

SYENSQO EERSTE HELFT 2024 RESULTATEN

CONTINUE VERBETERING VAN HET JAAR-OP-JAAR VOLUME MOMENTUM

**ONDERLIGGENDE EBITDA VAN €378 MILJOEN, IN LIJN MET VERWACHTINGEN, MET EEN STERKE KASSTROOMOMZETTING
BEREIK VAN DE VOORUITZICHTEN VOOR 2024 WERD VERNAUWD**

Onderliggend (in € mln)	Kw2 2024	Kw2 2023	Kw1 2024	JoJ verandering	JoJ organisch	KwoKw verandering	S1 2024	S1 2023	JoJ verandering	JoJ organisch
Netto-omzet	1,708	1,815	1,624	-5.9%	-5.1%	5.2%	3,332	3,628	-8.1%	-6.7%
Brutowinst	582	635	583	-8.3%	-	-0.2%	1,165	1,298	-10.2%	-
Brutomarge	34.1%	35.0%	35.9%	-90 bps	-	-180 bps	35.0%	35.8%	-80 bps	-
EBITDA	378	433	363	-12.8%	-10.9%	4.1%	740	906	-18.3%	-15.8%
EBITDA-marge	22.1%	23.8%	22.3%	-170 bps	-	-20 bps	22.2%	25.0%	-280 bps	-
Operationele kasstroom	43	245	244	-82.3%	-	n.m.	287	657	-56.3%	-
<i>Op. kasstroom excl. €167mn betaling aan NJDEP</i>	210	245	244	-14.1%	-	n.m.	454	657	-30.9%	-
Vrije kasstroom	-120	13	157	n.m.	-	n.m.	37	267	-86.2%	-
<i>Vrije kasstroom excl. €167mn betaling aan NJDEP</i>	47	13	157	n.m.	-	n.m.	204	267	-23.7%	-
Kasstroomomzetting (LTM)	77%	80%	89%	-310 bps	-	n.m.	77%	80%	-310 bps	-
<i>Kasstroomomzetting (LTM) excl. €167mn betaling aan NJDEP</i>	88%	80%	89%	800 bps	-	-70 bps	88%	80%	800 bps	-
ROCE (LTM)	8.8%	13.1%	9.6%	-430 bps	-	-80 bps	8.8%	13.1%	-430 bps	-

Hoogtepunten

- De **netto-omzet** van €1.7 miljard steeg met 5% sequentieel dankzij groei in zowel de segmenten Materials als Consumer & Resources. Op jaarbasis daalde de netto-omzet organisch met 5% vergeleken met het 2e kwartaal 2023, gedreven door lagere prijzen (5%) vooral in Consumer & Resources en Specialty Polymers. De volumes bleven op jaarbasis stabiel, wat een continue verbetering van het momentum weerspiegelt in vergelijking met Q1 2024, vooral in Novecare; sterke prestatie in Composite Materials met 14% jaar-op-jaar groei van de netto-omzet;
- De **onderliggende EBITDA** van €378 miljoen steeg met 4% sequentieel;
- De **EBITDA marge** van 22.1% was ongeveer gelijk sequentieel, inclusief een netto prijsimpact van €-24 miljoen in het kwartaal;
- Onderliggende nettowinst** van €159 miljoen;
- Exclusief de eerder aangekondigde betaling van €167 miljoen aan het New Jersey Department of Environmental Protection (NJDEP), bedroeg de **operationele kasstroom** €210 miljoen en de **vrije kasstroom** €47 miljoen, met een **kasstroomomzetting** van 88%;
- Balans: nettoschuld** van €1.9 miljard, in lijn met de verwachtingen. Dit omvat €154 miljoen voor dividenduitkeringen, €167 miljoen voor de schikking met NJDEP en €90 miljoen aan verplichtingen in verband met het gestructureerde aandeleninkoopprogramma; **hefboomratio** van 1.3x;
- Besluit om het tijdschema voor de investeringen in de **Noord-Amerikaanse batterij materialen-fabriek** te herschikken voor een periode van maximaal 2 jaar, afgestemd op de vraag in de sector.

Dr. Ilham Kadri, CEO

"We hebben onze verwachtingen voor het tweede kwartaal waargemaakt, met name dankzij een verbeterd volumemomentum op jaarbasis, vooral in Novecare, en door discipline in prijsstelling en kostenbeheersing. Composite Materials realiseerde opnieuw een kwartaalgroei met dubbele cijfers en bleef een robuuste kasstroom genereren.

Hoewel we in de tweede helft van 2024 een terugkeer naar volumegroei op jaarbasis verwachten, zien we een langzamer herstel in bepaalde eindmarkten, evenals aanhoudende macro-economische onzekerheid. Desondanks blijven we ons onverminderd richten op wat binnen onze controle ligt; oplossingen bieden die onze klanten nodig hebben, onze kosten en kapitaaluitgaven strak beheren om onze operationele hefboom en rendementen verder te verbeteren, waardoor Syensqo groei en waardecreatie zal kunnen leveren naarmate de markten verbeteren."

Vooruitzichten voor 2024

Hoewel onze resultaten voor het tweede kwartaal van 2024 profiteerden van een verbeterd volume momentum, verwachten we geen breder herstel van de totale vraag in de tweede helft van het jaar dat de bovenkant van onze eerdere vooruitzichten zou ondersteunen.

We verwachten nu vooral dat een trager herstel in sommige eindmarkten als gevolg van de aanhoudende macro-economische onzekerheid, vooral in de automobiel-, agro-industrie, industriële en medische markten. We verwachten echter nog steeds een sterke groei in de lucht-, ruimtevaart- en defensiesector.

In de tweede helft van 2024 verwachten we een terugkeer naar volumegroei op jaarbasis, aangedreven door hogere volumes in alle business units, met name in Novecare.

Als gevolg daarvan zien onze vooruitzichten voor het hele jaar 2024 er nu als volgt uit:

- **Onderliggende EBITDA** tussen €1.4 miljard - €1.475 miljard;
- **Kapitaalinvesteringen** tussen €600 - €650 million;
- **Vrije kasstroom** tussen €400 - €450 miljoen, exclusief de eerder aangekondigde betaling van €167 miljoen aan het New Jersey Department of Environmental Protection die in april 2024 werd gedaan.

Contacts

Investors & Analysts

Sherief Bakr
+44 7920 575 989

Bisser Alexandrov
+33 607 635 280

investor.relations@syensqo.com

Media

Perrine Marchal
+32 478 32 62 72

Laetitia Schreiber
+32 487 74 38 07

media.relations@syensqo.com

Safe harbor

Dit persbericht kan toekomstgerichte informatie bevatten. Toekomstgerichte verklaringen beschrijven verwachtingen, plannen, strategieën, doelen, toekomstige gebeurtenissen of intenties. De verwezenlijking van toekomstgerichte verklaringen die in dit persbericht staan, is onderworpen aan en is afhankelijk van risico's en onzekerheden verbonden aan verschillende factoren, waaronder algemene economische factoren, schommelingen van interestvoeten en wisselkoersen; veranderende marktcondities, concurrentie op producten, de aard van de productontwikkeling, het effect van verwervingen en verkopen, herstructureringen, terugtrekkingen van producten; goedkeuringen door regelgevers, het all-in scenario van onderzoeks- en innovatieprojecten en andere ongebruikelijke zaken. Om deze reden kunnen de actuele of toekomstige resultaten wezenlijk afwijken van de resultaten die expliciet gemeld worden of impliciet besloten zijn in dergelijke toekomstgerichte verklaringen. Mochten bekende of onbekende risico's of onzekerheden zich voltrekken of mochten onze aannames onjuist blijken te zijn, dan kunnen de daadwerkelijke resultaten sterk afwijken van de verwachte resultaten. Syensqo verplicht zich niet om toekomstgerichte verklaringen publiekelijk te actualiseren of te herzien.

Over Syensqo

Syensqo is een wetenschapsbedrijf dat baanbrekende oplossingen ontwikkelt die de manier waarop we leven, werken, reizen en ons vermaken verbeteren. Geïnspireerd door de wetenschappelijke raden die Ernest Solvay in 1911 organiseerde, brengen we het briljante talent samen dat de grenzen van wetenschap en innovatie verlegt ten voordele van onze klanten, met een wereldwijd team van meer dan 13.000 werknemers.

Onze oplossingen dragen bij aan veiligere, schonere en duurzamere producten in huizen, voeding en consumptiegoederen, vliegtuigen, auto's, batterijen, slimme apparaten en toepassingen in de gezondheidszorg. Onze innovatiekracht stelt ons in staat om de ambitie van een circulaire economie waar te maken en baanbrekende technologieën te ontwikkelen die de mensheid vooruit helpen.

Financieel overzicht

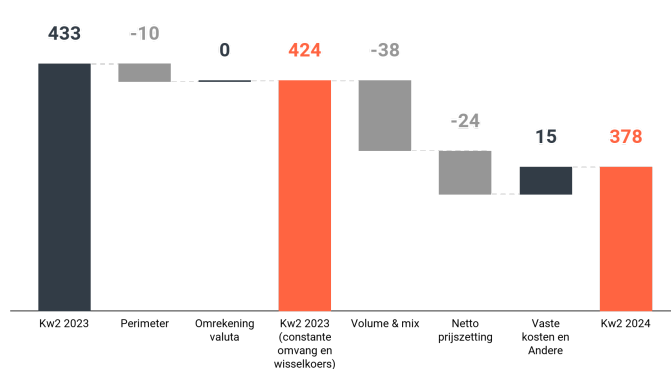
Verkorte winst-en-verliesrekening

Onderliggend (in € mln)	Kw2 2024	Kw2 2023	Kw1 2024	JoJ verandering	JoJ organisch	S1 2024	S1 2023	JoJ verandering
Netto-omzet	1,708	1,815	1,624	-5.9%	5.2%	3,332	3,628	-8.1%
Brutowinst	582	635	583	-8.3%	-0.2%	1,165	1,298	-10.2%
Brutomarge	34.1%	35.0%	35.9%	-90 bps	-180 bps	35.0%	35.8%	-80 bps
EBITDA	378	433	363	-12.8%	4.1%	740	906	-18.3%
EBITDA-marge	22.1%	23.8%	22.3%	-170 bps	-20 bps	22.2%	25.0%	-280 bps
EBIT	250	320	252	-22.0%	-0.7%	501	677	-25.9%
Netto-financieringskosten	-43	-33	-35	33.2%	22.2%	-79	-67	17.0%
Belastingen op winst	-49	-75	-60	-34.8%	-18.2%	-109	-138	-21.1%
Winst / verlies (-) toegekend aan Syensqo-aandeelhouders	159	212	156	-24.9%	2.3%	315	470	-33.0%
Gewone winst / verlies (-) per aandeel (in €)	1.51	2.00	1.48	-24.5%	2.0%	2.99	4.44	-32.6%

Ontwikkeling van de netto-omzet (€ million)



Ontwikkeling van de onderliggende EBITDA (€ million)



De **netto-omzet** van €1,708 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 daalde met 6% op gerapporteerde basis, of 5% organisch, ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023. De daling van de netto-omzet op jaarbasis was te wijten aan lagere prijzen, vooral in het segment Consumer & Resources en Specialty Polymers. De volumes bleven gelijk ten opzichte van het kwartaal vorig jaar doordat de groei in het segment Consumer & Resources en Composite Materials teniet werd gedaan door lagere volumes in Specialty Polymers.

Op sequentiële basis steeg de netto-omzet op gerapporteerde basis met 5% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2024, voornamelijk dankzij een hogere omzet in alle business units, met name Technology Solutions, Specialty Polymers en Composite Materials.

De **brutowinst** van €582 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 daalde op gerapporteerde basis met 8% ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023, voornamelijk door een lagere brutowinst van Materials, gedeeltelijk gecompenseerd door een hogere brutowinst van Consumer & Resources.

Op jaarbasis daalde de brutomarge met ongeveer 90 basispunten, van 34.1%. Dit was voornamelijk het gevolg van een lagere brutomarge voor Materials en een lagere mix van brutowinst voor Materials, gedeeltelijk gecompenseerd door een hogere brutomarge voor Consumer & Resources.

De **onderliggende EBITDA** van €378 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 daalde met 13% op gerapporteerde basis,

of 11% organisch, in vergelijking met het tweede kwartaal van 2023, door een ongunstige mix en, zoals verwacht, lagere netto prijzen. Bovendien werd de onderliggende EBITDA-prestatie op jaarbasis negatief beïnvloed door ongeveer €10 miljoen aan dissynergieën in verband met de gedeeltelijke splitsing van Solvay.

Op een sequentiële basis steeg de onderliggende EBITDA in het tweede kwartaal van 2024 met 4% of op gerapporteerde basis, vergeleken met het eerste kwartaal van 2024. Dit was voornamelijk te danken aan een hogere onderliggende EBITDA in het segment Consumer & Resources en lagere kosten voor Corporate & Business services, gedeeltelijk tenietgedaan door een lagere onderliggende EBITDA in het segment Materials.

De **onderliggende EBITDA-marge** van 22.1% in het tweede kwartaal van 2024 daalde met ongeveer 170 basispunten ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023, als gevolg van een lagere onderliggende EBITDA-marge voor Materials en een lagere mix van onderliggende EBITDA voor Materials, gedeeltelijk gecompenseerd door een hogere onderliggende EBITDA-marge voor Consumer & Resources.

Op een sequentiële basis was de onderliggende EBITDA-marge ongeveer gelijk, gedreven door een hogere marge in het segment Consumer & Resources, gecompenseerd door een lagere marge in het segment Materials en een lagere mix van onderliggende EBITDA van Materials.

Kasstroomoverzicht en nettoschuld

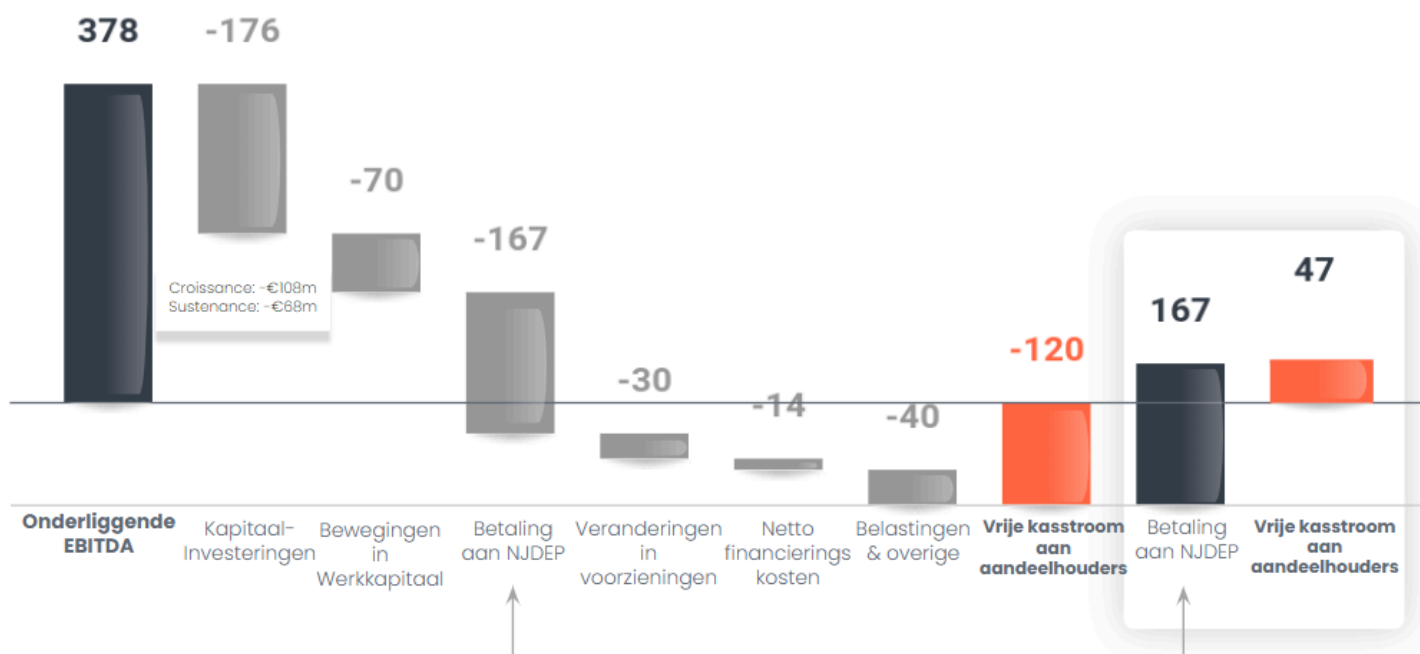
De **kasstroom uit bedrijfsactiviteiten** bedroeg €43 miljoen in het tweede kwartaal van 2024. Exclusief de eerder bekendgemaakte betaling van €167 miljoen aan het New Jersey Department of Environmental Protection (NJDEP) bedroeg de kasstroom uit operationele activiteiten €210 miljoen in het tweede kwartaal van 2024. Dit is inclusief een kasuitstroom van €52 miljoen door bewegingen in het werkkapitaal en €67 miljoen aan inkomstenbelastingen betalingen.

De **kasstroom omzetting** gedefinieerd als (onderliggende EBITDA +/- veranderingen in werkkapitaal - duurzame kapitaaluitgaven) / (onderliggende EBITDA) bedroeg 77% op voortschrijdende basis van 12 maanden, of 88%, exclusief de betaling aan het NJDEP.

De **vrije kasstroom aan aandeelhouders** was een uitstroom van €120 miljoen in het tweede kwartaal van 2024. Exclusief de €167 miljoen in verband met de eerder gemelde betaling aan het NJDEP, bedroeg de vrije kasstroom aan aandeelhouders €47 miljoen. Dit was inclusief €176 miljoen aan kapitaaluitgaven, bestaande uit €68 miljoen aan duurzame kapitaaluitgaven en €108 miljoen aan groeikapitaal uitgaven.

Inclusief een kasuitstroom van €14 miljoen door rentebetalingen en €154 miljoen in verband met de dividenduitkering in het tweede kwartaal van 2024, bedroegen de **cash en cash equivalenten** €793 miljoen aan het eind van het tweede kwartaal van 2024.

Vrije kasstroom aan Syensqo aandeelhouders (€ miljoen)



Onderliggend (in € mln)	Kw2 2024	Eind 2023	JoJ verandering
Brutoschuld	2,789	2,813	-0.9%
Nettoschuld	1,903	1,584	20.1%
Hefboomgraad	1.3x	1.0x	-
Schuldgraad	21.2%	18.2%	300 bps

De **onderliggende netto financiële schuld** bedroeg €1,903 miljoen aan het eind van het tweede kwartaal van 2024, tegenover €1,584 miljoen aan het eind van 2023, wat resulteerde in een leverage ratio van 1,3x en een gearing ratio van 21%. De stijging van de onderliggende netto financiële schuld werd voornamelijk veroorzaakt door de betaling van €167 miljoen aan het New Jersey Department of Environmental Protection en de dividendbetaling van €154 miljoen, evenals de opname van €90 miljoen aan verplichtingen in verband met de gestructureerde inkoop van eigen aandelen die in juni 2024 werd aangekondigd.

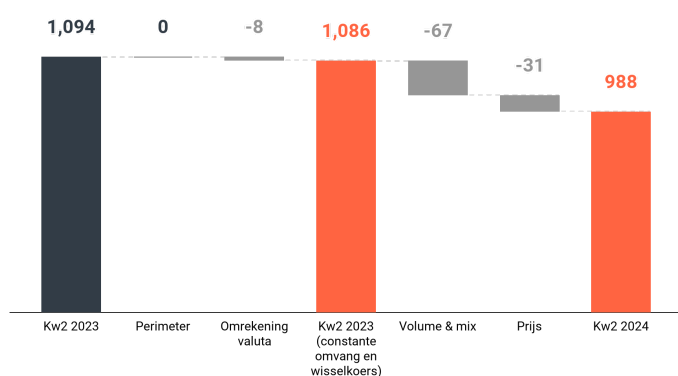
Bespreking per segment

Materials (58% van de groep netto-omzet, 71% van de onderliggende groep EBITDA*)

*Exclusief de bijdrage van Corporate & Business Services

Onderliggend (in € mln)	Kw2 2024	Kw2 2023	Kw1 2024	JoJ verandering	JoJ organisch	KwoKw verandering	S1 2024	S1 2023	JoJ verandering	JoJ organisch
Netto-omzet	988	1,094	940	-9.7%	-9.0%	5.1%	1,928	2,117	-8.9%	-7.6%
Specialty Polymers	679	823	652	-17.6%	-16.5%	4.0%	1,331	1,597	-16.6%	-15.0%
Composite Materials	309	271	288	14.3%	13.3%	7.4%	597	520	14.9%	14.7%
EBITDA	303	365	311	-17.1%	-17.3%	-2.8%	614	727	-15.5%	-15.3%
EBITDA-marge	30.6%	33.3%	33.1%	-270 bps	-	-250 bps	31.8%	34.3%	-250 bps	-

Ontwikkeling van de netto-omzet bij Materials (€ miljoen)



De **netto-omzet** van €988 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 daalde met 10% op gerapporteerde basis, of 9% organisch, in vergelijking met het tweede kwartaal van 2023. Op gerapporteerde basis was de daling van 9% op jaarbasis voornamelijk te wijten aan de combinatie van lagere volumes en prijzen bij Specialty Polymers. Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door een sterke groei van de netto-omzet in Composite Materials, voornamelijk door hogere volumes en prijzen.

Op sequentiële basis steeg de netto-omzet van Materials met 5% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2024 op gerapporteerde basis, dankzij een hogere netto-omzet in zowel Specialty Polymers als Composite Materials.

Specialty Polymers de netto-omzet van €679 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 daalde met 18% op gerapporteerde basis, of 17% organisch, in vergelijking met het tweede kwartaal van 2023 door lagere volumes en, in mindere mate, lagere prijzen. Lagere volumes op jaarbasis waren voornamelijk het gevolg van de eindmarkten Industrial, Resources & Environment en Healthcare, evenals de verkoop via distributeurs. De lagere prijzen op jaarbasis waren voornamelijk te danken aan Healthcare en Automotive.

Composite Materials De netto-omzet van € 309 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 steeg met 14% op gerapporteerde basis, of 13% organisch, ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023, dankzij volumegroei

en hogere prijzen. De sterke jaar-op-jaar stijging van de netto-omzet werd gedreven door aanhoudende groei in zowel commerciële vliegtuigen als ruimtevaart- en defensie-applicaties.

De **onderliggende EBITDA van het segment** van €303 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 daalde met 17% op zowel gerapporteerde als organische basis ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023 als gevolg van een lagere onderliggende EBITDA bij Specialty Polymers, voornamelijk door lagere volumes, ongunstige mix en lagere netto prijzen. Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door een hogere onderliggende EBITDA in Composite Materials, als gevolg van positieve netto prijzen en hogere volumes.

Op het niveau van Materials bleven de netto prijzen ongeveer gelijk, waarbij de positieve netto prijzen in Composite Materials teniet werden gedaan door de verwachte daling van de netto prijzen in Specialty Polymers.

Op een sequentiële basis daalde de onderliggende EBITDA van het segment op gerapporteerde basis met 3% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2024. Dit was het gevolg van een lagere onderliggende EBITDA bij Composite Materials.

De **onderliggende EBITDA-marge** van 30.6% in het tweede kwartaal van 2024 daalde met ongeveer 270 basispunten ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023. De lagere onderliggende EBITDA-marge werd veroorzaakt door een lagere marge in Materials, alsmede door een ongunstige verkoopmix gezien de sterkere jaar-op-jaar groei in Composite Materials ten opzichte van Specialty Polymers. Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door een sterke margeverbetering in Composite Materials ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar.

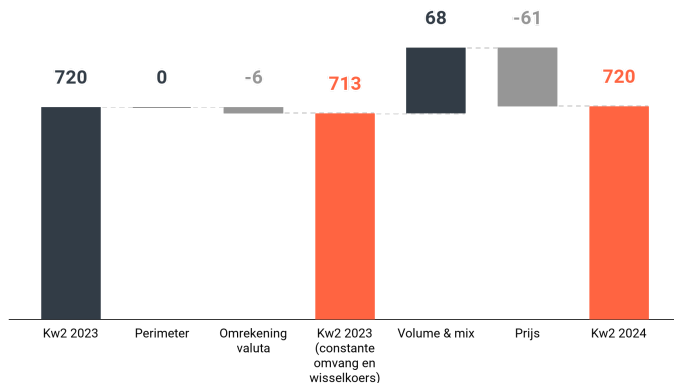
Op sequentiële basis daalde de onderliggende EBITDA-marge met ongeveer 250 basispunten ten opzichte van het eerste kwartaal van 2024, door een lagere marge bij Composite Materials en, in mindere mate, bij Specialty Polymers.

Consumer & Resources (42% van de groep netto-omzet, 29% van de onderliggende groep EBITDA*)

*Exclusief de bijdrage van Corporate & Business Services

Onderliggend (in € mln)	Kw2 2024	Kw2 2023	Kw1 2024	JoJ verandering	JoJ organisch	KwoKw verandering	S1 2024	S1 2023	JoJ verandering	JoJ organisch
Netto-omzet	720	720	684	0.1%	0.9%	5.3%	1,404	1,508	-6.9%	-5.3%
Novecare	350	338	348	3.5%	4.0%	0.6%	698	724	-3.6%	-2.6%
Technology Solutions	182	176	153	3.7%	5.0%	18.9%	336	357	-6.1%	-4.8%
Aroma Performance	83	89	82	-6.3%	-5.6%	2.1%	165	188	-12.2%	-10.6%
Oil & Gas	105	117	101	-10.6%	-9.1%	3.4%	206	238	-13.7%	-10.4%
EBITDA	125	107	106	17.1%	19.3%	17.9%	231	258	-10.4%	-7.5%
EBITDA-marge	17.4%	14.8%	15.5%	250 bps	-	190 bps	16.5%	17.1%	-60 bps	-

Ontwikkeling van de netto-omzet bij Consumer & Resources (€ miljoen)



De **netto-omzet** van €720 miljoen in het eerste kwartaal van 2024 was vlak op gerapporteerde basis, maar steeg organisch met 1% ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023. Op gerapporteerde basis was de vlakke prestatie op jaarbasis voornamelijk te danken aan hogere volumes in alle business units, vooral in Novecare, gecompenseerd door lagere prijzen, vooral in Novecare en Aroma Performance.

Op sequentiële basis steeg de netto-omzet van Consumer & Resources met 5% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2024 op gerapporteerde basis, voornamelijk dankzij een hogere netto-omzet bij Technology Solutions.

Novecare de netto-omzet van €350 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 steeg met 4% op zowel gerapporteerde als organische basis ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023, dankzij hogere volumes in alle belangrijke markten, met name in de Agro-, Bouw- en Consumentenmarkt, gedeeltelijk tenietgedaan door lagere prijzen, met name in Agro.

Technology Solutions de netto-omzet van €182 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 steeg met 4% op gerapporteerde basis, of 5% organisch, ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023 dankzij hogere volumes van polymeeradditieven en mijnbouwoplossingen.

Aroma Performance de netto-omzet van €83 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 daalde zowel organisch

als gerapporteerd met 6% ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023, doordat hogere volumes in de voedingsmiddelen-, geur- en smaakstoffenmarkten teniet werden gedaan door lagere prijzen. Op een sequentiële basis steeg de netto-omzet met 2% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2024.

Oil & Gas de netto-omzet van €105 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 daalde met 11% op gerapporteerde basis, of 9% organisch, ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023, als gevolg van lagere booractiviteiten in de Verenigde Staten, een lagere vraag naar aardgas en een hogere concurrentiedruk.

De **onderliggende EBITDA van het segment** van €125 miljoen in het tweede kwartaal van 2024 steeg met 17% op gerapporteerde basis, of 19% organisch, ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023. Dit was voornamelijk te danken aan een hogere onderliggende EBITDA in Aroma Performance en Technology Solutions.

Op sequentiële basis steeg de onderliggende segment EBITDA met 18% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2024 op gerapporteerde basis. Dit was voornamelijk te danken aan een hogere onderliggende EBITDA bij Technology Solutions, met name in mijnbouwoplossingen, en bij Aroma Performance, dat profiteerde van herstructureringsmaatregelen en acties ter ondersteuning van de financiële prestaties van het bedrijf.

De **onderliggende EBITDA-marge** van 17.4% steeg met ongeveer 250 basispunten ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023, voornamelijk door een hogere marge bij Technology Solutions en, in mindere mate, Aroma Performance.

Op sequentiële basis steeg de onderliggende EBITDA-marge met ongeveer 190 basispunten, dankzij hogere marges in de meeste bedrijfsonderdelen, met name bij Technology Solutions en, in mindere mate, Aroma Performance.

Corporate & Business Services

Onderliggend (in € mln)	Kw2 2024	Kw2 2023	Kw1 2024	JoJ verandering	JoJ organisch	KwoKw verandering	S1 2024	S1 2023	JoJ verandering	JoJ organisch
Netto-omzet	0	2	0	n.v.t	n.v.t	n.v.t	0	4	n.m.	n.m.
EBITDA	-50	-39	-54	27.6%	-6.6%	-8.1%	-105	-79	32.6%	-10.2%

Corporate and Business services rapporteerde een kost van €50 miljoen op Syensqo's EBITDA in het tweede kwartaal van 2024, een jaar-op-jaar stijging van €11 miljoen ten opzichte van het tweede kwartaal van 2023, voornamelijk gedreven door geplande dissynergieën gerelateerd aan de partiële splitsing alsook hogere uitgaven voor de groeiplatformen.

IFRS kerncijfers

(in € mln)	IFRS			Onderliggend			
	Kw2 2024	Kw2 2023	JoJ verandering	Kw2 2024	Kw2 2023	JoJ verandering	JoJ organisch
Netto-omzet	1,708	1,815	-5.9%	1,708	1,815	-5.9%	-5.1%
EBITDA	336	155	116.8%	378	433	-12.8%	-10.9%
EBITDA-marge	19.7%	8.5%	n.m.	22.1%	23.8%	-170 bps	-
EBIT	174	9	n.m.	250	320	-22.0%	-
Netto-financieringskosten	-43	-32	35.0%	-43	-33	33.2%	-
Belastingen op winst	-104	38	n.m.	-49	-75	-34.8%	-
Winst / verlies (-) toegekend aan Syensqo-aandeelhouders	29	15	91.3%	159	212	-24.9%	-
Gewone winst / verlies (-) per aandeel (in €)	0.28	0.14	92.5%	1.51	2.00	-24.4%	-

(in € mln)	IFRS			Onderliggend			
	S1 2024	S1 2023	JoJ verandering	S1 2024	S1 2023	JoJ verandering	JoJ organisch
Netto-omzet	3,332	3,628	-8.1%	3,332	3,628	-8.1%	-6.7%
EBITDA	653	692	-5.7%	740	906	-18.3%	-15.8%
EBITDA-marge	19.6%	19.1%	50 bps	22.2%	25.0%	-280 bps	-
EBIT	347	395	-12.3%	501	677	-25.9%	-
Netto-financieringskosten	-65	-66	-1.6%	-79	-67	17.0%	-
Belastingen op winst	-154	-28	n.m.	-109	-138	-21.2%	-
Winst / verlies (-) toegekend aan Syensqo-aandeelhouders	129	300	-57.1%	315	470	-33.0%	-
Gewone winst / verlies (-) per aandeel (in €)	1.22	2.83	-56.8%	2.99	4.44	-32.6%	-

Verklarende woordenlijst

- **Kasstroomen uit bedrijfsactiviteiten of bedrijfskasstroom:** kasstromen gegenereerd uit/(gebruikt door) de belangrijkste inkomstgenererende activiteiten van de groep en andere activiteiten die geen investerings- of financieringsactiviteiten zijn.
- **Kasstroom omzetting** is een ratio die wordt gebruikt om de omzetting van EBITDA naar cash te meten volgens de formule ((onderliggende EBITDA +/- Veranderingen in het werkkapitaal - Onderhoudsinvesteringen) / onderliggende EBITDA). Onderhoudsinvesteringen omvatten kapitaalinvesteringen voor onderhoud, voor de uitvoering van de One Planet-strategie en voor initiatieven op het gebied van digitale transformatie, evenals de betaling van leaseverplichtingen.
- **Gewone winst per aandeel:** netto resultaat (aandeel Syensqo), gedeeld door het gewogen gemiddelde aantal uitstaande aandelen, na aftrek van de eigen aandelen aangehouden om aandelenoptieprogramma's in te dekken.
- **Vrije kasstroom aan Syensqo aandeelhouders:** Vrije kasstroom na betaling van netto interesten, coupons op eeuwigdurende hybride obligaties, dividenden uitgekeerd aan minderheidsbelangen en kapitaalbrengen en -terugbetalingen in/door minderheidsbelangen. Dit vertegenwoordigt de kasstroom waarover de aandeelhouders van Syensqo beschikken, om hun dividend te betalen en/of om de netto financiële schuld te verminderen.
- **Gearing** ratio is een maatstaf voor kapitaalstructuur en wordt gedefinieerd als $\frac{\text{Onderliggende nettoschuld}}{\text{Onderliggende nettoschuld} + \text{Eigen vermogen} - \text{hybride obligaties in aandelen}}$.
- **Netto financiële schuld:** langlopende financiële schulden + kortlopende financiële schulden - geldmiddelen en kasequivalenten - overige financiële instrumenten (kort- en langlopend). Onderliggende nettoschuld vertegenwoordigt de Syensqo-aandelenweergave op schulden, waarbij 100% van de hybride eeuwigdurende obligaties opnieuw worden geklasseerd als schuld, maar geklasseerd als eigen vermogen onder IFRS. Dit is een belangrijke maat van de sterkte van de financiële positie van de Groep, en wordt algemeen gebruikt door kredietbeoordelaars.
- **Organische groei:** groei van de netto-omzet of onderliggende EBITDA, exclusief wijzigingen in de consolidatiekring (in verband met kleine fusies en overnames die niet tot herformuleringen leiden) en wisselkoersomrekeningseffecten. De berekening wordt gemaakt door de vorige periode te herberekenen op basis van de reikwijdte van de activiteiten en de wisselkoers van de huidige periode.
- **ROCE:** rendement op aangewend kapitaal, berekend als de verhouding tussen de onderliggende EBIT (vóór aanpassing voor de afschrijving van PPA) en aangewend kapitaal. Het aangewend kapitaal bestaat uit het nettowerkkapitaal, materiële en immateriële activa, goodwill, met een gebruiksrecht overeenstemmende activa, investeringen in geassocieerde deelnemingen en joint ventures en overige deelnemingen, en wordt beschouwd als het gemiddelde van de situatie aan het einde van de laatste 4 kwartalen.
- **Onderliggend:** onderliggende resultaten worden geacht een meer vergelijkbare indicatie te geven van de fundamentele prestaties van Syensqo doorheen de referentieperiodes. Ze worden gedefinieerd als IFRS cijfers aangepast voor "Aanpassingen" zoals hierboven gedefinieerd. Ze verstrekken de lezers bijkomende informatie aangaande de onderliggende prestaties van de groep doorheen de tijd en zijn financiële positie, en zijn coherent met hoe de bedrijfsprestaties en de financiële positie worden gerapporteerd aan de Raad van Bestuur en het Executief Comité.
- **Netto-financieringskosten:** de netto schuldenlasten en discontokosten van voorzieningen (meer bepaald inzake personeelsvoordelen na uitdiensttreding en HSE-verplichtingen, d.w.z. gezondheid, veiligheid en leefmilieu).

Investeerdersrelaties bronnen

- [Documentatie van resultaten](#)
- [Strategie](#)
- [Deel informatie](#)
- [Kredietinformatie](#)
- [Separatiedocumenten](#)
- [Webcasts, podcasts en presentaties](#)
- [Geïntegreerd jaarverslag](#)
- [Schrijf je in voor onze mailinglijst](#)

