



PERSBERICHT

Gereguleerde informatie • Brussel, 27 augustus 2025 • 7u30 (CET)

Ageas rapporteert resultaten over het eerste halfjaar 2025 Sterk resultaat en positieve vooruitzichten maken opwaartse bijstelling van doelstellingen mogelijk

PREMIE INKOMEN EUR 10,5 miljard +4% vs H1 2024	NETTO OPERATIONEEL RESULTAAT EUR 734 miljoen +20% vs H1 2024	GEGENEREERD OPERATIONEEL KAPITAAL EUR 1,1 miljard -10% vs H1 2024	VERWACHTE CASH OPSTROMING 2025 EUR 940 miljoen +17% vs H1 2024
--	--	---	--

Een overzicht van de cijfers en een vergelijking met vorig jaar is te vinden op pagina 7 van dit persbericht en op de website van Ageas.



Hans De Cuyper
CEO Ageas

"Met trots deel ik onze uitstekende resultaten over het eerste halfjaar van 2025, gerealiseerd dankzij de ongelooflijke inzet van het volledige Ageas-team, onze gewaardeerde partners en het niet-aflattende vertrouwen van onze klanten en aandeelhouders."

"Ons gevarieerde portfolio van Leven- en Niet-Leven-producten blijft klanten aantrekken in onze verschillende markten. We leverden een sterke commerciële prestatie in Leven, met groei in België van meer dan 10%, en een succesvolle verandering in de productmix in China. Daarnaast realiseerden we solide groei in de meeste markten voor Niet-Leven. In Europa werd het premie-inkomen beïnvloed door onze focus op winstgevendheid boven volume."

"De combinatie van hogere volumes en uitstekende verzekeringstechnische prestaties in Leven en Niet-Leven bracht het netto operationeel resultaat naar EUR 734 miljoen. Gunstige weersomstandigheden en een laag belastingtarief in China ondersteunden deze sterke resultaten verder. Met een dergelijk solide eerste halfjaar hebben we er alle vertrouwen in om over het hele jaar een netto operationeel resultaat tussen EUR 1,3 en 1,35 miljard te realiseren."

"Deze vooruitzichten laten ons toe om onze Elevate27-doelstellingen naar boven bij te stellen. De doelstelling voor Holding Free Cash Flow wordt verhoogd van meer dan EUR 2,2 miljard naar meer dan EUR 2,3 miljard in 2027. Als gevolg hiervan zullen we in staat zijn om een jaarlijkse stijging van het dividend per aandeel van 6% te handhaven, zelfs met het toegenomen aantal uitstaande aandelen. Dit betekent dat we over de cyclus meer dan EUR 2 miljard zullen uitkeren aan onze aandeelhouders. Bovendien handhaven we onze Elevate27-doelstelling van 6-8% groei van de winst per aandeel."

"Dit jaar zullen onze aandeelhouders opnieuw kunnen genieten van een interim-dividend van EUR 1,50 dat op 5 december zal worden uitgekeerd."

"Naast deze sterke resultaten ben ik ongelooflijk trots dat onze inspanningen op het gebied van duurzaam ondernemen erkenning blijven krijgen, zoals blijkt uit onze aanzienlijk verbeterde scores bij twee toonaangevende ESG-ratingbureaus, ISS en Sustainalytics. Deze vooruitgang is een bewijs van onze toewijding om onze Elevate27-doelen op dit gebied te bereiken"

MEDIA CONTACT

+32 (0)2 557 57 36

INVESTOR RELATIONS

+32 (0)2 557 57 32

AGEAS

Avenue du Boulevard 21
1210 Brussel – België

www.ageas.com

@AgeasGroup

EURONEXT BRUSSELS

Ticker: AGS

ISIN: BE0974264930

SNELLE LINKS

[About us](#)

[Strategie](#)

[Duurzaamheid \(EN\)](#)

[Jaarverslag \(EN\)](#)

Financiële prestaties¹

- Premie-inkomen stijgt met 4% tot EUR 10,5 miljard door uitstekende commerciële prestaties in Leven
- Netto operationeel resultaat van EUR 734 miljoen, dankzij een sterk resultaat in Niet-Leven, ondersteund door een lager dan verwachte weersimpact en een laag belastingtarief in China, wat neerkomt op een rendement op eigen vermogen van 18,6%.
- Het netto operationeel resultaat in 2025 zal naar verwachting tussen EUR 1,3 miljard en 1,35 miljard (inclusief esure) bedragen, rekening houdend met de mogelijke impact van uitzonderlijk ongunstige weersomstandigheden en volatiele financiële markten
- EUR 940 miljoen cash opstroming verwacht in 2025, 17% meer dan vorig jaar

Business volumes

Het **premie-inkomen** in het eerste halfjaar steeg met 4% tegen constante wisselkoersen ten opzichte van vorig jaar en bedroeg EUR 10,5 miljard.

In **Leven** steeg het premie-inkomen met 6% bij constante wisselkoers, dankzij een solide groei in alle segmenten. Het premie-inkomen in België steeg met 10% dankzij een aanzienlijk verbeterde verkoop van Unit-Linked producten in het bankkanaal, dankzij een succesvolle commerciële campagne. Europa boekte sterke commerciële prestaties met een aanhoudend solide groei in Turkije, die de lagere verkopen in Portugal ruimschoots compenseerde. Het premie-inkomen Leven in Azië steeg met 5% bij constante wisselkoersen, vooral dankzij een succesvolle strategische verschuiving van niet-deelnemende naar deelnemende producten in China (+5%) en een sterke groei in de opkomende markten in India (+5%), Vietnam (+19%) en de Filipijnen (+46%).

Het premie-inkomen in **Niet-Leven** steeg in de meeste markten en productlijnen. Het premie-inkomen in Niet-Leven in België steeg met 5% door tariefverhogingen en groei van de portefeuille, terwijl in Azië (+3%) in alle landen groei werd opgetekend. Het premie-inkomen in Niet-Leven in Europa daalde met 8% bij constante wisselkoersen. De daling was het resultaat van de aangehouden focus op winstgevendheid boven volume in een afnemende Britse markt voor Autoverzekeringen met toegenomen concurrentie in het makelaarskanaal in vergelijking met 2024. Bovendien droeg de bewuste keuze om de blootstelling in welbepaalde portefeuillesegmenten te verminderen en zich verder terug te trekken uit specifieke contracten in het VK, alsook om de volumes op de Turkse automarkt te verminderen, bij aan de daling.

Herverzekeren voor derden bleef zijn activiteiten verder uitbouwen en evolueert gestaag naar een meer evenwichtige portefeuille van activiteiten. Het realiseerde een stijging van het premie-inkomen met 49%. Deze groei werd ook ondersteund door EUR 37 miljoen premie-inkomen uit de onlangs aangekondigde Quota Share-overeenkomst met de Sloveense verzekeraar Triglav Group in verband met de autoverzekeringen verdeeld door het Italiaanse Insurtech Prima.

Financiële prestatie

Het **netto operationeel resultaat** voor de Groep steeg tot EUR 734 miljoen, wat neerkomt op een rendement op het eigen vermogen van 18,6%. Het sterke resultaat was te danken aan het lage belastingtarief in China en het uitstekende resultaat in Niet-Leven, dat werd ondersteund door een lager dan verwachte weersimpact. Gecorrigeerd voor deze elementen bedroeg het netto operationeel resultaat EUR 665 miljoen.

De prestaties van **Niet-Leven** waren zeer sterk in alle segmenten, wat leidde tot een **Combined Ratio** van de Groep van 92,1%. Dit vertaalde zich in een netto operationeel resultaat voor de Niet-Leven-activiteiten van EUR 263 miljoen, een stijging met 31% in vergelijking met vorig jaar, dankzij uitstekende prestaties in alle segmenten en dankzij het gunstige weer in België.

Het netto operationeel resultaat **Leven** steeg tot EUR 538 miljoen, een sterke stijging ten opzichte van vorig jaar, dankzij een verbeterd operationeel verzekeringsresultaat door de onderliggende kwaliteit van de activiteiten en een laag belastingtarief in China, en ondanks een minder investeringsresultaat. Het lage belastingtarief in China is te danken aan een aanpassing van de illiquidity spread in de lokale

¹ Bijkomende informatie over de verschillende business segmenten is beschikbaar op de IR slides op de website van Ageas

rekeningen, wat een positieve invloed heeft op het netto operationeel resultaat door een laag belastingtarief.

De bijdrage van nieuwe contracten aan de **CDM** bedroeg EUR 451 miljoen, een daling ten opzichte van vorig jaar als gevolg van de strategische verschuiving in de productmix in China van niet-deelnemende naar deelnemende producten. De operationele CDM-beweging bedroeg EUR 186 miljoen en werd voornamelijk gedreven door Azië. Dit vertaalde zich in een operationele CDM-groei van 3,9%.

De **marge voor nieuwe contracten** in Leven bedroeg 8,7%, een daling ten opzichte van vorig jaar die verband houdt met een verschuiving in China om minder rentegevoelige deelnemende producten met relatief lagere marges te promoten. De marge voor nieuwe contracten in België en Europa nam toe.

De **contante waarde van de nieuwe contracten** steeg met 6% tegen constante wisselkoers, gedreven door een sterk verkoopmomentum in alle segmenten.

Het netto operationeel resultaat komt overeen met een nettoresultaat van EUR 677 miljoen.

De **Contractuele Diensten Marge (CDM)** bedroeg aan het einde van het eerste halfjaar EUR 9,0 miljard, een daling ten opzichte van vorig jaar als gevolg van een negatieve invloed van valutakoersen.

Eind juni bedroeg het **Uitgebreide Eigen Vermogen** EUR 83,78 per aandeel, een daling ten opzichte van eind 2024. Deze daling is toe te schrijven aan het hogere aantal uitstaande aandelen na de kapitaalverhoging voor de overname van esure, terwijl het Uitgebreide Eigen Vermogen stabiel bleef. Het Uitgebreide Eigen Vermogen van EUR 16,0 miljard bestaat uit de som van het eigen vermogen van EUR 8,1 miljard, de ongerealiseerde winsten en verliezen op vastgoed van EUR 1,1 miljard en de CDM van Leven (na belastingen) van EUR 6,8 miljard. Het Uitgebreide Eigen Vermogen bleef gelijk in vergelijking met eind 2024 dankzij de sterke bijdrage van het netto operationeel resultaat en de operationele CDM-beweging, verder ondersteund door de kapitaalverhoging die de negatieve impact van wisselkoersen compenseerde.

Solvabiliteit en kapitaalgeneratie

De **Solvency II-ratio** van Ageas bedroeg 240%, een aanzienlijke stijging van 22 procentpunten over de eerste zes maanden van 2025, tijdelijk ondersteund (+20 procentpunten) door de uitgifte van eigen vermogen en Tier 2-schuld papier in verband met de financiering van de overname van esure. Inclusief de volledige impact van de overnames van esure en Saga, die in de tweede helft van 2025 moeten worden afgerond, zou de pro forma Solvency II-ratio een zeer veerkrachtige 205% bedragen. De verzekeringsactiviteiten droegen 15 procentpunten bij, meer dan de toerekening van het verwachte dividend.

De solvabiliteit van de **bedrijven die niet onder de Solvency II-scope** vallen, bedroeg 294%, waarbij de negatieve impact van marktbewegingen werd gecompenseerd door de uitgifte van schulden en de aanpassing van de illiquidity spread in China.

Het **gegenereerd operationeel kapitaal** bedroeg in deze periode EUR 1,1 miljard. Dit omvatte EUR 535 miljoen gegenereerd door de Solvency II-scope entiteiten, in lijn met vorig jaar, terwijl de Algemene Rekening EUR 88 miljoen verbruikte. De entiteiten die niet onder het Solvency II-regime vallen, genereerden EUR 659 miljoen, een daling ten opzichte van vorig jaar door een verdere daling van de rente en een bijdrage van nieuwe productie uit China in verband met de verschuiving naar deelnemende spaarproducten.

Het **gegenereerd operationeel vrij kapitaal**, met inbegrip van zowel de Solvency II- als de niet-Solvency II-scope, bedroeg in het eerste halfjaar EUR 713 miljoen. Het gegenereerd operationeel vrij kapitaal van de Solvency II-scope nam toe door een lager operationeel kapitaalverbruik, terwijl het gegenereerd operationeel vrij kapitaal van de Non-Solvency II-scope vorig jaar werd ondersteund door vermogensbeheeracties.

Cash

Eind juni rapporteerde de Algemene Rekening in totaal EUR 2,3 miljard aan liquide middelen, als gevolg van een tijdelijke stijging in verband met de cash die werden opgehaald voor de overname van esure, die meer dan EUR 1 miljard bedroeg. Als de volledige impact van de acquisities van esure en Saga buiten beschouwing wordt gelaten, zou de kaspositie van de Groep EUR 1,1 miljard bedragen.

In 2025 wordt een opstrooming van cash van de entiteiten van in totaal EUR 940 miljoen verwacht, wat een aanzienlijke stijging betekent ten opzichte van het voorgaande jaar. Dit bedrag overtreft eerdere verwachtingen van EUR 850 tot 900 miljoen, dankzij hogere opstrooming uit Azië. Van dit totaal werd EUR 725 miljoen ontvangen in de eerste helft van 2025, waarbij het resterende saldo werd vastgelegd voor ontvangst in de tweede helft van het jaar.

Niet-financiële prestaties

Ageas heeft opnieuw opmerkelijke vooruitgang geboekt in zijn **ESG-ratings**, zoals blijkt uit recente verbeterde scores bij twee toonaangevende ESG-ratingbureaus, ISS en Sustainalytics. Sustainalytics heeft de score van Ageas met bijna twee stappen verbeterd tot 13,0. ISS heeft de score van het bedrijf verhoogd van 7 naar 5, met respectievelijk scores van 2 (op 10) voor Milieu, 1 voor Sociale zaken en 2 voor bestuurs-gerelateerde onderwerpen². Deze opmerkelijke verbetering sluit aan bij de ambitie van Ageas om aan te sluiten bij het hoogste kwartiel, een belangrijke doelstelling in zijn Elevate27-strategie.

Alle Belgische entiteiten – Ageas Corporate Centre, AG, AG Real Estate – en Ageas UK zijn opnieuw gecertificeerd als Top Employer. Dit jaar ontving Grupo Ageas Portugal, dat voor het tweede achtereenvolgende jaar werd erkend als Best Workplace, ook voor het eerst de Top Employer-certificering. Andere entiteiten van Ageas wereldwijd hebben soortgelijke erkenningen ontvangen. In het kader van Elevate27 heeft Ageas herbevestigd dat het zich inzet om een '**Great place to Grow**' te bieden die het persoonlijke en professionele welzijn en de ontwikkeling van medewerkers ondersteunt.

Voor het tweede jaar op rij heeft AG Insurance het Platinum duurzaamheidslabel ontvangen van **EcoVadis**, een wereldwijde organisatie die gespecialiseerd is in duurzaamheidsbeoordelingen, met een verbeterde score van 84 op 100. Daarmee behoort AG Insurance tot de top 1% van de beoordeelde bedrijven wereldwijd. Deze prestatie is vooral opmerkelijk gezien de steeds strengere evaluatiecriteria van EcoVadis elk jaar.

² Zowel Sustainalytics als ISS gebruiken op risico gebaseerde ESG-statistieken, waarbij lagere scores sterkere ESG-prestaties weerspiegelen.

Strategische ontwikkelingen

In april 2025 sloot Ageas een overeenkomst met Bain Capital voor de overname van **esure**, een prominente digitale verzekeraar voor particulieren met een sterke aanwezigheid op prijsvergelijkingswebsites (PCW) in het Verenigd Koninkrijk. De transactie is volledig in lijn met de strategische doelstellingen van Ageas voor M&A in Europa onder Elevate27. Het vergroot de voetafdruk van Ageas op de Europese markten, versterkt zijn positie binnen de Britse verzekeringssector voor particulieren, creëert aandeelhouderswaarde door de realisatie van synergiën en verbetert de mogelijkheden van de Groep om cash te genereren. Bovendien zal de overname van esure Ageas UK in staat stellen om de diversificatie van zijn distributie te versnellen, met name binnen het belangrijke PCW-kanaal op de Britse markt, en om uit te breiden naar nieuwe klantengroepen. De afronding van de transactie waarvoor de financiering is veiliggesteld door een combinatie van nieuw uitgegeven Ageas-aandelen, Tier 2-obligaties en niet-achtergestelde schuld, wordt verwacht in de tweede helft van 2025.

Op 1 juli werd de overname van Acromas Insurance Company Limited (AICL), Saga's Underwriting Business, met succes afgerond. Deze transactie, samen met de distributieovereenkomst met **Saga**, een toonaangevende Britse leverancier van producten en diensten voor 50-plussers, versterkt de leidende positie van Ageas in het Verenigd Koninkrijk op het gebied van verzekeringsoplossingen in Niet-Leven voor ouderen.

Op 5 juni kondigde Ageas Re, de herverzekeringstak van Ageas, een samenwerking aan met de Sloveense verzekeraar Triglav Group met betrekking tot autoverzekeringsproducten die worden verdeeld door het toonaangevende Italiaanse **insurtechbedrijf Prima**. Deze samenwerking past in de groeistrategie van Ageas Re en heeft tot doel de activiteitenportefeuille van de Groep te verbreden binnen de aantrekkelijke Europese Niet-Leven-markt, en meer specifiek de Italiaanse markt.

Ook in de eerste helft van 2025 zette Ageas verschillende stappen in de uitrol van zijn strategisch plan Elevate27. Zo lanceerde de Groep verschillende initiatieven om zijn **distributie te diversifiëren via nieuwe digitale en omni-channel-oplossingen** in Vietnam en Turkije.

Ageas Portugal heeft via Médis **Fisio Share** overgenomen, een Portugees bedrijf dat gespecialiseerd is in fysieke revalidatie en gastrologische zorg. Deze overname omvat een netwerk van 19 klinieken, waardoor de aanwezigheid van Ageas Portugal in de gezondheidszorgsector wordt versterkt. De transactie is in lijn met de groeiplannen van Ageas Portugal in de gezondheidszorg en volgt op de overname van het One Clinics-netwerk in 2024.

AG, de nummer 1 verzekeraar van België, heeft zijn eerste overeenkomsten getekend met 3 professionele Nederlandse gevolmachtigde agenten, waarmee de intrede in Nederland wordt gemarkeerd. De in februari aangekondigde stap van AG heeft tot doel om buiten België uit te breiden door samen te werken met erkende agenten in de groeiende Nederlandse KMO markt voor Niet-Leven. De deals ondersteunen deze doelstelling.

Bijlage 1: Kerncijfers

Kerncijfers Ageas	H1 '25	H1 '24	FY '24
in miljoen EUR (tenzij anders vermeld)			
Premie-inkomen¹	10.450	10.091	18.306
- België	2.891	2.677	5.331
- Europa	2.059	2.217	4.163
- Azië	5.224	5.011	8.599
- Herverzekering voor derden	277	186	213
- Leven	6.834	6.491	11.713
- Niet-Leven	3.616	3.600	6.593
Netto Resultaat Ageas	677	642	1.118
Netto Operationeel Resultaat Ageas	734	613	1.240
- België	248	232	468
- Europa	115	101	203
- Azië	351	267	527
- Herverzekering	87	67	164
- Algemene Rekening	(67)	(55)	(122)
- Leven	538	468	909
- Niet-Leven	263	200	454
- Algemene Rekening	(67)	(55)	(122)
Combined Ratio Niet-Leven (in %)¹	92,1%	94,0%	93,6%
Gegenereerd Operationeel Kapitaal	1.106	1.218	2.212
Gegenereerd Operationeel Vrij Kapitaal	713	934	1.501
Eigen vermogen	8.077	7.539	7.752
Uitgebreid eigen vermogen²	16.008	15.902	16.050
Beschikbaar Solvabiliteitskapitaal	20.777	17.861	20.077
Solvency II - Pilar II	240%	219%	218%
Rendement op eigen vermogen	18,6%	16,4%	16,3%
Cumulatief gemiddeld aantal uitstaande aandelen (in miljoen)	185	184	183
Netto Operationele Resultaat per aandeel (in EUR)	3,96	3,34	6,78
Actueel aantal uitstaande aandelen (in miljoen)	191	184	182
Uitgebreid eigen vermogen per aandeel (in EUR)	83,78	86,58	88,14
(Interim) Dividend per aandeel (in EUR)	1,50	1,50	3,50

1 De cijfers van 2024 zijn herwerkt volgens de nieuwe herverzekeringsdefinitie voor Herverzekeren voor derden.

2 Het Uitgebreid Eigen Vermogen omvat enkel CDM Leven.

Telefonische vergadering voor analisten & beleggers

27 augustus 2025
09u30 CET (08u30 Britse tijd)

AUDIOCAST

Audio webcast via <https://www.ageas.com/investors/financial-results> (enkel luisteren)

Contactgegevens

INVESTOR RELATIONS

- Veerle Verbesssem
+32 (0)2 557 57 32
veerle.verbesssem@ageas.com
- Arnaud Nicolas
+32 (0)2 557 57 34
arnaud.nicolas@ageas.com

PRESS

- Michaël Vandenberghe
+32 (0)2 557 57 36
michael.vandenberghe@ageas.com

DISCLAIMER

De informatie op basis waarvan de verklaringen in dit persbericht zijn opgesteld, is onderhevig aan veranderingen en dit persbericht bevat mogelijk ook ramingen en andere toekomstgerichte verklaringen met betrekking tot Ageas. Deze verklaringen zijn gebaseerd op de huidige verwachtingen van de directie van Ageas en zijn vanzelfsprekend onderhevig aan onzekerheden, veronderstellingen en eventuele wijzigingen in de omstandigheden. De informatie in dit persbericht is niet geauditeerd. De toekomstgerichte verklaringen zijn geen garantie voor toekomstige prestaties en brengen risico's en onzekerheden met zich mee die tot gevolg kunnen hebben dat de eigenlijke resultaten aanzienlijk verschillen van degene die in de toekomstgerichte verklaringen zijn uitgedrukt. Veel van deze risico's en onzekerheden hebben te maken met factoren waarover Ageas geen controle heeft of die Ageas niet precies kan inschatten, zoals toekomstige marktomstandigheden en het gedrag van andere marktpartijen. Andere onbekende of onvoorspelbare factoren waarover Ageas geen controle heeft, kunnen eveneens voor een aanzienlijk verschil zorgen tussen de eigenlijke resultaten en die in de verklaringen en zijn bijvoorbeeld (maar niet beperkt tot) het verkrijgen van toestemming van regelgevende of toezichhoudende autoriteiten en de uitkomst van hangende en toekomstige rechtszaken waarbij Ageas betrokken is. Om die reden is het niet aanbevolen deze verklaringen blindelings te volgen. Ageas is niet verplicht of van plan deze verklaring te actualiseren, al dan niet als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins, behalve wanneer de wet dat vereist.