialat. Yhtiön koko yhdessä laajan portfolion kanssa suojaa sitä voimakkaimmilla suhdannevaihteluilla.

täsmäytyspäivänä 11.5.2023 merkitty Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon. Toinen erä 0,20 euroa osakkeelta maksetaan 20.10.2023 osakkeenomistajalle, joka on täsmäytyspäivänä 13.10.2023 merkitty Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon. Hallitus ehdottaa, että se valtuutetaan tarvittaessa päättämään osingon toiselle maksuerälle uusi osingonmaksun täsmäytyspäivä ja maksupäivä, mikäli Suomen arvo-osuusjärjestelmän säädökset tai säännöt muuttuvat tai muutoin sitä edellyttävät.

Tilinpäätöshetkellä 31.12.2022 yhtiöllä oli 20 699 801 osaketta.

TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

NoHo Partnersin vuosi 2022 oli liikevoiton osalta yhtiön historian paras. Pystyimme palaamaan kahden vaikean pandemiavuoden jälkeen 2024 strategian tavoitevauhtiin ja saavuttamaan ensimmäistä kertaa yli 10 prosentin liikevoittomarginaalin koko vuoden liikevoiton ollessa 31,6 miljoonaa euroa ja 10,1 prosenttia liikevaihdesta. Tilikauden tulokseen vaikutti negatiivisesti Eezy Oyj:n markkina-arvon laskusta johtunut 10,4 miljoonan euron suuruinen, rahoituskuluihin kirjattu käyvän arvon alentuminen.

Kannattavuuden selkeän tasonnoston takana ovat rakenteelliset muutokset, joita yhtiö on tehnyt viimeisen kahden vuoden aikana. Ravintolaportfoliomme on nyt monipuolinen ja

”Kannattavuuden selkeän tasonnoston takana ovat rakenteelliset muutokset, joita yhtiö on tehnyt viimeisen kahden vuoden aikana.”

kannattava, ja siihen sitoutuvat investoinnit terveellä tasolla. Toinen merkittävästi kannattavuuteen vaikuttava tekijä on se operatiivinen huippuosaaminen, jota ravintoloidemme päälliköt toteuttavat työssään joka päivä. Tehdyt rakenteelliset muutokset yhdessä kiinteiden kulujen ja poistotason alentumisen kanssa takaavat hyvät lähtökohdat kannattavuuden ylläpitämiseen ja vahvistamiseen myös tulevaisuudessa.

Normalisoituneen käyttöpääoman tilanteen ja vahvan kassavirran turvin olemme tilikaudella pystyneet lyhentämään pandemian aikana otettuja lainoja 26 miljoonalla eurolla. Näin on myös saavutettu tavoitetaso nettovelan ja käyttökatteen suhteessa, nettovelan oltua vuoden lopussa 121 miljoonaa euroa ja alle 3 kertaa vuotuisen käyttökatteen.

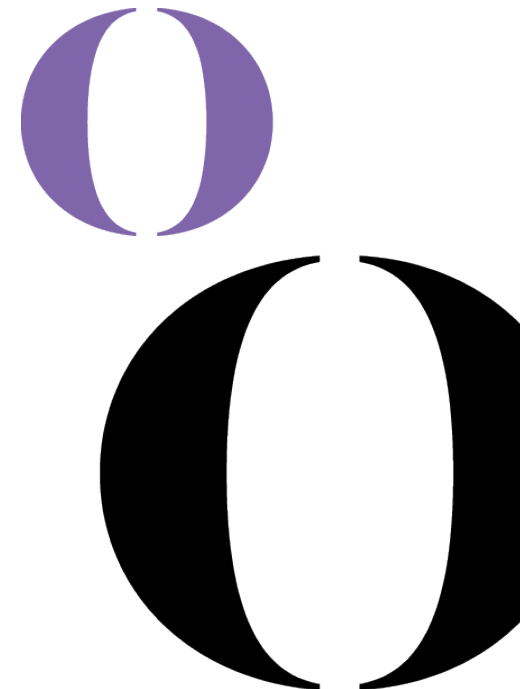
Hyvä tuloksentekokyky ja vahvempi taloudellinen asema mahdollistavat sekä investoinnit kasvuun että osingon maksamisen osakkeenomistajille. Hallituksen osinkoehdotus

yhtiökokoukselle on 0,40 euroa osakkeelta ja osinko esitetään maksettavaksi kahdessa erässä.

Ravintolamarkkina on kehittynyt positiivisesti vuoden 2022 aikana. Markkinalle tulee jatkuvasti uusia kuluttajia niin nuorista kuin eläkkeelle siirtävistä ikäluokista. Ravintoloissa ruokailleiden osuus ja nautittujen aterioiden lukumäärän keskiarvo jatkoivat selkeää kasvuaan (ravintolaruokailun trenditutkimus 2022). Vuoden 2022 lopun ja vuoden 2023 alun perusteella ravintolakulttuurin kehitys on ollut positiivista huolimatta ostovoiman kohdistuneista paineista. Tammikuun 2023 liikevaihto ylitti ennustemme kasvaen 23 prosenttia pandemiaa edeltäneestä vuoden 2020 vastaavasta ajanjaksosta. Ravintoloiden kysyntä on pysynyt hyvällä tasolla, erityisesti viikonloppuisin. Olemme onnistuneet selättämään raaka-aineisiin kohdistuneen inflaation oikea-aikaisilla toimenpiteillä. Vuoden 2022 materiaalikate on noussut 74,3 prosentista 75,3 prosenttiin vuoteen 2019 verrattuna.

Jatkamme kannattavan kasvustrategian edistämistä. Ohjeistamme yli 350 miljoonan euron liikevaihtoa ja noin 9 prosentin liikevoittomarginaalia vuonna 2023. Tavoitteena on lisäksi pitää nettovelkamme alle 3 kertaa vuotuisen käyttökatetason ja palata kasvavan osingon maksuun.

Aku Vikström
toimitusjohtaja



LIIKETOIMINNAN KOHOKOHDAT Q1–Q4 2022



- Rajoitettua liiketoimintaa Covid-19-pandemian takia

- Jääkiekon MM-kisat Nokia Arenalla
- Konsernin johtoryhmän uudelleen organisointi
- Johdon merkittävä sitoutuminen Tesi-vaihtovelkakirjalainan järjestelyssä
- Vastuullisuusohjelman julkaisu
- Positiivinen tulosvaroitus 22.6.

- Ravintola Sea Horsesn hankinta
- Postkontoretin ja Laboratoriet Skøyenin hankinnat Norjassa

- Positiivinen tulosvaroitus 3.10.
- Tapahtumiin ja elämyksiin keskittyvä Noho Events perustettiin
- Konsernin rahoitussopimuksen päivittäminen
- Positiivinen tulosvaroitus 8.12.
- Ravintola Fat Lizard Otaniemen hankinta

RAVINTOLA-AVAUKSET:

- Origo, Hanko
- Friends & Brgs, Lahti ja Myyrmanni Vantaa

- Friends & Brgs, Lauttasaari Helsinki
- Hook, Jyväskylä
- Babylon Club & Garden, Helsinki
- Wallis', Hanko
- Camping Book1, Århus, Tanska

- Friends & Brgs, Kauppakeskus Itis, Helsinki
- Pizzadog, Helsinki
- Bucket Bar, Tampere
- Lulu's, Helsinki

- Café Savoy, Helsinki
- Friends & Brgs, Kuopio ja Turku
- Hook, Lahti
- Piste Ski Lodge & Taproom, Ruka



Kuva: Anton Sucksdorff

STRATEGIAN TOTEUTTAMINEN

Konsernin tavoitteena on saavuttaa noin 400 miljoonan euron liikevaihto ja noin 10 prosentin liikevoittomarginaali vuoden 2024 aikana. Pitkällä aikavälillä yhtiön tavoitteena on pitää IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen alle kolmen ja jakaa vuosittain kasvavaa osinkoa.

NoHo Partnersin kasvustrategia keskittyy kolmelle painopistealueelle:

- Kannattava kasvu Norjan ravintolamarkkinassa yritysostoin (50 miljoonan euron kasvutavoite)
- Friends & Brgs -ketjun skaalaaminen Suomessa (30 miljoonan euron kasvutavoite)
- Suuret ja kannattavat kaupunkihankkeet (30 miljoonan euron kasvutavoite)

Vuoden 2022 aikana yhtiö jatkoi ravintolaportfolionsa kehittämistä ja kasvustrategiansa toteuttamista tekemällä yritysostoja Suomessa ja Norjassa. Kun Norjassa palattiin normaaliolosuhteisiin pandemiavuosien jälkeen, yhtiö joutui keskittymään portfolion huoltoon, jonka seurauksena yritysostoin tapahtuvan kasvustrategian edistäminen viivästyi.

Fast food -yksiköiden kuten Friends & Brgs ja Hook-ketjujen osalta yhtiö jatkoi liiketoimintansa skaalaamista. Suomessa avattiin yhteensä 8 uutta ravintolaa tilikauden aikana ja vuonna 2023 skaalaamista on tarkoitus kiihdyttää edelleen.

Suurten kaupunkihankkeiden osalta 30 miljoonan euron strateginen tavoite saavutettiin alkuvuodesta 2023 Helsingin Messukeskuksen kanssa allekirjoitetun strategisen yhteistyösopimuksen myötä. Yhtenä Suomen suurimmista ravintolakokonaisuuksista Messukeskus vertautuu monipuolisuudellaan Tampereen Nokia Arenaan ja loppuvuodesta 2023 Helsingin ydinkeskustaan valmistuvaan neljän ravintolan kokonaisuuteen, Helsingin Kulttuurikasarmiin.

LIKEVAIHTO JA TULOS

Loka–joulukuussa 2022 konsernin liikevaihto kasvoi 26,7 prosenttia 88,1 (69,5) miljoonaan euroon. Kasvua oli 17,2 prosenttia Covid-19-pandemiaa edeltävän vuoden 2019 vertailukaudesta. Operatiivinen käyttökate kasvoi 17,3 prosenttia 11,5 (9,8) miljoonaan euroon. Liikevoitto oli 8,5 (6,7) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 9,6 (9,6) prosenttia. Tulos loka–joulukuussa oli 0,7 (3,3) miljoonaa euroa, mihin vaikutti negatiivisesti rahoituseriin kirjattu 2,9 miljoonan euron käyvän arvon alennus, joka johtui myytäväksi luokitellun Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon laskusta alle kirjanpitoarvon.

Tammi–joulukuussa 2022 konsernin liikevaihto kasvoi 68,1 prosenttia 312,8 (186,1) miljoonaan euroon. Alkuvuonna 2022 Covid-19-pandemian vuoksi rajoitetusta liiketoimintaympäristöstä huolimatta kasvua oli 14,6 prosenttia vuoden 2019 vertailukaudesta. Operatiivinen käyttökate kasvoi 268,1 prosenttia edellisvuoden vertailukaudesta ja oli 41,6 (11,3) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 31,6 (-0,9) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 10,1 (-0,5) prosenttia. Tilikauden tulos oli 4,9 (-10,3) miljoonaa euroa, mihin vaikutti negatiivisesti rahoituseriin kirjattu 10,4 miljoonan euron käyvän arvon alennus, joka johtui myytäväksi luokitellun Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon laskusta alle kirjanpitoarvon.

Yhtiö onnistui tasapainottamaan inflaation vaikutuksia liiketoimintaansa keskitetyillä hankintasopimuksilla sekä hinnankorotuksilla, eikä yleinen hinnannousu olennaisesti vaikuttanut materiaalikatteeseen. Toimialan työvoimapulasta huolimatta yhtiö onnistui myös rekrytoinneissa ja resursoinnissa, ja liikevaihdon kasvun sekä tehokkaan operatiivisen ohjauksen myötä henkilöstökulut ovat pysyneet kilpailukykyisellä tasolla.

RAPORTOITAVAT LIKETOIMINTASEGMENTIT

NoHo Partnersin liiketoiminta muodostuu 1.1.2022 alkaen kahdesta erikseen raportoitavasta liiketoimintasegmentistä:

- Suomen liiketoiminta
- Kansainvälinen liiketoiminta

Liiketoimintasegmentit jakautuvat edelleen liiketoiminta-alueisiin, joista yhtiö raportoi liikevaihdon. Suomen liiketoimintaan lukeutuu kolme liiketoiminta-alueetta: ruoka-, viihde- ja fast food -ravintolat. Kansainväliseen liiketoimintaan lukeutuu kaksi liiketoiminta-alueetta: Norja ja Tanska.

SUOMEN LIIKETOIMINTA

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Liikevaihto	71,4	56,2	251,2	158,1
Operatiivinen käyttökate	10,6	7,1	34,8	9,3
Liikevoitto	8,4	5,2	28,3	1,0
Liikevoitto, %	11,8	9,2	11,3	0,6
Materiaalikate, %	76,9	76,9	75,3	74,6
Henkilöstökulu, %	32,5	35,0	32,8	34,7

Loka–joulukuussa 2022 Suomen liiketoiminnan liikevaihto kasvoi edellisvuodesta 26,9 prosenttia 71,4 (56,2) miljoonaan euroon ja 18,9 prosenttia vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta. Operatiivinen käyttökate oli 10,6 (7,1) miljoonaa euroa. Liikevoitto loka–joulukuussa oli 8,4 (5,2) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 11,8 (9,2) prosenttia.

Tammi–joulukuussa 2022 Suomen liiketoiminnan liikevaihto kasvoi 59,0 prosenttia 251,2 (158,1) miljoonaan euroon. Vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta liikevaihto kasvoi 9,5 prosenttia. Suomessa Covid-19-pandemiaan liittyneet rajoitukset purettiin maaliskuussa 2022. Operatiivinen käyttökate oli 34,8 (9,3) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 28,3 (1,0) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 11,3 (0,6) prosenttia.

Muutokset ravintolakannassa loka–joulukuussa 2022

- Café Savoy, Helsinki (uusi)
- Fat Lizard, Otaniemi (uusi)
- Friends & Brgrs, Kuopio ja Turku (uusi)
- Hook, Lahti (uusi)
- Hanko Aasia, Iso Omena, Redi ja Oulu (konseptimuutos)
- Hohtominigolf, Levi (konseptimuutos)
- Pigs & Chicks, Tampere (konseptimuutos)
- Piste Ski lodge & Taproom, Ruka (konseptimuutos)
- Hanko Sushi, Herttoniemi (suljettu)

KANSAINVÄLINEN LIIKETOIMINTA

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Liikevaihto	16,7	13,3	61,6	28,0
Operatiivinen käyttökate	0,9	2,7	6,8	2,0
Liikevoitto	0,1	1,5	3,4	-1,9
Liikevoitto, %	0,7	11,5	5,5	-6,6
Materiaalikate, %	74,7	72,0	75,3	73,4
Henkilöstökulu, %	34,4	37,7	35,1	43,7

Loka–joulukuussa 2022 liikevaihto kansainvälisessä liiketoiminnassa kasvoi 25,8 prosenttia edellisvuoden vertailukaudesta 16,7 (13,3) miljoonaan euroon ja 10,6 prosenttia vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta. Operatiivinen käyttökate oli 0,9 (2,7) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 0,1 (1,5) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 0,7 (11,5) prosenttia, sisältäen kolmen kannattamattoman Norjan yksikön liiketoiminnan alarajasta sekä alaskirjauksesta aiheutuneet 0,8 miljoonan euron kulut. Vertailukauden liikevoittoa paransivat vuoden 2021 viimeiselle neljännekselle vahvistuneet Covid-19-pandemiaan liittyneet valtiontuet.

Tammi–joulukuussa 2022 liikevaihto kansainvälisessä liiketoiminnassa kasvoi 119,8 prosenttia edellisvuoden vertailukaudesta 61,6 (13,3) miljoonaan euroon ja 42,0 prosenttia vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta. Norjassa ja Tanskassa Covid-19-pandemiaan liittyneet rajoitukset purettiin helmikuussa 2022. Operatiivinen käyttökate oli 6,8 (2,0) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 3,4 (-1,9) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 5,5 (-6,6) prosenttia.

Muutokset ravintolakannassa loka–joulukuussa 2022

- Wiigen, Oslo (suljettu)
- La Fable, Oslo (suljettu)

LIKEVAIHTO LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

9.6.2022 julkaistun organisaatiomuutoksen mukaisesti yhtiö käyttää jatkossa Fast casual -liiketoiminnasta termiä Fast food -liiketoiminta. Liiketoiminta-alueen yksikköjaottelua on tarkennettu uuden rakenteen mukaisesti ja tämä on huomioitu myös vertailutiedoissa.

SUOMEN LIIKETOIMINTA	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Ruokaravintolat				
Liikevaihto, milj. euroa	33,4	27,2	112,2	72,7
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	38,0	39,1	35,9	39,1
Liikevaihdon muutos, %	22,8	-	54,4	-
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	93	96	93	96
Viihderavintolat				
Liikevaihto, milj. euroa	26,4	19,6	97,2	50,6
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	29,9	28,2	31,1	27,2
Liikevaihdon muutos, %	34,5	-	91,9	-
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	71	72	71	72
Fast food -ravintolat				
Liikevaihto, milj. euroa	11,6	9,4	41,9	34,8
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	13,1	13,6	13,4	18,7
Liikevaihdon muutos, %	22,8	-	20,6	-
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	52	45	52	45
Yhteensä, milj. euroa	71,4	56,2	251,2	158,1

KANSAINVÄLINEN LIIKETOIMINTA	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Norja				
Liikevaihto, milj. euroa	10,7	8,8	39,7	16,8
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	12,2	12,6	12,7	9,0
Liikevaihdon muutos, %	22,1	-	136,1	-
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	21	21	21	21
Tanska				
Liikevaihto, milj. euroa	6,0	4,5	21,9	11,2
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	6,8	6,5	7,0	6,0
Liikevaihdon muutos, %	33,0	-	95,3	-
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	19	19	19	19
Yhteensä, milj. euroa	16,7	13,3	61,6	28,0

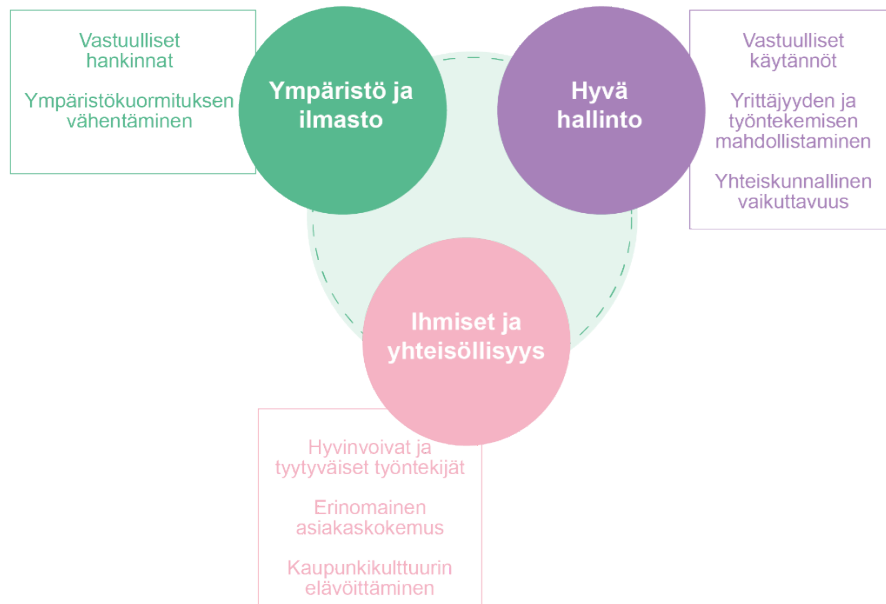
VASTUULLISUUS

Vastuullisuus on yksi NoHo Partnersin arvoista ja keskeinen osa yrityksen kasvustrategiaa. Se ohjaa ajattelua ja valintojen tekemistä kestävästä näkökulmasta. Haluamme mahdollistaa elämyksellisen elämän yhä useammalle samalla, kun toimimme ympäristön parhaaksi. Vastuullisessa liiketoiminnassa on kyse hyvin organisoidusta ja johdetusta tekemisestä, jota toteutetaan yhdessä työntekijöiden, partnereiden, kumppanien ja asiakkaiden kanssa.

ESG -FOKUSALUEET

NoHon vastuullisuusohjelma sisältää kahdeksan fokusaluetta, jotka jakautuvat ympäristöön, sosiaaliseen ja taloudelliseen vaikuttavuuteen liittyviin ESG (Environment, Social ja Governance) -teemoihin. Teemat ovat **Ympäristö ja ilmasto**, **Ihmiset ja yhteisöllisyys** sekä **Hyvä hallinto**.

**KESTÄVÄÄ KASVUA KANNATTAVASTI
– YHDESSÄ**



Alkuvuodesta 2022 pandemian aiheuttamat ravintola-alan rajoitukset purkautuivat asteittain, ja NoHo pystyi jatkamaan kannattavan kasvun strategian sekä vuonna 2021 laaditun vastuullisuusohjelman toteuttamista.

Vastuullisuusohjelmaa edistetään vuonna 2021 laaditun tiekartan mukaisesti. Tiekartta ulottuu vuoteen 2025, ja on jaettu vuoden mittaisiin osakokonaisuuksiin. Vuoden 2022 tavoitteina oli kouluttaa henkilöstöä vastuullisuusohjelman toteuttamiseen, määrittää keskeisten mittareiden lähtötilanne ja kerätä asianmukaista dataa, julkaista NoHo Partnersin eettiset ohjeet sekä yhdenmukaistaa vastuullisuusraportointi Suomen, Norjan ja Tanskan liiketoimintojen osalta. Tiekartan mukaiset toimenpiteet toteutettiin pääosin ja vuodelle 2023 asetettujen tavoitteiden valmistelu käynnistettiin.

Vastuullisuusohjelman painopisteitä ovat kestävät hankinnat ja ympäristökuormituksen vähentäminen, vastuu ihmisistä sekä hyvä hallintotapa. Asetimme vuonna 2021 kymmenen mittaria, joiden kautta arvioimme tekojemme vaikutusta. Vuonna 2022 käynnistimme lähtötilanteen määrittelyn sekä datan keruun. Vastuullisuusohjelman vaikutusta mitataan suhteessa YK:n kestävän kehityksen tavoitteisiin (SDG) ja tuloksista raportoidaan vuosittain.

NoHo Partners julkaisee selvityksen muista kuin taloudellisista tiedoista osana viikolla 11/2023 julkistettavaa vuoden 2022 vuosikertomusta ja siinä olevaa hallituksen toimintakertomusta.

COVID-19-PANDEMIAN VAIKUTUS KONSERNIN LIKETOIMINTAAN

Covid-19-pandemialla on ollut merkittävä vaikutus yhtiön liiketoimintaan maaliskuusta 2020 lähtien. Valtioiden toimesta pandemian hillitsemiseksi asetetut ravintola-alaan kohdistuneet rajoitustoimenpiteet ja niistä johtuva asiakaskysynnän muutos ovat vaikuttaneet NoHo Partnersin liiketoimintaan ja taloudelliseen tulokseen erittäin haitallisesti. Yhtiö on vähentänyt määrätietoisilla toimenpiteillä pandemian vaikutuksia, epävarmuustekijöitä ja riskejä sekä turvannut yhtiön taloudellisen aseman ja riittävän rahoituksen.

Suomessa oli voimassa tiukat ravintolarajoitukset tammikuussa, ja ne jatkuivat 14.2.2022 saakka, mistä lähtien anniskelu kaikissa ravintoloissa päättyi klo 23 ja aukiolo klo 00. Samalla kokoontumisrajoituksista luovuttiin. Ravintolarajoitukset Suomessa purettiin kokonaan 1.3.2022.

Tanskassa tammikuussa ravintolat oli suljettava klo 23 anniskelun päättyessä klo 22. Asiakaskapasiteetti oli puolet normaalista ja yökerhot olivat kiinni. Kaikki ravintolarajoitukset purettiin 1.2.2022.

Norjassa kuukauden kestänyt alkoholinmyyntikielto päättyi 14.1.2022, mistä lähtien anniskelu ravintoloissa oli sallittu klo 23 ja aukiolo 00 saakka. Asiakaskapasiteetti oli puolet normaalista ja tarjoilu tapahtui pöytiin. Ravintolarajoitukset tanssikieltoa ja metrin turvavälejä lukuun ottamatta purettiin 1.2.2022, ja loputkin rajoitukset poistuivat 12.2.2022.

Selvitys pandemian vaikutuksista ja ravintolarajoitusten muutoksista vertailukaudelta 2021 on esitetty tilinpäätöstiedotteen 2021 liitetiedossa 1. Laatomisperiaatteet sivulla 25.

Valtion tuki poikkeustilanteessa

NoHo Partners sai Covid-19-pandemiaan liitännäisiä valtioiden tukia Suomesta, Tanskasta ja Norjasta yhteensä noin 6,9 miljoonaa euroa vuoden 2022 ensimmäisellä vuosipuoliskolla. Tarkempi selvitys valtioiden tuista sekä niiden jakautumisesta on esitetty sivulla 24.

RAHAVIRTA, INVESTOINNIT JA RAHOITUS

Konsernin liiketoiminnan nettorahavirta tammi–joulukuussa oli 70,5 (45,0) miljoonaa euroa. Rahavirta ennen käyttöpääoman muutosta oli 80,3 miljoonaa euroa ja käyttöpääoman muutos 4,3 miljoonaa euroa. Sekä käyttöpääomassa huomioitavat saatavat että velat ovat katsauskauden aikana liikevaihdon myötä kasvaneet, mutta kokonaisuudessaan käyttöpääomassa ei ole olennaista muutosta katsauskauden alkuun verrattuna.

Investointien nettorahavirta tammi–joulukuussa oli -16,4 (-4,7) miljoonaa euroa. Tammi–joulukuun investoinnit Suomessa sisältävät muun muassa kuuden Friends & Brgs -ravintolan ja Café Savoy'n avaukset, ravintola Sea Horsen yrityskaupan ja ravintola Origen ja Fat Lizardin liiketoimintakaupat. Norjassa investointeihin sisältyvät muun muassa Postkontoret- ja Laboratoriet Skøyen -ravintoloiden hankinnat. Investointien nettorahavirta sisältää myös 4,2 miljoonaa euroa myytäväksi luokitellun Eezy Oyj:n osakkeiden myymisestä syntynyttä positiivista rahavirtaa.

Rahoituksen nettorahavirta oli -55,4 (-37,1) miljoonaa euroa, mikä sisältää 21,5 miljoonaa euroa rahoituslaitoslainojen lainanlyhennyksiä. Rahoituksen rahavirtaan sisältyy myös Tesi-järjestelyyn liittyvä 1,8 miljoonan euron lainan takaisinmaksu.

Konsernin korolliset nettovelat ilman IFRS 16 -velkojen vaikutusta laskivat tammi–joulukuun aikana 30,9 miljoonaa euroa ja olivat katsauskauden lopussa 121,0 miljoonaa euroa. Laskua selittävät sekä vahva tulos että toukokuussa toteutunut Tesi-vaihtovelkakirjalainan järjestely, jossa nettovelka pieneni yli 10 miljoonalla eurolla. Konsernin nettovelkaantumisaste ilman IFRS 16 -velkojen vaikutusta laski tilikauden alun 203,1 prosentista 135,1 prosenttiin.

Oikaistut nettorahoituskulut tammi–joulukuussa olivat 23,2 (12,5) miljoonaa euroa, mikä sisältää 10,4 miljoonaa euroa myytäviin varoihin luokitellut Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon laskusta kirjattua kuluja. IFRS 16 -korkokuluja tammi–joulukuulta on kirjattu yhteensä 7,4 (5,9) miljoonaa euroa.

RAPORTOINTIKAUDEN MERKITTÄVÄT TAPAHTUMAT

Yhtiö antoi tulosvaroituksen lokakuussa

3.10.2022 NoHo Partners tiedotti nostavansa ohjeistustaan vuodelle 2022 liikevaihdon ja liikevoittomarginaalin osalta. Yhtiö arvioi koko vuoden liikevaihdon ylittävän 300 miljoonaa euroa ja ravintolaliiketoiminnan liikevoittomarginaalin ylittävän 8,5 prosenttia kesän jälkeen ennakoitua parempana jatkuneen kysyntätilanteen, yhtiön oman kannattavuuskehityksen ja loppuvuoden hyvän varaustilanteen vuoksi. Edelleen jatkuvasta markkinan epävarmuudesta huolimatta yhtiö arvioi loppuvuoden asiakaskysynnän jatkuvan hyvällä tasolla.

Uusi NoHo Events -liiketoimintayksikkö ja muutoksia Suomen johtoryhmässä

13.10.2022 NoHo Partners tiedotti perustavansa uuden tapahtumiin ja elämyksiin keskittyvän liiketoimintayksikön, joka tavoittelee johtavaa asemaa Pohjoismaissa. Yksikön johtajaksi ja NoHo Partnersin Suomen johtoryhmän jäseneksi nimitettiin Maria Koivula 1.11.2022 alkaen.

Päivitetty rahoitussopimus

4.11.2022 yhtiö päivitti rahoitussopimuksensa, vakauttaen rahoitusasemansa olennaisilta osin koronakriisiä edeltävälle tasolle. Päivitetty rahoitussopimus mahdollistaa kasvuinvestointien toteuttamisen strategiakauden aikana.

Yhtiö antoi tulosvaroituksen joulukuussa

8.12.2022 NoHo Partners tiedotti nostavansa ohjeistustaan vuodelle 2022 liikevoittomarginaalin osalta. Yhtiö arvioi koko vuoden liikevaihdon ylittävän 300 miljoonaa euroa ja ravintolaliiketoiminnan liikevoittomarginaalin ylittävän 9,5 prosenttia. Vahvan kannattavuuden taustalla olivat yhtiön koronapandemian aikana tekemät kehitystoimenpiteet, sitoutunut henkilökunta sekä hyvä asiakaskysyntä yhdistettynä vahvaan ravintolaportfolioon.

RAPORTOINTIKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

NoHo Partners Helsingin Messukeskuksen pääravintoloitsijaksi

18.1.2023 NoHo Partners tiedotti, että yhtiö on valittu Helsingin Messukeskuksen pääravintoloitsijaksi 1.7.2023 alkaen. Messukeskus on Suomen suurin messu-, kokous- ja kongressikeskus, jonka järjestämissä kotimaisissa sekä kansainvälisissä tapahtumissa vieraillee vuosittain noin miljoona kävijää. Messukeskuksen ravintolatoiminnan kokonaisuus on noin 15 miljoonaa euroa vuodessa.

Tammikuussa 2023 konsernin liikevaihto kasvoi noin 22,7 miljoonaan euroon

NoHo Partnersin liikevaihto tammikuussa 2023 oli noin 22,7 (6,8) miljoonaa euroa ja kasvoi 236 prosenttia edellisvuoden vastaavasta kaudesta. Tammikuussa vuonna 2022 yhtiö toimi tiukasti rajoitetussa tai suljetussa liiketoimintaympäristössä kaikissa sen toimintamaissa Covid-19-pandemiasta johtuen. Pandemiaa edeltäneestä vuoden 2020 vastaavasta ajanjaksosta liikevaihto kasvoi 23 prosenttia.

16.2.2023 alkaen NoHo Partners tulee julkaisemaan osavuosikatsausten yhteydessä alkaneen kvartaalin ensimmäisen kuukauden konsernitason liikevaihtotiedot. Tavoitteena on palvella sijoittajia paremmin ajantasaisella ja läpinäkyvällä sijoittajaviestinnällä.

HENKILÖSTÖ

NoHo Partners -konserni työllisti tammi–joulukuussa 2022 keskimäärin 1 211 (951) kokoaikaista ja 680 (546) osa-aikaista työntekijää kokoaikaiseksi muunnettuna sekä 386 (262) vuokrattua työntekijää kokoaikaiseksi muunnettuna.

Sesongista riippuen konsernissa työskentelee yhtäaikaisesti normaaliolosuhteissa noin 2 300 henkilöä kokoaikaiseksi muunnettuna.

HALLINNOINTI

NoHo Partners noudattaa suomalaisten pörssiyhtiöiden hallinnointikoodia. Lisätietoja yhtiön hallinnointiperiaatteista on saatavilla yhtiön vuoden 2022 hallinnointi- ja ohjausjärjestelmäselvityksestä, joka julkaistaan samanaikaisesti toimintakertomuksen ja tilinpäätöksen kanssa.

Varsinainen yhtiökokous 2022

NoHo Partners Oyj:n 27.4.2022 pidetty varsinainen yhtiökokous vahvisti vuoden 2021 tilinpäätöksen ja myönsi vastuuvapauden johdolle tilikaudelta 2021. Yhtiökokous päätti, että tilikaudelta 2021 vahvistetun taseen perusteella ei jaeta osinkoa.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhdessä tai useammassa erässä enintään 800 000 oman osakkeen hankkimisesta yhtiön vapaalla omalla pääomalla. Hankittavien osakkeiden enimmäismäärä vastaa noin 4,2 prosenttia yhtiön kaikista osakkeista ja äänistä kokouskutsun päivämäärän mukaisella osakemäärällä laskettuna.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään osakkeiden ja/tai optio-oikeuksien tai muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä.

Valtuutuksen nojalla voidaan yhdessä tai useammassa erässä antaa enintään 3 000 000 osaketta, joka vastaa noin 15,6 prosenttia yhtiön kaikista rekisteröidyistä osakkeista kokouskutsun päivämäärän mukaisella osakemäärällä laskettuna.

Yhtiön organisaatio, johto ja tilintarkastaja

Vuonna 2022 NoHo Partners Oyj:n hallituksen jäseninä toimivat Timo Laine (puheenjohtaja), Petri Olkinuora, Mika Niemi, Mia Ahlström, Tomi Terho (27.4.2022 saakka), Saku Tuominen (27.4.2022 saakka), Kai Seikku (27.4.2022 alkaen) ja Yrjö Närhinen (varapuheenjohtaja, 27.4.2022 alkaen).

Emoyhtiön ja konsernin tilintarkastajana toimi Ernst & Young Oy, päävastuullisena tilintarkastajana KHT Juha Hilmola.

Yhtiön toimitusjohtajana toimii Aku Vikström. Vuoden 2022 lopussa toimitusjohtajan lisäksi konsernin johtoryhmään kuuluivat varatoimitusjohtaja Jarno Suominen, talusjohtaja Jarno Vilponen ja Fast food -liiketoiminnan johtaja Tuomas Piirtola.

OSAKKEENOMISTAJAT

NoHo Partners Oyj:n osakepääoma oli tilikauden 2022 lopussa 150 000 (150 000) euroa ja osakkeiden lukumäärä oli yhteensä 20 699 801 (19 222 270) kappaletta. Yhtiöllä ei ollut hallussaan tilikauden päättyessä NoHo Partners Oyj:n osakkeita.

Yhtiön osakasluettelon mukaan yhtiöllä oli 31.12.2022 9 774 (9 434) osakkeenomistajaa.

Yhtiön kymmenen suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2022

Osakkeenomistaja	Osakkeita (kpl)	%
Laine Capital Oy*	5 262 844	25,4
Niemi Mika Rainer	2 236 789	10,8
Veikko Laine Oy	2 131 433	10,3
Pimu Capital Oy	1 584 349	7,7
Sr Evli Suomi Pienyhtiöt	875 123	4,2
Sr Evli Suomi Select	568 624	2,8
Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	395 000	1,9
Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Elo	271 566	1,3
Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	271 566	1,3
JS-Resta Oy**	249 347	1,2
Yhteensä	13 846 641	66,9

* Hallituksen jäsenen Timo Laineen määräysvalta yhteisö

** Johtoryhmän jäsenen Jarno Suomisen määräysvalta yhteisö

31.12.2022 hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja, toimitusjohtajan sijainen ja konsernin johtoryhmään kuuluvat henkilöt sekä heidän määräysvallassaan olevat yhteisöt omistivat yhteensä 8 172 214 osaketta, joka vastaa 39,5 prosenttia yhtiön liikkeeseen laskemista osakkeista.

Osakkeiden omistusjakauma 31.12.2022

Osakkeiden määrä	Osakkeenomistajat		Osakkeet	
	Määrä	%	Määrä	%
1 - 100	4 951	50,7	210 862	1,0
101 - 1 000	4 153	42,5	1 442 506	7,0
1 001 - 10 000	591	6,1	1 617 632	7,8
10 001 - 100 000	58	0,6	1 765 367	8,5
100 001 - 1 000 000	17	0,2	4 448 019	21,5
> 1 000 000	4	0,0	11 215 415	54,2
Yhteensä	9 774	100,0	20 699 801	100,0
Joista hallintarekisteröityjä	10	0,0	264 227	1,3
Liikkeeseenlaskettu määrä			20 699 801	100,0

Sektori	Osakkeenomistajat		Osakkeet	
	Määrä	%	Määrä	%
Yritykset	365	3,7	11 402 486	55,8
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	21	0,2	2 101 964	10,3
Julkisyhteisöt	3	0,0	938 132	4,6
Kotitaloudet	9 351	95,7	5 964 956	29,2
Kotitalouksia palvelevat ei voittoa tavoittelevat yhteisöt	10	0,1	22 534	0,1
Ulkomaat	24	0,3	5 502	0,0
Yhteensä	9 774	100,0	20 435 574	100,0
Joista hallintarekisteröityjä	0	0,0	264 227	
Liikkeeseenlaskettu määrä	0	0,0	20 699 801	

LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Tässä osiossa kuvatut lähiajan riskit ja epävarmuustekijät voivat mahdollisesti vaikuttaa merkittävästi NoHo Partnersin liiketoimintaan, taloudelliseen tulokseen ja tulevaisuuden näkyymiin seuraavan 12 kuukauden aikana. Taulukossa on kuvattu riskejä sekä toimenpiteitä niihin varautumiseksi ja niiden minimoimiseksi.

Geopoliittinen tilanne

Epävarmalla geopoliittisella tilanteella voi olla vaikutusta yhtiön markkinaympäristöön. Toistaiseksi yhtiö ei näe sillä olevan olennaista vaikutusta kysyntään sen toimintamaissa.

Vallitsevan maailmantilanteen aiheuttamalla yleisellä kustannustason nousulla on vaikutus yhtiön liiketoimintaan. Vaikutusten mitigoimiseksi yhtiö on varautunut raaka-ainehintojen nousuun muun muassa hankinta- ja ostosopimusten keskittämisellä sekä hinnankorotuksilla.

Yleinen taloudellinen tilanne ja asiakaskysynnän muutokset

Ravintolapalveluiden myyntiin ja kannattavuuteen vaikuttavat kotitalouksien taloudellinen tilanne sekä ostovoiman ja yritysmyynnin kehitys. Matkailu- ja ravintola-alan suhdannenäkymiä ja kuluttajien luottamusta ovat heikentäneet epävarma geopoliittinen tilanne sekä yleinen kustannustason nousu. Ravintolapalveluiden kysyntä on kuitenkin pysynyt hyvällä tasolla.

Inflaatio sekä kuluttajien ostovoiman ja luottamuksen heikentyminen muodostavat riskin NoHo Partnersin liiketuloksen ja kassavirran kehitykselle. Operatiivisten kustannusten sopeuttaminen ja kyky vastata ketterästi asiakaskysynnän muutoksiin ovat keskeisiä tekijöitä, joilla yhtiö voi vaikuttaa liikevaihdon ja liiketuloksen kehittymiseen.

Maksuvalmiusriski

Yhtiön rahoitustarpeita katetaan käyttöpääoman optimoinnilla sekä ulkopuolisilla rahoitusjärjestelyillä, jotta yhtiöllä on jatkuvasti riittävästi likviditeettiä tai nostamattomia sitovia luottojärjestelyjä käytössään. Maksuvalmiusriskin operatiivinen seuranta ja hallinnointi tapahtuvat keskitetysti konsernin talousosastolla, missä rahoituksen riittävyttä hallinnoidaan rullaavan ennusteen perusteella.

Lainsäädännön yllättävät, yhtiön liiketoimintaan liittyvät muutokset voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen.

Rahoitusriskit

Konsernissa pyritään arvioimaan ja seuraamaan liiketoiminnan vaatiman rahoituksen määrää muun muassa analysoimalla kuukausittain ravintoloiden käyttöastetta ja myynnin kehitystä, jotta konsernilla on tarpeeksi käyttöpääomaa ja likvidejä varoja toiminnan rahoittamiseksi ja erääntyvien lainojen takaisinmaksuun. Konsernin rahoituksen saatavuus ja joustavuus pyritään takaamaan riittävien luottolimiittireservien, lainojen tasapainoisen maturiteettijakauman ja riittävän pitkien laina-aikojen avulla sekä käyttämällä tarpeen mukaan useampia rahoituslaitoksia ja rahoitusmuotoja.

Muutokset makrotaloudellisessa ympäristössä tai rahoitusmarkkinoiden yleisessä tilanteessa voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen, rahoituksen saatavuuteen, hintaan ja muihin ehtoihin.

Lainsäädännön muutokset

Ravintolatoiminnan sääntelyn muuttuminen yhtiön eri markkina-alueilla voi vaikuttaa negatiivisesti yhtiön liiketoimintaan. Lainsäädännön muutokset koskien esimerkiksi alkoholi-, elintarvike- ja työlakia sekä arvonlisäverotusta saattavat vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan.

Vuokratason kehitys

Toimitilakulut muodostavat merkittävän osan NoHo Partnersin liiketoiminnan kuluista. Yhtiön toimitilat ovat pääosin vuokratiloja, joten yleisen vuokratason kehityksellä on merkittävä vaikutus yhtiön liiketoimintaan.

TILINPÄÄTÖSTIEDOTE Q1–Q4 2022 | 16.2.2023

Työmarkkinatilanne ja työvoiman saanti	Osaavan osa-aikaisen työvoiman saanti erityisesti sesonkiaikoina ja viikonloppuisin voidaan nähdä epävarmuustekijänä, joka voi vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan.
Liikearvon alaskirjausriski	Konsernilla on taseessaan merkittävä määrä liikearvoa, johon kohdistuu alaskirjausriski siinä tapauksessa, että konsernin kassavirran tulevaisuuden tuotto-odotukset laskevat pysyvästi ulkoisten tai sisäisten tekijöiden takia.

TALOUDELLINEN TIEDOTTAMINEN JA YHTIÖKOKOUS 2023

NoHo Partners Oyj julkistaa vuoden 2023 taloudelliset katsauksensa seuraavasti:

- osavuositarkastus tammi-maaliskuulta tiistaina 9.5.2023
- puolivuositarkastus tammi-kesäkuulta tiistaina 8.8.2023
- osavuositarkastus tammi-syyskuulta tiistaina 7.11.2023

NoHo Partners Oyj:n varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettäväksi 19.4.2023.

Tampereella, 16.2.2023

NOHO PARTNERS OYJ

Hallitus

Lisätietoja:

Aku Vikström, toimitusjohtaja, puh. 044 235 7817

Jarno Suominen, varatoimitusjohtaja, puh. 040 721 5655

Jarno Vilponen, talousjohtaja, puh. 040 721 9376

NoHo Partners Oyj
Hatanpään valtatie 1 B
33100 Tampere

Konsernin tuloslaskelma ja laaja tuloslaskelma

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Liikevaihto	88,1	69,5	312,8	186,1
Liiketoiminnan muut tuotot	2,1	4,8	13,4	17,5
Materiaalit ja palvelut	-28,5	-23,1	-105,7	-63,8
Työsuhde-etuudet	-21,7	-18,9	-77,7	-52,7
Liiketoiminnan muut kulut	-18,8	-13,8	-63,4	-41,1
Poistot ja arvonalentumiset	-12,7	-11,9	-47,8	-47,1
Osuus osakkuusyrityksen tuloksesta	0,0	0,0	0,0	0,3
Liikevoitto	8,5	6,7	31,6	-0,9
Rahoitustuotot	0,5	0,5	1,8	1,1
Korkokulut rahoitusveloista	-1,1	-1,3	-5,0	-6,0
Korkokulut käyttöoikeusomaisuuseristä	-1,9	-1,6	-7,4	-5,9
Muut rahoituskulut	-3,9	-0,3	-11,9	-1,1
Nettorahoituskulut	-6,3	-2,8	-22,5	-11,9
Tulos ennen veroja	2,2	3,9	9,1	-12,8
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuva vero	0,2	-0,7	-3,1	-1,2
Laskennallisten verojen muutos	-1,7	0,1	-1,2	3,7
Tuloverot	-1,5	-0,6	-4,3	2,4
TILIKAUDEN TULOS	0,7	3,3	4,9	-10,3
Tilikauden tuloksen jakautuminen				
Emoyhtiön omistajille	-0,2	1,6	1,5	-10,6
Määräysvallattomille omistajille	0,9	1,8	3,4	0,3
Yhteensä	0,7	3,3	4,9	-10,3

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Emoyrityksen omistajille kuuluvasta katsauskauden tuloksesta laskettu osakekohtainen tulos				
Laimentamaton osakekohtainen tulos (euroa)	-0,01	0,08	0,07	-0,55
Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos (euroa)	-0,01	0,08	0,07	-0,55
Konsernin laaja tuloslaskelma				
Tilikauden tulos	0,7	3,3	4,9	-10,3
Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)				
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista	0,2	-0,2	-1,1	-0,2
Muut laajan tuloksen erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteiseksi, yhteensä	0,2	-0,2	-1,1	-0,2
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	1,0	3,1	3,8	-10,5
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen				
Emoyhtiön omistajille	0,1	1,3	0,4	-10,8
Määräysvallattomille omistajille	0,9	1,8	3,4	0,3
Yhteensä	1,0	3,1	3,8	-10,5

Tilikauden 1.1. - 31.12.2022 kertaluonteiset erät

Kaudelle 1.1-31.3.2022 Eezy Oyj:n osakkeiden myynnistä syntynyt 0,4 miljoonan euron myyntivoitto sisältyy liiketoiminnan muihin tuottoihin. 1.4.2022 alkaen yhtiö on muuttanut Eezy Oyj:n omistuksensa luokittelua liiketoimintaan liitännäisestä sijoitusluonteiseksi, jonka johdosta yhtiö esittää jatkossa Eezy Oyj:n liittyvät erät rahoituserissä. Luokitteluhetken jälkeen on kirjattu Eezy Oyj:n markkina-arvon laskusta johtunut 10,4 miljoonan euron suuruinen käyvän arvon alentuminen tuloslaskelman muihin rahoituskuluihin, mistä neljännen vuosineljänneksen osuus on 2,9 miljoonaa euroa. Lisätietoja Eezy Oyj:n tuloslaskelmakäsittelystä liitetiedoissa sivulla 21.

Konsernin tase

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
VARAT		
Pitkäaikaiset varat		
Liikearvo	141,0	137,1
Aineettomat hyödykkeet	38,0	40,4
Aineelliset hyödykkeet	50,3	47,2
Käyttöoikeusomaisuuserät	159,4	162,2
Muut sijoitukset	0,3	0,3
Lainasaamiset	0,2	0,6
Muut saamiset	1,8	2,7
Laskennalliset verosaamiset	13,0	10,3
Pitkäaikaiset varat yhteensä	403,9	400,8
Lyhytaikaiset varat		
Vaihto-omaisuus	5,6	5,0
Lainasaamiset	0,7	0,8
Myyntisaamiset ja muut saamiset	21,8	16,2
Rahavarat	5,2	6,4
Lyhytaikaiset varat yhteensä	33,3	28,4
Myytävänä olevat pitkäaikaiset varat	16,0	30,1
VARAT YHTEENSÄ	453,2	459,3

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
OMA PÄÄOMA JA VELAT		
Oma pääoma		
Osakepääoma	0,2	0,2
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	70,2	58,4
Kertyneet voittovarot	4,4	5,8
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma yhteensä	74,8	64,4
Määräysvallattomien omistajien osuus	7,2	5,0
Oma pääoma yhteensä	82,0	69,4
Pitkäaikaiset velat		
Laskennalliset verovelat	9,2	5,3
Rahoitusvelat	98,0	113,2
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	137,9	139,6
Muut velat	6,1	3,6
Pitkäaikaiset velat yhteensä	251,1	261,8
Lyhytaikaiset velat		
Rahoitusvelat	29,1	46,4
Varaukset	0,1	0,1
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	30,8	29,4
Tuloverovelka	2,3	2,3
Ostovelat ja muut velat	57,8	49,9
Lyhytaikaiset velat yhteensä	120,1	128,1
Velat yhteensä	371,2	389,9
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	453,2	459,3

Konsernin oman pääoman muutoslaskelma 2022

Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

milj. euroa	Osake- pääoma	SVOP	Muuntoero	Kertyneet voittovarat	YHTEENSÄ	Määräys- vallattomien omistajien osuus	OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ
Oma pääoma 1.1.	0,2	58,4	-0,1	5,9	64,4	5,0	69,4
Tilikauden laaja tulos							
Tilikauden tulos				1,5	1,5	3,4	4,9
Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)							
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista			-1,1		-1,1	0,0	-1,1
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	0,0	0,0	-1,1	1,5	0,4	3,4	3,8
Liiketoimet omistajien kanssa							
Omistajien sijoitukset ja varojen jakaminen							
Osingonjako					0,0	-0,8	-0,8
Uusanti		1,7			1,7		1,7
Vaihtovelkakirjalainan konvertointi		10,2			10,2		10,2
Osakeperusteiset maksut				1,3	1,3		1,3
YHTEENSÄ	0,0	11,9	0,0	1,3	13,2	-0,8	12,3
Omistusosuuksien muutokset							
Ei muutosta määräysvallassa				-3,1	-3,1	-0,3	-3,4
Muutos määräysvallassa					0,0		0,0
YHTEENSÄ	0,0	0,0	0,0	-3,1	-3,1	-0,3	-3,4
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä	0,0	11,9	0,0	-1,8	10,1	-1,1	8,9
Oma pääoma 31.12.	0,2	70,2	-1,2	5,6	74,8	7,2	82,0

Konsernin oman pääoman muutoslaskelma 2021

Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

milj. euroa	Osake- pääoma	SVOP	Muuntoero	Kertyneet voittovarot	YHTEENSÄ	Määräys- vallattomien omistajien osuus	OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ
Oma pääoma 1.1.	0,2	58,4	0,0	17,5	76,1	4,8	81,0
Tilikauden laaja tulos							
Tilikauden tulos				-10,6	-10,6	0,3	-10,3
Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)							
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista			-0,2		-0,2	0,0	-0,2
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	0,0	0,0	-0,2	-10,6	-10,8	0,3	-10,5
Liiketoimet omistajien kanssa							
Omistajien sijoitukset ja varojen jakaminen							
Osingonjako					0,0	-0,7	-0,7
Uusanti					0,0		0,0
Vaihtovelkakirjalainan konvertointi					0,0		0,0
Osakeperusteiset maksut				0,1	0,1		0,1
YHTEENSÄ	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	-0,7	-0,6
Omistusosuuksien muutokset							
Ei muutosta määräysvallassa				-1,0	-1,0	0,4	-0,6
Muutos määräysvallassa					0,0	0,2	0,2
YHTEENSÄ	0,0	0,0	0,0	-1,0	-1,0	0,6	-0,4
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä	0,0	0,0	0,0	-0,9	-0,9	-0,1	-1,0
Oma pääoma 31.12.	0,2	58,4	-0,1	5,9	64,4	5,0	69,4

Konsernin rahavirtalaskelma

milj. euroa	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Liiketoiminnan nettorahavirta		
Raportointikauden tulos	4,9	-10,3
Oikaisut raportointikauden tulokseen		
Liiketoimet, joihin ei liity maksutapahtumaa	0,9	-1,8
Poistot ja arvonalentumiset	47,8	47,1
Nettorahoituskulut	22,5	11,9
Verot	4,3	-2,4
Osuus osakkuusyrityksen tuloksesta	0,0	-0,3
Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta	80,3	44,1
Käyttöpääoman muutos		
Myyntisaamiset ja muut saamiset	-4,8	-1,9
Vaihto-omaisuus	-0,5	-1,3
Ostovelat ja muut velat	9,6	15,7
Käyttöpääoman muutos	4,3	12,5
Osinkotuotot	0,8	0,9
Maksetut korot ja muut rahoituskulut	-12,9	-11,2
Saadut korot ja muut rahoitustuotot	0,2	0,1
Maksetut verot	-2,1	-1,3
Liiketoiminnan nettorahavirta	70,5	45,0
Investointien rahavirta		
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden hankinta	-14,7	-9,2
Muiden pitkäaikaisten saamisten muutos	-0,3	-0,2
Tytäryritysten hankinta vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	-2,4	-3,5
Liiketoimintojen hankinta	-3,6	-1,1
Liiketoimintojen myynti	0,4	0,3
Osakkuusyhtiöosakkeiden myynti	4,2	9,0
Investointien nettorahavirta	-16,4	-4,7

milj. euroa	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Rahoituksen rahavirta		
Pitkäaikaisten lainojen nostot	0,0	7,0
Pitkäaikaisten lainojen maksut	-26,0	-12,1
Lyhytaikaisten lainojen nostot/ takaisinmaksut	3,4	-4,2
Lyhytaikaisten yritystodistusten takaisinmaksu	0,0	-0,5
Määräysvallattomien omistajien osuuksien hankinta	-1,9	-0,6
Käyttöoikeusomaisuuserien velkojen takaisinmaksut	-30,0	-25,9
Osingonjako	-0,8	-0,7
Rahoituksen nettorahavirta	-55,4	-37,1
Rahavarojen muutos	-1,2	3,3
Rahavarat tilikauden alussa	6,4	3,1
Rahavarat raportointikauden lopussa	5,2	6,4
Rahavarojen muutos	-1,2	3,3

Liitetiedot

1. LAATIMISPERIAATTEET

Tämä tilintarkastamaton tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 Osavuositarkastukset -standardin mukaisesti. Tilinpäätöstiedotetta tulisi lukea yhdessä vuoden 2021 IFRS-konsernitilinpäätöksen kanssa. Tilinpäätöstiedotteessa on noudatettu samoja laatimisperiaatteita kuin vuoden 2021 IFRS -konsernitilinpäätöksessä lukuun ottamatta 1.1.2022 voimaan tulleita ja käyttöön otettuja IFRS-standardien muutoksia. Muutokset on kuvattu vuoden 2021 IFRS-konsernitilinpäätöksessä.

Konsernitilinpäätöksen laatiminen IFRS:n mukaan edellyttää johdon arvioiden ja oletusten käyttämistä, mikä vaikuttaa taseen varojen ja velkojen sekä tuottojen ja kulujen määriin. Vaikka arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen parhaaseen näkemykseen, on mahdollista, että toteumat poikkeavat tehdyistä arvioista ja oletuksista.

Yhtiö luokitteli 1.4.2022 alkaen konsernin sisäiset lainat nettosijoituksiksi, joille ei ole määritelty takaisinmaksuaikaa. Luokitteluhetkestä alkaen lainoihin liittyvät kurssierot kirjataan muihin laajan tuloksen eriin ja esitetään oman pääoman muuntoeroissa.

Kaikki luvut on esitetty miljoonina euroina (milj. euroa) ja ne on pyöristetty lähimpään 0,1 miljoonaan euroon, jolloin yksittäisten lukujen summa voi poiketa esitetystä summasta.

Segmentti-informaatio

NoHo Partners on alkanut julkaista ravintolaliiketoiminnan tietoja eriteltynä Suomen liiketoimintaan ja kansainväliseen liiketoimintaan. Segmenttikohtaiset tiedot on esitetty liitetiedossa 3 sivulla 23.

Osakkuusyhtiö Eezy Oyj:n arvostus ja luokittelun muutos liiketoimintaan liitännäisestä omistusosuudesta sijoitusluonteiseksi

Yhtiö julkaisi 11.6.2021 uuden strategian ja taloudelliset tavoitteet strategiakaudelle 2022-2024. Tässä yhteydessä yhtiö päätti luokitella omistamansa Eezy Oyj:n osakkeet myytävissä olevaksi omaisuuseräksi. Yhtiön suunnitelmassa on luopua asteittain Eezy-omistuksesta rahoittaakseen tulevaisuuden kasvuhankkeet sekä tarvittaessa vahvistaakseen taseasemaansa.

Pitkäaikaiset omaisuuserät luokitellaan myytävänä olevaksi, mikäli niiden kirjanpitoarvoa vastaava määrä tulee kertymään pääasiassa omaisuuserän myynnistä jatkuvan käytön sijaan. Myytävänä olevaksi luokittelun edellytyksien katsotaan täyttyvän, kun myynti on erittäin todennäköinen ja omaisuuserä on välittömästi myytävissä nykyisessä kunnossaan

yleisin ja tavanomaisin ehdoin, kun johto on sitoutunut myyntiin ja myynnin odotetaan tapahtuvan vuoden kuluessa luokittelusta.

Välittömästi ennen luokittelua myytävänä olevaksi luokitellut omaisuuserät arvostetaan niihin sovellettavien IFRS-standardien mukaisesti. Luokitteluhetkestä lähtien myytävänä olevat omaisuuserät arvostetaan kirjanpitoarvoon tai sitä alempaan myynnistä aiheutuvilla menoilla vähennettyyn käypään arvoon. Poistot näistä omaisuuseristä lopetetaan ja osuutta osakkuusyhtiön tuloksesta ei enää kirjata luokittelun jälkeen. Myytävänä olevat omaisuuserät esitetään taseessa erillään muista eristä.

Luokittelun jälkeen yhtiön omistus Eezy Oyj:stä on laskenut 25,3 prosentista 20,5 prosenttiin sekä yhtiön edustus Eezy Oyj:n hallituksessa on vuoden 2022 toisen neljänneksen aikana laskenut kahdesta henkilöstä yhteen henkilöön. Huomioiden luokittelu myytävissä oleviin varoihin, omistusosuuden lasku ja yhtiön edustajien lukumäärän muutos Eezy Oyj:n hallituksessa, on yhtiö 12.4.2022 alkaen muuttanut Eezy Oyj:n käsittelyn liiketoimintaan liitännäisestä omistusosuudesta sijoitusluonteiseksi. Luokittelumuutoksen johdosta Eezy Oyj:n liitännäiset erät kirjataan jatkossa liikevoiton alapuolelle rahoituseriin.

31.12.2022 NoHo Partners omisti 5 139 745 Eezy Oyj osaketta, mikä vastaa noin 20,5 prosentin omistusosuutta. Omistettujen osakkeiden kirjanpitoarvo NoHo Partners Oyj taseessa on 16,0 miljoonaa euroa tarkoittaen 3,12 euron kirjanpitoarvoa osakkeelta katsauskauden päättyessä. Eezy Oyj:n omistuksen tasearvo on 31.3.2022 ollut NoHo Partners Oyj:n taseessa 5,14 euroa osakkeelta. Luokitteluhetken jälkeen on kirjattu Eezy Oyj:n markkina-arvon laskusta johtunut 10,4 miljoonan euron suuruinen käyvän arvon alentuminen tuloslaskelman muihin rahoituskuluihin. Mikäli Eezy Oyj:n käypä arvo palautuu takaisin alkuperäiseen kirjanpitoarvoon, tehty arvonalentuminen peruutetaan alkuperäiseen (5,14 euroa/osake) arvoon saakka.

2. LIIKEVAIHTO

LIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN TAVAROIHIIN JA PALVELUIHIIN

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Tavaroiden myynti	78,7	62,6	283,7	170,7
Palveluiden myynti	9,4	6,9	29,1	15,3
Yhteensä	88,1	69,5	312,8	186,1

LIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Ruokaravintolat	33,4	27,2	112,2	72,7
Viihderavintolat	26,4	19,6	97,2	50,6
Fast food -ravintolat	11,6	9,4	41,9	34,8
Norjan ravintolat	10,7	8,8	39,7	16,8
Tanskan ravintolat	6,0	4,5	21,9	11,2
Yhteensä	88,1	69,5	312,8	186,1

Konserni seuraa myyntiä erikseen tavaroiden ja palveluiden osalta. Tavaroiden myynti koostuu pääosin ravintolaliiketoiminnan ruoan ja virvokkeiden myynnistä yksityis- ja yritysasiakkaille. Palvelut sisältävät ravintoloiden palvelumyynnin ja saadut markkinointitukimaksut. Konsernin myyntimaat ovat Suomi, Tanska ja Norja.

9.6.2022 julkaistun organisaatiomuutoksen mukaisesti yhtiö käyttää jatkossa Fast casual -liiketoiminnasta nimeä Fast food -liiketoiminta. Liiketoiminta-alueen yksikköjaottelua on tarkennettu uuden rakenteen mukaisesti ja tämä on huomioitu myös vertailutiedoissa.

Asiakassopimuksiin perustuvat omaisuus- ja velkaerät

Sopimuksiin perustuvista omaisuuseristä on kirjattu luottotappiota ja IFRS 9:n mukaista luottotappiovarausta 1.1.-31.12.2022 yhteensä -0,1 (-0,5) miljoonaa euroa.

Konsernilla ei ole omaisuuseriä, jotka kirjataan asiakassopimuksen saamisesta tai täyttämisestä aiheutuneista menoista. Konsernin asiakassopimuksiin ei sisälly palautus- ja takaisinmaksuvelvoitteita tai erityisiä takuuehtoja.

Ravintolat myyvät lahjakortteja, jotka esitetään muissa lyhytaikaisissa veloissa. Lahjakortti tuloutuu, kun se käytetään. Myytyjen lahjakorttien arvo oli 3,2 miljoonaa euroa 31.12.2022 ja niiden odotetaan johtavan myynnin tuloutumiseen seuraavan 12 kuukauden aikana.

3. SEGMENTTI-INFORMAATIO

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Liikevaihto				
Suomi	71,4	56,2	251,2	158,1
Kansainvälinen	16,7	13,3	61,6	28,0
Konserni	88,1	69,5	312,8	186,1
Liiketoiminnan muut tuotot				
Suomi	1,6	2,2	10,1	9,4
Kansainvälinen	0,5	2,7	3,3	8,1
Konserni	2,1	4,8	13,4	17,5
Poistot ja arvonalentumiset				
Suomi	-9,7	-8,9	-36,5	-36,4
Kansainvälinen	-3,0	-3,0	-11,3	-10,7
Konserni	-12,7	-11,9	-47,8	-47,1
Liikevoitto				
Suomi	8,4	5,2	28,3	1,0
Kansainvälinen	0,1	1,5	3,4	-1,9
Konserni	8,5	6,7	31,6	-0,9
Operatiivinen käyttökate				
Suomi	10,6	7,1	34,8	9,3
Kansainvälinen	0,9	2,7	6,8	2,0
Konserni	11,5	9,8	41,6	11,3
Varat				
Suomi			396,9	400,6
Kansainvälinen			105,9	106,3
Eliminoinnit			-49,5	-47,6
Konserni			453,2	459,3
Velat				
Suomi			301,0	319,7
Kansainvälinen			119,7	117,8
Eliminoinnit			-49,5	-47,6
Konserni			371,2	389,9

Yhtiö on siirtynyt Covid-19-pandemian aikana seuraamaan yhtiön Suomen ja kansainvälisten liiketoimintojen kannattavuuslukuja erillään. Pandemiaa koskevien rajoitusten purkauessa ja liiketoiminnan palautuessa normaaliksi yhtiö on päättänyt jakaa liiketoimintansa kahteen toiminnalliseen raportoitavaan segmenttiin, jotka ovat Suomen liiketoiminta ja kansainvälinen liiketoiminta. Samanaikaisesti segmenttien liiketoimintaa on siirretty seuraamaan erikseen ja niitä johdetaan erillisinä yksiköinä. Kansainvälisen liiketoiminnan maakohtaiset johtajat vastaavat liiketoiminta-alueistaan ja osallistuvat liiketoiminta-alueitansa koskevaan kansainvälisten liiketoimintojen ohjausryhmätyöskentelyyn. Maatasolla päätetään valikoimista, tuotteiden hinnoittelusta sekä markkinointitoimenpiteistä.

Liiketoimintojen johtamisen tarpeet poikkeavat segmenteittäin, sillä liiketoimintojen maturiteetti on hyvin erilainen. Yhtiön asema Suomen markkinassa on vakiintunut ja päivittäisten operatiivisten toimintojen johtamisen lisäksi se keskittyy kasvun hakemiseen strategisista painopistealueistaan, jotka ovat Friends & Brgrs -ketjun skaalaaminen valtakunnalliseksi ja suuret ja kannattavat kaupunkihankkeet. Kansainvälisten liiketoimintojen osalta yhtiö keskittyy Tanskan kannattavuusohjelman läpivientiin sekä Norjan kasvun vauhdittamiseen yritysostoin.

Konsernin ylin operatiivinen päätöksentekijä, NoHo Partnersin johtoryhmä, vastaa resurssien kohdentamisesta ja tuloksen arvioinnista. Konsernin esittämä segmentti-informaatio perustuu johdon sisäiseen raportointiin, jonka laatimisperiaatteet ovat IFRS-standardien mukaiset. Segmenttien välinen hinnoittelu tapahtuu käypään markkinahintaan.

Konsernissa segmenttien tuloksellisuuden arviointi ja segmenteille kohdennettavia resursseja koskevat päätökset perustuvat segmenttien liikevoittoon. Tämä on johdon käsityksen mukaan soveltuvin mittari vertailtaessa segmenttien tuloksellisuutta kyseisten toimialojen muihin yrityksiin. Rahoitustuottoja- ja kuluja ei seurata segmenttitasolla, sillä konsernirahoitus hallinnoi pääosin konsernin rahavaroja ja rahoitusvelkoja.

4. JULKISET AVUSTUKSET

Covid-19-pandemian vaikutuksia konsernin liiketoimintaan on kuvattu sivulla 10.

Suomi

Yhtiö sai toisella neljänneksellä takautuvasti vahvistuneen Suomen valtion kustannustukilain mukaisen 4,3 miljoonan euron suuruisen kiinteiden kattamattomien kustannusten korvauksen. Tuki on tarkoitettu ensisijaisesti keskisuurille ja suurille yrityksille koskien joulukuun 2021 ja helmikuun 2022 välistä aikaa, jossa liiketoiminta oli viranomaismääräysten johdosta rajoitettu tai kokonaan estetty. Liiketoiminnan normalisoiduttua toisen neljänneksen aikana tukimallit ovat päättyneet.

Norja

Tammikuussa 2022 rajoitusten voimassaollessa Norjan valtio kompensoi liikevaihdon menetykset kiinteiden kulujen osalta 85 prosenttiin saakka, mikäli liikevaihto laski yli 30 prosenttia vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta. Hävikki korvattiin 100-prosenttisesti ja peruuntuneiden tapahtumien liikevaihdosta korvattiin 70 prosenttia. Palkkatuki oli 80 prosenttia (30 000 NOK/kk saakka). Lisäksi toisella neljänneksellä Oslon kaupunki maksoi takautuvasti lisätukea yrityksille, joiden liikevaihtoa laskivat alkuvuonna voimassa olleet rajoitukset. Liiketoiminnan normalisoiduttua toisen neljänneksen aikana tukimallit ovat päättyneet.

Tanska

Tanskassa rajoitusten voimassa ollessa ensimmäisellä neljänneksellä valtion tuki ravintola-alan yrityksille kiinteiden kulujen osalta suhteutettuna liikevaihdon laskuun oli 80 prosenttia. Tammikuussa 2022 tämän lisäksi palkkatuki oli 90 prosenttia tuntityöläisten palkoista ja 75 prosenttia kuukausipalkkalaisten palkoista. Liiketoiminnan normalisoiduttua toisen neljänneksen aikana tukimallit ovat päättyneet.

ERITTELY JULKISISTA AVUSTUKSISTA

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Suomi				
Hyvitys toiminnan rajoittamisesta/ sulkemiskorvaus *	0,0	0,0	0,0	1,8
Kustannustuki/ kiinteiden kulujen korvaus **	0,0	0,5	4,3	2,5
Kehittämisyhteistyö/ Opetus- ja kulttuuriministeriön yleisavustus	0,0	0,2	0,0	0,2
Norja				
Kiinteiden kulujen korvaus	0,0	0,9	1,3	3,8
Palkkakuluihin liittyvä korvaus	0,0	0,4	0,4	0,4
Tanska				
Kiinteiden kulujen korvaus	0,0	0,9	0,6	2,5
Palkkakuluihin liittyvä korvaus	0,0	0,2	0,2	1,1
Yhteensä	0,0	3,0	6,9	12,2

* Sisältää vuoden 2021 keskisuurten ja suurten yritysten sulkemiskorvauksen

** Sisältää vuoden 2021 EU:n valtiontukiohjelman mukaisen kiinteiden kattamattomien kustannusten korvauksen sekä kustannustukikorvaukset

Julkiset avustukset kirjataan, kun on kohtuullisen varmaa, että avustuksiin liittyvät ehdot täytetään ja ne tullaan saamaan. Johdon arvion mukaan tilikaudella kirjattujen avustusten osalta edellä mainitut ehdot täyttyvät. Konserni ei ole saanut välitöntä hyötyä minkään muun tyyppisestä julkisesta tuesta.

Menoihin liittyvät julkiset avustukset merkitään taseeseen tuloennakoksi ja kirjataan tulosvaikutteisesti liiketoiminnan muihin tuottoihin vastaavilla kausilla kuin menot, joita ne kattavat.

5. KONSERNIRAKENTEEN TAPAHTUNEET MUUTOKSET

HANKITUT TYTÄRYHTIÖT JA LIIKETOIMINNOT

	Liiketoimintahankinta	Hankittu omistusosuus, %	Omistus- ja hallintaoikeuden siirtyminen	Paikkakunta
Ravintola Origo	x		3.1.2022	Hanko
Sea Horse Oy		100	1.7.2022	Helsinki
Tøyen Kulturhus As		100	1.7.2022	Oslo
Ravintola Laboratoriet Skøyen	x		1.9.2022	Oslo
Fat Lizard, Otaniemi	x		1.12.2022	Espoo

KONSERNIIN HANKITTUJEN VAROJEN JA VELKOJEN ARVOT MÄÄRÄYSVALLAN SIIRTYMISHETKELLÄ

milj. euroa	Suomen liiketoiminta	Kansainvälinen liiketoiminta	Yhteensä
Varat			
Aineettomat hyödykkeet	2,0	0,5	2,5
Aineelliset hyödykkeet	0,6	0,7	1,3
Lyhytaikaiset saamiset	0,1	0,1	0,2
Vaihto-omaisuus	0,1	0,1	0,1
Rahavarat	0,3	0,4	0,7
Varat yhteensä	3,1	1,7	4,8
Velat			
Laskennallinen verovelka	0,1	0,1	0,2
Muut velat	0,3	0,3	0,6
Velat yhteensä	0,5	0,3	0,8
Nettovarallisuus	2,7	1,3	4,0
Kokonaisvastike hankintahetkellä			
Rahavaroista koostuva osuus vastikkeesta	3,2	2,4	5,6
Oman pääoman ehtoinen osuus vastikkeesta	1,3	0,0	1,3
Velkaosuus	0,0	0,7	0,8
Ehdollinen vastike	1,9	0,0	1,9
Kokonaisvastike yhteensä	6,4	3,1	9,5
Liikearvon syntyminen hankinnoissa			
Kokonaisvastike	6,4	3,1	9,5
Hankitun kokonaisuuden yksilöitävissä oleva nettovarallisuus	2,7	1,3	4,0
Liikearvo	3,7	1,8	5,5

Fat Lizard -hankintaan liittyy 25 %:n vähemmistöosuus, joka ei vaikuta hankintahetken nettovarallisuuteen.

TILINPÄÄTÖSTIEDOTE Q1–Q4 2022 | 16.2.2023

Hankintamenolaskelmat ovat alustavia. Hankintoihin ei liity olennaisia ulkopuolisten asiantuntijoiden kuluja.

HANKITTUJEN LIIKETOIMINTOJEN IFRS 16 -KÄYTTÖOIKEUSOMAISSUUSERÄT

milj. euroa	Hankinnat yhteensä
Suomen liiketoiminta	2,7
Kansainvälinen liiketoiminta	1,8

Ehdollisten kauppahintojen määräytyminen

Vuoden 2022 aikana tehdyistä Sea Horse ja Fat Lizard -hankinnoista maksettiin hankintahetkellä yhteensä 4,0 miljoonaa euroa, josta 1,3 miljoonaa euroa oli Sea Horsen myyjätaholle suunnatun osakeannin osuus. Kauppoihin liittyvät ehdolliset kauppahinnat ovat yhteensä 1,9 miljoonaa euroa, josta 0,3 miljoonaa euroa liittyy Sea Horse -hankintaan ja 1,6 miljoonaa euroa Fat Lizard -hankintaan. Jäljellä olevat ehdolliset kauppahinnat määräytyvät vuoden 2023 taloudellisten tavoitteiden saavuttamisen mukaisesti.

Vuoden 2019 aikana hankittujen Dubliners-, DOD-, MEO-, Rådhuskroken-, SFB- ja Complete Security -yhtiöiden kauppahinnasta maksettiin hankintahetkellä 7,2 miljoonaa euroa. Yrityshankintaan liittyy vuoteen 2026 jatkettut put- ja call-optiot vähemmistöomistajien hallussa olevien osakkeiden lunastamiseksi. Yhtiö on arvioinut, että todennäköisyys optioiden käyttämiseen on korkea. Vähemmistöomistajien omistusosuus 1,3 miljoonaa euroa on esitetty ehdollisena lisäkauppahintana veloissa. Sopimusten mukaan yhtiöiden käypä arvo tullaan määrittämään vuonna 2026.

MYYDYT LIIKETOIMINNOT

KONSERNIN KAUDEN AIKANA MYYDYT OMISTUSOSUUDET TYTÄRYHTIÖSTÄ JA LIIKETOIMINNOISTA

Nimi	Liiketoiminta- myynti	Myyty omistus- osuus	Määräysvallan siirtymispäivä	Paikka- kunta
Ravintolaliiketoiminta, Ravnsborggade 14	x		1.1.2022	Kööpen- hamina
Ravintoliiketoiminta, Kuopio	x		1.1.2022	Kuopio
Ravintolaliiketoiminta, Skatten	x		1.3.2022	Oslo
Ravintolaliiketoiminta, La Fable	x		31.12.2022	Oslo

KONSERNISTA MYYYTYJEN VAROJEN JA VELKOJEN ARVOT MÄÄRÄYSVALLAN SIIRTYMISHETKELLÄ

milj. euroa	Yhteensä
Liikearvo	0,9
Aineettomat käyttöomaisuushyödykkeet	0,0
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	0,6
Käyttöoikeusomaisuuserät	1,6
Muut omaisuuserät	0,1
Velat	-0,1
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	-1,7
Nettovarat yhteensä	1,5

Tehdyistä kaupoista tuloslaskelmaan kohdistui luovutustappio yhteensä 0,5 miljoonaa euroa.

6. AINEETTOMAT JA AINEELLISET HYÖDYKKEET

LIIKEARVO

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	137,1	135,2
Liiketoimintahankinnat	5,5	1,1
Vähennykset	-0,9	-0,3
Muuntoerot	-0,7	0,6
Siirrot tiliryhmien välillä	0,0	0,4
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	141,0	137,1

AINEETTOMAT HYÖDYKKEET

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	40,4	44,6
Liiketoimintahankinnat	2,5	0,8
Lisäykset	0,1	0,1
Poistot ja arvonalentumiset	-4,9	-5,0
Vähennykset	0,0	-0,3
Muuntoerot	-0,2	0,2
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	38,0	40,4

AINEELLISET HYÖDYKKEET

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	47,2	48,5
Liiketoimintahankinnat	1,3	0,7
Lisäykset	13,8	10,2
Poistot ja arvonalentumiset	-9,8	-11,8
Vähennykset	-1,6	-0,8
Muuntoerot	-0,3	0,3
Siirrot tiliryhmien välillä	-0,2	0,0
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	50,3	47,2

7. VUOKRASOPIMUKSET

Tilivuoden aikana yhtiö sai vuokrahelpotuksia noin 0,5 miljoonaa euroa. Valtaosa saaduista vuokrahelpotuksista kohdistui kansainvälisiin liiketoimintoihin. Konserni on soveltanut muutoksen sisältämää käytännön helpotusta jättää Covid-19-pandemian johdosta myönnettyjä vuokravapaita käsittelemättä IFRS 16 -standardin mukaisena vuokrasopimuksen muutoksena. Konserni on soveltanut vuoden 2021 viimeisestä vuosineljänneksestä alkaen käytännön apukeinoa kaluston vuokrasopimuksissa, jonka mukaisesti konserni yhdistää salkkuun ominaispiirteiltään samankaltaiset vuokrasopimukset. Konserni arvioi säännöllisesti kalustovuokrasopimuksista koostuvan salkun kokoa ja koostumusta. Uusien vuokrasopimuksien osalta käytetty lisäluoton korko on 5,0 prosenttia.

KÄYTTÖOIKEUSOMAISSUUSERÄT

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	162,2	148,0
Liiketoimintahankinnat	4,5	7,4
Lisäykset	10,7	14,1
Uudelleenarviot ja modifikaatiot	21,7	22,0
Poistot ja arvonalentumiset	-33,1	-30,3
Vähennykset	-5,2	-0,3
Muuntoerot	-1,5	1,3
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	159,4	162,2

VUOKRASOPIMUSVELAN MUUTOS

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
Vuokrasopimusvelka kauden alussa	169,0	153,2
Nettolisäykset	31,7	43,2
Vuokrien maksut	-37,4	-31,8
Vuokrahelpotukset, Covid-19	-0,5	-2,8
Korkokulut	7,4	5,9
Muuntoerot	-1,6	1,3
Vuokrasopimusvelka kauden lopussa	168,7	169,0

VUOKRASOPIMUSVELKA

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
Pitkäaikainen	137,9	139,6
Lyhytaikainen	30,8	29,4
Yhteensä	168,7	169,0

VUOKRASOPIMUKSET TULOSLASKELMALLA

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Vuokrahelpotukset, Covid-19	0,0	0,8	0,5	2,8
Lyhytaikaisiin ja arvoltaan vähäisiä omaisuuseriä koskeviin vuokrasopimuksiin ja muuttuviin vuokriin liittyvät kulut	-2,6	-1,8	-10,4	-4,9
Poistot käyttöoikeusomaisuuseristä	-8,6	-7,5	-33,1	-30,3
Vuokrasopimusvelkojen korkokulut	-1,9	-1,6	-7,4	-5,9
Yhteensä	-13,0	-10,2	-50,4	-38,3

8. ARVONALENTUMISTESTAUS

Konsernissa liikearvo testataan vuosittain mahdollisten arvonalentumisten toteamiseksi. Lisäksi konsernissa seurataan sisäisiä ja ulkoisia viitteitä mahdollisesta liikearvon arvonalentumisesta.

Konserni suoritti arvonalentumistestauksen erikseen Suomen ja kansainvälisen liiketoiminnan osalta ensimmäisen kerran 31.12.2022. Konsernin vertailutiedot on esitetty NoHo Partnersin vuoden 2021 konsernitilinpäätöksessä.

Arvonalentumistestaus 31.12.2022 ei osoittanut tarvetta liikearvon tai rajoittamattoman vaikutusajan omaavien aineettomien oikeuksien arvonalentumiseen. Lisätietoja viikolla 11/2023 julkaistavassa tilinpäätöksessä.

9. RAHOITUSVELAT

NoHo Partnersin strategian toteuttaminen ja liiketoiminnan kasvun rahoittaminen ovat osittain riippuvaisia ulkopuolisesta rahoituksesta. Yhtiö pyrkii jatkuvasti arvioimaan ja seuraamaan liiketoiminnan vaatimaa rahoituksen määrää, jotta yhtiöllä olisi tarpeeksi likvidejä varoja toiminnan rahoittamiseksi ja erääntyvien lainojen takaisinmaksuun. Muutokset makrotaloudellisessa ympäristössä tai rahoitusmarkkinoiden yleisessä tilanteessa voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen, rahoituksen saatavuuteen, hintaan ja muihin ehtoihin. Oman ja vieraan pääoman ehtoisen rahoituksen saatavuudessa ja tarjolla olevan rahoituksen ehdoissa tapahtuvat muutokset voivat vaikuttaa yhtiön mahdollisuuksiin investoida sen liiketoiminnan kehittämiseen ja kasvattamiseen tulevaisuudessa.

NoHo Partners tiedotti 13.5.2022 järjestelystä, jossa NoHo Partners Oyj:n johto ja kotimaiset sijoittajat hankkivat valtaosan valtion pääomasijoitusyhtiö Suomen Teollisuussijoitus Oy:n (Tesi) yhtiölle myöntämästä konversio-oikeudellisesta lainasta ja konvertoivat ostamansa osuudet yhtiön uusiksi osakkeiksi. Jäljelle jääneen noin kuudesosan lainan pääomasta ja koroista yhtiö maksoi takaisin Tesille kassavaroin. Järjestelyn myötä yhtiön oma pääoma vahvistui ja nettovelka pieneni yli 10 miljoonalla eurolla. Toteutettu järjestely luo yhtiölle taloudellista liikkumatilaa, mikä vauhdittaa tulevaisuuden kasvuhankkeiden toteuttamista osana yhtiön kannattavan kasvun strategiaa. Järjestelyn yhteydessä yhtiö antoi yhteensä 1 266 300 uutta osaketta.

4.11.2022 yhtiö päivitti rahoitussopimuksensa, vakauttaen rahoitusasemansa olennaisilta osin koronakriisiä edeltävälle tasolle. Päivitetty rahoitussopimus mahdollistaa kasvuinvestointien toteuttamisen strategiakauden aikana.

Kovenantt tarkastelu suoritettiin 31.12.2022. Yhtiö täytti asetetut kovenantit. Seuraava kovenantt tarkastelu suoritetaan 31.3.2023.

RAHOITUSVELKOJEN MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	Tase arvo	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Yritystodistusohjelma	4,0	4,0			
Muut lainat	114,0	16,1	13,4	83,6	1,0
Yhteensä	118,0	20,1	13,4	83,6	1,0
Käytössä olevat tililimiitit*	9,0				
Yhteensä	127,1				

* Käytössä olevat tililimiitit ovat toistaiseksi voimassaolevia, eikä niille ole määritelty eräpäivää. Tililimiitit luokitellaan lyhytaikaisiin velkoihin.

RAHOITUSVELKOJEN VASTAISET KOROT MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Rahoitusvelkojen vastaiset korot	6,6	5,8	6,4	0,3

Yhtiö on maksanut lainojen korkoja normaalin rahoitussopimuksen ehtojen mukaisesti.

Rahoitusvelkojen erääntymistaulukko sisältää kaikki korolliset rahoitusvelat sekä rahoitusveloiksi luokitellut muut velat.

OSTOVELAT JA VELAT KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERISTÄ MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	Diskontattu tasearvo	Diskonttaamaton arvo	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Kauppahintavelat	3,9	4,0	1,1	1,6	1,3	
Ostovelat	21,4	21,4	21,4			
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	168,7	202,1	37,3	34,2	68,6	62,0
Yhteensä	194,0	227,5	59,9	35,7	69,9	62,0

Yhtiöllä ei ole käytössä olennaisia pidennettyjä velkojen maksuaikoja.

Yhtiöllä oli 31.12.2022 rahavaroja yhteensä 5,2 miljoonaa euroa sekä käytössään nostamattomia laina- ja tililimiittejä yhteensä 3,6 miljoonaa euroa. Näiden lisäksi yhtiö omisti 5 139 745 julkisesti noteeratun Eezy Oyj:n osaketta, mikä vastasi 20,5 prosentin omistusosuutta. Omistuksen markkina-arvo 31.12.2022 päätöskurssilla oli 16,0 miljoonaa euroa.

10. LÄHIPIIRITAPAHTUMAT

Konsernin lähipiiriin kuuluvat emoyritys, tytäryritykset, osakkuusyritys ja johtoon kuuluvat avainhenkilöt. Johtoon kuuluviin avainhenkilöihin luetaan hallituksen ja konsernin johtoryhmän jäsenet, toimitusjohtaja ja hänen sijaisensa sekä heidän läheiset perheenjäsenensä. Lisäksi lähipiiriin kuuluvat mahdolliset NoHo Partnersissa määräysvaltaa tai huomattavaa vaikutusvaltaa käyttävät omistajat ja yritykset, joissa näillä on määräysvalta, taikka joissa NoHo Partnersissa määräysvaltaa käyttävä henkilö käyttää huomattavaa vaikutusvaltaa tai kuuluu yrityksen tai sen emoyrityksen johtoon.

LÄHIPIIRIYHTIÖIDEN KANSSA TAPAHTUNEET LIIKETOIMET

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
Myynnit	0,1	0,1
Vuokratulot	0,4	0,3
Ostot	18,1	13,5
Vuokratuotot	0,0	0,1
Saamiset	0,1	0,8
Velat	2,0	2,1

EEZY OYJ:N OSUUS LÄHIPIIRITAPAHTUMISTA

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
Myynnit	0,1	0,0
Ostot	16,3	10,4
Velat	1,9	2,0

Lähipiiriliiketapahtumat ovat toteutuneet samoilla ehdoilla kuin riippumattomien osapuolten väliset liiketoimet.

AVAINHENKILÖILLE SUUNNATTU OSAKEPALKKIOJÄRJESTELMÄ

NoHo Partners Oyj tiedotti 30.11.2021 yhtiön avainhenkilöille suunnatun osakepalkkiojärjestelmän pidentämisestä ja osakepalkkiojärjestelmän kolmannesta ansaintajaksosta. NoHo Partners Oyj:n hallitus päätti 22.3.2022 annetun pörsstitiedotteen mukaan pidentää yhtiön avainhenkilöille suunnatun pitkän aikavälin osakepalkkiojärjestelmän kolmatta ansaintajaksoa joulukuussa 2021 tiukentuneiden ravintolarajoitusten vuoksi. Kolmas ansaintajakso on 16 kuukautta, ja se alkoi 1.12.2021 ja päättyy 31.3.2023. Osakepalkkiojärjestelmän käyttöönotosta on tiedotettu 30.11.2018.

Kolmannen ansaintajakson ansaintakriteerit perustuvat NoHo Partners Oyj:n suhteelliseen liikevoittoon. Osakepalkkiojärjestelmän piiriin kuuluu kolmannelle ansaintajaksolla kahdeksan henkilöä.

Kolmannelta ansaintajaksolta voidaan aiemman päätöksen mukaisesti maksaa palkkiona enintään 281 828 NoHo Partners Oyj:n osaketta. Enimmäispalkkion arvo 21.3.2022 keskipäivän mukaan olisi noin 2,3 miljoonaa euroa. Hallitus arvioi, että maksettaessa palkkio kolmannelta ansaintajaksolta täysimääräisesti osakkeina, laimentava enimmäisvaikutus yhtiön rekisteröityyn osakemäärään olisi noin 1,44 %.

NoHo Partners Oyj tiedotti 22.12.2022 yhtiön avainhenkilöille suunnatun pitkän aikavälin osakepalkkiojärjestelmän neljännestä ansaintajaksosta. Neljäs ansaintajakso on 24 kuukautta, ja se alkoi 1.1.2023 ja päättyy 31.12.2024. Neljännen ansaintajakson ansaintakriteerit perustuvat NoHo Partners Oyj:n kannattavaan kasvuun. Osakepalkkiojärjestelmän piiriin kuuluu neljännellä ansaintajaksolla kymmenen henkilöä.

Neljänneltä ansaintajaksolta voidaan maksaa palkkiona enintään 280 420 NoHo Partners Oyj:n osaketta. Enimmäispalkkion arvo 21.12.2022 keskipäivän mukaan olisi noin 2,0 miljoonaa euroa. Hallitus arvioi, että maksettaessa palkkio neljänneltä ansaintajaksolta täysimääräisesti uusina osakkeina, laimentava enimmäisvaikutus yhtiön rekisteröityyn osakemäärään olisi noin 1,34 %.

Osakepalkkiojärjestelmän kustannus kirjataan vaikutusaikana henkilöstökuluksi ja omaan pääomaan voittovaroihin. Johdon arvioon perustuen palkkiojärjestelmästä on kirjattu kuluksi osakkeina maksettavaa etuutta avoimena olevasta ansaintajaksosta 31.12.2022 mennessä kumulatiivisesti yhteensä 2,3 miljoonaa euroa.

11. EHDOLLISET VARAT JA VELAT SEKÄ SITOUKUKSET

VAKUUKSET JA VASTUUSITOUKUKSET

milj. euroa	31.12.2022	31.12.2021
Taseeseen sisältyvät velat, joista annettu vakuuksia		
Lainat rahoituslaitoksilta, pitkäaikaiset	96,9	101,9
Lainat rahoituslaitoksilta, lyhytaikaiset	22,4	29,4
Yhteensä	119,3	131,3
Omasta puolesta annetut vakuudet		
Kiinnitetty panttivelkakirjat	37,3	37,5
Kiinteistökiinnitys	5,1	4,3
Tytäryhtiöosakkeet	106,9	103,9
Muut osakkeet	16,0	35,1
Pankkitakaukset	9,7	9,6
Muut takaukset	3,1	3,0
Yhteensä	178,1	193,3
Ostositoukukset		
Eezy Oyj	33,4	49,7
Ehdolliset lisäkauppahinnat	3,2	2,1

Velkojen puolesta vakuutena annetut Eezy Oyj:n osakkeet on arvostettu markkinahintaan.

12. TUNNUSLUVUT

milj. euroa	Q4 2022	Q4 2021	Q1–Q4 2022	Q1–Q4 2021
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,01	0,08	0,07	-0,55
Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos	0,14		0,56	
Liikevoitto %	9,6	9,6	10,1	-0,5
Materiaalikate %	76,5	75,9	75,3	74,4
Henkilöstökulu %	32,9	35,5	33,2	36,0
Henkilöstön lukumäärä keskimäärin				
Talonkirjalaiset				
Kokoaikaiset			1 211	951
Osa-aikaiset kokoaikaiseksi muunnettuna			680	546
Vuokrattu työvoima, kokoaikaiseksi muunnettuna			386	262
Oman pääoman tuotto, % (p.a.)			6,5	-13,7
Sijoitetun pääoman tuotto, % (p.a.)			8,6	0,0
Omavaraisuusaste, %			18,2	15,1
Oikaistu omavaraisuusaste, %			29,1	24,0
Nettovelkaantumisaste, %			353,1	462,4
Korolliset nettovelat			289,6	320,9
Oikaistut nettorahoituskulut	6,5	3,0	23,2	12,5
Tunnusluvut ilman IFRS 16 vaikutusta				
Nettovelkaantumisaste, %			135,1	203,1
Korolliset nettovelat			121,0	151,9
Operatiivinen käyttökate, siltalaskelma				
Liikevoitto	8,5	6,7	31,6	-0,9
Poistot ja arvonalentumiset	12,7	11,9	47,8	47,1
Osuus osakkuusyhtiön tuloksesta	0,0	0,0	0,0	-0,3
IFRS16-vuokrakulujen muuntaminen kassavirtaperusteiseksi	-9,7	-8,8	-37,8	-34,6
Operatiivinen käyttökate	11,5	9,8	41,6	11,3

Tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty sivulla 33.

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

IFRS-standardien edellyttämät tunnusluvut

Osakekohtainen tulos

Emoyrityksen omistajien osuus tilikauden tuloksesta

Keskimääräinen osakemäärä

Osakekohtainen tulos (laimennusvaikutuksella oikaistu)

Emoyrityksen omistajien osuus tilikauden tuloksesta

Laimennusvaikutuksella oikaistu keskimääräinen osakemäärä

Vaihtoehtoiset tunnusluvut

NoHo Partners esittää tiettyjä vertailukelpoisia taloudellisia tunnuslukuja (vaihtoehtoiset tunnusluvut), joita ei ole IFRS-standardieissa. NoHo Partnersin esittämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ei pidä tarkastella erillään vastaavista IFRS-tunnusluvuista, ja niitä tulee lukea yhdessä lähinnä vastaavien IFRS-tunnuslukujen kanssa.

1.7. 2022 alkaen yhtiö on ottanut käyttöön uuden oikaistua omavaraisuusastetta kuvaavan tunnusluvun, joka huomioi IFRS 16 velat ja antaa yhtiön näkemyksen mukaan oikeamman kuvan yhtiön vakavaraisuudesta.

Oman pääoman tuotto %

Tilikauden tulos (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomille kuuluva osuus)

Oma pääoma keskimäärin (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) * 100

Omavaraisuusaste %

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomien omistajien osuus)

Taseen loppusumma - Saadut ennakot * 100

Oikaistu omavaraisuusaste %

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomien omistajien osuus)

Taseen loppusumma - Saadut ennakot - IFRS 16 standardin mukaiset velat * 100

Sijoitetun pääoman tuotto %

Tilikauden tulos ennen veroja + Rahoituskulut

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) + Korolliset rahoitusvelat keskimäärin * 100

Korolliset nettovelat

Korolliset velat - pitkäaikaiset korolliset saamiset - rahavarat

Korolliset nettovelat ilman IFRS 16

Korolliset velat ilman IFRS 16 standardin mukaisia velkoja - pitkäaikaiset korolliset saamiset - rahavarat

Nettovelkaantumisaste %

Korolliset nettovelat

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) * 100

Nettovelkaantumisaste % ilman IFRS 16

Korolliset nettovelat ilman IFRS 16

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) - IFRS 16 osalta tuloslaskelmaan kirjatut poistot, vuokratulot ja rahoituskulut * 100

Henkilöstökulu, %

Työsuhde-etuudet + vuokrattu työvoima

Liikevaihto * 100

Materiaalikate, %

Liikevaihto - aineet ja tarvikkeet

Liikevaihto * 100

Oikaistut nettorahoituskulut

Rahoitustuotot - rahoituskulut (oikaistuna IFRS standardien mukaisilla hankintoihin liittyvillä kirjauksilla ja rahoituserien kurssieroilla)

Operatiivinen käyttökate *

Liikevoitto + poistot ja arvonalentumiset - osuus osakkuusyhtiön tuloksesta - IFRS 16 - vuokratulujen muuntaminen kassavirtaperusteiseksi

* Yhtiön aiemmin käyttämä termi "Liiketoiminnan operatiivinen kassavirta" on korvattu asiaa paremmin kuvaavalla termillä "Operatiivinen käyttökate". Tunnusluvun sisältö ei ole muuttunut.

NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

NoHo Partners Oyj on vuonna 1996 perustettu suomalainen ravintola-alan palveluihin erikoistunut konserni. Vuonna 2013 ensimmäisenä suomalaisena ravintolatoimijana Nasdaq Helsinkiin listautunut pörssiyhtiö on kasvanut voimakkaasti koko historiansa ajan. Konsernin yhtiöihin kuuluu noin 250 ravintolaa Suomessa, Tanskassa ja Norjassa. Yhtiön tunnettuja ravintolakonsepteja ovat mm. Elite, Savoy, Teatteri, Sea Horse, Stefan's Steakhouse, Palace, Löyly, Hanko Sushi, Friends & Brgrs, Campingen ja Cock's & Cows. Konserni työllistää sesongista riippuen noin 2 300 henkilöä kokoaikaiseksi muutettuna. Yhtiö tavoittelee 400 miljoonan euron liikevaihtoa vuoden 2024 loppuun mennessä. Yhtiön visiona on olla Pohjois-Euroopan johtava ravintolayhtiö.

WWW.NOHO.FI